

نحو نهضة أمة
(الجزء الثاني)

كيف نفكر استراتيجياً

أسس الاقتصاد الإسلامي

أ. يوسف كمال محمد

إعداد

أ.د جمال عبد الهادي مسعود

الشيخ عبد الراضي أمين سليم

سَبِّحْ لِلَّهِ الْحَمْدَ الْخَمِيصَةَ

قال تعالى:

﴿ أَفَمَنْ أَسَّسَ بُنْيَانَهُ عَلَىٰ تَقْوَىٰ مِنَ اللَّهِ وَرِضْوَانٍ خَيْرٍ أَمْ مَنْ
أَسَّسَ بُنْيَانَهُ عَلَىٰ شَفَا جُرُفٍ هَارٍ فَانهَارَ بِهِ فِي نَارِ جَهَنَّمَ وَاللَّهُ لَا
يَهْدِي الْقَوْمَ الظَّالِمِينَ ﴾

[التوبة: 109]

تقديم

يقول اللواء أ.ح.د. فوزى محمد طایل - رحمه الله - أستاذ الاستراتيجية العسكرية بأكاديمية ناصر، فى تقديم كتابه «نحو نهضة أمة، كيف نفكر استراتيجياً؟»:

«لقد دعانى إلى هذه المحاولة، ما نراه مما تعرفون وتدركون جميعاً من حال الأمة، الذى لا يرضى مؤمن مخلص لربه، ما أحاط بالأمة من تهديدات، وما نفلد إلى داخلها من تشوهات تمس هويتها... فصارت هذه الأمة فى حاجة إلى تجديد إيمانها، وتنقية ما التبس به من ظلم أو شبه ظلم، وأن تتعامل مع عصرها، لتحكم ما آتاه الله تعالى من شرعة ومنهاج، فيما أحاط بها من مشكلات وأزمات، وأن تقدم للغد ما يمكنها من النهضة، لتستعيد مكانتها التى أرادها الله لها: خير أمة أخرجت للناس.

ولكم دعوت جهارا، وأسررت إساراً، طوال السنوات... الماضية، من أجل إعداد مثل هذا العمل المتواضع، نحو نهضة أمة، وبينت أن الأمة فى حاجة إلى عمل فقهى جماعى يقوم به علماء الأمة، من مختلف المذاهب الفقهية، ومن شتى التخصصات العلمية.

عمل يصاغ على أسسه قواعد نهضتها، ويضىء لأمنا الطريق فى حركتها المستقبلية، ويقدم للعالم، من جديد، النموذج الذى ارتضاه الله تعالى للناس كافة، كى تعمر به الأرض وتصلح به الحياة إلى أن تقوم الساعة».

وما قاله الأخ الكريم حق لا مرية فيه، فالعمل من غير علم تخبط لا ينتهى إلا إلى الشقاء، والعلم بدون عمل فلسفة ضائعة لا تمتد جذورها ولا تبقى فى الأرض. وكما أن الله قضى أن الفلاح لا يتم فى الدنيا إلا بالجهد، جهد التغيير للواقع، وهو ما سماه الجهاد، فإن ذلك أيضاً لا يتم إلا بالجهد فى الكشف عن قوانين الحياة. والكشف عن حكم الله فى هدايتها، وهذا هو الاجتهاد.

وكتابنا هذا (أسس الاقتصاد الإسلامى) استجابة لصرخة كاتب كتاب: نحو نهضة أمة، فيما بينه من هدى الله فى ترشيد الحياة، وما التزمه من منهجية فى التعامل مع الواقع، ومناقشة ما يختلط فيه من آراء، وما يشقى فيه من نظم وقوانين وضعية.

وقد أصاب نهضتنا الإحباط لما رأيناه من بعض الكتاب الذين يلهثون وراء رطانة الغرب انبهاراً بزيفه، وإعجاباً بانتفاخته، فنجد الحق يتنفس بصعوبة تحت هذا الركام من الهزيمة الفكرية، تاركاً أغلب الساحة للفكر والواقع الغربى، يصول ويجول. ولكننا نجد فى هذا الكتاب - بحق والله أعلى وأعلم - حجة الله البالغة، عالية منيرة، تضىء الدنيا كلها، وتهديها سبلها، بينما المعلومة الوضعية حجتها داحضة تروى هاربة مولية، مهزومة منكسة،

وواقعها المزيف الذى يتخدع به البعض ينكشف قبحه ويستبان شؤمه . وهذه بشائر رضا الله عن عباده وبواكير إيدانه بنصرة جنده .

واهتمامات الكتاب (أسس الاقتصاد الإسلامى) تنصب على المسلمين ابتداءً، فنجده لا يطرق التزامات الدولة قبل الناس من مراعاة للحلال وانتهاء عن الحرام فى سياساتها النقدية والمالية، أو فى نطاق وظائفها الاقتصادية ومواردها ومصارفها، وإنما يتجه مباشرة إلى المسلمين مبيّنا لهم الحلال فى دنيا المعاملات، وما يترتب عليه من رخاء ورحمة، ومحذرا من الحرام فى الواقع الاقتصادى، وما يترتب عليه من عذاب وشقوة، إيمانا بأن ذلك بداية لطريق النهضة، بتربية النفوس على طاعة الله فيما أمر، وعلى الانتهاء عما نهى، ويقينا بأن فى ذلك اليسر للنفس الإنسانية، والرغد فى العلاقات الاقتصادية بين البشر. ومن هنا نفهم كيف كان الصحابة، كما ورد فى صحيح الترمذى، يبنهون: لا يبيع فى سوقنا إلا من تفقه فى الدين .

وكتابتنا هذا - نعتبره الجزء الثانى، لكتاب نحو نهضة أمة - كيف نفكر استراتيجيا - يتميز بتوثيق النص، فلا نجد فيه ضعيفا أو موضوعا، كما يستمد فهمه لهذا النص من فهم السلف متبعا لمسيرة العلماء الملتزمين، متجنبنا الاختلاف، ساعيا إلى الاتفاق، آخذاً فى الأمور باليسر، إلا أن يكون حراما .

وبهذا يصلح كبدية للمجتهد ونهاية للمقتصد بالنسبة للباحثين (فى مجال الاقتصاد)، كما يمد رجال الأعمال بدليل مبسط يكشف لهم سبل الحلال القائم على العدل فى المشاركات والمعاوضات، ييسر وإجارة. ويبين لهم مزالق الحرام، فى شئون العصر وهمومه، فى أسواق المال والتقد عامه، وفى المصارف والبورصات خاصة .

ثم يعرج بنا إلى هدى الإسلام فى تكافل الأفراد داخل الأسرة بالنفقة الواجبة وبين عناصر المجتمع بالوقف والوصية والصدقة، حتى ينتهى إلى ركاة المال كحق للفقير والمسكين .

وأخيرا يطلق صيحات الإنذار من مؤامرات أعداء الإسلام فى دنيا المعاملات الخارجية، فيكشف الأعيىها فى دعاوى العوالة، والشرعية الدولية، والحرية الاقتصادية، التى تخفى مخالب النهب والتخريب للعالم الثالث عامة والعالم الإسلامى خاصة .

ونحن إذ نبتغى بذلك وجه الله فى مسعانا لنهضة أمتنا فى كافة الميادين ومنها الاقتصادية، نسأل الله أن يتقبل منا وأن يهدينا سبلنا، والله من وراء القصد، نعم المولى ونعم النصير .

أ.د. جمال عبد الهادى مسعود

الشيخ عبد الراضى أمين مسلم

مداخل عقلي

- تهييد
- منهجية
- تعريف

تمهيد

اقتصر تعريف العلم في العصر على ما تشهد له الملاحظة الحسية مباشرة، واستبعد من نطاقه الغيب والقيم. وتمثل منهج البحث في تحديد المشكلة، وجمع البيانات، ووضع الفروض، والتحقق من صحتها. وارتبط التعريف والمنهج في الغرب بخلفيات تاريخية وثقافية⁽¹⁾.

وهذا التعريف أصبح، نتيجة الفراغ العلمي والتخلف الفكري والضعف السياسي، نمط التفكير السائد في الجامعات ومراكز البحث الفكري في العالم الإسلامي. وقد كانت هذه الظاهرة عامة في اقتباس صنوف الحياة الغربية العلمية والعملية، دون مراجعة لجذورها، انبهارا بما حققه الغرب من التقدم المادي، ودون تفريق بين الإيجابيات والسلبيات.

واليوم نرى من هذه المسلمات عندنا ما تجاوزه الغرب، وما هو محل انتقاد ومراجعة. تقول دائرة المعارف البريطانية في المقال المتخصص الذي أوردته حول موضوع «تاريخ العلم»، والذي يستعرض فيها مؤلفه أحدث ما توصل إليه الباحثون في هذا الموضوع: «إن مؤرخي العلم كانوا حتى وقت قريب ينظرون لتاريخ العلم على أنه سلسلة متصلة ومتراكمة من الانتصارات العظيمة، التي حققتها المعرفة ضد الجهل والخرافة. وأنه قد ترتب على التطبيق العملي لتلك الانتصارات إثراء كبير في حياة البشرية... ولكن مؤرخي العلم الآن يعيدون النظر في هذا التصور المبسط القديم، في ضوء ما اكتشف لهم أخيرا من أن العلم يواجه مشكلات أخلاقية في داخله، إضافة إلى وجود قوى خارجية تضغط على العلم وتؤثر في تطوره من الخارج، ثم إن هناك أيضا المخاطر المترتبة على التغيير التكنولوجي الذي لا ضابط له»⁽²⁾.

وتقوم النظرة الجديدة على حقائق محددة :

- 1 - أن العقل والإرادة يستحيل تصورهما ماديا، وأن الأدلة التي تثبت أنهما حقيقتان غير ماديتين مما يحررهما من عوامل التحلل التي تصيب الجسم والدماغ، تفتح الطريق للإيمان بالروح، مع الاستفادة بكل كشوف الفكر المادي فيما يطبقه في عالم الأشياء.
- 2 - أن المادة والطاقة والزمان والمكان ثبت علميا أنهم حدثوا في وقت واحد وفي بداية محددة، وهذا يؤدي علميا إلى الإيمان بالله الخالق القادر.
- 3 - أن خواص المادة من أصغر شيء في الكون إلى أكبره، تبدو ملائمة... وحدث أدنى زيادة

(1) The Lexicon Webster Dictionary. p. 459, 1976

د. عبدالباسط محمد حسن، أصول البحث الاجتماعي، ص 19-27، مكتبة وهبة، 1983 القاهرة.

(2) Jerome Ravetz, History of Science, Encyclopedia Britanica, p. 366, 1975 .

أو نقصان في الكمية الثابتة يجعل من الحياة في كل حالة أمراً مستحيلاً، وتسقط تفسيرات المادة القائمة على الصدفة والضرورة الآلية. وهذا يقود علمياً إلى الله العليم الحكيم.

«وفي وسعنا أن نتوقع تحول الفلسفة المعاصرة.. عن ياسها الفكرى.. بالعودة بثقافتنا إلى الإيمان بوجود الله الواحد وبإعادة التأكيد على الجانب الروحي من طبيعة الإنسان»⁽¹⁾.

ومن جهة أخرى نرى العالم المسلم، وقد تحرر كثير من علمائه من التقليد، واستوعبوا مرحلة الخضرمة في الجمع بين المستعار والأصيل، أصبح التفكير عنده في منطلقات مناهج العلوم أمراً ضرورياً، تفرضه عودة الروح إلى خصوصية الحضارة الإسلامية، والتطلع إلى إسهاماتها في الحضارة الإنسانية، حتى تتخطى الإنسانية الأزمة التي تعاني منها حضارة العصر روحياً ومادياً.

أزمة الغرب

ولا يمكن إدراك أبعاد مناهج البحث في العصر دون الرجوع إلى جذور الأزمة بين الدين والعلم في أوروبا.

يقول بعض مفكرى الغرب :

«جاء مدرسو عصر الانحطاط بعد 300 سنة، من كبار اللاهوتيين في العصور الوسطى أمثال (توما الأكويني) و(بونافنتورا)، وكانوا مفكرين تعوزهم الأصالة والاستنارة. وقد هيمنت مذاهبهم العقيمة على المدارس والمعاهد في أواخر عصر النهضة، ويشكى (بيكون) و(ديكارت) و(هوبز) و(لوك) وكثيرون غيرهم ممن تعلموا في هذه المدارس من مشاحنات المدرسين المتواصلة ومحاكاتهم التافهة؛ التي تغرق في المجردات دون أن تقدم حلاً لأى شيء، وكانت دروسهم وكتاباتهم تسف في الغالب فتستحيل إلى جدل عنيف، والمدرسين، بتطبيقهم الخاطئ للأسلوب اللاهوتي على الفلسفة والعلوم الطبيعية، قد أسبغوا على آثار (أرسطو) حججاً مغالى فيها تكاد تعادل حجج الكتاب المقدس.

وكان واضحاً لكل ذى عقل سليم أنه لا بد من صوغ نموذج جديد للعلم، وكان ينبغي لهذا النموذج الجديد، على عكس الفلسفة المدرسية المتداعية التي كانت فيها الغيبات والخوارق تبدو طاغية على كل شيء، أن يعود إلى الأشياء الملموسة والحقيقية التي لا تقبل الجدل، إلى عالم المادة الفيزيائي، وهذا التحول الفكرى في تصور العالم عن العصور الوسطى إلى عصر النهضة يمكن أن يوصف بكثير من العمومية بأنه تحول عن الروحانيات إلى الماديات⁽²⁾.

ويلخص كاتب غربى أسس العلمانية فيما يلي:

(1) New Story of Science, Robert M Augros, George-N. Stanciu, New York 1984.

العلم في منظوره الجديد، عالم المعرفة رقم 134 سنة 1989 ترجمة كمال خلايلى ص 43 ، 64 - 69 ، 147 .

(2) العلم من منظوره الجديد ص 195 ، مصدر سابق.

- 1 - الاعتقاد بأن التقدم البشرى يمكن أن يقاس بمقاييس علمانية، وأن المقاييس الخلقية العلمانية التى لا تتجاوز المصلحة البشرية الزمنية تكفى لتفسير تاريخ البشر، وتنظيم شؤونهم.
- 2 - الاعتقاد بإمكانية الوصول إلى الحقيقة الموضوعية فى دراسة التاريخ والمجتمع البشرى، وأن الذكاء وحسن النية يمكن أن يرقيا إلى مستوى من الحياذ لا يحد منه الشذوذ الشخصى، أو المركز الاجتماعى، أو الوضع التاريخى.
- 3 - الاعتقاد بأن التقدم الاجتماعى يمكن أن يتم بواسطة وسائل تشريعية أو قضائية أو إدارية، تنظم قصداً من أجل ذلك، وعن طريق إعادة بناء النظم البشرية قسما قسما، لا عن طريق الاهتداء الروحى أو الدعوة الخلقية لتطهير القلوب أو تدخل القوى الخارجية الفجائية⁽¹⁾.
- ومن أشهر رواد هذا المنهج (فرانسيس بيكون) واضع منهج البحث التجريبي، ومن ورائه المدرسة الإنجليزية، والفيلسوف الفرنسى (كومت) الذى أسس المذهب الوضعى، الذى لا يعتبر شيئا حقيقيا وواقعا إلا الموضوع الذى جاء اثر التجارب الحسية، وأمكن اختباره حسيا.
- وفى هذا المناخ، ظهر بناء الفكر الغربى المعاصر، منهم (دارون) الذى ادعى على غير أساس أن الإنسان حيوان ترقى من الأسياء، ليقترب من العقل الإنسانى خلقا بدون خالق. (وفرويد) الذى فسر السلوك البشرى على أساس الجنس كمحرك للأخلاق والقيم والفن. . . (دور كايم) الذى استبدل إرادة الله بإرادة الكائن الجمعى؛ الذى يحدد النظام الأخلاقى على أساس من رغباته ومنافعه. (آدم سميث) الذى اعتبر الإنسان الاقتصادى هو موضوع العلم بعيدا عن القيم والعواطف، حتى انتهى (بماركس) الذى اعتبر الآلة هى المحرك للعلاقات الاجتماعية والثقافية والاقتصادية!

ويتحدث اقتصادى شهير عن هذا المناخ فيقول:

«أخذت الأفكار تزدهر بوفرة فى القرن الثامن عشر، وتجمعت مؤثرات عدة على تنشيطها، ومن ذلك نمو المدن، مما ساعد على تجمع الناس، ويسر تبادل الآراء المتنوعة، وازدياد الثروة وسهولة السفر فى عالم أكبر نطاقا، فالتسعت الآفاق، وتقدمت العلوم، وازداد البحث عن مذاهب فكرية جديدة تحل محل القديمة.

واعتمد الناس خلال القرون التى خلقت من قبل العهد الذى نحن بصددده، على القدامى من أمثال (أرسطو) وآباء الكنيسة، يلتصمون عندهم المعرفة بشأن العالم الخارجى عن دائرة مايعيشون فيه، وكفاهم أن يعودوا إلى أولئك الأئمة ليستخلصوا من كتاباتهم تفسيراً لآية ظاهرة، وحل المنطق الاستنباطى محل دقة الملاحظة وعمق النظرة والتجربة.

غير أن نفرا من ذوى العقول القوية، أخذوا يكتسبون معرفة جديدة أكثر دقة، وذلك عن

(1) أزمة الإنسان الحديث، تشارلز فرانكل، ص 54، 55، مكتبة الحياة، مؤسسة فرانكلين، 1959م.

طريق دراسة الطبيعة ذاتها، فى تواضع وبالأسلوب الموضوعى... فإذا كانت المصادر القديمة قد أخطأت فى نظرتها إلى العالم الطبيعى، كما كانت كذلك مخطئة فى نظرتها إلى الدين وقوانين السلوك البشرى، فقد أصبح كل شىء موضع التساؤل والشك.

وأصبح البحث ينصب على تفسير النتائج والأسباب بالنسبة إلى السلوك البشرى، سواء أكان مرغوباً فيها أم غير مرغوب، عن طريق قوانين الطبيعة بدلاً من البحث عنها فى إرادة الله، كما قالت الكتب المقدسة والمذاهب الكنسية، ومعنى هذا بتعبير آخر أن علينا أن نسترد فى أعمالنا وتصرفاتنا بالعقل، دون سلطة القدامى وآرائهم.

ولقد سيطرت فكرة الآخرة على المذاهب السائدة خلال العصور الوسطى، وإن لم تسيطر دائماً على العادات والتقاليد... والآن تحول الاهتمام فأصبح محصوراً فى تحسين الحياة على الأرض... وصار لزاماً على الذين نبذوا الإيمان بالله كلية أن يبحثوا عن بديل لذلك، ووجدوه فى الطبيعة، أما الذين ظلوا على استمسакهم بالدين ولو باللسان، وإن لم يكن فى الواقع كما فعل أغلبهم، فقد اعتقدوا أن الله يعبر عن إرادته بالكشوف الجغرافية وقوانينها، وليس بوسيلة مباشرة⁽¹⁾.

ويرى كاتب غربي أن نتائج هذا المنهج قد أدت إلى النتائج المخيفة التالية: «نظرية باطلية بشأن المعرفة، وأخرى مثلها بشأن الأخلاق، وفلسفة للتاريخ مستحيلة».

* ففى نظريتها فى المعرفة أنكرت على الناس مقدرتهم على أن يعرفوا أية حقائق مطلقة، ومن ثم فقد اختارت أن تعين مدى الحقائق كلية فى حدود ما يستطيع الإنسان، وطبيعته الواهنة، أن يكتشفه بنفسه.

* ونجم عن ذلك أنها فى نظريتها فى الأخلاق تترك قوانين الإنسان الخلقية دون أى مقياس خارجى يمكن أن تقاس به. فالطبيعة البشرية - بما فيها من شذوذ فردى وعواطف متقلبة واتجاه طاغ نحو تأكيد ذاتها - هذه الطبيعة البشرية رفعت إلى منزلة قاض يصدر حكمه فى قضاياها هو فيها فريق. فالإنسانية التى تتركز حول الإنسان لا تعدو كونها إحياء لنظرية قديمة عفى عليها الزمن، وهى نظرة السوفسطائى (برتاغورس)، القائلة بأن الإنسان هو مقياس لكل شىء... ونتائج ذلك تشمل جميع ألوان النكبات فى العصر الحديث. فالمذهب القائل بأن الإنسان مقياس لكل شىء ينشأ عنه، على سبيل المثال، أن الاختلافات الخلقية إنما هى قضية ذوق، وهو اعتقاد أصبح وبائياً فى المجتمع الحديث،... ثم إذا لم يكن للكون تصميم خلقى أسمى من المصالح البشرية، فإنه ينتج عن ذلك أن الإنسان وحده، وعن طريق ذاته فقط، يعد طريق خلاصه. وبذلك تُسلم الثقافة الليبرالية نفسها لنوع من المذاهب العقلية معرض للشطط. إنها لا تحسب حساباً للقوى التى تفوق العقل، وتستطيع وحدها أن تسمو بالناس فوق ذواتهم،

(1) جورج صول، المذاهب الاقتصادية الكبرى. ص 49 - 53 - مكتبة النهضة 1965.

وليس باستطاعتها أن تيسر للناس عونا مصدره قوى أكبر من قوتهم. ولا تنبئهم كيف يمكن لما فوق التعقل أن ينسكب في ذواتهم، فيوحى إليهم ويشع النور في حياتهم. وعلى هذا النحو يترك الناس عاجزين عن مكافحة القوة غير المتعقلة في نفوسهم، ذلك بأن العقل البشري ضعيف غير دافئ، ودوما تتغلب عليه النوازع غير العاقلة، وما لم يتح للناس نور ودفاء أقوى من العقل يصارعون بهما قوة ماهو دون العقل، فإن العقل نفسه مقضى عليه بالخذلان...

✽ وأخيراً فإن فلسفة التاريخ التي تتركز حول الإنسان قد جردت التاريخ البشري بكامل أحداثه ومجاله من كل معنى، ذلك إن لم يكن ثمة وجهة نظر تقول بالأبدية خارج التاريخ نفسه، تمكننا من الحكم ككل، فإن أجزاء التاريخ كلها تصبح مجردة من الغاية والمعنى، ولا يبقى في التاريخ كله أى معنى من المعانى... إن المنطق البسيط الناجم عن هذا الاعتقاد هو الذى دفع بالإنسان الحديث إلى مذهب العدمية القنانة الثائرة الهدامة، وجعل من المتعذر الارتباط، اقتناعاً، بأى مشروع أو قضية اجتماعية...

«فالجماهير الضائعة التي لا جذور لها في المجتمع الحديث، والتمجيد القلق التعس للأشياء الدنيوية تمجيدياً بلغ حد التآليه، يقض مضاجع العالم الحديث ويذهله، والوطنيات الهستيرية، واتخاذ القادة أرباباً والعقائد الشديدة التعصب، والحب التسافه للمخترعات الآلية، ومذاهب العنف، هذا كله صنع فلسفة للتاريخ لاتؤمن بوجود الحقائق الأزلية.

فالذى فعلته الليبرالية هو أنها قوضت أركان السلطة الخلقية في العالم الحديث»⁽¹⁾.

يقول الأسقف (وليم لورانس): «يتتاب شعبنا نوع من الارتياب فى أثر الثراء المادى فى السلوك الأخلاقى. إننا نجفل من النذر التي قصمت الثراء الكبير، ونتسائل: ما إذا كان الرخاء المادى يجنح فى المدى الطويل إلى تحلل الأخلاق؟ ويؤكد لنا التاريخ هذا الارتياب. وتجيء هذه الرؤى من زوال عظمة سادوم وعمورة، وبابل، وروما، والبندقية، ومن سقوط أمم عظيمة أيضاً. ولتساءل عما إذا كانت إنجلترا، وهى فى عز ثروتها وسلطانها، قد بدأت الآن تززع ماسوف تمصده الزوابع فى المستقبل.

وإذا كان تعليقلنا المستمد من التاريخ والتجربة والإنجيل صحيحاً، فنحن كشعب مسيحي نكون قد ألقينا الإنجيل واعتنقنا الطقوس الوثنية، وأنجھنا إلى انهيار يتضاءل أمامه سقوط روما»⁽²⁾.

ويؤكد غيره بشدة: «على أن الخطأ فى نظرية كونية أخطر كثيراً منه فى فرضية عن الأثير... والخطأ فى نتيجة معينة يتوصل إليها فى نطاق علم من العلوم شرهين يسهل

(1) أزمة الإنسان الحديث، مرجع سابق، ص 56 - 63.

(2) آرثر جونسون، الاقتصاد الأمريكى، مقدمة تاريخية لمشاكل السبعينات، ص 47 - 48، دار المعارف 1981 م.

تصحيحه بتطبيق مبادئ أكثر رسوخا. أما الأخطر من ذلك كثيرا فهو خطأ في منهج علم بعينه لأنه يتضاعف كلما استخدم هذا المنهج، وأمر تصحيحه أصعب كثيرا. ولكن الأسوأ من ذلك كله خطأ من نظرة كونية لأن هذه الخطأ يؤثر في مناهج كافة العلوم⁽¹⁾.

لهذا كان على الباحثين أن يبدأوا في أى دراسة، خصوصا الاجتماعية منها، بتحرير منهج البحث، فالإقتصار على المنهج التجريبي من شأنه أن يموق تقدم العلم، فهو اليوم ينزع إلى تكييف الموضوع قسرا تبعا للطريقة، بدلا من تكييف الطريقة تبعا للموضوع محل البحث، وحين يتعذر عليه تفسير الحقائق الروحية بلغة المادة وحدها، يحيل إلى تهويمات الكشوف المستقبلية، ولا يواجه الحقائق، وذلك لضيق أفقه حين اعتقد أنه لاسبيل إلى معرفة أى شىء خلا المادة وخواصها⁽²⁾.

(1) العلم في منظوره الجديد ، ص 142 مرجع سابق .

(2) نفس المصدر ص 138 - 145 .

مناهج البحث الوضعية:

المقصود بالمنهج الطريق المؤدى للكشف عن الحقيقة فى العلوم، وتختلف المناهج باختلاف هذه العلوم، ولكن يمكن أن تُرد كل هذه المناهج إلى:

1 - المنهج الاستنباطى Inductive Method:

هو المنهج الذى يبدأ بمقدمات موضوعية أو فروض معينة ليس فى حاجة إلى إقامة الدليل على صحتها باعتبارها مسلمات، ثم يستدل بها على نتائج. فهو ينتقل من العام إلى الخاص، وقد يستند المنهج على الرياضيات ويستخدم طرقها وأساليبها فى البرهنة.

مثال ذلك فى الاقتصاد، فيبدأ بفرضية الإنسان الاقتصادى، ويصل إلى النتيجة بالنسبة للمستهلك أنه وهو يسعى إلى إشباع حاجاته، يهدف إلى تحقيق أكبر قدر من اللذة ويتجنب ما يمكن من الألم. وليس للاقتصاد شأن بنوعية إشباعه أهى طيبة أم خبيثة. وبالنسبة للمنتج، وهو فى نشاطه الاقتصادى، يسعى إلى تحقيق أكبر قدر من الربح، وليس من شأن الاقتصاد أن يبحث أهو استغلال أم عدل. وقامت كثير من النظريات والقوانين والتعميمات الاقتصادية على أساس هذه الفرضية، وترتب عليها استخدام أدوات تحليل بيانية ورياضية متعمقة.

2 - المنهج الاستقرائى Deductive Method:

ويقوم هذا المنهج على أساس ملاحظة الواقع وتجربته ومتابعته بكل وسائل الحس الخمس وأدواته الفنية المتقدمة. اعتمادا على أن ماسوف يحدث سيكون على غرار الماضى. فهو ينتقل من الجزئيات إلى الاستنتاج العام، أى من الخاص إلى العام.

ولقد استخدم كثير من الاقتصاديين هذا الأسلوب للوصول إلى نظريات وقوانين اقتصادية، (فمالتس) بنظريته فى السكان تنبأ بحتمية حدوث مجاعة أو وباء أو حرب، و(ريكاردو) بملاحظته العلاقة بين الأرض والسكان استنتج نظرية الربح، و(ماركس) تنبأ بانهييار الرأسمالية عن طريق نظرية الصراع، و(كينز) بملاحظته العلاقة بين الإنفاق والدخل استنتج نظرية الطلب الفعال.

3 - المنهج المقارن:

حيث يبدأ فيه الباحث أسلوبه العلمى بفروض مستمدة من الواقع، أو من الملاحظة والتجارب التى يقوم بها، ثم يجرى عليها عمليات منطقية استنباطية، ثم يرتد إلى الواقع ثانية ليعرف ما إذا كانت نتائج الاستنباط صحيحة أم لا.

وابتداء لا اعتراض لنا على هذه المناهج، بل نؤمن بها وندعو إلى تبنيها فى البحث، غير أنه دون استخدام العقل والحس فى المعرفة، تعشش الخرافة ويحتم التخلف والضياع.

وقد نوه الله تعالى بشأن العقل والملاحظة الحسية في تحقيق الرشادة الفكرية وإعمار الأرض .
قال تعالى: ﴿ أَقْلَمُ يَسِيرُوا فِي الْأَرْضِ فَتَكُونُ لَهُمْ قُلُوبٌ يَعْقِلُونَ بِهَا أَوْ آذَانٌ يَسْمَعُونَ بِهَا فَإِنَّهَا لَا تَعْمَى الْأَبْصَارُ وَلَكِنْ تَعْمَى الْقُلُوبُ الَّتِي فِي الصُّدُورِ ﴾ [الحج: 46].

لهذا كانت الدعوة القرآنية إلى استخدام العقل والحس في المعرفة وفي مجال البحث الطبيعي وأمر المعاش.

يقول تعالى: ﴿ وَلَا تَقْفُ مَا لَيْسَ لَكَ بِهِ عِلْمٌ إِنَّ السَّمْعَ وَالْبَصَرَ وَالْفُؤَادَ كُلُّ أُولَئِكَ كَانَ عَنْهُ مَسْئُولًا ﴾ [الإسراء: 36].

وتأكيد مسؤولية السمع والبصر والجلود، وهي موضع الحس مع العقل، في الشهادة على الإنسان يوم الحساب.

يقول تعالى: ﴿ وَمَا كُنْتُمْ تَسْتَتِرُونَ أَنْ يَشْهَدَ عَلَيْكُمْ سَمْعُكُمْ وَلَا أَبْصَارُكُمْ وَلَا جُلُودُكُمْ وَلَكِنْ ظَنَنْتُمْ أَنَّ اللَّهَ لَا يَعْلَمُ كَثِيرًا مِمَّا تَعْمَلُونَ . وَذَلِكُمْ ظَنُّكُمُ الَّذِي ظَنَنْتُمْ بِرَبِّكُمْ أَرْدَاكُمْ فَأَصْبَحْتُمْ مِنَ الْخَاسِرِينَ ﴾ [فصلت: 22 - 23].

ولكن ما نريد أن نؤكد هنا، أن العقل والحس، رغم قدرتهما على معرفة سنن الله في ظواهر الحياة الدنيا، فإنهما يحتاجان إلى مصادر أخرى من المعرفة لإدراك أمور الغيب التي لا يمكن لنا أن ندعى القدرة على معرفتها.

من هذه القضايا:

1 - حقيقة الألوهية: التي تتصل بإدراك ذاته تعالى الكاملة، وأسمائه الحسنى التي بمقتضاها خلق الكون ونظمه وأداره ودبر شؤونه . أما دراسة آثار الله في خلقه؛ فهي مهمة العقل والحس التي تنتهي بالإنسان إلى إيمان لاشك فيه . وكم من أمور الدنيا نعرفها بآثارها دون أن ندرك ذاتها، سواء صغر هذا الأمر كالكهرب في مساره، أو كبر كالنجوم في مواقعها .

2 - حقيقة اليوم الآخر: التي تبين النهاية والمصير، وتحدد الغاية والجزاء، ولا يمكن للعقل أن يخترق الغيب فيتبين الساعة والحساب والجنة والنار .

وحتى في الإمكانيات التجريبية للعلوم الطبيعية تواضع العلماء وأحسوا بالغيب يحيط بهم من كل جانب، بعد أن تصوروا في مطلع كشوفهم أنهم يمكنهم أن يعرفوا كل شيء بالعلم، وأن يتحكموا في مصيرهم بالإمكانات الإنسانية . تاهت منهم مكونات الذرة، ونقصت رؤيتهم للمادة بازدياد معرفتهم عنها، وصاروا لا يعرفون إلا ظاهرا منها، حتى تحول القياس الحسى إلى صور من المعادلات الرياضية تقوم على الاستنتاج لا الحس . والإنسان اليوم ينظر إلى الكون الهائل، فلا يستطيع أن يرى حتى تهاة الأرض التي يسير عليها إذا نسبها إليه، فأين هي من الشمس، وأين الشمس من النجوم، وأين النجوم من

المجرة، وأين المجرة من الكون الفسيح؟! وما تكفي عشرات الأصفار لتحديد عدد المجرات، وما تقدر عين أن ترى أو عقل أن يعي أين تتجه هذه المجرات في الأفق البعيد.

3 - شرعة الحياة التي تحدد للإنسان رسالته. والعمل الصالح الذي يضع أقدامه على الصراط المستقيم، في كون متسع يؤثر في واقعه، وزمان يمتد من الماضي إلى الحاضر لا يمكن إدراكه، ونفس إنسانية تستعصى أغوارها على مناهج البحث المعاصرة.

«طبيعة الموضوعات التي تعالجها العلوم الإنسانية.. لا تحتل مناهج التجربة، هذا بالإضافة إلى أن الإرادة البشرية تدخل في سير الظواهر الإنسانية - خلقية وغير خلقية - وتتكفل بتغيير مجراها تغييراً يجعل من العسير إخضاعها لقانون علمي ثابت، ويتعذر مع هذا إجراء التجارب في الموضوعات الإنسانية، إلا في نطاق ضيق محدود ولا يبرر جعل المنهج التجريبي أساساً لدراساتها، بينما يتعذر كشف قوانين العلوم الطبيعية بغير مناهج التجربة، لأن من أظهر خصائص البحث في هذه العلوم أن يكون موضوعياً ذاتياً، ونزيهاً لا تتدخل فيه عواطف الباحث وميوله، أما مقررات العلوم الإنسانية فمتأثرة لا محالة بمقيدة الباحث وثقافته وتقاليد وطنه ونحوها من عوامل تكوينه، وإذا كانت الظواهر الطبيعية تنشأ من علة أو علل يسهل تحديدها إلى جانب أنها تطرد على غرار واحد، فإن الظواهر الإنسانية - خلقية أو نفسية أو اجتماعية أو غيرها - تستثيرها وتتدخل في توجيهها عوامل كثيرة متشابكة، يرتد بعضها إلى حرية الفرد وخبراته الثقافية والاجتماعية بوجه عام، ويرجع بعضها إلى البيئة التي تكتنفه وتؤثر في توجيهه، وهذه العوامل من التداخل والتشابك بحيث يصعب إن لم يتعذر حصرها وتحديد نصيب كل منها في الظاهرة التي ندرسها»⁽¹⁾.

لهذا كان رد نظام الحياة وشرعة الإنسان إلى خالقه الذي يعلم ما يصلحه مطلب ضروري لصالح الدنيا، وعلامة إيمان ورشد في الفكر، وضمان أمان وعدل ورخاء في الحياة.

وهذه هي حقائق الإيمان والإسلام التي أرسل الله بها الرسل رحمة من عنده، يهدي بها عباده من التخبط في الضلال لقصور إمكاناتهم، والشقاء في الحياة باتباع أهوائهم.

فإذا رجعنا إلى العلوم الاقتصادية القائمة على مناهج البحث الوضعية، نجد فيها الكثير من الأخطاء التي أثبتتها الواقع. فلم تثبت صحة تنبؤات (مالتس)^(*) عن السكان، وتنبأومه بحدوث مجاعة لزيادة عدد السكان على الموارد، وأثبت التاريخ خطأه، فقد زاد السكان وزادت الموارد

(1) د. توفيق الطويل، الفلسفة الأخلاقية، نشأتها وتطورها، ص 348، دار النهضة 1967 م.

(*) (راجع) كتاب نحو نهضة أمة - كيف نفكر استراتيجياً - لواء أ.ح.د. فوزي محمد طایل، مركز الإعلام العربي - الهرم - طبعة عام 1997.

بنسبة أكبر، وتنبؤات ريكاردو الذى ادعى أن إيجار الأرض فائض لا سبب وجيه لأخذه، وكانت تأكيدات سببا فى ظهور تجاوزات الاشتراكيين بعد، وما سببوه من مصائب، ولم تتحقق حتميات ماركس فى اندحار الرأسمالية وانتصار الاشتراكية، وهوت نظرياته مصاحبة باللغات التى شقى بها من عاشوا يصلون نارها، وفى الربع الثالث من هذا القرن هوت فرضيات كينز لعلاج البطالة القائم على زيادة الطلب الفعال ولو بالتضخم، فظهر التضخم الركودى الذى صاحبت البطالة فيه التضخم.

لهذا حين نقرب من الاقتصاد الوضعى، نجد ركاما من النظريات والآراء المتباينة، أو على حد قول (فرديناند زويج): «غابة فيها عدد لا نهاية له من الحالات وأشباه الحالات يأخذ كل واحد منها حالة ما، يحلل افتراضاته عنها كيف يشاء، ويبدأ دراسته لها بمقدمات يقول فيها: نفرض للدخار د - وللإستثمار س - ولعدل الفائدة ف، ونفرض...، ثم يرتب بعضا من المعادلات ثم يحلل هذه المعادلات ويعلق عليها بطريقة رصينة!»⁽¹⁾.

فضل المسلمين:

التقدم العلمى والرخاء المادى فرض كفاية على المسلمين، يأثمون إذا تخلفوا عنه. فلسنا نعارض ماحققه الغرب من وفرة وعلم، واسمع إلى قول علماء المسلمين: «إن هذه الصناعات فرض على الكفاية، فإنه لا تتم مصلحة الناس إلا بها»⁽²⁾.

ولكن رأينا فى أول هذا البحث مايتعرض له الغرب اليوم من مشاكل ومآسى، وما يحيط مستقبله من مخاطر وكوارث. كل ذلك نتيجة أنه نحى الدين عن الدنيا، وعزل القيم الإيمانية عن الإبداع المادى.

وإذا كان لنا أن نقر بالتقدم المادى والرفاهى بالغرب، فيلزمنا إثبات فضل المسلمين فى هذه النهضة، لا من قبيل الركون إلى أمجاد الماضى دون بذل الجهد للمستقبل، ولكن لنبين أن المنهج الإسلامى كان أسلوبا محققا للتقدم المادى والرفاهية فى حضن القيم الإيمانية، مما حماه من المصائب التى يتعرض لها الغرب اليوم، وبينما استمرت حضارة المسلمين أكثر من ألف سنة وقامت فى عشرات السنين، فإن حضارة الغرب لم يمض عليها سوى قرن من الزمان واليوم يهددها الدمار الشامل وينخر فى عظامها آفات لا تمجد شفاء.

لقد كانت قرطبة أعظم منهل للعلوم والمعارف فى أوروبا، وضارعت فى هذا المضمار كلا من القسطنطينية وبغداد والقاهرة، كان عدد سكانها نصف مليون نفس وبها ثلاثمائة حمام عام، وسبعون دارا للكتب، وفيها من الطرق المرصوفة المضاعة ليلا ما تبلغ جملته أميالا كثيرة يضيئ عنها الحصر، فكانت بكل هذه الظواهر عروس المدن، سابقة بعدة قرون كلا من معاصرتها

(1) فرديناند زويج، الفكر الاقتصادى، ص 8-9، الدار القومية للطباعة والنشر.

(2) ابن نيمية، مجموعة الفتاوى، ج 2، ص 78-79، مكتبة المعارف، الرباط.

(لندن وباريس) اللتين كانتا لاتزالان في حالة همجية، فضلا عن أنها كانت كعبة للثقافة يحج إليها حكام الولايات الصغيرة المسيحية بشمال أسبانيا⁽¹⁾.

ولقد كانت أوروبا تغط في الجهالة والتخلف، بينما كانت الجماهير رقيقا في الأرض، صرعى للاستبداد الإقطاعي وخرافات الفكر، كان المسلمون ينعمون بقيم الحرية والعدالة والتكافل. والمنصفون من الغرب يردون كثيرا من إنجازات الغرب إلى المسلمين سواء في العلوم الطبيعية أو القانون أو النظم الاجتماعية والرعاية الاجتماعية. تراثا علميا يستحق الذكر.

ويبين (جيروم رافيتز) في مقاله في دائرة المعارف البريطانية أن أوروبا ظلت غارقة حتى عام 1000 الميلادي فيما يعرف بالعصور المظلمة التي كادت تكون خلوا من كل علم وفكر، إلى أن بدأ شيء من النهوض في القرن الثاني عشر الميلادي، يرجع إلى الاحتكاك بالحضارة الإسلامية الأرقى في أسبانيا وفلسطين، وإلى نحو المدن التي تضم طبقة من الأغنياء المتعلمين، ويقول: «إن الحضارة الإسلامية تعتبر أكثر الحضارات صلة بالعالم الأوروبي.. لقد صادفت عصور ازدهار الإسلام عصر انحطاط الثقافة الأوروبية الغربية.. ولم يبدأ القرن العاشر الميلادي حتى كانت اللغة العربية هي لغة العلماء لدى الشعوب التي تعيش فيما بين بلاد فارس وأسبانيا، حيث جلب الغالبون العرب بصفة عامة معهم السلام والازدهار للدول التي استوطنوها.. وقد شهد القرن الثاني عشر الميلادي برنامجا هائلا لترجمة الكتب من اللغة العربية إلى اللاتينية، بدأت بكتب التنجيم والسحر ثم بكتب الطب وأخيرا بكتب الفلسفة والعلم⁽²⁾.

ويوضح (ألبرت ليفي) في مقاله الهام عن «تاريخ الفلسفة الغربية» في دائرة المعارف البريطانية أن ترجمة المؤلفات الفلسفية والعلمية ذات الأصول اليونانية والعربية قد خلقت انفجارا في المعرفة في غرب أوروبا في تلك الفترة، ويضرب مثلا بابن سينا الذي يذكر أنه كان له تأثير غير عادي على مفكرى العصر المدرسي - 12 إلى 14 ميلادي - خصوصا في توضيحه لأراء (أرسطو) الفلسفية وفي إضافاته في محيط علم النفس والمنطق والفلسفة الطبيعية، حتى إن كتابه «القانون في الطب» قد ظل حجة في الموضوع حتى العصر الحديث، ويبين المؤلف أن تلك الكتابات اليونانية والعربية قد كان لها تأثير مباشر على جامعة أكسفورد من خلال رئيسها (روبرت جروستست)، أما تلميذه (روجر بيكون) الذي توفي سنة 1292م فقد ساعدت كتاباته على انتشار اصطلاح العلوم التجريبية⁽³⁾.

منهج البحث العلمي:

والعلم ببساطة هو إدراك الشيء على ما هو عليه بدليل. ومن ذلك، بلا شك، العلم

(1) موجز تاريخ الشرق الأوسط، جورج كيرك ص 59 - 60، دار الطباعة الحديثة 1957، «سلسلة الالف كتاب».

(2) Jerome Ravetz, History of Science, Encyclopedia Britanica, p. 168.

د. إبراهيم رجب، المنهج العلمي للبحث من وجهة إسلامية، ص 21، مرجع سابق.

(3) نفس المصدر ص 22. Levi, op. cit. pp. 257-259.

بالواقع عن طريق العقل والحس. ويضاف إلى ذلك المصدر معرفتنا لأمر لا نستخدم فيها مناهج الحس، وذلك عن طريق الخبر الصادق، حيث يستحيل أن يقوم الإنسان بتجريب كل معلومة عن الواقع، وحيث يستحيل رؤية ما حدث في التاريخ القديم على سبيل المثال. لذلك كان الخبر الصادق أحد مصادر العلم. وبينما يقدم لنا الحس الحوادث مفرقة ومجزأة فإن العقل والنقل يستطيعان إدراك الحقيقة في ترابطها الكلى وفي حركتها المتغيرة. ومن ثم فإن الإدراك الحق للكون والحياة يتطلب الخبر الصادق وهو ما يسمى النقل جنباً إلى جنب مع الإدراك الحسى والاستنباط العقلى. . ومن هنا تظهر رحمة الله بعباده حين يبين لهم عن طريق الوحي ما لا يطبقون معرفته من حقائق الكون والحياة، والمبدأ والمعاد، والرسالة والغاية.

ونستطيع أن نلخص أزمة الغرب اليوم في أنها رفضت في مناهج البحث الوحي كمصدر للمعرفة عن الغيب بجانب العقل والحس عن ظاهر الحياة الدنيا، ورفضت في حياتها بالتالى ثوابت القيم والأخلاق وركزت على دوافع الإعمار والانتفاع.

إن هذا الإنكار إهدار للعلم، وإهدار لمستقبل الإنسانية، وانعزال عن الحق، وإمعان في الضلال. ولقد شبت أجيال المسلمين في مدارسهم العصرية على هذا المنهج، فأصبحوا ماديين في طريقة بحثهم، حسين في أسلوب معرفتهم، يتبعون سنن من قبلهم.

قال تعالى: ﴿إِنْ يَتَّبِعُونَ إِلَّا الظَّنَّ وَمَا تَهْوَى الْأَنْفُسُ وَلَقَدْ جَاءَهُمْ مِنْ رَبِّهِمْ الْهُدَىٰ . أَمْ لِلْإِنْسَانِ مَا تَمَنَّى . فَلِلَّهِ الْآخِرَةُ وَالْأُولَىٰ﴾ [النجم: 23-25].

والفرق كبير بين المنهجين، المنهج العقلى والتجريبى الذى يتعامل فيه الإنسان مع الفروض التى يصورها العقل وتحددها التجربة بقدرة الحواس المحدودة، والمنهج الإسلامى الذى يقوم على العقل والحس فى تكامل مع الوحي، فيدرك الحق على ما هو عليه، من رب الوجود الذى لا يضل ولا ينسى، ومن رسول رب العالمين الذى ما زاغ بصره وما طغى.

والاقتصار على الحس كمصدر للمعرفة وتحكيمه فى الغايات والقيم، واعتبار الحقيقة قاصرة على ما يحقق له رغبة، يوجب المعرفة فى حدود ما يشيع الغرائز، ومن هنا سيتحكم الهوى فى أبعاد القيم التى يحيا عليها الناس. والهوى لا يمكن أن يكون هادياً، لما فى الطبيعة الإنسانية من ضعف أمامه، فيصعب السيطرة عليه، فالهوى رغبة وليس فكرة، والهوى حاجة وليس فلسفة، والهوى انفعال وليس تقديراً، والهوى نقص يبحث عن التعويض، والحقيقة ثابتة كاملة. لهذا اتجه التشريع البشرى إلى التحيز للنفس أو القوم أو الجنس أو الدولة، وأصبحت قيم العدالة والقسمة نسبية تدور وتفلسف مع المصالح وإن حملت فى طياتها الظلم والجور.

قال تعالى: ﴿وَمَنْ أَضَلُّ مِمَّنْ اتَّبَعَ هَوَاهُ بِغَيْرِ هُدًى مِنَ اللَّهِ﴾ [القصص: 50].

قال تعالى: ﴿وَلَا تُطِعْ مَنْ أَغْفَلْنَا قَلْبَهُ عَن ذِكْرِنَا وَاتَّبَعَ هَوَاهُ وَكَانَ أَمْرُهُ فُرُطًا﴾ [الكهف: 28].

والعقل نعمة كبرى، ولكن الاعتماد عليه وحده في معرفة الغيب يؤدي للضلال. ولا تنتهي معرفة الإنسان إلا إلى خرص وتخمين، حيث الحدس لا يبنى إلا على الظن، وهو ناقص قاصر لا يبلغ أبداً أفق العلم الحق، ولا يستطيع تجاوز الحياة الدنيا إلى آفاق الامتداد الحقيقي للوجود. قال تعالى: ﴿ وَمَا لَهُمْ بِهِ مِنْ عِلْمٍ إِنْ يَتَّبِعُونَ إِلَّا الظَّنَّ وَإِنَّ الظَّنَّ لَا يُغْنِي مِنَ الْحَقِّ شَيْئًا . فَأَعْرِضْ عَنْ مَنْ تَوَلَّى عَنْ ذِكْرِنَا وَلَمْ يُرِدْ إِلَّا الْحَيَاةَ الدُّنْيَا . ذَلِكَ مَبْلَغُهُمْ مِنَ الْعِلْمِ ... ﴾ [النجم: 28-30].

ويصور (ديورانت) نتائج هذا المنهج من المعرفة وكيف نفر منه فيقول: «إن المهرب الوحيد الجدير بالعقل الناضج من هذا الاضطراب هو أن نرتفع عن النظر إلى الشوارد والأجزاء كي نتأمل الكل، لأن ما فقدناه قبل كل شيء هو هذه النظرة الكلية، وتبدو الحياة من التعقيد والتحرك بحيث يصعب علينا إدراك وحدتها ومفهومها. إننا نفقد صفة المواطن فلا نصبح سوى مجرد أفراد، ليس لنا غايات أبعد من لحظة موتنا، فنحن بضعة من الناس ولا شيء سوى ذلك، ولا نجد أحدا اليوم يجسر على وصف الحياة في كليتها، والحل سريع والتركيب بطيء... وثقافتنا اليوم سطحية، ومعرفتنا خطيرة، لأننا أغنياء في الآلات، فقراء في الأغراض، وقد ذهب اتزان العقل الذي نشأ ذات يوم من حرارة الإيمان الديني، وانتزع العلم الأسس المتعالية لأخلاقياتنا، ويبدو العالم كله مستغرقاً في فردية مضطربة، تعكس تجزؤ خلقنا المضطرب⁽¹⁾.

ولقد بعث الله الرسل بين الحين والحين رحمة منه وفضلاً، لتبلغ الناس الوحي الذي فيه تبيان لكل شيء وهداية من الضلال ورحمة من الشقاء. فأرسالهم ضرورة تتفق مع حكمة الله وإعذاره للناس. وأرسل تعالى - من فضله - الرسل إلى الناس بلغة يدركونها، وفي بشرية تطيق فهمها ومعاناتها.

قال تعالى: ﴿ وَمَا أَرْسَلْنَا مِنْ رُسُولٍ إِلَّا بِلِسَانٍ قَوْمِهِ لِيُبَيِّنَ لَهُمْ ... ﴾ [إبراهيم: 4].

قال تعالى: ﴿ وَمَا قَدَرُوا اللَّهَ حَقَّ قَدْرِهِ إِذْ قَالُوا مَا أَنْزَلَ اللَّهُ عَلَيْنَا مِنْ شَيْءٍ ﴾ [الأنعام: 91].

ومع الرسل أنزل الله الكتب؛ فيها البيان الشافي عن حقيقة الكون والحياة، وفيها شريعة الحياة ومنهجها الذي يهدي إلى سبل السلام، وختمت هذه الكتب بالقرآن الكريم حجة الله على عباده، فيه الشفاء والرحمة لمن كان له قلب أو ألقى السمع وهو شهيد.

قال تعالى: ﴿ وَأَنْزَلْنَا إِلَيْكَ الْكِتَابَ بِالْحَقِّ مُصَدِّقًا لِمَا بَيْنَ يَدَيْهِ مِنَ الْكِتَابِ وَمُهَيِّمًا عَلَيْهِ فَاحْكُم بَيْنَهُمْ بِمَا أَنْزَلَ اللَّهُ وَلَا تَتَّبِعْ أَهْوَاءَهُمْ عَمَّا جَاءَكَ مِنَ الْحَقِّ لِكُلِّ جَعَلْنَا مِنْكُمْ شِرْعَةً وَمِنْهَاجًا وَلَوْ شَاءَ اللَّهُ لَجَعَلَكُمْ أُمَّةً وَاحِدَةً وَلَكِنْ لِيَبْلُوَكُمْ فِي مَا آتَاكُمْ فَاسْتَبِقُوا الْخَيْرَاتِ إِلَى اللَّهِ مَرْجِعُكُمْ جَمِيعًا فَيُنَبِّئُكُمْ بِمَا كُنْتُمْ فِيهِ تَخْتَلِفُونَ ﴾ [المائدة: 48].

(1) Will Durant, Outline of Philosophy. PP. 14, 20 - 2:2 Earnest Benn, London 1962.

تعريف علم الاقتصاد:

عرف (آدم سميث) في كتابه: ثروة الأمم الاقتصاد بأنه: «علم الثروة».

وقد واكب هذا التعريف الثورة الصناعية ونمو الآلية ووفرة الإنتاج، ولكن التعريف يهمل مجال علم الاقتصاد، وهو دراسة السلوك الإنساني، كما أنه يهمل الأنشطة الاقتصادية التي تسهم في الرفاهية كخدمات التعليم والصحة.

ثم جاء (مارشال) فعرف علم الاقتصاد بأنه: «دراسة سلوك الإنسان في حياته العملية».

وتبنى كثير من الاقتصاديين تعريف (مارشال)، حتى جاء روبنز فعرف الاقتصاد بأنه العلم الذى «يدرس السلوك كعلاقة بين غايات غير محدودة ووسائل نادرة».

وهذا التعريف يشمل الجوانب الرئيسية للمشكلة الاقتصادية، فخامة الحديد لا نحصل عليها بدون ثمن، لأنها لا تتوافر بحيث يسهل الحصول عليها، فهي محدودة، ثم إن خامة الحديد لها استعمالات متعددة، فهي تستخدم فى البناء وفى الآلات وفى السلع الاستهلاكية... وحاجتنا لهذه الاستعمالات متعددة، ومختلفة الأهمية، وتمثل درجات فى سلم الأولوية. وهذه هى أبعاد المشكلة.

ومن هنا يتضح تعريف الاقتصاد الوضعى للمشكلة الاقتصادية، فمن ناحية الوسائل فهى محدودة، وذلك مرتبط بشح الطبيعة، ومن ناحية الغايات فهى غير محددة، وذلك مرتبط بإنسان لا يشبع. واعتبرت هذه المقدمات مسلمات فى النظرية الاقتصادية، بنيت عليها نظرية سلوك المستهلك، همها تحقيق أكبر قدر من اللذة، ونظرية للمنتج، همها تحقيق أعظم نصيب من الربح. ولم تول النظرية أى اهتمام للقيم، فليس من شأنها بحث ما إذا كان الاستهلاك ضارا أم نافعا، خبيثا أم طيبا، مادام المستهلك قادرا على دفع الثمن. وليس من شأنها بحث ما إذا كان الربح استغلالا أم عدلا، غشا أم أمانة، إنما المهم مزيد من الثروة مهما كان مصدرها.

وحسب فهم (روبنز) صاحب التعريف عن الاقتصاد: «أن واجبه موجود فى الإشارة إلى أفضل طريقة ممكنة لاستخدام الوسائل التى بحوزة شخص ما لإحرازه غايات محددة معطاة. تبعا لهذا المفهوم يصبح الاقتصاد علما وضعيا، أى حرا من الأحكام التقويمية»⁽¹⁾.

وهذا هو السائد عند قيادات علم الاقتصاد إلى اليوم، يقول أحدهم: «إن بعض الناس يسلكون بتعقل وآخرون بغير رشادة، هذه ببساطة حقيقة، وليس من شأننا أن نحدد خيرية أى السلوكين، ونستعمل لفظ الرشادة فى السلوك لوصف الوسائل لا الغايات»⁽²⁾.

(1) كلاوديو نابليونى، الفكر الاقتصادى فى القرن العشرين، ص 36 - 37، إصدار النفط للتنمية، مطبعة الثورة سنة 1979.

(2) Will Durant,

وتبنى العالم المسلم التعريف الراسمالي، فانتهى إلى مستهلك للسلع يدفع ثمنها بالدين والربا، ثم تبنى الاشتراكية فانتهى إلى شعارات جوفاء خربت الاقتصاد وأشقت العباد.

واليوم يتجه الغرب إلى ما يسمى الاقتصاد المعيارى Normative، ولكن لافتقاره إلى ثوابت الوحي التشريعية والأخلاقية وعدم ثقته بها، فإنه يستخدم هذا الشعار بطريقة غير فعالة، فيقصره مثلاً على عموميات الدعوة لعدالة التوزيع أو الضمان الاجتماعى، ومن ثم يجذبه باستمرار، فيما يدعيه من قيم، غلبة المنفعة والمصلحة الاقتصادية، حتى على هذا المستوى القيمى. هذا من جهة ومن جهة، أخرى يعتمد فى تحقيق ذلك على أدوات لا تلبس أن يظهر قصورها وآثارها السلبية. ولازال إلى اليوم لا يستطيع التوفيق بين قيم المنافسة وقيم العدالة، وبين قيم رعاية الفقير وحسن تخصيص الموارد. لذا تشتد حاجتنا للنجوء إلى الوحي لمعرفة هداية الله للإنسان فى معاملاته، وهى فى الإسلام وردت إلينا عن طريق الخبر الصادق الذى لا يستطيع أن يشكك فيه علماء الغرب. بقى أن نعرف كيف تسعد هذه التشريعات الإنسان، وإذا ثبت هذا كان ذلك آية من الله تدل على أنه هو الأحسن حكماً وأن الإسلام هو صراط البشرية إلى سبيل السلام وورغد العيش.

وقبل أن نعرف الاقتصاد الإسلامى علينا أن نؤكد أن الغربيين قد ارتكبوا حماقة كبيرة حين أخذوا عن المسلمين الإبداع المادى متجنين القيم الإيمانية، وكانت النتيجة ما نراه اليوم من أزمات عاصفة تشقى الفرد والمجتمع، ومن تهديد مفرز بتدمير الحضارة الإنسانية، وهم يرتكبون اليوم جريمة فى محاولة إخراج الإسلام عن حقيقته، وتضييق المساحة التى يمكن فيها أن ينقذ الإنسانية من مصيرها المؤلم بشريته.

ومن هنا كان الاقتصاد الإسلامى يحتوى على معرفة الوقائع العصرية بالكشف عن سنن الله الاقتصادية، ومصطلح الاقتصاد بلغة العصر هو مصطلح المعاملات بلغة الفقه، ومن ثم يحتوى على هداية شرعية تضبط مسيرته وتنتشر الخير بين جنباته. لذا نحتاج إلى الأسلوب العلمى فى البحث الاقتصادى، ونحتاج إلى الضبط الفقهي فى النص الشرعى، وبهذا يتهاى لنا نقل العصر بمنجزاته الفنية إلى واقع المسلمين، ثم إعمال الفقه لترشيده بهدى النص. فنصل العصر بالنص، ونرشد بالنص وقائع العصر، فنصعد بالعصر إلى أفق النص.

ولقد استمر عطاء الفقه للحياة إرشادا وتوجيها طيلة ثلاثة عشر قرنا لم يتوقف فيها عن العطاء. ولم تتغير أحوال المجتمع الاقتصادية طيلة هذه القرون. فلم تكن هناك تغييرات جذرية تحتاج إلى اجتهاد أساسى، فالزراعة والتجارة والصناعة التى تعتمد على الحرف فى علاقاتها ومؤسساتها، ظلت كما هى فى بساطتها وسهولتها. وعلى ذلك لم يزد الجهد الفقهي عن الشرح والترتيب والتبويب.

ثم كانت الغزوة الصليبية على العالم المسلم، واستطاعت بال المكر والقسر أن تستبعد الشريعة

الإسلامية عن الحياة، وفي خلال ذلك حدثت الثورة الصناعية التي أحدثت تغييرا جذريا في المؤسسات والعلاقات الإنسانية، وهنا فقط توقف مد الفقه عن العطاء، وحلت محله القوانين الوضعية لتؤكد التخلف والتبعية، وتمنع التقدم والصحة. ولو استمر نهر الفقه العذب في تدفقه لما ضمن بالترشيد والهداية.

ولما كان الاقتصاد معاملات مالية تتصل بالحلل والحرام كالشركة والربا والزكاة، فإن الأحكام التفصيلية والأدلة الجزئية للشريعة متطلب رئيسي لمعرفته.

وقد يصعب توافر شروط هذه المعرفة في هذا العصر. في الناس، ولكن ذلك لاينفي أنه بدونها ينتفى وصف الاقتصاد بالإسلام.

ومن الخطأ التفرقة بين الفقه والاقتصاد كما يفرق المعاصرون بين القانون والاقتصاد، وهذه التفرقة قائمة عندهم على أن علم الاقتصاد وضعى محايد، والاقتصاد الإسلامي اقتصاد قيمى، أى أنه يرتبط بالحلل والحرام ومصدره الفقه.

وإذا كانت أصول الفقه تبدأ بالنص ثم الإجماع ثم القياس ثم المصالح المرسله، فإنه من الخطأ أن تقدم المصلحة فتحجب ما قبلها تحت أى مسمى، سواء كان تحت اسم مقاصد الشريعة أو القواعد العامة أو الأولويات، لأن الأخيرة كلها تقع تحت عنوان: المصالح المصدر الأخير، ولا تعارض بينها وبين ما قبلها بل هى متكاملة، ولا يسوغ تناسى النص أو تخطيه باسمها⁽¹⁾.

وهذا يحولنا من الضبط إلى التهويم، ويحكم على الاقتصاد الإسلامى بالموت ليحيا الاقتصاد الوضعى، ولا يبقى إلا اللعب فى ميدان الغرب بالمنحنيات والرياضيات.

وقد كان فقهاء هذه الأمة يتحرون النص أولا فى اجتهادهم، ثم يقيسون العلة ويتبعون مسارها، ثم يجمعون من النصوص مقاصد فى قواعد فقهية، فى ترتيب لا تسبق به مرحلة الأخرى ليبقوا أبدا فى ظل النص ينعمون بهداية الله ورحمته.

يقول الشاطبى: «فإن المشروعات وضعت لتحصيل المصالح ودرء المفسد، فإن خولفت لم يكن فى تلك الأفعال مصلحة ولا درء مفسدة»⁽²⁾.

يقول رسول الله ﷺ: «من يرد الله به خيرا يفقهه فى الدين»⁽³⁾.

وكان سيدنا عمر رضي الله عنه ينادى: «لا يبيع فى سوقنا إلا من فقه فى الدين»⁽⁴⁾.

(1) راجع الملحق آخر كتاب [فقه اقتصاد السوق - النشاط الخاص - يوسف كمال محمد - دار النشر للجامعات - بدءاً من ص 341 الطبعة الثالثة عام 1998].

(2) الموافقات، الشاطبى، ج 2 ص 331 مكتبة صبيح.

(3) صحيح سنن ابن ماجه، الالبانى، ج 1، ص 43، المكتب الإسلامى 1408 هـ.

(4) صحيح سنن الترمذى، الالبانى ج 1 ص 151 المكتب الإسلامى سنة 1988.

والفقه لغة يعنى الفهم⁽¹⁾. واصطلاحا: «هو العلم بالأحكام الشرعية العملية المكتسبة من أدلتها التفصيلية»⁽²⁾.

ومجال الفقه هو نفس مجال علم الاقتصاد، فالاقتصاد ينصب على سلوك الإنسان في مواجهة المشكلة الاقتصادية، وهو موضوع الأحكام الشرعية، فالأحكام الشرعية هي تلك القضايا المشتمة على إسناد أوصاف شرعية لأعمال الإنسان الظاهرة أو الباطنة، وتلك الأوصاف الشرعية هي ما يجعله الشارع محكوما به فى القضية من وجوب وحرمة وندب وكراهة وغيرها، وهى الأحكام فى عرف الفقهاء⁽³⁾.

ومن ثم كان التعرض لهذا العلم - الاقتصاد - بمفهومه الإسلامى يحتاج إلى:

1 - حقائق المعلومة الاقتصادية، وهى حسب رأى كينز تتطلب: «دراسة الحاضر فى ضوء الماضى ولغرض المستقبل، ولا يجب أن يغيب أى جزء من طبيعة الإنسان ومؤسساته عن عين الباحث»⁽⁴⁾.

2 - ضوابط الحكم الشرعى، حيث يحتاج إلى علم: «اللغة والقراءات وأسانيد الحديث ومعرفة الناسخ والمنسوخ والعام والخاص والنص والظاهر، وكل هذه آلة لعلم التفسير والحديث وأحوال الصناعات والفلاحة والحياكة والسياسة»⁽⁵⁾.

والظاهرة بذلك تشمل واقعا عصريا من جهة، ونصا شرعيا من جهة أخرى، ونحتاج للكشف عن المنهج الإسلامى إلى أسلوب الفقه فى معالجة الشريعة، والمنهج العلمى فى معرفة العصر، لنقل العصر بمنجزاته الفنية إلى واقع المسلمين، ثم إعمال الفقه فيه لترشيده بهدى النص، بمنهج علمى تتوفر فيه شروط التعامل مع الشرع. ومن هنا لا بد أن يكون الباحث على مستوى العصر مستوعبا لأحدث ما انتهى إليه العصر فى تحليل الظاهرة الاقتصادية، وأن يكون قادرا على أن يأخذ من الفقه ما يناسب تغيرات جدد، حتى يصل العصر بالنص فى العقل المسلم، وحتى نواصل ما انقطع من مسيرة النهضة الفكرية.

ومن هنا نعرف علم الاقتصاد الإسلامى:

«هو العلم الذى يكشف عن حقائق الاقتصاد ويرشدها بقيم الدين وضوابط الشريعة».

(1) ابن منظور، لسان العرب، ص 11. دار صادر، بيروت.

(2) عبد الوهاب خلاف، أصول الفقه، ص 11، دار القلم، 1397هـ.

(3) على حسب الله، أصول التشريع الإسلامى، ص 18، دار المعرفة 1391هـ.

(4) W.G. Blinder, A.S. Baurnol, op. cit. p. 10.

(5) ابن عابدين، حاشية ابن عابدين، ج 1، ص 42، الخلبى، 1966م.

الفصل الأول

النظام الاقتصادي

- المبحث الأول: أسس النظام الرأسمالي.
- المبحث الثاني: أسس النظام الاشتراكي.
- المبحث الثالث: أسس النظام الإسلامي.

إن النظام الذى يرضاه المجتمع لنفسه ينمو عضويا من معتقد الإنسان عن الكون والحياة ودور الإنسان فيه، ولا يمكن عزل أى نظام اجتماعى عن جذوره العقدية. ومعلوم أن النظام يعنى أشكال العلاقات والتقاليد والمؤسسات التى تسود حياة الناس وأنشطتهم والسياسات والقوانين التى تحكمها.

فالمدرسة الغربية تقوم فلسفتها أساسا على مبدأ الحرية، إنهم يتصورون الكون آلة حركتها الله ثم تركها تدور بدون تدخل، ذلك لأن فى الإنجيل (*) كما يزعمون (دع ماله لله وما لقيصر لقيصر). ومن هنا قام النظام على تاليه الإنسان على الأرض.

وعلى أساس هذه المبادئ نما نظام المنافسة الحرة، واعتبر الربح أهم حوافز الإنتاج، والمنفعة والإشباع غايته، وأبيح الربا على نطاق واسع، وأقر تفاوت الدخول بالاحتكار، فما انتهى المطاف إلا إلى الاستغلال والربا، والحروب والأزمات، مما أفاض فيه الكتاب.

وكما هو شأن البشرية فى ترديها من النقيض إلى النقيض، كان رد الفعل هو ظهور الشيوعية على حطام الرأسمالية، مستفيدة من مظالمها الاجتماعية.

وأساس الشيوعية الفلسفى هو المادية الجدلية التى تقوم على تاليه المادة، وتدعى أنها أصل الوجود، وأن الحركة تتم عن طريق التناقض والصراع، وأن الحياة المادية، وخاصة ماتعلق منها بشئون الإنتاج، هى التى تنشئ الصرح الاجتماعى والثقافى والسياسى والدينى والأخلاقى. وترى الشيوعية أن سبب الصراع هو الملكية فهى وسيلة الاستغلال عندهم، والدين أفيون يُستغل به الضعفاء لمصلحة المستغلين، وطريق الخلاص هو دكتاتورية البروليتاريا التى تصادر الملكيات سبب الصراع (1) . . . فكان التأميم والتخطيط والدكتاتورية.

وكان لرد الفعل المتطرف للشيوعية أثره الذى شهدناه اليوم، ونسمع الكثير من مآسيه على السنة أصحابه أنفسهم، وحين انتصرت الفطرة بعد خراب ودمار ودماء واضطهاد، عادوا مرة أخرى إلى الأسرة والملكية والحواجز.

ومن العجب أننا نجد المجتمعات التى تحاول أن تقلد هذا المذهب فى نظمها تسلسل إليها عقائده دون إرادة منها، فنجد عند الدعوة إلى نظم الرأسمالية يسود مفهوم العلمانية، الدين لله والوطن للجميع، وحين يسود مفهوم الملكية الجماعية يسود معها الحملة على الدين، وتشويه أصوله ورجاله، بزعم أنه رجعية وأفيون للشعوب.

(*) إنجيل لوقا 25/20 [قال لهم: أعطوا إذا ما لقيصر لقيصر وما لله لله].

(1) Fundamentals of Marxism-Leninism, Moscow 1964 p. 6 2.nd. edition, Editid by Cleemna Dutt Progress Publishers PP. 95, 234.

والشيوعية نظريا وعلميا، كاربو هنت ترجمة دار الكتاب العربى 1957 .

* ونظرة الإسلام إلى المادة موضوع الاقتصاد مرتبطة بتفسيره للكون والحياة، إن الغاية من الوجود هي العبادة، والمادة وسيلة تعين عليها، وهي في هذه الحالة ضرورية لأنها وسيلة للعبادة، فلا عبادة إن لم يحَي الإنسان، ولا حياة إن لم تعمر الدنيا.

إن عبادة الإنسان لله تضمن له الحرية التي ينشدها، فهي تحرره من عبودية هواه بالتقوى، وتحرره من عبودية الناس بمعرفة الله فلا يرتبط بأى إنسان رباط العبد بالسيد. إن إيمانه بالله وهو الخالق وهو الرازق يحلله تماماً من أى لون من ألوان العبودية، لا يخشى إلا الله على رزقه ولا يخاف من أحد على حياته، فينطلق حراً بعبوديته لله.

* ومن هنا كان التوجيه الاقتصادي في الإسلام يقوم أصلاً على مبدأ الحرية، حرية الفرد في ممارسة أعماله لينمو بروحه، وكلما ضاق نطاق هذا المبدأ كان ذلك أبعد عن روح الإسلام ومنهاجه، إن الفرد الذى يعيش تابعا لغيره ويأتمر بأمره ويعيش فى كنفه تضيق أمامه فرصة الاختيار، وتضعف بالتالى حججة سؤاله عن عمله.

ولهذه الحقيقة كان حساب العبد فى الإسلام أقل من حساب الحر، فى التكليف وفى العقوبة، قال تعالى: ﴿ضَرَبَ اللَّهُ مَثَلًا عَبْدًا مَمْلُوكًا لَا يَقْدِرُ عَلَىٰ شَيْءٍ وَمَن رَزَقْنَاهُ مِنَّا رِزْقًا حَسَنًا فَهُوَ يُنْفِقُ مِنْهُ سِرًّا وَجَهْرًا هَلْ يَسْتَوُونَ الْحَمْدُ لِلَّهِ بَلْ أَكْثَرُهُمْ لَا يَعْلَمُونَ﴾ [النحل: 75].

والإسلام لا يترك هذه الحرية بإطلاقها، ولكن كما هى طبيعته يضعها فى الوسط الفاضل، الذى لا إفراط فيه ولا تفريط، لأن الانحراف يودى إلى تقييد حرية الآخرين، أو الإضرار بها، والحكمة من هذا أن الفرد يؤثر فى المجتمع ويتأثر به. . إن مطالبة الإنسان بالفضيلة تكليف هام، مافى ذلك من شك، يقوم الفرد به باختياره ويسأل عنه. ولكن انتشار الرذيلة فى المجتمع عائق يمنع الفرد من اختياره، لأنه يربط حريته بأفعال تكبه على وجهه كلما أسعفته الاستقامة. لهذا كان للمجتمع أن يضع قيوداً على حرية الفرد، التى أضرت بقدره غيره على ممارسة حريته. ومثل آخر هو المحتكر، فإن الاحتكار يتصل بمبدأ ممارسة المحتكر لحرية، إلا أن هذا الاحتكار يقيد حرية الآخرين ويضرهم، ويعوق احتياجاتهم، لهذا وجب أن تقف حرية الفرد عند هذه المعالم التى قيد فيها الإسلام مفهوم الحرية.

فالتوجيه الاقتصادي فى الإسلام وإن قام أصلاً على مبدأ الحرية الفردية مقيد بالصالح العام لضمان حرية الآخرين. فالأصل هو الحرية، وما دونه استثناء يعود إليه. هذه بعض أوجه مفهوم الوسط بين الفردية والجماعية فى مفهوم الحرية التى تبدأ بمصلحة الفرد، وتنتهى عند مصلحة الآخرين.

وأمر آخر فى اتصال المنهج بالعقيدة، أن المادة فى الإسلام، وهى الدنيا، خلقت لتكون وسيلة للأخرة. وهى نقطة افتراق كبيرة بين منهجين: إذا كانت الدنيا غاية فى ذاتها، فما علينا إلا أن نبحث عن الإنسان الاقتصادي، ويصبح الإشباع المادى موضوع التحليل. وهذه هى أزمة العصر، والسر وراء كل ضياع نراه فى قيم الناس، وكل خراب نلمسه فى صراع الدول

والشعوب، أما إذا كانت الدنيا معبرة إلى الآخرة، فإن ذلك البناء المادى يهتز من أعماقه، ويصبح من الضروري إعادة البناء على أساس جديد.

فالنظام المالى ليس إلا انعكاسا للنظام السياسى والاجتماعى والاقتصادى⁽¹⁾، الذى هو بدوره انعكاس لعقيدة المجتمع، وبهذا يتشكل النظام المالى، ويتحرك فى طريق إنمائه، ويتكرر أدواته.

وهذه الأدوات إذن تخدم مجتمعا رأسماليا، أو مجتمعا اشتراكيا، أو مجتمعا مسلما، بصور مختلفة كما وكيفاً باختلاف العقيدة التى يؤمن بها الناس.

فالاشتراكية تقوم أدواتها على تأمين عناصر الإنتاج، وعلى تخطيط الاستهلاك والاستثمار. فإذا اقترب صاحب هذه الثقافة والخبرة من الإسلام مستخدما خبرتها وأدواتها كان فى قلب الاشتراكية تأميما وتخطيطا، وليس له بذلك من الاقتصاد الإسلامى إلا اسم على غير معنى، وكان همه إثبات أن الإسلام يقوم على التأمين والتخطيط.

والرأسمالية تقوم أدواتها على حرية التملك والكسب دون قيد، لهذا كان من أدواتها الربا والضريبة والتأمين، بل والاحتكار، فإذا اقترب صاحب هذه الثقافة والخبرة من الإسلام وغالبا لا يقترب إلا بعد الأربعين، بعد تجرع ثقافات الجامعات الوضعية بالداخل والخارج، فإنه لا يجد محيصا، تحت ضغط خلفية الثقافة والخبرة وبؤرة الاهتمام والأمال، إلا استخدام هذه الأدوات، فيلوى عنق الإسلام نحو إباحة الربا، ويجعل الضرائب والتأمين أصلا والزكاة مسألة شخصية، ثم يسمى ذلك اقتصادا إسلاميا.

ولهذا كانت نقطة البدء فى الاقتصاد الإسلامى، هى اكتساب الخبرة، فقها واقتصادا، واستخدام الأدوات التى أراد الله للاقتصاد أن يقوم عليها.

وبهذا الفهم نجد أنفسنا وجها لوجه أمام النظام الاقتصادى الإسلامى.

* الزكاة فى مقابل الضرائب والتأمين.

* المشاركة فى مقابل الربا والغرر.

* القيمة العدل فى مقابل الاحتكار والتسعير.

وهنا نتحرر من النظام الاقتصادى الذى نما فى حوضن الرأسمالية، أو الاشتراكية، ونتعرف على النظام الاقتصادى الحق، المرشد بالحلال، المحرر من الحرام، الذى استوى عوده على كلمة لا إله إلا الله محمد رسول الله.

يقول بعض مفكرى الغرب :

«لكل حضارة من الحضارات تصور كونى للعالم، أى نظرة يفهم وفقا لها كل شىء ويقوم،

(1) Dalton H. Pincipals of Public Finance, G. Routledge and Rons Co., London 1948. p 3.

والتصور السائد فى حضارة ما، هو الذى يحدد معالمها، ويشكل اللحمة بين عناصر معارفها، ويملى منهجيتها، ويوجه تربيتها، وهذا التصور يشكل إطار الاستزادة من المعرفة، والقياس الذى تقاس به، وتصورنا للعالم هو من الأهمية بحيث لاندرك أن لدينا تصورا ما إلا حين نواجه تصورا بديلا، إما بسفرنا إلى حضارة أخرى، وإما باطلاعنا على أخبار العصور الغابرة، وإما حين يكون تصور حضارتنا فى طور تحول.

والحضارة الغربية ما برحت، منذ عصر النهضة، تخضع لسلطان العلم التجريبي، بيد أن النظرة الكونية التى تولدت إبان عصر النهضة تواجه فى الوقت الراهن تحديا من علم القرن العشرين⁽¹⁾.

وسنبدا بدراسة الرأسمالية، ثم الاشتراكية، ملتزمين بهذا المنهج، فنوضح الجذور العقديّة كمذهب، ثم نتحدث عن النظام الاقتصادى.

وستقتصر على دراسة النموذج الأصيل لهذه النظم، والبشر فى الحقيقة اليوم قد اختلفت مذاهبهم تحت تأثير السلبات الناتجة عن كلا المذهبين، فتباينت الدول فى المدى الذى تأخذ به من كل مذهب، ولكن لا يخرجون عن المذهبين، فإذا انهار الأساس الذى يقوم عليه كل مذهب وانكسر نظامه، كان بالتالى حكما على النظم المختلطة بالتبعية.

(1) العلم فى منظوره الجديد، ص 19. مرجع سابق.

المبحث الأول

أسس النظام الاقتصادي الرأسمالي:

ازدهر المجتمع الغربي مادياً منذ القرن التاسع عشر، وعلى الأخص في إنجلترا سواء عن طريق التقدم التكنولوجي أو استغلال الأسواق عن طريق الكشوف الجغرافية والاستعمار، وهذا ما يسمى بعصر الثورة الصناعية.

«فمع وصول القوة البخارية أزيحت الموانع التي كانت تقف في وجه التعقيد الآلي، وانتشار الآلات وكبر حجم العمليات التي تستطيع الآلات إنجازها، وتطلبت الثورة التقنية - إلى حد ما - تراكم قوة دافعة ذاتية، طالما أن كل تقدم في الآلة كانت له نتائجها التي تتمثل في زيادة تخصيص الوحدات والفريق البشري الذي يتولى إدارتها، وكذلك تقسيم العمل عن طريق تبسيط حركات العمل الفردية، مما ييسر سبل التوصل إلى المزيد من المخترعات التي جعلت الحركات المبسطة تؤدي بواسطة الآلة»⁽¹⁾.

وهنا ظهر ذلك الجهاز الإنتاجي الضخم، وتطور من البخار إلى الكهرباء، ومن الكهرباء إلى الذرة، وتضاءل اعتماد الصناعة التحويلية على الجهد العضلي بتقدم الكفاءة الآلية وأساليبها، سواء في توفير العمل أو في زيادة الإنتاج أو تنوعه وتحسينه، وزادت معارف الإنسان ومهاراته وخبراته في تسخير الموارد والانتفاع بخيراتها.

وظهرت الصناعة جنباً إلى جنب مع الزراعة، وحلت النقود والمصارف محل المقايضة في التعامل، واختصرت المسافات عن طريق الطائرات، والاتصالات عن طريق البرق والهاتف، حتى أصبح العالم بلداً واحداً.

ولقد بينا الأساس العقدي للرأسماليين في استعراضنا لمنهج البحث. ونستعرض هنا الأسس الاقتصادية للنظام الرأسمالي.

فقد قام النظام الرأسمالي، كما تحدثنا على مبدأ الحرية، ثورة على الإقطاع والكنيسة، وظهر هذا الهدف في النظام الاقتصادي، فبدأ بمدرسة الطبيعيين Physiocrates التي دعت إلى الحرية الاقتصادية اعتقاداً بأن الظواهر الاقتصادية تخضع لنظام طبيعي تحكمه قوانين أبدية ثابتة، تنفع الإنسان إذا لم يتدخل فيها، وإذا حقق الفرد مصلحته تحققت مصلحة المجموع فلا تعارض، ورفعوا شعار (دعه يعمل دعه يمر Laissez Faire Laissez passer)، ثم جاء (آدم سميث)

(1) دراسات في التطور الرأسمالي، موريس دوب، ترجمة رءوف عباس حامد، ص 290، دار الكتاب الجامعي، أكتوبر، 1978م.

Adam Smith فى بداية الثورة الصناعية وحضر ندوات الطبيعيين⁽¹⁾. وكان رفيقا لجيمس وات، الذى كان ينسب إليه اختراع الآلة البخارية، وقد وضع سميث أصول المذهب الرأسمالى على قاعدتين:

1 - الحرية الاقتصادية وما يتلوها من حق الملكية والميراث والربح.

2 - قوانين السوق القائمة على المنافسة الحرة.

ونادى فى كتابه «ثروة الأمم» سنة 1776م بأن تكون مهام الدولة محدودة كالدفاع والعدل والأمن ومساعدة الناس فيما لا يقدرون عليه من أعمال عامة كالمرافق.

ومنذ عهد الطبيعيين وتلاميذهم من الاقتصاديين الكلاسيك، كان يرى أن الفرد حين يحقق مصلحته الذاتية إنما يحقق مصلحة الجميع. والتدخل فى هذه الحرية هدم لهذا القانون الطبيعى وتعويق للتقدم. والخضوع له هو التوازن والتناسق. لهذا كانت توصياته تقوم على:

أ - الحرية Liberalism:

فيجب ترك الأفراد أحراراً لتحقيق مصالحهم الشخصية فهم يختارون حرفتهم أو نشاطهم، ولهم حرية التملك وحرية العمل، فالتدخل الحكومى يجب أن يكون فى أضيق نطاق ممكن، أو فى ميدان التوزيع، فالإنتاج فى نظرم ينظم نفسه بنفسه.

ب - المنفعة Utilitarianism:

إن سعادة الفرد والمجتمع الذى هو جماع الأفراد، تتركز فى تحقيق اللذة وتجنب الألم بمعناهما الحسى.

ج - التوافق Harmony:

ليس هناك تعارض بين مصلحة الفرد ومصلحة المجموع، فالمجتمع فى نظرم سيحقق مصلحته إذا حققها الفرد لنفسه، والمنفعة الكلية للمجموع هى جماع المنفعة القصى للفرد.

ولهذا كان مكان حل المشكلة الاقتصادية هو السوق الحرة عن طريق تفاعل العرض والطلب، والوصول بالتالى إلى الأسعار التنافسية التى تحقق أرشداً استخدام للموارد، وأنسب إشباع للمستهلكين، وذلك فى ظل الافتراضات الآتية:

1 - عوامل الإنتاج مملوكة ملكية فردية والإنتاج تقوم به المشروعات الخاصة.

2 - حرية الاختيار فى السوق الحرة فيما يتعلق بالاستهلاك والادخار والعمل والاستثمار.

3 - لا تخطط الدولة ولا تسيطر على السوق ولا تنافس مع منشآته.

(1) المذاهب الاقتصادية الكبرى، ص 62 - 63، مرجع سابق.

وفى ظل آلية السوق يحاول البائع الحصول على أقصى ربح، ويسعى المستهلك إلى تحقيق أقصى إشباع بدخله.

وكل وحدة في اقتصاد السوق لها سوقان، العائلة مشتري للسلع الاستهلاكية وبائعة للخدمات الإنتاجية، والمنشأة مشتري للخدمات الإنتاجية وبائعة للسلع الاستهلاكية والاستثمارية.

والقوتان الرئيستان في اقتصاد السوق الحرة هما الربح والمنافسة، والأثمان هي التي تحدد قرار الشراء أو البيع غالباً.

ويلاحظ ابتداءً أن الرأسمالية نجحت بقدر ما أخذت بثوابت الفطرة التي أقرها الإسلام من ملكية وربح وميراث ومنافسة. وستحدث عن كل بالتفصيل.

وظيفة الملكية:

إن قيام النظام الرأسمالي على احترام حق الملكية الخاص قد أفاد هذا النظام كثيراً وأدى إلى تقدمه المادى لى:

- 1 - تنشيط الحافز على نمو وتراكم الثروة: فالإنسان يحب المال حبا جما، ويهوى زيادته وجمعه، لهذا يجد في داخله حافزاً لا يهدأ لتنمية هذا المال وزيادته.
 - 2 - وهذا يؤدي به إلى الدخول في كافة الطرق التي تزيده، فيخطار ويرتاد المجهول للحصول على مزيد من المال، وهذا يفتح باب الكشف، ويؤدي إلى مزيد من التسخير للموارد.
 - 3 - يدفع هذا الحافز الإنسانى إلى حفظ الثروة، وعدم تبديدها أو الإسراف فيها، فأرضه لا ينقل عن تخصيصها حتى لا تبور، وآتته لا يكلُّ عن صيانتها حتى لا تلتف، ومبانيه لا ينتظر عليها الخلل حتى لا تهدم، وهذا ينمى الثروة العامة، ويحافظ عليها، ويخفض من التكاليف الاجتماعية الناشئة عن التسبب والإهمال الذى يظهر فى الملكية العامة.
 - 4 - الاعتدال فى الاستهلاك، وتوفير المدخرات التي تتحول إلى استثمارات، تزيد من ثروته، وبالتالي تفتح آفاق التقدم الاجتماعى وزيادة فرص العمل وزيادة الإنتاج.
- ولا يمكن أن تتحقق هذه الإيجابيات إلا بضمان حق الميراث وحق الربح.

الميراث:

وحق الملكية الخاصة لا معنى له إذا لم يكن لصاحبه حق التصرف، ومن ضمن هذه الحقوق توريثها للأهل الذين هم امتداد له، ولو ألقى حق الإرث فلا معنى لحق الملكية والحفاظ عليها وتنميتها، حيث سيزهد المالك فى ذلك، وينعكس على المجتمع بالإسراف وقلة الإنتاج من كل فئات المجتمع، وليس على الأغنياء فحسب. والناس إنما يشقون فى تنمية الثروة والحفاظ عليها

لأسباب، منها ترك الأولاد على مستوى من الحياة يسر عليهم، وهذا يريح المالك ويشجع رغبة عميقة في كيانه.

الريح:

المالك في داخله حافظ غريزي لا يهدأ لتنمية ماله، والريح هو وقود هذه الحركة، التي تدفع للتنمية والتقدم، حيث المالك يكسب الفرق بين ما يتكلفه في عملية الإنتاج وثمان السلعة في السوق.

وارتفاع معدل الأرباح في صناعة ما، يشير إلى رغبة المستهلكين، فيسرع دافع الريح لإشباعها.

وهنا تتحقق رغبات الناس بدافع الريح، ولما كان المالك يسعى إلى أكبر ربح فإنه يحاول أن يقلل تكاليفه إلى أدنى حد، وهذا يرشد استخدام الموارد.

ودافع الريح هو الذي يحرك المخاطرة، التي بدونها لا تتحقق الطفرات الثورية في الإنتاج.

المنافسة:

ينبع مبدأ المنافسة أيضا من قاعدة الحرية، فالبائعون لهم حق الحرية في اختيار السلعة التي يبيعونها، ولهم حق الدخول في السوق وعرض سلعهم، والمشترون لهم حق اختيار شراء نوع وكمية السلع التي تشبع حاجاتهم، وأصحاب عوامل الإنتاج من أرض ورأسمال وعمل يعرضون سلعهم دون قيود، ويتنافس أصحاب الأعمال على الحصول عليها دون اتفاق.

هذه المنافسة الحرة القائمة على عرض عدد كبير من البائعين لسلعهم دون قيود أو اتفاق، وطلب عدد كبير من المشترين للسلع دون قيود أو اتفاق، هو الأساس الأول للسوق الحرة.

والمحافظة على المنافسة تنبع من المزايا التي تحققها وهي:

1 - استخدام الموارد الاقتصادية بأفضل الطرق وأكثرها كفاءة. وبلوغ الكفاءة الاقتصادية للوحدات الإنتاجية المختلفة في كافة الأنشطة الاقتصادية حدها الأقصى، الذي تقل عنده تكاليف الإنتاج إلى أدنى حد ممكن.

2 - الحرية الواسعة للمستهلك في اختيار الأنواع والأصناف المختلفة من السلع والخدمات، واتجاه المنتجين لتحقيق رغباته وتفضيلاته، مما يحمي المستهلك من الاستغلال، علاوة على حصول المستهلكين على السلع والخدمات بأسعار تتساوى مع متوسط تكاليف إنتاجها.

3 - حرية المنتجين في الدخول إلى الصناعات وخطوط الإنتاج التي تعطيهم أكبر أرباح ممكنة.

4 - حرية اختيار عوامل الإنتاج لأنسب الوظائف والمهن وجهات العمل، مما يرفع الكفاءة الإنتاجية للمشروعات الاقتصادية.

5 - تتناسب المنافسة والنمو الاقتصادي، حيث تقدم حافزا قويا لكفاءة الإنتاج، واستخدام أحدث طرق الإنتاج، وتطوير منتجات وخدمات جديدة، وتهيئة فرص أكبر للاختراعات والتقدم الفنى.

6 - مساهمتها فى الاستقرار الاقتصادى، وذلك نظرا لمرونة الاقتصاد التنافسى، وقدرته على التكيف مع الظروف المختلفة، مما يجعل عدم الاستقرار فيه أقل منه فى حالة الجمود التى تصاحب الاحتكار، ويجعله يحقق التوازن تلقائيا، كما أنه أقل عرضة للتضخم المزمّن، الذى يرجع بدرجة كبيرة لفعل المشروعات الضخمة، والاتحادات العمالية الكبيرة.

7 - حماية العامل من الاستغلال، بتنافس المنتجين على عمله ودفع أحسن أجر له.

الأعراض المرضية للرأسمالية:

ليس المجتمع الإنسانى مجرد وعاء يحقق فيه الفرد نزعاته ورغباته، ويشيع فحسب غرائزه ونزواته. إن ما ابتلى به البشر فى العصر من دعاوى إطلاق الغرائز الإنسانية سلطوية وشهوانية، دون قيد بدعوى الحرية، واعتبار الصراع أصل فى علاقات الناس، والإعلاء من شأن شعار البقاء للأقوى، قضى على أحص ما يميز معنى الإنسانية، وهو إدراك المجتمع الإنسانى لقيم العدل والرحمة. ومن هنا نستطيع القول أن الحرية المطلقة دون قيود تؤدى للظلم والفساد. فعندما لا توجد شريعة تحرم أكل المال بالباطل، فلا تعاقب على الاحتكار والربا والغش، يصير الفنى متهما، حيث يصبح تحقيقه سهلا لضعاف النفوس بأساليب مرضية، أما تحقيقه بالقيم والظاهرة فهو فوق متناول وطاقة أصحاب القيم والاجتهاد. وحينما تنتزع الرحمة من النفوس لا نجد من يرعى المكروب والفقير، أو يواسى المحتاج والملهوف، فى نفس الوقت الذى يتبجح فيه الترف الاستفزازى والإنفاق التفاخرى، يصبح المجتمع غابة لا مكان فيها للضعيف.

وهذا فعلا ما حدث تحت شعار الحرية فى الليبرالية الغربية، فى مظهرها الاقتصادى، وهو الرأسمالية. فبقدر ما تحقق لها من الوفرة الرفاهية، باحترامها الغرائز الفطرية للإنسان من حرية وملكية ومنافسة، بقدر ما انتكست بممارستها لاكل المال بالباطل فى تسخير الدولة للأغنياء، وإهمال حقوق الفقراء والمساكين.

ونعطى فكرة عن هذه الأعراض:

1- الاحتكار:

فى ظل الرأسمالية يكون الموقف التنافسى فى صالح الأقوى. فكلما كبر حجم المشروع وزادت ملامحة المنتج، زادت قدرته على إزاحة من هو أقل منه من السوق. إنه قادر على تخفيض ثمن السلعة لفترة دون معاناة تذكر، بينما ذلك يخرج المنتج الصغير من سوق السلعة،

لعدم قدرته على الاستمرار. وبهذا ينفرد القوي بالسوق ليفرض شروطه بعد ذلك، فيغلب من السعر ليحقق أكبر قدر من الربح الحرام.

وقد ينفرد بالسوق منتج واحد، وهذا ما نسميه بالاحتكار الكامل، وقد يكون بالسوق منتجان ينسبان بينهما السعر لصالحهما، وقد يكون أكثر من اثنين ينسقون بينهم ويتفقون على رفع السعر، وهو ما يسمى باحتكار القلة. ولا يقتصر الاحتكار على البيع فقد يتفق المشترون على خفض ثمن السلعة بالامتناع عن الشراء، وهذا يدخل في دائرة الاحتكار باسم احتكار الشراء.

وقد سادت حالات الاحتكار المجتمع الغربي بعد فترة قصيرة من الثورة الصناعية. وهي حقيقة ثابتة لا تحتاج إلى تأكيد، فقد كان ذلك ملحوظاً في إنجلترا قبل الحرب العالمية الأولى، والحال كذلك في ألمانيا وفرنسا ثم أمريكا. وكان التكتل هو المدخل لتحقيق السطوة الاحتكارية فيما بين الحريين العالميتين. ويظهر في شكل اتفاق على الأسعار وتقسيم الأسواق وتحديد حصص التصدير، وقد تختلف أهداف كل تكتل، ولكن يجمع بينهم هدف رئيسي هو المحافظة على الأسعار والأرباح. ثم ظهرت على المسرح العالمي شركات عملاقة امتصت عددا كبيرا من المنشآت الأصغر منها.

ولقد ظهرت أشد الأعراض المرضية للاقتصاد الرأسمالي بعد الحرب العالمية الثانية، حيث انتهت الحرب بتحطيم دول المحور - ألمانيا وإيطاليا واليابان - وتضعف الاقتصاد الأوروبي من آثار الحرب. وخرج رأس المال الأمريكي قويا ليتحكم في اقتصاد العالم كله، وتحل عملته الدولارية محل الذهب في المعاملات والاحتياجات الدولية. وسرعان ما انتعشت أوروبا، وظهرت اليابان لتشارك الدول الرأسمالية في وليمة الاحتكار العالمي.

ومنذ بداية الخمسينيات وبداية الستينيات من هذا القرن الميلادي نمت الشركات متعددة الجنسيات، وتوسعت بمعدلات كبيرة، حتى سيطرت على الجزء الأعظم من التجارة والإنتاج في العالم الرأسمالي. والشركة متعددة الجنسيات هي كل مؤسسة تنتسب إلى بلد معين، ويكون لها نشاطات ثابتة بإشرافها في بلدين أجنبيين على الأقل، وتدار الشركة في إطار استراتيجية لصالح البلد المالكة للشركة. وكل وحدة في بلد آخر لا تؤدي إلا وظيفة جزئية ولا تستطيع غالباً الاستقلال فنيا عن الشركة الأم.

وكما كانت شركات القرن السابع عشر التجارية كشركة الهند الشرقية أداة الرأسمالية الناشئة في تحقيق التراكم الأولى لرأس المال على المستوى الدولي، عن طريق الاستعمار السياسي، قبل الانتقال إلى مرحلة الرأسمالية الصناعية، فإن الشركات المتعددة القوميات هي اليوم أداة الرأسمالية الاحتكارية في تحقيق نمو رأس المال على المستوى الدولي، وتحقيق الهيمنة على دول العالم الثالث عن طريق الاستعمار الاقتصادي، دون حاجة لجيوش في البلاد الضعيفة إلا لتأديب من تسوّل له نفسه الاعتراض أو التمرد.

وهذه الشركات تحتكر مصادر التجديد التكنولوجي في العالم الرأسمالي، مما يعطيها قدرة هائلة في مجال التجارة الدولية. وامتلاك مفاتيح التقدم التكنولوجي هو السلاح الأساسي في يد الشركات متعددة الجنسيات؛ في فرض سيطرتها حتى على الشركات الأخرى داخل الدول الرأسمالية المتقدمة، وفي الولايات المتحدة تستخدم تلك الشركات بعض مواردها الهائلة في الأبحاث وذلك ما لا يطيقه غيرها. ولا تنقل إلى دول العالم الثالث إلا تكنولوجيا متخلفة استغنت عنها، أو صناعات ملوثة للبيئة أو مستهلكة للطاقة أو تخدم صناعاتها كالصناعات الاستخراجية. أو في قطاعات خدمة كالمصارف والاستيراد. وبذلك تضمن باستمرار تبعيتها واستنزافها. وكثيرا ما تمول هذه الصناعات برؤوس أموال محلية!

وتسيطر هذه الشركات على التجارة العالمية صادرا وواردا، واستثمارات الشركات المتعددة الجنسيات، وإن كانت تتركز في البلاد الرأسمالية، إلا أن حجم هذه الاستثمارات، بالقياس إلى الحجم الكلي للاستثمار، يتجه إلى البلاد النامية، ليبقى الدول النامية في مرحلة متخلفة دائما، وفق قيود حديدية لتقسيم العمل الدولي، يبقى الدول المتقدمة دائما في قمة التخصص والمعرفة الفنية والرفاهية المادية. خصوصا وقد شكلت هذه الدول كتلا اقتصادية كبيرة كأمريكا، أو أسواقا مشتركة كأوروبا. وفي هذه المرحلة من تقدمها، والتي تحتكر فيه القدرة والتكنولوجيا الصناعية، تفرض اتفاقية الجات على العالم باسم النظام العالمي الجديد، لتضمن تحقيق أكبر قدر من استغلال دول العالم الثالث تحت شعار الحرية أيضا.

ولقد قاومت الدول الرأسمالية طويلا نشأة الصناعات الحديثة في دول العالم الثالث، بل إن الهجمة الاستعمارية كانت تصطبغ عادة بتصفية الصناعات التقليدية. لأن هدفها الأول كان فتح أسواق المستعمرات أمام منتجات الدول الاستعمارية.

وتحصل الدول النامية المنتجة للمواد الأولية على ما يزيد عن 10% من سعر البيع للمستهلك النهائي حتى وإن بيعت كما هي. وعلى سبيل المثال بينما نجد أن سعر القمح الأمريكي ارتفع فيما بين عام 1968، 1974 بنسبة 204%، كان الموز الذي تنتجه دول العالم الثالث يعادل الجرار ثمن ثلاثة أطنان منه، وفي سنة 1970 كان الجرار يعادل 11 طنا.

2- المصرفية الربوية:

وقد ظهرت الاتحادات البنكية على الصعيد العالمي وهي بطبيعتها متعددة الجنسيات، تعمل على شكل تكتلات لتوزيع الأسواق بينها. وقد اتسع نطاق هذه التحالفات مع التوسع الهائل في مجال الأعمال الائتمانية الدولية، ومع تراكم الفوائض البترولية، وإغراق الدول النامية في الاقتراض من هذه الأرصدة. وتستطيع هذه المصارف أن تتلاعب بالدول بالمضاربة في أسواق النقد عن طريق تحريك هذه الأموال عبر الحدود، أو تحويلها من عملة لأخرى. مثلا نجد أن تحرك جزء صغير من الاحتياطات النقدية الهائلة لدى سوق العملة الورقية كفيلا بإحداث أزمة طاحنة.

وارتبطت المصرفية الربوية ارتباطا وثيقا بالاحتكارات، فنشطت في خدمتها، فمصرف تشيز مانهاتن في أمريكا مثلا تملكه عائلة (روكفلر)، ومصرف (فرست سيتي ناشيونال) تملكه شركة جيني النفطية.

والسر في هذه العلاقة أنه يقل الطلب على السلع نتيجة فقر الناس وامتصاص دخولهم ظلما على المستوى القومي، وأيضا على المستوى العالمى بإفقار دول العالم الثالث واستنزاف مواردهم، ولما كانت قلة الطلب على سلع المحتكرين تؤدي إلى كساد أعمالهم وتناقص رفاهية دولهم، ابتكر هؤلاء وسائل لتنشيط الطلب على سلعهم ولو بالدين. فدخل البيع بالدين عن طريق المصارف خصوصا أسلوب بطاقات الائتمان، وطحنت الجماهير بطاحونتين قاسيتين احتكار يرفع الأسعار، وديون ينوء برباها مستقبلهم ويثقل بمقتضاها حمل معيشتهم.

وينذر الخبراء أن المجتمع البريطاني مثلا بات يطفو على بحر من الائتمان، الذى استخدم لإنعاش الشركات، ولكنه كان سببا في جلب اليأس والشقاء لعدد متزايد من الأسر التى أصيبت بهوس الائتمان فى الثمانينيات، ووقعت فريسة له، فأصبحت تعيش بالإقتراض، لأن بطاقات الائتمان تغرى على الشراء دون سيولة. وهذا نذير لما تفعله النقابات فى مصر التى تعتبر قمة كفاءتها فى معارض السلع التى تبيعها بالمرابحة! وكان أولى بها أن تبحث عن وسيلة ترفع به الكفاية الإنتاجية للمتعتلين من أعضائها.

وعلى المستوى الدولى نشطت المصارف الدولية فى الإقراض لتمويل شراء سلع استهلاكية أو أعمال خدمية حتى وصلت ديون العالم الثالث فى سنة 1994 ما يزيد على 1200 مليار دولار تدفعها ربا سنويا 200 مليار دولار، نراه فى حركة تدفق العملات حيث تدفع دول العالم الثالث للدول الغربية مايقرب من 60 مليار ولايدخل إليها إلا مايقرب من 35 مليار سنويا.

والمشكلة اليوم التى يعانى منها الاقتصاد المعاصر كما ذكرها باحثون اقتصاديون كدراكر وموريس آلبه، هو الفصام بين القطاع التمولي المعتمد أساسا على سعر الفائدة وعلاقة الدين بالدين، والقطاع الحقيقى أى الاستثمار فى الزراعة والصناعة والتجارة، وهو يعتمد أساسا على الربح وعلاقة المشاركة. وقد زاد القطاع التمولي «النقدى» زيادة سرطانية بفعل سعر الفائدة بحيث أصبح يهدد بكارثة على مستوى الاستقرار النقدي المحلى، وعلى مستوى العلاقات النقدية فى الاقتصاد الدولى، ونظرا لاختلاف عائد كل منهما نشأ عدم الاستقرار، لأنه إذا زاد القطاع النقدي عن الحقيقى ارتفعت الأسعار وظهرت حمى التضخم، وإذا حدث العكس انخفضت الأسعار وظهر إعياء الركود. وهذا ما يهدد بصفة دورية نظام الرأسمالية الاقتصادية. وينادى هؤلاء الاقتصاديون اليوم بإنقاذ الاقتصاد من هذا الصدع، بتقليص نشاط التمويل على أساس علاقة الدين بالدين، وتوسيع علاقة المشاركة عن طريق زيادة قاعدة الأسهم.

3- المقامرة:

ظهر في ظل النظام الرأسمالي تحول خطير في العملية الاستثمارية. فبينما طيبة العملية الاستثمارية تقوم على المخاطرة مشاركة، غنما بغرم في الربح أو الخسارة، فإن اتساع علاقة الدين بالدين وظهور الأوراق المالية القائمة عليها، فضلا عن نمو الاحتكارات والمؤسسات التي تفرخ المقامرة، أدى إلى تحول نشاط البورصات من الاستثمار الحقيقي إلى عمليات صورية يؤجل فيها كلا طرفي المعايضة الثمن والسلعة، سعيا وراء انتهاز الفرص التي تسنح من خلال تغيرات الأسعار، فإن صحت توقعاتهم وربحوا، والعكس إذا لم تصح، وبهذا أصبح المتعاملون في البورصة في الغالب من المقامرين على ارتفاع أو هبوط الأسعار. والمضاربة في المصطلح الرأسمالي غيرها في المصطلح الإسلامي، فهي تعنى في الغرب التنبؤ وكسب فروق الأسعار . Speculation

ويؤدى هذا الأسلوب إلى انهدام العقلانية في الإنتاج ويهدد دائما بتفجير الأزمات. فالمقامرات تشمل - على نطاق كبير - موادا أولية أو سلعا مصنعة أو أوراقا مالية أو عقارات. وتحت وهم الثراء السريع الذى يغذيه الميسر، يقع الاقتصاد فى حياثل المقامرين. وفى هذا المناخ تنعدم التقديرات الدقيقة عن قيمة الأصل وعائده، ليحل محله الوهم والاندفاع والجشع والخوف. وبهذا يصبح الاستثمار، ومن ورائه الاقتصاد قوميا كان أم عالميا العوبة فى يد المقامرين يحركونها حسب أهوائهم. ويتحول السوق من موقع انتفاع إلى ملهى ميسر.

والتاريخ الرأسمالى يحكى لنا مأس عن انهيار بورصة نيويورك سنة 1929، حيث هبطت قيم الأوراق المالية بمقدار 80% من سعرها السابق للأزمة، وفى سنة 1982 هبط بفعل هذه المؤامرات سعر أوقية الذهب من 1000 دولار إلى 54 دولار للأوقية، وفى سنة 1987 شاهدنا الانهيار المروع لبورصة الأوراق المالية فى نيويورك. ومع كل هذه المآسى تضيع ثروات الناس تحت أقدام المقامرين، ونسمع عن كوارث الانتحار ومآسى الإفلاس.

وبالطبع استخدمت هذه الأساليب فى نهب الضعاف من المنتجين، الذين يقترضون تحت حساب إنتاجهم، ثم يفاجأون بانهيار أسعار البورصة فيضطرون إلى بيع أصولهم. واستخدمت هذه الملاعب فى نهب دول العالم الثالث ورهن أصولها. كما حدث فى بيع مصر لأسهم قناة السويس. وفى المصائب التى تحيق بالعالم الثالث الذى يعتمد على سلعة تصديرية يتأمر على ضرب أسعارها فى البورصات العالمية.

وفى داخل السوق العالمية ليست السلع هى التى تحدد المكافأة، ولكن القوى الاقتصادية الاحتكارية هى تحدد شروط التبادل. وقد تطورت هذه القوى حتى أصبحت قادرة على التحكم فى التجارة العالمية وتوجيهها لأغراضها الذاتية، ويزيد الوضع خطورة أن البلدان النامية مضطرة أن تجرى الجانب الأكبر من تجارتها الخارجية مع البلدان الرأسمالية، يكفى أن تعرف أن التجارة الصينية بين البلاد العربية لا تتجاوز 5% من تجارتها العالمية والباقى مع الخارج.

والنتيجة:

إن نظام الحياة في الغرب الذي انبثق عن عقيدته العلمانية، ومنه النظام الاقتصادي المسمى بالراسمالية، بأبى تدخل الدين والقيم والأخلاق في السلوك الاقتصادي، فعلى مستوى الاستهلاك ليس عنده فرق بين خبيث وطيب وعلى مستوى الإنتاج ليس عنده فرق بين حلال وحرام، والهدف الوحيد هو اللذة والربح، فامتلا المجتمع بالخبائث من خمر وخنزير، واختلط في دعارة حطمته وأمراضه، وفي شقوة نفسية دمرت الأسرة والقيم، وفي مظالم اقتصادية من الاحتكار والربا والقمار.

لهذا يتجه الغرب نحو مزيد من الجنون واليأس والانتحار، يتفنن في إرهاب البنيان المادي للإنسان، والنسيج المكونة للأسرة، والبيئة الصالحة في العالم، يتنافس في تطوير أدوات الهلاك، ويتفنن في التآمر والكيد، ويسعده الاستكبار والمجون.

إن الذي أرق ذوى الضمائر من المفكرين والفلاسفة ليس الفرق في المتاع بين إنسان وإنسان، ولكن ضخامة هذا الفرق، تلك الضخامة التي لا يمكن أن تكون بسبب ما بين فرد وفرد من فروق في القوة والكفاية، والتمييز المادي ضرورة تنتج لنا آفاقاً من الفكر والخلق، لازمة لنمو المجتمع، والمساواة الحسابية لن تنتهى بنا إلا إلى مرحلة من الهمجية والتخلف لا توصف. والخير إذن هو تفاضل لا طغيان فيه ولا استغلال، وأيضا لا كسل فيه ولا تواكل، مع رعاية للمحتاجين تنبع من أخص خصائص القيم الإنسانية وهي الرحمة.

ولكن شريعة الراسمالية التي ساد فيها الاحتكار والربا والمقامرة انقلبت فيها الموازين على المستوى القومي والعالمى حين أصبح المال دولة بين الاغنياء.

ونلاحظ هذه الكارثة حين نرى مستوى توزيع الدخل على المستوى القومي في دولة متقدمة كأمريكا، حيث يؤكد تقرير البنك الدولي للتنمية البشرية سنة 1992 أن الخمس الفقير كقطاع من سكانها ظل يحصل على 5% من الدخل القومي خلال النصف الأخير من القرن العشرين، بينما تجاوزت حصة الخمس الغنى 40% من الدخل القومي. ونسمع في هذا المجتمع عن مشردين لا يجدون مأوى، وعن قطاع ضخم من الناس يعيشون تحت خط الفقر، ولا يستحق ضمير عالم يسمى نفسه عالماً متقدماً!

وعلى مستوى العالم، تظهر تقارير البنك الدولي عن التنمية البشرية سنة 1992 حقائق مفرجة عن توزيع الدخل على مستوى العالم، حيث نجد أن 60% من سكان الكرة الأرضية لا يحصلون إلا على 5,6% من دخل العالم. ويستمر هذا التفاوت بشاعة ففي عام 1989 ارتفع دخل الـ 20% من سكان العالم الذين يعيشون في الدول المتقدمة إلى 60 ضعف دخل الذين يعيشون في الدول الفقيرة، بعد أن كان 30 ضعفاً. ويؤكد نفس التقرير أن الوضع الاحتكاري

والربوى للعالم الغربي يكلف ظلما دول العالم الثالث 500 مليار دولار سنويا نتيجة الأوضاع غير المتكافئة في التجارة الدولية⁽¹⁾.

ولما كان الإنتاج يسمى إلى الربح، والقوة الشرائية بيد الأغنياء، وجه أغلب الطاقة إلى إنتاج السلع الكمالية اللازمة للأغنياء، وأهملت الحاجات الأساسية لجماهير الناس محدودة الدخل والفقراء. وهذا واضح في نمط استهلاك المجتمع الغربي ونمط استهلاك الطبقات التي تقوم بخدمته والتابعة له في دول العالم الثالث، بينما الغالبية التي لا تقدر، لانستطيع العيش إلا بشقاء.

وبينما يتساقط جم غفير من سكان العالم الثالث من المجاعة، تخفض المساحات المزروعة من القمح في أمريكا ليرتفع سعره، مع قيام الحكومة بتعويض المزارعين، وبينما أنفقت السوق الأوروبية المشتركة أكثر من مائة مليون مارك ألماني في إتلاف آلاف الأطنان من الفواكه والخضر والزبد والجبن، وإبادة قطعان الماشية خلال سنة 1974، كان أطفال العالم الثالث يعانون من سوء التغذية وأمراض الجوع.

والعلم والحق لا يريان أي مبرر لهذا الجبروت الرأسمالي، فيإمكان العالم كله أن ينعم بالتنمية والكفاية، حين يفيض خير الجميع على الجميع، وليس هناك تعارض بين تنمية العالم الثالث ورخاء العالم الغربي، بل إن التقدم الشامل سيحرر الاقتصاد الغربي من شبح الركود والأزمات.

وخرافة الديمقراطية تبخرت من خلال التلاعب بالرأى العام حيث يستطيع الأغنياء التأثير في السلوك الانتخابي وفي اختيار الحكومات، وتقوم هذه الأخيرة بتطبيق سياسات خارجية ومحلية تتلاءم مع مصالح الشركات. وتستطيع أيضا هذه الاحتكارات أن توجه الرأى العام حيث تريد، ويمكنها أن تشتري ولاء من تريد، لتحصل على مزايا لاحق لها فيها. كما أنها بلغت حدا من القوة تستطيع أن تؤثر في أشكال الأوضاع السياسية في الدول، عن طريق عملائها ومؤسساتها الاقتصادية ونفوذها في دوائر اتخاذ القرار.

كل هذه الظواهر تنبئ بما يتوقع للعالم ولنظامه الرأسمالي من مصير، نلمح نذره في الأفق في شكل أزمات اقتصادية طاحنة، احتار الخبراء في علاجها. فإهدار المنافسة وسلوك طريق الاحتكار أدى إلى رفع الحماية عن المستهلكين، ورفعت القيود التي تمنع المنتجين من الانحراف. والاحتكاري وإن استطاع أن يرفع الأسعار وأن يقيد الإنتاج، فإنه لايمكنه أن يضمن استمرار الطلب على سلعته حتى وإن حقن القوة الشرائية للمستهلكين بالقروض. وهي ظاهرة

(1) البنك الدولي، تقرير عن التنمية البشرية لعام 1992، ص 34 - 38، ترجمة ونشر مركز دراسات الوحدة العربية،

تصدقها النتائج على المستوى المحلى والدولى. كما أن ارتفاع حرارة المقاصرات فى الأسواق السلمية والمالية جعل الاقتصاد يترنح كالذى يتخبطه الشيطان من المس.

والمشكلة أن الخبراء لا يستطيعون أن يخرجوا من قيود النظام الرأسمالى ليتأكدوا أن العلة الأصلية التى تزهق روحه هو الحرام من الاحتكار والربا والمقامرة، وإن استطاع بعضهم الخروج وقادته حاسته العلمية إلى هذا الإدراك فإن قوى المصالح وجماعات الضغط كفيلة بكنم أنفاسه.

إن تماسك المجتمع الغربى للآن يرجع، فى الدرجة الأولى، إلى معدل الاستغلال الذى يستنزفه من العالم الثالث بحكم قدرته الاحتكارية. والعالم الثالث محروم من التنمية، حتى يستمر تصدير موارده بأرخص الأسعار، واستيراد سلع الغرب بأغلاها. ويوم أن حاول العالم الثالث أن يعيد بعض العدالة لمعامل التجارة العالمية الظالم، ورفع سعر بتروله اهتز المجتمع الغربى من الأعماق، وفزع من أن يهبط مستواه، ولو قليلا، لتحقيق العدالة. وتعرض الاقتصاد الرأسمالى، بألياته المنحرفة، للركود. وتآمر على هذه الصحوحة بأن تحول إلى جماعة ضغط تمارس احتكار الشراء عن طريق تخزين كميات ضخمة من البترول، ولم تستطع دول العالم الثالث المتفرقة والتى لم تخطط للمستقبل والتى تحتاج الغرب يوما بيوم، أن تصمد، وعاد الاستغلال أعتى مما كان.

والملاحظ أخيرا: أن الرأسمالية انتكست بقدر ما صادمت الفطرة بارتكابها الحرام من احتكار وقمار وربا وأكل مال بالباطل.

والمسلم اليوم فى حاجة إلى العودة لجذوره، يتنسم رحمات الله فيما أحل وما حرم، والعالم الإسلامى اليوم فى حاجة أن يتعهد أمام هذه الهجمة الشرسة التى تجهض تقدمه وتقتل وحدته.

والمسلم اليوم فى حاجة إلى تعديل هيكله الإنتاجية التى تشكلت على التبعة للرأسمالية الدولية لتخدم أهدافها.

وهذا ليس أمر ترفى، بل هو مصير ومستقبل، إن النظام الليبرالى ونتاجه من الرأسمالية، يترنح ويقود الإنسانية إلى كارثة، وليس إلا الإسلام يستطيع أن يقود المسيرة إلى شاطئ الأمان، وهذا أمر يحتاج إلى إدراك واع وعزيمة قوية وتخطيط سديد.

المبحث الثاني

أسس النظام الاقتصادي الاشتراكي:

لنعتبر التاريخ ولا نتوقف إلا وقت أن استعملت كلمة الاشتراكية على يد (روبرت أوين)، فقد كان يرى أن الناس يمكن أن يحققوا أكبر قسط من الفائدة من القوى الإنتاجية إذا ما تعاونوا في سبيل المصلحة العامة، وقضوا على الملكية الخاصة والربح، وأقاموا مجتمعات صناعية وزراعية تحكم نفسها بنفسها. . وكان يرى أن نمو الآلة سيؤدي إلى البطالة من جهة، وتراكم الإنتاج من جهة أخرى، ولا علاج لذلك إلا إذا اتسع نطاق السوق عن طريق رفع أجور العمال، وهذا لا يتم إلا في ظل المنافسة الحرة، ورأى أن لا مفر من التنظيم الاشتراكي إذا أردنا أن يكون الإنتاج الوافر سبيلا للخراء، وفي مصنعه المشهور في نيولارنك بني بيوتا صحية للعمال، وأنشأ لهم مخازن يشترون منها حاجاتهم بأسعار مخفضة، وشيد مدارس للحضانة تعنى بالأطفال، وخصص أموالا لعلاج المرضى، وإعانة الشيوخ، أو الذين أصيبوا بحادث أو بعاة، وهو أول من أعطى معاشات وإعانات بطالة للعمال، وقد وضع برنامجا كاملا لنظام تعاوني من 300 - 500 عامل في مبان جديدة للسكن. ويتعاون هؤلاء العمال في الإنتاج دون أن يكون الربح رائدهم بل التعاون، وحاول اختبار نظريته التعاونية في أمريكا فأنشأ عام 1825 وحدة في إحدى الولايات، ولكنه فشل في تجربته وعاد إلى إنجلترا فقيرا سنة 1829.

وقد بنى (لوي بلان) أفكاره في كتاب: تنظيم العمل، سنة 1839 ثم بجوابه المشهور: الملكية هي السرقة، وكان يرى أنه لا يمكن تغيير النظام القائم إلا بإلغاء الدولة، وكل سلطة من السلطات، ويترك تدبير الشؤون الاقتصادية إلى جهود الفرد العادية. ودعا إلى تكوين مصرف للتبادل، يودع فيه العامل ثمن عمله نظير كوبون يؤدي مهمة النقود. وقد أقيمت المصارف على سبيل التجربة إلا أنها انهارت انهيارا مريعا. ومن أسباب هذا الانهيار عدم تقرير أهمية عنصر الطلب في اتجاه هذه المصارف، فقد لا يطلب نوع من السلع التي أودعها العامل.

ثم ظهر (ماركس) في النصف الأخير من القرن التاسع عشر، وسط البوليس الذي نشرته الرأسمالية، باستغلالها العمال وممارستها للاحتكار والربا والمقامرة، وما ترتب عليه من مظالم اجتماعية نتيجة أكل المال بالباطل وإهمال الرعاية الاجتماعية. ليندفع بأقصى ما يستطيع، متلعبا بعقول بعض البشر، إلى الطرف الآخر من التطرف، وذلك بدعوته للقضاء على الملكية والربح وإهدار التميز.

وهنا علينا أن نميز بين الاشتراكية والإصلاح الاجتماعي. فبعض المصلحين الاجتماعيين يسمون بالاشتراكيين، برغم أنهم يرفضون منطلقات الاشتراكية. فدعوة المصلحين إلى إعطاء

العمال حقهم، وتحسين ظروف عملهم، شئ مختلف عن تأمين رؤوس الأموال وإلغاء الملكية الفردية والدخول المترتبة عليها.

ثم علينا أن نفرق بين قيام الدولة لأسباب تتعلق بالمصلحة العامة، تنمية كانت أم اجتماعية، أم كانت تتصل بالأمن القومي بملكية بعض المشاريع الأساسية للمجتمع كخدمات الكهرباء والمياه والمواصلات والغاز أو الصناعات الاستراتيجية الحربية. وهذه ظاهرة عامة في كل الدول رأسمالية كانت أم اشتراكية، وبين قيام الدولة وفق متطلبات الاشتراكية من تأمين وسائل الإنتاج جميعا وتخفيف منابع كل دخل سوى أجر العامل.

سقوط الاشتراكية الماركسية:

لقد كان جوهر تفكير (ماركس) هو الكفر بالله وإعطاء المادة صفات الألوهية. فهو وثني يشبه إلى حد كبير الوثنية القديمة التي كانت تؤله ظواهر الطبيعة، فبدلا من أن يؤله الشمس والقمر، أويعد البقرة اعتبر أداة الإنتاج هي المحرك، فإذا تغيرت تغير وراءها البناء الاجتماعي والثقافي في المجتمع. وكان الصدور عن هذه الوثنية مقياس الصدق فيمن يعتنقها. شاهدنا ذلك في الحملة المحمومة على الدين واضطهاد المتدينين في الدول الشيوعية.

وإما كان عليه أن يثبت كيف خلقت المادة ومن الذي يحركها، ادعى في تهويم غارق في الجهل والسفسطة، مقتبسا إياه من مخرفي الفلاسفة، أن المادة تتحرك من ذاتها عن طريق الصراع بين متناقضاتها. وسمى ذلك المادية الجدلية. وأعطى لهذا التفسير، في غرور ساذج، صفة الضرورة والحتمية، وقسم الناس والأمم على أساسه إلى دول تقدمية ودول رجعية. وأخذ في تطبيق هذا التخريف على التاريخ الإنساني وحتى العلم الطبيعي.

واستغل (ماركس) ذلك في شخذ أسلحة الصراع بين البشر، فأعلن أنه لادخل حق إلا دخل العامل، وأن الملكية الخاصة أصل الشرور، وسمى ذلك نظرية فائض القيمة، ودعا العمال إلى تحطيم الملاك والقيام بالثورة على كل فضل وعبقرية. واستخدم التاريخ بسذاجة ليدل على خرافاته. فالإنسان البدائي كان أحسن حالا، لأن أدوات إنتاجه من عصي وآلات حجرية كانت تجبره على التعاون في صراعه مع الطبيعة. ولكن لما اكتشف الإنسان السهم والقوس والفأس ساد نظام العبودية بين الناس، فقد أتاحت الزراعة للإنسان أن ينتج أكثر مما يستهلك، وأتاحت الأدوات الحربية أن يهيمن سادة على رقيق الأرض في العصر العبودي ثم العصر الإقطاعي، ثم كانت الثورة الصناعية ليستغل الرأسماليون العمال، ويأخذوا غير حقهم من أجر العامل فائضا للقيمة، والاشتراكية والشيوعية هي الفلسفة التي تستطيع أن ترفع هذا الاستغلال وتعيد البشر إلى التعاون مرة أخرى بدلا من الصراع كما حدث في العصر البدائي.

ورأس المال الثابت عند (ماركس) كالأبنية والمواد الأولية والآلات لا ينتج شيئا، وإنما تتولد الإنتاجية من العمل، ثم اتبع ذلك بالنتيجة أن كل من أخذ دخلا من الناتج غير العامل فهو طفيلي يعيش على السرقة، ويقصد بذلك الإيجار والربح.

وقد أهدر العلم الحديث كل هذا التخريف على مستوى العلوم الطبيعية، فالمادة ليست نقيض الطاقة، فما المادة إلا طاقة مركزة، والذرة خالية من التناقض بل تناسق بين جزئياتها. والكون ملئ بالقوانين المتباينة التي تحكم كل نوع، فقوانين الصوت غير قوانين الضوء والنبات غير قوانين الجحاد. . في تعدد يصعب حصره، بل إن ظاهرة التناسق والتكامل أوضح ظهوراً. وقد شاهدنا تراجعهم المخزي أمام الكشوف العلمية الداحضة لأوهامهم، حتى استبعدوا هذا التخريف من أبحاثهم العلمية وإلا ما استطاعوا المضي خطوة واحدة في هذا المجال. كما حدث في رفضهم لقوانين الوراثة عند مندل، لأنه رأى أن الصفات موروثه وغير مكتسبة، واضطهدوا من اقتنع بها من علمائهم، ثم عادوا للحق صاغرين.

* والكون يتميز بالتنوع، ولو ترك دون ضابط لزال وعمته الفوضى.

يقول تعالى:

﴿إِنَّ اللَّهَ يُمَسِّكُ السَّمَوَاتِ وَالْأَرْضَ أَنْ تَزُولَا وَلَئِن زَالَتَا إِنْ أَمْسَكَهُمَا مِنْ أَحَدٍ مِنْ بَعْدِهِ إِنَّهُ كَانَ حَلِيمًا غَفُورًا﴾ [فاطر: 41].

لهذا نجد التناسق والانظام: قال تعالى:

﴿لَا الشَّمْسُ يَنْبَغِي لَهَا أَنْ تُدْرِكَ الْقَمَرَ وَلَا اللَّيْلُ سَابِقُ النَّهَارِ وَكُلٌّ فِي فَلَكٍ يَسْبَحُونَ﴾ [يس: 40].

وذلك فضل من الله ونعمة: قال تعالى:

﴿قَالَ رَبُّنَا الَّذِي أَعْطَى كُلَّ شَيْءٍ حَلْقَهُ ثُمَّ هَدَى﴾ [طه: 50].

والإنسان محكوم بهذه السنة. منها ما هو مفطور عليه، ولا إرادة له فيه كالتنفس مثلا، شأن سنن الله التي تحكم الكون كله: قال تعالى:

﴿وَلَهُ أَسْلَمَ مِنْ فِي السَّمَوَاتِ وَالْأَرْضِ طَوْعًا وَكَرْهًا وَإِلَيْهِ يُرْجَعُونَ﴾ [آل عمران: 83].

واقترضت حكمة الله أن يختار الإنسان بين الهدى والضلال في حياته، وعلى ذلك يكون الحساب والجزاء: قال تعالى:

﴿وَقُلِ الْحَقُّ مِنْ رَبِّكُمْ فَمَنْ شَاءَ فَلْيُؤْمِنْ وَمَنْ شَاءَ فَلْيُكْفُرْ﴾ [الكهف: 29].

فالحق هو قانون الكون، إذا سار عليه الإنسان هدى وانتظم، وإذا خرج عليه ضل وانهار:

قال تعالى: ﴿وَلَوْ اتَّبَعَ الْحَقُّ أَهْوَاءَهُمْ لَفَسَدَتِ السَّمَوَاتُ وَالْأَرْضُ وَمَنْ فِيهِنَّ﴾ [المؤمنون: 71].

وهي سنة الله في خلقه، من أطاعه رشد ومن عصاه شقى.

قال تعالى: ﴿فَأَمَّا يَا أَيُّكُمْ مَتَى هُدَى فَمَنْ اتَّبَعَ هُدَايَ فَلَا يَضِلُّ وَلَا يَشْقَى . وَمَنْ أَعْرَضَ عَن ذِكْرِي فَإِنَّ لَهُ مَعِيشَةً ضَنْكًا﴾ [طه: 123 - 124].

والتباين سنة الوجود والحياة، وعن طريقه يتم الانسجام بالسنن الكونية التالية:

1- التزاوج:

يقول تعالى: ﴿ وَمِنْ كُلِّ شَيْءٍ خَلَقْنَا زَوْجَيْنِ لَعَلَّكُمْ تَذَكَّرُونَ ﴾ [الذاريات: 49].

والهدف منه السكن والرحمة، يقول تعالى:

﴿ وَمِنْ آيَاتِهِ أَنْ خَلَقَ لَكُمْ مِنْ أَنْفُسِكُمْ أَزْوَاجًا لِتَسْكُنُوا إِلَيْهَا وَجَعَلَ بَيْنَكُمْ مَوَدَّةً وَرَحْمَةً ﴾

[الروم: 21].

2- التسخير: فالكون مسخر بفضل الله للإنسان، يتعجر بالخير له والعتاء. يقول تعالى:

﴿ وَسَخَّرَ لَكُمْ مَا فِي السَّمَوَاتِ وَمَا فِي الْأَرْضِ جَمِيعًا مِنْهُ ﴾ [الجاثية: 12].

3- التعارف: فقد خلق الله البشر يختلفون في اللون والجسم والعلم، حتى يؤدي هذا التنوع

إلى أنس يملأ الدنيا بالتعارف. يقول تعالى:

﴿ يَا أَيُّهَا النَّاسُ إِنَّا خَلَقْنَاكُمْ مِنْ ذَكَرٍ وَأُنْثَىٰ وَجَعَلْنَاكُمْ شُعُوبًا وَقَبَائِلَ لِتَعَارَفُوا إِنَّ أَكْرَمَكُمْ عِنْدَ اللَّهِ

أَتْقَاكُمْ ﴾ [الحجرات: 13].

هذه هي سنة الله من اتبعها هدى وسُعد ومن خرج عنها ضل وشقى، فالصرع استثناء على

الأصل وهو يصيب الحمقى والمارقين. يقول تعالى:

﴿ وَلَوْ شَاءَ رَبُّكَ لَجَعَلَ النَّاسَ أُمَّةً وَاحِدَةً وَلَا يَزَالُ النَّاسُ مُخْتَلِفِينَ . إِلَّا مَنْ رَحِمَ رَبُّكَ وَلِذَلِكَ خَلَقَهُمْ

وَتَمَّتْ كَلِمَةُ رَبِّكَ لِأَمْلَأَنَّ جَهَنَّمَ مِنَ الْجِنَّةِ وَالنَّاسِ أَجْمَعِينَ ﴾ [هود: 118 - 119].

* والإنسان في الماركسية خاضع للضرورة، فالمحرك للتاريخ هو أداة الإنتاج، وهي التي تحدد

علاقات الإنسان وعواطفه وثقافته أو ما يسمونه الصرح العلوي. فإذا تطورت أداة الإنتاج

كان حتماً أن يتغير الصرح العلوي من الطبقة الجديدة التي تتغلب بفعل التطور على الطبقة

القديمة. فالخربة تعطيك العصر العبودي والفأس تعطيك الإقطاعي، والآلة البخارية تعطيك

الرأسمالي. فالإنسان محكوم بحتمية تحدّد كيانه النفسي وتطوره الثقافي!! فأى مهانة للإنسان

أكبر من ذلك؟

وهكذا استبدل الشيوعيون الآلة الواحدة بأداة الإنتاج، وثنا يعبد من دون الله، في تخلف

عقلي فاق تخلف القدامى؛ الذين عبدوا ظواهر الكون كالشمس من دون الله.

وظهر التناقض والخطأ في تفسيرات (ماركس) مع تتابع أحداث التاريخ الإنساني، فلم

تسعه أدلة البحث العلمي على إثبات التطور التاريخي كما زآه، بل شهد التاريخ بما يدحضه

ويُخرجه من عداد البحث العلمي الجاد، سواء في الدراسات على المجتمعات القديمة تاريخياً،

أو بقاياها في العالم الحديث.

والوقائع المعاصرة أثبتت عكس ما ادعته النظرية ضرورة وحتمية. مثلا بدأت الثورة السوفيتية سياستها في الأجور بالمساواة، فما لبث أن شاع الكسل والتواكل، ونقص الإنتاج بحدة، وتراجع المنظرون عن ذلك ففاضلوا بين الدخول، ولكنهم استبدلوا حافز الملكية بالقسوة والإرهاب لإجبار العمال فيما سموه بدكتاتورية العمال. وتنبأت الماركسية بقيام الشيوعية في أكثر الدول الرأسمالية نموا لرأس المال، فإذا بها لا تقوم إلا في أقلها نموا عن طريق المؤامرة والانتقال بزعامة (لينين) في روسيا. والتاريخ بطريقتهم يصبح العوبة تليق بين أحداث، ثم تراجع إلى تليق آخر، في تهويم مسف وجهل مطبق.

والدارس المنتصف للتاريخ يجد أن كل الحضارات، التي تمثل نقطا مضيئة في تاريخه، هي الحضارات التي أسسها رسل الله ونظمها الوحي الذي أنزله الله. ويوم أن ينحرف البشر عن هذه الرسائل، يوم أن يتشر الجهل والخرافات ويعم الظلم والاستبداد.

ويظهر باطل التفسير المادى للتاريخ حين دراسة تاريخ الإسلام، فالدارس لسيرة رسول الله ﷺ وصحبه يجد قوما استعلوا على الدنيا، ولم يشغلهم سوى إعلاء كلمة الله، عرض على رسول الله ﷺ الملك فأبى، والمال فأبى، واضطهد فلم يرنع، وظل يدعو ويجاهد حتى ارتفعت راية الإسلام. وما نحن نرى على سبيل المثال آل ياسر يعانون القتل والتعذيب، فما يردهم ذلك عن دينهم حتى يلقوا الله، وما هو صهيبي يُخَيَّر بين ماله وبين أن يهاجر إلى الله، فيقتذف إليهم بماله راضيا مستبشرا. فأين الدافع المادى لكل هذا؟

والحجة الداحضة التي لا تلبث أن تؤمن بها العقول الناضجة والنفوس السوية نجدها في كتاب الله تعالى وهو يضع نظام الأمة المسلمة، في الأساس السياسى على أساس الشورى، يوم كان الاستبداد يملأ الدنيا والعمبيد كثره يثنون، والأساس الاجتماعى على أساس المساواة لا فضل لعربى على أعجمى ولا لأبيض على أسود إلا بتقوى الله سبحانه، يوم أن كانت النزعات العرقية تعم الدنيا وتسفك في سبيلها الدماء، وفي الأساس الاقتصادى الذى يحرم أكل المال بالباطل من ربا وغرر واحتكار، ويفرض للفقراء حقا ثابتا في أموال الأغنياء هو الزكاة، يوم أن كان للحاكم الحق في أموال الشعب كلها، وكان الفقير يُسحق بالأقدام. هذه المعجزة تشهدا بوضوح حين تتأمل في ظلم وظلمات النظم المعاصرة رأسمالية واشتراكية.

وما المال إلا عمل قد بذل في تحويل نعم الله إلى رأس مال نافع، هذا العمل المخزون يستحق حصة من العائد إذا ساهم في العملية الإنتاجية، شأن العمل الحى. وبها يتحرر الإنسان بعمله من ذل الحاجة في مستقبله، ثم إنها تحمى الأصول المادية للمجتمع من الإهمال والتبديد، وتحفز على الإنشاء والتعمير.

ولقد أقر الإسلام الملكية الفردية، وأعطى للإنسان حرية التصرف فيها، ولكن اشترط نظافتها من

كل ظلم واستغلال. يقول تعالى:

﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ ﴾
[النساء: 29].

وحَمَى الإسلام الملكية وبلغ بحرمته حرمة دم الإنسان. يقول ﷺ:
«لا يحل مال امرئ مسلم إلا بطيب من نفسه»⁽¹⁾.

وسقطت الماركسية صريعة أوهاهما في أواخر الثمانينيات من هذا القرن، تاركة وراءها شعب ممزق جائع، يمتلئ بالعصابات وبييع كل ما تصل إليه يديه حتى المواد السنوية. ورجع مرة أخرى إلى متطلبات الفطرة من الملكية والربح ونبذ كل أوهاام (ماركس) وضلالاته واعتبرها سبب تخلفه وضياعه.

وقد كان يكفيننا هذه النتيجة الأليمة التي عانتها الشعوب، التي رزخت تحت ظلم الاشتراكية الماركسية، وكان حسبنا صيحات الأزدراف والكراهية والشجب لها ولرموزها اليوم في هذه الشعوب، لنطوى صفحة هذه الكارثة. لكن من البشر من ينسون، ومنهم من لا يفقه، ومنهم من ظل سادرا في غيه، فكان لابد من هذه الإشارة السريعة حتى نُعَرَى الباطل، فذلك أحرى ألا يُخدع الناس فيه.

فشل الاشتراكية الليبرالية:

تقع الاشتراكية الليبرالية في المنطقة بين الرأسمالية والاشتراكية الماركسية. فهي تشارك القطاع الخاص في حرية اختيار المهنة وسيادة المستهلكين واستخدام الأثمان لتوجيه الإنتاج وتخصيص الموارد الإنتاجية. ولكنها من الناحية الأخرى تملك الدولة فيها قطاعا هاما من وسائل الإنتاج، وتعتمد على التخطيط المركزي في إدارته. ويتباين هذا القدر من السيطرة على وسائل الإنتاج بين دولة وأخرى، فقد يقترب من الرأسمالية فيكون حجما محدودا، وقد يقترب من الماركسية فيكون حجما كبيرا، وذلك ماشهدناه في دول العالم الثالث. ويطلق عليه غالبا اسم القطاع العام.

يقول تقرير البنك الدولي عن التنمية سنة 1988:

«في أواخر السبعينيات وعقد الثمانينيات، ثار قلق في البلدان الصناعية والنامية حول التوسع في القطاع العام، وبدأ ينظر إلى النمو البطيء، والمدخرات والاستثمارات الخاصة المتناقصة، والتضخم المرتفع، وأوجه عجز ميزان المدفوعات، وأعباء الديون الثقيلة، والفاقة المستمرة، والبطالة باعتبارها- ولو في جزء منها- نتيجة للنمو المفرط للقطاع العام. وحتى حين كان السبب المباشر لهذه المتاعب هو أحداث خارجية بعيدة عن سيطرة البلدان فرادى، فإن تصرفات

(1) صحيح الجامع الصغير، الألباني ج2، ص1286.

الحكومة كثيرا ما ألقى عليها اللوم، لأنها تركت البلدان النامية مستعدة استعدادا هزيبا. كما أن أواخر عقد السبعينيات سجلت نقطة تحول هامة في اقتصاديات التخطيط المركزي، حيث ازداد النظر إلى الاعتماد على الأمر المباشر من الحكومة، بوصفه عبئا على النمو الاقتصادي. وفي عقد الثمانينيات زاد عدد من هذه البلدان من الدور الذي تضطلع به الأسواق. وقد وجدت أسباب القلق المذكور سندا فكريا في العودة إلى ظهور ما يمكن أن يسمى بنظرة المصلحة الخاصة إلى القطاع العام. ونظرة المصلحة الخاصة، إذا تعقبت جذورها في الماضي إلى الاقتصاديين التقليديين الليبراليين، ولا سيما (آدم سميث)، تبدأ بافتراض، هو أن الأفراد سواء أكانوا في الحكومة أو خارجها يستخدمون ما تحت تصرفهم من موارد ويؤثرون فيها للنهوض بمصالحهم الخاصة، عوضا عن فكرة مجردة من المصلحة العامة. ومع أن مواءمة المصالح الخاصة تؤدي إلى تخصيص كفاء للموارد في ظل السوق التنافسية، فلن يحدث هذا عامة متى استخدم الأفراد السلطات الاحتكارية للحكومة لمنفعتهم الخاصة. فالساسة البيروقراطيون، ومصالح خاصة كثيرة تستفيد من الحكومة المتنامية، ومن الإنفاق الحكومي المتنامي. ومن هنا فإن قيل: إن للحكومة دورا ضروريا باعتبارها موردة للسلع العامة، فهذا يحتاج إلى تعيين حدوده بعناية، وإلا تلا ذلك توريد غير كفاء للسلع والخدمات، ما كان منه عاما أو خاصا.

إن ظهور أوجه خلل مستمرة في الموازين المالية، والصعوبات التي تكتنف تنفيذ برامج فعالة للاستقرار والتكيف في البلدان النامية، قد تم تفسيرها بدورها من وجهة نظر المصلحة الخاصة، يشيرون عادة بإصدار قوانين تكفل توازن الموازنة للحيلولة دون حدوث أوجه عجز مالي. غير أن تجربة هذه القوانين في البلدان النامية توحى بأنها لن تكون فعالة على الأرجح،⁽¹⁾

وبينما كانت الغلبة للاتجاه نحو الاشتراكية السلطوية في الستينيات، نجد الاتجاه نحو الرأسمالية واضحا في الثمانينيات. ويقوم صندوق النقد الدولي والبنك الدولي للإنشاء والتعمير بالضغط على الدول التي تريد مساعدته للتحررك من القطاع العام تحت شعار جديد يسمونه الخصخصة Privatisation.

وعلى سبيل المثال ظهر هذا القطاع في الستينيات في مصر، وبلغت قيمته السوقية ما يقرب من 160 مليار جنيه سنة 1993. وقد احتاج هذا القطاع إلى شبكة معقدة من الوزارات والمؤسسات والأجهزة والهيئات والمصالح والإدارات منها: 33 وزارة تغطي كافة القطاعات والأنشطة، 74 جهازا أو إدارة أو مصلحة حكومية، 67 هيئة عامة خدمية، 51 هيئة عامة اقتصادية، 234 وحدة وإدارة تابعة للمحليات. وتضم هذه الشبكة حوالي 4 مليون موظف، أكثر من ثلث القوة العاملة، وشبكة ضخمة من المنشآت تصل إلى 400 منشأة، منها الربع في قطاع الصناعة وحده، ويمثل القطاع العام 100% من تجارة الجملة في السلع الرئيسية و 100%

(1) البنك الدولي للإنشاء والتعمير، تقرير عن التنمية في العالم 1988، ص 61 - 66 مطابع الأهرام.

من أعمال التأمين و 90% من أعمال المصارف، وأغلب قطاع الأعمال والمواصلات. ومثل القطاع العام 75% من قطاع الاستثمار العام و 86% من حجم الصادرات و 30% من الناتج القومي و 70% من الناتج الصناعي.

ويمكن تلخيص السليبات التي ترتبت على هذا الاتجاه فيما يلي :

1- وحدات القطاع العام مهما بلغت خسارتها أو مهما بلغ التسبب فيها فهي لا تتوقف، وتبقى دائما حجر عثرة في نهوض الاقتصاد القومي، بعكس الوحدات الخاصة.

2- هيمنة القطاع العام على الاقتصاد القومي أدى إلى تضيق فرص الاستثمار، وكانت سببا في:

أ - هروب رؤوس الأموال إلى الخارج.

ب- اتجاه المدخرات إلى الاستثمار الخفي أو غير الشرعي .

ج - تراكم المديونية الخارجية لزيادة الاستثمار الإنتاجي عن المدخرات، والتهرب من الضرائب واستخدام الرشاوى، وتهريب السلع، والاستثمار السالب في التجارة والعقارات.

3- الطبقة المستفيدة من التسبب والفساد تكون قوة ضاغطة تمنع الإصلاح والاستقامة. ويظل الجمهور يتزفر ليثري حفنة أغنياء

4- تشوه البنية الاقتصادية كالتجارة الخارجية وسعر الصرف وقوانين الاستثمار.

5- إرباك جهاز الائتمان وتخصيص الموارد نتيجة الأسعار الحساسة والمدعمة، مما يربك القرار الاقتصادي ويسبب تخصيص الموارد.

6- تخلف الآلات وتراجع الابتكار وتخلف وسائل البحث.

7 - زيادة البطالة المقنعة داخل المصانع مما ينعكس على التكلفة الإجمالية للسلعة.

8 - العجز عن توفير بعض الحاجات القومية، والإفراط في إنتاج سلع تمثل مخزوننا راكدا.

9 - دعم الطبقات الفقيرة لم يستفد منه غالبا سوى الأغنياء والسماسة. ودعوى الرعاية الاجتماعية نراها تنعكس بوضوح في زيادة تكلفة التعليم بالدروس الخصوصية، والعناية الصحية في المستشفيات الحكومية انحطت إلى درجة خطيرة. وهي وحدها تكلف الدولة أكثر من 13 مليار جنيه سنويا.

10- ظهور عجز الموازنة لتمويل الخسائر والذي وصل إلى 15% من حجم الناتج القومي، والاعتماد في سده على الإصدار النقدي مما أدى بالتالي إلى ظهور التضخم الذي جاوز معدله 25% سنويا، وتراجع التصدير وزيادة الواردات مما أدى إلى عجز الميزان التجاري،

وارتفاع حجم المديونية الخارجية والداخلية إلى مستويات خطيرة، مما عرض البلاد لمخاطر سياسية جمة، وزيادة معدل البطالة إلى معدلات كبيرة. مما أدى إلى مشاكل اجتماعية معقدة.

ومن ثم أخذت مصر منذ بداية التسعينيات في التحول من القطاع العام إلى القطاع الخاص، ومن التخطيط المركزي إلى التخطيط التأشيرى، ومن التقييد للأسعار عموماً إلى تحريرها. والهدف من ذلك تحول المالية الحكومية من العجز إلى التوازن، والاقتصاد القومى من الجمود إلى الانطلاق.

ومن ثم نصل إلى نتيجة مؤكدة وهى أن أى نظام اشتراكى مهما قيد ورشد مآله الفشل. ذلك أنه ليس هناك طريق للوصول إلى حسابات تكاليف صحيحة، ومن ثم لا يمكن اتخاذ قرار اقتصادى سليم. والربح الذى يعتبر القوة الدافعة لاقتصاد السوق، مع حق الملكية، إذا اختنقا، فليس هناك من سبيل للنمو التلقائى ولا حافز على الابتكار والتجديد.

والنتيجة أنه إذا فقد المجتمع احترام الملكية الخاصة، وإذا ضيق على حافز الربح، وإذا منع الناس من الحصول كاملاً على ناتج عملهم، وهذا ما تركبه الاشتراكية، فإن النتيجة ستعكس ولا بد على فقدان الحافز على الإنتاج، وانتشار عدم المبالاة بل الرغبة فى التخريب أحياناً، مما يجعل الناس فى النهاية شركاء فى الفقر والحرمان.

وفى العادة يكون حافز الملكية والربح دافعا إلى ظهور رجال الأعمال المستعدين للمخاطرة، وتنافسهم على الابتكار والتجديد وإرضاء المستهلكين، وهنا يضع الخطة عدد كبير يشمل الشعب كله، كل منهم منتج ومستهلكين يقومون بعمليات حسابية فى توزيع ميزانية الدخل على الإشباع، وتوزيع رأس المال على الإنتاج ليحقق أقل تكلفة. وهنا يكون المستهلك هو السيد الذى يحدد طلبه مسار الإنتاج، عن طريق الطلب وارتفاع الأسعار وزيادة ربحية المنتجين. ويكون للحساب الاقتصادى للتكاليف أثر فى ترشيد استخدام المدخلات الإنتاجية، وحسن تخصيص الموارد على مستوى الدولة. ولا يمكن أن يحل محل هذه الأعداد الضخمة عدد من المخططين يمكنهم استيعاب كل هذه العمليات الحسابية. ولا ينتهى ذلك إلا إلى فرض نوعيات من السلع قد تكون غير مرغوبة من الناس، وإلى استخدام سيئ للموارد يرفع التكلفة القومية ويهبط بمعدل النمو الحقيقى للإنتاج.

ويحدثنا الاقتصادى (آرثر لويس) عن أهم أسباب فشل التطبيق الاشتراكى فيما يلى:

1 - إن القوة المركزية للتخطيط التى تصدر التوجيهات لا تستطيع أن تتدخل فى تحديد جميع النتائج المترتبة على هذه التوجيهات، فالنظام الاقتصادى معقد إلى أبعد الحدود، إذا وضعت مثلاً خطة لزيادة إنتاج الساعات، يجب عليك فى الوقت نفسه أن تضع خطة لزيادة جميع الموارد والأدوات التى تدخل فى صناعة الساعات، وتخفيض إنتاج جميع

الأشياء التي تغنى عن استخدام الساعات، والموارد التي تتكون منها هذه الأشياء، والآن لا يستطيع شخص واحد أن يضع قائمة كاملة لجميع النتائج الاقتصادية التي سترتب عليها زيادة الساعات.

وبسبب هذا التقييد فإن تنفيذ الخطة التي تتم عن طريق التوجيه لا يكون دائما مرضيا، فهناك آلاف من الآلات يوميا، ولكنها تترك بلا استخدام بسبب قلة بعض قطع الغيار اللازمة لتشغيلها. وفي التخطيط عن طريق التوجيه تكون النتيجة دائما هي وجود نقص في أشياء معينة وفائض في أشياء أخرى.

2- وعيب آخر يتصل بالتخطيط الاشتراكي حيث تنعدم المرونة، فبعد أن يضع رجال التخطيط آلاف التفاصيل الضرورية لتنفيذ الخطة، وبعد أن يصدروا توجيهاتهم، فإنهم يعارضون أى طلب لمراجعة الأرقام.

3- وعند تنفيذ الخطة يحتمل أن تكون نتائجها غير كاملة، وحتى ولو كانت الخطة كاملة عند وضعها فإن الظروف تتغير، فند يعطى تصريح لمؤسسة معينة لشراء الفحم ولكن ربما يضرب عمال هذه المؤسسة عن العمل، أو يقع حادث معين، أو تكون الأحوال الجوية سيئة، وبذلك لن تتمكن هذه المؤسسات من الحصول على مخصصاتهم من الفحم. ونتيجة لهذا فإنها تزيد شراء البترول من مؤسسة أخرى، لا تحتاج كثيرا إلى هذا النوع من الوقود، وفي معظم النظم الاقتصادية المخططة تخطيطا مركزيا يكون لهذه الظروف الطارئة نتيجة غريبة، وهي أن الخطة يمكن أن تسير سيرا طبيعيا عن طريق السوق السوداء، التي تستطيع فيها المؤسسات أن تكيف نفسها مع الظروف المتغيرة.

4- ويجب أن نضيف إلى أخطاء التخطيط عن طريق التوجيه، وإلى عدم مرونته عيبا رابعا وهو عدم التطور. فمن العسير زيادة إنتاج الساعات إذا كان هناك نوع واحد من هذه الساعات، أما إذا كان هناك نوعان من الساعات فإن الصعوبة تتضاعف، وهكذا تزداد الصعوبات بزيادة أنواع الساعات. ونتيجة لهذا فإن رجال التخطيط المركزي يميلون إلى الإسراف في توحيد أنواع السلع، ليس لأنهم يعتقدون أن هذا التوجيه في مصلحة الشعب، وإنما لأن هذا يسهل لهم عملهم، وتوحيد أنواع السلع يكون في بعض الأحيان أداة للتقدم، ولكنه يكون دائما عدوا للسعادة، ويؤدي إلى نتائج سيئة بالنسبة للتجارة الخارجية.

5- وإخضاع المشروعات للتخطيط عن طريق التوجيه يكون له أثر ضار، لأن هناك أشياء لا يمكن التنبؤ بها، ولهذا لا يمكن إخضاعها للتخطيط المركزي، ومستقبل البلاد يتوقف على الإنتاج الحر، وعلى الأشخاص ذوي الآراء الحديثة، التي يستطيعون تأييدها في وجه أى معارضة، للحصول على ما يريدون من رأس المال والعمل والمواد الخام، دون أن

يصطدموا بالعقبات التي تخلقها الطبقات البيروقراطية، وليختبروا السوق بأنفسهم وأى نوع من التخطيط يحول دون تحقيق هذا بصفة دائمة أو لفترة طويلة.

6 - وأخيراً كلما حاولنا التغلب على صعوبات التخطيط عن طريق التوجيه، ازدادت تكاليف التخطيط، ونحن لا نستطيع أن نخطط دون معرفة، ولهذا يجب أن تكون لدينا إحصاءات متصلة وعدد كبير من الموظفين والخبراء، ونحن لانستطيع أن نصدر آلاف من التراخيص بسرعة دون أن يكون لدينا آلاف من الموظفين، وكلما حاولنا أن نخطط بطريقة أفضل احتجنا إلى مزيد من رجال التخطيط⁽¹⁾.

وللنظام الاشتراكي نتائج أخرى على المستوى الاجتماعي والسياسي. حيث تؤدي سيطرة الدولة على الإنتاج إلى ظهور النزعات الدكتاتورية، ومعها معاناة الشعوب. فحين تكون الدولة هي المنتج الأكبر والمالك الأكبر والمستأجر الأكبر، فإن ذلك يستلزم لإدارته أكبر قدر من الاستبداد، ولصيانته أقصى مايمكن من الإرهاب. ومن ثم يقضى على خصائص الكرامة والمشاركة الفعالة والتجاوب الجيد لجماهير الناس، ولا نرى إلا الخوف وعدم المبالاة والكراهة والحقد.

وأكبر مثال الآن نسمعه عن ممارسات الشيوعيين في بلادهم بين قتل وتشريد ونفى وخوف، تتردد في قصص ستالين الرهيب وغيره من الجبابرة الذين أذلوا العباد وأفقروا البلاد. وهذه نتيجة طبيعية، فالسلطان المطلق طغيان مطلق، وهو يهدم بأسرع مما بنى، ولا ينتهي إلا بالكوارث والمصائب.

(1) آرثر لويس، أسس التخطيط الاقتصادي، ص 15 - 31 الدار القومية للطباعة والنشر 1961م.

المبحث الثالث

أسس النظام الاقتصادي الإسلامي:

وجدنا في تحليلنا لأسس النظام الاقتصادي الرأسمالي كيف أن إطلاق الحرية دون قيم تضبطها قد أدى إلى أكل المال بالباطل، ولم ينل الفقير حظه من الرعاية التي تكفيه. وتبين لنا كيف كان ذلك وراء ما يصيب الرأسمالية في مجال الاقتصاد من أزمات وركود. ورأينا في تحليلنا لأسس النظام الاقتصادي الاشتراكي كيف أن اتهام الملكية بالظلم أدى إلى مصادرتها وتقيدها مع الربح، وكيف أدى ذلك إلى انهيار اقتصادها وضياع أهلها. والبشر إلى اليوم في عصورهم الحديثة، حتى في بلاد المسلمين، ينتقلون من رأسمالية إلى اشتراكية والعكس أو يجمعون بين الاثنين، ولا يبحثون عن نظام آخر يحررهم من آفاتهما العقيدية والتنظيمية.

والنظام الاقتصادي الإسلامي خصيسته الرئيسية أنه يقوم بالإبداع للمادي في حضان القيم الإيمانية. ومع حث الإسلام على التنمية الاقتصادية وإعمار الأرض، فإنه اشترط لتحقيق رغد العيش أن يكون ذلك طاعة لله، وإلا فليس وراءه إلا الغرور الإنساني، والعبث في الحياة ثم يكون نتاجه الجبروت والبطش الشديد، قال تعالى:

﴿ أَتَىٰنَ بِكُلِّ رِيحٍ آيَةٌ تَعْبُورُونَ . وَتَخْذُونَ مَصَانِعَ لَعَلَّكُمْ تَخْلُدُونَ . وَإِذَا بَطِشْتُمْ بَطِشْتُمْ جَبَّارِينَ . نَاقُوا اللَّهَ وَأَطِيعُوا ﴾ [الشعراء: 128-131].

فالصلة بين الإيمان والعمل الصالح صلة عضوية لا تنفصم. ويقص علينا القرآن عبرة من شعيب عليه السلام حين دعا قومه ألا يشركوا بالله، قرن ذلك بالقسط في التعامل وعدم بخص الناس حقوقهم. وكان ذلك مدعاة للغرابة عند قومه، فتعجبوا كيف يتدخل في عبادة ما يعبد آباءهم ثم لا يدعهم يمارسون المعاملات كما يشاؤون. ومن هذه القصة نعلم أن القسط في المعاملات هو ثمرة التوحيد، وأكل المال بالباطل هو ثمرة الشرك. قال تعالى:

﴿ وَإِلَىٰ مَدْيَنَ أَخَاهُمْ شُعَيْبًا قَالَ يَا قَوْمِ اعْبُدُوا اللَّهَ مَا لَكُمْ مِن إِلَهٍ غَيْرُهُ وَلَا تَنْقُصُوا الْمِكْيَالَ وَالْمِيزَانَ إِنِّي أُرَآكُمْ بِخَيْرٍ وَإِنِّي أَخَافُ عَلَيْكُمْ عَذَابَ يَوْمٍ مُّحِيطٍ . وَيَا قَوْمِ أَوْفُوا الْمِكْيَالَ وَالْمِيزَانَ بِالْقِسْطِ وَلَا تَبْخَسُوا النَّاسَ أَشْيَاءَهُمْ وَلَا تَعْثَوْا فِي الْأَرْضِ مُفْسِدِينَ . بَقِيَتْ اللَّهُ خَيْرٌ لَّكُمْ إِن كُنتُمْ تُؤْمِنُونَ وَمَا أَنَا عَلَيْكُمْ بِحَفِيظٍ . قَالُوا يَا شُعَيْبُ أَصْلَاتُكَ تَأْمُرُكَ أَنْ تَتْرُكَ مَا يَعْبُدُ آبَاؤُنَا أَوْ أَنْ نَفْعَلَ فِي أَمْوَالِنَا مَا نَشَاءُ إِنَّكَ لَأَنْتَ الْحَلِيمُ الرَّشِيدُ . قَالَ يَا قَوْمِ أَرَأَيْتُمْ إِن كُنتُ عَلَىٰ بَيْتَةٍ مِّن رَّبِّي وَرَزَقْتِي مِنْهُ رِزْقًا حَسَنًا وَمَا أُرِيدُ أَن أُخَالِفَكُمْ إِلَىٰ مَا أَنهَآكُمْ عَنْهُ إِن أُرِيدُ إِلَّا الْإِصْلَاحَ مَا اسْتَطَعْتُ وَمَا تَوْفِيقِي إِلَّا بِاللَّهِ عَلَيْهِ تَوَكَّلْتُ وَإِلَيْهِ مَبٌ ﴾ [هود: 84-88].

وهذا هو مقياس الحضارة في الأمة المسلمة، فلا تعتبر الدول الغربية متحضرة لأنها ترابي وتحتكر وتاكل الأموال بالباطل، وتهدر القيم الأخلاقية وتستبعد القيم الإيمانية، ولا تعتبر الاشتراكية حضارة وهي تحرم الناس من حقهم في عملهم ملكا وربحا، وتقودهم بالحديد والنار، وتكفر بالله مالم ينزل به سلطانا. وأيضا لا يعتبر المسلمون متحضرون إذا انصرفوا عن عقيدتهم أو عصوا الله، أو تقاعدوا عن الضرب في الأرض والابتغاء من فضل الله.

يقول رسول الله ﷺ :

«يا منشر المهاجرين، خصال خمس إذا ابتليتم بهن ونزلن بكم أعوذ بالله أن تدركوهن: لم تظهر الفاحشة في قوم قط حتى يعلنوا بها إلا فشا بينهم الأوجاع التي لم تكن في أسلافهم. ولم ينقصوا المكيال والميزان إلا أخذوا بالسنين وشدة المؤنة وجور السلطان، ولم يمنعوا زكاة أموالهم إلا منعوا القطر من السماء ولولا البهائم لم يمطروا. ولم ينقصوا عهد الله وعهد رسوله إلا سلبوا عليهم عدوا من غيرهم فياخذ بعض ما في أيديهم، ومالم تحكم أئمتهم بكتاب الله إلا جعل بأسهم بينهم»⁽¹⁾.

وسنعرض في هذا المبحث الأسس الرئيسية التي يقوم عليها النظام الاقتصادي الإسلامي، حتى يكون الطريق واضحا عند الحديث عن مفردات الاقتصاد الإسلامي.

1- الإيمان:

إن أهم ما يشغل الإنسان الراشد هو معرفة سر الكون والحياة. لهذا كان في حاجة مستمرة إلى من يجيب له عن الأسئلة التي تتردد في جنباته عن حقيقة الوجود وعن غاية الإنسانية.

ومن ثم من المسكن أن ندرك الاهتمام الكبير الذي أولاه القرآن لبيان حقيقة الألوهية وأحوال اليوم الآخر، وعلى هذه القاعدة الإيمانية يقدم منهاج العمل الصالح الذي يصلح به الكون والحياة.

فالإيمان بالله قاعدة كل علم، حق وأساس كل عمل صالح، فالله وحده الذي خلق الوجود ويسيره، وهو الذي خلق الإنسان ويعلم ما يصلحه.

لهذا من عرف الله تبين له الحق، وهدى إلى الرشد، ومن لم يعرف الله كان علمه ناقصاً مبتوراً، يتعامل مع الظاهر ولا يدرك الأمور على حقيقتها.

ومن عرف الله ينطلق من حدود ذاته المحدودة إلى رحاب الكون الكبير، ومن حدود عمره القصير إلى امتداد الزمان الذي لا يعلمه إلا الله.

لهذا نجد في القرآن الكريم الآيات المبينة للوجود والتاريخ ترتبط بعلم الله وحكمته، معلقة في نهايتها حقيقة القوى الخالقة والأمر، قال تعالى:

(1) سلسلة الأحاديث الصحيحة، الألباني، ج 1 ص 167 المكتب الإسلامي 1405 هـ.

﴿لِلَّهِ مَا فِي السَّمَاوَاتِ وَالْأَرْضِ إِنَّ اللَّهَ هُوَ الْغَنِيُّ الْحَمِيدُ . وَلَوْ أَنَّ فِي الْأَرْضِ مِنْ شَجَرَةٍ أَقْلَامٌ وَالْبَحْرُ يَمُدُّهُ مِنْ بَعْدِهِ سَبْعَةُ أَبْحُرٍ مَا نَفِدَتْ كَلِمَاتُ اللَّهِ إِنَّ اللَّهَ عَزِيزٌ حَكِيمٌ . مَا خَلَقَكُمْ وَلَا بَعْثَكُمْ إِلَّا كَفَسٌ وَاحِدَةً إِنَّ اللَّهَ سَمِيعٌ بَصِيرٌ . أَلَمْ تَرَ أَنَّ اللَّهَ يُولِجُ اللَّيْلَ فِي النَّهَارِ وَيُولِجُ النَّهَارَ فِي اللَّيْلِ وَسَخَّرَ الشَّمْسَ وَالْقَمَرَ كُلٌّ يَجْرِي إِلَىٰ أَجَلٍ مُّسَمًّى وَأَنَّ اللَّهَ بِمَا تَعْمَلُونَ خَبِيرٌ . ذَلِكَ بِأَنَّ اللَّهَ هُوَ الْحَقُّ وَأَنَّ مَا يَدْعُونَ مِنْ دُونِهِ الْبَاطِلُ وَأَنَّ اللَّهَ هُوَ الْعَلِيُّ الْكَبِيرُ ﴾ [لقمان: 26-30].

يقول ابن قيم الجوزية: «وأشهد ألا إله إلا الله وحده لا شريك له كلمة قامت بها الأرض والسموات، وخلقت لأجلها جميع المخلوقات، وبها أرسل الله رسله، وأنزل كتبه وشرع شرائعه، ولأجلها نصبت الموازين ووضعت الدواوين. وقام سوق الجنة والنار، وبها تقاسمت الخليقة إلى المؤمنين والكفار والأبرار والفجار، فهي منشأ الخلق، والأمر والثواب والعقاب، وهي الحق الذي خلقت له الخليقة. وعننا وعن حقوقها السؤال والحساب، وعليها يقع الثواب والعقاب، وعليها نصبت القبلة، وعليها أسست الملة، ولأجلها جردت سيوف الجهاد، وهي حق الله على جميع العباد، فهي كلمة الإسلام ودار السلام، وعننا يسأل الأولون والآخرون، فلا تزول قدم للعبد بين يد الله حتى يسأل عن مسألتين: ماذا كنتم تعبدون؟ وماذا أجبتم المرسلين؟ فجواب الأولى بتحقيق لا إله إلا الله معرفة وإقرارا وعملا، وجواب الثانية بتحقيق أن محمدا رسول الله معرفة وإقرارا وانقيادا وطاعة»⁽¹⁾.

والإيمان بالله يستلزم الإيمان بالآخرة فهي الامتداد الحقيقي للدنيا، وفيها الجزاء والبقاء، وذكر الإيمان بها قرين الإيمان بالله. فحقيقة الإيمان بالرابطة بين هذا الوجود وخالقه لا يمكن أن تؤدي دورها إلا إذا أكملت بالإيمان بالرابطة بين عمل الإنسان وجزائه. فهي مقتضى حكمة الله سبحانه وتعالى في خلق الكون والحياة، قال تعالى:

﴿وَأَن تَعْجَبَ فَعَجَبٌ قَوْلُهُمْ أَئِذَا كُنَّا تُرَابًا أُنَّا لَفِي خَلْقٍ جَدِيدٍ أُولَئِكَ الَّذِينَ كَفَرُوا رَبَّهُمْ وَأُولَئِكَ الْأَغْلَالُ فِي أَعْنَاقِهِمْ وَأُولَئِكَ أَصْحَابُ النَّارِ هُمْ فِيهَا خَالِدُونَ ﴾ [الرعد: 5].

لهذا كان أي علم لا يقوم على هذه الحقيقة علم ناقص، يقول تعالى عن أصحاب هذا الفهم القاصر، قال تعالى:

﴿وَعَدَّ اللَّهُ لَا يَخْلِفُ اللَّهُ وَعْدَهُ وَلَكِنَّ أَكْثَرَ النَّاسِ لَا يَعْلَمُونَ . يَعْلَمُونَ ظَاهِرًا مِنَ الْحَيَاةِ الدُّنْيَا وَهُمْ عَنِ الْآخِرَةِ هُمْ غَافِلُونَ ﴾ [الروم: 6، 7].

وأي عمل لا يستند على هذه الحقيقة ويرتبط بغايتها عمل حابط، نتائجه صراع وخسران وشقاء، يقول تعالى:

(1) زاد المعاد، ج 1، ص 403 المطبعة المصرية.

﴿ قُلْ هَلْ نُنَبِّئُكُمْ بِالْأَخْسَرِينَ أَعْمَالًا . الَّذِينَ ضَلَّ سَعِيَهُمْ فِي الْحَيَاةِ الدُّنْيَا وَهُمْ يَحْسَبُونَ أَنَّهُمْ يُحْسِنُونَ صُنْعًا . أُولَئِكَ الَّذِينَ كَفَرُوا بِآيَاتِ رَبِّهِمْ وَلِقَائِهِ فَحَبِطَتْ أَعْمَالُهُمْ فَلَا نُقِيمُ لَهُمْ يَوْمَ الْقِيَامَةِ وَزَنًا ﴾ [الكهف: 103-105].

وأحسن العمل لن يكون إلا إذا كانت حقيقة الآخرة واضحة جدا في نفس المؤمن كدار خلود، حتى تأخذ الدنيا حجمها الحقيقي كدار فناء، فتطوع الدنيا للآخرة ولا تطوع الآخرة للدنيا.

وهنا لن يكون الكسب الخبيث وإن كبر إلا عذابا، يتجنبه المؤمن أيا كان إغراؤه. فيأخذ من دنياه لآخريته، ويجعل هواه تبعا لما أنزل على محمد ﷺ.

ولقد قرن القرآن بين العمل الصالح والحياة الطيبة فقال تعالى:

﴿ مَنْ عَمِلْ صَالِحًا مِّنْ ذَكَرٍ أَوْ أُنْثَىٰ وَهُوَ مُؤْمِنٌ فَلَنُحْيِيَنَّهٗ حَيَاةً طَيِّبَةً وَلَنَجْزِيَنَّهُمْ أَجْرَهُمْ بِأَحْسَنِ مَا كَانُوا يَعْمَلُونَ ﴾ [النحل: 97].

فالقيم الإيمانية تتكامل مع السنن الكونية في تحقيق الرزق الرغيد، يقول تعالى:

﴿ وَلَوْ أَنَّ أَهْلَ الْقُرَىٰ آمَنُوا وَاتَّقَوْا لَفَتَحْنَا عَلَيْهِم بَرَكَاتٍ مِّنَ السَّمَاءِ وَالْأَرْضِ وَلَكِن كَذَّبُوا فَأَخَذْنَاهُم بِمَا كَانُوا يَكْسِبُونَ ﴾ [الاعراف: 96].

لقد كان (توينبي) على حق حين تنبأ باندحار مدينة الغرب المعاصرة التي انتشر فيها الانحلال والفجور كما اندحرت حضارة روما من قبل.

فالذنوب تهلك الأمم تماما كما تدمرها الأوبئة، يقول تعالى:

﴿ أَلَمْ يَرَوْا كَمْ أَهْلَكْنَا مِن قَبْلِهِمْ مِّن قَرْنٍ مَّكُنَّا فِي الْأَرْضِ مَا لَمْ نُمَكِّنْ لَكُمْ وَأَرْسَلْنَا السَّمَاءَ عَلَيْهِمْ مِدْرَارًا وَجَعَلْنَا الْأَنْهَارَ تَجْرِي مِن تَحْتِهِمْ فَأَهْلَكْنَاهُمْ بِذُنُوبِهِمْ وَأَنْشَأْنَا مِنْ بَعْدِهِمْ قَرْنًا آخَرِينَ ﴾ [الأنعام: 6].

وتربية المؤمنين على مسألة الإيمان بالله واليوم الآخر ينعكس سلوكهم الديني بالتعاطف والبر، إنه يخرج الدنيا من قلوبهم حيث الأثرة والبخل، لانهم يعبدونها من دون الله ولا يرجون اليوم الآخر، فيضعها على أيديهم حيث الإيثار والإنفاق، فهي وسيلة لا غاية، طاعة لله، يقول تعالى:

﴿ وَاتَّبِعْ فِيمَا أَنْكَرَ اللَّهُ أَدَارَ الْأَخْرَةِ وَلَا تَسْ نَصِيْبِكَ مِنَ الدُّنْيَا وَأَحْسِنْ كَمَا أَحْسَنَ اللَّهُ إِلَيْكَ وَلَا تَبْغِ الْفُسَادَ فِي الْأَرْضِ إِنَّ اللَّهَ لَا يُحِبُّ الْمُفْسِدِينَ ﴾ [القصص: 77].

ولقد أعطى الرسول ﷺ (حكيم بن حزام) عطاء كثيرا فطلب المزيد فأعطاه حتى ما يستطيع حمله

فنظر إليه النبي فقال: «إن هذا المال خضرة حلوة فمن أخذه بطيب نفس بورك له فيه، ومن أخذه بإشراف نفس لم يبارك له فيه، وكان كالذي يأكل ولا يشبع، واليد العليا خير من اليد السفلى» فقال حكيم: يارسول الله والذى بعثك بالحق، لا أرزأ بعدك أحداً حتى أفارق الدنيا (1).

وقص علينا رسول الله ﷺ درساً بليغاً وموعظة فقال: «اشترى رجل من رجل عقارا، فوجد الرجل الذى اشترى العقار فى عقاره جرة فيها ذهب، فقال للذى اشترى العقار منه: خذ ذهبك عنى إنما اشتريت منك العقار، ولم أبتع منك الذهب، فقال الآخر: إنما بعثك الأرض بما فيها» قال صلى الله عليه وسلم: «فتحاكمما إلى رجل، فقال الذى محاكما إليه: ألكما ولد؟ فقال أحدهما: لى غلام وقال الآخر: لى جارية فقال الحكم: أنكحوا الغلام الجارية وأنفقوا على أنفسكما وتصدقوا» (2).

وهذا الذى قصه الرسول يضرب به المثل على أحسن معاملة للمال، إن شارى العقار يرى أن هذا المال ليس من كسبه فرفضه ضميره، ولأنه قد يكون حراما يلوث به ماله، ويجر عليه عذاب الضمير، أما البائع فقد رفض أن يشوب ماله الحلال شائبة، فقد يكون هذا المال من حق الشارى وهو لا يريد أن يأخذ غير حقه، فرفض أن يأخذ هذا المال.

ورسالات الرسل والصحف الأولى كلها تعبر عن هذه الحقيقة قال تعالى: ﴿قَدْ أَفْلَحَ مَنْ تَزَكَّى . وَذَكَرَ اسْمَ رَبِّهِ فَصَلَّى . بَلْ تُؤَثِّرُونَ الْحَيَاةَ الدُّنْيَا . وَالْآخِرَةَ خَيْرٌ وَأَبْقَى . إِنَّ هَذَا لَفِي الصُّحُفِ الْأُولَى . صُحُفِ إِبْرَاهِيمَ وَمُوسَى﴾ [الأعلى: 14-19].

ولهذا لو قرأنا الآيات المنظمة لاقتصاد الأمة لوجدناها بدت بالدعوة إلى تقوى الله، وانتهت بالتحذير من حساب الله فى الآخرة قال تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَذَرُوا مَا بَقِيَ مِنَ الرِّبَا إِن كُنتُمْ مُؤْمِنِينَ . فَإِن لَّمْ تَفْعَلُوا فَأْذَنُوا بِحَرْبٍ مِنَ اللَّهِ وَرَسُولِهِ وَإِن تُبْتِغُوا فَلَئِمَّ رُءُوسُ أَمْوَالِكُمْ لَا تَظْلِمُونَ وَلَا تُظْلَمُونَ . وَإِن كَانَ ذُو عُسْرَةٍ فَنَظِرَةٌ إِلَى مَيْسَرَةٍ وَأَن تَصَدَّقُوا خَيْرٌ لَّكُمْ إِن كُنتُمْ تَعْلَمُونَ . وَاتَّقُوا يَوْمًا تُرْجَعُونَ فِيهِ إِلَى اللَّهِ ثُمَّ تُوَفَّى كُلُّ نَفْسٍ مَا كَسَبَتْ وَهُمْ لَا يُظْلَمُونَ﴾ [البقرة: 278-281].

والأمر كذلك حين نتدبر أمرا تشريعيا فى كتاب الله نراه مقدا فى نور الإيمان بالله واليوم الآخر، قال تعالى: ﴿فَإِن تَنَازَعْتُمْ فِي شَيْءٍ فَرُدُّوهُ إِلَى اللَّهِ وَالرَّسُولِ إِن كُنتُمْ تُؤْمِنُونَ بِاللَّهِ وَالْيَوْمِ الْآخِرِ﴾ [النساء: 59].

وبهذه القاعدة تتحقق حرية الإنسان.

فبالعقيدة يؤمن بأن الله هو النافع الضار، فلا يخاف أحدا على عمره ولا يذل لأحد من أجل رزقه.

(1) رواه مسلم ج 3/94، مطبعة الجمهورية العربية.

(2) رواه مسلم ج 5/133.

وبالعقيدة في الآخرة، يتسع مجال تصرفه، فلا قسر ولا إرغام، فمسؤوليته عن عمله تستلزم تحقيق أكبر قدر من الحرية له، ليجزاه الجزاء الأوفى.
وبالشريعة، يأمن العدوان على ماله وعرضه ودمه، ويسد الفقير من الزكاة حاجته، فهي تصون هذه الحرية وتحميها.

* * *

والحديث عن النظام الاقتصادي فرع من هذا الأصل الكبير، وحين تقترب منه نعيش أزمة العصر بكل أبعادها ليتم الالتحام بين ثقافة التراث وثقافة العصر.
وما يجب أن نعيه بناء على المقدمات السابقة أن النظام الاقتصادي الإسلامي ليس علما وضعيا، فهو وإن كان له قوانينه شأن بقية العلوم، إلا أنه:
أولا : يفترق عنها في أنه لا يقف عند حدود الوصف لما هو كائن وإنما يهتم بما يجب أن يكون، فهو من هذه الزاوية علم هادف.
ثانيا: يرتبط ببقية القوانين التي تنظم الحياة ارتباط الكل بأجزائه، لا يمكن فصله عن القواعد الأخلاقية والإيمانية والعقدية.
ثالثا: يرتبط بالشريعة التي تنظم كل قوانين الحياة، فإنه ملتزم بقواعد الحلال والحرام في الكسب والإنفاق من كتاب الله وسنة رسوله، وهذا هو موضوع القسط.
2 - القسط:

يقول رسول الله ﷺ: «ضرب الله تعالى مثلا صراطا مستقيما، وعلى جنبي الصراط سوران فيهما أبواب مفتحة، وعلى الأبواب ستور مرخاة، وعلى باب الصراط داع يقول: يا أيها الناس ادخلوا الصراط جميعا ولا تتعوجوا، وداع يدعو من فوق الصراط، فإذا أراد الإنسان أن يفتح شيئا من تلك الأبواب قال: ويحك لا تفتح، فإنك إن تفتحته تلجه، فالصراط الإسلام، والسوران حدود الله، والأبواب المفتحة محارم الله تعالى، وذلك الداعي على رأس الصراط كتاب الله، والداعي من فوقه واعظ الله في قلب كل مسلم»⁽¹⁾.

هذا الصراط المستقيم يقوم فيه الناس بالقسط، فإذا انحرفوا عنه تعدوا حدود الله ووقعوا في المحارم، بين تقصير وغلو، أو خسران وطغيان، أو إفراط وتفريط.

يقول الله تعالى: ﴿لَقَدْ أَرْسَلْنَا رُسُلَنَا بِالْبَيِّنَاتِ وَأَنْزَلْنَا مَعَهُمُ الْكِتَابَ وَالْمِيزَانَ لِيَقُومَ النَّاسُ بِالْقِسْطِ﴾ [الحديد: 25].

(1) رواه أحمد والحاكم. صحيح الجامع الصغير ج2/722. الألباني، المكتب الإسلامي 1406 هـ.

ويقول تعالى: ﴿وَالسَّمَاءَ رَفَعَهَا وَوَضَعَ الْمِيزَانَ . أَلَّا تَطْغَوْا فِي الْمِيزَانِ . وَأَقِيمُوا الْوَزْنَ بِالْقِسْطِ وَلَا تُخْسِرُوا الْمِيزَانَ﴾ [الرحمن: 7-9].

يقول ابن قيم الجوزية: (وما أمر الله بأمر إلا وللشيطان فيه تزغتان، إما إلى تفريط وإضاعة، وإما إلى إفراط وغلو، ودين الله وسط بين الجافى عنه، والغالى فيه، كالوادي بين جبلين، والهدى بين ضلالتين، والوسط بين طرفين ذميمين، فكما أن الجافى عن الأمر مضيع له، والغالى فيه مضيع له، هذا بتقصير عن الحد، وهذا بتجاوز الحد⁽¹⁾).

هذه هي معالم الحياة في الإسلام عامة، والذي يتفرع منه النظام الاقتصادي خاصة.

إن الإسلام يبني تكليفه على الواقع، ولكنه يصعد مع ذلك بالإنسان إلى الأفق السامى، ويأخذ بيده إلى المثل الأعلى، وتتوزع هذه الواقعية والمثالية في القرآن والسنة ليقوم المكلفون بما يستطيعون، فلا تحمل نفس فوق طاقتها، ولا تحرم نفس من أن تبذل ما استطاعت. . إنه يوجه للناس كافة، قال تعالى: ﴿فَاتَّقُوا اللَّهَ مَا اسْتَطَعْتُمْ﴾ [التغابن: 16]. ويوجه المتطلعين إلى المثل الأعلى، قال تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ حَقَّ تَقَاتِهِ﴾ [آل عمران: 102]، «هذا الاتجاه نلاحظه في كل شأن من عقيدة وعبادة ومعاملة، ونجده أيضا على مستوى الفرد، وعلى مستوى الجماعة، وعلى مستوى الأمة، وهذا يسع طاقات الناس جميعا، من الذي يقصر جهده فقط على الحد الأدنى، إلى الذي يجاهد بشوقه حتى يصل إلى النور الأسنى.

فهو يقدر أن للإنسان ضرورات وغراتر، وله أيضا أشواق وروح، فإذا نظرنا إلى المال نجد أن الإنسان يحبه حبا جما، يقول تعالى: ﴿وَإِنَّهُ لِحُبِّ الْخَيْرِ لَشَدِيدٌ﴾ [العاديات: 8] فكيف ينظم الإسلام ذلك؟ الإسلام يوحد بين المجتمع برعاية المسكين والفقير، ففرض في هذا المال الزكاة كحد أدنى، الحد الواقعي الذي يتركه الإنسان بطيبة من نفسه، ثم يترك الباب بعد ذلك واسعا أمام الإنسان ليتفق ما يريد، وهو يعدده على هذا الإنفاق الجزاء أضعافا مضاعفة، ولكنه أيضا يربط هذه المثالية بالحد الذي يترك أهله مستورين⁽²⁾.

فبميزان القسط شرع الإسلام حداً أدنى من الغنى، هو نصاب الزكاة بعد سد الضرورة، وهو حد الحاجة، لا يقل عنه مسلم بحال، وتكفله الدولة حتى ولو لم تكف الزكاة، وترك للمسلم الباب مفتوحا ليزيد من ثروته من عمله، إلا أنه وضع شروطا لهذا الغنى يقف عندها خوفا من أن يطفى صاحبه، وتكون دولة بين الأغنياء وذلك لحكمة قالها الله تعالى: ﴿كَلَّا إِنَّ الْإِنْسَانَ لِرَبِّهِ لَكَنُفٍ . أَن رَّاهُ اسْتَفْتَنِي﴾ [العلق: 6، 7]، فلا يسمح له بالربا والاحتكار وأكل المال بالباطل.

ولنبين هذا في نماذج ثلاثة:

(1) مدارج السالكين، ابن قيم الجوزية ج 1/ 496 مطبعة السنة المحمدية 1956م.

(2) هناك حالات استثنائية كالحروب لا يتقيد فيها بهذا الحد كإنفاق أبي بكر الصديق لكل ماله في الجهاد.

أ - المادة والروح :

تتأرجح الحضارة في اتجاهين متطرفين: الاتجاه الأول هو الاتجاه إلى الجانب المادى فحسب... ويتجلى في حب الشهوات من النساء والبنين والمال والأرض... والاتجاه الثانى ينظر إلى الحضارة من جانبها الداخلى ولا يعنيه إلا الاتجاه الروحى، رهبانية ترفض هذا الاستمتاع.

فإذا ساد الاتجاه الأول فإن المدنية لا تنمو إلا فى الآلات والمباني وفى الترف والبذخ، ولا تنمو معها سوى زيادة الحروب وحادثة الصراع، وانتشار المبادئ الخلقية، فينضب فى قلوب الناس معين الحياة الطيبة المتعاطفة والمتراحمة، وتتفكك روابط الأسرة، وتنتشر الفردية والانانية، وتختلط الأنساب، وتخرج المرأة متشبهة بالرجال، إن المادة تصير غاية الحياة يعيها الناس ويقدمونها، ويتصارعون فى سبيل الحصول عليها، ولتفاهة هذه الغاية يحس الإنسان بالضياح والشقاء، فيتجه إلى الخبائث ينشد فيها السلوى، وهى تدمره وتزيد شقاءه.

أما إذا ساد الاتجاه الروحى الذى يهمل الحس والجسم وينبذ الحياة، فإن الحضارة تزدور، ويقف نمو الإنسان الفكرى والمادى، وتتحول الحياة الناشطة إلى خراب، ولا تلبث الضرورات الحيوية فى جسم الإنسان أن تشور ثورة عارمة، فتقلب إلى رد فعل عنيف يقضى على هذه السلبية الضعيفة العقيمة، وهذا ما حدث فى أوروبا حين ثورتها على الدين والرهبانية، فانزوى الدين وترك الحياة دون توجيه، ورغم ذلك لم يسلم - وهو فى زاوية المهجورة - من الهجوم والازدراء، بعد أن عجز عن أن يتفاعل مع الحياة وترك المادية تجرف الحضارة.

ويعتبر الإسلام إدخال الاحتياجات الروحىة أمرا أساسيا فى الخطة، فحين إنشاء سوق تجارى أو صناعى يوضع مخطط المسجد جنباً إلى جنب مع مخطط المصنع أو المتجر.

إن خمس صلوات يمر من خلالها التاجر فى اليوم تخرج للمجتمع إنساناً صادقاً رحيماً مقسطاً. وبدون الصلاة يتحول السوق إلى غابة كذب وصراع وغش، حين يدخل الإنسان طاحونته وينسى الله، يقول تعالى: ﴿فِي بُيُوتِ أَذُنِ اللَّهِ أَنْ تَرْفَعُ وَيُذَكَّرُ فِيهَا اسْمُهُ يُسَبِّحُ لَهُ فِيهَا بِالْغُدُوِّ وَالْآصَالِ. رِجَالٌ لَّا تُلْهِيهِمْ تِجَارَةٌ وَلَا بَيْعٌ عَن ذِكْرِ اللَّهِ وَإِقَامِ الصَّلَاةِ وَإِيتَاءِ الزَّكَاةِ يَخَافُونَ يَوْمًا تَتَقَلَّبُ فِيهِ الْقُلُوبُ وَالْأَبْصَارُ﴾ [النور: 36، 37]، ولهذا تجد ذلك الموقف الفريد فى إغلاق المتاجر وتوقف البيع والشراء حين يؤذن المؤذن لصلاة الجمعة، ثم بعد الصلاة يتجه بأمر الله إلى الانتشار فى الأرض والابتغاء من فضل الله، مع ذكر الله كثيراً لتحقيق الفلاح.

يقول تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا نُودِيَ لِلصَّلَاةِ مِنْ يَوْمِ الْجُمُعَةِ فَاسْعَوْا إِلَى ذِكْرِ اللَّهِ وَذَرُوا الْبَيْعَ ذَلِكُمْ خَيْرٌ لَكُمْ إِنْ كُنْتُمْ تَعْلَمُونَ. فَإِذَا قُضِيَتِ الصَّلَاةُ فَانْتَشِرُوا فِي الْأَرْضِ وَابْتَغُوا مِنْ فَضْلِ اللَّهِ وَاذْكُرُوا اللَّهَ كَثِيرًا لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ﴾ [الجمعة: 9، 10].

ومن هذا المنطلق نرفض منطق الإنسان الاقتصادي الذي لا يفرق بين الخبيث والطيب من الرزق، ولا يهمه إلا الإشباع ولا يسترشد إلا بالرغبات الحسية السريعة وإن كان في أعقابها البلاء.

هل عرف الإنسان المعاصر ضرر الخنزير إلا حديثاً بعد كشف ما يسببه من أمراض؟ وهل رأى أثر الخمر على الجهاز الهضمي إلا منذ قريب؟ هل رأى أثر فساد الدم وتلوثه على الصحة إلا منذ مدة يسيرة؟ وما خفي كان أعظم.

فهل نربط تحديد السلعة الاقتصادية من غير الاقتصادية بمجرد رغبة أناس في تعاطيها كالدخان والمخدرات؟ وهل تكون أمة فاضلة تلك التي تسمح لبعض رعاياها أن ي تلفوا أموالهم وأنفسهم وعقولهم؟ وهل نتنظر تحديد السلعة الخبيثة حتى نكتشف ضررها؟ بل إن أناساً يتعاطونها اتباعاً للهوى رغم معرفة هذه المخاطر في حمق وجهل.

إن تحديد المنافع إذاً لا بد أن يرتبط ابتداء وانتهاءً بالحلل والحرام لأن الله وحده هو القادر على تحديد منافع ما خلق من السلع لمن خلق من الناس، وفي ذلك يقول تعالى:

﴿وَعَسَىٰ أَنْ تَكْرَهُوا شَيْئًا وَهُوَ خَيْرٌ لَّكُمْ وَعَسَىٰ أَنْ تُحِبُّوا شَيْئًا وَهُوَ شَرٌّ لَّكُمْ وَاللَّهُ يَعْلَمُ وَأَنْتُمْ لَا تَعْلَمُونَ﴾ [البقرة: 216].

ولن تعدم سلعة أن تجد لها منفعة وإن عظم ضررها، ويجرى التحريم على غلبة الضرر كما نرى في الخمر.

يقول تعالى: ﴿يَسْأَلُونَكَ عَنِ الْخَمْرِ وَالْمَيْسِرِ قُلْ فِيهِمَا إِثْمٌ كَبِيرٌ وَمَنَافِعُ لِلنَّاسِ وَإِثْمُهُمَا أَكْبَرُ مِنْ نَّفْعِهِمَا﴾ [البقرة: 219]، ثم يقول تعالى: ﴿إِنَّمَا يُرِيدُ الشَّيْطَانُ أَنْ يُوقِعَ بَيْنَكُمُ الْعَدَاوَةَ وَالْبَغْضَاءَ فِي الْخَمْرِ وَالْمَيْسِرِ وَيَصُدَّكُمْ عَن ذِكْرِ اللَّهِ وَعَنِ الصَّلَاةِ فَهَلْ أَنْتُمْ مُنتَهُونَ﴾ [المائدة: 91].

فالأتجاه الوسط هو الذي لا يسرف في المادة كعامل حضاري، ولا يفسرط في الروح كعامل حضاري، وهو الوسط الملائم للفطرة، فلقد خلق الله الإنسان من قبضة طين، في فطرته نوازع الشهوة التي تصله بالمادة، ومن نفخة روح في فطرته أيضاً أشواقه الروحية التي تصله بالله تعالى، ولكن الإنسان لا يستطيع أن ينمو بروحه، ويهمل ضروراته، أو يجرى وراء ضروراته، ويهمل روحه، هذه هي النظرة الضيقة التي ينظر بها العقل إلى هذه المسألة الخطيرة، إما إفراط أو تفريط، ولهذا لم يستطع أن يتصورها إلا على صورة الصراع، صراع بين الناس في المادية، وصراع بين الروح والجسد في الرهبانية، أما الصورة الحقة فهي صورة الوسط، الذي يؤدي إلى التعاون والتكامل والوحدة.

ولقد نهى الإسلام عن الرهبانية واعتبر العمل في الدنيا هو الرهبانية، يقول ابن قيم الجوزية

فى قوله تعالى: ﴿ وَجَعَلْنَا فِي قُلُوبِ الَّذِينَ اتَّبَعُوهُ رَأْفَةً وَرَحْمَةً وَرَهْبَانِيَّةً ابْتَدَعُوهَا مَا كَتَبْنَاهَا عَلَيْهِمْ إِلَّا ابْتِغَاءَ رِضْوَانِ اللَّهِ فَمَا رَعَوْهَا حَقَّ رِعَايَتِهَا ﴾ [الحديد: 27] (أى لم يفعلوه ولم يستدعوها إلا لطلب رضوان الله، ودل على هذا قوله ﴿ ابْتَدَعُوهَا ﴾ ثم ذكر الحامل لهم، والباعث على ابتداء هذه الرهبانية وأنه هو طلب رضوان الله، ثم ذمهم بترك رعايتها إذ من التزم لله شيئاً - لم يلزمه إياه من أنواع القرب - لزمه رعايته وإتمامه⁽¹⁾.

ولهذا كانت رهبانية الإسلام فى الجهاد، قال رجل لرسول الله ﷺ: أوصنى، فقال له: «أوصيك بتقوى الله، فإنه رأس كل شىء، وعليك بالجهاد فإنه رهبانية الإسلام، وعليك بذكر الله وتلاوة القرآن، فإنه روحك فى السماء وذكر لك فى الأرض»⁽²⁾.

والإسلام يحذر من التطرف، وقال ﷺ: «إياكم والغلو فى الدين، فإنما هلك من كان قبلكم بالغلو فى الدين»⁽³⁾.

ويحذر فى نفس الوقت من الإفراط فى حب المادة، حبا يعلق بقلب الإنسان، ويشغله ويصده عن العبادة، يقول تعالى: ﴿ اعْلَمُوا أَنَّمَا الْحَيَاةُ الدُّنْيَا لَعِبٌ وَلَهْوٌ وَزِينَةٌ وَتَفَاخُرٌ بَيْنَكُمْ وَتَكَاثُرٌ فِي الْأَمْوَالِ وَالْأَوْلَادِ كَمَثَلِ غَيْثٍ أَعْجَبَ الْكُفَّارَ نَبَاتُهُ ثُمَّ يَهيجُ فَتَرَاهُ مُصْفَرًّا ثُمَّ يَكُونُ حُطَامًا وَفِي الْآخِرَةِ عَذَابٌ شَدِيدٌ وَمَغْفِرَةٌ مِّنَ اللَّهِ وَرِضْوَانٌ وَمَا الْحَيَاةُ الدُّنْيَا إِلَّا مَتَاعُ الْفُرُورِ ﴾ [الحديد: 20].

وأمر بالوسط، لا إفراط فى حب الدنيا، ولا تفريط فيها، وهو قول الله تعالى: ﴿ وَاتَّبِعْ فِيمَا آتَاكَ اللَّهُ الدَّارَ الْآخِرَةَ وَلَا تَنسَ نَصِيكَ مِنَ الدُّنْيَا ﴾ [القصص: 77].

ومن هذه الزاوية (ليس الزهد فى الدنيا بتحريم الحلال، ولا إضاعة المال، ولكن أن تكون بما فى يد الله أوثق منك بما فى يدك)⁽⁴⁾ وهو تفسير قول الله تعالى: ﴿ لِكَيْلَا تَأْسَوْا عَلَىٰ مَا فَاتَكُمْ وَلَا تَفْرَحُوا بِمَا آتَاكُمْ وَاللَّهُ لَا يُحِبُّ كُلَّ مُخْتَالٍ فَخُورٍ ﴾ [الحديد: 23].

هذه صورة الأمة المسلمة أيام الرسول وخلفائه الراشدين، ومن سار على نهجهم، كانوا عبادة فى المسجد خاشعين، وبناة للحضارة مجددين، جامعين الروح والمادة فى إطار واحد من تعاليم الله تعالى فى خلافتهم عن الله فى هذه الأرض.

ب - العبادة والمعاملة :

ويتصل بتحديد المفهوم السابق تحديد صلة العبادة بالمعاملة، فالغاية التى خلق الله تعالى الإنسان من أجلها هى عبادته، وهذه العبادة ذات مفهوم واسع، إنها ليست مقصورة على

(1) مدارج السالكين ابن قيم الجوزية ج 2/60-61.

(2) رواه أحمد، صحيح الجامع الصغير الألبانى، ج 1/998 المكتب الإسلامى سنة 1406هـ.

(3) مسند أحمد، تحقيق أحمد شاکر، ج 3 حديث 1853 دار المعارف سنة 1374هـ.

(4) مدارج السالكين ج 2/13.

النسك، وإنما تشمل كل عمل يقوم به الإنسان في الأرض، مادام هذا العمل موجهاً إلى الله تعالى، يحس الإنسان أنه يقوم به كخليفة عن الله، إن العبادة هي الحياة نفسها، لأن مفهومها واسع يشمل النسك والمعاملات في آن، فالشعيرة والشريعة حزمة واحدة لا يجحد بأحدهما أو بهما جميعاً إلا كافر.

بل إن النسك نفسه متصل بالحياة، لأنه وسيلة لإصلاح المعاملات. إن التوحيد يحرر الإنسان من الخوف فرزقه بيد الله، فلن يستطيع إنسان أن يتمتع، فلا عبودية إذن من أجل ضرورة، وحياته لها ميعاد لن يستطيع أحد غير الله أن يقدم منها لحظة أو يؤخرها فلا يخيفه سلطان، ولا يخشى بأس إنسان، ولهذا قال الله تعالى: ﴿وَلِلَّهِ الْعِزَّةُ وَلِرَسُولِهِ وَلِلْمُؤْمِنِينَ وَلَكِنَّ الْمُنَافِقِينَ لَا يَعْلَمُونَ﴾ [المنافقون: 8].

وفي الصلاة تذكير متصل برقابة الله، فلا تنحرف النفس في طريق الضلال، ويخرج الإنسان بعد صلاته ليلاقي المجتمع بقلب سليم نقي طاهر، فتترطب العلاقات ويسود التعاون، وحين يقف الإنسان في صلاته، الأسود مع الأبيض، والصغير مع الكبير، إنما يأخذ درسا عمليا في المساواة، وحينما يقف في صفوف لافرج بينها ولا اعوجاج، إنما يتعود على النظام، ويتلقى درسا في الطاعة حين يتبع الإمام في القيام والركوع والسجود والقعود، وهو برده الإمام ليصلح له الخطأ لا يقف وراءه حين يزيد ركعة، إنما يبين واجب الفرد في محاسبة الحاكم، وعدم طاعته في معصيته، وصلاة الجماعة وفضلها عنوان وحدة الأمة والحفاظ على كيانها.

* والزكاة عبادة يتقرب بها الإنسان إلى الله، فيخرج من ماله صدقة لوجه الله عز وجل، والقصد منها في المجتمع هو كفاية المحتاج والمحروم. هذه العبادة يقصد منها تنظيم اجتماعي فهي عبادة من جانب ومعاملة من جانب آخر.

* والصيام عبادة إلا أنه قوة تربية، تعلم الإنسان كيف يتحكم في شهواته، فتقدم للمجتمع أفرادا يستطيعون أن يضبطوا شهواتهم، لا أناسا مدفوعين بشهواتهم، فلا يكون بينهم إلا الاحتكاكات والصراع على خظام الدنيا، هذا المعنى التربوي يشترك فيه المسلمون عامة غنيهم وفقيرهم، وحين يحس الغنى بألم الجوع، ويعلم فسوة الحرمان، ترق نفسه للبذل والعطاء، فالصيام عبادة ومعاملة.

* والحج عبادة يقوم بها الإنسان ابتغاء وجه الله، إلا أنها لها أثر فعال على التنظيم الاجتماعي، فاجتماع المسلمين في مكان واحد ونحو وجهة واحدة تذكير بوحدة الهدف، ووحدة الأصل، وتجردهم في لباس واحد وتوجههم جهة واحدة ودعاؤهم بدعاء واحد، رمز للأخوة الدينية، كما أنه مؤتمر سياسي وثقافي واجتماعي، تتبادل فيه وجهات النظر، وتبحث فيه المسائل الاجتماعية، وتعقد فيه الصفقات التجارية، يقول الله تعالى: ﴿لَيْسَ عَلَيْكُمْ جُنَاحٌ أَنْ

تَتَّقُوا فِضْلًا مِنْ رَبِّكُمْ فَإِذَا أَفْضْتُمْ مِنْ عَرَافَاتٍ فَاذْكُرُوا اللَّهَ عِنْدَ الْمَشْعَرِ الْحَرَامِ وَاذْكُرُوهُ كَمَا هَدَاكُمْ وَإِنْ كُنْتُمْ مِنْ قِبَلِهِ لَمَنِ الضَّالِّينَ ﴿﴾ [البقرة: 198].

وفي الوضوء نجد أن غسل الوجه خمس مرات بقي العين الرمد، وكذلك الاستنشاق يمنع الزكام، كما بقي السواك الأسنان من التلف، وقد ثبت طبيًا أن الجسم يفقد حيويته بالاتصال الجنسي والاستحمام يعطيه نشاطًا، وهذا الهدف الطبي نراه أيضًا في الاستنجاء، وطهارة الثوب، وغسل اليد، بعد الاستيقاظ وقبل الأكل وبعده وتقليم الأظافر... الخ.

ولقد نهى الإسلام عن الغلو في العبادة الذي يورث الحرج، يقول الله تعالى: ﴿قُلْ يَا أَهْلَ الْكِتَابِ لَا تَغْلُوا فِي دِينِكُمْ غَيْرَ الْحَقِّ﴾ [المائدة: 77]. ويقول تعالى: ﴿فَاتَّقُوا اللَّهَ مَا اسْتَطَعْتُمْ﴾ [التغابن: 16]. ويقول رسول الله ﷺ: «إن الدين يسر ولن يشاد الدين أحد إلا غلبه فسددوا وقاربوا وأبشروا واستعينوا بالغدوة والروحة وشيء من الدلجة»⁽¹⁾.

ويقول: «سددوا وقاربوا وأبشروا، واعلموا أنه لا يدخل أحد الجنة عمله» قالوا: ولا أنت يا رسول الله؟ قال: «ولا أنا إلا أن يتغمدني الله بمغفرة ورحمة»⁽²⁾.

وعن أنس رضى الله عنه قال: جاء ثلاثة رهط إلى بيوت أزواج النبي ﷺ، يسألون عن عبادة النبي ﷺ، فلما أخبروا كأنهم تقالوها وقالوا: أين نحن من النبي وقد غفر له ما تقدم من ذنبه وما تأخر، قال أحدهم: أما أنا فأصلي الليل أبدا، وقال آخر: وأنا أصوم الدهر أبدا ولا أفطر، وقال آخر: وأنا اعتزل النساء فلا أتزوج أبدا، فجاء رسول الله ﷺ فقال: «أنتم الذين قلتُم كذا وكذا.. أما والله إنى لأخشاكم لله وأنقاكم له، ولكنى أصوم وأفطر، وأصلى وأرقد، وأنزول النساء، فمن رغب عن سنتي فليس مني»⁽³⁾.

فالإسلام لا يقصر معنى العبادة على النسك فكل سعى في الدنيا مادام في سبيل الله فهو عبادة، عن أنس قال: كنا مع النبي ﷺ في سفر فمنا الصائم ومنا المفطر، قال: فنزلنا منزلا في يوم حار، فسقط الصوام إعياء، وقام المفطرون وضربوا الأبنية وسقوا الركاب، فقال رسول الله ﷺ: «ذهب المفطرون اليوم بالأجر كله»⁽⁴⁾.

وقال رسول الله صلى الله عليه وسلم: «وفى بضع أحدكم صدقة»، قالوا: يا رسول الله،

(1) رواه البخارى. صحيح البخارى ج 1 ص 16. دار الشعب.

(2) رواه البخارى. صحيح البخارى ج 4 ص 124.

(3) رواه البخارى ج 3 / 237.

(4) رواه مسلم ج 2. دار إحياء الكتب العربية.

أيأتي أحدنا شهوته ويكون له فيها أجر قال : «أرأيتم لو وضعها في حرام أكان عليه وزر؟ فكذلك إذا وضعها في الحلال كان له أجر»⁽¹⁾.

فالعباداة معنى شامل، يشمل كل جوانب الحياة التي تكون في سبيل الله، وما النسك إلا محطات يقف عندها الإنسان، ليلتقط أنفاسه، ويضبط «بوصلته» في رحلته التي يقوم بها عبر الدنيا، ولا معنى إذن لنسك لا يصلح العمل، ولا لعمل لا يقصد به العبادة.

يقول تعالى : ﴿هُوَ الَّذِي جَعَلَ لَكُمُ الْأَرْضَ ذُلُولًا فَامْشُوا فِي مَنَاكِبِهَا وَكُلُوا مِن رِّزْقِهِ وَإِلَيْهِ النُّشُورُ﴾ [الملك : 15].

مر رجل في جلده ونشاطه فقالوا : لو كان هذا في سبيل الله . فقال رسول الله ﷺ : «إن كان خرج يسعى على ولده صغارا فهو في سبيل الله، وإن كان خرج يسعى على أبوين شيخين كبيرين فهو في سبيل الله، وإن كان خرج على نفسه يعفها فهو في سبيل الله، وإن كان خرج يسعى رياء ومفاخرة فهو في سبيل الشيطان»⁽²⁾. وقال ﷺ : «الساعي على الأرملة والمسكين كالمجاهد في سبيل الله وكذلك يصوم النهار ويقوم الليل»⁽³⁾.

ولقد لقي عمر رضي الله عنه ناساً من اليمن، فقال : من أنتم؟ فقالوا : متوكلون فقال: كذبتم، بل أنتم متواكلون. إنما المتوكل رجل ألقى حبة في الأرض وتوكل على الله⁽⁴⁾.

ج - الفرد والجماعة :

ولقد عانت الإنسانية كثيرا من نوعين من الفلسفات، الأولى هي التي تقدم مصلحة الفرد على مصلحة الجماعة، والثانية التي تقدم مصلحة الجماعة على مصلحة الفرد، وانتهت الأولى كما رأينا إلى طغيان الفرد على الجماعة، وتسخير الجماعة لمصلحة الفرد، وانتهت الثانية إلى ذوبان الفرد في الجماعة، واعتباره مجرد كم يضاف إلى المجموع، هذا الذوبان لشخصية الفرد أدى إلى تجريده من الحقوق، واعتبرت مصلحة الفرد أمرا ثانويا بجانب مصلحة المجتمع وحرية، ولعل تجربة الفرد في روسيا أبلغ دليل على ذلك، حيث بذل ثمنا فادحا في سبيل الطفرة التي تبغيها روسيا مضحيا براحته وحرية وسعادته.

ومن جهة أخرى نلاحظ مدى تأثير الأفراد بمجتمعهم الذي ينمو فيه الفرد متأثرا به ومؤثرا فيه، كيف يعيش تاجر أمين في سوق تسوده الخيانة؟ وكمن يعاني من ضبط نفسه، والاحتفاظ

(1) رواه البخارى ومسلم . صحيح مسلم ج 3 / 28 مكتبة الجمهورية العربية.

(2) رواه الطبرانى فى الكبير ورجال رجال الصحيح، مجتمع الزوائد للهيثمى ج 4 / 328 مؤسسة المعارف سنة 1406 هـ.

(3) رواه البخارى ج 4 / 25، مسند احمد، تحقيق احمد شاكرا ج 16 حديث 8717 .

(4) كنز العمال فى سنن الاقوال والافعال ج 4 حديث 9875، المتقى الهندي، وعلى بن حسام مكتبة التراث الإسلامى

بخلقه في مجتمع تسوده الرذيلة؟ لهذا كان لابد من مجتمع نظيف لينمو الانسان النظيف، ونحتاج إلى إنسان نظيف لينمو المجتمع النظيف.

ومن هنا يوازن الاسلام بين مصلحة الفرد ومصلحة الجماعة، فيعطى الفرد بالقدر الذي لا يظن به على الجماعة، ويعطى الجماعة بالقدر الذي لا تطغى فيه على الفرد.

إن الفرد مسئول عن عمله مسئولية فردية، يقول تعالى: ﴿وَلَا تَزِرُ وَازِرَةٌ وِزْرَ أُخْرَىٰ﴾ [فاطر: 18]، قال تعالى: ﴿كُلُّ نَفْسٍ بِمَا كَسَبَتْ رَهِينَةٌ﴾ [المدثر: 38]، قال تعالى: ﴿لَا تَجْزِي نَفْسٌ عَنْ نَفْسٍ شَيْئًا﴾ [البقرة: 123].

ولكنه مسئول مسئولية جماعية أيضا، يقول الله تعالى: ﴿وَاتَّقُوا فِتْنَةً لَأُتْسِبِنَ الَّذِينَ ظَلَمُوا مِنْكُمْ خَاصَّةً﴾ [الأنفال: 25]، لهذا كان الأمر بالمعروف والنهي عن المنكر فرض كفاية، ويأتم الجميع إن لم تقم الأمة بفرض الكفاية كالجهاد والتعليم وال عمران.

وهذا هو السبب في أن التكليف موجه للجماعة في بعض الأمور، يقول تعالى:

﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَتَّخِذُوا عَدُوِّي وَعَدُوَّكُمْ أَوْلِيَاءَ﴾ [المتحنة: 1]، ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا قَاتِلُوا الَّذِينَ يَلُونَكُمْ مِنَ الْكُفَّارِ﴾ [التوبة: 123]، ﴿وَأْمُرْهُمْ شُورَىٰ بَيْنَهُمْ﴾ [الشورى: 28]، ويظهر ذلك جليا في فهم عقوبة القصاص، حيث في العقوبة على جرم الفرد حياة للمجتمع، قال تعالى: ﴿وَلَكُمْ فِي الْقِصَاصِ حَيَاةٌ يَا أُولِي الْأَلْبَابِ﴾ [البقرة: 179].

فإذا أخذنا مثلا تطبيقيا لهذا الأساس في بنية النظام الاقتصادي الإسلامي من دور كل من الفرد والجماعة في التنمية، ومن منطلقاته تتحدد الحدود الفاصلة بين مهام القطاع الخاص ومهام القطاع العام. وذلك أمر أعى مفكرى الليبرالية الرأسمالية، وأجهد منظرى المركزية الاشتراكية، ولازال الجدال قائما بينهم على هذا الأمر، ولا زالت المشاكل قائمة على عدم تحديده، فمن ضياع لحق الفقير في المقاييس الرأسمالية إلى ضياع لحق الأكفاء من الأفراد في المقاييس الاشتراكية.

ابتداء يرعى الإسلامى حق الفرد، وتؤكد كل الحقائق وكل التجارب أن أى استراتيجية تنموية لا تحقق النجاح إلا باحترام حقوق الإنسان، واقتناع بالقيام بواجباته، فالتنمية الاقتصادية في الأمة المسلمة تبدأ بالفرد ولا تتدخل إلا لتكمل ما يعجز عن إنجازها. وذلك لاعتبارها فرضا من فروض الكفاية التي تأتم الأمة إذا لم تتحقق.

وبهذا يصبح القطاع العام مرتبطا ابتداء بحاجات المجتمع وضروراته، وجودا وعدما توسعا وانكماشاً. والمصلحة العامة التي تدفع الدولة للتدخل الاقتصادي في الإسلام تقوم على قواعد منضبطة، فمن ناحية المصدر لابد أن تتفق مع مقاصد الشارح الحكيم، ومن ناحية الانفاق لابد

أن تكون عامة لاتخدم شخصاً أو مجموعة بعينها، وأن تراعى الأولويات فتبدأ بالضروريات ثم الحاجيات، ومن ناحية اليقين لا بد أن تكون مصلحة حقيقية لا وهمية. وبهذا تختلف عن قرار النفقة الذي يصدر عادة في الدولة الوضعية بغلبة التصويت، حتى وإن كان استجابة لمصالح جماعة ضغط، وفي هذا حماية لأموال الناس، فلا تفرض الدولة في أموال الأفراد إلا إذا كانت مواردها لا تكفي إلا للمصلحة عامة، وينتهي الغرض بعد تحققها، ولا يبقى كضريبة ثابتة سواء كانت هناك مصلحة أم لم تكن. وقبل أن تفرض أى واجب في مال الأفراد عليها أن تعرض أسباب حاجتها وحساب إيرادتها جلية على الناس، ثم تعرض عليهم التبرع لسداد هذه الحاجة، ثم تفرض بعد ذلك في أموال الأغنياء ما يكفي لتحقيق المصلحة التي أقرتها الأمة.

ثم إن هناك ضماناً خارجياً آخر يحدد نطاق النفقة ويضمن سلامتها ومراقبتها ممثلاً في:

- 1 - الشورى الملزمة من أهل الحل والعقد التي أمر بها الشارع الحكيم.
 - 2 - واجب الأمر بالمعروف والنهي عن المنكر من الأمة الذي يسد الدولة.
 - 3 - عدالة توزيع الدخل التي تطهر المجتمع بشريعة الإسلام من كل وسائل الاستغلال ربا واحتكاراً وغرراً، ثم فرض الزكاة على الأغنياء وتوزيعها على الفقراء.
- وهنا يرتفع عن الموازنة عبء الزيادة في النفقات، ويقل بالتالي الحاجة لفرض الواجبات المالية، هذه الضمانات الذاتية والخارجية لتحميل دور الدولة في التدخل الاقتصادي رعاية لمصلحة الجماعة دون جور على مصلحة الأفراد، يتج عنها حجم ملائم للقطاع العام، وتكاليف مالية منضبطة على الأفراد. مما يحقق مصلحة الفرد ومصلحة الجماعة.
- 3 - الاستخلاف:

يقول تعالى: ﴿وَإِذْ قَالَ رَبُّكَ لِلْمَلَائِكَةِ إِنِّي جَاعِلٌ فِي الْأَرْضِ خَلِيفَةً قَالُوا أَتَجْعَلُ فِيهَا مَنْ يُفْسِدُ فِيهَا وَيَسْفِكُ الدِّمَاءَ وَنَحْنُ نُسَبِّحُ بِحَمْدِكَ وَنُقَدِّسُ لَكَ قَالَ إِنِّي أَعْلَمُ مَا لَا تَعْلَمُونَ . وَعَلَّمَ آدَمَ الْأَسْمَاءَ كُلَّهَا ثُمَّ عَرَضَهُمْ عَلَى الْمَلَائِكَةِ فَقَالَ أَنْبِئُونِي بِأَسْمَاءِ هَؤُلَاءِ إِنْ كُنْتُمْ صَادِقِينَ . قَالُوا سُبْحَانَكَ لَا عِلْمَ لَنَا إِلَّا مَا عَلَّمْتَنَا إِنَّكَ أَنْتَ الْعَلِيمُ الْحَكِيمُ ﴿ [البقرة: 30-32].

الخليفة من يخلف غيره وينوب منابه، «قال ابن مسعود: خليفة منى في الحكم بين عبادى بالحق وبأوامرى، يعنى بذلك آدم ﷺ ومن قام مقامه بعده من ذريته» (1).

بدأ الله الخلق بآدم ﷺ، وعجبت الملائكة المخلوقون من نور، الذين لا يعرفون إلا الطاعة، من خلق بشر من طين تشده الغريزة إلى الفساد والشهوة وإلى سفك الدماء.

وعلم الله آدم الأسماء كلها، وعن طريق هذه الأسماء يستطيع - وهو يتفكر في خلق

(1) ابن عطية: المحرر الوجيز ج1/228 قطر 1398..

السموات والأرض ويتخاطب ويتفاهم - أن يدرك سر وجوده وغاية حياته، وأن يعمر ويكتشف، وأن يغير ويختار. وبدونها لا يمكن للإنسان أن يخرج عن بدائيته، ولا أن يتدبر ما حوله.

ثم إن هذا الانسان - الذى خلق من قبضة من طين ونفخة من روح الله - يصل إلى القمة حين يستعلى على غريزته ويكيف شهوته وفق غاية وجوده، وعندئذ يفوق - باقتحامه الصعاب ويلزومه الطاعة - كل مخلوق من حوله. لذا حين علمت الملائكة حكمة الله من خلق الإنسان استغفرت له، ودعت الله أن يقيه السيئات.

وأمر الله الملائكة بالسجود لآدم، يقول الجصاص : «وكانت تحيتهم السجود، وليس يمتنع أن يكون ذلك السجود عبادة لله تعالى وتكرمة وتحية لآدم عليه السلام، وكذلك سجد إخوة يوسف عليهم السلام وأهله له، وذلك لأن العبادة لا تجوز لغير الله تعالى، والتحية والتكرمة جائزتان لمن يستحق ضربا من التعظيم... فأخبر إبليس أن امتناعه من السجود لأجل ما كان من تفضيل الله وتكرمه بأمره إياه بالسجود له»⁽¹⁾.

وكان حقد إبليس على آدم شديداً، فوهب نفسه ليضل بنى آدم ويوسوس لهم، وخصوصاً فى نداء الحاجات المادية والحاجها. وكان فى ذلك ابتلاء لبنى آدم واختبار لهم يتحدد على أساسه نجاحهم أو فشلهم. وعلى أساسه يكون اصطفاء الله لهم : مقربين ينجيهم ويناجونهم، أو وقوداً للنار مع الحجارة التى لا تعمل، والحثالة من الناس الكافرين. ومن أجل ذلك خلقت السماوات والأرض والجنة والنار.

لقد تسلل الشيطان إلى آدم عن طريق إلهاب رغبته فى الخلود والملك، ومنها تحريضه على معصية أمر الله بالأكل من الشجرة. وعصى آدم ربه فغوى. ثم تاب عليه ربه وهدى.

وكانت حكمة الله أن يهبط بنو آدم إلى الأرض، ليختاروا بين الكفر والإيمان وبين الشرك والإسلام، بين الاتباع والطاعة والمعصية والفساد، بعد أن يبين لهم الله الحق بالوحي ويهديهم إليه. وعليه يتحدد الحساب والجزاء والثواب والعقاب.

وكان محل الابتلاء هو الدنيا، خلق الله للإنسان فيها من النعم ما لا يحصى ولا يعد، وسخرها له وسيلة يودى بها رسالته، لا غاية ينتهى إليها أمله. هذا التسخير كان من أجل الإنسان، يتمتع به إذا أطاع الله، ولكنه إذا صارت الدنيا أكبر همه ومبلغ علمه، يهيم بها فى قلبه، يعيدها من دون الله تعس وانتكس.

وهذا يلقي ضوءاً على أن التنمية الاقتصادية يجب أن تكون من أجل الإنسان، حتى يتمتع بأكبر قدر من حرية الاختيار والتصرف، والبذل والإنفاق سرا وجهراً، ويشجب من يستهلك

(1) أحكام القرآن ج 1/ 31-32 الجصاص.

حياة الإنسان وطاقاته من أجل التنمية، فضيق من نطاق حرته بالاستبداد، وجعله كعبد مملوك لا يقدر على شيء وهو كل على مولاه، وهل يستوى العبد والحر في الجزاء والحساب؟⁽¹⁾

وهبوط الإنسان على الأرض والإعلان عن خلافته تحدت به أعظم مهمة وهي الإعمار والإصلاح، وأكبر جريمة فيها وهي الإفساد وإهلاك الحرث والنسل، يقول القرطبي عن جعل الله في الأرض خليفة: «هذه الآية أصل في نصب إمام وخليفة يسمع له ويطاع، لتجمع به الكلمة وتنفذ به أحكام الخليفة، ولا خلاف في وجوب ذلك بين الأمة ولا بين الأئمة...»⁽¹⁾.

ويترب على مفهوم الاستخلاف ضوابط للعلاقات الإنسانية منها:

1 - واجب الإعمار والضرب في الأرض. يقول الطبري في تفسير كون الإنسان خليفة: «ساكننا وعامرا، يسكنها ويعمره»⁽²⁾.

2 - أن حق الإنسان في التملك حق استخلاف، فالمسلك لله الذي خلق وأنعم. ويترب على ذلك:

أ - طاعة المالك فيما استخلف فيه، فلا يكتسب منه إلا بالحلال، ولا ينفق منه إلا الطيب.

ب- أن هذا التملك يلزم الإنسان أن يستعمله في نفعه ونفع الناس، فليس له أن يضر به أحدا أو يحجبه عن أحد، فبهذا المال تعيش الأمة وتتفتح، فليس لسفيه أن يضيعه، وإذا فعل حرج عليه.

ج- أن المالك كلف المستخلف أن يخرج حقا معلوما من ملكه إلى الفقير، وليس له أن يتفضل عليه به، لأن المالك هو الذي أمر به.

3 - ليس لأحد أن يملك أو يحتجز أو يحمي منافع عامة كالماء والكأ والسار، لأنها سلع مشتركة بين الجميع، ولا يكون له حق في تملكها إلا إذا بذل فيها عملا.

ومن هنا الملكية في الإسلام تقوم على القسط، فلها حد أدنى مبني على الحق وممثل في كفاية الأمة المسلمة لكل فقير ملكية حد الحاجة، ولها حد أعلى مبني على العدل بمنح طغيان المال بالربا والاحتكار والغرر، والحد الأدنى والحد الأعلى هما حدود الصراط، بعيداً عن الإفراط والتفريط والطغيان والخسران والشطط والوكس، رأيناه في طغيان الرأسمالي الغربي احتكارا ومراباة واستعمارا، ورأيناه في خسران الاشتراكية حين قتلت الكفاية والخوافز بالاعتماد على الملكية ومصادرة الأموال.

(1) القرطبي، الجامع لأحكام القرآن، ج 1/226 مكتبة الشعب.

(2) أحكام القرآن، ج 3/165 الجصاص.

والقرآن يبين لنا ثلاثة حقوق تضع الملكية على الصراط المستقيم :

1 - حق الفرد : فلا عدوان على ماله، ولا مصادرة لملكيته، يحرم ذلك كحرمه النفس، لهذا نسب المال للأفراد. قال تعالى : ﴿ إِنَّ الَّذِينَ يَأْكُلُونَ أَمْوَالَ الْيَتَامَىٰ ظُلْمًا إِنَّمَا يَأْكُلُونَ فِي بُطُونِهِمْ نَارًا وَسَيَصْلَوْنَ سَعِيرًا ﴾ [النساء : 10].

2 - حق الله : وذلك أن الله هو خالق الأعيان ومالكها، والبشر ينتفعون بها، ويترتب على نسبة المال لله في القرآن حقين محددتين :

أ - حق الفقير في الزكاة من مال الله الذي أنعم الله به على عبده، فالفقير شريك في المال حتى يخرج الزكاة .

ب - حق طاعة الله في التصرف في المال بمقتضى شريعة الوهاب، وللهذين الحقين نسب المال لله فقال تعالى : ﴿ وَأَتَوْهُم مِّن مَّالِ اللَّهِ الَّذِي آتَاكُمْ ﴾ [النور : 33].

3 - حق الجماعة : وذلك للمصلحة العامة المقررة شرعا بضوابطها، مع كفالة التعويض العادل للأفراد إذا أخذت الملكية منهم للصالح العام. ولهذا الحق نسب الله المال للجماعة، فيقول تعالى : ﴿ وَلَا تَقْرَبُوا السُّفَهَاءَ أَمْوَالِكُمُ الَّتِي جَعَلَ اللَّهُ لَكُمْ قِيَامًا ﴾ [النساء : 5].

أهمية حق الملكية:

الملكية ضرورة عملية، حيث إن الانسان يجب أن يملك نتيجة عمله، وهذا هو الدافع الرئيسي للتنمية والإنتاج، إذ أن الفرد إذا لم يميز عن غيره على حسب جهده لن يبذل جهداً أكثر من غيره الذي يتساوى معه في الدخل، وليس لتمايز الدخل معنى إن لم يكن للإنسان القدرة على تملكها، فالملكية من هذه الزاوية ضرورة لإيجاد القوى الدافعة على التنمية والعمران، فهي التي تدفع الأفراد دفعا إلى التنافس على بذل أقصى مجهود يفيدهم ويفيد الإنسانية كذلك.

والإنسان يعيش وفي أعماقه غريزة حب الخلود، ولما كان عمر الإنسان محدودا، فإنه يشبع هذه الرغبة في أبنائه، إن ابنه يحمل اسمه وذكره، وهو بضعة منه صارت على ظهر الأرض امتدادا له، وهذه الغريزة القسوية تدفعه دفعا إلى الاطمئنان على مستقبل أبنائه، ومن ثم كانت الرغبة الملحة في التورث، والتورث لا يمكن أن يتم إلا إذا كان للإنسان القدرة على التملك، وقد رأينا أن هذه الظاهرة ضرورية للمجتمع، لأنها وسيلة من وسائل تماسك الأسرة، لبنة المجتمع، والتي تقدم له أفراداً ناضجين نفسيا، عاشوا في حضن الأسرة الرحيم. وعاشوا في المجتمع بهذه الرحمة التي غرست في قلوبهم.

وهناك غريزة أخرى تعيش في أعماق الإنسان ألا وهي غريزة السيطرة، إن الإنسان يحب أن يسيطر على غيره من الناس، وعلى ما حوله من مخلوقات حية وجمادة، إن حب السلطة

والسيطرة إحساس يحس به الجميع في أعماقهم، ويجدون صعوبة في كبتة، والإسلام كما هو عادته ينظم هذه الغريزة ويضبطها، وهو يجد لها مصرفا أساسيا في ملكية الأشياء كوسيلة يحس بها الإنسان بحرية التصرف، والسيادة على الأشياء. إن وجود فرص كسب المال وتفاوت الدخول وتملك الثروات تمكن من تحويل بعض الاتجاهات الخطيرة الموجودة في طبيعة الإنسان إلى اتجاهات غير ضارة، والتي إذا لم تشبع وجدت ما يعوضها في القسوة ومحاولة السيطرة والتسلط، وغير ذلك من ضغوط الغريزة الشخصية، ولو أدى هذا إلى الإضرار بالآخرين، فالأفضل أن يظهر الإنسان سلطته وتفوقه على ما يملك من أرصدة أو ضياع، من أن يمتلئ بالكبر والقسوة على مواطنيه، ولو أن الأولى قد تؤدي إذا انحرفت بالحرام إلى الثانية مما يلزم وضع بعض القواعد والقيود لتنظيمها.

يقول عليه السلام: «قلب الشيخ شاب على حب اثنين: طول الحياة وحب المال»⁽¹⁾.

وغريزة الخلود هذه والملك (السيطرة) التي أوجد لها الإسلام متنفسا في الملكية، هي التي أشار إليها الله تعالى حين أراد إبليس أن يخرج آدم عليه السلام من الجنة، فحرك هذه الغرائز الأساسية بقوله تعالى: ﴿هَلْ أَدُلُّكَ عَلَى شَجَرَةِ الْخُلْدِ وَمُلْكٍ لَّا يَبْلَى﴾ [طه: 102].

والملكية الفردية وسيلة للاحتفاظ بالأصول المادية للمجتمع، دون إسراف أو إهمال. إن النظام البيروقراطي يؤدي إلى اضطراب الإنتاج، لفقدان الأفراد الإحساس بالمسئولية، واستخدام الإرهاب في الحفاظ على أموال المجتمع، أما الملكية الفردية فإنها تحفظ على المجتمع أصوله إلى آخر مدى وأقصى عناية، وفي هذا فائدة للمجتمع بأكمله.

نظافة الملكية :

إلا أن الإسلام قيد الملكية بأن تكون ملكية نظيفة فيقول الله تعالى: ﴿وَلَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ﴾ [البقرة: 188]، معنى الآية: أن كل مال من الأموال التي يتعامل عليها الناس فيما بينهم لا يصح امتلاكه إلا بمقابل، فإذا لم يكن له مقابل كان محرما، وهذا يشمل تحريم الربا والغش والغصب. . إلخ. لأنها كلها امتلاكات لا مقابل لها من عمل أو سعى⁽²⁾.

ولهذا حرم الإسلام التملك عن طريق القمار والاحتكار والغصب والسرقه والربا، لأن فيها ظلما كبيرا للناس، كما حرم الإسلام الملكية عن طريق الغش والغرر والكذب، ووضع الإسلام شروطا للعقود تمنع الخداع والتحايل، وكذلك حرم الإسلام الملكية عن طريق الإضرار بالناس فحرم أجر البغى، والاتجار بالخمر والاتجار مع العدو. . إلخ.

(1) رواه مسلم ج 99/4.

(2) المجتمع الإسلامي كما تصوره سورة النساء 347 محمد المدني، المجلس الأعلى للشئون الإسلامية كتاب 84

حماية الملكية:

ولقد أقر الإسلام الملكية الفردية، وأعطى للإنسان حرية التصرف فيها، يقول الله تعالى عن تملك اليتامى لأموالهم: ﴿وَابْتَلُوا الْيَتَامَىٰ حَتَّىٰ إِذَا بَلَغُوا النِّكَاحَ فَإِنْ آنَسْتُمْ مِنْهُمْ رُشْدًا فَادْفَعُوا إِلَيْهِمْ أَمْوَالَهُمْ وَلَا تَأْكُلُوهَا إِسْرَافًا وَبِدَارًا أَن يَكْبَرُوا﴾ [النساء: 6]، ويقول الله تعالى: ﴿وَأَنَّهُ هُوَ أَغْنَىٰ وَأَقْنَىٰ﴾ [النجم: 48].

ويضع الإسلام الحدود لاحترام هذه الملكية، وعدم العدوان عليها، يقول الله تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُم بَيْنَكُم بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ وَلَا تَقْتُلُوا أَنْفُسَكُمْ إِنَّ اللَّهَ كَانَ بِكُمْ رَحِيمًا﴾ [النساء: 29]، ويقول رسول الله: «لا يأخذ أحدكم متاع أخيه جادا ولا لاجبا، وإذا أخذ أحدكم عصا أخيه فليردها عليه»⁽¹⁾.

ويقول عليه السلام: «لا يحل مال امرئ مسلم إلا بطيب من نفسه»⁽²⁾ «ومن قتل دون ماله فهو شهيد»⁽³⁾ «ومن ظلم قيد شبر من الأرض شيئا طوقه من سبع أرضين»⁽⁴⁾ «ومن اقتطع أرضا ظلما لقي الله عز وجل وهو عليه غضبان»⁽⁵⁾ عن جابر في حديث حجة الوداع قال: حتى إذا زالت الشمس - يعني يوم عرفة - أمر بالقصواء، فرحلت له فأتى بطن الوادي، فخطب الناس وقال: «إن دماءكم وأموالكم حرام عليكم كحرمة يومكم، ودماء الجاهلية موضوعة، وإن أول دم أضع من دماننا دم ابن ربيعة بن الحارث، كان مسترضعا من بني سعد، فقتلته هذيل، وربا الجاهلية موضع، وأول ربا أضع من ربانا ربا العباس بن عبد المطلب فإنه موضع كله...»⁽⁶⁾.

ويصل الإسلام باحترام هذا الحق مداه، حيث يأمر بقطع يد السارق الطماع الذي يسرق دون حاجة، يقول الله تعالى: ﴿وَالسَّارِقُ وَالسَّارِقَةُ فَاقْطَعُوا أَيْدِيَهُمَا جَزَاءً بِمَا كَسَبَا نَكَالًا مِنَ اللَّهِ وَاللَّهُ عَزِيزٌ حَكِيمٌ﴾ [المائدة: 38].

ولن يكون هناك تشريع أكثر صرامة ولا أشد حسما من هذا التشريع في حماية الملكية، فضلا عن ذلك فإن الإسلام يحرك بغيرية الملكية عمارة الأرض والتنمية الاقتصادية فيملك الأرض الميتة لمن يعمرها، يقول عليه السلام: «ومن أحيا أرضا ميتة فهي له»⁽⁷⁾.

(1) رواه أحمد وأبو داود والترمذي، صحيح الجامع الصغير، الألباني ج 1257/2.

(2) رواه أحمد والدارقطني والحاكم والبيهقي، صحيح الجامع الصغير، الألباني ج 1986/2.

(3) صحيح الجامع الصغير الألباني ج 1100/2.

(4) رواه البخاري ج 68/2.

(5) رواه أحمد، صحيح الجامع الصغير ج 1041/2.

(6) رواه مسلم ج 41/4.

(7) رواه أحمد والترمذي وأبو داود وإسناده جيد - مشكاة المصابيح - التبريزي، تحقيق الألباني ج 2 حديث 3994.

الكتب الإسلامي سنة 1305هـ.

ولقد أقر الإسلام حرية الملكية وكفلها بأحكام عدة، منها كل ما شرعه الله من التصرفات التي تفيد ملكية العين أو منفعتها من ميراث وبيع وإجارة وقرض وغيره، بل إن تقرير حق الشفعة يؤكد ذلك، إذا نظر إليه من ناحية دفع الضرر عن الجار والشريك، وإحاطة المالك بما يدفع عنه الضرر، ويحول بينه وبين الانتفاع بملكه، وفي النهى عن بيع الغرر وتجويز شرط الخيار ضمان لتحقيق رضا المالك عن ملكه.

وفي الروضة الندية : (وأموال العباد محرمة بنصوص الكتاب والسنة لا يحلها إلا التراضي وطيبة النفس، أو ورود الشرع كالزكاة والدين والإرث والشفعة ونحو ذلك. فمن زعم أنه يحل مال أحد من عباد الله، سيما من كان حكم التكليف عنه مرفوعا فعليه البرهان، والواجب على المنتصف أن يقف موقف المنع حتى يزحزحه عنه الدليل)⁽¹⁾.

قال أبو عبيد : (حدثني هشام بن عمار عن الوليد بن مسلم عن خالد بن يزيد بن أبي مالك عن أبيه قال : كان المسلمون بالجابية وأتاهم عمر بن الخطاب، فأتاه رجل من أهل الذمة يخبره أن الناس قد أسرعوا في عنبه، فخرج عمر حتى لقي رجلا من أصحابه يحمل ترسا عليه عنب فقال له عمر : وأنت أيضا؟ فقال : يا أمير المؤمنين أصابتنا مجاعة، فأنصرف عمر فأمر لصاحب الكرم بقيمة عنبه)⁽²⁾.

إلا أن المصادرة تباح في حالة المعصية، كحالة الممتنع عن أداء الزكاة. عن بهز بن حكيم عن أبيه عن جده قال : سمعت رسول الله ﷺ يقول : «من كل إبل سائمة في كل أربعين ابنة لبون، لا تفرق إبل عن حسابها، من أعطها مؤمجا فلا أجرها، ومن منعها فإننا أخذوها وشطر ماله، عزمة من عزمات ربنا تبارك وتعالى، لا يحل لآل محمد شيء»⁽³⁾.

الحمى:

وفي موضوع الملكية بالذات لا بد من مناقشة مسألة الحمى، وهو يظنه البعض خطأ مدخلا للتأميم، كرد فعل لاضطراب السياسة الاقتصادية المبنية على الرأسمالية، والتي حللناها سابقا، ونتيجة أيضا لأوضاع التخلف الاقتصادي في مجتمعنا، وفي ظهور الاحتكارات والأزمات وأكل المال بالباطل، الذي نتج عن البعد عن الإسلام.

إن الفقهاء المسلمين سلموا بحق نزع الملكية للمصلحة العامة، كاستثناء على حق الملكية، ووضعوا له الشروط والضمانات وبخاصة توافر الضرورات، والحق في التعويض العادل، واعتبار القضاء المرجع عند الخلاف على قيمة التعويض.

(1) الروضة الندية شرح الدرر البهية ص 187 أبو الطيب صديق حسن الشتون الدينية بدولة قطر.

(2) الأموال. أبو عبيد 151 المكتبة التجارية الكبرى 1353 هـ.

(3) رواه أحمد والنسائي وأخرجه أيضا الحاكم والبيهقي، وقد اختلف في بهز بن حكيم فلم يحتج به الشافعي، وقال الحاكم: حديث صحيح وقد حسنه الترمذى ووثقه، احتج به أحمد والبخاري خارج الصحيح وعلق له فيه وروى عن أبي داود أنه حجة عنده. نيل الأوطار للشوكاني ح 179/4.

كان لسمرة بن جندب نخل في حائط (بستان) رجل من الأنصار فكان يدخل عليه هو وأهله فيؤذيه، فشكا ذلك الأنصاري إلى رسول الله ﷺ ما يلقاه من سمرة، فقال الرسول لسمرة: «بعه»، فأبى، قال: «فاقلعه» فأبى، قال: «هبه ولك مثلها في الجنة» فأبى، وكان يظن أن الرسول يقول ذلك على سبيل النصيح لا على سبيل القضاء والإلزام. فقال له رسول الله ﷺ: «أنت مضار» وقال للأنصاري: «اذهب فاقلع نخله»⁽¹⁾.

وعن سفيان بن سعيد عن يحيى بن سعيد: أن رجلا كان بينه وبين الماء أرض لرجل فأبى صاحبها أن يدعه يرسل الماء في أرضه. قال: فقال عمر بن الخطاب ﷺ: لو لم أجد للماء مسيلا إلا على بطنك لأجرته⁽²⁾.

وهذا ليس التأميم بمصطلحه العصري، وفرق كبير بينه وبين الحمى المعروف في الإسلام، فالحمى في الجاهلية يطلق على العزيز في قومه، تعجبه الروضة أو الغدير أو جانب من الأرض، فيعلن أنه قد حماه، فلا يجروا أحد أن يتال منه، ويبقى خالصا له، ولما جاء الإسلام قصر هذا الحق على الدولة: قال رسول الله ﷺ: «لا حمى إلا لله ولرسوله»⁽³⁾.

وقال أبو عبيد: حدثنا عبد الله بن صالح عن الليث عن هشام عن سعد عن يزيد بن أسلم عن أبيه قال: سمعت عمر وهو يقول لهني حين استعمله على حمى الربذة: «ياهنى أضمم جناحك عن الناس، وأتق دعوة المظلوم، فإنها مجابة، وأدخل رب الصريمة والغنيمة، ودعني من نعم ابن عفان وابن عوف، فإنها إن هلكت ماشيتهما رجعا إلى نخل وزرع، وإن هذا المسكين إن هلكت ماشيته جاء يصرخ: يا أمير المؤمنين، أفاكلأ أهون على أم غرم الذهب والورق؟ وإنما لأرضهم، قاتلوا عليها في الجاهلية وأسلموا عليها في الإسلام، وإنهم ليرون أنا نظلهم، ولولا النعم التي يحمل عليها في سبيل الله ما حميت على الناس شيئا من بلادهم أبدا»⁽⁴⁾.

ويلاحظ هنا أن الحمى كان على أرض المنافع العامة، وليست أرض ملكية خاصة صادرها الإمام.

(1) يقول ابن حجر: رواه أبو داود بإسناد حسن. بلوغ المرام 136-164 دار الكتاب العربي. باب الغصب وفي سماع باقر من سمرة نظر، والعمل على هذا الحديث عند بعض أهل العلم وهو قول أحمد وإسحاق، نيل الأوطار دار الفكر. ج 16/167.

(2) الخراج، يحيى بن آدم القرشي ص 110-111 دار المعرفة 1399هـ.

(3) رواه البخاري، وقال: (بلغنا أن النبي عليه الصلاة والسلام حمى البقيع وأن عمر حمى الربذة) ج 2/53.

(4) الأموال. أبو عبيد 27. أخرجه مالك في الموطأ ج 2/1003 والشافعي في المسند ص 371 وحديث ابن زنجوية على شرط الصحيح، الأموال ابن زنجوية ج 2 ص 668، مركز الملك فيصل بالرياض 1406هـ.

ثم إن مفهوم الحمى هنا هو مفهوم الاستثناء في الشريعة الإسلامية للضرورة والمصلحة، وليس مفهوم الأصل والقاعدة.

ولقد تصور بعض الكتاب خطأ أن حديث: «المسلمون شركاء في ثلاثة الكلا والماء والنار» (1) معناه: أن من أصول الإسلام أن يؤمم كل مشروع له منفعة عامة محققة لمصلحة عامة، وقال: إن الكلا والماء والنار مطالب عصر، نقيس عليها اليوم شركات المياه والكهرباء... إلخ وبهذه الصورة فإن الحديث يجعل التأميم أصل، ويخرجه عن مفهوم الإسلام الخاص به وهو مفهوم الاستثناء.

ولكن مقصد الحديث شيء آخر غير ما فهموه، فالعلة ليست كون السلعة ضرورية اجتماعيا، لأن كل السلع لها هذه الصفة، وإذا أخذنا بهذه العلة فلا يمكن لأى إنسان أن يتاجر أو يملك، لأن أى سلعة لها صفة العموم فى الاستعمال غالبا، والناس تشترك فى استعمالها، والعلة الأصلية هى كون المادة من الموارد الطبيعية المبذولة للجميع دون جهد يبذل فيها، ومقصود الحديث ألا يحتكر إنسان هذه الموارد لبيعها على الناس، ولأ أن تؤمها الدولة، وإنما تركها ملكا مشاعا للجميع.

قال أبو عبيد: (حدثنا إسماعيل بن عباس عن عمر بن يحيى بن قيس المازنى عن أبيه عن حدثه عن أبيض بن جمال المازنى «أنه استقطع رسول الله ﷺ الملح الذى بمأرب فقطعه له فلما ولى قيل: يا رسول الله أترى ما قطعت له؟ إنما أقطعت الماء العذب، يعنى الدائم الذى لا ينقطع - شبه الملح بالماء لعدم انقطاعه - وحصوله بغير كد ولا عناء - قال: فرجعه منه» (2)، (3).

قال أبو عبيد: (وأما إقطاعه أبيض بن جمال المازنى الملح الذى بمأرب ثم إرجاعه منه، فإنما أقطعه وهو عنده أرض موات، يحييها أبيض ويعمرها، فلما تبين للنبي ﷺ أنه ماء عد - وهو الذى له مادة لا تنقطع مثل ماء العيون والآبار - ارجعه منه لأن سنة رسول الله ﷺ فى الكلا والنار والماء أن الناس جميعا فيه شركاء، فكره أن يجعل رجلا يحوزه دون الناس) (4)، قال رسول الله ﷺ: «لا تمنعوا فضل الماء لتمكنوا به الكلا» (5).

فإذا بذل فى أى شيء عمل أصبح سلعة اقتصادية، يمكن لصاحب العمل أن يملكها، حتى

(1) رواه أحمد وأبو داود ورجاله ثقات، إرواه الخليل ج 7/6 المكتب الإسلامى 1405 هـ.

(2) رواه أصحاب السنن وطرقه للنسائى، وصححه ابن حبان، وضعفه ابن القطان، تلخيص الجبير فى تخريج

أحاديث الرافعى الكبير وابن حجر بمسقلانى ج 64/3 دار المعرفة طبعة 1984 م.

(4) الأموال أبو عبيد ص 282.

(5) رواه مسلم ج 34/8.

الأشياء التي وردت فيها صفة الشركة، وقد خصص حديث «الناس شركاء» .. بما وقع من الإجماع على أن الماء المحرز في الجرار ملك (1).

قال أبو عبيد: (فإذا استقى الماء من موضعه حتى يصير في الآنية والأوعية فحكمه عندي غير هذا) (2).

وهذه القاعدة تطبق أيضا على المعادن، فما كان منها ظاهرا مثل الملح والبتروال الناصح فوق الأرض والكبريت، وكل ما يوجد منها ويؤخذ بلا مشقة، فهو حق للأمة، ولا يجوز لفرد أن يمتلكه، وفي هذا يقول الإمام الشافعي في كتابه الأم: (ومثل هذا كل عين ظاهرة كنفط أو قار أو كبريت أو مومياء أو حجارة ظاهرة في غير ملك أحد، فليس لأحد أن يمتلكها دون غيره، ولا لسلطان أن يمنعها لنفسه، ولا لخاص من الناس، لأن هذا كله ظاهر كالماء والكلأ .. ولو تحجر رجل لنفسه من هذا شيئا أو منعه من له سلطان كان ظلما) (3).

وأما المعادن التي تنال بجهد ومؤنة فإنها ملك لصاحبها.

وعلى هذا فمفهوم حديث «الناس شركاء في ثلاثة...» ليس هو التأميم، وإنما هو لمنع الأفراد من احتكار الأصناف الواردة بالنص، وكذلك الموارد الطبيعية الوفيرة، وكذلك لا يعتبر الحمى أصل من أصول الإسلام وإنما يسباح للضرورة، والمصلحة في أملاك الدولة لا أملاك الأفراد.

والخلاصة:

هذا هو توجيه الإسلام في مسألة من أهم مسائل الصراع الفكري في العصر الحديث بين الغرب والشرق.

فالتجربة الغربية اعتمدت على المذهب الفردي، القائم على الحرية، وأن الفرد حين يحقق مصلحته إنما يحقق مصلحة المجتمع، ولذا يجب ألا تقف أي قيود أمام التملك فهو مطلق، وكانت النتيجة ظهور الدخول الربوية والاحتكارية، مما أدى إلى ظهور الاستغلال والبؤس، وهدم مبدأ تكافؤ الفرص.

والتجربة الشرقية بالطبع قامت على ردود الفعل المتسببة عن مساوئ التجربة الغربية، وكانت فلسفة الملكية فيها قائمة على أنها سرقة، وتؤدي إلى صراع الطبقات والحروب والأزمات، ومن ثم شنت عليها حربا شعواء انتهت بروسيا إلى الخراب.

أما الإسلام كما رأينا فهو، كشأنه في كل الظواهر الاجتماعية، ينظر إلى الفرد والجماعة

(1) الروضة الندية شرح الدرر البهية ج2/302.

(2) الأموال، أبو عبيد ص 392.

(3) الأم ج4/43، دار الفكر 1400هـ.

معاً، فيعطى لكل ذى حق حقه في الحدود التي تكفل توازن المجتمع، إنه يترك لسلفرد حرية التملك، لينمي ملكاته ويختبر عمله، ولكنه يوقف هذه الملكية عند الحد الذى لانضر فيه الغير، فهو النظام المتجاوب مع مصلحة الفرد ومصلحة المجتمع والكفيل بالتقدم والرفاهية. والنظام الإسلامى عامة والاقتصادى خاصة هو المنهج والطريق الذى يؤدى للحياة الطيبة عن طريق:

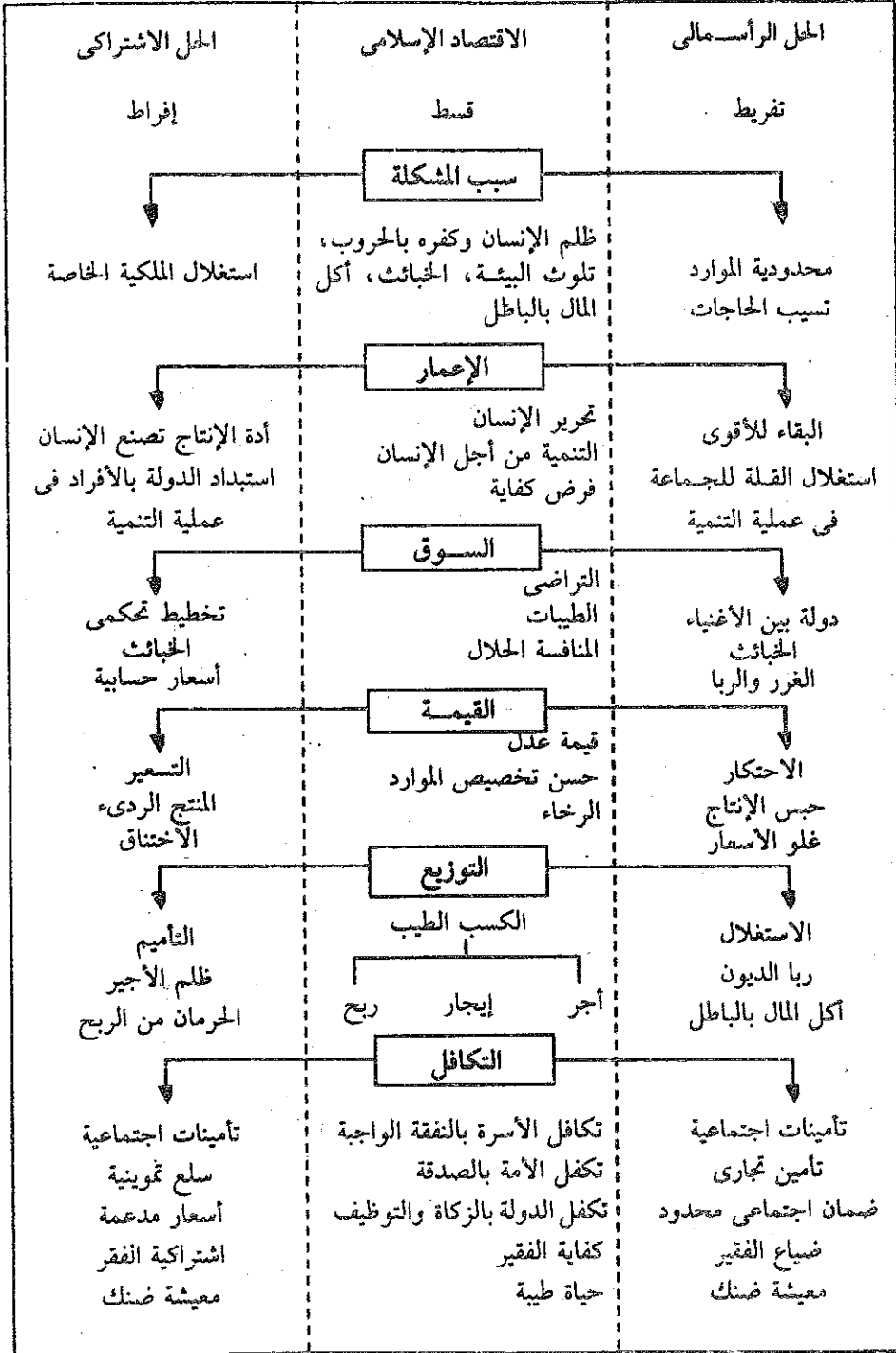
1 - الإيمان : الذى يحقق للإنسان حريته، حيث صلته بالله تحرره من الخوف من العباد، وتحوره من عبودية خوف الحرمان، فالله هو المحسى المبيت، والله هو الرازق ذو القوة المتين، ويحرره بشريعته حين يفرض له حد أدنى مبنى على الحق، لتوفير كفايته، بزكاة تؤخذ فريضة من الأغنياء، وترد على الفقراء.

2 - القسط : فى المعاملات الذى يحقق التوازن بين الروح والمادة، بين الدنيا والآخرة، والعبادة والمعاملة، والفرد والجماعة، وبين التنمية والرعاية، فينبجو بالمجتمع من غوائل الإفراط الذى يمزقه، والتفريط الذى يضيعه، ومن هنا يفترق عن النظم الأخرى حين يقدم الاقتصاد كما يجب أن يكون، وحين يعمل القيم فى جسمه تماماً كما يحترم الحوافز، وحين يضبطه بالعمل الصالح الذى يقوده إلى الفلاح، مع احترام رغباته وصيانة ملكه.

3 - لا يمكن فهم أسلوب الإسلام فى الإعمار كاملاً، ما لم يدرك المسلم كيف ينظم الإسلام مفهوم استخلاف الإنسان فى الأرض، حيث ترتبط قضية التنمية بقضية العدالة فى المعاملات، وقضية الإنتاج بقضية رعاية الفقراء.

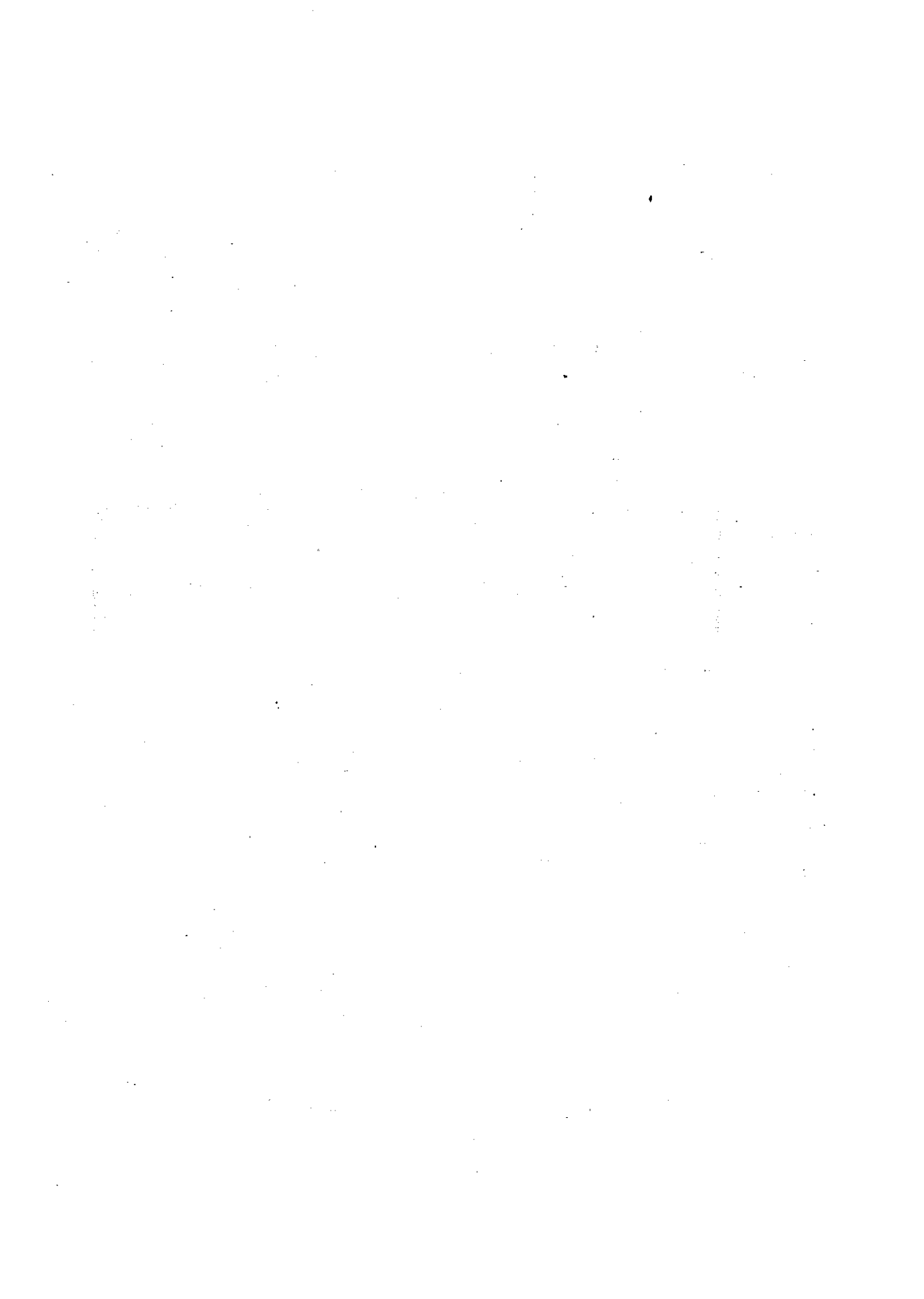
الإنسان	المجتمع	الإسلام
الإنسان الإنسان الإنسان الإنسان	المجتمع المجتمع المجتمع المجتمع	الإسلام الإسلام الإسلام الإسلام
الإنسان الإنسان الإنسان الإنسان	المجتمع المجتمع المجتمع المجتمع	الإسلام الإسلام الإسلام الإسلام
الإنسان الإنسان الإنسان الإنسان	المجتمع المجتمع المجتمع المجتمع	الإسلام الإسلام الإسلام الإسلام
الإنسان الإنسان الإنسان الإنسان	المجتمع المجتمع المجتمع المجتمع	الإسلام الإسلام الإسلام الإسلام

ملخص توضيحي



الفصل الثاني

أسباب المشكلة الاقتصادية



المشكلة الاقتصادية وفق التحليل الوضعى تقوم على الاختيار المتشعب فى الحاجات الإنسانية والندرة النسبية للموارد اللازمة لهذا الإشباع. المطلوب حل لمشكلة صعبة: طرفها الأول الحاجات وهى لا حدود لها وتختلف فى أهميتها، وطرفها الثانى الموارد، وهى محدودة واستعمالاتها متعددة.

وتتحدد أبعاد المشكلة الاقتصادية، وفق تعريف روبنز الذى ذكرناه فى تعريف علم الاقتصاد، على أساس أبعاد أربعة هى:

اثنان يتعلقان بالغايات (1) أنها متعددة (2) أنها تتفاوت فى الأولوية

واثنان يتعلقان بالوسائل (3) أنها محدودة (4) لها استعمالات متعددة

ولا يمكن لأى من هذه الشروط الأربعة - مأخوذاً بشكل منفرد - أن يجعل الفعل (اقتصادياً)، فالغايات يمكن أن تكون متعددة، ولكن إذا كانت الوسائل والزمن المتاح يؤمن إشباعها كلياً، فلن تكون هناك مشكلة اقتصادية.

والوسائل يمكن أن تكون محدودة، ولكن إذا كانت غير قابلة للاستعمالات المختلفة، أى إذا لم يكن بالإمكان استخدامها إلا بطريقة واحدة، فإن النفع منها لا يعتبر مظهراً اقتصادياً أيضاً. حتى لو كانت الوسائل نادرة وقابلة للاستخدامات المختلفة، وكانت الغايات متساوية فى أهميتها عندها، فلن يكون هناك اختيار.

وفى كل حالة سابقة هناك عنصر أساسى للمظهر الاقتصادى للنشاط الإنسانى مفقود، فقط عندما تكون الوسائل لإنجاز هدف محدد وقابل للتطبيق فى استخدامات مختلفة، وعندما يمكن جدولة الأهداف تبعاً لأولويتها وأهميتها، عندها فقط يأخذ السلوك الإنسانى شكل الاختيار، وبذلك يفترض البعد الاقتصادى⁽¹⁾.

فهل التشخيص الغربى لأبعاد المشكلة الاقتصادية صحيح؟ وإذا لم يكن صحيحاً فما هى الأبعاد الصحيحة للمشكلة الاقتصادية كما يصورها الإسلام؟ للإجابة عن هذا السؤال علينا أن نفحص طرفى المشكلة: الحاجات والموارد.

(1) Cludio Napolioni, Economic Thought in the twentieth century, PP. 32 - 33 Halstad Press, 1973.

كلوديو نابليونى، الفكر الاقتصادى فى القرن العشرين، ص 36-37، إصدار النفط والتنمية، دار الثورة 1979م.

أولاً: الحاجات:

الحاجة شعور بالحرمان يلح على صاحبه لإشباعه. وتعتبر الحاجات المولّد الرئيسي للطلب على السلع، ومن ثم تؤثر على الأسعار والأرباح. فالحاجة القوية ترفع الأسعار والأرباح ومن ثم يزيد إنتاجها والعكس.

والعوامل التي تؤدي لظهور الحاجات إما أن تكون:

1- ذاتية: تعود إلى طبيعة الإنسان الحيوية، كالحاجة للطعام والشراب واللباس والسكن والعلاج والانتقال، ومنها ما هو عارض كالحاجة للعلاج، ومنها ما هو متجدد كالحاجة للشراب. وهي حاجات موضوعية توجد عامة في البشر.

2- خارجية: وتتعدد عادات المجتمع واهتماماته، وتختلف باختلاف المستوى الثقافي والمالي، ومن ثم فهي حاجات شخصية تتباين وتنوع.

يحدثنا عن ذلك منذ ثمانية قرون العالم المسلم الدمشقي فيقول: «الإنسان بين سائر الحيوان كثير الحاجات، فبعضها ضرورية طبيعية، وهي كونه محتاجاً إلى منزل ميني وثوب منسوج وغذاء مصنوع، وبعضها عرضية وضعية كحاجته عند اللقاء إلى من يقيه من عدوه، وإلى ما يقاتل به، وحاجاته عند المرض إلى أدوية مركبة من عقاقير وأشربة، وكل واحد من هذه الحاجات يحتاج إلى أنواع من الصناعات حتى تتكون وتم⁽¹⁾.

وللحاجات خصائص من المفيد معرفتها في تحليل الظواهر الاقتصادية منها:

1- القابلية للانقسام: وتتصل هذه الظاهرة بالقدر على شراء الحاجة، فمن الحاجات ما يمكن تجزئتها كالفاكهة، ومنها ما لا يمكن تجزئته كالأمن العام. ومن هنا تقسم الحاجات على هذا الأساس إلى حاجات فردية، وحاجات جماعية، أو حاجات مختلطة من الاثنين. وهذا يتحدد به دور الدولة في توفير الخدمات الجماعية التي لا يطيقها الاقتصاد الفردي، أو ما تمليه الضرورة من سلع مختلطة، ولا شأن لها بالسلع الفردية.

2- التنافس أو التكامل: فمن الحاجات ما هي متكاملة كالشاي والسكر، ومنها ما هي متنافسة كالشاي والقهوة. وهذه الظاهرة لها علاقة قوية بتحديد الأسعار في السوق، فالسلع الكمالية يرتفع سعرها سوياً، بينما السلع المتنافسة تضغط على الأخرى فيخفض السعر.

3- القابلية للإشباع: فالمعروف أن الإشباع المتوالى من سلعة واحدة يقلل من منفعتها، وكلما كانت السلعة قليلة ارتفع سعرها، وإذا توافرت تدنى السعر.

ولكن الحاجة للمال لا تشبع على أي حال، بل يتناسب طلبها مع زيادتها طردياً عند الإنسان الذي يحبها بجوارحه، يقول رسول الله ﷺ:

(1) الدمشقي، الإشارة إلى محاسن التجارة، ص 20، مكتبة الكليات الأزهرية 1397 هـ.

« لو كان لابن آدم واديان من مال لابتغى ثالثا، ولا يملأ جوف ابن آدم إلا التراب، ويتوب الله على من تاب»⁽¹⁾

كما أن الحاجات على المستوى العام تزايدت في تنوعها، تزايدت الرغبة الإنسانية في التمتع والترفيه والتظاهر.

نمط الحاجات في الغرب:

تشعب الحاجات عند الغرب دون قيد، من ناحية النوع الذى لا يميز بين الخيىث والطيب، ومن ناحية الكيف الذى لا يميز بين الإسراف والاقتصاد، نظراً لطبيعة الفلسفة التى قام عليها التنظير للاقتصاد الوضعى. فالإنسان هو محور الاهتمام، والغاية إشباع حاجاته المادية فحسب. ومن هنا تصدر الميدان فلاسفة يعتبرون اللذة والمنفعة هى الخير الأقصى والمرغوب فيه لذاته دون نتائج، والألم وحده هو الشر الأقصى، فالخير يرتبط تعريفه ووجوده بتحقيق النفع من ورائه.

لهذا يفترض الاقتصاديون عند بداية تحليلهم للمشكلة إنسانا اقتصاديا لا تحركه إلا الشهوة، فى أنانية تتحكم فى حركة الإنتاج والتبادل وتخصيص الموارد وتوزيع الدخل. ونجد أول ما يواجه طالب الاقتصاد فى التحليل دالة المنفعة، التى تقدم فى صيغة رسوم بيانية ومعادلات رياضية، وتعرف الرشادة بأنها الحصول على أكبر إنتاج ممكن بأقل تكلفة، وأكبر إشباع ممكن بأقل دخل. واعتبار ذلك منتهى العلم. ولا شأن للاقتصاد بما إذا كان هذا الإشباع يدمر بنية الإنسان الصحية وتكوينه النفسى، أو كان يتعارض مع كيان المجتمع وتماسكه وتعاطفه.

ومن هنا نعلم السبب فى اندفاع الغرب نحو مشاكل مستعصية تواجه الإنسان، وتصيب الأسرة، وتهدد المجتمع، وتعقد المشكلة الاقتصادية بصورة مرضية لأن أسبابها ترجع ابتداء إلى سلوك الإنسان ومنطلقاته، من ذلك:

1- الخبايىث:

اعتبر الهدف الأول للحياة هو الحصول على أكبر دخل ممكن، حتى يحقق به أكبر إشباع ممكن، على أساس الأسعار السائدة. وعلى مستوى الدول فليس تقدم الدولة وتختلفها بمقدار الدخل القومى ونصيب الفرد منه. كل هذا دون مراعاة لأى نوع من القيم أو الأخلاق.

على سبيل المثال شاع اليوم فى الغرب الزنا حتى سُمى بالتجربة الجنسية، ووجدوا الأمر طبيعيا فى المباشرة خارج الأسرة، حتى فى صورة الشذوذ الجنسى، حتى اعتبرت الفتاة التى تحتفظ بعذريتها معقدة تستلزم علاجا نفسيا. واعتبرت الدعوة لإباحة الاجهاض أمر ضرورى يستحق المساعدات الدولارية السخية، وحملات الإعلان المضللة، والمؤتمرات الدولية الموجهة.

(1) الحديث رواه البخارى ومسلم، صحيح الجامع الصغير ج 2 ص/936.

ولم تستح المجالس الانتخابية في بريطانيا أن تمر مشروع بيع علاقات الشذوذ الجنسي، بل تصبح هذه الجريمة لها تجمعات ومطالب، في تبجح لا مثيل له في التاريخ.

ومن ثم لم يكن غريبا أن يواجه الغرب المتقدم بالتناقض المخيف في عدد سكانه، وينظر للتزايد السكاني في العالم الثالث على أنه قبلة تهدده، ولا يجد مناسبا لعلاج هذه الظاهرة، في حدود فلسفته ومن إطار نظمه، إلا أن يصدر هذه الأوبئة إلى العالم الثالث، ولا يلتفت حتى على سبيل البحث، إلى إمكانية القيم والدين في إنقاذه من هذا الانحلال.

ولهذا واجه الغرب أكبر كارثة تعصف بكيانه، وهو مرض الإيدز، الذي لا علاج له على مستوى العلوم الطبية، والوقاية منه سيرة على مستوى القيم الدينية والأخلاق الأسرية.

وزادت جرائم الاغتصاب بنسبة عالية، بالإضافة إلى ارتفاع معدلات الجرائم والسرقات، بصورة تُدبر لها ملايين الدولارات في فتح السجون وزيادة الشرطة وهيئات القضاء.

وامتلات مستشفيات الأمراض العقلية بروادها في الغرب، بالإضافة إلى الكثير من مضطربي الشخصية، الذين يعالجهم الأطباء النفسون في العيادات العامة والخاصة.

ومن هنا نجد أن كثيرا من السلع التي تقوم الدول المتقدمة بإنتاجها لا تصلح إلا لنمط اجتماعي سائد فيها، منبثق من تصوراتها للكون والحياة. خذ مثلا الشباب من الجنسين حين يستقلون بحياتهم في سن مبكرة، تنشأ الحاجة إلى تزويد الشباب بمساكن مستقلة تصلح لهذا، ووسائل ترفيه تخفف عنه الوحدة، وتنوع هائل من السلع الاستهلاكية يخفف قلقه، لهذا لم يكن غريبا انتشار سلعة الدخان رغم التأكد من فتكها، وتسلسل المخدرات والمسكرات رغم ما تصيب به المجتمع من أضرار صحية وتنموية، وما تكلفه من أعباء الإنفاق الحكومي على علاجها.

ولقد نشر مكتب العمل الدولي دراسات عن الإدمان وإهداره للبلبيين من الدولارات وإهلاكه للملايين من البشر، حيث تزايد استهلاك المخدرات والخمر بنسب عالية، وحيث وصل الإنفاق على الخمر في الولايات المتحدة إلى ما يقرب من (120) بليون دولار، وصاحبها ارتفاع حوادث السيارات ومرض القلب والسرطان والكبد.

2- سوء توزيع الدخل:

ونظرا لاختلال هيكل توزيع الدخل يعجز محدودى الدخل عن الوفاء بحاجاتهم الضرورية، وتلف حول أعناقهم الديون، ولا يجدون من يرفع عنهم معاناتهم، اللهم إلا ما يقال للاستهلاك المحلي، في شكل شعارات لا فاعلية لها، أو إعانات لا تسمن ولا تغني من جوع، بينما يتفنن القادرون في استهلاكهم الاستفزازي من مواردهم الحرام من أكل المال بالباطل ربا واحتكارا.

وليس هذا كلاما عاما، بل هو واقع محسوس نشاهده في عروض الإعلام الغربي، أو بين دفتى الإحصاءات الباردة في الهيئات القومية. خذ مثلا في دولة متقدمة كأمریکا، يقول بعض أساتذة الاقتصاد في جامعة برنستون: «يلاحظ أن تفاوتات الدخل في مجتمعنا غير عادل، إنه تفاوت للأغنياء ليتزهوا في اليخوت والإنفاق الباذخ على الاحتفالات، بينما يعيش الفقراء في الأكوخ الحقيرة ويعانون سوء التغذية»⁽¹⁾.

والتأمينات الاجتماعية في أمريكا تعتبر وسيلة للتأمين لا وسيلة لتوزيع الدخل. وقد لوحظ أن (58%) منها تخص محدودى الدخل سنة (1981)، وفي نفس الوقت فإن كثيرا من مزايى برنامج أصحاب الدخل المنخفض يذهب إلى الطبقة الوسطى والعليا، وفي سنة (1981) كان 13% فقط من المعونات الطيبة تذهب إلى مستحقين، دخلهم أقل من حد الفقر الفيدرالى، وفي سنة (1981) كان 41,5% من الأسر تحت خط الفقر الفيدرالى لا يتسلمون أى إعانة فى هذا البرنامج⁽²⁾.

ولازال هذا الموقف السيئ مستمرا، والشد والجذب قائم بين دعاة الإصلاح وفلاسفة التبرير الرأسمالى، الذين يرون أن تساقط الفضلات من الأغنياء إلى الفقراء هو وحده العلاج، وألا تقدم للمجتمع إلا بالامتناع عن تحميل الأغنياء أعباء رعاية الفقراء، ولا يحسون بأى عار من مناظر المشردين والمعوزين الذين يراهم الجميع فى شوارع هذه الدول المتقدمة.

3- آثار الإعلام:

قام الإعلام بدور خطير فى توسيع مدى الحاجات وتضخيمها، وقد أصبحت له أدوات مؤثرة تصل إلى كل بيت من صحف ومجلات إلى إذاعات ومرثيات، تغطي اليوم كل مساحة الكرة الأرضية عن طريق الأقمار الصناعية، وليته كان إعلاما واعيا يأخذ بيد البشرية إلى معارج التقدم وآفاق التعارف، ولكنه يستخدم فى إهدار القيم وانحلال الأخلاق وتحقيق مصالح المستكبرين فى الأرض. ولسنا ضد رفاهية الإنسان ولكننا ضد الإضرار به، هذا الإضرار الذى يتأكد إذا نظرنا إلى سلبات أساليب الإعلام ومنها:

أ - الإعلان غالبا ما يكون هدفه التأثير على الجماهير بالحق والباطل. ولايعنيه المغالاة فى المعلومات بل أحيانا الكذب.

ب - الإعلام لايفرق بين الخبيث والطيب، وإنما همه تحريك الطلب لبيع سلعته، فالإعلان عن الدخان لا يكتفى بأنه خبيث بل يُرغَّب فيه بامرأة تعرض مفاتها وأنوثتها.

(1) W.D. Baumol & A.S. Blinder, Economics, Principals and Policy, pp. 4-5, Harcourt 1982.

(2) Harvey S. Rosen Public Finance PP. 87 - 88 Jruin Inc., 1985.

ج- وعلى المستوى الدولي، يغزى جماهير دول العالم الثالث ويشير رغبتها وعقدة التقليد عندها، وهي التي لاتكاد تملك قوتها. فتستدين من أجل استهلاك تفاخرى يستهوى ضعاف العقول.

د - الإعلام لايفرق بين ما يضر الإنسان ومايفيده، فهو يحرك شهوات الإنسان ليزيد حجم المبيع.

وأمام هذا النمط من الحاجات التي تنتقل كالعدي ن نجدنا في حاجة إلى تشخيص لهذه المشكلة وعلاجها ينبع ابتداء من الإنسان وضميره، فقد أصبحت من ناحية تكوينها ومن ناحية استهلاكها مشكلة تتصل باستقرار الإنسان وسلامته.

وقد تعرض المذهب النفعي لسيل من حملات النقاد الذين قوضوا أسسه وفروعه، ووضع اللذة كغاية قصوى لايناسب إلا قطعان الحيوانات التي لا تحركها إلا غريزتها، وتغلق إدراكها على قيود حسها. وصدق الله العظيم إذ يقول:

﴿لَهُمْ قُلُوبٌ لَّا يَفْقَهُونَ بِهَا وَلَهُمْ أَعْيُنٌ لَّا يُبْصِرُونَ بِهَا وَلَهُمْ آذَانٌ لَّا يَسْمَعُونَ بِهَا أُولَٰئِكَ كَالْأَنْعَامِ بَلْ هُمْ أَضَلُّ أُولَٰئِكَ هُمُ الْغَافِلُونَ﴾ [الاعراف: 179].

بل إن الإنسان يصبح شرا من الدواب، لأن الدواب تنظم بغريزتها احتياجاتها الشهواتية فلا تسرف فيها وتهلك نفسها، أما الإنسان حين يعطل أشواق الروح فيه يشقى، ويصور له وهمه أن راحته في الشهوة، فيسرف فيها حتى تهلكه. وبذا يصير شراً من الدواب، وصدق الله العظيم إذ يقول:

﴿إِن شَرَّ الدَّوَابِّ عِنْدَ اللَّهِ الَّذِينَ كَفَرُوا فَهُمْ لَا يُؤْمِنُونَ﴾ [الأنفال: 55].

والحاجات بهذه الصورة لايد أن تولد مشكلة، لهذا نحن في حاجة إلى الخروج من دائرة التقليد والتبعية لنمطها، وذلك من أجل الإنسان ومن أجل مستقبل أفضل للبشرية. ولا خلاص إلا بأن نعمل في جسم هذا الاقتصاد الوضعي قيم الإسلام وضوابط شريعته، ولنرى إلى أي مدى يمكننا أن نعالج هذه المشكلة.

الترشيد الإسلامي للحاجات:

إن وضع اللذة فقط كغاية قصوى للأفعال الإنسانية لايناسب إلا قطعان الحيوانات، والحياة الطيبة تقوم على مجاهدة النفس حتى لاتزيع أو تطفئ بالجرى وراء النزوات والأهواء.

يقول المفسر البيضاوي: «وجميع ماكلفوا به فإن الطبع يكرهه، وهو مناط صلاحهم، وسبب فلاحهم، وجميع ما نهوا عنه فإن النفس تحبه وتهواه، وهو يفضى بها إلى الردى» (1)

ويقول ابن تيمية: «والمنفعة المطلقة هي الخالصة أو الراجحة، أما مايفسوت أرجح منها أو يعقب ضررا.. فإنه باطل في الاعتبار، وأما ما يظن فيه منفعة وليس كذلك، أو يحصل به لذة

(1) البيضاوي: أنوار التنزيل وأسرار التأويل، ج 1 ص 223 المطبعة العمرية 1317 هـ.

فاسدة فهذا مالا منفعة فيه بحال . . . لذلك مانهى الله عنه ورسوله باطل ممتنع أن يكون مشتقاً على منفعة خالصة أو راجحة»⁽¹⁾.

يقول الغزالي: «الأمور كلها- بالإضافة إلينا- تنقسم إلى ما هو نافع في الدنيا والآخرة جميعاً، كالعلم وحسن الخلق، وإلى ما هو ضار فيهما جميعاً، كالجهل وسوء الخلق، وإلى ما ينفع في الحال ويضر في المآل، كالتلذذ باتباع الشهوات، وإلى ما يضر في الحال ويؤلم ولكن ينفع في المآل، كقمع الشهوات ومخالفة النفس.

فالنافع في الحال والمآل هو النعمة تحقيقاً، كالعلم وحسن الخلق، والضرار فيهما من البلاء تحقيقاً، وهو ضدهما. والنافع في الحال المضر في المآل بلاء محض عند ذوى البصائر، ويظنه الجهال نعمة، ومثاله الجائع إذا وجد عسلاً فيه سم، فإنه يعده نعمة إن كان جاهلاً، أو إذا علمه علم أن ذلك بلاء سيق إليه. والضرار في الحال النافع في المآل نعمة عند ذوى الألباب، بلاء عند الجهال. ومثاله الدواء البشع في الحال مذاقه، إلا أنه شاف من الأمراض والأسقام. . .

اعلم أن النعمة يعبر بها عن كل لذيذ. واللذات- بالإضافة إلى الإنسان من حيث اختصاصه بها أو مشاركته لغيره - ثلاثة أنواع:

1 - عقلية، كلذة العلم والحكمة، إذ ليس يستلذها السمع والبصر والشم والذوق ولا البطن ولا الفرج، وإنما يستلذها القلب، لاختصاصه بصفة يعبر عنها بالعقل، وهذه أقل اللذات وجوداً، وهي أشرفها.

2 - لذة يشارك الإنسان فيها بعض الحيوانات، كلذة الرياسة والغلبة والاستيلاء، وذلك موجود في الأسد والنمر وبعض الحيوانات.

3 - ما يشارك فيه سائر الحيوانات كلذة البطن والفرج، وهذه أكثرها وجوداً وهي أخسها، ولذلك اشترك فيها كل مادب ودرج، حتى الديدان والحشرات.

ومن جاوز هذه الرتبة تشبثت به لذة الغلبة، وهي أشدها التصاقاً بالتغافلين. فإن جاوزها ذلك ارتقى إلى الثالثة، فصار أغلب اللذات عليه، لذة العلم والحكمة، لاسيما لذة معرفة الله تعالى، ومعرفة صفاته وأفعاله. وهذه رتبة الصديقين⁽²⁾.

يقول الشاطبي: إن الله عز وجل خلق الخلق غير عالمين بوجوه مصالحهم، لا في الدنيا ولا في الآخرة، ألا ترى إلى قوله تعالى: ﴿وَاللَّهُ أَخْرَجَكُمْ مِنْ بُطُونِ أُمَّهَاتِكُمْ لَا تَعْلَمُونَ شَيْئاً﴾ [النحل: 78]، ثم وضع فيهم ذلك العلم بذلك على التدرج والتربية: تارة بالإلهام كما يلهم الطفل التمام الشدى ومصه، وتارة بالتعليم، فطالب الناس بالتعليم والتعلم لجميع ما يتجلب

(1) ابن تيمية مجموعة الرسائل والمسائل، ج 5 ص 26 لجنة التراث العربي - مطبعة المنار.

(2) الغزالي إحياء علوم الدين، ج 12 ص 1234 - 1238، دار الشعب.

به المصالح، وكافة ما تدرأ به المفسد، إنهاضاً لما جبل فيهم من تلك الغرائز الفطرية والمطالب الإلهامية، لأن ذلك كالأصل للقيام بتفاصيل المصالح - كان ذلك من قبيل الأفعال أو الأقوال أو العلوم والاعتقادات أو الآداب الشرعية أو العادية - وفي أثناء العناية بذلك يقوى في كل واحد من إلحاق ما فطر عليه وألهم في تفاصيل الأحوال والأعمال فيظهر فيه وعليه (1).

ولقد أباح الله للإنسان الزينة التي يعشقها والطيبات من الرزق الذي يمتعه دون حرج. يقول تعالى:

﴿ قُلْ مَنْ حَرَّمَ زِينَةَ اللَّهِ الَّتِي أَخْرَجَ لِعِبَادِهِ وَالطَّيِّبَاتِ مِنَ الرِّزْقِ قُلْ هِيَ لِلَّذِينَ آمَنُوا فِي الْحَيَاةِ الدُّنْيَا خَالِصَةً يَوْمَ الْقِيَامَةِ كَذَلِكَ نَفَصِّلُ الْآيَاتِ لِقَوْمٍ يَعْلَمُونَ ﴾ [الأعراف: 32].

ومن هذه الزاوية كان مفهوم الزهد في الإسلام ليس بتحريم الحلال ولا إضاعة المال، ولكن أن تكون بما في يد الله أوثق منك بما في يدك، وهذا يحقق قوله تعالى: ﴿ لِكَيْلَا تَأْسَوْا عَلَىٰ مَا فَاتَكُمْ وَلَا تَفْرَحُوا بِمَا آتَاكُمْ وَاللَّهُ لَا يُحِبُّ كُلَّ مُخْتَالٍ فَخُورٍ ﴾ [الحديد: 23].

ونصح الله عباده المؤمنين أن يصحب هذا الاستمتاع وعدم العدوان، التقوى، يقول تعالى:

﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَحَرِّمُوا طَيِّبَاتِ مَا أَحَلَّ اللَّهُ لَكُمْ وَلَا تَعْتَدُوا إِنَّ اللَّهَ لَا يُحِبُّ الْمُعْتَدِينَ . وَكُلُوا مِمَّا رَزَقَكُمُ اللَّهُ حَلَالًا طَيِّبًا وَأَقْبُوا اللَّهَ الَّذِي أَنْتُمْ بِهِ مُؤْمِنُونَ ﴾ [المائدة: 87، 88].

يقول الشاطبي: «روى في سبب نزول هذه الآية أخبار جملتها تدور حول معنى واحد: وهو تحريم ما أحل الله من الطيبات تدنياً أو شبه التدين، والله نهى عن ذلك وجعله اعتداء، والله لا يحب المعتدين. . . وقد روى عن الربيع بن زياد الحبارثي أنه قال لعمري بن أبي طالب رضي الله عنه: أغد بي على أحسى عاصم. قال: ما باله؟ قال: لبس العباء يريد النسك. فقال علي رضي الله عنه: على به. فأتى به مؤتزراً بعباءة، مرتدياً بالأخرى، شعث الرأس واللحية، فعبس في وجهه وقال: ويحك، أما استحييت من أهلك؟ أما رحمت ولدك؟ أتري الله أباح لك الطيبات وهو يكره أن تنال منها شيئاً؟ بل أنت أهون على الله من ذلك. أما سمعت الله في كتابه: إذ يقول: ﴿ وَالْأَرْضَ وَضَعَهَا لِلْأَنْعَامِ ﴾ [الرحمن: 10]، إلى قوله: ﴿ يَخْرُجُ مِنْهُمَا اللُّؤْلُؤُ وَالْمَرْجَانُ ﴾ [الرحمن: 22]، أتري الله أباح هذه لعباده إلا لبيتلوه ويحمدوا الله عليه فيشبههم عليه؟ وإن ابتذلك نعم الله بالفعل خير منه بالقول. قال عاصم: فما بالك في خشونة مأكلك وخشونة ملبسك؟ قال: ويحك! إن الله فرض على أئمة الحق أن يقدروا أنفسهم بخصفة الناس (2).

وبعد أن أحل الله لعباده الطيبات فإنه وضع ضوابط للحاجات منها:

(1) الموافقات للشاطبي، ج1 ص115، مطبعة المدني.

(2) الشاطبي، الاعتصام ج1/ 342 دار الفكر.

1 - تحريم الخبائث:

الطيب يطلق على معينين:

أ - ما يلائم النفس ويلذها.

ب - ما أحل الله.

والخبث يطلق على معينين:

أ - مالا منفعة فيه.

ب - ما تنكره النفس (1).

يقول تعالى:

﴿قُلْ لَّا أَمْرٌ فِي مَا أُوحِيَ إِلَيَّ مُحَرَّمًا عَلَى طَاعِمٍ يَطْعَمُهُ إِلَّا أَنْ يَكُونَ مَيْتَةً أَوْ دَمًا مَسْفُوحًا أَوْ لَحْمَ خَنْزِيرٍ فَإِنَّهُ رِجْسٌ أَوْ فِسْقًا أُهْلًا لِغَيْرِ اللَّهِ بِهِ فَمَنْ اضْطُرَّ غَيْرَ بَاغٍ وَلَا عَادٍ فَإِنَّ رَبَّكَ غَفُورٌ رَحِيمٌ﴾
[الأنعام: 145].

فالأصل في الأشياء الإباحة ما لم يرد دليل بالتحريم، لذا سنبين هنا المحرمات في الآية:

* الميتة هي ما مات من الحيوان حتف أنفه من غير قتل بذكاة ماعدا السمك لقوله تعالى:

﴿أَحِلُّ لَكُمْ صَيْدُ الْبَحْرِ﴾ [المائدة: 69].

* والدم اتفق العلماء على أن الدم حرام نجس لا يؤكل ولا ينتفع به، وعينه في سورة الأنعام مقيدا بالمسفوح، والكبد والطحال لحم (2). قال ﷺ:

«أحلت لنا ميتتان ودمان، الميتان الحوت والجراد، والدمان: الكبد والطحال» (3).

* ولحم الخنزير حرام بجميع أجزائه، وكل شحم لحم (4).

* وما ذكر اسم الله عليه من الآلهة الباطلة.. بعموم أنه لم يذكر اسم الله عليه، وبزيادة ذكر غير الله عليه الذي يقتضى تحريمه. ومعناه تنبيهها عن طريق الأولى (5).

* وحرم الله الخمر بقوله:

﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِنَّمَا الْخَمْرُ وَالْمَيْسِرُ وَالْأَنْصَابُ وَالْأَزْلَامُ رِجْسٌ مِّنْ عَمَلِ الشَّيْطَانِ فَاجْتَنِبُوهُ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ﴾ [المائدة: 90].

(1) أحكام القرآن، ج2 ص236، دار الفكر 1392هـ.

(2) ابن العربي، أحكام القرآن ج1 ص54 مرجع سابق.

(3) الألباني، مشكاة المصابيح للتبريزي، ج2، ص1203 وقال حديث جيد، المكتب الإسلامي 1405هـ.

(4) ابن العربي، ج1، ص748 مرجع سابق.

(5) نفس المصدر ج1 ص54.

ويجمع الفقهاء على إعطاء المخدرات حكم الخمر حرفياً، لأنها تذهب العقل وتضر الجسم كالخمر بل أشد. يقول رسول الله ﷺ :
«كل مسكر خمر وكل خمر حرام» (1).

وقد أفتى الفقهاء بکراهة التدخين، وعند تحقق الضرر أفتوا بحرمته لعموم تحريم الله تعالى للخبائث، والتدخين يتلف الجسم ويضر الصحة، حيث يسبب أمراض سرطان الرئة والشفاه واللسان والبلعوم والمرىء والمثانة وأمراض الأوعية الدموية والقلب، كما يؤثر على جنين الأم. فهو يفضى بالنفس إلى الهلاك.

فضلاً عن أن التدخين يؤدي إلى إتلاف المال وإنفاقه فيما لا ينفع، فهو من قبيل التبذير. فضلاً عما تتكلفه الدولة من علاج هذا الإدمان وآثاره، وخسارة المجتمع لجهد المدخن المريض والإنفاق عليه وعلى أسرته حال عجزه. وقد حرم الشارع التبذير وأمر بالمحافظة على المال وحماية الأسرة.

* والحرير والذهب، حرام على الرجال حلال للنساء وحرام الأكل والشرب في أواني من الذهب والفضة، والأصل فيه قول رسول الله ﷺ :

«وأحل الذهب والحرير للإناث من أمتي وحرم على ذكورها» (2)

«لا تشربوا في إناء الذهب والفضة ولا تلبسوا الديباج والحرير، فإنه لهم في الدنيا، وهو لكم في الآخرة يوم القيام» (3).

* وحرم الله الزنا فقال:

﴿وَلَا تَقْرُبُوا الزَّانِيْنَ إِنَّهُ كَانَ فَاحِشَةً وَسَاءَ سَبِيلاً﴾ [الإسراء: 32].

يقول الشاطبي عن الخبيث: «أما اللذة الحاصلة عنه في الحال فلا تفي مشقة اكتسابها وتعذب طلبها بلذة حصولها، وإن فرض أن فيه فائدة في الدنيا فمن شرط كونها فائدة، شهادة الشرع لها بذلك، وكم من لذة وفائدة يعدها الإنسان كذلك وليست أحكام الشرع إلا على الضد كالزنا، وشرب الخمر، وسائر وجوه الفسق والمعاصي التي يتعلق بها غرض عاجل، فإذا قطع الزمان فيما لايجنى ثمرة في الدارين، مع تعطيل مايجنى الثمرة من فعل ما لا ينبغي» (4).

وقد ذكرنا في موضوع الحاجات في الغرب ما يترتب من سلبيات على الخبائث كالخمر والمخدرات والزنا.

(1) صحيح الجامع الصغير، الألباني ج 2 ص 836. المكتب الإسلامي 1406 هـ.

(2) صحيح الجامع الصغير ج 1، ص 102.

(3) رواه مسلم ج 2 ص 229.

(4) الشاطبي، الموافقات، ج 1 ص 21 مطبعة المدني.

ونضيف هنا أنه قد ثبت علمياً أن محتويات لحم الخنزير ذات خاصية سامة، ومن أمراض التهاب المرارة والمفص الصفراوي والتهاب الغشاء المغطى للمعدة، مع أعراض التيفوئيد وأكزيما حادة ودمل في غدد العرق، وحالات تليف الكبد.

ويشهد مدير أحد المجازر في بريطانيا أنه اكتشف أن الصعق بالكهرباء دون أن يخرج الدم فيفسد ولو كانت في الثلاثجات، وسريعا ما يتغير لون اللحم إلى رمادي قاتم، وأوصى الأطباء البيطريون العاملون في الشركة بوجوب قتل الذبيحة بطريقة يخرج فيها كل الدم.

يقول تعالى:

﴿ وَلَا تَأْكُلُوا مِمَّا لَمْ يَذْكَرْ اسْمُ اللَّهِ عَلَيْهِ وَإِنَّهُ لَفِسْقٌ وَإِنَّ الشَّيَاطِينَ لِيُوحُونَ إِلَى أَوْلِيَائِهِمْ لِيُجَادِلُوكُمْ وَإِنْ أَطَعْتُمُوهُمْ إِنَّكُمْ لَمُشْرِكُونَ ﴾ [الأنعام: 121].

يقول ابن العربي: «إنما يكون المشرك بطاعة المشرك مشركا إذا أطاعه في اعتقاده الذي هو محل الكفر والإيمان، فإذا أطاعه في الفعل وعقده سليم مستمر على التوحيد والتصديق فهو عاص، فافهموا ذلك في كل موضع»⁽¹⁾.

2 - فقه الأولويات:

يقول الشاطبي: «تكاليف الشريعة ترجع إلى حفظ مقاصدها في الخلق، وهذه المقاصد لاتعدو ثلاثة أقسام، أحدها: أن تكون ضرورية، والثاني: أن تكون حاجية، والثالث: أن تكون تحسينية.

فأما الضرورية فمعناها أنها لا بد منها في قيام مصالح الدين والدنيا، بحيث إذا فقدت لم تجر مصالح الدنيا على استقامة، بل على فساد وتهارج وفوت حياة، وفي الأخرى فوت النجاة والنعيم والرجوع بالخسران المبين، والحفظ لها يكون بأمرين:

أحدهما: ما يقيم أركانها ويثبت قواعدها، وذلك عبارة عن مراعاتها من جانب الوجود.

والثاني: ما يندأ عنها الاختلال الواقع أو المتوقع فيها، وذلك عبارة عن مراعاتها من جانب العدم. . ومجموع الضروريات خمسة، وهي: حفظ الدين والنفس والنسل والمال والعقل. وقد قالوا: إنها مراعاة في كل ملة.

وأما الحاجيات فمعناها أنها مفتقر إليها من حيث التوسعة ورفع الضيق المؤدى في الغالب إلى الحرج والمشقة اللاحقة بفوت المطلوب، فإذا لم ترع دخل على المكلفين على الجملة الحرج والمشقة، ولكنه لا يبلغ مبلغ الفساد العادي المتوقع في المصالح العامة. .

وأما التحسينات فمعناها الأخذ بما يليق من محاسن العادات وتجنب الأحوال المذنسات، التي تأنفها العقول الراجحة، ويجمع ذلك قسم مكارم الأخلاق»⁽²⁾.

(1) أحكام القرآن ج 1 - ص 752 مرجع سابق.

(2) الموافقات، الشاطبي ج 2 ص 6-4 مطبعة المدني.

والإسلام بشريعته يحقق حسن توزيع الدخل، فالزكاة تؤخذ سنويا من الأغنياء حقا للفقراء، وتقوم الكفارات والوقف والصدقات.. بدعم عدالة التوزيع، هذا هو الجانب الإيجابي، وتحريم الربا والاحتكار وكل ضروب أكل المال بالباطل يحقق هذا المقصود في الجانب السلبي.

ويعتبر الإسلام وجود محتاج في مجتمعه أمر يسيء للمجتمع كله، والكتاب والسنة كفيلا في الظروف العادية باجتماع جذور الفقر وتأمين عدالة توزيع الدخل.

إلا أنه في الظروف الاستثنائية التي تحتاج لتدخل الشارع كحفظ أو مجاعة لأبد من مراعاة الأولويات في الحاجات وإنتاجها، حتى لا يضيع الفقير والمحتاج.

يقول النووي الشافعي: «والفقير والمسكين يعطيان ماتزول به حاجتهما، وتحصل كفايتهما، ويختلف ذلك باختلاف الناس والنواحي، فالمحترف الذي لا يجد آلة حرفته يعطى ما يشتريها به قلت قيمتها أو كثرت»⁽¹⁾.

ويقول البهوتي الحنبلي:

«يعطيان - الفقير والمسكين - تمام كفايتهما مع كفاية عائلتهما سنة من الزكاة، لأن وجوبها يتكرر بتكرر الحول فيعطى ما يكفيه إلى مثله. ومن ملك - وكان ما ملكه من أثمان ما - أى قدر لا يقوم بكفايته وكفاية عياله، ولو أكثر من نصاب فليس بغنى فلا تحرم عليه الزكاة لأن الغنى ما يحصل به الكفاية»⁽²⁾.

هذا في حين لا يعتد الاقتصادي الوضعى بالحاجة إلا إذا صحبتها قوة شرائية، فإذا لم يكن صاحب الحاجة، مهما بلغت ضرورتها، غير قادر على دفع ثمنها، فإنه لا يدخلها في تحليله. أما في الإسلام فإن كفاية المحتاج غير القادر على العمل أو الذي لا يجد فرصة عمل، أمر أساسي، ليس لسداد ضروراته فحسب، وإنما لرفع الضيق والحرَج عنه.

ثم إن الإسلام بالإضافة إلى كفاية حاجات الأجيال الحاضرة يوازن بين حاجات الحاضر وحاجات المستقبل.

عن سعد بن أبي وقاص رضي الله عنه: قلت: يا رسول الله، أفأتصدق بثلثي مالي، قال: «لا». فقلت: فالشطر: فقال: «لا»، ثم قال: «الثلث والثلث كثير، إنك إن تذر ورثتك أغنياء خير من أن تذرهم عالة يتكفون الناس، وإنك إن تنفق نفقة تبتغي بها وجه الله إلا أجرت عليها، حتى ما تجعل في امرأتك»⁽³⁾.

(1) النووي، روضة الطالبين ج 3 ص 234 المكتب الإسلامي 1405 هـ.

(2) البهوتي شرح منتهى الإرادات ج 1 ص 324 عالم الكتب بيروت.

(3) صحيح البخارى ج 2 ، 125.

والموازنة بين حقوق الأجيال الحاضرة والأجيال المقبلة. نحمده حين رفض سيدنا عمر بن الخطاب قسمة الأراضي المفتوحة على المحاربين رعاية للأجيال المقبلة التي أشارت إليها قوله تعالى: ﴿وَالَّذِينَ جَاءُوا مِنْ بَعْدِهِمْ﴾ [الحشر: 10]، فقال: «فكانت هذه عامة لمن جاء من بعدهم- المهاجرين والأنصار- فقد صار هذا الفىء بين هؤلاء جميعاً، فكيف نقسمه لهؤلاء وندع من تخلف بعدهم بغير قسم»⁽¹⁾.

إلى هذه الحقيقة يشير عالم للمالية العامة فيقول: «إن هؤلاء الذين يعيشون الآن قد يؤثرون على رفاة الأجيال المقبلة بطرق عدة. فالزمن إحدائى هام فى مشكلة إعادة توزيع الدخل بين الأجيال»⁽²⁾.

والدول المتخلفة اليوم وهى تستهلك السلع الكمالية بالديون الخارجية، تنتظر لعنات الأجيال المقبلة حين تثقل كاهلها هذه الديون.

فأين ذلك من نموذج عمر بن الخطاب، الذى أقام شريعة الله لتصبح العلاقة بين الأجيال علاقة حب وامتنان. كما وصفهم القرآن الكريم:

﴿وَالَّذِينَ جَاءُوا مِنْ بَعْدِهِمْ يَقُولُونَ رَبَّنَا اغْفِرْ لَنَا وَلِإِخْوَانِنَا الَّذِينَ سَبَقُونَا بِالْإِيمَانِ وَلَا تَجْعَلْ فِي قُلُوبِنَا غِلًّا لِلَّذِينَ آمَنُوا رَبَّنَا إِنَّكَ رَءُوفٌ رَحِيمٌ﴾ [الحشر: 10].

3- الاقتصاد فى النفقة:

يقول العز بن عبد السلام: «الاقتصاد ربة بين ربتين، ومنزلة بين منزلتين، والمنازل ثلاثة: التقصير فى جلب المصالح، والإسراف فى جلبها، والاقتصاد بينهما... والحسنة ما توسط بين الإسراف والتقصير، وخير الأمور أوسطها، فلا يكلف الإنسان نفسه من الخيور والطاعات إلا ما يطيق مداومة عليه، ولا يؤدى إلى الملالة والسامة»⁽³⁾.

يقول الله تعالى:

﴿وَالَّذِينَ إِذَا أَنْفَقُوا لَمْ يُسْرِفُوا وَلَمْ يَقْتُرُوا وَكَانَ بَيْنَ ذَلِكَ قَوَامًا﴾ [الفرقان: 67].

يقول ابن عطية فى تفسير الآية: «فأدب الشرع فيها ألا يفرط الإنسان حتى يضيع حقاً آخر أو عيالاً، ونحو هذا، وألا يضيق أيضاً ويقتصر حتى يضيع العيال ويفرط فى الشح، الحسن فى ذلك هو القوام، أى العدل، والقوام فى كل واحد بحسب عياله وحاله، وخفة ظهره وصبره وجلده، أو ضد هذا من الخصال، وخير الأمور أوسطها»⁽⁴⁾.

(1) الخراج، أبو يوسف، ص 26، 27 دار المعرفة 1396 هـ.

(2) R.M Misgrave, B.A. Musgrave, Public Finance in Theory and practice, Bultler and tinner, P.99

(3) قواعد الأحكام فى مصالح الأنام ج2/174 دار الكتب العلمية.

(4) ابن عطية، المحرر الوجيز، ج11 ص71، الشئون الدينية بقطر 1985م.

يقول ابن العربي: «التبذير هو منعه من حقه . . . ووضعه في غير حقه. فإن قيل: فمن أنفق في الشهوات، هل هو مبذر أم لا؟ قلنا: من أنفق ماله في شهواته زائدا على الحاجات. وعرضه بذلك للنفاذ فهو مبذر. ومن أنفق ربح ماله في شهواته أرغلته وحفظ الأصل أو الرقبة فليس بمبذر. ومن أنفق درهما في حرام فهو مبذر يحجر عليه في نفقة درهم في حرام، ولا يحجر عليه ببذله في الشهوات، إلا إذا خيف عليه النفاذ»⁽¹⁾.

ولقد ذم القرآن الترف وحذر منه، والترف ليس التبذير، فقد يكون الفقير مبذرا، ولكنه بطر النعمة. يقول الألويسي: «ترفها: متنعيمها وكبارها وملوكها، والترف كمكرم من أبطره النعمة وسعة العيش»⁽²⁾.

وإذا أصاب الترف مجتمعا حدثت فيه ثلاث آفات:

1- الفسق: لقوله تعالى:

﴿وَإِذَا أَرَدْنَا أَنْ نُهْلِكَ قَرْيَةً أَمَرْنَا مُتْرَفِيهَا فَفَسَقُوا فِيهَا فَحَقَّ عَلَيْهَا الْقَوْلُ فَدَمَّرْنَاهَا تَدْمِيرًا﴾
[الإسراء: 16].

2- الظلم: لقوله تعالى:

﴿وَكَمْ قَصَمْنَا مِنْ قَرْيَةٍ كَانَتْ ظَالِمَةً وَأَنْشَأْنَا بَعْدَهَا قَوْمًا آخَرِينَ . فَلَمَّا أَحْسَبُوا أَنَّ بَأْسَنَا إِذَا هُمْ مِنْهَا يَرْكُضُونَ . لَا تَرْكُضُوا وَارْجِعُوا إِلَى مَا أُتْرِفْتُمْ فِيهِ وَمَسَاكِينِكُمْ لَعَلَّكُمْ تَسْأَلُونَ﴾
[الأنبياء: 11 - 13].

3- الكفر: لقوله تعالى:

﴿وَمَا أَرْسَلْنَا فِي قَرْيَةٍ مِنْ نَذِيرٍ إِلَّا قَالَ مُتْرَفُوهَا إِنَّا بِمَا أُرْسِلْتُمْ بِهِ كَافِرُونَ﴾ [سبا: 34].

يقول الرازي في تفسيره: فإن المترف هو الذي جعل ذو ترف أى نعمة، فظاهر ذلك لا يوجب ذما، لكن ذلك يبين قبح ما ذكر عنهم بعده . . . لأن صدور الكفران عن عليه غاية الإنعام أقبح القبائح⁽³⁾.

ويحدد الشيباني الفروق بين الاقتصاد وغيره بقوله:

«الحاصل أن المسألة صارت على أربعة أوجه:

* فمن مقدار ما يسد به رمقه ويتقوى على الطاعة، هو مثاب غير معاقب.

(1) ابن العربي، احكام القرآن، ج 2 ص 703، مرجع سابق.

(2) تفسير روح البيان، إسماعيل الألويسي، ج 5 ص 143 دار الفكر.

(3) الرازي، التفسير الكبير ج 9 ص 171 عبد الرحمن بالازهر.

* وفيما زاد على ذلك إلى حد الشبع هو مباح له بحاسب على ذلك حسابا يسيرا بالعرض .
* وفي قضاء الشهوات ونيل اللذات من الحلال هو مرخص له فيه محاسب على ذلك، مطالب بشكر النعمة وحق الجائعين .

* وفيما زاد على حد الشبع هو معاقب، فإن الأكل فوق الشبع حرام⁽¹⁾ .

والخلاصة:

إن النمط الغربي للحاجات القائم على اعتبار اللذة غاية، واستبعاد القيم في ترشيدها قد أدى إلى حدة المشكلة وتعقدها .

بينما النمط الإسلامي للحاجات القائم على اعتبار الدنيا وسيلة، مع ترشيد الإشباع بالقيم، قد أدى إلى تحجيم المشكلة .

رأينا ذلك أولا في المقابلة بين أثر نمط الحباث في النموذج الاستهلاكي الغربي، وأثر نمط الطيبات في النموذج الاستهلاكي الإسلامي .

ورأينا ذلك ثانيا في آثار سوء توزيع الدخل على انتشار الفقر والترافى في المجتمع الغربي، وأثر فقه الأولويات على المجتمع المسلم في رعاية الفقير والأجيال المقبلة .

ورأينا أخيرا أثر الإعلام في الإفراط في الاستهلاك فوق الطاقة وأكثر من الحاجة، وأثر التربية الإسلامية في السلوك الاقتصادي بعيدا عن الإسراف والتقتير .

والنتيجة هي أن ترشيد قطاع الحاجات بقيم الدين وضوابط الشريعة أراح المجتمع المسلم من هموم كثيرة تسبب مشكلات معقدة في المجتمع الغربي .

ثانيا : الموارد:

تعاملنا مع المشكلة الاقتصادية من جانب الحاجات، وهنا نعالجها من جانبها الآخر وهو الموارد، فنحلل دعوى الاقتصاديين عن الندرة النسبية كسبب للمشكلة الاقتصادية:

في دراسة جادة لباحثين غربيين قدما نظرة علمية على الموارد الممكنة في الأرض أمام الإنسان، ليثبتا في النهاية أن المشكلة ليست في موضوع الندرة وإنما في سلوك الإنسان .

وفرة الموارد:

تقول الدراسة: «طبقا لتقرير اللجنة الرئاسية بالولايات المتحدة في أواخر الستينيات، ولدراسات علماء جامعة ولاية أيوا، مؤخرا، لا يزور الآن سوى نحو 44% من الأراضي الصالحة للزراعة في العالم . وفي كل من إفريقيا وأمريكا اللاتينية لا يزور سوى أقل من 20% من الأراضي التي يمكن زراعتها . ويمكن لمحاصيل الحبوب في الدول النامية أن تفوق الضعف،

(1) الاكتساب في الرزق المستطاب، ص 70 مرجع سابق .

قبل أن تصل إلى متوسط الحصول في الدول الصناعية. وليس هناك من مسبب فيزيائي يحول دون أن يفوق إنتاج الفدان في معظم البلدان النامية الإنتاج في الدول الصناعية. وفي عديد من البلدان النامية يمكن للأراضي التي تقدم الآن محصولاً واحداً في السنة أن تقدم محصولين أو حتى أكثر⁽¹⁾.

هذا ووفقاً لإحصاءات الأمم المتحدة سنة 1970 ينتج العالم الثالث 70% من بتروئ العالم. وبه من الأنهار ما ينتج طاقة كهربائية لا تقل أهمية عن ذلك، 68% القطن الخام، 100% من المطاط الطبيعي، 40% من خام الحديد، 64.5% البوكسيت، 48% من النحاس، 89% من المنجنيز، 92% من الكروم، 36% من الفوسفات، 93% من القصدير...⁽²⁾.

وكشف التقرير العربي الموحد لعام 1987 أن مساحة الأراضي الزراعية المستغلة بالوطن لا تتجاوز 28% من مساحة الأراضي العربية القابلة للزراعة. وأن الأراضي التي تروى بالأمطار في الوطن العربي تشكل 84% من الأراضي المستغلة.

ثم تقول الدراسة: «وبنجلاديش بالنسبة للكثيرين هي النموذج النمطي لبلد طفئ تعداده السكاني ببساطة على موارده لإنتاج الغذاء. إذ يعيش 80 مليوناً من البشر في بلد بحجم إنجلترا وويلز. ولهذا، فحتى حين كانت دراستنا لبلدان من مختلف أنحاء العالم، تكشف لنا في حالة بعد الأخرى، أن الحدود الفيزيائية المجردة، ليست هي سبب الجنوع، اعتقد أن بنجلاديش قد تكون استثناء، لكنها ليست كذلك. فحتى في الوقت الحاضر، بمواردها التي تعاني من قلة الاستخدام الفظيعة، تنتج بنجلاديش من الغلال وحدها ما يكفي لتزويد كل فرد في البلاد بما لا يقل عن 2300 سعر حراري يومياً. إلا أن أكثر من نصف العائلات في بنجلاديش، طبقاً لأرقام البنك الدولي تستهلك أقل من 1500 سعر حراري للفرد، وهو الحد الأدنى للبقاء على قيد الحياة، ويعاني ثلثا السكان من نقص البروتين والفيتامينات.

ولا يقتصر الأمر على عدم وجود ندرة مشروعة الآن، بل تملك بنجلاديش كذلك ما يتطلبه إنتاج غذاء أكثر بكثير. وفي أرتحالنا في أرجاء البلاد أدهشتنا خصوبتها المذهلة. إذ لا تتمتع بنجلاديش بمناخ استوائي سخئ فقط (شمس ومياه) بل كذلك بتربة غنية وعميقة، ترسبها سنوياً ثلاثة أنهار ضخمة بفروعها التي لا تحصى.

(1) صناعة الجوع (نسفاة الندرة) جوزيف كولينز وفوانسيس مورلابيه. ترجمة أحمد حسان ص 19 - سلسلة عالم المعرفة الكويت عن :

Francis Moorelappé, Joseph Collins, Food Frst (The My The of scar city). AGander Book. Sorenir press. 198.

The World Food Problem. A Report of The President's Science Office. 1976. Vital Resources, Nelson A. Rockefeller. Volume IP. 108, 1977.

(2) نحو نظام اقتصادى عالمى جديد، ص 49. د. إسماعيل صبرى عبد الله، الهيئة العامة للكتاب، 1977م

ولدى تقدير خنجم إمكانيات بنجلاديش فى إنتاج الغذاء، استنتج تقرير الكونجرس الأمريكى عام 1976. أن «البلاد غنية بما يكفى من الأراضى الخصبية والماء والقوة العاملة والغاز الطبيعى للأسمدة، لا لتصبح مكثفية بذاتها غذائيا فقط، بل لتصبح مصدرا للغذاء، حتى مع حجم سكانها السريع المتزايد»⁽¹⁾.

أسباب المشكلة:

إن الأزمة الاقتصادية إذن ليس سببها ندرة الموارد، فما هى العوامل التى أدت إليها فى جانب الموارد؟ إن سبب ذلك مايلى:

1- الحروب:

بلاشك فإن الصراع العالمى على استغلال الضعفاء من الشعوب قد كلف البشرية خسائر مادية وبشرية جسيمة لا يمكن تصورها. وفى هذا القرن قامت حربان عالميتان لا يخفى على أحد كم كلفت من أسلحة دمار، وكم خربت من عمران، وكم أهلكت من بنى الإنسان.

ويبلغ ضحايا حروب القرن مالا يقل عن 87 مليون قتيل بخلاف الجرحى والمفقودين⁽²⁾.

وقد ترتب على إلقاء أمريكا للقنبلة الذرية على هيروشيما ولجواكى سنة 1945 قتل مليون فرد غير الأعداد الكبيرة التى أصيبت بمضاعفات الإشعاعات ذات الآثار الخطيرة.

ومع الخسائر البشرية كانت الخسائر الغضمرانية التى ترتبت على هذه القوى التدميرية، من حقول ومصانع وبنية أساسية وإهدار للموارد والطاقات يصعب حصرها أو تصورها.

هذا فضلا عن الحروب الإقليمية التى لاتلبث أن تنشب فى كل مكان من الأرض، وتستخدم أحدث الأسلحة المكلفة، ومن المزعج أن الكثير منها تثيره الدول المتقدمة لتصرف ما عندها من إنتاج للأسلحة، يعتمد رواج اقتصادها على تشغيله.

وتأمل يسير لهذا التدمير يقفز بنا إلى نتيجة نسلم بأن الغرب بهذا السلوك العدوانى والآنانى والعالم الثالث بجهله وخنوعه، قد سببا من المشكلة الاقتصادية ما يشقى البشر ويكلفهم المعاناة والضييق، والجوع والخوف.

2 - تلوث البيئة:

ولعل ما نراه اليوم من صححات العقلاء من نذر تلوث البيئة التى بسببها الرئيس جشع

(1) صناعة الجوع (خحافة الندرة) ص 26 - 27

Calculated From FAO Production Year Book 1974.

World Bank. 1977.

World Hunger. U.S Government Statistics Office, 1976.

(2) Zbigniew Brzezinski. Out of Control. PP. 9 - 12 Macmillan 1993.

الغرب في الاستهلاك ورغبته في السيطرة والاستعلاء، أعمى العيون عن الإفساد الذي يحصل في مناخ الأرض ومواردها. ونظرة إلى مشكلة الإشعاع النووي أو ثقب الأوزون أو عادم المصانع والسيارات كافية أن توقظنا على الكوارث التي ستحوق بالأرض سكانها ومواردها.

وتلوث البيئة اليوم أصبح ظاهرة عامة، حيث اختل التوازن بين عناصرها المختلفة، ولم تعد قادرة على تجديد مواردها الطبيعية، وأصبحت عاجزة عن استهلاك النفايات الناتجة عن نهم الاستهلاك وشطط الحروب. لقد أصبح جو المدن ملوثاً بالدخان المتصاعد من عادم السيارات وغازات المصانع ومحطات القوى. وتلوث التربة الزراعية بالأسمدة الكيماوية والمبيدات الحشرية. وأصبحت مياه الأنهار والبحيرات والبحار في حالة يرثى لها نتيجة ما يلقي فيها من مخلفات الصناعة وفضلات الإنسان. فضلاً عن الآثار المميتة للإشعاعات النووية التي تخرج من المفاعلات والنفايات.

3- أكل المال بالباطل:

إن سلوك أكل المال بالباطل يؤدي إلى تدنى الإنتاج، ذلك لأنه يفقر من يستغله، ولما كانت دورة الإنتاج تعتمد على الجميع في الطلب على سلع الاستهلاك، فإن عجز المستغلين يؤدي إلى تأزم المستغلين.

فلاستعمار بإفقاره لدول العالم الثالث تعرض لازمة قصور الطلب على سلعه، ولو كان هناك عدل في التعامل لارتفع مستوى الجميع بنشاط الطلب الفعال.

والاحتكار بمفهومه الاقتصادي لا يتحقق إلا بقلّة الإنتاج لرفع الأسعار، وفي ذلك تضيق على الناس، ليس سببه قصور الموارد، وإنما سببه سلوك الجشع عند المحتكر.

والربا يفيد المرابي بنكا كان أم مقرضاً، ولكنه ينعكس على المستثمر الذي لا يمكنه أن يزيد إنتاجه حين ينخفض الربح عن فائدة القرض. وينعكس على الاقتصاد القومي بوجود موارد بشرية ومادية عاطلة لا يمكن استثمارها لأنها تدر عائداً أقل من تكلفة الربا.

4 - الاستعمار:

الاستعمار يستنزف موارد البلاد التي يجتاحها، وأماننا أمثلة تتحدث عنها الدراسة السابقة:

« يمارس الإفريقيون زراعة متنوعة تضمنت إدخال نباتات غذائية جديدة من أصل أسبوي وأمريكي، لكن الحكم الاستعماري اختزل هذا الإنتاج المتنوع إلى المحاصيل النقدية الواحدة -وعادة باستبعاد الأغذية الرئيسية - وخلال العملية حصد ثمار المجاعة فأجبرت غانا الاستوائية التي اشتهرت ذات حين بالبام - نوع من البطاطا - وغير ذلك من المواد الغذائية، على التركيز على الكاكاو فقط، هكذا أصبح معظم ساحل الذهب معتمداً على الكاكاو. وحولت ليبيريا إلى مجرد مزرعة تابعة لشركة الإطارات والمطاط (فاير ستون)، وتم التخلي عن كل إنتاج الغذاء في

داهومي وجنوب غرب نيجيريا من أجل زيت النخيل، وأجبرت تنجانيقا (تنزانيا الآن) على التركيز على السيزال وأوغندا على القطن⁽¹⁾.

«وكما يكتب ثونتون كلارك بصورة لاذعة عن النيجر في تلك الفترة - كان الشعب النيجيري مكتفيا بذاته أما الإدارة الاستعمارية فلم تكن كذلك - وكان حل الفرنسيين لهذه المشكلة، التي هي من صنعهم، هو إجبار الفلاحين على زراعة المحاصيل للتصدير وخصوصا الفول السوداني والقطن. كان القطن لازما لمصانع النسيج الفرنسية، حيث تسيطر بريطانيا على معظم مصادره. أما الفول السوداني فكان لتوفير بديل رخيص لزيت الجوز الشائع الاستخدام في فرنسا في ذلك الحين⁽²⁾.

«وحتى قبل الغزو الفرنسي في أواخر القرن التاسع عشر وأوائل القرن العشرين كانت هذه الحضارات قد تعرضت بالفعل لتدمير شديد بفعل قرنين من التفرغ السكاني القسري، حيث كان بلايين من أكثر أفرادها شبابا وقوة يؤخذ كعبيد للعالم الجديد⁽³⁾.

«إن الإجابة على سؤال: لماذا لا تستطيع الأم إطعام نفسها؟ لا بد أن يبدأ بفهم: كيف أن الاستعمار قد عمل إيجابيا على الحيلولة دون حدوث هذا بعينه؟ فالاستعمار:

* أجبر الفلاحين على إحلال المحاصيل النقدية محل المحاصيل الغذائية، وعندها كانت المحاصيل النقدية تنتزع بأسعار بالغة الانخفاض.

* استولى على أفضل الأراضي الزراعية لمزارع محصول التصدير، ثم أجبر أقوى العمال على ترك حقول قريتهم كعبيد أو بأجور ضئيلة في المزارع.

* شجع الاعتماد على الغذاء المستورد.

* منع إنتاج الفلاحين المحليين من المحاصيل النقدية من التنافس مع المحاصيل النقدية التي ينتجها المستوطنون أو الشركات الأجنبية⁽⁴⁾.

ولا يقتصر أمر الاستغلال عند هذا وإنما يؤخذ منهم ثمن هذه السلع التصديرية ثمنا لسلع الغرب الترفيحية.

«وفيما بين 1961 وأسوأ سنوات الجفاف 1971، قامت النيجر وهي دولة تعاني من سوء تغذية ملحوظ، ومن متوسط عمر لا يتعدى ثمانية وثلاثين عاما بمضاعفة إنتاجها من القطن أربع

(1) صناعة الجوع «خرافة الندرة» ص 124، : السيزال نبات تصنع من اليافه الحبال.

Social and Econome Implication of the large scale. UNRISD Geneve 1975. PP. 171-122.

(2) صناعة الجوع (خرافة الندرة) ص 106.

(3) صناعة الجوع (خرافة الندرة) ص 106.

(4) صناعة الجوع (خرافة الندرة) ص 134، 135.

مرات وبمضاعفة إنتاج الفول السوداني ثلاث مرات. وكسب هذان المصدران معا في عام 1971 نحو 18 مليون دولار، لكن 20 مليون دولار من العملة الأجنبية استخدمت لاستيراد الملابس، ويعادل ذلك تسع مرات قيمة تصدير القطن الخام، وذهب مليون دولار لشراء السيارات الخاصة. وما يفوق 4 ملايين دولار للبهزين والإطارات. وخلال ثلاث سنوات فقط هي 1967: 1970 تزايد عدد السيارات الخاصة أكثر من 50% وأغلبها تقودها نخبة العاصمة الضئيلة العدد. وأنفق أكثر من مليون دولار لاستيراد المشروبات الكحولية ومنتجات التبغ. وخلال زيارة العاصمة نيامي وجدنا مجموعات النخبة المحلية تتسوق من سوپر ماركت ملء بأشياء كلها من باريس - وبه حتى أقماغ الثلجات من أحد متاجر الشانزليزيه - وحتى حين يستخدم جزء من أرباح التصدير في استيراد الغذاء، فإن هذا الغذاء لا يصل إلى الفقراء عموما، أولئك الذين ينتج عملهم القطن والفول السوداني والماشية، بل تستهلكه الطبقات الميسورة في المناطق الحضرية. وقد تم إنفاق أكثر من نصف ما كسبته السنغال من العملة الصعبة من تصدير الفول السوداني سنة 1947 لاستيراد القمح للمطاحن المملوكة للفرنسيين والتي تنتج الدقيق لصناعة خبز فرنسي لسكان المدن»⁽¹⁾.

«وتحصل الدول النامية المنتجة للمواد الأولية على ما يزيد عن 10% من سعر البيع للمستهلك النهائي حتى وإن بيعت كما هي. ونجد أن سعر القمح الأمريكي ارتفع فيما بين عام 1968: 1974 بنسبة 204% في حين لم يرتفع سعر الكاكاو مثلا في نفس الفترة أكثر من 8.5%»⁽²⁾.

«وقد كان الموز في الفترة 1970: 1972 يمثل 58% من إجمالي مكاسب التصدير لبناما، 48% لهندوراس، 31% للصومال... والموز هو أهم فاكهة طازجة في التجارة الدولية، انخفض سعره نحو 30% خلال العشرين سنة الماضية بينما ارتفعت أسعار السلع المصنعة. ففي عام 1960 كانت ثلاثة أطنان من الموز تعادل ثمن جرار، وفي عام 1970 أصبح نفس الجرار يتكلف ما يعادل 11 طنا من الموز. وإنتاج الموز والخروج منه استجابة لتغيرات السعر صعبة، فلا تبلغ كامل طاقتها إلا بعد عامين، أما بالنسبة لشجرة الكاكاو فتصل إلى عقد أو أكثر قبل أول محصول»⁽³⁾.

والإنتاج «يبيع من خلال وسطاء وشركات متخصصة في نيويورك ولندن وباريس وأمستردام وهامبورج، على أساس أسعار تحددها العطاءات والعروض في سوق التعاملات المستقبلية. من جانب عدد صغير من الناس ليس لهم شأن عادة بزراعة المحصول، بل إن مهتهم هي المقامرة، واهتمامهم مركز في سوق نشيطة القلب سريعة التغير، حيث إن اللعب بطريقة صائبة يمكن

(1) صناعة الجوع (خرافة الندرة) ص 111، 112.

(2) نحو نظام اقتصادي جديد د. إسماعيل عبدالله ص 47، 89 عن Report on Nutrition and the International Situation. Washington U.S Government Printing House 1974.

(3) صناعة الجوع (خرافة الندرة) ص 237.

المرء من كسب النقود، سواء ارتفعت الأسعار أم انخفضت، وكما ذكر أحد مسؤولي مجلس تجارة شيكاغو لندوة مديري الشركات الزراعية عام 1975، فإن الاستقرار أيها السادة هو الشيء الوحيد الذي لا نستطيع التعامل معه⁽¹⁾.

5 - بطر النعمة:

وتظهر في سلوكيات الغرب القميّة في منع الإنتاج أو تدمير الفائض حفاظاً على السعر، مثلاً حتى يرفع وزير الزراعة الأمريكي - إيريل بونز - سعر القمح، أمر بإخراج خمسة ملايين فدان من أراضي القمح عن الإنتاج في سبتمبر سنة 1972، ورفع هذه المساحة الإجمالية المعطلة عن الإنتاج إلى 62 مليون فدان وهي مساحة تساوي في حجمها كل الأراضي المزروعة في المملكة المتحدة.

لقد ظهر لنا بوضوح العجز المطبق للمزرعة العالمية في تلبية احتياجات غالبية الناس، وعبثية المخطط بأسره - في حقيقة واحدة جرى ذكرها بهدوء شديد - في دراسة كلية تجارة هارفارد. فإن 65% على الأقل من الفواكه والخضراوات المنتجة للتصدير في أمريكا الوسطى تلقى في القمامة حرفياً، أو حين يكون ذلك مجدداً يستخدم غذاء للماشية، لأنها إما أن تواجه سوقاً متخمة في الولايات المتحدة أولاً تستوفي المعايير الجمالية - للمستهلكين في أمريكا، بينما في الوطن حيث تنتج يعجز الناس عن شرائها بسبب فقرهم.

ورغم الكلمات الرنانة حول التنمية وواقع سوء التغذية الواسع الانتشار في السنغال، فإن كل الإنتاج موجه لتغذية المستهلكين في السوق الأوروبية المشتركة، هذا على الرغم من حقيقة أنه في عام 1974 وحده أنفق دافعو الضرائب الأوروبيون مبلغ 53 مليون دولار لإتلاف (إخراج من السوق) الخضراوات المنتجة أوروبياً لإبقاء أسعارها مرتفعة⁽²⁾.

ولقد أعلنت وزارة الزراعة الأمريكية أن محصول القمح الشتوي لعام 1978 سيقبل بنسبة 13% عن العام الماضي، وقالت مجلة نيويورك تايمز: إن وزارة الزراعة تعزو هذا الهبوط - في الإنتاج - إلى تخفيض المزارعين الأمريكيين المساحة المزروعة، كرد فعل لهبوط الأسعار، ويأتي هذا الإعلان الواضح عن انخفاض الإنتاج في وقت أعلن فيه عن التهام التيار الأكبر عدد من مخازن الحبوب الأمريكية، ففي كانون الأول عام 1977 أعلن عن نشوب ثلاثة حرائق خلال أسبوع واحد في مخازن الحبوب الأمريكية.

ورغم انخفاض المخزون العالمي خلال عشر سنوات من الحبوب الغذائية إلى الثلث، كانت الولايات المتحدة تتمتع زراعة مساحة من أراضيها صالحة لزراعتها وتكفي لإنتاج حوالي 24 مليون

(1) صناعة الجوع (خرافة الندرة)، ص 237، 238 عن:

UNCTAP, "Marketing and Distribution System" 1975 P.9.

(2) صناعة الجوع (خرافة الندرة) ص 269، 299، 304.

طن. وهي كمية تقارب ما تستورده الدول النامية، وذلك رعاية لأصحاب الإنتاج الزراعي، والحفاظ على مستوى دخلهم، ولو كان ثمن ذلك موت العالم الثالث جوعاً.

إن تفسير هذه الظاهرة يضيف نقطة سوداء أخرى إلى تاريخ الاحتكارات الامبريالية الأسود. وإذا رجعنا قليلاً إلى الوراء فسنجد أن هذه الاحتكارات خلال أزمة سنة 1929، سنة 1932 قد أغرقت آلاف الأطنان من الحبوب والبن والمواد الغذائية الأخرى في البحار، في الوقت الذي كانت فيه شعوب برمتها تتضور جوعاً وماتت ملايين من البشر جوعاً.

كما أنفقت دول السوق الأوروبية المشتركة 127 مليون مارك ألماني لإتلاف آلاف الأطنان من الفواكه والخضرة وزيادة قطعان الماشية خلال عام 1974، وأنفقت بريطانيا أكثر من 12 مليون باوند استرليني لإتلاف كميات كبيرة من منتجات الألبان بنفس العام أيضاً⁽¹⁾.

وهذا كله يحدث مع أن الولايات المتحدة أقامت الدنيا وأقعدتها عندما رفعت الدول البترولية سعر بترولها، رغم أنه لا يتصل بحياة الناس كالحبوب، وتأمرت حتى عاد سعر البترول، مع أخذ معامل التضخم في الاعتبار أرخص مما كان عليه قبل رفعه في السبعينات.

وبينما يموت عشرات الآلاف جوعاً في بلدان العالم الثالث، غير ألف مليون في حالة سوء تغذية مزمنة، تستخدم الولايات المتحدة سنوياً حوالي 3 مليون طن أسمدة - كان عليها أن تنتج 30 مليون طن حبوب غذائية - في تربية الحشائش في ملاعب الجولف وأراضى سباق الخيل وساحات المقابر. وهو ما يعادل كل السماد التي تستخدمه الهند لإنتاج الغذاء.

وإذا نظرنا إلى أزمة الغذاء في العالم العربي مثلاً لوجدنا أن أرض السودان والعراق تكفي العالم العربي وأكثر. والفلاح المصري يعاني البطالة المقتنعة في بلده لقلة الأراضي الزراعية. ورأس المال اللارم للآلية والتسمين والبيذور الكثير منه هائم على وجهه في بنوك أوروبا وأمريكا، فهل هذه أزمة موارد أم أزمة السلوك الإنساني؟

إن الحل الأساسي لمشكلة الغذاء العالمي يتركز على تعمير البلاد المتخلفة واستغلال مواردها الزراعية والسمكية استغلالاً علمياً، ولا يقف أمام ذلك إلا حالة الإفقار المتعمدة التي تشنها الدول الغربية على هذا العالم.

وما نراه من تضليل فيما يسمونه المعونات نعرفه من - شهادة ما كجفرن - على بلده الأمريكي حين يقول: «نحن نوزع فائض الغذاء لا على أساس الحاجات الأكثر إلحاحاً، وإنما على أساس الاعتبارات التي تملها السياسة الخارجية. لقد ذهب جزء لا يذكر من ذلك الفائض

(1) الشركات الرأسمالية الاحتكارية والسيطرة على اقتصاديات البلاد النامية، فايز محمد علي ص 695. دار الرشيد

إلى أفريقيا، حيث مات عشرات الألوف جوعاً في حين ذهب حوالى نصفه إلى كمبوديا وفيتنام⁽¹⁾.

6 - الاحتكار:

ولقد قاومت الدول الرأسمالية طويلاً نشأة الصناعات الحديثة في دول العالم الثالث، بل إن السيطرة الاستعمارية كانت تصطبج عادة بتصفية الصناعات التقليدية، لأن هدفها الأول كان فتح أسواق المستعمرات أمام منتجات الدول الاستعمارية. وفي حالة مصر بالذات عمل الاستعمار بشكل منظم على القضاء على محاولات التصنيع التي بدأت في عهد محمد علي، ولم تكن متأخرة عن بداية التصنيع في الغرب إلا بعشرين أو ثلاثين سنة فحسب.

وترتبط فكرة التنمية في العالم الثالث بجهود التصنيع، فلا تنمية إلا ببناء صناعة حديثة، وطوال الثلاثين عاماً الماضية لم تنجح تلك الجهود إلا في الوصول بتصيب الدول النامية في الإنتاج الصناعي العالمي إلى 7٪ فقط.

ذلك لتبقى الندرة في العالم لخدمة سادة الاحتكار في أمريكا وأوروبا وغيرها من البلاد المتقدمة.

إن 60٪ من سكان الكرة الأرضية لا يحصل إلا على 5.6٪ من إجمالي الدخل العالمي.

فهل فقر العالم الثالث من ندرة الموارد أم من استغلال الإنسان الغربي الذي امتص دمه بالاحتكار وأغرقه في الديون والربا؟

ولننظر إلى هذه الظاهرة سنة 1974م بلغ فائض الدول النفطية 60 مليون دولار وتحملت، الدول الصناعية عجزاً مقابلاً قدره 34 بليون دولار، وتضاعف عجز الدول النامية من 10:20 دولاراً، ولم تمض خمس سنوات حتى نجحت الدول الصناعية في تحميل عجزها على الدول النامية⁽²⁾.

إن حصة البلدان النامية من المواد الخام، في الاستيراد العام لبلدان أوروبا الغربية، تبلغ زهاء 70٪، والمستورد الكبير الآخر للخامات هو الولايات المتحدة الأمريكية، التي تبلغ حصة البلدان النامية من استيرادها العام زهاء 74٪، وفي سنوات ما بعد الحرب العالمية الثانية اشتد دور اليابان كمستورد للمواد الخام من البلدان النامية.

وأسلوب التبادل غير المتكافئ الذي تطبقه منذ زمن بعيد - الاحتكارات الاستعمارية - في علاقتها التجارية مع المستعمرات والبلدان التابعة، هو أسلوب احتكاري تقوى فيه الاحتكارات عدم التكافؤ في التبادل بمساعدة الأسعار الاحتكارية. ومعنى ذلك أن الأسعار على بضائع المواد

(1) نفس المصدر السابق ص 94.

(2) مارك الاقتصاد العالمي د. حازم البيلاوي مجلة العربي عدد إبريل سنة 1981 ص 30.

الحام في البلدان النامية توضع بمستوى منخفض، في الوقت الذي تنمو فيه أسعار التجهيزات الصناعية والمكينات، وبموجب حساب سكرتارية هيئة الأمم المتحدة: هبطت الأسعار الوسيطة للخامات في الفترة ما بين سنة 1876: سنة 1938 أكثر من 30٪ بالمقارنة مع أسعار المصنوعات الجاهزة. وهذا الواقع يشهد على الإملاق الدائم للبلدان المنتجة للمواد الخام⁽¹⁾.

وأظن الآن قد وضح أن دعوى ندرة الموارد وصراع الطبيعة إن هي إلا خدعة لتوطيد استغلال الغرب للعالم الثالث. ولا بد أن يتوقف الترف الرخيص والتبذير البشع للموارد في الغرب، وكذلك استغلال الناس وإذلالهم وتجويعهم في العالم الثالث.

الأزمة إذن هي قضية شعوب عاشت ضحية استغلال الغرب وغرب عاش على حساب العالم الثالث.

7 - الريا:

ولم يكف الغرب هذا الإفكار بالاستغلال والاحتكار، وإنما تعامل كالمراي مع زيادة العجز والفقر في دول العالم الثالث.

ففيما بين عامي 1967 - 1976 تضاعف إجمالي عبء الدين العام والخاص للبلدان المتخلفة غير المنتجة للبترو، أكثر من أربعة أضعاف من 37 إلى 180 مليار دولار وفي عام 1994 وصلت ديون العالم الثالث إلى 1200 مليار دولار وبلغت الفوائد السنوية وحدها 200 مليار، وابتلع ذلك في بعض الأحوال قيمة الصادرات كلها.

ومع الارتفاع المخيف لمدفوعات خدمات الديون تحول تيار التدفقات المالية اعتباراً من عام 1984 لصالح الدول الصناعية الغربية ومؤسسات التمويل الدائنة.

ويحلل الباحثان الغربيان سبب الأزمة في بنجلاديش على سبيل المثال فيقولان:

«وإذا كان ما ينتج كافياً، فلم إذن لا يأكل الجياع في بنجلاديش؟ المفارقة أن الجياع يزرعون الكثير من أرز البلاد. وفي وقت الحصاد حين تبلغ الأسعار أدنى حد لها، يضطر الكثيرون لبيع كمية كبيرة مما ينتجون، بحيث لا يعودون يملكون ما يكفي لسد احتياجاتهم حتى الحصاد الثاني. وهم مضطرون لعمل ذلك حتى يسددوا ما يدينون به - بفائدة كبيرة - للمرابين التجار الذين احتاج المزارعون إلى اقتراض الغذاء منهم بأسعار أعلى بكثير قبل الحصاد، والكثيرون الواقعون في شرك هذه الحلقة المفرغة هم مزارعون، مستأجرون، عليهم أن يدفعوا ثمن التكاليف الزراعية، ثم يعطوا ما يزيد على نصف حصادهم للمالك. ولاعجب إذن أن صار العديد من الملاك المرابين تجارا. إن تخزين المرابين التجار للغلال هو سبب أولى لذات (الندرة) التي يضاربون عليها.

(1) الشركات الرأسمالية الاحتكارية، فايز محمد على ص 126، 127 سنة 1979 دار الرشيد للنشر العراق.

والأجراء المعدمون، المعتمدون على أجور ضئيلة عرضة للإيذاء بوجه خاص، وبالتحديد حين تحرمهم الفيضانات أو الجفاف من العمل تماما، تقفز أسعار المضاربة على الغذاء نتيجة نشاط من يخزنون بنسبة ما بين 200 و500٪، وحين أدركنا هذه الحقائق، لم ندهش حين علمنا أنه بينما كان عديدون يموتون جوعا بعد فيضانات عام 1974، كدس من يخزنون الغلال ما يقدر بنحو 4 ملايين طن من الأرز، لأن الأغلبية الساحقة كانت أفقر من أن تشتريه⁽¹⁾.

ومن هنا نصل إلى نتيجة محددة، أن ما يعانيه البشر من ندرة لا يرجع بحال إلى الموارد، فهي كافية. وإنما يرجع إلى سلوكهم سواء من ناحية الجهد أو من ناحية القيم.

فضيق العيش في الدول المتخلفة يرجع إلى قلة الجهد والجهل باستغلال الأقوياء، أو الضعف عن المقاومة.

والقلق والأزمات الموجودة في الدول المتقدمة سببها السلوك العدواني في الحروب وتلوث البيئة والاستعمار والاحتكار والربا وأكل المال بالباطل، ولا سبيل إلى حلها إلا الرجوع إلى الله الرؤوف، بالعباد، عندئذ يدخل البشر في السلم كافة متحررين من فتن الشيطان.

إن السبب في المشكلة من جانب الموارد هو إفساد الإنسان للأرض بعد أن أصلحها الله، وإن ادعى العلمية والتحضر ورفع الشعارات الخادعة. وصدق الله العظيم:

﴿ وَمِنَ النَّاسِ مَن يُعْجِبُ قَوْلَهُ فِي الْحَيَاةِ الدُّنْيَا وَيُشْهَدُ اللَّهُ عَلَىٰ مَا فِي قَلْبِهِ وَهُوَ أَلَدُّ الْخِصَامِ . وَإِذَا تَوَلَّىٰ سَعَىٰ فِي الْأَرْضِ لِيُفْسِدَ فِيهَا وَيُهْلِكَ الْحَرْثَ وَالنَّسْلَ وَاللَّهُ لَا يُحِبُّ الْفُسَادَ . وَإِذَا قِيلَ لَهُ اتَّقِ اللَّهَ أَخَذَتْهُ الْعِزَّةُ بِالْإِثْمِ فَحَسْبُ جَهَنَّمَ وَلِبئْسَ الْمِهَادُ . وَمِنَ النَّاسِ مَن يُشْرِي نَفْسَهُ ابْتِغَاءَ مَرْضَاتِ اللَّهِ وَاللَّهُ رَءُوفٌ بِالْعِبَادِ . يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا ادْخُلُوا فِي السِّلْمِ كَافَّةً وَلَا تَتَّبِعُوا خُطُوَاتِ الشَّيْطَانِ إِنَّهُ لَكُمْ عَدُوٌّ مُّبِينٌ ﴾ [البقرة: 204-208].

النعمة:

قدر الله للبشرية أقاتها كافية كامنة في الأرض والسماوات، وقد قضى الله أن تكون الدنيا دار ابتلاء يختبر الإنسان فيها في عمله أيحسن أم يسيء، أيطيع الله أم يعصاه، وعلى أساس ذلك يكون الحساب والجزاء في الدار الآخرة، حيث نعم الله تعالى دون جهد وبلا حساب لمن آمن واتقى.

يقول تعالى: ﴿ وَمَا بِكُمْ مِنْ نِعْمَةٍ فَمِنَ اللَّهِ ﴾ [النحل: 53].

(1) صناعة الجوع «خرافة الندرة» ص 272 - 277.

والنعمه لفة: الخفض والدعة والمال، والتنعم: الترفه، والإنعام: الإحسان إلى الغير، ونعمه العيش حسنه ونضارته⁽¹⁾.

يقول الرازي: «اعلم أن كل ما يصل إلى الخلق من النفع ودفع الضرر فهو من الله تعالى... ثم إن النعمة على ثلاثة أقسام:

1 - نعمة تفرد الله بإيجادها، نحو أن خلق ورزق.

2 - نعمة وصلت من جهة غير الله في ظاهر الأمر، وفي الحقيقة فهي أيضاً وإنما وصلت من الله تعالى، وذلك لأن الله تعالى هو الخالق لتلك النعمة، والخالق لذلك المنعم، والخالق لداعية الإنعام بتلك النعمة في قلب ذلك المنعم. إلا أنه تعالى - لما أجرى تلك النعمة على يد ذلك العبد - كان ذلك العبد مشكورا، ولكن المشكور في الحقيقة هو الله تعالى، ولهذا قال: ﴿أَنْ أَشْكُرَ لِي وَلَوْلَا دَيْكَ إِلَى الْمَصِيرِ﴾ [لقمان: 20]، فبدأ بنفسه تنبيها على أن إنعام الخلق لا يتم إلا بإنعام الله.

3 - نعم وصلت من الله إلينا بسبب طاعتنا، وهي أيضا من الله تعالى، لأنه لولا أن الله سبحانه وفقنا للطاعات وأعاننا عليها وهدانا إليها وأزاح الأعداء عنا، لما وصلنا إلى شيء منها، فظهر بهذا التقرير أن جميع النعم في الحقيقة من الله تعالى⁽²⁾.

إن القطرة من السماء حين تنزل لتروي الزرع تحتاج إلى شمس تدفئ، وبحر يزخر بالماء، ورياح تحرك السحاب، أي تحتاج إلى خلق السموات والأرض، والحكمة في تكوينها، وتقدير الأرزاق فيها. ولا يطبق ذلك إلا الله تعالى نعمة منه علي عباده. جعلها الله ذلولا مسخرة مطيعة للإنسان متناغمة معه، ما أطاع ربه قال تعالى: ﴿أَلَمْ تَرَوْا أَنَّ اللَّهَ سَخَّرَ لَكُمْ مَا فِي السَّمَاوَاتِ وَمَا فِي الْأَرْضِ وَأَسْبَغَ عَلَيْكُمْ نِعْمَهُ ظَاهِرَةً وَبَاطِنَةً﴾ [لقمان: 20].

ومن النعم ما هو ظاهر وما هو باطن. وإذا أحب الله عبدا وفقه لشكر نعمه الظاهرة فيزيده، وألهمه معرفة النعم الخفية ليشكر الله عليها، فضلا من الله ونعمة، كما دعا سليمان عليه السلام: ﴿رَبِّ أَوْزِعْنِي أَنْ أَشْكُرَ نِعْمَتَكَ الَّتِي أَنْعَمْتَ عَلَيَّ وَعَلَىٰ وَالِدَيَّ وَأَنْ أَعْمَلَ صَالِحًا تَرْضَاهُ﴾ [النمل: 19].

ولن يتيسر بحال هنا أن نحصى نعم الله سبحانه وتعالى التي سخرها للإنسان، لأنها تخفى وتندق وتتعدد وتساين، بحيث لا يحتويها الحصر والبيان. وهي مع ذلك متوافرة تمتد إليها يد الإنسان إذا ما اجتهد وعمل، قال تعالى: ﴿وَإِنْ تَعَدُّوا نِعْمَةَ اللَّهِ لَا تُحْصُوهَا إِنَّ اللَّهَ لَغَفُورٌ رَحِيمٌ﴾ [النحل: 18].

(1) الفيروز ابادى القاموس المحيط، المطبعة المصرية 1352 هـ ج 5 ص 90، ابن منظور لسان العرب ج 16 ص 57 دار المعارف.

(2) الرازي، التفسير الكبير ج 1 ص 314 - 315 - دار الغد العربي.

وبالطبع فإن الاقتصاديين الوضعيين يتعاملون مع هذا المصطلح بشكله المحسوس، فيطلقون عليه: الموارد، ويختصرونه في مصطلح الأرض، فيطلقون مصطلح الأرض على القوة المستمدة من الطبيعة لاستخدامها في الإنتاج، ويوسعون من المصطلح فلا يقصرونه على معناه الدارج، بل، يوسعونه ليشمل ما فوق الأرض من نبات وحيوان، وما في جوفها من ثروة معدنية، وما بها من ثروات مائية ممثلة في بحيرات وأنهار، وبحار ومحيطات، وما تحتويه من أسماك، وما يتولد عنها من كهرباء، وما يعترى الكون من مناخ، وتفيض به السماء من ماء... (1).

ولقد نظر الطبيعيون - وهم آباء الرأسمالية - على أن الإنتاج هو خلق للمادة، ولا يزال هذا المصطلح المنحرف يستعمل في وصف العملية الإنتاجية المعاصرة. والحقيقة أن الإنسان حين يصنع شيئاً إنما يستخدم نعم الله في الكون. فالسيارة تصنع من خامات منها الحديد، والزراع يضع البذرة ولاشأن له بالشمس التي تنمي النبات، والمطر الذي يرويه، والتربة التي تغذيه، ودور الإنسان في ذلك كله لا يتجاوز إضافة المنفعة، سواء كانت هذه المنفعة شكلية بتحويل الخامات من شكل إلى شكل، أم مكانية بنقل المنتج من مكان يتوافر فيه إلى مكان يحتاجه، أو منفعة زمانية بتخزينه من وقت يفيض فيه إلى وقت يقل فيه وجوده. والخدمة التي من شأنها تسهيل التبادل وتوثيق الملكية - حين انتقال السلعة من فرد إلى فرد، ومن بلد إلى بلد، أو القيام بالوساطة أو التحويلات - تضيف للحيازة منفعة هي المنفعة في الملكية (2).

فالحقيقة أن الإنسان لم يخلق شيئاً، وإنما قام بعمل أضاف فيه للعمليات الزراعية والصناعية والتجارية منافع شكلية أو زمانية أو مكانية أو خدمية. قال تعالى:

﴿أَفَرَأَيْتُمْ مَا تَحْرُثُونَ . أَأَنْتُمْ تَزْرَعُونَهُ أَمْ نَحْنُ الزَّارِعُونَ . لَوْ نَشَاءُ لَجَعَلْنَاهُ حُطَامًا فَظَلْتُمْ تَفَكَّهُونَ . إِنَّا لَمَغْرُمُونَ . بَلْ نَحْنُ مَحْرُومُونَ . أَفَرَأَيْتُمُ الْمَاءَ الَّذِي تَشْرَبُونَ . أَأَنْتُمْ أَنْزَلْتُمُوهُ مِنَ الْمُزْنِ أَمْ نَحْنُ الْمُنزِلُونَ . لَوْ نَشَاءُ جَعَلْنَاهُ أَجْحَامًا فَفُلُولًا تَسْكُرُونَ . أَفَرَأَيْتُمُ النَّارَ الَّتِي تُورُونَ . أَأَنْتُمْ أَنْشَأْتُمْ شَجَرَتَهَا أَمْ نَحْنُ الْمُنشِئُونَ . نَحْنُ جَعَلْنَاهَا تَذَكُّرًا وَرِيحًا لِلْمُؤْمِنِينَ . فَسَبِّحْ بِاسْمِ رَبِّكَ الْعَظِيمِ﴾ [الواقعة: 63 - 74].

والخلاصة:

إن الله قدر الأقوات كافية لعباده وشرط توفرها:

1 - العمل على استغلال النعم وكشف القوانين والسنن.

2 - الإصلاح في الأرض بطاعة الله فيما أمر.

فإذا تحقق ذلك كانت النعمة المستقرة، وإذا تخلف ذلك كان العذاب بالجوع والخوف أو بقارعة من الله، قال تعالى:

(1) د. حسين عمر، نظرية القيمة، ص 74. دار الشروق 1402هـ.

(2) د. إسماعيل هاشم، مبادئ الاقتصاد التحليلي ص 198 - دار النهضة العربية 1978.

﴿ ذَلِكَ بِأَنَّ اللَّهَ لَمْ يَكُ مُغَيِّرًا نِعْمَةً أَنْهَمَهَا عَلَىٰ قَوْمٍ حَتَّىٰ يُغَيِّرُوا مَا بِأَنْفُسِهِمْ وَأَنَّ اللَّهَ سَمِيعٌ عَلِيمٌ ﴾
[الأنفال: 53]

والمشكلة هي في كفر الناس بنعم الله إما:

1 - بظلم الإنسان بإفساده في الأرض، وتدميره للحرث والنسل، كما يحدث في الحروب وتلوث البيئة، فيصادم سنن الله الكونية.

2 - وإما بكفره انحزافاً عن سنن الله التشريعية، وترك شكره وطاعته وعصيان أمره بممارسة الربا والاحتكار، أو منع الزكاة والمواساة . وصدق الله العظيم إذ يقول:
﴿ وَإِنْ تَعَدُّوا نِعْمَتَ اللَّهِ لَا تَحْصُوهَا إِنَّ الْإِنْسَانَ لَظَلُومٌ كَفَّارٌ ﴾ [إبراهيم: 34].

3 - وبجانب هذه السنة الكونية والاجتماعية في فهم طبيعة المشكلة الاقتصادية، فهناك مشيئة الله الظليقة في ابتلاء عباده في هذه الدنيا، بالخير والشر، وبالحسنات والسيئات «ليتذكر الغافلون، ويتوب العاصون، ويتميز الصابرون». يقول الله تعالى: ﴿ وَقَطَّعْنَاهُمْ فِي الْأَرْضِ أُمَّمًا مِّنْهُمْ الصَّالِحُونَ وَمِنْهُمْ دُونَ ذَلِكَ وَبَلَوْنَاهُمْ بِالْحَسَنَاتِ وَالسَّيِّئَاتِ لَعَلَّهُمْ يَرْجِعُونَ ﴾
[الأعراف: 168]

الفصل الثالث

الإعمار

«الإنتاج»

- تمهيد وتعريف.
- المبحث الأول: العمل.
- المبحث الثاني: المال.

تمهيد وتعريف:

لقد كان سبق المجتمع الغربي في ميدان التنمية الاقتصادية وراء اقتضاره في تحليل الإنتاج على الجانب الوصفي، فدار حول تحليل أنواع عوامل الإنتاج «أرض وعمل ورأس مال وتنظيم» وخصائصها. ولم تزد أهدافه وفق مفهومه عن غاية الإنتاج أكثر من حسن تخصيص الموارد، وزيادة الناتج، وأصبح معيار التقدم والتخلف عنده مقدار نصيب كل فرد من الدخل القومي، ولهذا كان تعريفه للتنمية يدور حول: حسن تخصيص الموارد لزيادة نصيب كل فرد من الدخل القومي، وكان من الممكن أن تترك هذه القضية لألية السوق، وفق الفلسفة الأساسية التي يقوم عليها النظام الرأسمالي وهي الحرية، لولا أن أصاب الحرام من الاحتكار والربا والقمار الاقتصاد القومي بسلبات العجز والتخطيط. وهنا بدأ يظهر دور للدولة في الإنتاج بدعوى تحقيق الاستقرار، واستخدموا لذلك أساليب السياسة المالية والنقدية، ولكن لم يزيحوا سبب البلاء وهو الحرام. مما زاد من إضرار هذه السياسات بهيكل الاقتصاد القومي، ولم يغن زيادة تدخل الدولة عنهم شيئاً، وتحول النظام كما رأينا إلى تسخير الجماعة من أجل حفنة أفراد من الاحتكاريين والمرابين، يظهرون في تحليل توزيع الدخل القومي قلة على النقمة تملك غالبية الدخل القومي.

ثم استيقظ العالم الثالث على تخلفه، ونظر حوله فلم يجد إلا نظامين اقتصاديين هما الرأسمالية والاشتراكية. وزاغ بصره نحو الاشتراكية، متصوراً أن استخدام أساليبها كفيلاً بتحقيق النمو الإنتاجي له. فهو يحتاج إلى رأس مال لزيادة الإنتاج، حتى يحافظ على مستوى دخله إذا كان سكانه يزدون بمعدل 2% إلى أن يزيد رأسماله مثلاً إلى 8% ليتنج له دخلاً إضافياً 2%، أي أنه يحتاج ليحافظ على مستوى دخله إلى تكوين رأسمالي، فإذا أراد التقدم بمعدل أكبر عليه أن يزيد مدخراته، وهذا يتيح له الاشتراكية عن طريق التأمين وتسخير العامل وإرغامه، ومن ثم دار التعريف الاشتراكي حول: زيادة التكوين الرأسمالي بمزيد من الادخار بزيادة القطاع العام، وتأميم الملكية ولو في المشاريع الرئيسية، وانتهت التجربة بتسخير الفرد بدعوى مصلحة الجماعة، وكان إهدار الإنسان من لواحي حوافز عمله، ملكية وريح، واستخدام القسر والاستبداد في استدرار إنتاجه، سبباً فيما رأيناه من انهيار الاشتراكية بسبب سلبية الإنسان، بل وعدائه الذي تسبب في تخريب رأس المال والتسيب والاختلاس، فالقوة العسكرية لم تهزم الاشتراكية، ولكن هزمتها الروح الإنسانية التي صادمت الاشتراكية فطرتها، بينما نرى دولا كاليابان وسويسرا ليس لها موارد تذكر، ولكن استطاع الإنسان فيها أن يحقق لها تقدماً مادياً، ولكن لم يدخل من سلبات الرأسمالية، فلم يكمل له الاستقرار. ولقد حققت الدول الإسلامية استقلالها بتضحيات عزيزة من أبنائها، ولكنها فشلت تماماً،

فى مشروع نهضتها، شأن كل بلاد العالم الثالث، وقد خطط الغرب الاستعماري لىبقى هذا العالم محببًا متصارعا، فتحولت بلادهم إلى قنابل موقوتة تنفجر صراعاتها فى كل حين، وتفور فى أعماق الفقر والتخلف والضياع، وبهذا الأسلوب أجهضت كل صحوة، ودمرت كل تنمية، وعوقت كل وحدة.

وفى هذا المستقع لم يصمم مشروع مستقل للنهضة، يعتمد على جذورها وقيمتها وعقيدتها ويختلط بروح شعوبها. واعتبر المشروع الغربى، ديمقراطيا كان أم اشتراكيا. اختيارات نهائية لتنميتها وصحتها. وبهذا تحركت دائما فى دائرة الإحساس بالدونية من الغرب، الذى كان رغم أنه يترىص بها الدوائر، مصدر إلهامها ومعقد رجائها وموطن مثالها. حتى العناصر التى ادعت الصحوة رحلت تصميم المشروع إلى مابعد تمكنها وإدارتها للدولة، فكانت نهبا للهوى، وأمكن السيطرة على منطلقاتها ببريق المصالح والشهوات. وبكل هذا فقد العالم المسلم ومن ورائه العالم الثالث كل قوة تبعث الروح فى نهضته والدفء فى تنميته، وضاعت من أقدامه كل وسيلة تمد شعوبه بعزيمة الإصرار وإرادة التضحية، وروج للاستبداد باسم ضرورات التنمية، متواريا أحيانا تحت شعار من اسم الديمقراطية، أو منتميا صراحة تحت مظلة الاشتراكية، واعتبر أن الطريق إلى الحرية لابد أن يمر بالتنمية، وأن الطريق إلى التنمية لاسبيل له إلا بالاستبداد، وواد حرية الإنسان، وكانت النتيجة تراجع التنمية وظلم الإنسان. وهكذا لم يتنه الطريق بالنسبة للعالم المسلم خاصة، والعالم الثالث عامة، إلا إلى التخلف والتراجع والانقسام والصراع والتبعية والذل، وامتلات جوانح إنسانه بالمرارة وعدم المبالاة والتسبب.

وتؤكد الحقائق والتجارب أن أى استراتيجية تنموية فى أى اقتصاد لايتحقق لها النجاح، ولا تصل إلى أهدافها وغاياتها، إلا باحترام الإنسان وإعطائه الحرية وتوفير الأمن له، ومشاركته فى المسئولية مشاركة حقيقية وفاعلة.

فالإنسان حين يتمتع بحريته، ويشعر بكرامته ويطمئن على مستقبله، ينهض ويتحرك ليؤدى دوره فى إصرار وشغف، ويتحمل النتائج فى صبر ودأب، وحين يشارك فى القرار ويؤخذ رأيه فى السياسات، ويكشف بالأزمات، تهون عليه التضحيات، ويتحمل بصبر المشقات، كتب إلى الخليفة عمر بن عبد العزيز أحد ولاته يقول: «إن مدينتنا قد خربت، فإن رأى أمير المؤمنين أن يقطع لنا مالا نرّمها به فعل، فكتب إليه الخليفة يقول: إذا قرأت كتابى هذا فحسبها بالعدل، ونقى طرقها من الظلم، فإنه مرمتها والسلام».

وقد يجادل البعض أن الإنسان لا يخضع سلوكه دائما للفكر المتعمق، وأن الجماهير لا عقل لها، وأنها يمكن أن تستغل وتزيف إرادتها، ويمكن أن تهدم بنفس حماس الدكتاتور فى الهدم، شاهدا ذلك فى استغلال الديمقراطية فى الغرب، وما نسمع عنه من استغلال مراكز القوى، وتزكم الأنوف بما نسمعه دائما من فساد الطبقة الحاكمة وانحرافها. وهذا حق

يراد به باطل، فالأمر صحيح إذا افتقد المجتمع منهجا يحدد له ثوابت لا تتغير، وحواجز قيمة لا تتخطى.

وتحقيق الحرية للإنسان المسلم، ووضوح المنهج الذي يرسم معالم الطريق واضحة للجميع برضاه، ومشاركة الإنسان في مسيرة الحرية والتنمية عن وعى وإدراك، ضمان أكيد يتكاتف دعاوى الزيف والتضليل باسم المصلحة، وهى الأسلوب الصحيح للقضاء على الاستبداد الذى يبيت الأمور بليل، وينفرد بالرأى فى استغلال للناس، فىكون هذا الوضوح والرعى حماية أكيدة من الانحرافات، وضمانا قويا لمنع التجاوزات، ومسارا آمنا وثابتا للنمو والازدهار.

أهمية الإنتاج فى الإسلام:

يقول تعالى:

﴿وَالَّذِينَ تَبَوَّءُوا الدَّيْنَ وَالرِّبَا يُضَاعَفُونَ لَئِنَّ أُولَئِكَ كَانُوا فِي آيَاتِنَا هَٰؤُلَاءِ﴾ [هود: 61].

ويقول رسول الله ﷺ:

«الساعى على الأرملة والمسكين كالمجاهد فى سبيل الله أو كالذى يصوم النهار ويقوم الليل»⁽¹⁾.

يقول الجصاص فى تفسير الآية: «يعنى أمركم من عمارتها بما تحتاجون إليه. وفيه دلالة على رجوب عمارة الأرض للزراعة والفرش والأبنية»⁽²⁾.

وقال القرطبي: «أمركم بعمارة ما تحتاجون إليه فيها. ونقل عن ابن العربي قوله: قال بعض علماء الشافعية: الاستعمار طلب العمارة والطلب المطلق من الله تعالى على الوجوب»⁽³⁾.

ويفسر السيوطى قوله تعالى:

﴿هُوَ الَّذِي جَعَلَ لَكُمُ الْأَرْضَ ذُلُولًا فَامشُوا فِي مَنَاكِبِهَا وَكُلُوا مِن رِّزْقِهِ وَإِلَيْهِ تُشْجَرُونَ﴾

[الملك: 15].

فى هذه الآية الأمر بالنسب والتكسب⁽⁴⁾.

«والمذهب عند جمهور الفقهاء رحمهم الله من أهل السنة والجماعة أن الكسب بقدر ما لا بد

منه فريضة...

(1) رواه البخارى ج 4 ص 52.

(2) أحكام القرآن ج 3 ص 156 - دار الكتاب العربى.

(3) الجامع لأحكام القرآن ج 9 ص 56 - دار الكتاب العربى.

(4) الإكليل فى استنباط التنزيل، السيوطى ص 214 - دار الكتاب العربى.

فإن في الكسب نظام العالم، والله تعالى حكم ببقاء العالم إلى حين فنائه، وجعل سبب البقاء والنظام كسب العباد، وفي تركه تخريب نظامه وذلك ممنوع منه⁽¹⁾.

«فلهذا قال غير واحد من الفقهاء من أصحاب الشافعي وأحمد بن حنبل وغيرهم... إن هذه الصناعات فرض على الكفاية، فإنه لا تتم مصلحة الناس إلا بها، كما أن الجهاد فرض على الكفاية، إلا أن يتعين فيكون فرضاً على الأعيان⁽²⁾».

ويشجع رسول الله - ﷺ - على الإعمار في الحديث «من أحيأ أرضاً ميتة فهي له»⁽³⁾.

والأرض الميتة هي التي لم تعمر، شبهت عمارتها بالحياة، وتعطيها بالموت، والإحياء أن يعمد شخص إلى أرض لم يتقدم ملك عليها لأحد فيحييها بالسقى أو الزرع أو الغرس أو البناء فتصير بذلك ملكية. كما يدل عليه الحديث، وبه قال الجمهور. وظاهر الأحاديث المذكورة أنه يجوز الإحياء سواء كان بإذن الإمام أو بغير إذنه. وقال أبو حنيفة: لا بد من إذن الإمام. وعن مالك يحتاج إلى إذن الإمام فيما قرب عما لأهل القرية إليه حاجة من مرعى⁽⁴⁾.

يقول الغزالي: (الأشغال الدنيوية هي الحرف والصناعات والأعمال التي نرى الخلق منكبين عليها. إن الإنسان مضطر إلى ثلاث: القوت، السكن، اللبس. فالقوت للغذاء والبقاء، والملبس لدفع الحر والبرد، والسكن لدفع الحر والبرد ولدفع أسباب الهلاك عن الأهل والمال، ولم يخلق الله القوت والسكن والملبس مصلحاً بحيث يستغنى عن صنعة الإنسان فيه، نعم خلق ذلك للبهائم، فإن النبات يغذى الحيوان من غير طبخ، والحر والبرد لا يؤثر في بدنه فيستغنى عن البناء ويقنع بالصحراء، ولباسها وشعورها وجلودها فتستغنى عن اللباس. والإنسان ليس كذلك فحدثت الحاجة إلى خمس صناعات هي أصول الصناعات وأرائل الأشغال الدنيوية، وهي الفلاحة والرماية والاقتناص والحياكة والبناء. أما البناء فللمسكن، والحياكة وما يكتنفها من أمر الفزل والحياكة لللبس، والفلاحة للمطعم والرعاية للمواشى والخيل أيضاً للمطعم والمركب، والاقتناص نعنى به تحصيل ما خلقه الله من صيد أو معدن أو حشيش أو حطب، فالفلاح يحصد النباتات، والراعى يحفظ الحيوانات ويستتجها، والمقتنص يحصل مانيت ونتج بنفسه من غير صنع آدمي. وكذلك يأخذ من معادن الأرض ما خلق فيها من غير صنع آدمي. ونعنى بالاقتناص ذلك، ويدخل تحته صناعات وآلات عدة. ثم هذه الصناعات تفتقر إلى أدوات وآلات كالحياكة والفلاحة والبناء والاقتناص، والآلات إنما تؤخذ من النبات وهو الأخشاب، ومن المعادن كالحديد والرصاص وغيرهما، أو من جلود الحيوانات

(1) الاكتساب في الرزق المستطاب، ص 27-29، دار الكتب العلمية 1406هـ.

(2) مجمع الفتاوى ج 28 ص 29- مكتبة المعارف الرباط، المغرب.

(3) رواه مسلم، صحيح الجامع الصغير، الألباني ج 1 ص 414.

(4) نيل الأوطار، الشوكاني ج 6 ص 45 - دار الفكر 1973م.

فحدثت الحاجة إلى ثلاثة أنواع أخرى من الصناعات: النجارة والحداة والخرز. وهؤلاء هم عمال الآلات. ونعنى بالنجارة كل عامل فى الخشب كيفما كان. وبالحدادة كل عامل بالحديد وجواهر المعادن حتى النحاس والإبرى وغيرهما، وغرضنا ذكر الأجناس، فأما آحاد الحرفة فكثيرة وأما الخرز فنعنى به كل عامل فى جلود الحيوان وأجزائها فهذه أمهات الصناعات⁽¹⁾.
ولقد اعتبر الإسلام الإفساد فى الأرض من الجنایات الاجتماعية التى تستحق أقصى العقوبات.

يقول تعالى: ﴿ إِنَّمَا جَزَاءُ الَّذِينَ يُحَارِبُونَ اللَّهَ وَرَسُولَهُ وَيَسْعَوْنَ فِي الْأَرْضِ فَسَادًا أَنْ يُقَتَّلُوا أَوْ يُصَلَّبُوا أَوْ تُقَطَّعَ أَيْدِيهِمْ وَأَرْجُلُهُمْ مِنْ خِلَافٍ أَوْ يُنْفَوْا مِنَ الْأَرْضِ ذَلِكَ لَهُمْ خِزْيٌ فِي الدُّنْيَا وَلَهُمْ فِي الْآخِرَةِ عَذَابٌ عَظِيمٌ . إِلَّا الَّذِينَ تَابُوا مِنْ قَبْلِ أَنْ تَقْدُرُوا عَلَيْهِمْ فَأَعْلَمُوا أَنَّ اللَّهَ غَفُورٌ رَحِيمٌ ﴾

[المائدة: 33 - 34].

والإسلام حين حث على التنمية الاقتصادية وإعمار الأرض اشترط أن يكون قائما على طاعة الله.

يقول الغزالي: «قال الله تعالى: ﴿ وَلَا تَسْ نَصِيكَ مِنَ الدُّنْيَا ﴾ [القصص: 77] أى لا تنس فى الدنيا نصيبك منها للآخرة، فإنها مزرعة الآخرة، ومنها تكسب الحسنات، وإنما تتم شفقة التاجر على دينه بمراعاة عدة أمور⁽²⁾.

1- حسن النية والعقيدة فى ابتداء التجارة، فلينبه بها الاستعفاف عن السؤال، وكف الطمع عن الناس استغناء بالحلال عنهم.

2 - أن يقصد القيام فى صنعة أو تجارته بفرض من فروض الكفایات، فإن الصناعات والتجارات لو تركت بطلت المعاش وهلك أكثر الخلق، فانتظام أمر الكل بتعاون الكل وتكفل كل فريق بعمل.

3- ألا يمنعه سوق الدنيا عن سوق الآخرة، وأسواق الآخرة المساجد. قال الله تعالى:

﴿ رِجَالٌ لَا تُلْهِهِمْ تِجَارَةٌ وَلَا بَيْعٌ عَنْ ذِكْرِ اللَّهِ وَإِقَامِ الصَّلَاةِ وَإِيتَاءِ الزَّكَاةِ ﴾ [النور: 37].

(1) إحياء علوم الدين - الغزالي، ج 3 ص 225 المكتبة التجارية الكبرى، (بدون، ت).

(2) إحياء علوم الدين، ج 2 ص 79 - دار سعد للطباعة والنشر 1379هـ.

حوافز الإنتاج

يهيئ الإسلام مناخ الاستثمار بوسائل كثيرة، منها مايتصل بدوافع إيمانية، أو علاقات ومؤسست إنتاجية تنمو من النظام الإسلامي الاقتصادي كصيانة الملكية ودوافع الربح، وهذه سبق الحديث عنها، ومنها مايتصل بتحفيز الإنتاج وتوفير وسائله من أدوات حرفة واكتساب العلوم والخبرة على أنها من الواجبات الكفائية.

1 - واجب التنمية:

اعتبرت التنمية فرض كفاية على الأمة المسلمة شرعا .

وتعريفه أنه ما يطالب بأدائه كل المكلفين، وإذا فعله واحد سقط الطلب عن الآخرين. وإذا لم يفعله أحد أثموا جميعا وينقلب إلى واجب عيني. ومن ذلك أنواع الصناعات التي إذا لم يقم بها الناس أثمرت الأمة كلها، وأصبحت فرض عين على كل أحد⁽¹⁾.

يقول ابن تيمية: (ومن ذلك أن يحتاج الناس إلى صناعة ناس، مثل حاجة الناس إلى الفلاحة والنساجة والبنائة، فإن الناس لايد لهم من طعام يأكلونه وثياب يلبسونها ومساكن يسكنونها، فإذا لم يجلب لهم من الثياب مايكفيهم كما كان يجلب إلى الحجاز على عهد رسول الله - ﷺ -، كانت الثياب تجلب إليهم من اليمن ومصر والشام وأهلها كفار، وكانوا يلبسون مانسجه الكفار ولا يغسلونه، فإذا لم يجلب إلى ناس البلد مايكفيهم احتاجوا إلى من ينسج لهم الثياب. ولايد لهم من مساكن يسكنونها، فيحتاجون إلى البناء فلماذا قال غير واحد من الفقهاء من أصحاب الشافعي وأحمد بن حنبل وغيرهما كأبي حامد الغزالي، وأبي الفرج ابن الجوزي، وغيرهم: إن هذه الصناعات فرض على الكفاية، فإنه لا تتم مصلحة الناس إلا بها، كما أن الجهاد فرض على الكفاية، إلا أن يتعين فيكون فرضا على الأعيان، مثل أن يقصد العدو بلدا أو مثل أن يستتر الإمام أحدا⁽²⁾).

2 - واجب توفير أداة الحرفة:

حذر الإسلام من المسألة تحريضا على بقاء الفاعلية الإنتاجية للفرد وللأمة.

عن قبيصة بن مخارق قال: «حملت حمالة فأنبت النبي - ﷺ - أسأله فيها فقال: أقم حتى تأتينا الصدقة فنأمر لك بها. ثم قال: يا قبيصة إن المسألة لا تحل إلا لأحد ثلاثة: رجل يحمل حمالة فحلت له المسألة حتى يصيبها ثم يمسك، ورجل أصابته جائحة فاجتاحت ماله فحلت له المسألة حتى يصيب قواما من عيش أو سدادا من عيش، ورجل أصابته فاقة حتى يقول ثلاثة من ذوي الحجي (أي العقول)

(1) أصول التشريع الإسلامي، على حسب الله، ص37 القاهرة: دار المعارف، 1391هـ.

(2) مجموع فتاوى شيخ الإسلام أحمد بن تيمية، جمع وترتيب/ عبدالرحمن محمد بن القاسم، المكتب التعليمي

السعودي بالمغرب ط2 ج28، ص79، مكتبة المعارف، الرباط، المغرب.

من قومه قد أصابت فلانا فاقة فحلت له المسألة حتى يصيب قواما من عيش أو سداداً من عيش، فما سواهن من المسألة يا قبيصة سحت يأكلها صاحبها سحتاً»⁽¹⁾.

وجعل الفقهاء من واجبات الدولة توفير أدوات الحرفة للعاملين. وأعفى أداة الحرفة من الزكاة تشجيعاً للتكوين الرأسمالي.

قال الإمام النووي: (قال أصحابنا: فأجاز رسول الله - ﷺ - المسألة حتى يصيب مايسد حاجته فدل على ما ذكرناه. قالوا: فإن كان عادته الاحتراف أعطى مايشترى به حرفته، أو آلات حرفته، قلت قيمة ذلك أم كثرت. ويكون قدره بحيث يحصل له من ربحه مايفي بكفايته غالباً تقريبا، ويختلف ذلك باختلاف الحرف والأزمان والأشخاص⁽²⁾).

3- اكتساب العلوم والخبرة:

والعلوم والخبرة الفنية العصرية أيضا من فروض الكفاية. يقول الله تعالى داعيا إلى التفكير والعلم: ﴿وَمِنْ آيَاتِهِ أَنْ خَلَقَ لَكُمْ مِنْ أَنْفُسِكُمْ أَزْوَاجًا لِتَسْكُنُوا إِلَيْهَا وَجَعَلَ بَيْنَكُمْ مَوَدَّةً وَرَحْمَةً إِنَّ فِي ذَلِكَ لَآيَاتٍ لِقَوْمٍ يَعْقِلُونَ. وَمِنْ آيَاتِهِ خَلَقَ السَّمَوَاتِ وَالْأَرْضِ وَاخْتَلَفَ الْأَلْسِنَتَكُمْ وَالْوَأْنَكُمْ إِنَّ فِي ذَلِكَ لَآيَاتٍ لِلْعَالَمِينَ﴾ [الروم: 21-22].

ولهذا يبقى للإنسان من آثاره في التعمير مايصحبه في الآخرة مما كان ابتغاء وجه الله من ولد وعلم وعمل. يقول - ﷺ - : «إذا مات الإنسان انقطع عنه عمله إلا من ثلاثة: إلا من صدقة جارية، أو علم ينتفع به، أو ولد صالح يدعو له»⁽³⁾.

وعندما تقدم يوسف ﷺ بخبراته وموهلاته للإشراف على الخزانة وصفه القرآن يقول تعالى: ﴿قَالَ اجْعَلْنِي عَلَى خَزَائِنِ الْأَرْضِ إِنِّي حَفِيظٌ عَلَيْهَا﴾ [يوسف: 55].

ولهذا كان اكتساب الخبرة معرفة وتدريباً، سواء كان في دروس أو دورات أو تحرين، عبادة لله تعالى وقيام بفرض كفائي على مستوى الأمة.

وفي حاشية ابن عابدين: (في تبين المحارم: وأما فرض الكفاية من العلم فهو كل علم لا يستغنى عنه في قوام أمور الدنيا؛ كالطب والحساب والنحو واللغة والكلام والقراءات وأسانيد الحديث وقسمة الوصايا والمواثيق والكتابة والبديع والبيان والأصول ومعرفة الناسخ والمنسوخ والعام والخاص والنص والظاهر، وكل هذه آلة لعلم التفسير والحديث، وكذا علم الآثار والأخبار والعلم بالرجال وأساميهم وأسامى الصحابة وصفاتهم، والعلم بالعدالة في الرواية،

(1) رواه مسلم، ج 3 ص 97-98.

(2) المجموع، النووي، ج 6 ص 192، المطبعة السلفية.

(3) رواه مسلم، ج 5 ص 73.

والعلم بأحوالهم لتمييز الضعيف من القوى، والعلم بأعمارهم، وأصول الصناعات والفلاحة والحياكة والسياسة والحجامة⁽¹⁾.

وقال ابن تيمية: (وطلب العلم الشرعى فرض على الكفاية إلا فيما يتعين، مثل طلب كل واحد علم ما أمره الله به وما نهاه عنه، فإن هذا فرض على الأعيان كما أخرجاه فى الصحيحين عن النبى - ﷺ - أنه قال: «من يرد الله به خيرا يفقهه فى الدين»⁽²⁾).

وقال حسن البنا: (ولم يفرق القرآن بين علم الدنيا وعلم الدين، بل أوصى بهما جميعا، وجمع علوم الكون فى آية واحدة، وحث عليها وجعل العلم بها سبيل خشيته وطريق معرفته فذلك قوله تعالى: ﴿أَلَمْ تَرَ أَنَّ اللَّهَ أَنْزَلَ مِنَ السَّمَاءِ مَاءً﴾. وفى ذلك إشارة إلى الهيئة والفلك وارتباط السماء بالأرض ثم قال تعالى: ﴿فَأَخْرَجْنَا بِهِ ثَمَرَاتٍ مُخْتَلِفًا أَلْوَانُهَا﴾ وفى ذلك الإشارة إلى علم النبات وغرائبه وعجائبه وكيميائه: ﴿وَمِنَ الْجِبَالِ جُدَدٌ بَيْضٌ وَحُمْرٌ مُخْتَلِفٌ أَلْوَانُهَا وَغَرَابِيبُ سُودٌ﴾. وفى ذلك الإشارة إلى علم الجيولوجيا وطبقات الأرض وأدوارها وأطوارها: ﴿وَمِنَ النَّاسِ وَالدَّوَابِّ وَأَلْأَنْعَامِ مُخْتَلِفٌ أَلْوَانُهُ كَذَلِكَ﴾. وفيها الإشارة إلى علم البيولوجيا والحيوان بأقسامهما من إنسان وحشرات وبهائم. فهل ترى هذه الآية غادرت شيئا من علوم الكون؟ ثم يردف ذلك كله بقوله تعالى: ﴿إِنَّمَا يَخْشَى اللَّهَ مِنْ عِبَادِهِ الْعُلَمَاءُ﴾ [فاطر: 28].

أفلمت ترى من هذا التركيب العجيب أن الله يأمر الناس بدراسة الكون ويحضهم على ذلك ويجعل العارفين منهم بدقائقه وأسراره هم أهل معرفته وخشيته؟ اللهم فقه المسلمين فى دينهم⁽³⁾.

عناصر الإنتاج:

تبين لنا الآن أن ما يدخل فى حساب العملية الإنتاجية هو الجهد المبذول وهذا الجهد المبذول يكون عملا من إنسان بيده وب عقله أفرادا وجماعات.

ويكون أيضا مالا تكون من هذا الجهد مع الأرض، فاختلاط العمل بالسلع المشتركة ينتهى بها من سلعة مباحة إلى سلعة اقتصادية لها ثمن بالسوق وتدخل فى تعريف المال الذى سنتحدث عنه فيما بعد.

ونظرا لأن هذا لا يتم إلا بالجهد، فإنه يكون محل الملكية، ويقوم على أساسه التبادل، فيتحدد له ثمن ينظم عملية انتقال الملكية وحسابها.

(1) حاشية ابن عابدين ج 1 ص 42 الحلبي سنة 1966 م .

(2) مجموعة فتاوى شيخ الإسلام أحمد بن تيمية، ج 38/ 8 ط 1 سنة 1938، مطابع الرياض. والحديث رواه ابن ماجه فى سنته ج 1 ص 43، صحيح سنن ابن ماجه للالبانى.

(3) مجموعة رسائل الإمام الشهيد حسن البنا. الجزء الأول ص 138. الاتحاد الإسلامى العالى للمنظمات الطلابية.

وقد درج الاقتصاديون الوضعيون على أن يطلق مصطلح الأرض على الموارد والقوة المستمدة من الطبيعة لاستخدامها في الإنتاج.

ولهذا التعريف آثار ضارة سنها بعد ذلك في قضية الكسب، حيث اعتبر إيجار الأرض كسب لاختلاف الخصوبة من مكان لمكان وليس سببا لأي جهد إنساني. وكان ذلك أساس نظرية ريكاردو في الربح. بل إن الاقتصاديين الكلاسيك قد اعتبروا أن عائد رأس المال كالربح سببا للعامل الذي أضاف وحده القيمة للسلعة.

وهذا الوهم الذي تسبب في ظهور أكبر غلظة في التاريخ وهى الماركسية، وشحذ أسلحة الصراع بين الناس وحولهم إلى وحوش متصارعة وعبيد للاشتراكية.

وكان ذلك سببه عدم التفرقة بين السلع المشتركة والسلع الاقتصادية، التي أضاف بها الإنسان إلى السلع المشتركة منفعة شكلية أو زمانية أو مكانية، فكون بها مالا أصبح مالكا له بعمله، يستحق عليه إيجارا أو ربحا. وله أن يبيعه أو يورثه أو يهبه.

ومن هنا فإننا نعترف الأرض بمعناها المحدد فقط. فقد تحدثنا عن الموارد كنعمة من الله لا تحصى ولا تعد ويدفع ثمنها بتقوى الله وشكره.

فالأرض الزراعية ليست أرضا بكرًا لم يبذل فيها عمل، بل هى ثمرة التعاون بين الأرض البكر وعمل الإنسان من أجل استصلاحها وتخصيبها وإنشاء السدود والمصارف لها جيلا وراء جيل.

ولهذا فإن الأرض التي استصلحها الإنسان جزء من المال أحد عنصرى الإنتاج، بتعريفه الفقهي الذي يبنى على حيازة ما له قيمة كما سئرى فيما بعد.

ويظهر هنا ضعف التفرقة بين الأرض ورأس المال على أن الأرض ثابتة المساحة بوجه عام بعكس رأس المال، وهو فرض خاطئ، كما بينا فى دراسة الندرة، ووسيلة للاستغلال ودعوى رافئة لتحديد النسل، وسبب نظرة تشاؤمية ردها - القس مالتس - ويردها المعصريون مدعين أن الطبيعة شحيحة وينذرون بالمجاعات والحروب⁽¹⁾.

ثم ادعوا أن الأرض لها خاصية أخرى هى تناقص الغلة باستمرار استخدامها لزيادة عدد السكان، بينما كان التوسع الأفقى والرأسى والتكنولوجى أكبر دليل على خطأ ذلك، فضلا عن أنه لو صح فى الأجل القصير فإنه ينطبق على أى رأس مال مما يمنع التفرقة.

ثم فرق الاقتصاديون بين العمل والتنظيم. حيث المنظم يخاطر بعمله مع المال للحصول على الربح، ويحتاج لقدرة من الذكاء أعلى من العامل العادى الذى يحصل على أجر ثابت.

(1) مبادئ الاقتصاد والتحليل. د/ إسماعيل هاشم ص57. دار النهضة العربية سنة 1978م.

والعجيب أن المنظم الذي يحصل على الربح قد تلاشى من النظام الغربي، ليحل محله المدير الفني الذي يحصل على أجر، مما أدى إلى اضطراب نظرية المنظم كما سنرى بعد في تحليل الكسب.

فضلا عن أن العامل العادي يخاطر أيضا في عمله، فقد يصاب إصابة عمل يعجز بها عن الكسب، ثم إنه أمام أداة إنتاجية يحتاج إلى قدر من الذكاء لينظم عمله ويدير آتته ويتقن حرفته.

وقد كانت هذه التفرقة في الجانب الآخر سببا في تبرير أكبر جرم اقتصادي عرفته البشرية وهو الربا. فبينما المنظم يحصل على الربح فما هو حق رأس المال، وكانت الإجابة الغامضة: الربا، الذي يمثل الجانب الأكبر من تحليل الاقتصاد في عائد رأس المال ويكاد يختفى الربح كمائد.

(وقد بدأت كلمة رأس المال تظهر في كتابة الاقتصاديين عندما استعملها الفيزيوقراطيون للدلالة على مبلغ النقود الذي يقتض بفايدة والواقع أن هذا المعنى الحرفي للكلمة Capital بأصلها اللاتيني Capitalispan يعنى المبلغ الذي يقرض بفايدة)⁽¹⁾.

وتعبير رأس المال جاء في القرآن الكريم محمدا بانتفاء الربا مهما قل، في النقود حالة القرض، والأعيان التي ينطبق عليها علة ربا البيوع، قال تعالى: ﴿وَإِنْ تَبَسُّمٌ فَلَكُمْ رُءُوسُ أَمْوَالِكُمْ﴾ [البقرة: 279].

وجعل أسلوب المشاركة أساسا للنشاط الاقتصادي وعائده ربح لا ثبات فيه. فالتفرقة بين العامل والمنظم لا يعرفها الغرب، إذا كان الأجر والربح هما أساس التفرقة. إنما يعرفهما الإسلام حينما نتحدث في الكسب عن طريق المضاربة والمزارعة والمساقاة.

ومن هنا سيكون حديثنا عن عناصر الإنتاج كما يلي:

المبحث الأول: العمل.

المبحث الثاني: المال.

(1) مبادئ علم الاقتصاد. د/ مصطفى كامل السيد. د/ حسن حسنى محمد. ص148. ط1، دار النهضة العربية سنة 1977م.

المبحث الأول

العمل:

اضطربت أقوال الاقتصاديين الوضعيين كثيراً في التركيز على العامل الرئيسي في الإنتاج، فبينما كان التجاريون يردونه إلى رأس المال، حيث تعزى الزيادة إلى فائض الميزان التجارى، وهو الفرق بين الصادرات والواردات، مما يؤدي إلى زيادة الذهب أو نقصه، كان الطبيعيون يعتقدون أن الأرض هي العامل الوحيد لإنتاج الثروة حيث خصوبتها هبة من هبات الطبيعة - هكذا قولهم - ولا تتحمل نفقات إنتاج، وكان هذا الرأي سابقاً للثورة الصناعية.

أما «آدم سميث» فيرى أن الثروة تتمثل في الأشياء المادية فقط، فالعمل المنتج فقط هو الذى ينتج سلعا مادية. أما الخدمات، كعلاج الطبيب، وتعليم المدرس، أو خدمة السائق، فإنها ليست أعمالاً منتجة.

ثم جاء الاشتراكيون وردوا الثروة، بل القيم والأفكار وتطور الإنسان إلى الآلة. فهي التى تشكل الإنتاج ثم علاقات الإنتاج، من تبادل وتوزيع، ثم العلاقات الاجتماعية. ونحن هنا نتحدث عن الإنتاج لا عن القيمة التى اعتبروا أساسها العمل.

وبلا شك فإن الأرض ورأس المال، كنعمة من نعم الله تعالى، لها قيمة فى الإنتاج، ومن قبلهما كانت السلع الحرة هي مادة الإنتاج وعموده الفقرى، وهى نعم خالصة من الله تعالى.

ولكن موضوع عمارة الأرض، وهو واجب على الإنسان أن يقوم به، على أساس رسالته فى عمارة الدنيا، وطريقة إنفاقه لنتاجها، وزيادته لعائدها، هو الذى يحدد تعميره للأخرة وجزاؤه فيها. ومن هنا يفترق اقتصاده عن اقتصاد الدواب التى ترعى ولا تعمر.

ولهذا كان اقتصاد الإنسان أساسه العمل. فيه تتكون المنافع الشكلية فى الأرض الخصبة وأرض البناء وفى تكوين رأس المال، ثم الإدراج الإنتاجى من الزراعة والصناعة، ثم إضافة المنافع المكانية والزمانية بالإدراج التجارى فى مبادلة الأرزاق، ومهما بلغت أهمية الأرض ورأس المال فإن أثرهما ينعدم بتخلف عنصر العمل، وتصبح الأرض موارد تصلح للحيون، ولكن تكمن فيها الخيرات انتظاركاً للعمل الإنسانى لقيام الحضارة الإنسانية.

يقول الله تعالى :

﴿ تَبَارَكَ الَّذِي بِيَدِهِ الْمُلْكُ وَهُوَ عَلَى كُلِّ شَيْءٍ قَدِيرٌ . الَّذِي خَلَقَ الْمَوْتَ وَالْحَيَاةَ لِيَبْلُوَكُمْ أَيُّكُمْ أَحْسَنُ عَمَلًا وَهُوَ الْعَزِيزُ الْفُورُ ﴾ [الملك: 1، 2].

ويقول ﷺ :

« ما أكل أحد طعاما قط خيرا من أن يأكل من عمل يده، وإن نبي الله داود عليه السلام كان يأكل من عمل يده » (1).

والعمل لغة: كل فعل يكون من الأدمى بقصد. وهو أخص من الفعل، لأن الفعل قد ينسب إلى الجمادات.

وإصطلاحاً أعم من الحرفة، لأن العمل يطلق على الفعل، سواء حذق به الإنسان أم لم يحذق، اتخذه ديدنا أم لم يتخذه، بخلاف الحرفة، فإنهم يطلقونها على ما انحرف إليه الشخص من الأعمال، وجعله ديدنه لأجل الكسب (2).

إن الإنسان ليس في حقيقته مجرد كيانه المادي، فالكيان المادي يتغير في سنين معدودة جميعه، إنما الإنسان، عمله، هو الذي يحدد شخصه وخلفيته النفسية، وتطلعاته في المستقبل وقصة حياته.

ومن أجل اختبار الإنسان في عمله خلق الله الموت والحياة، وجعل الحساب والجزاء، وعلى أساسه يكون المستقر جنة أم ناراً.

وحين يموت الإنسان يبلى جسده، ولا يصحبه في البرزخ إلا عمله، إما عمل صالح يؤنسه، وإما معاصر تحيط به وتؤرقه.

قال تعالى: ﴿مَثَلُ الَّذِينَ كَفَرُوا بِرَبِّهِمْ أَعْمَالُهُمْ كَرَمَادٍ اشْتَدَّتْ بِهِ الرِّيحُ فِي يَوْمٍ عَاصِفٍ لَأَقْدِرُونَ مِمَّا كَسَبُوا عَلَىٰ شَيْءٍ ذَلِكَ هُوَ الضَّلَالُ البَعِيدُ﴾ [إبراهيم: 18].

لذا كان شرط العمل الصالح أن يكون خالصاً وصواباً. يقول ابن تيمية :

«وإنما دين الحق هو تحقيق العبودية لله بكل درجة، ويقدر تكميل العبودية تكمل المحبة لربه، وتكمل محبة الرب لعبده. ويقدر نقص هذه يكون نقص هذا. وكلما كان في القلب حب لغير الله بحسب ذلك. وكل محبة لا تكون لله فهي باطلة. وكل عمل لا يراد به وجه الله فهو باطل. كما أن كل عمل لا يكون على الصحيح الصريح من هدى رسول الله ﷺ فهو باطل».

فالدنيا ملعونة ملعون ما فيها إلا ما كان لله. ولا يكون لله إلا ما أحبه الله ورسوله، وهو المشروع، فكل عمل أريد به غير الله لم يكن لله، وكل عمل لا يوافق شرع الله لم يكن لله. بل لا يكون إلا ما جمع الوصفين. أن يكون لله وأن يكون موافقاً لمحبة الله ورسوله، وهو

(1) رواه البخاري ج 2 ص 6.

(2) د. نزيه حماد، معجم المصطلحات الاقتصادية في لغة الفقهاء ص 202. المهدي العالمي للفكر الإسلامي 1993م.

الواجب والمستحب»⁽¹⁾.

والعمل الصالح هو أساس الحياة الطيبة في الدنيا والآخرة. يقول الله تعالى:

﴿مَنْ عَمِلْ صَالِحًا مِّنْ ذَكَرٍ أَوْ أُنْثَىٰ وَهُوَ مُؤْمِنٌ فَلَنُحْيِيَنَّهٗ حَيَاةً طَيِّبَةً وَلَنَجْزِيَنَّهُمْ أَجْرَهُمْ بِأَحْسَنِ مَا كَانُوا يَعْمَلُونَ﴾ [النحل: 97].

خصائص العمل:

وتباين متطلبات العمل من وظيفة لأخرى، فهناك العمل اليدوي وهو يعتمد على القوة والأمانة. ووضح ذلك في قصة موسى عليه السلام مع الرجل الصالح شعيب في قوله تعالى:

﴿يَا أَبَتِ اسْتَأْجِرْهُ إِنَّ خَيْرَ مَنِ اسْتَأْجَرْتَ الْقَوِيُّ الْأَمِينُ﴾ [القصص: 26].

والعمل الذهني يحتاج إلى علم وحفظ، نرى ذلك في مؤهلات يوسف عليه السلام: قال تعالى:

﴿قَالَ اجْعَلْنِي عَلَىٰ خَزَائِنِ الْأَرْضِ إِنِّي حَفِيظٌ عَلِيمٌ﴾ [يوسف: 55].

يقول ابن تيمية:

«اجتماع القوة والأمانة في الناس قليل، ولهذا كان عمر بن الخطاب رضي الله عنه يقول: اللهم أشكو إليك جلد الفاجر، وعجز الثقة، فالواجب في كل ولاية الأصلح بحسبها، فإذا تعين أحدهما أعظم أمانة والآخر أعظم قوة، قدم أنفعهما لتلك الولاية، وأقلهما ضرراً فيها، فيقدم في إمارة الحروب الرجل القوي الشجاع، وإن كان فيه فجور، على الرجل الضعيف العاجز، وإن كان أميناً. وإن كانت الحاجة في الولاية إلى الأمانة أشد، قدم الأمين مثل حفظ الأموال ونحوها. فأما استخراجها وحفظها، فلا بد فيه من قوة وأمانة فيؤلى عليها قوى يستخرجها بقوته، وكاتب أمين يحفظها بخبرته وأمانته. وكذلك في إمارة الحرب، إذا أمر الأمير، بمشاورة أولى العلم والدين، جمع بين المصلحتين. وهكذا في سائر الولايات إذا لم تتم المصلحة برجل واحد، جمع بين عدد، فلا بد من ترجيح الأصلح، أو تعدد المولى إذا لم تقع الكفاية بواحدة»⁽²⁾.

جاء أبو ذر إلى النبي صلى الله عليه وسلم فقال: يا رسول الله ألا تستعملني؟ قال فضرب بيده على منكبي ثم قال: يا أبا ذر إني أراك ضعيفاً، وإني أحب لك ما أحب ل نفسي، لا تأمرن على اثنين، ولا تولين مال يتيم»⁽³⁾.

ولذا كان من صلاح الأمم وضع العوامل المناسب في المكان المناسب، وتنحّل الأمم بالمحسوبية وإهدار الكفايات. يقول صلى الله عليه وسلم: «ما من وال يلي رعية من المسلمين فيموت وهو

(1) ابن تيمية، العبودية ص 91-92.

(2) ابن تيمية، السياسة الشرعية، ص 26 دار البيان 1405 هـ.

(3) رواه مسلم ج 2 ص 124 الحلبي.

غاش لهم إلا حرم الله عليه الجنة، «وما من عبد استرعاه رعية فلم يحطها بنصيحة إلا لم يجد رائحة الجنة» (1).

يقول ابن تيمية: «فيجب على ولي الأمر أن يولى على كل عمل من عمال المسلمين أصلح من يجده لذلك العمل، قال عمر بن الخطاب: «من ولى من أمر المسلمين شيئا فولى رجلا لمودة أو قرابة بينهما، فقد خان الله ورسوله والمسلمين». وهذا واجب عليه. فيجب عليه البحث عن المستحقين للولايات، من نوابه على الأمصار، من الأمراء الذين هم نواب ذى السلطان، والقضاة، ومن أمراء الأجناد ومقدمى العساكر الصغار والكبار، وولاة الأموال من الوزراء والكتاب والشادين والسعاة على الخراج والصدقات، وغير ذلك من الأموال التى للمسلمين. وعلى كل واحد من هؤلاء أن ينبى ويستعمل أصلح من يؤديه» (2).

واجبات العامل وحقوقه:

لم يعرف العامل طيلة التاريخ إلا الذل والاستعباد، فكان عبدا مملوكا لا يقدر على شيء، لدى سادة متكبرين يعتقدون أنه من سقط المتاع، ولا يزيد مكانه معه عن مكان الحيوان المسخر. ثم كان عصر الإقطاع حيث الفلاح، وإن كان حرا اسما، إلا أنه كان رقيقا للأرض التى يملكها السيد، وعليه أن يقبل السخرة فى مزرعة السيد ومطحنه. وكان أهون شيء أن يطرده من الأرض فلا ينتهى إلا إلى الضياع والجوع.

وفى عهد الرأسمالية نعلم الآن عن الفظائع التى ارتكبتها الشرطة الصناعية ضد العمال ودفع الأجور عينا، وطرد العمال الذين يفضبون سادتهم من البيوت التى كان يملكها أصحاب الأعمال، وسلطة صاحب العمل التى تمتد إلى القضاء على العامل بسبب أفكاره أو نشاطه عن طريق حرمانه من العمل، وإدراج اسمه على القائمة السوداء عند أصحاب الأعمال، ومحابة القضاة المحليين لأصحاب الأعمال عند تطبيق القانون أو تفسيره، الذى حرم الطبقة العاملة لوقت طويل من حق الاتحاد وحق تكوين الجمعيات السياسية المستقلة.

(وفضلا عن البلاد التى سادتها الفاشية، تقدم لنا أمريكا الدليل الكامل على السلطات التى مارستها المؤسسات الكبرى لحرمان العمال من حقوقهم فى الاتحاد والتعبير عن آرائهم. فقد خابت آمال المشرعين الاتحاديين بعد صدور القانون القومى لعلاقات العمل عام 1935. ووردت تفاصيل تلك القصة فى السجلات الضخمة الخاصة بـ لجنة التحقيق المنبثقة عن مجلس الشيوخ والتى عرفت باسم (لجنة لافوليت) يفوح من بعض أطراف تلك القصة رائحة العصور الوسطى، حيث كانت المؤسسات الصناعية الكبرى تستخدم العصابات ضد عمالها. وتدخلت

(1) رواه البخارى ج 9 ص 80، مطبعة الشعب.

(2) ابن تيمية، السياسة الشرعية ص 12.

دوائر الأعمال والإدارة المحلية بأساليب شبيهة بتلك التي تسبها المافيا، فلجأت إلى استخدام الجواسيس الخصوصيين والرشوة والاختيال على نطاق واسع⁽¹⁾.

أما في المجتمع الاشتراكي فقد بلغ الاستبداد بالعامل مداه؛ حيث فرض على العامل السوفيتي أن يتقبل أى عمل تكلفه به الحكومة أينما يكون هذا العمل.

ولا يجوز للعامل السوفيتي أن يترك العمل المفروض عليه باختياره فإذا فعل ذلك اعتبر خائناً، واستحق عقوبة عشر سنوات في معسكر العمل.

وكل تغيب عن العمل أو تأخر عن موعد مباشرته ثلاث مرات في خلال شهر واحد يوجب فصل العامل وحرمانه من مسكنه، وعقوبته السجن من ستة أشهر إلى اثني عشر شهراً.

وللمصنع أو محل العمل الحق في توقيع العقاب بالسجن مع الأشغال الشاقة إلى أربعة أشهر، بدون رفع الأمر إلى المحكمة، فإذا رأى مخالفة العامل توجب عقوبة أشد، قدم العامل إلى محكمة الشعب.

ثم بعد ذلك تعرض العامل لضغط كتاب العمل Labour Book الذى ينظم الرقابة على القوة العاملة، حيث إن تسجيل الأخطاء به والعقوبات الموقعة على العامل يحرمه من تشريع التأمينات الاجتماعية الذى لا يستفيد منه إلا من كان كتابه نقياً في فترة تتراوح بين سنتين وخمس عشرة سنة، بحسب السن والجنس وطبيعة العمل⁽²⁾.

وقد حدد الإسلام بوضوح واجبات العامل وحقوقه، بحيث لم تعرف البشرية أبداً مثلها في تحرير العامل وضمان حقوقه وتأكيد رعايته.

واجبات العامل:

1 - من واجبات العامل أن يتقن عمله . يقول رسول الله ﷺ : «إن الله يحب إذا عمل أحدكم عملاً أن يتقنه»⁽³⁾.

2 - المسؤولية: يقول ﷺ : «كلكم راع وكلكم مسؤول عن رعيته... والخدام راع في مال سيده وهو مسؤول عن رعيته»⁽⁴⁾.

3- كما أن على العامل أن يكتسب الخبرة ويوالى التدريب ليكون على مستوى عصره وفنه . يقول رسول الله ﷺ : «خير الكسب كسب العامل إذا نصح»⁽⁵⁾.

(1) دراسات في تطوير الرأسمالية، موريس دوب ص 374-375. ت/ عباس حامد. دار الكتاب الجامعي سنة 1978م.

(2) د. محمد فؤاد الأهواني، الشيوعية اليوم وغدا، مقال: الشيوعية والفرد. د/ محمد عبدالله العربي، ص 177، 178، مكتبة مصر 1960م.

(3) الألباني، سلسلة الأحاديث الصحيحة ج 3 ص 106. المكتب الإسلامي 1979م.

(4) متفق عليه، الجامع الصغير، الألباني ج 2 ص 838.

(5) رواه أحمد، قال الهيثمي رجاله ثقات، مجمع الزوائد ج 4 ص 64.

4 - الأمانة: يقول تعالى: ﴿إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُكُمْ أَنْ تُؤَدُّوا الْأَمَانَاتِ إِلَىٰ أَهْلِهَا﴾ [النساء: 58].

حقوق العامل:

1 - من حقوق العامل إعطاؤه أجره كاملاً. ففي الحديث القدسي، قال الله عز وجل: «ثلاثة أنا خصمهم يوم القيامة، ومن كنت خصمه خصمته، رجل أعطى بي ثم غدر، ورجل باع حراً فأكل ثمنه، ورجل استأجر أجيراً فاستوفى منه ولم يوفه أجره»⁽¹⁾.

2 - ولا بد من إعلامه بأجره منعا للنزاع. فقد نهى رسول الله ﷺ عن استئجار الأجير حتى يبين له أجره⁽²⁾.

3 - وعلى رب العمل أن يرعى العامل وأسرته، وأن يحسن ظروف العمل مادياً وصحياً. يقول رسول الله ﷺ: «إخوانكم خولكم، جعلهم الله قنية تحت أيديكم، فمن كان أخوه تحت يده فليطعمه مما يأكل، وليلبسه مما يلبس، ولا تكلفوهم ما يغلبهم، فإن كلفتموهم فأعينوهم»⁽³⁾.

والعمل حق وواجب في الإسلام:

وقد حذر الإسلام من المسألة تحريضاً على بقاء الفاعلية الإنتاجية للفرد والامة. ولا تجوز الزكاة للغنى وللقادر المكتسب. يقول ﷺ: «لاحظ فيها لغنى ولا لقوى مكتسب»⁽⁴⁾.

ويُعطى العامل القادر من الزكاة ما يوفر له أداة حرفته، فالامة مسؤولة عن توفير فرصة عمل له. يقول النووي: «فإن كان من عادته الاحتراف أعطى ما يشتري به حرفته، أو آلات حرفته، قلت قيمة ذلك أم كثرت، ويكون قدره بحيث يحصل له من ربحه ما يفي بكفايته غالباً تقريباً، ويختلف ذلك باختلاف الحرف والأرمان والأشخاص»⁽⁵⁾.

أنواع الأعمال:

وتتنوع صور الأعمال، فأياها أفضل، الزراعية أم الصناعية أم التجارية؟

الزراعة:

نبه الله تعالى على نعمته على عباده بالزراعة فقال:

(1) رواه البخاري ج 2 ص 34. دار الشعب.

(2) رواه أحمد، قال الهيثمي رجاله رجال الصحيح، مجمع الزوائد ج 4 ص 100.

(3) صحيح البخاري، ج 1 ص 15.

(4) صحيح سنن النسائي، الألباني، ج 2 ص 55. المكتب الإسلامي سنة 1988.

(5) المجموع، النووي ج 6 ص 192 المطبعة السلفية.

دوائر الأعمال والإدارة المحلية بأساليب شبيهة بتلك التي تتبعها المافيا، فلجأت إلى استخدام الجواسيس الخصوصيين والرشوة والاختيال على نطاق واسع⁽¹⁾.

أما في المجتمع الاشتراكي فقد بلغ الاستبداد بالعمال مداه؛ حيث فرض على العامل السوفيتي أن يتقبل أى عمل تكلفه به الحكومة أينما يكون هذا العمل.

ولا يجوز للعامل السوفيتي أن يترك العمل المفروض عليه باختياره فإذا فعل ذلك اعتبر خائناً، واستحق عقوبة عشر سنوات في معسكر العمل.

وكل تغيب عن العمل أو تأخر عن موعد مباشرته ثلاث مرات في خلال شهر واحد يوجب فصل العامل وحرمانه من مسكنه، وعقوبته السجن من ستة أشهر إلى اثني عشر شهراً.

وللمصنع أو محل العمل الحق في توقيع العقاب بالسجن مع الأشغال الشاقة إلى أربعة أشهر، بدون رفع الأمر إلى المحكمة، فإذا رأى مخالفة العامل توجب عقوبة أشد، قدم العامل إلى محكمة الشعب.

ثم بعد ذلك تعرض العامل لضغط كتاب العمل Labour Book الذى ينظم الرقابة على القوة العاملة، حيث إن تسجيل الأخطاء به والعقوبات الموقعة على العامل يحرمه من تشريع التأمينات الاجتماعية الذى لا يستفيد منه إلا من كان كتابه نقياً في فترة تتراوح بين سنتين وخمس عشرة سنة، بحسب السن والجنس وطبيعة العمل⁽²⁾.

وقد حدد الإسلام بوضوح واجبات العامل وحقوقه، بحيث لم تعرف البشرية أبداً مثلها في تحرير العامل وضمان حقوقه وتأكيد رعايته.

واجبات العامل:

1 - من واجبات العامل أن يتقن عمله . يقول رسول الله ﷺ : «إن الله يحب إذا عمل أحدكم عملاً أن يتقنه»⁽³⁾.

2 - المسؤولية: يقول ﷺ : «كلكم راع وكلكم مسؤول عن رعيته... والخدام راع في مال سيده وهو مسؤول عن رعيته»⁽⁴⁾.

3- كما أن على العامل أن يكتسب الخبرة ويوالى التدريب ليكون على مستوى عصره وفنه . يقول رسول الله ﷺ : «خير الكسب كسب العامل إذا نصح»⁽⁵⁾.

(1) دراسات في تطوير الرأسمالية، موريس دوب ص 374-375. ت/ عباس حامد. دار الكتاب الجامعي سنة 1978م.

(2) د. محمد فؤاد الأهنوي، الشيوعية اليوم وغدا، مقال: الشيوعية والفرد. د/ محمد عبدالله العربي، ص 177، 178. مكتبة مصر 1960م.

(3) الألباني، سلسلة الاحاديث الصحيحة ج 3 ص 106. المكتب الإسلامي 1979م.

(4) متفق عليه، الجامع الصغير، الألباني ج 2 ص 838.

(5) رواه أحمد، قال الهيثمي رجاله ثقات، مجمع الزوائد ج 4 ص 64.

﴿ وَهُوَ الَّذِي أَنْشَأَ جَنَّاتٍ مَعْرُوشَاتٍ وَغَيْرَ مَعْرُوشَاتٍ وَالنَّخْلَ وَالزَّرْعَ مُخْتَلِفًا أَكْلُهُ وَالزَّيْتُونَ وَالرُّمَّانَ مُشَابِهًا وَغَيْرَ مُشَابِهٍ كُلُوا مِنْ ثَمَرِهِ إِذَا أَثْمَرَ وَآتُوا حَقَّهُ يَوْمَ حَصَادِهِ وَلَا تُسْرِفُوا إِنَّهُ لَا يُحِبُّ الْمُسْرِفِينَ ﴾

[الأنعام: 141]

ويقول ﷺ:

«ما من مسلم يفرس غرسا إلا ما كان ما أكل منه له صدقة، وما سرق منه إلا كان له صدقة، وما أكل السبع منه فهو له صدقة، وما أكلت الطير فهو له صدقة، ولا يرزؤه أحد إلا كان له صدقة»⁽¹⁾.

قال ابن حجر العسقلاني: «وفي الحديث فضل الغرس والزروع والحض على عمارة الأرض، ويستنبط منه اتخاذ الضيعة والقيام عليها. وفيه فساد قول من أنكر ذلك من المتزهدة، وحمل ما ورد من التنفير عن ذلك على ما إذا شغل عن أمر الدين»⁽²⁾.

يقول ﷺ:

«إذا قامت الساعة وفي يد أحدكم فسيلة فإن استطاع ألا يقوم فليغرسها»⁽³⁾.

يقول المناوي: «والحاصل أن في الحديث مبالغة في الحث على غرس الأشجار وحفر الأنهار لتبقى هذه الدار عامرة إلى آخر أمدّها المحدود المعلوم عند خالقها، فكما غرس لك غيرك فانتفعت به فاغرس لمن يجيء بعدك ليتفع، وإن لم يبق في الدنيا إلا صباية، وذلك بهذا القصد لا ينافي الزهد والتقلل من الدنيا»⁽⁴⁾.

الصناعة:

يقول الله تعالى:

﴿ وَلَقَدْ آتَيْنَا دَاوُودَ مِنَّا فَضْلًا يَا جِبَالُ أَوِيبِي مَعَهُ وَالطَّيْرَ وَأَلْنَا لَهُ الْحَدِيدَ . أَنْ أَعْمَلْ سَابِغَاتٍ وَقَدِّرْ فِي السَّرْدِ وَاعْمَلُوا صَالِحًا إِنِّي بِمَا تَعْمَلُونَ بَصِيرٌ ﴾ [سبا: 10، 11].

ويقول ﷺ:

«كان زكريا نجارا»⁽⁵⁾.

(1) رواه البخارى ج 2 ص 45.

(2) فتح البارى ج 4 ص 305 ، المكتبة السلفية.

(3) صحيح الجامع الصغير، الألبانى ج 1 ص 300 .

(4) فيض القدير، ج 3 ص 30 دار الفكر 1391 هـ.

(5) صحيح سنن ابن ماجه، الألبانى، ج 2 ص 7. المكتب الإسلامى سنة 1988م.

«ما أكل أحد طعاما قط خيرا من أن يأكل من عمل يده، وإن نبي الله داود عليه السلام كان يأكل من عمل يده»⁽¹⁾.

يقول الغزالي: «قد كان غالب أعمال الأخيار من السلف عشر صنائع: الخرز والتجارة والحمل والخياطة والحذو والقصارة وعمل الخفاف وعمل الحديد وعمل المغازل ومعالجة صيد البر والبحر والوراقة»⁽²⁾.

ويقول ابن تيمية: «قال غير واحد من الفقهاء من أصحاب الشافعي وأحمد بن حنبل وغيرهما... إن هذه الصناعات فرض على الكفاية، فإنه لا تتم مصلحة الناس إلا بها»⁽³⁾.

التجارة:

وقد ذكر الله التجارة واعتبر الضرب في الأرض ابتغاء فضله كالجهد في سبيل الله.
يقول تعالى:

﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِّنْكُمْ ﴾
[النساء: 29].

﴿ وَأَخْرُونَ يَضْرِبُونَ فِي الْأَرْضِ يَبْتَغُونَ مِنْ فَضْلِ اللَّهِ وَأَخْرُونَ يُقَاتِلُونَ فِي سَبِيلِ اللَّهِ ﴾
[المزمل: 20].

ولقد عمل رسول الله ﷺ وخليفته أبو بكر رضي الله عنهما في التجارة، حتى إن أبا بكر أخذ أثوابا لبيعها لما وكى الخلافة، فلقبه الصحابة وفرضوا له من بيت المال.

عن عمر بن الخطاب رضي الله عنه قال: «ما من حال يأتيني عليه الموت بعد الجهد في سبيل الله، أحب إلى من أن يأتيني وأنا بين شعبي رحل أتمس من فضل الله. ثم تلا الآية.»⁽⁴⁾

أفضل الأعمال:

قال العيني: «أكثر الأحاديث تدل على أفضلية الكسب باليد... وقد يقال: هذا أطيب من حيث الحل وذاك أفضل من حيث الانتفاع العام، فهو نفع متعدد إلى غيره، وإذا كان كذلك فينبغي أن يختلف الحال في ذلك باختلاف حاجة الناس، فحيث كان الناس محتاجين إلى الأوقات أكثر كانت الزراعة أفضل للتوسعة على الناس، وحيث كانوا محتاجين إلى المتجر لانقطاع الطريق كانت التجارة أفضل. وحيث كانوا محتاجين إلى الصانع أشد كانت الصناعة أفضل، وهذا حسن»⁽⁵⁾.

(1) رواه أحمد والطبراني، قال الهيثمي رجاله ثقات، مجمع الزوائد ج 4 ص 64. دار المعارف 1406هـ.

(2) إحياء علوم الدين ج 2 ص 84.

(3) مجموع الفتاوى ج 28 ص 79.

(4) الدر المنثور، السيوطي ج 6 ص 280.

(5) عمدة القاري، شرح صحيح البخاري ج 12 ص 155 - دار الفكر.

التسخير (التخصص وتقسيم العمل):

كرم الله تعالى الإنسان وسخر له كل ما في الكون لمنفعته.

يقول تعالى :

﴿اللَّهُ الَّذِي سَخَّرَ لَكُمْ الْبَحْرَ لَتَجْرَىٰ فِيهِ الْفُلُكُ فِيهِ بِأَمْرِهِ وَلِتَبْتَغُوا مِنْ فَضْلِهِ وَلِعَلَّكُمْ تَشْكُرُونَ . وَسَخَّرَ لَكُمْ مَّا فِي السَّمَوَاتِ وَمَا فِي الْأَرْضِ جَمِيعًا مِنْهُ إِنَّ فِي ذَلِكَ لَآيَاتٍ لِّقَوْمٍ يَتَفَكَّرُونَ ﴾ [الجاثية : 12، 13].
﴿هُوَ الَّذِي جَعَلَ لَكُمْ الْأَرْضَ ذُلُولًا فَامشَوْا فِي مَنَاكِبِهَا وَكُلُوا مِنْ رِزْقِهِ وَإِلَيْهِ النُّشُورُ ﴾ [الملك : 15]

فالعلاقة بين الإنسان والكون قائمة على تسخيره لكي يستمتع بطيباته وينعم بشماره، فليست العلاقة كما يصورها كتاب الغرب علاقة صراع واغتصاب.

والعلاقة بين الإنسان والإنسان في ميدان الأعمال قائمة على نفس هذا المنطق، فيتخصص كل فرد فيما يجيده ليتبادل الناس بعد ذلك المنافع بينهم وبين بعضهم البعض.
يقول الله تعالى :

﴿وَقَالُوا لَوْلَا نَزَّلَ هَذَا الْقُرْآنُ عَلَىٰ رَجُلٍ مِنَ الْقَرْيَتَيْنِ عَظِيمٍ . أَهْمٌ يَقْسُمُونَ رَحْمَتَ رَبِّكَ نَحْنُ قَسَمْنَا بَيْنَهُمْ مَعِيشَتَهُمْ فِي الْحَيَاةِ الدُّنْيَا وَرَفَعْنَا بَعْضَهُمْ فَوْقَ بَعْضٍ دَرَجَاتٍ لِيَتَّخِذَ بَعْضُهُمْ بَعْضًا سَخِرِيًّا وَرَحِمْتَ رَبِّكَ خَيْرٌ مِّمَّا يَجْمَعُونَ ﴾ [الزخرف : 31، 32].

يفسر البيضاوي معنى سخريا فيقول:

« يستعمل بعضهم بعضا في حوائجه ، فيحصل بينهم تآلف وتضام لينتظم بذلك نظام العالم، لا لتكامل في الموسع ولا لنقص في المقتر»⁽¹⁾.

ويقول ابن كثير: «ليسخر بعضكم بعضا في الأعمال لاحتياج هذا إلى هذا وهذا إلى هذا»⁽²⁾.

ويقول الألوسي: «وليستعمل بعضكم بعضا في مصالحهم ، ويستخدموهم في مهتهم، وليسخروهم في أفعالهم، حتى يتعايشوا ويترافدوا ويصلوا إلى مرافقهم، لا لتكامل في الموسع ولا لنقص في المقتر عليه»⁽³⁾.

والتخصص ظاهرة عرفها الإنسان القديم، فالمرأة تقوم بالأعمال المنزلية والرجل يقوم بالكسب، كما عرف التخصص في الحرفة، فهذا يقوم بالرعي وهذا يتخصص في الزراعة وآخر في التجارة وهكذا في الحرف الصناعية. ثم زاد التخصص في كل نوع في التجارة، حيث يتخصص البعض في المنسوجات وذاك في المواد الغذائية، وفي الزراعة هذا في إنتاج القمح

(1) تفسير البيضاوي ج 2 ص 441، دار صافي، بيروت.

(2) تفسير القرآن العظيم ج 4 ص 127 إحياء التراث العربي 1969م.

(3) روح المعاني ج 5 ص 78، بيروت، 1978م.

وذلك فى إنتاج الشعير وهذا فى إنتاج الفاكهة. وفى الحرف، هذا حداد وهذا نجار وآخر دباغ. وأصبح التخصص من خصائص الطفرة الصناعية الحديثة نمت وترعرع فى حضن الميكنة والتكنولوجيا حتى أصبح فى أدق الأمور.

وهنا قسمت العملية الصناعية إلى أكثر من مرحلة. ولقد ضرب (آدم سميث) مثلا على ذلك فى صناعة الدبابيس ووصل فى تقسيمها إلى 18 مرحلة. فهذا يتخصص فى قطع الأسلاك إلى أجزاء متساوية. وهذا يشكلها وآخر يصقلها وآخر يغلفها. إلخ. وهذه صناعة بسيطة فى آخر القرن الثامن عشر فما بالك اليوم بالصناعات الكبيرة.

ويميز الاقتصاديون التخصص إلى أنواع ثلاثة:

التخصص المهني:

حيث يوزع الأفراد أنفسهم بين الزراعة والتجارة والصناعة ثم أدق من ذلك فهذا محام وهذا مهندس وهذا نجار.

التخصص الفنى:

وفيه يدق التخصص ويتعدد، فنجد المهندس مثلا منه ماهو مهندس عمارة أو ميكانيكا أو مدنى ..

التخصص الإقليمي:

وفيه يوزع التخصص على المناطق فهذا متخصص فى زراعة القطن والآخر فى المطاط وذلك فى صناعة المنسوجات وآخر فى السيارات.

وهذه التفرقة ليست دقيقة فقد تتداخل. وهى فى الغالب تتعاون وتتبادل الفائدة.

إن التخصص ظاهرة تنمو بنمو التبادل فكلما زاد التبادل بين الأمم وسهل الاتصال والنقل والانتقال كلما زاد التخصص واتسع.

ولكى يتم ذلك لابد من اتساع حجم السوق فكلما زاد عدد المتعاملين وزادت قدراتهم الشرائية، كلما ساعد ذلك على نمو التخصص واتساعه، وإذا ضاق السوق فإنه يميل إلى الاكتفاء الذاتى ويقل التخصص وتتعدد أعمال الفرد الواحد.

ومن شروطه أيضا توافر الميكنة ورأس المال اللازم لها فالتخصص الدقيق فى العصر يقوم على الآلات الكبيرة والمكلفة، والتى تعتمد على الفن الصناعى الرفيع وتتسع معها نطاقات التخصص لإمكانية تشغيلها.

ومن شروطه أيضا أن يكون الإنتاج له الصفة النمطية بحيث يقبل التخصص. أما الإنتاج الذى يعتمد على المواهب الشخصية كاللوحات الفنية فإنه لا يقبل.

ومن المعلوم أن تقسيم العمل واكب التقدم الإنسانى فى تسخير الأرض ومواردها وصاحبه

مزايا كثيرة منها:

- 1 - الاستفادة من القدرات الشخصية للأفراد، والتي تتباين حسب المواهب، وبهذا يمكن للعامل إتقان عمله واستخدام مواهبه.
 - 2- ثم إن التخصص يؤدي إلى توفير الوقت الذي يضيع في تنويع الإنتاج، مما سيؤدي إلى خفض التكلفة وزيادة الإنتاج.
 - 3- إنه يساعده على استخدام الآلات والفنون الصناعية، ويهيئ المناخ الصالح للابتكار والاختراع.
- إلا أن التخصص بشكله الحديث قد صاحبه بعض المضار منها:
- 1- الملل لروتينية العمل وآليته على مدى ساعات العمل، مما قد يصيب العامل بالسأم ويؤدي ذلك للخمول الذهني.
 - 2- إنه حين حدوث كساد للسلعة التي تخصص فيها يحتاج الأمر إلى فترة طويلة ليتخصص في غيرها، ويزداد الأمر حدة إذا كبر العامل سناً.
 - 3- العامل يفقد الإحساس بالمتعة التي تسعده حين يتم إنتاج السلعة بالكامل؛ لأنه لا ينتج إلا جزء منه فيضعف من ملكاته الابتكارية.
- والتخصص سنة من سنن الله وضعها باختلاف قدرات البشر ومواهبهم ليتعاونوا سوياً ويتبادلوا منتجاتهم فينتفع بعضهم من بعض.
- يقول الدمشقي: «ولم يمكن للواحد من الناس لقصر عمره أن يتكلف جميع الصناعات كلها، وإن كان فيه احتمال تعلم كثيراً منها، فليس يقدر على جمعها كلها البتة حتى يحيط بها من أولها إلى آخرها علماً، ولأن الصناعات مضمومة بعضها إلى بعض كالبناء يحتاج إلى النجار، والنجار إلى الحداد، وصناع الحديد يحتاجون إلى صناعة أصحاب المعادن، وتلك الصناعات تحتاج إلى البناء فاحتاج الناس - لهذه العلة - اتخاذ المدن والاجتماع فيها ليعين بعضهم بعضاً لما لزمهم الحاجة إلى بعضهم بعضاً»⁽¹⁾.
- ويقول ابن تيمية: «وكل بني آدم لا تتم مصلحتهم لافى الدنيا ولا فى الآخرة إلا بالاجتماع والتعاون والثامى، فالتعاون على جلب منافعهم، والتناصر لدفع مضارهم، ولهذا يقال: الإنسان مدنى بطبعه، فإذا اجتمعوا فلا بد لهم من أمور يفعلونها يجلبون بها المصلحة، وأمور يجتنبونها لما فيها من المضرة.
- فإن الناس لا بد لهم من طعام يأكلونه وثياب يلبسونها ومساكن يسكنونها، فإذا لم يجلب لهم من الثياب ما يكفيهم، احتاجوا إلى من ينسج لهم الثياب. ولا بد لهم من طعام إما مجلوباً من غير بلدهم، وإما من زرع بلدهم وهو الغالب، وكذلك لا بد لهم من مساكن يسكنونها فيحتاجون إلى البناء»⁽²⁾.

(1) الإشارة إلى محاسن التجارة، الدمشقي، ص 20 . 21.

(2) الحبة، ابن تيمية ص 4، 14 المطبعة السلفية.

المبحث الثاني

المبطل:

يقول الله تعالى:

﴿وَالَّذِينَ فِي أَمْوَالِهِمْ حَقٌّ مَعْلُومٌ لِّلسَّائِلِ وَالْمَحْرُومِ﴾ [المعارج: 24، 25].

يقول رسول الله ﷺ:

«إلا تزولوا أقدامكم يوم القيامة حتى يسأل عن أربع: عن عمره فيما أفناه، وعن شبابه فيما أبلاه، وعن ماله من أين اكتسبه، وعن علمه ماذا عمل فيه» (1).

المال لغة: ما ملك من كل شيء (2) استعملت في معنى المال كقولنا: علمه ما عمله من ماله. المال لغة: ما ملك من كل شيء (2) استعملت في معنى المال كقولنا: علمه ما عمله من ماله.

وشرعاً عند الحنفية، ما يميل إليه الطبع ويمكن إخراجه لوقت الحاجة، وعرفه الشافعي بماله قيمة يباع بها. وتلزم متلفه، وإن قلت، ومالا يطرحه الناين مثل الفلن وما أشبهه (3).

وعرفه الحنابلة بما يباح ففعله مطلقاً أو اقتناؤه بلا حاجة (4).

وعرفه المالكية: ما يقع عليه الملك، ويستبد به المالك عن غيره، إذا أخذه من وجهه (5).

من ذلك كله يمكن تعريف المال عند الجمهور بأنه: ما كان له قيمة مادية بين الناس وجاز شرعاً الانتفاع به في حال السعة والاختيار (6).

وقد قسم الاقتصاديون المعاصرون السلع إلى نوعين: سلع حرة، وهي التي ليس لها قيمة كالماء والهواء والزمان، وبيع اقتصادية، وهي مالهها قيمة. وهذا التقسيم يقابل في الفقه الإسلامي: المباح والمال، إلا أن الفقه يقيده بالألا يكون محرماً باستثناء حالة الاضطرار.

والمال بطبيعته محل لأن يملكه الإنسان، لكن الأموال من حيث قابليتها للتملك شرعاً تنقسم إلى ثلاثة أقسام:

1 - مالا يجوز تملكه ولا تملكه، وهو يشمل المنافع العتامة كالطزق والجسور والكبارى مادامت للنفع العام فإن تغير الوصف تغير المعنى.

(1) صحيح سنن الترمذي، الألباني ج 2، المكتب الإسلامي 1988.
(2) القاموس المحيط ج 4 ص 52، المكتبة التجارية 1375 هـ، لسان العرب ج 11 ص 632 دار صادر بيروت 1375 هـ.
(3) ابن عابدين، حاشية: ج 2 ص 57 - الحلبي 1396 هـ.
(4) السيوطي، الأشباه والنظائر ص 327 - دار الفكر.
(5) البهوتي، شرح منتهى الإرادات، ج 2 ص 4 - عالم الكتب.
(6) الشاطبي، الموافقات، ج 2 ص 17 - مطبعة المدني.

مكتبة دار السلام

2 - ما يتمتع فيه التملك والتملك إلا إذا وجد مسوغ شرعى لذلك، وهو يشمل العقارات الموقوفة والأرض التابعة لبيت المال، إلا إذا قضت بذلك مصلحة راجحة.

3 - ما يجوز فيه التملك والتملك مطلقا وهو ما عدا القسمين الأولين.

ويتملك المال بأحد الأسباب التالية:

1 - وضع اليد على الشيء المباح الذى لا مالك له. فالعمل يحيل المباح إلى مال، وقد خصص حديث «الناس شركاء فى ثلاثة الكلا والماء والنار»⁽¹⁾ بما وقع من الإجماع على أن الماء المحرز فى الجرار ملك⁽²⁾.

قال أبو عبيدة: «فإذا استقى الماء من موضعه حتى يصير فى الآنية والأوعية فحكمه عندي غير هذا»⁽³⁾.

2 - العقود الناقلة للملك من مالك إلى آخر كالبيع والهبة والوصية والشفعة.

3 - الميراث وفق أحكام الشرع⁽⁴⁾.

ولا يجوز العقوبة بالمال، يقول الدسوقي: «ولا يجوز التعزير بأخذ المال إجماعا، وما روى عن الإمام أبى يوسف صاحب أبى حنيفة من أنه يجوز للسلطات التعزير بأخذ المال، فمعناه كما قال البرازى، من أئمة الحنفية، أن يمسك المال عنده مدة ليتزجر ثم يعيده إليه، لا أن يأخذه لنفسه أو لبيت المال، كما يتوهم الظلمة. إذ لا يجوز أخذ مال مسلم بغير سبب شرعى، أى كسواء أو هبة»⁽⁵⁾.

ويقول ابن قدامة فى المغنى: «والتعزير بالضرب والخبس والتوبيخ، ولا يجوز قطع شيء منه ولا أخذ ماله، لأن الشرع لم يرد بشيء من ذلك، من أحد يقتدى به»⁽⁶⁾.

قال أبو عبيدة: «كان المسلمون بالجائية وأتاهم عمر بن الخطاب، فأتاه رجل من أهل الذمة يخبره أن الناس قد أسرعوا فى عنبه، فخرج عمر حتى لقي رجلا من أصحابه يحمل ترسا عليه عنب، فقال له عمر: وأنت أيضا؟ فقال: يا أمير المؤمنين أصابتنا مجاعة، فانصرف عمر فأمر لصاحب الكرم بقيمة عنبه»⁽⁷⁾.

(1) رواه أحمد وأبو داود ورجالهم ثقات، إرواه الغليل، الألبانى ج 6 ص 7. المكتب الإسلامى 1407 هـ.

(2) الروضة الندية، شرح الدرر البهية صديق حسن خان، الشؤون الدينية بقطر. ج 2 ص 302 - 303.

(3) الأموال أبو عبيد ص 392.

(4) المعاملات الشرعية المالية، أحمد إبراهيم ص 9 - 35. دار الأنصار 1355 هـ.

(5) الدسوقي، حاشية الدسوقي ج 4 ص 315. دار الفكر.

(6) ابن قدامة، المغنى، ج 9 ص 159. مكتبة الجمهورية العربية.

(7) الأموال، أبو عبيد، ص 151 المكتبة التجارية الكبرى سنة 1353 هـ.

رأس المال:

يقول تعالى:

﴿ وَإِنْ تَبْتِغُوا رُءُوسَ أَمْوَالِكُمْ لَا تَظْلِمُونَ وَلَا تُظْلَمُونَ ﴾ [البقرة: 279].

ورد هذا المصطلح في الفقه ليدل على أصل المال المدفوع في القرض لتحريره من الربا، وعلى الثمن الذي يجعل به في بيع السلم، وعلى المال الذي يدفع للعامل في شركة المضاربة، وعلى المبلغ الذي يدفعه كل شريك في شركة العنان، وفي بيع الأمانة على الثمن الأصلي الذي اشترى به البائع⁽¹⁾.

ويعرف رأس المال في الفكر الوضعي بأنه أدوات الإنتاج التي لا تستخدم لأغراض الاستهلاك المباشرة، وإنما للمساهمة في إنتاج سلع أخرى، ومن ثم يشمل العدد والآلات والمواد النصف مصنوعة والمواد الخام والوقود. ويلاحظ أن رأس المال يتواجد نتيجة تضافر النعم والعمل⁽²⁾.

وهناك فرق بين رأس المال والدخل. فالدخل عبارة عن الإيراد أو الغلة التي تعود على الفرد أو المؤسسة من العمل أو المال، وهو أجر العامل وإيجار الأرض وربح المستثمر، فهو تيار مستمر. أما الثروة فهي تقدير ما يملك في لحظة معينة مضافا إليها استحقاقاته لدى الغير ومخصوصا منها التزاماته قبل الغير. وهي لذلك رصيد في لحظة معينة.

والدخل منه ما يستهلك ومنه ما يدخر، والأدخار منه ما يكتنز ومنه ما يستثمر، والاستثمار منه تكوين رأس المال.

وهدى الإسلام في ذلك ووضح في حديث رسول الله ﷺ:

«بينما رجل يمشي بفلاة من الأرض سمع صوتا في سحابة: اسق حديقة فلان فقال له: يا عبد الله ما اسمك؟ قال: فلان - بالاسم الذي سمعه في السحاب - فقال له: يا عبد الله لم تسألني اسمي؟ قال: إني سمعت صوتا في السحاب الذي هنا ماؤه يقول: اسق حديقة فلان، لاسمك، فماذا تصنع؟ قال: أما إذا قلت هذا، فإني أطرح ما خرج منها فأصدق بثلته، وأكل ثلته، وأرد فيها ثلته»⁽³⁾.

والتطور الآلي المعاصر يحمل بين جنباته كشوفا علمية مدعمة بجهده في التجربة والبحث وذكاء في الكشف عن السنن الكونية. والإنسان بذلك يعتمد في تقدمه العلمي، ورخائه المادي، على تسخير نعم الله له، سواء كانت هذه النعم في شكلها المادي الممثل في السلع والخدمات، أو في شكلها العلمي الممثل في القوانين والعلاقات.

(1) د. نزيه حماد، معجم مصطلحات الفقهاء، ص 140. المعهد العالي للفكر الإسلامي 1993م.

(2) د. حسن عمر، نظرية القيمة ص 113. دار الشروق 1992م.

(3) رواه أحمد، صحيح الجامع الصغير، الألباني، ج 1 ص 550.

وفي العصر الحديث أصبحت المكنة والتكنولوجيا أساس القوة الاقتصادية، والقوة الاقتصادية هي أساس القوة العسكرية. ولقد أمر الله المسلمين بأن يعدوا ما استطاعوا من قوة. يقول تعالى:

﴿وَأَعِدُوا لَهُمْ مَا اسْتَطَعْتُمْ مِنْ قُوَّةٍ وَمِنْ رِبَاطِ الْخَيْلِ تُرْهَبُونَ بِهِ وَعَدُوا اللَّهَ وَعَدُواكُمْ وَأَخْرَبُونَ مِنْ دُونِهِمْ لَا تَعْلَمُونَهُمُ اللَّهُ يَعْلَمُهُمْ وَمَا تُفْقَهُوا مِنْ شَيْءٍ فِي سَبِيلِ اللَّهِ يَبْطِئُ اللَّهُ الْيُسْرَى وَأَنْتُمْ لَا تَعْلَمُونَ﴾ [الأنفال: 60]

ولقد استطاع الإنسان بتنمية رأس المال وتطويره أن يزيح عن كاهله جهدا كثيرا، وأن يختصر من الوقت القدر الكبير، نرى ذلك في تطور الطاقة من حيوانات الحمل إلى البخار ومن البخار إلى الكهرباء ومن الكهرباء إلى الطاقة النووية. وظهر أثرها في اختصار السفر وسرعة الاتصال وضخامة العمران وكبر الإنتاج، وحتى السفر إلى الكواكب والنفاذ في أقطار السماوات. ولقد نبه رسول الله ﷺ إلى أهمية هذا التكوين الرأسمالي وجذر من تبيده في الشهوات. يقول رسول الله ﷺ:

«لا يبارك هي ثمن أرض أو دار إلا أن يجعل في أرض أو دار» (1).

وقال لمن هم يذبح شاة حلوب: «إياك والحلوب» (2).

يقول الرازي في تفسير قوله تعالى: ﴿وَلَا تَتَّبِعُوا السُّفَهَاءَ أَمْوَالِكُمْ الَّتِي جَعَلَ اللَّهُ لَكُمْ قِيَامًا وَارْزُقُوهُمْ فِيهَا وَاكْسُوهُمْ وَقُولُوا لَهُمْ قَوْلًا مَعْرُوفًا﴾ [النساء: 5]: «ومعنى الرزق من العباد هو الإجراء الموظف لوقت معلوم يقال: فلان رزق عياله، أي أجرى عليهم. وإنما قال: فيها، ولم يقل: منها، لثلا يكون ذلك أمرا بالآل يجعلوا بعض أموالهم رزقا لهم، بل أمرهم أن يجعلوا أموالهم مكانا لرزقهم، بأن يتجروا فيها، ويشمروها، فيجعلوا أرزاقهم من الأرباح، لامن أصول الأموال» (3).

وهنا نلاحظ استعمال الرزق بمعنى الدخل، وأصول الأموال بمعنى رأس المال.

ويقول ابن العربي في تعريف التبذير: «من أنفق ماله في الشهوات رائدا على الحاجات، وعرضه ذلك للنفاذ فهو مبذر، ومن أنفق ربح ماله في شهواته أو غلته وحفظ الأصل أو الرقبة، فليس بمبذر» (4).

(1) صحيح سنن ابن ماجه، الالباني، ج 2 ص 67. المكتب الإسلامي 1407 هـ.

(2) صحيح سنن ابن ماجه. ج 2 ص 210، مرجع سابق.

(3) الرازي، التفسير الكبير ج 9 ص 25 المطبعة الخيرية 1308 هـ.

(4) ابن العربي، أحكام القرآن ج 2 ص 1302. دار الفكر.

المبحث الثاني
أصل سلم
(1)

من الأصول
فيما يباح

عينها إذا
والشمع

ة، إذا
السلع
ة أو
لفترة

ويعنى الإسلام رأس المال الثابت، تشجيعاً للتكوين الرأسمالى من الزكاة. روى عن على ابن أبى طالب عليه السلام، قال الراوى: أحسبه عن النبى صلى الله عليه وسلم، فى صدقة البقر، قال: «ليس فى العوامل شىء»⁽¹⁾.

يقول العيني: «وآلات المحترفين.. لأنها مشغولة بالحاجة الأصلية وليست بنامية.. مثل قدور الطباخين والصباعين، وهوائن المطارين وآلات التجارين وظروف الأمتعة، وفى الذخيرة: لو اشترى جوالق بعشرة آلاف درهم يؤجرها فلا زكاة فيها، ولو أن نخاسا اشترى دوابا لبيعها واشترى حلللا ومقاود وبراقع ونحوها فلا زكاة إلا أن يكون من نيته أن يبيعها»⁽²⁾.

«ولما أمر الله تعالى بالكتب والإشهاد وأخذ الرهان كان ذلك نصاً قاطعاً على مراعاة حفظ الأموال وتسميتها... ونهى جل وعز أن يسلم المال إلى غير رشيد... ونهى النبى صلى الله عليه وسلم عن إضاعة المال، قال لسعد: إنك إن تذر ورثتك أغنياء خسر من أن تذرهم عالية يتكففون الناس... فأما كسب المال، فإن اقتصر على كسب البلغة من حلها فذلك أمر لا بد منه، وأما من قصد جمعه والاستكثار منه من الحلال نظر فى مقصوده، فإن قصد نفس المفاخرة والمباهاة فبئس المقصود، وإن قصد إعفاف نفسه وعائلته، وادخر لحوادث زمانه وزمانهم، وقصد التوسعة على الإخوان وإغناء الفقراء وفعل المصالح أثيب على قصده، وكان جمعه بهذه النية أفضل من كثير من الطاعات... ومتى صح القصد فجمعه أفضل بلا خلاف عند العلماء... وكان سعيد ابن المسيب يقول: لا خير فيمن لا يطلب المال، يقضى به دينه ويصون به عرضه، فإن مات تركه مسيراثاً لمن بعده... وما زال السلف يمدحون المال ويجمعونه للنوائب وإعانة الفقراء»⁽³⁾.

ولقد عدد الدمشقى فى القرن السادس الهجرى وسائل حفظ المال فى:

- 1- ألا ينفق أكثر مما يكتسب فإنه متى فعل ذلك لم يلبث المال أن يفنى ولا يبقى منه شىء البتة.
- 2- ألا يكون ما ينفق مساوياً لما يكسب، بل يكون دونه ليبقى ما يكون عنده لئلا يتوهم، أو آفة تنزل، أو وضعة فيما يعانیه إن كان تاجراً مثل أن تكسد البضاعة.
- 3- مما يحتاج إليه فى حفظ المال أن يحذر الرجل أن يمد يده إلى ما يصجز عنه وعن القيام به، مثل من شغل ماله فى قرية يعجز عن عمارتها، أو فى ضياع متفرقة لا يمكنه مباشرتها.
- 4- مما يحتاج إليه فى حفظ المال ألا يشغل الرجل ماله الشىء الذى يبطأ خروجه عنه، وإنما يكون ذلك مما يقل طلابه...»⁽⁴⁾.

(1) الحديث «رسول ضعيف وذكر موقوفاً ومقطوعاً صحيحاً، الاموال، ابن زنجويه، ج 2 ص 808 مركز الملك فيصل للبحوث 1406هـ.

(2) العيني، النباية على الهداية، ج 3 ص 26. دار الفكر 1400هـ.

(3) القرطبي، الجامع لأحكام القرآن، ج 9 ص 1224 - 1228.

(4) الإشارة إلى محاسن التجارة ص 80-81. الدمشقى، مكتبة الكليات الأزهرية 1397هـ.

أقسام المال:

يستخدم الفكر الوضعي المال باسم الأصول، وهي عنده أصول سلعية، والسلع يقسمها إلى حرة واقتصادية، والحرة هي التي تتوفر بدرجة كبيرة متى احتاجها الإنسان وجدها دون ثمن، فلا يرغب الناس في حيازتها كالهواء والماء مثلا. أما السلع الاقتصادية فهي التي تندر نسبيا ويتنافس الناس في الحصول عليها ويدفعون ثمن حيازتها.

ثم يقسم الاقتصاديون السلع الاقتصادية بعد ذلك إلى سلع مادية وخدمات، ومثل السلع المادية كالمحصولات الزراعية أو الصناعية، ومثل الخدمات عمل المدرس والمهندس والطبيب.

ويقسم الاقتصاديون السلع المادية بعد ذلك إلى سلع استهلاكية وسلع استثمارية.

فالسلع الاستهلاكية هي التي يترتب على استعمالها إشباع مباشر لحاجة الفرد. وهي بالتالي تنقسم حسب العمر إلى سلع غير معمرة كالحيز و سلع معمرة كالثلاجة. فالحيز يستهلك دفعة واحدة، أما الثلاجة فتستهلك على مدى طويل.

والسلع الاستثمارية - وهي التي يمكن أن يطلق عليها اسم السلع الرأسمالية - تستخدم في إشباع حاجات الناس بطريقة غير مباشرة، فهي تستخدم في إنتاج أدوات ومنتجات لازمة لإنتاج السلع الاستهلاكية معمرة وغير معمرة. والسلع الاستثمارية هذه إما أن تكون ذات استعمال واحد كالوقود لتشغيل آلات المصنع، أو ذات استعمال متعدد كالألات التي تستخدم في العملية الإنتاجية.

والخدمات أيضاً يمكن أن نقسمها إلى خدمات استهلاكية إذا كانت للإشباع المباشر كعلاج الطبيب للأسرة. ولكن إذا كان الطبيب يعالج عمال المصنع فإن الخدمة تكون استثمارية.

فمعيار التفرقة إذن بين وصف استهلاكية واستثمارية لكل من السلع والخدمات يتوقف في النهاية على الغرض النهائي: هل هو إشباع مباشر فتكون السلعة أو الخدمة استهلاكية؟ أم هو إنتاج سلع وخدمات أخرى فتكون استثمارية؟ وبلاشك فإن الفترة الزمنية التي تنقضي بين إنتاج السلعة وإشباع الحاجة تدخل في التمييز بينهما.

ونظرا لاختلاف الفكر الاقتصادي الوضعي عن الفكر الإسلامي في استبعاده للقيم في التحليل، يتباين التقسيم أحيانا بين الاقتصاد الوضعي والاقتصاد الإسلامي، ونحدد هنا نقط الاختلاف والاتفاق مع التقسيم الإسلامي.

المباح «السلع الحرة»:

هي الموارد الطبيعية التي تتوفر بدرجة تتلاشى معها الندرة النسبية، وينعدم وجود سعر لها، كالهواء، وأشعة الشمس ومياه البحر ورمال الصحراء.

وهذا المصطلح يقابل في الاقتصاد الإسلامي: المباحات.

الأعيان المالية «السلع الاقتصادية»:

وهي السلع التي لا تتوفر مباشرة من الموارد الطبيعية، وإنما يلزم للحصول عليها بذل عمل يضيف إليها منفعة شكلية تغيرها إلى المراد أو منفعة مكانية بنقلها أو زمانية بتخزينها.

ويقابل هذا المصطلح في الاقتصاد الإسلامي مصطلح: الأعيان، والعين تطلق في اللغة عند ابن فارس على المال العتيد الحاضر، فيقال: عين غير دين أى حاضر تراه العيون. ويطلق الفقهاء كلمة العين على المال الحاضر في مقابل الدين⁽¹⁾.

المنافع «الخدمات»:

كان لنظرية المنفعة التي بدأت ملامحها الأولى في الظهور منذ بداية القرن التاسع عشر الفضل في تأكيد أن الخدمات تشابه السلع المادية في مآليتها وتحقيقها للإشباع. وذلك مثل خدمة الطبيب والمدرس والمحامي، بينما كان بعض رواد الاقتصاد الوضعي لا يعتبرونها مالا.

والمنفعة في اللغة الخير، وهي تعم كل ما يستفاد من الشيء، ويرى أكثر الفقهاء أن المنفعة هي التي تستفاد من الأعيان بطريق استعمالها كسكنى المنازل وركوب الدواب، بينما يطلقون على الإشباع المادى غلة. والشافعية يعممون المنفعة على النوعين.

وقد اختلف الفقهاء في اعتبار المنفعة مالا متقوماً، وهو خلاف يرجع إلى اختلاف النظر في تحديد معنى المال. قال جمهور الفقهاء غير الحنفية: إنها تعتبر مالا لإمكان حيازتها بحيازة أصلها ومصدرها.

ولأنها المقصودة من الأعيان، ولولاها ما طلبت ولا رغب الناس بها⁽²⁾.

والمنافع يمكن أن تستخدم في الإشباع المباشر كاستئجار سائق للعمل المنزلي فتعتبر منفعة استهلاكية، أو للعمل في مصنع فتعتبر منفعة إنتاجية.

العروض:

العرض بفتح العين وسكون الراء، جميع الأصول غير النقود التي هي قيمة الأشياء⁽³⁾. والاقتصاد الوضعي، لا يفرق اليوم بين النقود والسلع حيث يعتبر النقود أصولاً تدر عائداً ثابتاً هو الربا، بينما التفرقة أساسية في الفكر الإسلامي الذي يحرم الربا. وتنقسم العروض إلى: عروض تجارة، وعروض قنية.

عروض القنية - سلع استهلاكية:

وهي السلع التي تشبع الرغبات الإنسانية بطريق مباشر، كالمنزل والسيارة والخبز من ناحية

(1) د. نزيه حماد، المصطلحات الاقتصادية في لغة الفقهاء ص 206. المعهد العالي للفكر الإسلامي 1993م.

(2) د. وهبة الزحيلي، الفقه الإسلامي وأدلته ج 4 ص 47 - دار الفكر 1989م.

(3) عمدة القارى، ج 9 ص 3 - دار إحياء التراث العربى.

السلع المادية، أو منافع المهن الحرة، فهي الأعيان والمنافع الموجهة للاستهلاك المباشر.

وقد قسم ابن رشد الأموال من حيث وجوب الزكاة إلى أقسام ثلاثة:

- 1 - قسم يراد نطلب الفضل والنماء فيه لا للاقتناء، وهو العين من الذهب والفضة والسائمة فهذا تجب فيه الزكاة.
- 2 - قسم الأغلب فيه إنما يراد للاقتناء لا لطلب الفضل والنماء، وهي العروض كالدور والأرضين والثياب والطعام، فلا زكاة فيها.
- 3 - قسم يراد للوجهين جميعاً، للاقتناء وطلب النماء، فحكمه مبنى على ما نوى، إذا أراد به التجارة وجبت الزكاة، وإذا أراد به الاقتناء ليلبسه مثلاً فلا زكاة عليه فيه⁽¹⁾.

أدوات الحرفة «رأس مال ثابت» - سلع إنتاجية:

وهو الذى يستعمل بقصد إنتاج الربح على مدار الوقت إلى أن يبلى من الاستعمال، كالعدد والآلات.

وهذا النوع من المال يستهلك فى العملية الإنتاجية وتظهر قيمته فى الناتج النهائى، ولهذا يعمل له احتياطى للحفاظ على رأس المال الأصيل فى الفكر الوضعى، ويعفى من الزكاة فى الفكر الإسلامى، حتى لا تثنى الزكاة على المنتج الواحد. وذلك باعتباره مالا غير نام فى ذاته. عروض التجارة - «رأس المال المتداول» - سلع إنتاجية.

وهو رأس المال الذى تنتهى منفعته الاقتصادية باستعماله مرة أو بضع مرات، وتحسب قيمته بالكامل فى نفقة إنتاج السلعة المنتجة، وذلك مثل القطن فى المنسوجات يستعمل مرة واحدة، وهو رأس مال يدور فى غمرة تشغيل الوحدة الإنتاجية داخلاً فى المنتج ظاهراً فى الإيراد. ورأس المال العامل Working Capital هو الموارد السائلة الصافية لنشأة ما فى السوق، أى الأصول الجارية ناقصاً الالتزامات الجارية⁽²⁾.

وتشمل عروض التجارة فى الفكر الإسلامى كل ما يدخل فى العملية الإنتاجية أو التجارية من غير عروض القنية، كالحامضات والمنتجات والموارد نصف المصنوعة والوقود وقطع الغيار... إلخ. ويستحق عليها الزكاة بعد حولان الحول باعتبارها مالا نامياً.

أثمان:

الثمن فى اللغة، العوض. قال الراغب: الثمن اسم لما يأخذه البائع فى مقابلة المبيع، عينا كان أو سلعة، وكل ما يحصل عوضاً عن شىء فهو ثمنه. واصطلاحاً: ما يكون بدلاً للمبيع ويتعين فى الذمة. وتطلق الأثمان أيضاً على النقود⁽³⁾.

(1) ابن رشد - المقدمات، ج 1 ص 211 - مطبعة السعادة 1325هـ.

(2) د. حسين عمر، الموسوعة الاقتصادية ص 227 - دار الفكر العربى 1992م.

(3) لسان العرب مادة ثمن، المغنى، ابن قدامة ج 4 ص 2. مرجع سابق. دار صادر، بيروت 1375هـ.

يقول ابن الهمام: «وينقسم المال باعتبار الاصطلاح على الثمنية - وهو فى الأصل سلعة - فإن كانت رائجة فهى ثمن لا تعين بالتعين، وإن كانت كاسدة فهى سلعة كالفلوس»⁽¹⁾.

فالرواج - القبول العام - هو الخصيصة الرئيسية للنقد الذى تميزه عن غيره من الأصول، والرواج لغة هو: الشيوع والانتشار، وهو مرادف النفاق⁽²⁾. وهذه التفرقة هامة، فبينما يباح تأجير السلع لا يباح تأجير النقود حيث هو الربا. **سلع فانية «ملا تبقى عينها»:**

وهى التى يترتب على استهلاكها فناء عينها، كالخدمات والوقود، فهى لا تبقى عينها إذا استعملت، وتسمى فى الفكر الوضعى سلعا غير معمرة. يقول ابن قدامة:

«وملا تجوز إجارته أقسام: ما لا يمكن الانتفاع به مع بقاء عينه كالمطعم والمشروب والشمع ليشعله، لأن الإجارة عقد على المنافع وهذه لا ينتفع بها إلا بإتلاف عينها»⁽³⁾.

وهى تتردد بين السلع الاستهلاكية إذا كانت للاستعمال الشخصى، والسلع الإنتاجية، إذا كانت تدخل فى إنتاج السلعة. فمعيار التفرقة بين وصف استهلاكية واستثمارية لكل من السلع والخدمات يتوقف فى النهاية على الغرض النهائى، هل هو إشباع مباشر فتكون السلعة أو الخدمة استهلاكية، أم هو إنتاج سلع وخدمات أخرى فتكون استثمارية؟ وبلا شك فإن الفترة الزمنية التى تنقضى بين إنتاج السلعة وإشباع الحاجة تدخل فى التمييز بينهما.

سلع معمرة «تبقى عينها»:

وهى السلع والأعيان والخدمات التى تستهلك منفعتها مع بقاء أصلها، فهى نخل ثمرة متجددة مع بقاء الأصل، كالمعدات والثلاجات والأشجار المعمرة والحيوانات المدرة للبن. يقول ابن قدامة: «تجوز إجارة كل عين يمكن أن ينتفع بها منفعة مباحة، مع بقائها بحكم الأصل كالأرض والدار والعبد والبهيمة والديك والفسناطيط والحبال والخيام»⁽⁴⁾. وتتردد أيضا بين السلع الاستهلاكية والإنتاجية حسب استعمالها.

والى هنا نجد أن المصطلحات المعاصرة قد استوعبتها المصطلحات الفقهية تماما، وبصورة أدق.

تقسيمات متميزة:

لكن الفقه الإسلامى يتميز عن الاقتصاد الوضعى بأن له جانبا قيميا يعكس على مصطلحاته. ولهذا نجد مصطلحات أخرى فى الفقه الإسلامى لا نجد مقابلا لها فى الاقتصاد الوضعى. من هذه المصطلحات:

(1) ابن الهمام، شرح فتح القدير، ج 5 ص 134. دار الفكر 1391 هـ.

(2) الجوهري، الصحاح، ج 4 ص 156 طبعة الشربلى.

(3) المغنى، ج 6 ص 129. مرجع سابق.

(4) نفس المصدر ج 6، ص 132.

المتقوم وغير المتقوم:

والمتقوم هو ما كان محرزا بالفعل ويباح الانتفاع به على السعة والاختيار. وغير المتقوم هو ما لم يحرز بالفعل، أو ما لا يباح الانتفاع به شرعا إلا في حالة الاضطرار. والذي لم يحرز بالفعل من السلع كالسمك في الماء والطيور في الهواء فهي غير متقومة فعلا، والذي لا يباح الانتفاع به كالخمر والخنزير فهي غير متقومة شرعا. وتظهر الجوانب القيمة لهذا التقسيم فيما يلي:

- 1 - إبطال بيع غير المتقوم.
- 2 - الضمان عند الإلتاف للمال المتقوم، أما غير المتقوم فلا يضمن.
- 3 - تطهير المجتمع المسلم من الخداع ومن الخبائث.

العقار والمنقول:

العقار عند المالكية هو ما لا يمكن نقله وتحويله بالأرض، أو أمكن تحويله ونقله مع تغيير صورته وهيئته عند النقل والتحويل كالبناء والشجر، حيث يتحول البناء إلى أنقاض والشجر إلى أخشاب.

والمنقول هو ما أمكن نقله وتحويله من مكان إلى آخر مع بقاءه على هيئته وصورته الأولى كالكتب والملابس⁽¹⁾.

أما الحنفية فالعقار عندهم: الثابت الذي لا يمكن نقله وتحويله من مكان إلى آخر كالدور والأراضي، أما البناء والشجر فلا يعد عقارا إلا تبعا للأرض، فإذا بيع وحده لم تطبق عليه أحكام العقار.

أما المنقول فهو ما يمكن نقله وتحويله من مكان إلى آخر سواء تغيرت أم لم تتغير صورته وهيئته كالنقود والعروض التجارية والحيوانات والمكيلات والموزونات⁽²⁾.

وتظهر الجوانب القيمة في هذا التقسيم فيما يلي:

- أ - حيث إن المجتمع المسلم متأخ، فإن للجار حق الشفعة في العقار، فلا يجوز بيعه لغيره إلا برضاه. وهذا تأكيد لأواصر المحبة بين أفراد الأمة.
- ب - امتدادا لما سبق تتأكد حقوق الجوار والارتفاق في العقار.
- ب- لا يجوز للوصى بيع عقار القاصر إلا بمسوغ شرعي، كإيفاء دين أو دفع حاجة ضرورية أو تحقيق مصلحة. وفي ذلك رعاية لحقوق الضعفاء.

(1) ابن رشد، بداية المجتهد، ج 2 ص 254. مرجع سابق

(2) ابن عابدين، رد المحتار، ج 3 ص 408، الحلبي 1396هـ.

ج - فن بيع مال المدين المحجوز عليه لوفاء دينه يبدأ أولاً ببيع المنقول، تحقيقاً لمصلحة المدين.
المثلى والقيمي:

المثلى ما له نظير في الأسواق من غير تفاوت في أجزائه أو وحداته تفاوتاً يعتد به في التعامل. وهو أربعة أنواع: المكيلات والموزونات والعدديات المتقاربة في الحجم وبعض أنواع الذرعيات.

والقيمي - وهو أخص من المتقوم - مالمس له نظير في السوق، أو له مثل ولكن بتفاوت يعتد به في القيمة مثل أفراد الحيوان، والأراضي والأشجار والدور والمخطوطات.
ويتقلب المثلى قيمياً بالانقطاع من السوق أو بالاختلاط بجنس غيره أو بالتعيب والاستعمال⁽¹⁾.

وتظهر الآثار القيمية لهذا التقسيم فيما يلي :

1- الأموال القيمية لايجرى فيها الربا المحرم عند البيع، أما الأموال المثلية فيجوز فيها ربا البيوع بشروطه . وفي ذلك سد لذرائع ربا القروض، وتحرير للمجتمع من أكل المال بالباطل.

2- يجوز أن يكون المال المثلى ديناً في الذمة بعكس القيمي الذي لا يصح أن يكون ثمناً، وإذا تعلق الحق به فلا بد أن يتعين بذاته.

3- عند الإلتاف أو التعدي يرد المثلى بمثله، أما القيمي فبالقيمة.

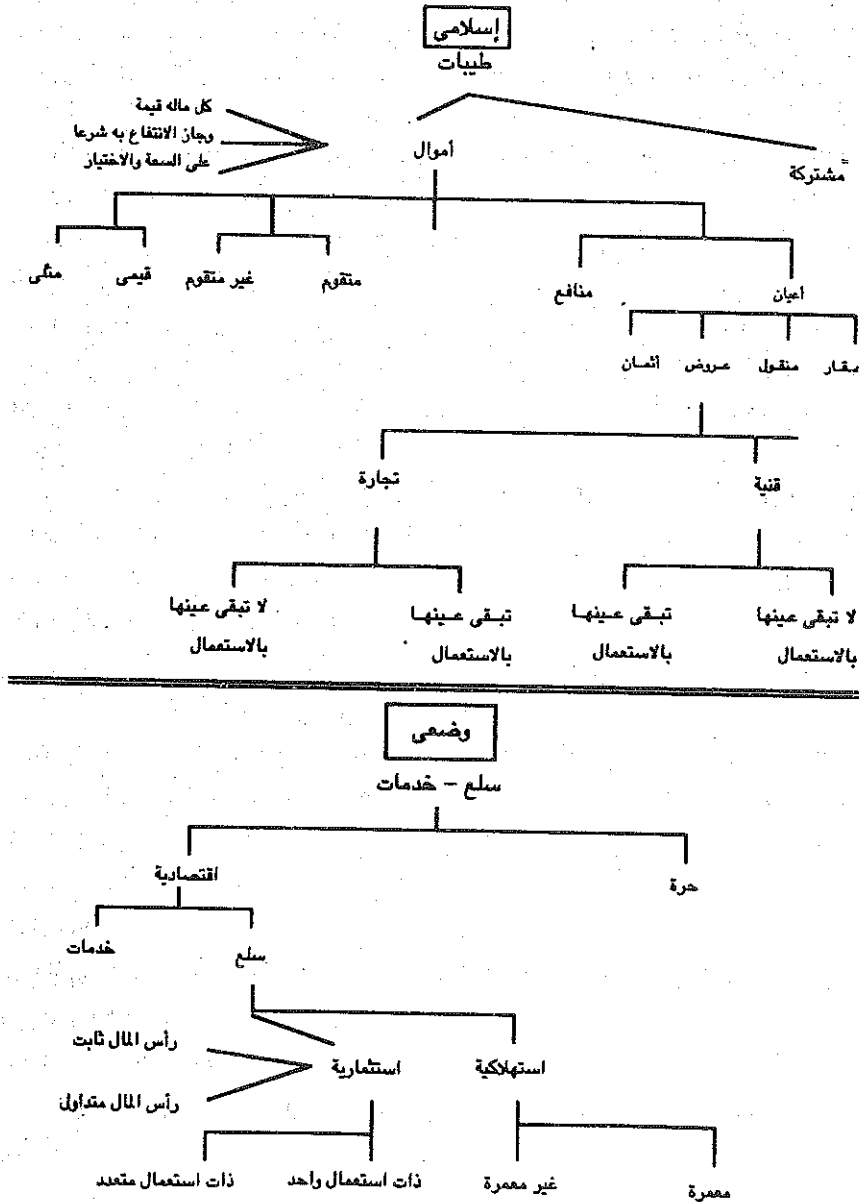
4- يقسم المال المثلى بين المستحقين، أما القيمي فلا تدخله القسمة الجبرية، ولا يأخذ أحد نصيبه في غيبة الآخر بدون إذنه⁽²⁾.



(1) د. وهبة الزحيلي، الفقه الإسلامي وأدلته، ج4 ص50.

(2) أحمد إبراهيم، المعاملات الشرعية المالية، ص8. دار الأنصار 1398هـ.

مقارنة بين التقسيم الإسلامي والوضعي للأموال



فتنة المال:

يقول الغزالي: «اعلم أن المال مثل حية فيها سم وترياق، ففوائده ترياقه، وغوائله سمومه، فمن عرف غوائله وفوائده، أمكن أن يحترز من شره، ويستدر من خيره. أما الفوائد: فهي تنقسم إلى دنيوية ودينية. أما الدنيوية: فلا حاجة إلى ذكرها، فإن معرفتها مشهورة، مشتركة بين أصناف الخلق، ولولا ذلك لم يتهالكوا على طلبها، وأما الدينية فتتخصر جميعها في ثلاثة أنواع:

1- أن ينفقه على نفسه إما في عبادة أوفى الاستعانة على عبادة. أما في العبادة فهو كالاستعانة به على الحج والجهاد. . . وأما فيما يقويه على العبادة، فذلك هو المطعم والمسكن والمنتج وضرورات المعيشة. . . وما لا يتوصل إلى العبادة إلا به فهو عبادة، فأخذ الكفاية من الدنيا لأجل الاستعانة على الدين، من الفوائد الدينية. ولا يدخل في هذا التنعم والزيادة على الحاجة، فإن ذلك من حظوظ الدنيا فقط.

2- ما يصرفه إلى الناس، وهو أربعة أقسام، الصدقة والمروءة ووقاية العرض وأجرة الاستخدام.

3- ما لا يصرفه إلى إنسان معين، ولكن يحصل به خير عام، كبناء المساجد والقناطر والرباطات ودور المرضى، ونصب الحباب في الطريق، وغير ذلك من الأوقاف المرصدة للخيرات، وهي من الخيرات المؤبدة، الدارة بعد الموت، المستجبة بركة أدعية الصالحين إلى أوقات متمادية، وناهيك بها خيراً.

فهذه جملة فوائد المال في الدين سوى ما يتعلق بالحظوظ العاجلة من الخلاص من ذل السؤال، وحقارة الفقر، والوصول إلى العز والمجد بين الخلق، وكثرة الإخوان والأعوان والأصدقاء والوقار والكرامة في القلوب، فكل ذلك مما يقتضيه المال من الحظوظ الدنيوية.

وأما الآفات فدينية ودنيوية، أما الدينية فثلاث:

1- أن تجر إلى المعاصي. . . فإن اقتحم ما اشتهاه هلك وإن صبر وقع في شدة، إذ الصبر مع القدرة أشد، وفتنة السراء أعظم من فتنة الضراء.

2- فإذا اشتد أنسه به ربما لا يقدر على التوصل إليه بالكسب الحلال فيقتحم الشبهات، ويخوض في المراءاة والمداهنة، والكذب والنفاق وسائر الأخلاق الدنيئة ليتنظم أمر دنياه.

3- أن يلهيه إصلاح ساله عن ذكر الله تعالى، وكل ما شغل العبد عن الله فهو خسران. . . (1).

يقول تعالى:

﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تُلْهِكُمْ أَمْوَالِكُمْ وَلَا أَوْلَادُكُمْ عَنْ ذِكْرِ اللَّهِ وَمَنْ يَفْعَلْ ذَلِكَ فَأُولَئِكَ هُمُ الْخَاسِرُونَ ﴾ [المنافقون: 9].

ويقول رسول الله ﷺ:

«إن الأكثرين هم الأقلون يوم القيامة إلا من قال هكذا وهكذا، قال: فحشا بين يديه وعن يمينه وعن شماله» (2).

(1) الغزالي، إحياء علوم الدين ج 10 ص 10 - 12 الخليلي 1387هـ.

(2) رواه مسلم ج 2 ص 87.

الفصل الرابع

فقه المعاملات المالية

- المبحث الأول: فقه المشاركة
- المبحث الثاني: فقه المعاوضات

الانقسام الميتوزي
متميز بالانقسام المتساوي للمادة الوراثية
طوائف (اللائحة) التي تنقسم

الانقسام
المتساوي
الانقسام
المتساوي
الانقسام

الانقسام الميتوزي هو انقسام الخلية الى خليتين متساويتين
الانقسام الميتوزي هو انقسام الخلية الى خليتين متساويتين

النظام الاقتصادي الإسلامي خصيسته الرئيسة أنه يقوم بالإبداع المادى فى حفضن القيم الإيمانية، فمع حثه على التنمية الاقتصادية وإعمار الأرض، فإنه يشترط لتحقيق رغد العيش أن يكون ذلك طاعة لله فيما أمر، لأنه وحده سبحانه الذى يقدر على بيان شرعة الحياة التى تسعد الإنسان، طاعة نابعة من صوت الضمير قبل سوط السلطان، خوفاً من عقاب الله ورجاء لثوابه.

فالعلة بين الإيمان والعمل الصالح فى الإسلام صلة عضوية لا تنفصم، وذلك هو مقياس الحضارة فى الأمة المسلمة، فلا تعتبر الدولة متحضرة مهما كان تفوقها المادى، وهى تأكل المال بالباطل عن طريق الاحتكار والقمار، ولا تلتفت إلى القيم الأخلاقية التى تحفظ للأمة تماسكها، وذلك كفىل بأن يسرع فى أنهارها وأنه يشيع فيها الخوار والدمار، كما يحدث الآن فى الغرب، ولا تعتبر الدولة متحضرة إذا اقتضرت على القيم الإيمانية وتركت الدنيا يعيث فيها المستكبرون بالفساد، فسيكون مصيرهم الانعزال والإنقراض.

وهذا هو القسط - العدل - الذى قامت عليه السموات والأرض، وينتظم به أمر الدنيا وقوانينها، ويرشد به كذلك حال الاقتصاد ومآله، فإذا انحرفوا عنه تعدوا حدود الله ووقعوا فى المحارم، بين تقصير وغلو، أو خسران وطغيان، أو إفراط وتفريط.

إن الإسلام يبنى تكليفه على الواقع الذى يطيقه الإنسان، ولكنه يصعد مع ذلك بالإنسان إلى الأفق السامى الذى يريده المتميزون، فيأخذ بأيديهم إلى أفق المثل الأعلى، وتوزع هذه الواقعية والمثالية فى منهج الله، لتحمل الضعيف والقوى، وتصل بهم إلى غاية الخير والرحمة.

«فما أمر الله بأمر إلا وللشيطان فيه نزغتان، إما إلى تفريط وإضاعة، وإما إلى إفراط وغلو، ودين الله وسط بين الجافى عنه والغالى فيه، كالوادي بين جبلين، والهدى بين ضلالتين، والوسط بين طرفين ذميمين، فكما أن الجافى عن الأمر مضيع له، والغالى فيه مضيع له، هذا بتقصير عن الحد، وهذا بتجاوز الحد⁽¹⁾».

يقول رسول الله ﷺ:

«ضرب الله تعالى مثلاً صراطاً مستقيماً، وعلى جنبي الصراط سوران فيهما أبواب مفتحة، وعلى الأبواب ستور مرخاة، وعلى باب الصراط داع يقول: يا معشر الناس ادخلوا الصراط جميعاً ولا تنهوجوا، وداع يدعو من فوق الصراط، فإذا أراد الإنسان أن يفتح شيئاً من تلك الأبواب قال: ويحك لا تفتحه، فإنك إن تفتحه تلجه» فالصراط الإسلام، والسوران حدود الله، والأبواب المفتحة محارم الله

(1) ابن القيم، مدارج السالكين، ج 1، ص 496 مطبعة السنة المحمدية 1973م.

تعالى، وذلك الداعي على رأس الصراط كتاب الله، والداعي من فوقه واعظ الله في قلب كل مسلم⁽¹⁾.

ومن هذا المنطلق يقوم السوق في الإسلام، على قاعدة آمرة وقاعدة ناهية، في قول الله تعالى: ﴿إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُ بِالْعَدْلِ وَالْإِحْسَانِ وَإِيتَاءِ ذِي الْقُرْبَىٰ وَيَنْهَىٰ عَنِ الْفَحْشَاءِ وَالْمُنْكَرِ وَالْبَغْيِ﴾ [النحل: 90]

فالسوق يقوم فيه التعامل على العدل، «فينبغي للوالى، الذى يتحرى العدل، أن ينظر فى أسواق رعيته يأمر أوثق من يعرف ببلده أن يتعاهد السوق»⁽²⁾.

والإسلام صمم واقعا وأحاطه بشريعة تتضمن تحقيق هذه السوق الكاملة، فأغلق الطرق على أكل المال الباطل، من طرفى التعامل، وأثرى فقه المعاملات بالأوامر والنواهي التى تغلق الطريق على كل منافذ الربا والاحتكار والغش والخداع والقمار والاستغلال.

والإسلام يرمى حق الفرد، وكل الحقائق وكل التجارب تبين أن أى استراتيجية تنموية لا تحقق النجاح إلا باحترام حقوق الإنسان واقتناعه بالقيام بواجباته، فالتنمية الاقتصادية فى الأمة المسلمة تبدأ بالفرد ولا تتدخل الدولة إلا لتكمل ما يعجز عن مجازته، بتوصيفها على أنها فرض من فروض الكفاية التى تأثم الأمة إذا لم تتحقق وفى سبيل ذلك توازن بين الكفاية والعدل، فلا تتعارض التنمية مع العدل، إلا إذا ساد الحرام كالاحتكار أو التسعير، والربا والقمار، وما يترتب عليه من مظالم وسوء توزيع للدخل، وأكبر ضمان لتحقيق العدل والكفاية أن يتحرر السوق من هذه السلبات.

يقول رسول الله ﷺ (لا يبيع حاضر لباد: دعوا الناس يرزق الله بعضهم من بعض)⁽³⁾.

فنهى الإسلام عن الاحتكار، وهو يؤدي إلى إضرار بالمستهلكين، حيث يقلل المنتجون إنتاجهم ليغلو السعر، ومن هنا يجرم الرسول ﷺ هذا السلوك فيقول: «المحتكر خاطي»⁽⁴⁾.

وحكم الاحتكار التحريم عند الجمهور، حيث كلمة خاطي، التى وصف بها المحتكر فى اللغة تعنى المذنب والأثم، ولأن الاحتكار - كما يقول الفقهاء - من باب الظلم، لأن حق العامة قد تعلق بالسلعة المحتكرة، فإن امتنع عن البيع فقد منع الحق عن المستحق، وهذا ظلم والظلم حرام⁽⁵⁾.

(1) الألبانى، صحيح الجامع الصغير ج 2 ص 722، المكتب الإسلامى 1406 هـ.

(2) يحيى بن عمر، أحكام السوق ص 31 الشركة التونسية للتوزيع 1974م.

(3) صحيح البخارى ج 2 ص 19.

(4) نفس المصدر ج 7 ص 81.

(5) الكاسانى، بدائع الصنائع ج 5 ص 29 دار نكتب العلمية 1406 هـ.

ويحمى الإسلام المنتجين بتحريم التسعير الجبرى «فالناس مسلطون على أموالهم، والتسعير حجر عليهم، والإمام مأمور برعاية مصلحة المسلمين، وليس نظرة فى مصلحة المشتري برخص الثمن أولى من نظرة فى مصلحة البائع بتوفير الثمن، وإذا تقابل الأمران وجب تمكين الفريقين من الاجتهاد لأنفسهم، وإلزام صاحب السلعة أن يبيع بما لا يرضى به مناف لقوله تعالى: ﴿إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنِ تَرَاضٍ مِّنْكُمْ﴾ (1) [النساء: 29].

غلا السعر على عهد رسول الله ﷺ فقالوا: يا رسول الله لو سعرت، فقال: «إن الله هو القابض الباسط الرازق المسعر، وإنى لأرجو أن ألقى الله عز وجل ولا يظلمنى أحد بمظلمة ظلمتها إياه فى دم ولا مال» (2).

ويشترط الإسلام للكسب حتى يكون طيبا، أن يكون محررا من الربا ومن القمار والخداع، وبهذا يغلق الإسلام باب الغنى الطفيلى، ويفتح الطريق أمام المجتهدين دون ضغوط من مظالم أو عوائق من حرام.

وهنا تتحقق القيمة العدل التى وصفها رسول الله ﷺ بقوله: «قيمة عدل، لاوكس ولا شطط» (3).

وعوض المثل كثير الدوران فى كلام العلماء، وهو أمر لابد منه فى العدل الذى به تتم مصلحة الدنيا والآخرة، فهو ركن من أركان الشريعة (4).

بينما نجد الفحشاء تسود المجتمعات غير المسلمة، بمظالم مناهجها وقصور شرائعها، ففى المجتمعات الرأسمالية اليوم نشاهد الغلو، فنجد استغلال الاحتكار والربا على أشده، حيث أصبح المال دولة بين الأغنياء حتى تمكنوا من إدارة الدولة لمصالحهم، وامتد ذلك إلى أشكال متعددة الجنسيات تقوم بالاستغلال الدولى للعالم الثالث لصالح العالم الغربى.

وبالأمس شاهدنا فى المجتمعات الاشتراكية الخسران فى الجانب الآخر، بالتسعيرة الجبرية التى أتلفت الحسابات القومية، وخربت الاقتصاد، وجعلت الناس شركاء فى الفقر.

أما الإحسان فذاك نراه فى الأمر بأن يتقن كل عامل عمله، يقول رسول الله ﷺ: «إن الله يحب إذا عمل أحدكم عملا أن يتقنه» (5).

(1) الشوكانى، نيل الأوطار ج 5 ص 335 دار الفكر.

(2) الألبانى، صحيح سنن ابن ماجه، ج 2 ص 15 المكتب الإسلامى 1407 هـ.

(3) صحيح مسلم، ج 2 ص 32.

(4) ابن تيمية، مجموع الفتاوى ج 28 ص 75.

(5) الألبانى، صحيح الجامع الصغير ج 2، ص 383.

ومن الإحسان السماح في المعاملات يقول رسول الله ﷺ: «رحم الله عبدا سمحا إذا باع، سمحا إذا اشترى، سمحا إذا قضى، سمحا إذا اقتضى»⁽¹⁾.

ويحرر المتعاملين من عوامل الحقد والغل، فيوجههم رسول الله ﷺ بقوله: «لا يبيع حاضر لبالد، ولا تناجشوا، ولا الرجل على بيع أخيه، ولا يخطب على خطبة أخيه، ولا تسأل المرأة طلاق أختها لتكفأ ما في إناثها ولتنكح، فإنما لها ما كتب الله لها»⁽²⁾.

وعلى مستوى الجماعة يشرع الإسلام لكل فرد في الأمة حد أدنى من الدخل مبنى على الحق تكفله الدولة، وحد أعلى من الدخل مبنى على العدل، حتى لا يكون المال دولة بين الأغنياء، فيتحقق الاستقرار السياسي بحسن توزيع الدخل.

وفي مقابلة نجد المنكر في المجتمعات الرأسمالية في مظالم سوء توزيع الدخل، وسلوكيات الاستغلال، وتدنى أحوال الطبقات الدنيا. بينما وجدنا في الاشتراكية ظلم الدولة بالتأميم ومصادرة الأملاك وواد الحريات في المجتمعات الاشتراكية.

ومن التراحم بين جنبات المجتمع إيتاء ذى القربى، فيلزم الأسرة بالنفقة السواجية على من يحتاج من الأصول والفروع، ثم يفتح الباب واسعا للمجتمع للتراحم عن طريق الكفارات والوصية والوقف وصدقة التطوع، ثم يتوج ذلك كله بأن تفرض الزكاة على الأغنياء لصالح الفقراء حقاً معلوماً للسائل والمحروم.

بينما نجد البغى في المجتمعات المعاصرة في رعاية الفقير والمسكين. فالمجتمعات الغربية قصرته على التأمين والمعاشات، ولا يستفيد منها إلا من اشترك، وقد يكون غنياً عن الحاجة. أما الفقير فليس له حق إلا ذل السؤال. وما يسمى بالضمان الاجتماعي لا يضمن ولا يغنى من جوع. بينما نجد في الجانب الآخر من ظلم العباد، أسلوب دعم الاشتراكية وبطاقاتها التموينية، التي استخدمتها في الاستبداد فحرمت منها كل من تغضب عليه. وحلت طبقة الحزب الشيوعي في المزايا الاستغلالية محل طبقة الرأسمالية في المجتمع الغربي.

هذا هو الفرق بين أمة العدل - القسط - والإحسان والتراحم، ودول الفحشاء والمنكر والبغى، ومن ثم عقب عليها الحق تبارك وتعالى بقوله: ﴿يَعْظُمُ لَكُمْ لَعْنُكُمْ تَلَهُ كُرُونٌ﴾ [النحل: 90] نستطيع وضع هذه المقارنة في الشكل التالي:

(1) الألباني، صحيح الجامع الصغير ج 1 ص 657.

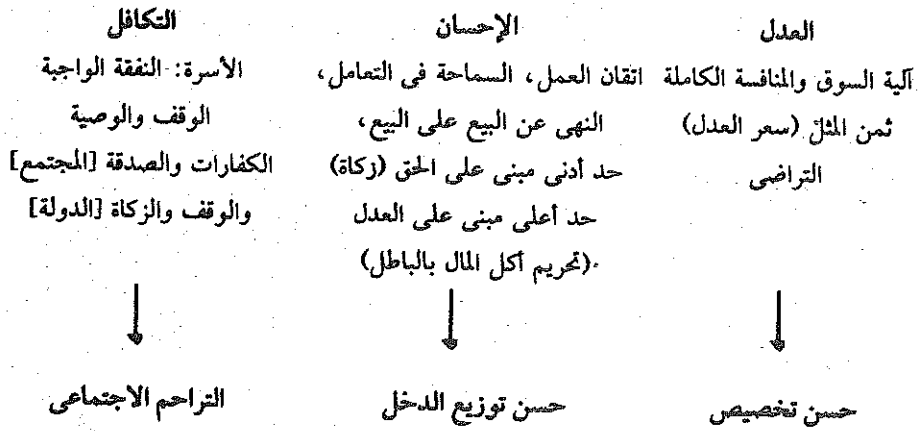
(2) الألباني، صحيح الجامع الصغير ج 2 ص 1258.

السوق الإسلامي

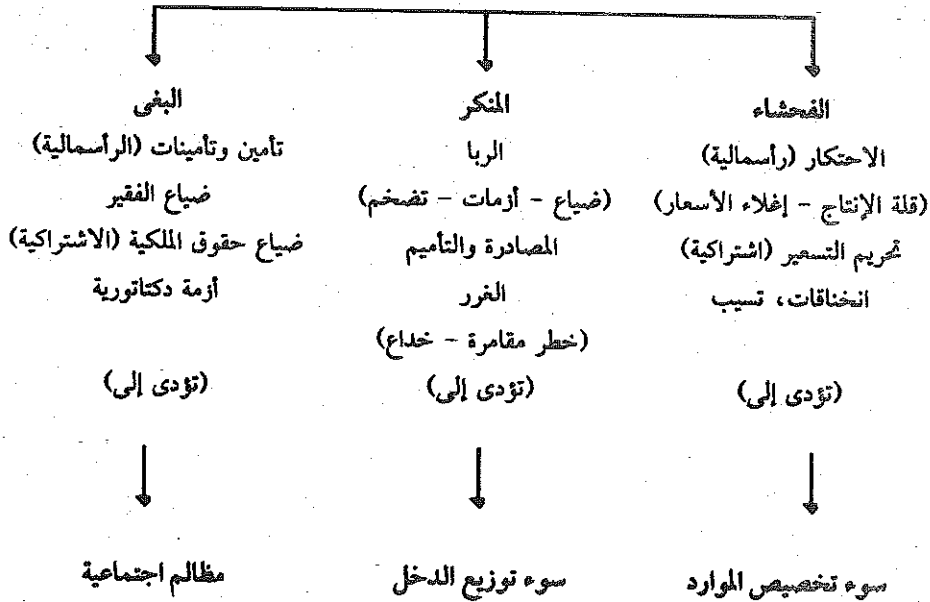
1- قاعدة أمره

يقوم السوق الإسلامي على:

﴿ إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُ بِالْعَدْلِ وَالْإِحْسَانِ وَإِيتَاءِ ذِي الْقُرْبَىٰ ﴾



ب - قاعدة ناهية ﴿ وَيَنْهَىٰ عَنِ الْفَحْشَاءِ وَالْمُنْكَرِ وَالْبَغْيِ ﴾



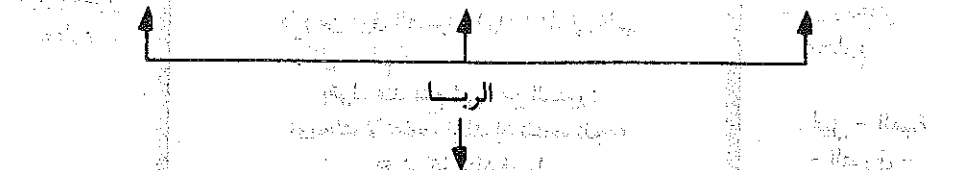
فالمعاملات المالية الإسلامية تقوم على القسط. أدواتها الرئيسية هي المشاركات والمعاوضات. ذلك هو الصراط المستقيم الذي أشار إليه رسول الله ﷺ في الحديث الشريف.

وعلى جنبى الصراط سوران فيهما أبواب مفتحة هي محارم الله التي يوسوس بها الشيطان لبنى آدم ليخرجهم عن طاعة الله. فعلى جنبى الصراط يهدد بلاء الزبا قاعدة المشاركة، ويهدد الخداع والقمار قاعدة المعاوضات، ويهدد الاحتكار والتسعير قاعدة القيمة العدل.

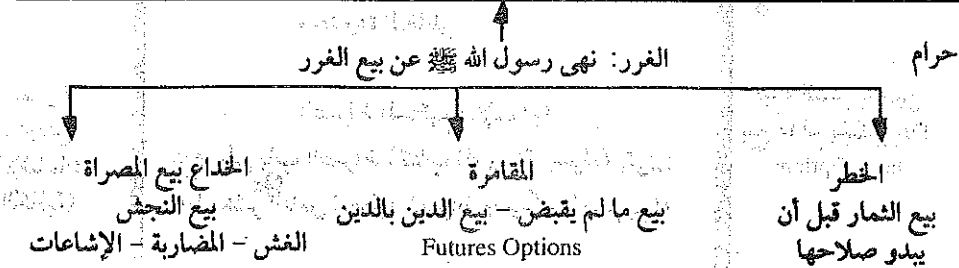
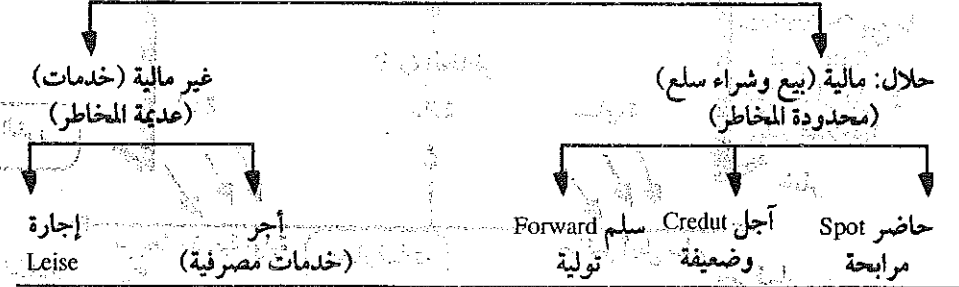
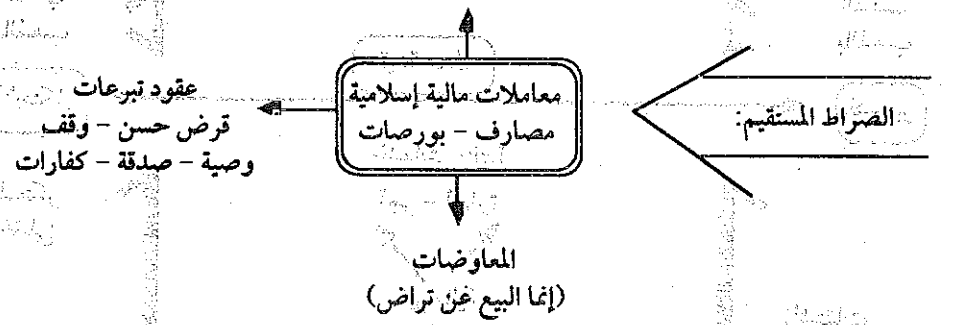
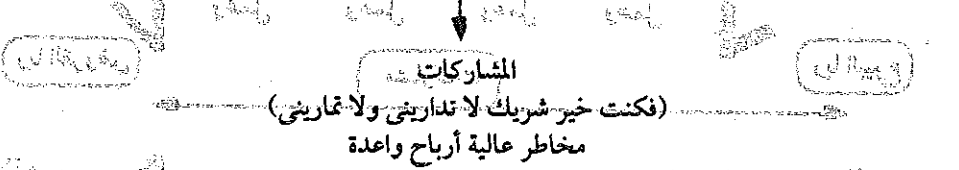
ويحمى الله تعالى أسوار هذا الصراط المستقيم بالداعى من فوق الصراط وهو كتاب الله يقول: يا معشر الناس ادخلوا الصراط جميعاً ولا تتعوجوا. والداعى الذى يدعو من فوق الصراط، إذا أردا الإنسان أن يفتح شيئاً من تلك الأبواب وهي محارم الله قال: ويحك لا تفتحه، فإنك إن تفتحه تلجه.

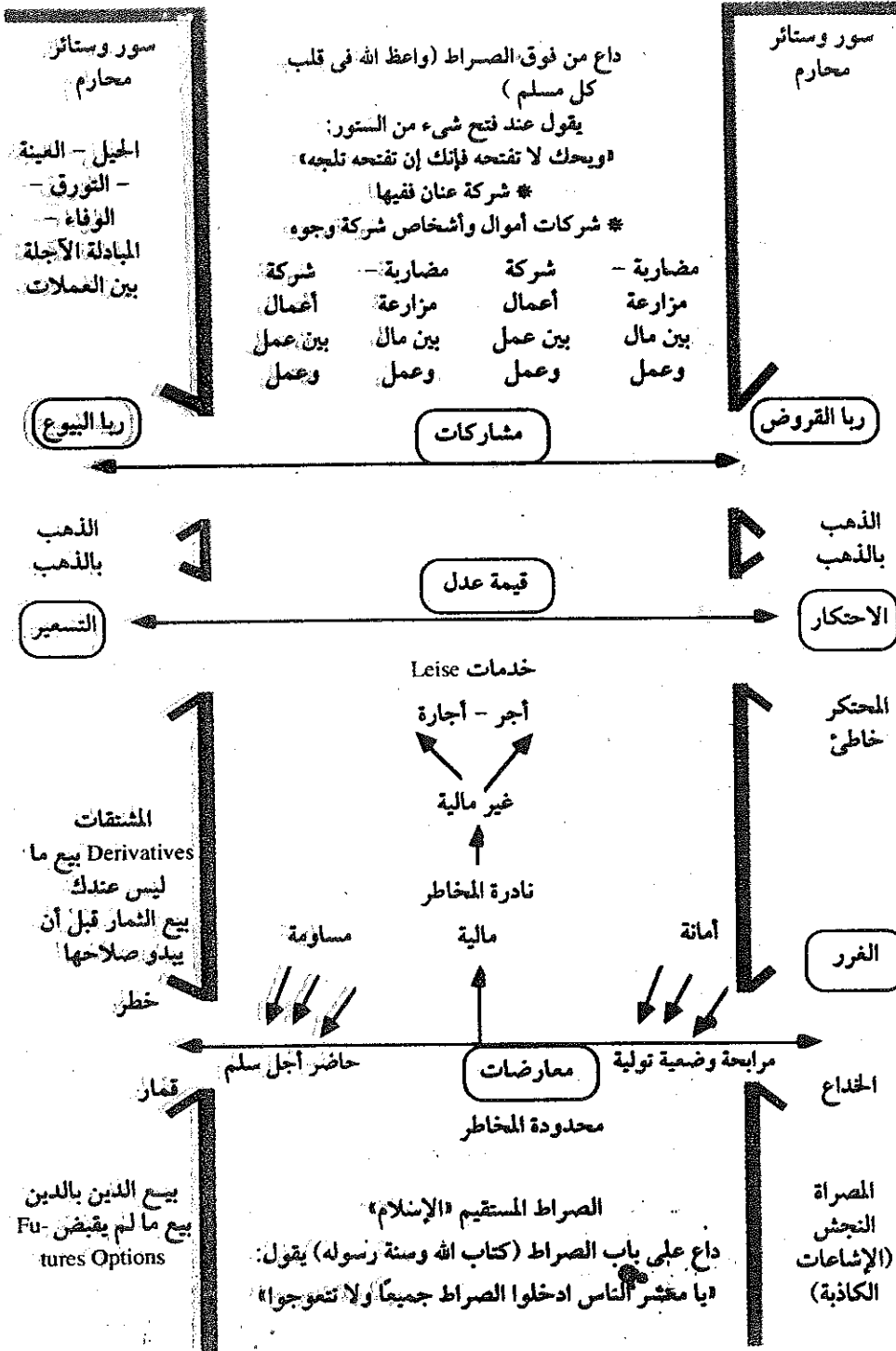
ونستطيع توضيح ذلك بالشكل التالى: -

حرام: المبادلة الآجلة بين العملات
 ربا البيوع
 (بمحق الله الربا)
 ربا القروض
 العينة - التورق - بيع الوفاء
 حيل ربوية



حلل: بين مال وعمل
 مضاربة - مزارعة
 بين عمل وعمل
 شركة أعمال
 بين مال ومال
 شركة عنان - شركة وجوه
 بين عمل وائتمان
 شركة وجوه





المعاملات في الإسلام:

هذا الإصلاح الجذري الذي يصرخ به المصلحون في العالم اليوم، لإصلاح الاقتصاد يقوم - كما رأينا - على إراحة الربا وتغليب المشاركة. وليس أسلوب المشاركة أسلوباً جديداً على الدنيا، وقد كانت هذه هي أسس التعامل في أمة كانت خير أمة أخرجت للناس، وفي حضارة تعلمت عليها الحضارة المعاصرة وانطلقت من قواعدها، وهي حضارة المسلمين.

«إن توسع النفوذ التجاري الإسلامي، قد دلت عليه الوثائق التاريخية المتاحة كما دلت عليه العملات الإسلامية المضروبة في الفترة الواقعة بين القرن السابع والقرن الحادي عشر، والتي تم العثور عليها في العديد من البلدان المترامية الأطراف، التي كانت تشكل حينذاك العالم الإسلامي. كما تم العثور على هذه العملات أيضاً في مناطق مختلفة من روسيا وفنلندا والسويد والنرويج والجزر البريطانية وإيسلندا. كذلك فإن المقادير العظيمة من السلع المادية التي جلبتها مشاريع العالم الإسلامي من الأراضي البعيدة كانت تصدر أيضاً إلى أوروبا. ولم تكن هذه السلع منتجات صينية وهندية وإفريقية فحسب، بل كانت أيضاً سلعا أنتجتها أو صنعها البلدان الإسلامية نفسها. إن الرخاء الاقتصادي في العالم الإسلامي جعل من الممكن تنمية المهارات الصناعية التي رفعت القيمة الفنية للمنتجات إلى مستوى منقطع النظير.

كانت المضاربة والشركة الأسلوبين الأساسيين اللذين تم بهما تعبئة الموارد المالية، ومزجها بالمهارات التنظيمية والإدارية، وذلك لتوسعة نطاق التجارة إلى مسافات بعيدة ولدعم الحرف والصناعات، لقد لبث المضاربة والشركة حاجات التجارة والصناعة ومكنتهما من الانتعاش وبلغ أمثل مستوى ممكن في حدود التصور التقني الذي كان سائداً في ذلك الوقت، كما وضعت المضاربة والشركة تحت تصرف التجارة والصناعة الاحتياطي الكلي من الموارد النقدية للعالم الإسلامي في العصر الوسيط. وقامت بدور وسائل تمويل المشروعات التجارية.. كما يسرنا المزج بين المهارات والخدمات الضرورية لتنفيذ تلك المشروعات»⁽¹⁾.

ومنذ عرفت البشرية أساليب التبادل كان هناك سوقان:

- 1 - سوق حقيقي: وفيه يتم إنتاج السلع والخدمات، ويتبادل الناس هذه السلع والخدمات، سواء كانوا منتجين لها أو مستهلكين لها.
- 2 - سوق رمزي: وفيه تقوم النقود أو ما يسميها الفقه بالائتمان، كوسيط للتبادل، لتسهيل عمليات المبادلة. وكانت هذه النقود تنتمي إلى السلع في تطورها، حتى وصلت إلى الذهب والفضة.

(1) د. عمر شارا، نحو نظام نقدي عادل ص 105-107 ع.ج. كرامز، الجغرافيا والتجارة جامعة أكسفورد سنة

ومن ثم لم يكن هناك مشكلة ولا فصام بين كلا السوفين.

وكانت أساليب المعاملات التي عرفها البشر، إما مشاركات أو معاوضات: بيع أو إجارة، يتم التبادل فيها على أساس العدل، وإما تبرعات يتم التعامل فيها على أساس الفضل. واستمرت هذه الأدوات يتعامل بها البشر عبر التاريخ، حتى ظهرت الواسطات المالية الحديثة باتساع العمران، وتسارع معدلات النمو.

فقد تحولت النقود من سلعية إلى ورقية وائتمانية (شيكات)، في سوق النقد.

وتحولت الملكية من الأعيان إلى الأوراق كالأسهم، في سوق رأس المال.

وكان هذا التطور خيراً، لأنه استجابة للتطور، وتجاوياً مع النمو والعمران.

ولكن المشكلة التي ظهرت، كانت نتيجة التحول من الأدوات الحقيقية (مشاركات ومعاوضات)، إلى أدوات سلبية، بظهور علاقة الإقراض بفائدة في سوق النقد، وعلاقة المقامرات في أسواق رأس المال.

ولما كانت عوائد القطاع الحقيقي من المعاملات التي تحفز على الإنتاج والتبادل هي الربح والإيجار، وهي تنفق فيما قبل المصارف والبورصات، في السوق الحقيقي والسوق الرمزي، فقد كان الاستقرار والنمو هما مؤشر التعامل من قديم.

ولكن دخوله الفائدة والمقامرة كعوائد، بجانب الربح والإيجار عن طريق السوق الرمزي، أدى إلى اختلاف مدخلات كلا السوفين. بل لأن النقود والشيكات أصبحت غير سلعية، والتبادل ليس للانتفاع المباشر بتسلم السلعة أو الخدمة للمضاربة، فقد أصبحت المدخلات في كلا السوفين مختلفة. فالفائدة في السوق الرمزي تتحدد عن طريق عرض وطلب النقود، والربح في السوق الحقيقي يتحدد عن طريق دراسة الجدوى. وأدت المعاملات الوهمية إلى ظهور الفقاعة المالية، اتغطى على المبادلات الحقيقية. وقد كان ذلك سبب أزمة الأسواق المالية المعاصرة بفعل الفائدة والمقامرة.

ونحن حين نحاول أن نعيد الصواب إلى السوق الرمزي ليتسق مع السوق الحقيقي، لا نطالب بالمستحيل أو البدعة، فالمعاملات العدلية سادت العالم من قديم وقامت عليها الحضارات الفاضلة. والمعاملات السلبية من الإقراض بفائدة إلى المقامرة، أمور مستحدثة لا يختلف أحد على إضرارها بمسيرة الاقتصاد جزئياً وكلياً.

وعقود المشاركات والمعاوضات ليست عقوداً مستجدة على السوق، فقد سادت المعاملات في الدنيا كلها قبل إباحة سعر الفائدة، ولازالت إلى اليوم تشغل الشق الأعظم من معاملات السوق الحقيقية، وأسواق رأس المال الحاضرة والأجلة.

والمشكلة هي ملاءمة الجانب الرمزي في المصارف، وأسواق رأس المال المعتمدين على الربا والمقامرة مع مدخلات السوق الحقيقية التي تعتمد على المشاركة والمعاوضة. ليتحرر السوق نهائياً من الأزمات، بإحلال أدوات المعاملات العدلية، التي تيسر التعامل، وتحقق الاستقرار، وتعيد للسوق صوابه.

يقول ابن تيمية: «فإن التصرفات العدلية. جنسان : معاوضات كالبيع والإجارة.

والمشاركات: شركة الأملاك وشركة العقد. ودخل في ذلك اشتراك المسلمين في مال بيت المال، واشتراك الناس في المباحات، كمنافع المساجد والأسواق المباحة والطرقات، وما يحيى من الموات، أو يوجد من المباحات، واشتراك الورثة في الميراث، واشتراك الموصى لهم، والموقوف عليهم في الوصية والوقف، واشتراك التجار والصناع شركة عنان أو أبدان ونحو ذلك. وهذان الجنسان هما منشأ الظلم كما قال تعالى عن داود عليه السلام:

﴿ وَإِنَّ كَثِيرًا مِّنَ الْخُلَطَاءِ لَيَبْغِي بَعْضُهُمْ عَلَىٰ بَعْضٍ إِلَّا الَّذِينَ آمَنُوا وَعَمِلُوا الصَّالِحَاتِ وَقَلِيلٌ مَّا هُمْ وَظَنَّ دَاوُودُ أَنَّمَا فَتَنَّاهُ فَاسْتَغْفَرَ رَبَّهُ وَخَرَّ رَاكِعًا وَأَنَابَ ﴾ [ص: 24].

والتصرفات الأخرى هي الفضلية: كالقرض والعارية والهبة والوصية. وإذا كانت التصرفات المبينة على المعادلة هي معارضة أو مشاركة، فمعلوم قطعاً أن المساقاة والمزارعة ونحوهما من جنس المشاركة، ليسا من جنس المعاوضة المحضة. فإنها عين تنمو بالعمل عليها، فجاز العمل عليها ببعض ثمناتها كالدراهم والدنانير، والمضاربة جوزها الفقهاء كلهم، اتباعاً لما جاء فيها عن الصحابة رضي الله عنهم⁽¹⁾.

إن الإنسان لم يخلق شيئاً، لا أرضاً ولا خامات ولا طاقة، ولكنه يضيف إليها منافع شكلية، فيصنعها، أو مكانية فينقلها، أو زمانية فيخزنها، ولهذا فإن توزيع الدخل يقوم ابتداءً على العمل، سواء كان ذلك عملاً حياً ممثلاً في يد أو عقل، أو عملاً مدخراً ممثلاً في رأس مال أو أرض. يقول تعالى: ﴿ وَأَنْ لَّيْسَ لِلْإِنْسَانِ إِلَّا مَا سَعَى ﴾ [النجم: 29].

فعوائد عوامل الإنتاج في الإسلام هي:

- 1 - العامل ويحصل على أجر أو جعالة، ويمكنه أن يشارك ويحصل على ربح.
- 2 - رأس المال العيني، ويحصل على إيجار مقابل منفعته، ويمكنه أن يشارك ويحصل على الربح.
- 3 - رأس المال النقدي ولا يباح له إلا المشاركة. سواء كان نقوداً بالخلقة أو نقوداً بالاصطلاح. ولهذا حرم ربا الدين، وأيضاً ربا البيوع.

(1) ابن تيمية، القواعد النورانية الفقهية ص 330.

حتى الذهب والفضة إذا قصد بهما الانتفاع تَغَيَّرَ حكم الزكاة فيهما عما إذا استخدمتا للمعاملة، ففي زكاة الحلى اختلف الفقهاء «والسبب في خلافهم تردد شبهه بين العروض وبين التبر والفضة اللتين المقصود منهما المعاملة في جميع الأشياء، فمن شبهه بالعروض التي مقصود منها المنافع أولاً، قال: ليس فيه زكاة، ومن شبهه بالتبر والفضة التي المقصود منها المعاملة أولاً، قال: فيه زكاة»⁽¹⁾.

ولهذا يقسم الفقهاء المال إلى نقود وعروض أو أثمان وعروض من حيث المقصد من طلب كل منهما، فهناك فرق بين الدراهم والدنانير التي «مقصود منها أولاً المعاملة لا الانتفاع وبين العروض التي المقصود منها الانتفاع بها لا المعاملة، وأعنى بالمعاملة كونها ثمناً»⁽²⁾.

«فالأموال ثلاثة: ثمن بكل حال وهو النقدان، وبيع بكل حال كالنبات والدواب، والثالث ثمن من وجه وبيع من وجه كالمثليات»⁽³⁾.

ولهذا نجد الإسلام يضيق دائرة الاقتراض والتجارة بين النقود ببيعاً أو شراءً لأجل، ويحرم المكاسب المضمونة والمبيعات غير المملوكة، والأخذ بأسلوب المشاركة تزداد معه الحركة الاقتصادية وتتوفر وسائل أكثر للعمل، وتندفق طيات أكثر للحياة الطيبة. كما تنمو حوافز الاكتشاف والاختراع والتجديد، وتعتبر المشاركة أصل الاستثمار ومحرك التنمية.

والعقود في الإسلام ثلاثة:

- ١- عقود مشاركات.
- ٢- عقود معاوضات.
- ٣- عقود تبرعات.

ومن هنا ستحدد خطة البحث حسب الترتيب التالي:

- أ - الحلال: شركات، معاوضات: بيوع وإجارة.
- ب - الحرام: الربا - الغرر - الاحتكار والتسعير.
- ج - التكافل بين أفراد المجتمع ونشر الرحمة بين الناس.

(1) ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد ج 23/1.

(2) نفس المصدر، ج 330/1.

(3) ابن عابدين، الدر المختار ج 222/2 الحلبي 1960.

المبحث الأول فقه المشاركة

المشاركة:

تتراكم السلبيات فى الاقتصاد المعاصر، سواء كان محلياً أو عالمياً، نتيجة آفتى الربا والمقامرة، فعلى أساسهما طغت الصفقات الوهمية على الحقيقية، وانحسرت الأسهم وتضخمت صكوك الديون، وألقى هذا الموقف بسلبياته على الادخار والاستثمار وتوزيع الدخل وتخصيص الموارد، وانعكس فى مضاعفات التضخم والأزمات، ليعكس مؤامرات جماعات الضغط، لا توازن قوى العرض والطلب، وكان الربا أهم عامل فى تكوينها وتسريعها، وعن طريق أسلوب الربا فى سوق النقد والمقامرة فى سوق المال، نهبت موارد العالم الثالث، ولف حول عنقه جبل الديون والحاجة.

يقول أحد علماء الغرب: «إنه لا يمكن -بدون خطورة- التقليل اليوم من اعتبار عدم الاستقرار الثاوى بعمق فى أحشاء الاقتصاد العالمى. فهذا الاقتصاد يقف اليوم فوق بركتين: الاستدانة الطائشة والبطالة المفرطة. هذا وأن توازن الحاضر توازن قلق جداً وغير مستقر. وكل خطأ فى التخمين سيكون ذا أثر بالغ فى إعاقة مستقبلنا، والواقع أن معظم الصعوبات المالية إنما تنشأ من جهة من عدم المعرفة الكلية بالشروط النقدية والمالية، لتشغيل كفاء وعادل لاقتصاد السوق. ومن جهة أخرى من بنية غير ملائمة للمؤسسات المصرفية والأسواق المالية. لتذليل هذه الصعوبات، ولكى لا نلجأ أنفسنا فى المستقبل فى وضع مماثل لوضعنا فى هذه الأيام، ولتأمين استقرار الاقتصاد وكفاءته وعدالة توزيع الدخل، لابد من إصلاح جذرى للمؤسسات النقدية والمالية، وللأسف لا أحد يتكلم عن ذلك»⁽¹⁾.

ثم إن أسلوب المشاركة لا يالو جهداً فى تأمين أمواله المعطاة لعملائه، ولو عن طريق الضمانات بأنواعها. وذلك لمواجهة مخاطر الثقة نتيجة التعدى أو التفريط. وهذا يؤدى إلى حذر العميل فى استخدامات الأموال والمحافظة عليها.

وعلاقة الإقراض من أهم ملامحها عدم التوازن فى الحقوق والواجبات، بين صاحب القرض وصاحب المشروع. فالقرض يحصل على فوائده المشروطة، أياً كانت نتيجة الأعمال، فليس هناك مجال للسماحة أو العفو. وفى حالة الخسارة لا يصبر المقرض على المستثمر حتى تنهياً له فرصة لتسييل أصوله، وإنما يحصل على استرداد قرضه مهما كانت الخسائر التى تقع على المستثمر.

(1) من الانهيار إلى الازدهار، موريس آيه، ص 63 - 73.

مجلة بحوث الاقتصاد الإسلامى، الجمعية الدولية للاقتصاد الإسلامى جدة، لندن مجلد 1 عدد 1 سنة 1991.

بينما نجد علاقة المشاركة تقوم على اقتسام العائد بعد انتهاء فترة النماء حسب ما رزق الله به، وفي حالة الخسارة يصبر صاحب المال على المستثمر، حتى تنهياً له فرصة للخروج من المأزق وهذا يحمل في طياته، رغم أنه تهديف مالى، قيم أخلاقية، وحصن أمان للمستثمر من غدر المقرض.

والمنطق يملئ أن يكون عائد النقود مستحقاً بعد ظهور النماء، فهو لا يمكن أن يحسب قبل انتهاء عملية الإنتاج، حيث النقود لا تمثل منفعة محسوسة إلا بعد تحولها إلى أصول وأعيان، مما يملئ أن يكون حقها مشاركة عَنَمًا بعُرم. بينما نجد أن خدمة العامل ومنفعة الأعيان يحصل عليها مباشرة باستخدامها، ومن ثم كانت من قبيل المعوضة التى تستحق أجراً وإيجاراً مقطوعاً.

هذا فضلاً عن أن العامل والأصول المستأجرة تحتاج إلى صيانة وتُسْتَهْلِك مع العمر، بينما لا نجد ذلك فى النقود، فى الظروف الطبيعية الخالية من اضطرابات التضخم. ولهذا كان من المنطق أن يكون عائد النقود بعدياً، بينما يمكن أن يكون عائد العمل وإيجار الأصول قبلياً.

«وبينما تصبح عملية الإقراض أساساً لجمع المدخرات فى النظام الربوى، فإن عملية الادخار فى النظام غير الربوى تتمركز حول الاستثمار والنشاطات المتعلقة به. ولا شك أن عملية الادخار فى حد ذاتها تتأثر بالتوقعات السعرية، بقدر ما تؤثر عليها، ولكن عملية الادخار التى تتمركز حول الإقراض تخلق آلية من التوقعات السعرية تختلف تمام الاختلاف عن تلك التى تخلقها عجلة الادخار المتمركزة على النشاط الاستثمارى. فالمدخرات تدخل مؤسسات الإقراض بناء على توقعات ربوية. إلا أن القطاع الإنتاجى يمتص تلك المدخرات بناء على توقعات إنتاجية. ولما كانت عملية الادخار فى حد ذاتها تتمركز حول الإقراض، فإن التوقعات الربوية تتمكن فى النهاية من الهيمنة على التوقعات الإنتاجية. وهذا يذكرنا بما يقال عن «الذئب الذى يهز كلبه»⁽¹⁾.

والاقتصاد اللاربوى فى سوق النقد اقتصاد يتمركز على استثمار قصير الأجل، ينظر فيه المستثمرون إلى أكثر الفرص أمناً وسيولة كأفضل بديل ثان لما يقومون به من استثمار، ولا يعيرون التفاتاً للإقراض فى هذا الشأن. وهذا فى حد ذاته يجعل سوق النقد مرتبطاً بأسواق الاستثمار بطريقة فريدة فى كونها مباشرة ومرتبطة بالعوامل الإنتاجية البحتة، حيث يتم تقديم قرارات الاحتفاظ بالنقود بالإشارة إلى بدائل استخدامها فى الاستثمار المباشر، وليس من خلال

(1) د. معبد الجارحى، نحو نظام نقدى ومالى إسلامى، الهيكل والتطبيق ص 90/86 الاتحاد الدولى للبنوك الإسلامية

سلسلة من الوساطة المالية المبنية على دواعى ومسببات الإقراض (1).

ويكفينا دليلا على أفضلية أسلوب المشاركة على علاقة الإقراض، اتجاه المصارف ومؤسسات اليوم حين تعثر المشروعات إلى رسملة ديونها إنقاذا لأموالها من الضياع. حدث هذا فى مصر فى بداية التسعينيات مع محاولة تخصيص المشروعات المتعثرة وعلى سبيل المثال شركة العامرية للغزل والنسيج بالإسكندرية. كما حدث ذلك فى أمريكا فى نهاية الثمانينيات، وعلى سبيل المثال كما تقول جريدة (وول استريت) فى عددها يونيو سنة 1988 ص 16.

اتجهت شركة الادخار والإقراض الفدرالية بدلاس فى تكساس إلى رسملة ديونها لدى الشركات المتعثرة، فدخلت فى مشاركة تصل إلى عشر سنوات، حتى تتمكن من تصفية الأصول، وبهذا استطاعت تجنب قدر معقول من الخسائر.

وقد لاحظ بعض العلماء الصلة الوثيقة بين علاقة الدين والاضطراب المالى، وبين علاقة المشاركة والاستقرار المالى. من هؤلاء العلماء (هايمان منسكى) صاحب نظرية التقلبات المالية (2) Financial Instability.

ويرى هؤلاء العلماء أن التقلبات المالية ليست مقتصرة على الدول المتقدمة، والدليل على ذلك أزمة ديون العالم الثالث ونتائجها. ذلك لأن زيادة حجم الديون وما يتلوها من تكلفة خدمتها غالبا ما يؤدي إلى الإفلاس، ويتداعى وراء أزمة الديون سلسلة طويلة من المؤسسات والشركات التى تشابك العلاقات بينها.

وقد قوم كلاين أزمة الدين العالمى، وكيف عرّض الدين الدول عالية المديونية لمصاعب كبيرة، فقال: لو اختارت هذه الدول أسلوب المشاركة بدلا من أسلوب الدين لما تعرضت لمثل هذا العبء الثقيل (3).

ولكن (منسكى) لا يقدم علاجاً لذلك، حيث يعتبر الاضطراب ظاهرة طبيعية موروثه فى النظام الرأسمالى، ويقتصر على بعض السياسات الاقتصادية المتقاة للتلطيف من حدته (4).

وحتى اللجوء إلى المقرض الأخير يعمق الاتجاه طويل الأجل للهشاشة المالية. وهذا ما سماه

(1) نفس المصدر ص 91، 92.

(2) Minsky H., John Maynard Keynes. Kolumbia University Press 1975.

Can it happen again, Essays on stability and Finance, M. E. Sharpe 1982.

(3) Klein L. Financial Options for Economic Development, Th Pkistan Developmnet Review. Vol 30 pp. 374. AI-Suwailem, op., cit., pp. 35-36.

(4) Felix D. Debt Crisis Adjustment in Latin America: Have the Hardships Been Necessary? in Dymski G. and R. Polin, ed., New perspectives In Monetary Macroeconomics. Explorations in the Tradition of Hyman P. Minsky, The University of Michigan Press, pp. 169-197.

بعض الباحثين المعضلة المنسكية The Minsky Paradox .

ولحل هذه المعضلة، ولتوقف الاندفاع نحو الهشاشة، يقترح بعض العلماء أن نبحث عن العلاج في توجيه السوق - وليس التدخل فيها - نحو التحول من علاقة الدين بالدين إلى علاقة المشاركة. وذلك كفيل بإعادة العافية للاقتصاد⁽¹⁾.

فنظام المشاركة يتفوق على نظام الإقراض، وأى زيادة لنسبة المشاركة في الموازنة كفيلة بالإقلال من الهشاشة المالية والمخاطر النظامية، خصوصا بالنسبة للمصارف⁽²⁾.

ونظرا لعدم ملاءمة التمويل بالدين للتنمية في الدول المتخلفة، لم تكن سياسة البنك الدولي في تمويل التنمية بقروض طويلة الأجل مجدية في كثير من الأحيان. وقد اعترفت الباحثة ساجارى من البنك الدولي بهذه الحقيقة، وانتقدت هذا الأسلوب في التمويل، ثم قدمت أسلوب المشاركة «الرأس مال المخاطر» Venture Capital، كأسلوب بديل للإقراض، وهو يستطيع أن يتعامل بكفاءة مع مشكلات الشركات الصغيرة والناشئة⁽³⁾.

ولقد ساهمت شركات التمويل الدولي (International Finance Corporation (IFC، التى تتبع البنك الدولي، فى إنشاء عدة صناديق (لرساميل) المخاطرة لتمويل مشاريع التنمية فى أمريكا اللاتينية ووسط أوروبا وآسيا⁽⁴⁾.

والفرق بين مؤسسة الربا ومؤسسة المشاركة ليس فى مطلق الخطر. فالمصرفية الربوية تتعرض لمخاطر أكبر مما تتعرض لها المصرفية الإسلامية. لذا كان التحول من الإقراض إلى المشاركة، ومن الربا إلى الربح، ومن المقامرة إلى المعاوضة، مطلب عالمى لإصلاح القطاع المالى، بجانب أنه أمر عقيدى بالنسبة للمسلمين.

فالفرق بين مؤسسة الربا ومؤسسة المشاركة ليس فى مطلق الخطر وإنما فى آليته:

1 - فعلى مستوى المستثمر يصبح الربا خطرا منذ هبوط مستوى الربح، ويتحول الربح إلى خسارة حين ينقص الربح عن الفائدة، وتتضاعف الخسارة حين تحدث بعبء الربا. بينما فى

(1) Pollin R. and G. Dymski, The Costs and Benefits of Financial Instability: Big Government Capitalism and the Minsky Paradox. in Dymski, op. cit. pp. 369-401.

Sami AL-Sawailem, Does ventupe Capital Makea Difference, Degree of Doctor of Philosophy, Graduate school of Hrts and Sciences of Washing Wniver sity, December 1995.

(2) Davis E. Financial Fragility and Systematic Risk, p. 265, Oxfor Universiy Press 1992.

(3) Sagari S. Venture Capital: Lessons from the Developed World for the Developing Markets. International Finance corporation (IFC) Discussion Paper no. 13.

(4) Bond G. and L. Carter. Financing Infrastructure Projects, Emerging Trends from IFC's Experience International Financial Corporatona (IFC) Discussion Paper no. 23.

المشاركة يظل المستثمر يحصل على ربح حتى يحقق خسارة، فإن حققها خففت المشاركة من عبئها.

2 - وعلى مستوى المصارف، تزداد المخاطر بالتباين بين سعر الفائدة المدفوع للموارد، حيث هو متغير، وسعر الفائدة العائد من الاستخدامات حيث هو ثابت، مما يضطر المصارف إلى التغطية بعقود رهانية في البورصات. بينما في مؤسسة المشاركة لا تحدث هذه المخاطر ولا حاجة للتغطية بالمقامرة في البورصات.

3 - وعلى مستوى الاقتصاد الكلي، نجد تعذر استثمار مشروع حدى صافى ربحه أقل من تكلفة الفائدة، بينما ذلك ممكن فى ظل نظام المشاركة.

كما أن تباين محددات الاقتصاد الحقيقى القائمة على الربح، مع الاقتصاد التمويلى القائم على الربا، يؤدى إلى عدم الاستقرار والأزمات، بينما نجد أن ارتباط القطاع التمويلى بالمشاركة يحمى الاقتصاد من هذه الاضطرابات.

ويبقى مشتركا بين الاثنين مخاطر السوق.

ومن هنا كان علينا أن نقارن بين مؤسسة المشاركة، ومؤسسة الربا، وأن نقارن بين مزايا المستفيدين وخسائر المضارين. المصارف والمدخرون يحصلون على الفائدة، وهى تكلفة على المستثمر، وعبء على الاقتصاد القومى. فإذا كان الضرر على المستخدمين أكبر من الفائدة للمستفيدين كان من الواجب إعادة التقدير، خصوصا إذا أمكننا أن نحقق أمانا للمدخرين والمصارف بأساليب المحاسبة والرقابة.

وحتى يكتمل التحليل، فلا بد أن نبين أنه كما يوجد احتمال خسارة بارتفاع سعر الفائدة، فإن احتمال العائد قائم إذا انخفض سعر الفائدة المتغير بالنسبة لسعر الفائدة الثابت. ولكن لما كانت المصارف حساسة بالنسبة لخطر السيولة، فإن خطر الخسارة الناجمة عن ارتفاع سعر الفائدة المتغير يكون مضاعفا وأشد خطورة.

كما أننا لاننكر أن العميل قد يستفيد من القرض بفائدة، إذا كان معامل التضخم مرتفعا، لأنه بذلك يحقق مكاسب رأسمالية من قرضه، كما أن تكلفة الفائدة تقل بمعامل التضخم. ولكن ذلك استثناء وظلم ولأسباب مرضية، ومناقشتنا تنصب على الظروف العادية والصحية. ثم إن التأثير الهدام للخسارة على المشروع أشد أهمية وأثرا من الربح.

عن أبى هريرة رضي الله عنه، عن رسول الله ﷺ أن الله عز وجل يقول: «أنا ثالث الشريكين ما لم يخن أحدهما صاحبه. فإن خانه خر جت من بينهما»⁽¹⁾.

(1) التبريزى، مشكاة المصابيح، تحقيق الالبانى، ج 2 ص 885، مرجع سابق.

وعن السائب بن أبي السائب: أنه قال للنبي ﷺ: «كنت شريكى فى الجاهلية فكنت خير شريك، لا تدارينى ولا تمارينى»⁽¹⁾.

والشركة لغة: توزيع الشيء بين اثنين أو أكثر على جهة الشيوخ، فهى اختلاط المالين بالآخر بحيث لا يمتازان عن بعضهما⁽²⁾.

والشركة اصطلاحاً: عقد بين شركتين فى رأس المال والربح.

وعلاقة المشاركة هنا تتم بعدة طرق:

1- المشاركة بين العمل من جانب ورأس المال من جانب آخر.

2- المشاركة بين العمال فى حرفة.

3- المشاركة على الشراء بالأجل للثقة فى أشخاصهم.

4- المشاركة بين أصحاب الأموال فى استثمار أموالهم.

أولاً: الشركة بين العمل والمال:

الخصيصة الرئيسية لهذا النوع من الشركات هو تضافر العمل مع رأس المال، وهو من أهم أنواع الشركات الإسلامية. ونبين هنا أنواعها باختصار:

المزارعة:

المزارعة فى اللغة: مفاعلة من الزرع.

وشرعاً: هى دفع الأرض إلى من يزرعها أو يعمل عليها والزرع بينهما وهى جائزة فى قول أكثر أهل العلم⁽³⁾.

وقد عامل رسول الله ﷺ أهل خيبر بشرط ما يخرج منها من ثمر أو زرع⁽⁴⁾.

المضاربة:

والمضاربة فى اللغة: مفاعلة من الضرب، وهو السير فى الأرض، وأهل العراق يسمونها قراضاً⁽⁵⁾.

بعث رسول الله ﷺ والناس فى الجاهلية يتعاملون بالمضاربة، وقد ضارب لخديجة رضى الله عنها بمالها، وسافر به إلى الشام قبل أن يبعث، وتعامل الصحابة بها وأقرهم عليها.

(1) الألبانى، صحيح سنن ابن ماجه، ج2 ص28، مرجع سابق.

(2) المفردات فى غريب القرآن، الراغب الأصفهاني، ص380، دار المعرفة.

(3) صحيح مسلم، ج3 ص27 الخليلي.

(4) المغنى، ابن قدامة، ج5 ص416، مكتبة الجمهورية العربية.

(5) إرواء الغليل، للألبانى، ج5 ص291، وقال: «إسناده صحيح على شرط الشيخين»، الكتاب الإسلامى 1407هـ.

روى مالك: خرج عبد الله وعبيد الله ابنا عمر بن الخطاب في جيش إلى العراق، فلما قفلا، مرا على أبي موسى الأشعري، وهو أمير على البصرة، فرحب بهما وسهل، ثم قال: لو أقدر لكما على أمر أنفعكما به لفعلت، ثم قال: بلى، ها هنا مال من مال الله، أريد أن أبعث به إلى أمير المؤمنين، فأسلفكما، فتبتاعان به متاعا من متاع العراق، ثم تبيعانه بالمدينة، فتؤديان رأس المال إلى أمير المؤمنين، ويكون الربح لكما، فقالا: وددنا ذلك، ففعل، وكتب إلى عمر ابن الخطاب: أن يأخذ منهما المال، فلما قدما باعا وأربحا، فلما دفعا ذلك إلى عمر، قال: أكل الجيش أسلفه، مثل ما أسلفكما؟ قالوا: لا، فقال عمر بن الخطاب، ابنا أمير المؤمنين! فأسلفكما! أديا المال وربحه. فأما عبد الله فسكت وأما عبيد الله، فقال: ما ينبغي لك يا أمير المؤمنين هذا، لو نقص هذا المال أو هلك لضمنناه، فقال عمر: أدياه، فسكت عبد الله وراجعه عبيد الله، فقال رجل من جلساء عمر: يا أمير المؤمنين، لو جعلته قراضا، فقال: قد جعلته قراضا، فأخذ عمر رأس المال، ونصف ربحه، وأخذ عبد الله وعبيد الله ابنا عمر بن الخطاب نصف ربح المال⁽¹⁾.

وكان حكيم بن حزام صاحب رسول الله ﷺ يشترط على الرجل إذا أعطاه ماله مقارضة يضرب له به: أن لا يجعل مالى فى كبد رطبة، ولا تحمله فى بحر، ولا تنزل به فى بطن مسيل، فإن فعلت شيئا من ذلك، فقد ضمنت مالى⁽²⁾.

وشرعا: دفع مال معين معلوم لمن يتجر فيه بجزء مشاع معلوم له من ربحه، يقول الكاسانى: «إن رأس المال قبل أن يشتري المضارب به شيئا أمانة فى يده بمنزلة الوديعة؛ لأنه قبضه بإذن المالك لا على وجه البدل. فإذا اشترى به شيئا صار بمنزلة الوكيل بالشراء والبيع؛ لأنه تصرف فى مال غيره بأمره، وهو معنى الوكيل، فيكون شراؤه على المعروف. وهو أن يكون بمثل قيمته، أو بما يتغابن الناس فى مثله، كالوكيل بالشراء، ويبيعه على الاختلاف المعروف فى الوكيل بالبيع المطلق، فإذا ظهر فى المال ربح شارك فيه بقدر حصته من الربح؛ لأنه ملك جزءا من المال المشروط بعمله والباقي لرب المال، لأنه نجا ماله، فإذا فسدت المضاربة بوجه من الوجوه صار بمنزلة الأجير لرب المال، فإذا خالف شرط رب المال صار بمنزلة الغاصب، وصير المال مضمونا عليه، ويكون ربح المال كله بعدما صار مضمونا عليه؛ لأن الربح بالضمان»⁽³⁾.

ويجب الحذر من اختلاط لفظ المضاربة بمعناها الشرعى بلفظ المضاربة بمعناها العصرى، فالمضاربة اليوم تطلق على كسب فروق الأسعار فى البورصات بالمخاطرة أو بالمقامرة، وهى ترجمة للفظ الإنجليزي هو Speculation الذى يعنى التخمين، واستخدمه الغرب للتعبير عن

(1) نفس المصدر، ص 293

(2) الجرجاني، التعريفات، ص 115، الدار التونسية 1971.

(3) الكاسانى، بدائع الصنائع ج 6 ص 87 دار الكتب العلمية 1406 م.

عملية كسب فروق الأسعار، والسمسار يقوم بهذه العملية للغير نظير عمولة. والتاجر بماله أو بالاقتراض، ويستخدمون أساليب من قبيل بيع الكالئ بالكالئ والاحتكار والربا والميسر والمقامرة، لهذا يستحسن ترجمة هذا اللفظ إلى العربية باسم المتاجرة، لاختلاط التجارة الصحيحة فيها بالمحظورات الشرعية.

والمقابل للفظ المضاربة الشرعى، هو لفظ: التنظيم الوضعى، فالمنظم يؤلف بين عوامل الإنتاج من عمل ومال فى نشاطه التجارى أو الصناعى. فهو يحدد نوع الإنتاج سعياً للربح، وهو الذى يؤلف بين عناصر الإنتاج لتحقيق أقل تكلفة، ثم يتحمل المخاطر فى هذا بعمله، فإن ربح قسم الربح على ما شرطاً، وإن خسر خسر عمله، ولكن الفكر الوضعى كان يعتبر أن نصيب المنظم فى توزيع الدخل هو الربح، وأن رأس المال نصيبه الفاتدة، وقد كان ذلك مثار نقاش طويل بين الاقتصاديين، حيث إنه مصادم للواقع الحديث، خصوصاً بعد ظهور الشركات المساهمة وانفصال الملكية عن الإدارة، فالمنظم وهو المدير لا يحصل إلا على أجر ولا يتحمل مخاطرة المال، والمال هو الذى يتحمل المخاطرة ويحصل على الربح، وكان ذلك أسلوباً فجاً لمحاولة اعتبار الربا من أسس النظام الاقتصادى، ولو قالوا إن المنظم فى الواقع المعاصر يحصل على أجر وإن صاحب المال يحصل على ربا أو ربح لكانوا أقرب للواقع، وهذا ما اعترف به الاقتصاديون المعاصرون كشومبيتر ونايت⁽¹⁾.

والمضارب بالمعنى الشرعى يقوم عائدته على أساس المشاركة، وأهمية هذه الوظيفة تظهر فى واقع البلاد الإسلامية النامية، التى تعتبر من أكبر مشاكلها نقص عناصر مروجى الاستثمار. ومروجى الاستثمار هم الذين يقومون بالمخاطرة، وفتح أبواب جديدة للاستثمار وآفاق للربحية تساعد على التطور والنمو، وإذا اهتمت هذه البلاد اليوم بفكرة المضارب لسدت هذه الثغرة، ولا حسنت تخصيص الموارد، ولا سرعت بمعدلات النمو.

وتنقسم المضاربة إلى:

1 - مطلقة: وهى التى لاتتقيد بزمان ولا مكان ولا نوع تجارة، ولاتعين من يعامله المضارب فى التجارة، ولا بأى نوع قد كان.

2 - مقيدة: وهى التى تتقيد ببعض ذلك أو كله.

ويشترط فى العاقدين: أهلية التوكيل والوكالة.

ثانياً: شركة الأعمال:

وتسمى شركة صنایع وتقبل وأبدان أيضاً، وهى أن يتعاقد اثنان فأكثر على أن يتقبلوا نوعاً

(1) J. A. Shumpeter, Theory of Economic Development pp. 49-75 Harvard University p.3L.

J.K Knight, Uncertainty and Profit, Millen co., 1971.

معيناً من العمل أو أكثر من عمل غير معين لكنه عام، وأن تكون الأجرة بينهم بنسبة معلومة، وذلك كالسباكة والاستشارات الهندسية وشركات التفريغ والشحن والتنقيب عن النفط... ولا بد من التعاقد قبل العمل. ويكون التقبل حقا لكل شريك.

ثالثاً: شركة الوجوه:

وهي أن يتعاقد اثنان فأكثر بدون ذكر رأس مال، على أن يشتريا نسيئة ويبعا نقداً، ويقتسما الربح بينهما بنسبة ضمانهما للثمن، وسمى هذا النوع شركة وجوه لأنه لا يباع بالنسيئة إلا بوجبه من الناس عادة، وهي معروفة بالشركة على الذمم مع غير صنعة ولا مال.

رابعاً: شركة رؤوس الأموال:

وهي عقد بين اثنين فأكثر، على أن يتجروا في رأس مال لهم ويكون الربح بينهم بنسبة معلومة. سواء على مقدار رأس المال عند العقد أم لا؛ لأنه يعلم عند الشراء، وسواء شرطوا أن يشتركوا جميعاً في كل شراء وبيع، أم شرطوا أن ينفرد كل واحد بصفقاته، أم أطلقوا.

وتنقسم شركة العقد باعتبار التساوى والتفاوت إلى:

أ - شركة مفاوضة:

هذه الشركة شركة عائلية، ولا يمكن تطبيقها إلا في أفراد أسرة واحدة.

تقوم هذه الشركة على التساوى التام، والمراد بالتساوى والتفاوت أمور خمسة:

- 1 - رأس المال الصالح للشركة «نقود».
- 2 - التصرف في رأس مال الشركة تجارياً.
- 3 - الربح.
- 4 - كفالة ما يلزم كلا من الشريكين من دين التجارة.
- 5 - أهلية التصرف⁽¹⁾.

ب - شركة العنان:

وقد ثبتت مشروعيتها بالكتاب والسنة والإجماع وهي أن يشترك اثنان في مال لهما على أن يتجرا فيه والربح بينهما، وسميت عنانا لتساوى الشريكين في المال والتصرف، كالفارسين إذا سويا بين فرسيهما في السير فالعنان سواء. أو كان أحدهما أخذ بعنان صاحبه يتصرف حيث يشاء.

(1) الموسوعة الفقهية، ج 26 ص 38، وزارة الأوقاف بالكويت 1993.

وهذا النوع من الشركات هو السائد بين الناس؛ لأن شركة العنان لا يشترط فيها المساواة، لا في المال ولا في التصرف، فيجوز أن يكون مال أحد الشريكين أكثر من الآخر. كما يجوز أن يكون أحدهما مسؤولاً عن الشركة والآخر غير مسؤول. وهي ليس فيها كفالة، فلا يطالب أحدهما إلا بما عقده بنفسه من التصرفات. أما تصرفات شريكه فهو غير مسؤول عنها، ويجوز مع ذلك أن يتساويا في الربح، أو يختلفا، فيوزع الربح بينهما حسب الشرط الذي اتفقا عليه، أما الخسارة فتكون بنسبة رأس المال فحسب، عملاً بقاعدة: الربح على ما شرطاً، والوضعية على قدر المالكين. وعند المالكية لا يملك أحد الشركاء أن يتصرف منفرداً إلا بإذن صاحبه، بينما عند الحنفية تتضمن هذه الشركة توكيل كل شريك لصاحبه في التصرف⁽¹⁾.

الربح:

الربح لغة: النماء في التجرة (التجارة).

وإصطلاحاً «زائد ثمن مبيع تجر على ثمنه الأول ذهب أو فضة»⁽²⁾.

يقول الله تعالى مبيناً مصير المنافقين:

﴿أُولَئِكَ الَّذِينَ اشْتَرَوُا الضَّلَالَةَ بِالْهُدَىٰ فَمَا رَبِحَت تِّجَارَتُهُمْ وَمَا كَانُوا مُهْتَدِينَ﴾ [البقرة: 16].

ويقول رسول الله ﷺ:

«الْحَلْفُ مَنْفِقَةٌ لِلْسَّلْعَةِ مَخْحَقَةٌ لِلرِّبْحِ»⁽³⁾.

والربح اقتصادياً، هو: عبارة عن الفرق بين الإيرادات الكلية والتكاليف الكلية. والإيرادات الكلية، عبارة: عن ثمن السلع المباعة، أما التكاليف فهي النفقات الظاهرة والضمنية.

يقول (بولدنغ) معرفاً الربح بأنه:

«الفرق بين قيمة النواتج الخارجية من المنشأة بما في ذلك ما يباع وما لا يباع، وبين قيمة الموارد الداخلية بما في ذلك ما يشتري وما لا يشتري منها خلال فترة معينة»⁽⁴⁾.

وجمهور العلماء على إطلاق الربح دون حد، وذلك بعد كفالة البيئة الصحية المقامة على القسط والمحرة من الحرام، ولهذا ليس من قبيل تحديد الربح تثبيت الخيار في تلقى الركبان والنجش أو بيع المسترسل. فالعلماء هنا يحددون العيب الذي يجوز معه رد المبيع، لا لأنهم يلزمون بالبيع بثمن محدد قصد تحديد الربح⁽⁵⁾.

(1) د. وهبه الزحلي، الفقه الإسلامي وأدلته، ج 4 ص 796-797، دار الفكر 1989.

(2) ابن عرفة، حاشية الدسوقي، ج 1 ص 461، دار الفكر 1402هـ.

(3) رواه مسلم، كتاب المساقاة. والبخاري وأبو داود والنسائي، وذكره الألباني في صحيح الجامع الصغير، ج 1 ص 107، المكتب الإسلامي 1406هـ.

(4) ك. بولدنغ، التحليل الحدي، ت. د. صلاح نامق، د. حسين عمر، ص 9، الأنجلو المصرية سنة 1954.

(5) بدائع الصنائع، الكاساني، ج 6 ص 61، دار الكتب العلمية 1406 هـ. المغني، ابن قدامة، ج 5 ص 403، دار

الكتاب العربي. والمحلى، ابن حزم ج 8 ص 124.

والذى يدل على عدم تحديد الربح شرعا ما روى عن عروة البارقي قال: دفع إلى رسول الله ﷺ ديناراً لأشترى له شاة، فاشترت له شاتين، فبعت إحداهما بدينار؟ وجئت بالشاة والدينار إلى النبي ﷺ، فذكر له من أمره. فقال له: «بارك الله لك في صفقة يمينك»⁽¹⁾.

ويفرق الاقتصاد الغربى بين الربح العادى والربح غير العادى، انطلاقاً من فرضية المنافسة الكاملة التى تجعل الربح يميل فى الأجل الطويل أن يتساوى مع التكاليف. والربح العادى هو أدنى ربح ممكن يبقى المستثمر فى استثماره، وما زاد عن ذلك فهو ربح غير عادى. ولكن (ماركس) فقد صوابه حين اعتبر الملكية سرقة، وأن الربح حق العامل يسلبه منه الرأسمالى كفاوض للقيمة.

أما (كينز) فقد اعتبر الربح عاديا كان أم غير عادى استغلالاً للظروف، مفروض ألا يوجد، ومحكوم عليه فى الأجل الطويل أن يختفى⁽²⁾.

والتفرقة بين الربح العادى وغير العادى غير ذات موضوع؛ لأن الربح الكبير يترتب على الكشف والابتكار والتجديد. وآلية السوق وجهاز الأسعار كفيل بتحويله إلى ربح معقول تحت ضغط المنافسة، حتى ولو كان سبب ارتفاع ثمن السلع قلة العرض. وهو بذلك يساعد على حسن تخصيص الموارد باستجابة المنتجين لطلبات المستهلكين، ويحافظ على رشادة الإنتاج القومى، بعيداً عن التسعير الذى يتلف حسابات التنمية ويخرج المنتجين الأكفاء.

وفى الاقتصاد الغربى فرق (ساي) بين الربح والفائدة، وقال: يعطى للمنظم الربح، والفائدة تعطى للمال، وقد كانوا يرون أن إسهام المنظم فى عملية الإنتاج هو بسبب تحمله للأخطار، حيث كان فى البدء يشبه المضارب فى الفقه الإسلامى.

ثم جاء (فرانكلين نايت) بعد ذلك ليحطم فكرة المنظم فى المعنى التقليدى، الذى يربط بين ملكية رأس المال وبين الرقابة عليه، معللاً بأن المجتمع الاقتصادى الحديث يقوم فى أساسه على منشآت تتخذ فى شكلها القانونى طابع المساهمة الجماعية فى رأس المال، مما يقتضى بطبيعة الحال ضرورة الفصل بين ملكية رأس المال وبين الرقابة عليه، وما يستتبعه ذلك من التمييز بين مجموعتين من الأفراد فى مثل هذه المنشآت: مجموعة المساهمين، وهم فى رأى (نايت) والمشايخين له المثل الأعلى لفكرة التنظيم، ومجموعة المديرين الأجراء الذين يتولون مهام الإدارة وفق السياسة التى ينتهجونها، فالمساهمون هم الذين يتحملون المخاطر، ويستحقون بالتالى الربح. وفريق يرى أن المنظم هو المدير الأجير، وإن حصل على أجر، ذلك لقيامه بعنصر

(1) صحيح سنن الترمذى، ج 2 ص 18.

(2) J.M. keynes. The General Theory of Employment, Interest and Money, p.375, Macmillan 1983.

لتجديد والابتكار، وعلى رأس هذا الفريق (شومبتر) (وفالراس)⁽¹⁾.

شروط الربح:

يقول تعالى: ﴿وَإِنْ كَثِيرًا مِنْ الْخُلَطَاءِ لَيَبْغِي بَعْضُهُمْ عَلَى بَعْضٍ إِلَّا الَّذِينَ آمَنُوا وَعَمِلُوا الصَّالِحَاتِ وَقَلِيلٌ مَا هُمْ﴾ [ص: 24].

ويقول رسول الله ﷺ: «الخراج بالضمان»⁽²⁾. «لا يحل سلف وبيع ولا شرطان في بيع ولا ربح ما لم يضمن ولا بيع ما ليس عندك»⁽³⁾.

الخراج: هو غلة الشيء ومنفعته، إذا كانت منفصلة عنه، غير متولدة منه، كسكنى الديار وأجر الدابة.

والضمان: هو التعويض المالى عن الضرر المادى.

والمعنى: أن منافع الشيء يستحقها من يلزمه ضمانه لو هلك، فتكون المنفعة فى مقابل تحمل خسارة هلاكه. فما لم يدخل فى ضمانه لا يستحق منافعه. وقد نهى رسول الله ﷺ عن ربح ما لم يضمن⁽⁴⁾.

وعن رافع بن خديج: كنا أكثر أهل المدينة حقلاً، وكان أحدنا يكرى أرضه فيقول: هذه القطعة لى وهذه لك، فربما أخرجت هذه ولم تخرج هذه، فنهاهم النبي ﷺ⁽⁵⁾.

واضح من الأحاديث أن المشاركة تقوم على قاعدتين هامتين:

1- أن يكون الربح مشاعاً غير محدد، غنماً بقرم، فيحرم العائد الثابت دون مراعاة لنتيجة الأعمال.

2- أن يكون رأس المال معرضاً للمشاركة فى الخسارة، ولا يجوز ضمانه، فإذا ضمن أصبح لا يستحق ربحاً ويعفى من الخسارة.

ويشرح الكاسانى حديث «الخراج بالضمان» والنهى عن ربح ما لم يضمن. حيث لا يجوز ضمان رأس المال مع المشاركة فى العائد، فيقول: «والأصل أن الربح إنما يستحق إما بالمال وإما بالعمل، وإما بالضمان أما ثبوت الاستحقاق بالمال فظاهر؛ لأن الربح نماء رأس المال، فيكون للمالكه، ولهذا استحق ربح المال فى المضاربة، وأما بالعمل فإن المضارب يستحق الربح بعمله

(1) د. حسين عمر، نظرية القيمة، ص 575، دار الشروق 1402هـ.

(2) صحيح سنن ابن ماجه، الألبانى، ج 2 ص 22.

(3) رواه أبو داود والترمذى وصححه الألبانى، إرواه الغليل ج 5 ص 147.

(4) الموسوعة الفقهية، ج 29 ص 264، وزارة الأوقاف الكويتية 1414هـ. والحديث صححه الألبانى، إرواه الغليل ج 5

ص 147.

(5) رواه البخارى، ج 2 ص 141، صحيح مسلم، ج 1 ص 676.

فكذا الشريك، وأما بالضمان فإن المال إذا صار مضمونا على المضارب يستحق جميع الربح، ويكون ذلك بمقابلة الضمان، خراجا بضمان»⁽¹⁾.

أما دلالة حديث رافع في تحريم ثبات العائد وعدم تغييره مع نتيجة الأعمال، يقول ابن القيم: «وهذا الشرط باطل بالنص والإجماع، فإن المعاملة مبناهما على العدل من الجانبين. وهذه المعاملات من جنس المشاركات لا من باب المعاوضات. والمشاركة العادلة هي أن يكون لكل واحد من الشريكين جزء شائع، فإذا جعل لأحدهما شيء مقدر كان ظلما»⁽²⁾.

ويقول ابن قدامة: «ولا يجوز أن يجعل لأحد من الشركاء فضل دراهم، وجملته أنه متى جعل نصيب أحد الشركاء دراهم معلومة، أو جعل من نصيبه دراهم، مثل أن يشترط لنفسه جزءا وعشرة دراهم، بطلت الشركة، قال ابن المنذر: أجمع كل من يحفظ عنه من أهل العلم على إبطال القراض إذا شرط أحدهما أو كلاهما لنفسه دراهم معلومة. ومن حفظنا ذلك عنه مالك والأوزاعي والشافعي وأبو ثور وأصحاب الرأي»⁽³⁾.

يقول السرخسي: وجواز عقد الشركة بين اثنين بالمال دليل على جواز هذا العقد؛ لأنه من جانب كل واحد منهما هناك ما يحصل به الربح، فيتعقد منهما شركة في الربح، وكل شرط يؤدي إلى قطع الشركة في الربح بينهما مع حصوله فهو مبطل للعقد؛ لأنه مفوت لموجب العقد. ومن ذلك ما روى عن إبراهيم رحمه الله أنه كان يكره المضاربة بالنصف أو الثلث وزيادة عشرة دراهم، قال: رأيت إن لم يربح إلا تلك العشرة؟ وهو إشارة إلى ما بينا من قطع الشركة في الربح مع حصوله»⁽⁴⁾.

ويقول: «لو قال أن ما رزق الله تعالى في ذلك من شيء، فللمضارب ربح هذه المائة بعينها، أو ربح هذا الصنف بعينه من المال، فهي مضاربة فاسدة، لأن هذا الشرط يؤدي إلى قطع الشركة في الربح مع حصوله، فمن الجائز أن يربح فيما يشتري تلك المائة.

والأصل فيه ما روى عن النبي ﷺ أنه سئل عن المزارعة بما سقت السواني والماذيات فأفسدها. وكان المعنى فيه أن ذلك الشرط يؤدي إلى قطع الشركة بينهما في الخارج مع حصوله، فيتعدى ذلك الحكم إلى هذا الوضع بهذا المعنى»⁽⁵⁾.

حيث: «النص في شيء يكون نصا فيما هو في معناه من كل وجه»⁽⁶⁾.

ويقول ابن تيمية: «قد ذكرت فيما تقدم من القواعد، التي فيها قواعد فقهية، ما جاء به

(1) بدائع الصنائع، ج 6 ص 62

(2) ابن القيم، الطرق الحكمية ص 258 مطبعة المدني.

(3) ابن قدامة، المغنى ج 5 ص 38.

(4) السرخسي، المبسوط ج 22 ص 19 دار المعرفة.

(5) نفس المصدر ج 22 ص 23.

(6) نفس المصدر ج 14 ص 6.

الكتاب والسنة من قيام الناس بالقسط، وتناول ذلك المعاملات: التي هي المعاوضات. والمشاركات، وذكرت أن المساقاة والمزارعة والمضاربة، ونحو ذلك، نوع من المشاركات، وبينت بعض ما دخل من الغلط على من اعتقد أن ذلك من المعاوضات، كالبيع والتجارة حتى حكم فيها أحكام المعاوضات...

وذلك لأن المشاركة والمعاملة تقتضى العدل من الجانبين، فيشتركان في المغنم والمغرم، بعد أن يسترجع كل منهما أصل ماله. فإذا اشترط لأحدهما زرع معين كان فيه تخصيصه بذلك، وقد لا يسلم غيره، فيكون ظلماً لأحد الشريكين، وهو من الغرر، والقمار أيضاً. ففي معنى ذلك ما قاله العلماء، وما أعلم فيه مخالفاً: أنه لا يجوز أن يشترط لأحدهما ثمرة شجرة بعينها، ولا مقدارا محدودا من الثمر، وكذلك لا يشترط لأحدهما زرع مكان معين مقدار محددًا من نماء الزرع، وكذلك لا يشترط لأحدهما ربح سلعة بعينها، ولا مقدارا محددًا من الربح⁽¹⁾.

(1) ابن تيمية، مجموع الفتاوى، ج 103/30، 104.

المبحث الثاني

فقه المعاوضات:

إن الله سبحانه وتعالى، رحمة منه بعباده، حين أغلق باب الربا، فتح باب المشاركة في الربح ليتحقق العدل بين الناس. ولكن يثار هنا احتراز، ماذا يفعل الذين لا يريدون تحمل المخاطر، ولا يستطيعون مراقبة الاستثمار؟ هنا تتجلى حكمة الشارع في فتح أبواب لمن لا يريدون التعامل مع المخاطر المحسوسة. ومن هنا فتح باب المعاوضات.

ومن المعلوم أن المعاوضات إما أن تتم بين ثمن وسلعة، وهذا هو البيع. وهو يغطي بذلك كل حاجة السوق، فالمستهلك الذي لا يملك ثمن السلعة فتح له باب الشراء الآجل وأباح للبائع أن يزيد عن الحاضر، والمستثمر الذي يريد تمويلا لتغطية تكاليفه حتى يتم تصريف منتجه، يستطيع أن يبيع السلعة قبل إنتاجها ويقبض ثمنها فيما أباحه الله له من بيع السلم. أي أن كل مبررات القرض سواء كان استهلاكيا أم إنتاجيا فتح الله بدلها طريقا حلالا مبنيا على العدل.

يقول (ابن قدامة) عن البيع الآجل والسلم: «بالناس حاجة إليه؛ لأن أرباب الزروع والثمار والتجاراات يحتاجون إلى النفقة على أنفسهم وعليها لتكامل، وقد تعوزهم النفقة، فجوز لهم السلم ليرتفقوا ويرتفق المسلم بالاسترخاض (1).

وإما أن تتم المعاوضة بين ثمن منفعة (خدمة) وهذه هي الإجارة. وفي البيع تقل المخاطر، خصوصا إذا كانت بيوعا آجلة، وفي الإجارة تكاد تنعدم المخاطر. وهكذا يستطيع كل صاحب مال أن يجد له مجالا للاستثمار حسب ما يريد أن يتعرض له من مخاطر.

يقول الرازي في تفسيره: «لما منع الله سبحانه وتعالى الربا في الآية المتقدمة أذن في السلم. فجميع المنافع المطلوبة من الربا حاصلة في السلم. ولهذا قال بعض العلماء: لا لذة ولا منفعة يوصل إليها بالطريق الحرام، إلا وضع الله سبحانه وتعالى لتحصيل مثل تلك اللذة طريقا حلالا وسبيلا مشروعاً (2).

1- البيع:

* البيع لغة: مبادلة مال بمال أو دفع عوض وأخذ ما عوض عنه. واصطلاحا: تملك البائع

(1) ابن قدامة، المغني، ج 1 ص 205.

(2) الرازي، التفسير الكبير، ج 1 ص 40، دار الكتب العلمية، 1990.

مالا للمشتري، بما لا يكون ثمنًا للبيع. يقول الله تعالى: ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ﴾. ويقول رسول الله ﷺ: «إنما البيع عن تراض»⁽¹⁾.

أنواع البيوع:

أنواع البيع باعتبار الثمن ينقسم إلى:

أ- المساومة: هي التي لا تلتفت إلى الثمن السابق... وتعتمد على مساومة البائع والمشتري في تحديد الثمن وشروط البيع والمبيع. ولا ينظر إلى الثمن الأول الذي اشترى به البائع، ويعتمد على التراضي بين العاقدين.

ب- الأمانة: والأمانة لغة: الاطمئنان. واصطلاحاً: تطلق في المعاملات المالية على معنيين:

الأول - الشيء الذي يوجد عند الأمين كالوديعة أو مال المضاربة.

الثاني - صفة البيع الذي يجب فيه على البائع الصدق بثمن مبيعه وشرائه له، وأنواعه أربعة.

ويعتمد على أمانة البائع في الإخبار بالثمن، يقول تعالى ﴿فَإِنْ أَمِنَ بَعْضُكُم بَعْضًا فَلْيُؤَدِّ الَّذِي أُؤْتِمِنَ أَمَانَتَهُ وَلْيَتَّقِ اللَّهَ رَبَّهُ﴾ [البقرة: 283].

المرابحة: وهي البيع بمثل الثمن السابق مع زيادة معلومة.

ج- التولية: وهي البيع بمثل الثمن السابق، دون زيادة أو نقصان.

د- الوضعية: وهي البيع بمثل الثمن السابق/ مع نقص معلوم⁽²⁾.

هـ- الإشارك: وهو كبيع التولية، إلا أنه بيع بعض المبيع ببعض الثمن.

وشرط بيع المرابحة هي:

- 1- أن يكون رأس المال الأول معلوماً.
- 2- أن يكون العقد الأول صحيحاً.
- 3- أن يكون العقد خالياً من الربا.
- 4- أن يبين العيب الحادث بعد الشراء وكل ما هو في معنى العيب كالثمن المؤجل.
- 5- إذا اختل أي من الشرطين 1 أو 4 يكون المشتري بالخيار في: -
أ- إمضاء البيع على حاله. ب- أو الرجوع بالنقص. ج- أو فسخ العقد.

(1) الألباني، صحيح الجامع الصغير، ج1 ص 460.

(2) ابن الهمام، فتح القدير، ج6 ص 247-248، الحلبي 1970.

ويلاحظ أن بيع المربحة بيع حاضر يقبض فيه الثمن وتسلم السلعة. ولكن إذا أجل أحد طرفي المعاوضة كالثمن كان بيعا آجلا، أو السلعة كان سلما، وخرج من صفة المربحة. أما إذا أجل الثمن والسلعة بصيغة: اشترى لى هذه السلعة على أن أربحك فيها كذا، كان من قبيل بيع الدين بالدين المحرم بالإجماع. ولم يفت الفقهاء التنبيه على ذلك، ولم يجيزوه إلا إذا كان مواعدا، يكون فيها المشتري بالخيار، ولا يتم العقد إلا عند وجود السلعة تحت يد البائع.

وأنواع البيع باعتبار المبيع أربعة:

* بيع السلع بثمنها، ويسمى مقايضة، ومعناه مبادلة سلعة بسلعة أخرى حاضرا دون تأجيل أى من طرفي المعاوضة.

* وبيع الثمن بالثمن - كبيع النقدين - ويسمى الصرف، وسوف نتحدث عنه بما فيه الكفاية فى موضوع ربا البيوع.

* وبيع العين بالدين - أعنى الثمن - ويسمى البيع الآجل.

* وبيع الدين بالعين ويسمى سلما.

و - بيع السلم:

وهذا البيع منتشر فى عصرنا هذا تحت اسم البيوع الأمامية Forward ويتعامل به فى أسواق البضائع، وغالبا ما يكون سببه تغطية المخاطر Hedging.

على سبيل المثال مزارع يزرع قطنا ويحتاج لتمويل إنتاجى أو استهلاكى أو يخشى انخفاض ثمن محصوله، فإنه يتعاقد مع مصنع منسوجات يحتاج القطن ويخشى أن يرتفع سعره، على دفع الثمن وتسليم القطن آجلا وهو بذلك يقوم بعملية التمويل قبل الإنتاج؛ ليسد متطلب هام فى العملية الاستثمارية، بديلا عن القرض الربوى الذى يحتاج إليه المنتجون لتمويل الاستثمار. والسلم لغة: معناه الإعطاء.

واصطلاحا: بيع موصوف بالذمة ببدل يعطى عاجلا⁽¹⁾

واستدل الجمهور على مشروعيته بالكتاب والسنة والإجماع.

يقول تعالى ﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا تَدَايَنْتُمْ بِدِينٍ إِلَىٰ أَجَلٍ مُّسَمًّى فَاكْتُبُوهُ ﴾ [البقرة: 282].

ويقول رسول الله ﷺ: «من أسلف فليسلف فى كيل معلوم ووزن معلوم إلى أجل معلوم»⁽²⁾.

(1) اليهودى، كشف القناع ج 3 ص 276.

(2) صحيح البخارى، ج 2 ص 30.

ويشترط الفقهاء لهذا البيع شروطاً:

- 1- أن يكون المسلم والمسلم فيه مما يجوز فيه النساء. فما تحقق فيه في طرقى المبادلة علة ربا البيوع لا يجوز فيه السلم كما بينا في شرح ربا البيوع.
 - 2- أن يكون المسلم فيه موجوداً ومقدوراً على تسليمه حين حلول الأجل. ويشترط تحديد مكان التسليم إذا كان يترتب عليه نفقة في الحمل والنقل، وإذا سكت عن ذلك فالتسليم مكان المسلم.
 - 3- أن لا يكون المسلم فيه معيناً، ولا يجوز بيع ثمار حديقة أو محصول حقل معين للنهي عن بيع الثمار قبل بدو صلاحها، حيث تعرضها للآفة أشد منه بعد نضوجها.
 - 4- أن يكون المسلم فيه معلوم الصفات من كيل ووزن أو عدد أو بالصفة التي يضبط بها.
 - 5- أن يكون الأجل معلوماً. والشافعية لا يرون أن الأجل شرط لصحة السلم والنص على أنه إذا وجد أجل فليكن معلوماً. ومن هنا أجازوا السلم الحال أى الذى لا أجل له عليه، إذا كانت السلعة المسلم فيها موجودة وقت العقد.
 - 6- أن يقبض الثمن في مجلس العقد، ويجوز عند المالكية التأجيل اليسير كيوم أو يومين، حيث لا تقلب الأسعار⁽¹⁾.
 - 7- ذهب الجمهور إلى منع بيع دين السلم واستبداله. وأجازته المالكية في غير الطعام، بشرط أنه إذا كان البيع للمسلم إليه، لا يكون الثمن أزيد من الثمن الأول. أما إذا كان لغير المسلم إليه جازت الزيادة⁽²⁾.
- وقد أخذت بعض المصارف الإسلامية برأى مالك، فتشتري سلماً سلماً من مستثمرين مع دفع الثمن مقدماً، ثم تبيع بعد ذلك دين السلم لمشتري آخر، وتقبض الثمن، على أن يستقل العقدان عن بعضهما، وسُمي ذلك سُمي خاصاً هو السلم الموازى.
- والحكمة من وراء هذا الاحتراز، منع ربح ما لم يضمن، والضمان مسئولية المسلم إليه ولا يملكه المسلم، وفي هذا إغلاق لأبواب المقامرات التي نراها بالخصوص في البورصات.
- يقول رسول الله ﷺ: «لا يحل بيع ما ليس عندك ولا ربح ما لم يضمن»⁽³⁾.
- وأجاز الجمهور أخذ الضمان والرهن في السلم. (*)

(1) الباجي، المتقى، ج 4 ص 300، مطبعة السعادة 1312هـ.

(2) ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2 ص 120.

(3) الألباني، صحيح سنن ابن ماجه، ج 2 ص 117، دار الكتاب العربي 1403هـ.

(*) ابن رشد بداية المجتهد، ج 2 / 272 - 275، السرخسى، المبسوط؛ ج 28 / 19.

ز- الاستصناع:

هو طلب عمل شيء، على وجه مخصوص مادته من الصانع، وقد جرى عليه تعامل الناس، قديما وحديثا في كل زمان ومكان، حتى أصبح لا يمكن الاستغناء عنه، وهو بيع فيه شبه بالإجارة من حيث إن فيه طلب العمل من الصانع.

وعند جمهور الفقهاء الاستصناع يعتبر بيع سلم بشرط أن يقبض الثمن وتنضبط صفته، ولم يجيزوه إذا لم تنضبط صفته، وقد تجاوزت أساليب الصناعة هذه المحاذير، وأمكنها ضبط المواصفات والمقاييس والاتفاق عليها. وعند أبي حنيفة أنه دين يحتمل السلم، وجواز السلم بإجماع ولا شبهة فيه، وأن تعاملهم الاستصناع شبهه، فكان الحمل على السلم أولى⁽²⁾.

وبعض الأحناف اعتبروه عقدا مستقلا، قال صاحب العناية: «القياس يقتضى عدم جواز الاستصناع؛ لأنه بيع المعدوم، وقد نهى رسول الله ﷺ عن بيع ما ليس عند الإنسان، ورخص في السلم، وهذا ليس بسلم لأنه لم يُضْرَب له أجل.»⁽³⁾ قال بعضهم هو مواعدة وليس بيبعا. وقال بعضهم هو بيع لكن للمشتري فيه خيار. ويجوز استحسانا لإجماع الناس على ذلك⁽⁴⁾.

ويرى الأحناف عدم إلزام العقد ما دام الشيء لم يصنع، على أساس أنه مواعدة، أما بعد صنعه وإحضاره فيكون للمستصنع حق في الفسخ من قبيل خيار الرؤية، عدا أبو يوسف الذي يراه ملزما⁽⁵⁾.

ح- بيع الأجل:

هو بيع الشيء بأكثر من سعره الحاضر نظير النساء أى (تأجيل الدفع). وهذا البيع لا يختلف عن بيع التقسيط الذى يسود المعاملات اليوم، وابتكرت له أساليب مختلفة كبطاقات الائتمان Credit Card التى تغطى قطاعا كبيرا من استخدامات المصارف. ولكنه يختلف عنها، فى أنه يقوم على البيع لا القرض، وعلى دراسة الجدوى لا على الحساب بمعدل الفائدة.

وأجازه جمهور الفقهاء لعموم الأدلة القاضية بجوازه⁽⁶⁾

عن عائشة أم المؤمنين رضى الله عنها أن النبى ﷺ اشترى طعاما من يهودى ورهته درعه⁽⁷⁾.

(1) ابن رشد، بداية المجتهد ج2، 272، 572، والسرخسى، المسوط ج19 و48.

(2) ابن الهمام، شرح فتح القدير ج7 ص117 دار الكتاب العربى 1403هـ.

(3) ابن الهمام، شرح فتح القدير ج5 ص355.

(4) الكاسانى، بدائع الصنائع ج5 ص2.

(5) كاسب عبد الكريم بدران، عقد الاستصناع فى الفقه الإسلامى، دراسة مقارنة، ص196، دار الدعوة، الإسكندرية 1980م.

(6) الشوكانى، نيل الأوطار ج5 ص250.

(7) البخارى ج7 ص109.

وعن عبد الله بن عمرو بن العاص قال: أمرني رسول الله ﷺ أن أبعث جيشا على إبل كانت عندي. قال: فحملت الناس عليها حتى نفذت الإبل وبقيت بقية من الناس لا ظهر لهم، فقال لي: «اتبع علينا إبلا بقلائنص من إبل الصدقة إلى محلها حتى تنفذ هذا البعث. قال: وكنت أبتاع البعير بقلوصين وثلاث قلائص من إبل الصدقة إلى محلها، حتى نفذت ذلك البعث⁽¹⁾.

والزيادة في الثمن ليست مقابل الزمن، وإن صاحب ذلك زمن، وإنما مقابل المخاطرة لتقلب الأسعار في المستقبل. والدليل على ذلك:

- 1 - أنها إن كانت مقابل الزمن لكانت بمعدلات ثابتة ومركبة كما يحدث في سعر الفائدة. والحقيقة أن ثمن البيع الآجل تتحدد فيه الزيادة بدراسة السوق وتقلباته في الحاضر والمستقبل. ويختلط الأمر على البعض لوجود سعر فائدة متعارف عليه في الأسواق الحالية، ولو تصورنا عدم وجوده لوضحت صورة حساب الجدوى في السعر الآجل.
- 2 - قد تتحقق خسارة ضمنية للبائع إذا ارتفع سعر السلعة عن السعر المتفق عليه، قبل حلول الدفع عند الآجل.
- 3 - ليس للزمن أثر عند الفقهاء إذا تعذر تسليم المسلم فيه. كما أن جمهور العلماء يجيز زيادة البيع الآجل ولا يجوز حطيطة الدين.

وقد رفض الفقهاء دعوى ارتباط الزيادة بالثمن صراحة يقول الجصاص: «معلوم أن ربا الجاهلية إنما كان قرصا موجلا بزيادة مشروطة، فكانت الزيادة بدلا من الآجل، فأبطله الله وحرّمه... فحظر أن يؤخذ للآجل عوض، فإذا كانت عليه ألف درهم مؤجلة فوضع عنه على أن يعجله، وإنما جعل الحط بحذاء الآجل، فكان هذا هو معنى الربا الذي نص الله تعالى على تحريمه، مقدارا محددًا من غمء الزرع، وكذلك لا يشترط لأحدهما ربح سلعة بعينها، ولا مقدارا محدودا من الربح.

والفرق الأساسي بين الربا والربح هو عدم الضمان للمال والمشاع للربح. ويترتب على هاتين الخاصيتين في الاقتصاد الإسلامي ما يلي:

- 1- درجة أكبر من الأمان وأقل من المخاطرة بالنسبة للمستثمر، حيث يشاركه الممول غنما بفرم، ويتحقق العدل وفق نتيجة الأعمال فلا يظلم أحدهما آخر.
- 2- المحافظة على القدرة الشرائية لرأس مال الممول، حيث تقيد الأصول بسعر السوق في النتيجة الختامية، فإن كان هناك تضخم ظهر في الموازنة مع الربح في صورة ارتفاع في قيمة الأصول، للممول حق فيها، كما له حق في الربح، وبهذا يسترد رأس ماله دون أن يضربه التضخم.

(1) الحديث في المسند ج/2/216.

3- ويقدر ما تحقق العدل للمستثمر بالمشاركة وللممول بحمايته من التضخم، تتحقق الفائدة للمجتمع في شكل درجة أكبر من التنمية، حيث لا يقف الربا عائقاً أمام إنتاج المشاريع التي تحقق عائداً أقل منه، ما دام ليس هناك تكلفة محددة على المستثمر. ويتقاسم مع الممول نتيجة الأعمال.

ولكن (سماك) في تفسيره لحديث النهي عن بيعتين في بيعة يقول: هو الرجل يبيع البيع فيقول هو بنسأ. كذا وهو بتقد بكذا وبكذا⁽¹⁾.

ويرد ابن القيم: «النهي عن بيعتين في بيعة، وهو الشرطان في البيع... وهو الذي لعاقده أو كس البيعتين أو الربا... وذلك سداً للذريعة الربا، فإنه إذا باعه السلعة بمائة مؤجلة ثم اشتراها منه بمائتين حالة، فقد باع بيعتين في بيعة. فإن أخذ بالثمن الزائد أخذ بالربا، وإن أخذ بالناقص أخذ بأوكسهما، وهذا من أعظم الذرائع إلى الربا. وأبعد كل البعد من حمل الحديث على البيع بمائة مؤجلة أو خمسين حالة، وليس هاهنا ربا ولا جهالة ولا غرر ولا قمار ولا شيء من المفساد. فإنه خير به بين أى الثمنين شاء، وليس هذا بأبعد من تخييره بعد البيع بين الأخذ والإمضاء ثلاثة أيام⁽²⁾.

وكما اختلط على البعض معاملة الزمن في كلا من الربا والبيع الأجل، يختلط أيضاً عوض الأجل من غبن المحتاج. وغبن المحتاج يدخل في النهي عن بيع المضطر؛ الذي يرى بعض الفقهاء إعطاء المشتري فيه حق الفسخ. وهذا غير بيع الأجل؛ الذي يؤدي بالبائع إلى دراسة جدوى ذلك، مثل العلة التي يمكن أن تعود عليه من بيع الحاضر وتقلب السعر في المستقبل مدة التأجيل، وقدرة المشتري على الوفاء بالثمن في مواعده دون تأخير.

ويعطى جمهور الفقهاء الحق للبائع في الضمان والرهن كما ذكرنا في السلم.

(1) الحديث في صحيح الجامع الصغير، ج 2 ص 1167، وقول سماك: بمجمع الزوائد للهيتمي، ج 3 ص 88، دار المعرفة 1406هـ.

(2) ابن القيم، إعلام الموقعين ج 3 ص 149-150 دار الجيل.

الإجارة:

الإجارة مصدر للكسب بمبادلة عوض (التمن) بمنفعة، فإن كانت منفعة عين كان ذلك إيجارا، وإن كانت منفعة عمل إنسان كان ذلك أجرا.

والأجر لغة: الجزاء على العمل. (1)

وشرعا: بدل معلوم لعمل معلوم في عقد معاوضة. (2)

يقول تعالى: ﴿فَإِنْ أَرْضَعْنَ لَكُمْ فَآتُوهُنَّ أُجُورَهُنَّ﴾ [الطلاق: 6]

ويقول رسول الله ﷺ:

«أعطوا الأجير أجره قبل أن يجف عرقه» (3)

ويشترط العلم بالأجر حتى يعلق باب النزاع، فلا مساومة عليه بعد أداء العمل. فعن أبي هريرة قال: نهى رسول الله ﷺ عن استئجار الأجير حتى يتبين له أجره (4)

ويلزم إعطاء العامل أجره كاملا دون بنس لقوله ﷺ:

«ثلاثة أنا خصمهم يوم القيامة، ومن كنت خصمه خصمته: رجل أعطى بي ثم غدر، ورجل باع حرا فأكل ثمنه، ورجل استأجر أجيورا فاستوفى منه ولم يوفه أجره» (5).

ويلزم رعاية العامل وإعانتته، وتحسين ظروف العمل، ويمنع تكليفه بما لا يطيق. يقول رسول الله ﷺ:

«إخوانكم خولكم، جعلهم الله تحت أيديكم، فمن كان أخوه تحت يده فليطعمه مما يأكل، وليلبسه مما يلبس، ولا تكلفوهم ما يغلبهم، فإن كلفتموهم فأعينوهم» (6).

والإجارة شرعا: عقد على منفعة معلومة مقصودة قابلة للبدل والإباحة بعوض معلوم. (7)

عن رافع بن خديج الأنصاري قال: كنا أكثر الأنصار حقلا، فكنا نكري الأرض على أن لنا هذه ولهم هذه، فرمما أخرجت هذه ولم تخرج هذه. فنهانا رسول الله ﷺ عن ذلك. فأما الورق (الفضة) فلم ينهنا. (8)

(1) لسان العرب، ج 5 ص 60.

(2) السرخسي، المبسوط، ج 14 ص 49، وج 16 ص 7.

(3) الألباني، صحيح سنن ابن ماجه، ج 2 ص 59.

(4) رواه البيهقي، راجع الموسوعة الفقهية، ج 1 ص 263.

(5) رواه البخاري، ج 2 ص 24.

(6) رواه البخاري، ج 1 ص 14.

(7) الباجوري، الحاشية على ابن القاسم، ج 2 ص 27، 28، الخليلي سنة 1347هـ.

(8) رواه البخاري، ج 4 ص 24.

والإجارة عقد على منفعة؛ لأنها لو كانت على عين لكانت بيعا، ولو كانت عينا ومعها العمل كانت استصناعا، ويعوض لأنها لو كانت بدون عوض لكانت عارية.

وضع الجوائح:

قال رسول الله ﷺ:

«من باع ثمرا فأصابته جائحة فلا يأخذ من أخيه شيئا، على ماذا يأخذ أحدكم مال أخيه؟»⁽¹⁾.

إن الإجارة يجوز للمستأجر فسخها بالطوارئ العامة التي يتعذر فيها استيفاء المنفعة كالحرب والظوفان ونحو ذلك، بل الحنفية يسوغون فسخ الإجارة أيضا بالأعداء الخاصة بالمستأجر، مما يدل على أن جواز فسخها بالطوارئ العامة مقبول لديه أيضا بطريق الأولوية، فيمكن القول إنه محل اتفاق⁽²⁾.

وذكر ابن رشد تحت عنوان «أحكام الطوارئ» وعند مالك أن أرض المطر إذا كريت فممنع القحط من زراعتها، أو زرعها فلم ينبت الزرع لمكان القحط، أن الكراء يفسخ، وكذلك إذا استعدرت بالمطر حتى انقضى زمن الزراعة، فلم يتمكن المكتري من أن يزرعها⁽³⁾.

ويقول ابن قدامة: «إذا حدث خوف عام يمنع من سكنى ذلك المكان الذي فيه العين المستأجرة، أو تحصر البلد فامتنع الخروج إلى الأرض المستأجرة للزرع أو نحو ذلك، فهذا يثبت للمستأجر خيار الفسخ لأنه أمر غالب يمنع المستأجر استيفاء المنفعة... فأما إن كان الخوف خاصا بالمستأجر مثل أن يخاف وحده لقاء أعدائه... لم يملك الفسخ لأنه عذر يختص به لا يمنع استيفاء المنفعة فأشبه مرضه...؛ ولو أستأجر دابة ليركبها أو يحمل عليها إلى مكان معين، فانقطعت الطريق لخوف حادث أو اكترى إلى مكة، فلم يحج الناس ذلك العام من تلك الطريق، فلكل واحد منهما فسخ الإجارة، وإن أحب إبقاءها إلى حين إمكان استيفاء المنفعة»⁽⁴⁾.

ويقول ابن تيمية: «من استأجر ما تكون منفعة إجارته لعامة الناس، مثل الحمام والفندق، والقيسارية، فنقصت المنتفعة المعروفة لعمل خير منه أو قلة الزبون، لخوف أو حرب أو تحول ذى سلطان ونحوه، فإنه يحط عن المستأجر من الأجرة بقدر ما نقص من المنفعة»⁽⁵⁾.

ويقول الكاساني: «الفسخ في الحقيقة امتناع من التزام الضرر. ثم إنكار الفسخ عند تحقق العذر خروج عن العقل والشرع، لأنه يقتضى أن من اشتكى ضرره، فاستأجر رجلا لقلعها، فسكن الوجع يجبر على القلع، هذا قبيح عقلا وشرعا».

وبهذا المبدأ تصبح الإجارة أقرب للمشاركة منها إلى الأجرة المقطوعة.

(1) صحيح مسلم، ج 5 / 29.

(2) رابطة العالم الإسلامي، قرارات مجمع الفقه الإسلامي ص 101-102، ربيع الآخر 28 سنة 1405 هـ.

(3) ابن رشد، بداية المجتهد، ج 2 / 192.

(4) ابن قدامة، المغني، ج 5 / 456.

(5) ابن تيمية، مختصر الفتاوى ص 376، مطبعة السنة المحمدية 1368 هـ.

الفصل الخامس

قيمة عدل
لا احتكار ولا تسعير

مع التبريد فالتبريد هو التبريد الذي يتم فيه تبريد المادة بالاحتكاك

وتسمى هذه العملية بالتبريد الاحتكاكي. فروع منه تبريد الهواء بالاحتكاك، تبريد الماء بالاحتكاك، وتبريد المواد الصلبة بالاحتكاك.

مع الاحتكاك فعمله الأشد. فالتبريد الاحتكاكي هو التبريد الذي يتم فيه تبريد المادة بالاحتكاك. فروع منه تبريد الهواء بالاحتكاك، تبريد الماء بالاحتكاك، وتبريد المواد الصلبة بالاحتكاك.

مع الاحتكاك (التبريد) هو التبريد الذي يتم فيه تبريد المادة بالاحتكاك. فروع منه تبريد الهواء بالاحتكاك، تبريد الماء بالاحتكاك، وتبريد المواد الصلبة بالاحتكاك.

مع الاحتكاك (التبريد) هو التبريد الذي يتم فيه تبريد المادة بالاحتكاك. فروع منه تبريد الهواء بالاحتكاك، تبريد الماء بالاحتكاك، وتبريد المواد الصلبة بالاحتكاك.

مع الاحتكاك (التبريد) هو التبريد الذي يتم فيه تبريد المادة بالاحتكاك. فروع منه تبريد الهواء بالاحتكاك، تبريد الماء بالاحتكاك، وتبريد المواد الصلبة بالاحتكاك.

لا احتكار ولا تسعير

بينما يعبر سعر التوازن في الاقتصاد الغربي عن موقف أيديولوجي متمسك باستبعاد القيم، يدعو الحيادية، فإن الاقتصاد الإسلامي يعمل القيم وضوابط الشريعة. لهذا بينما سعر التوازن يعبر عن موقف المنتج سواء كان في حالة منافسة أو احتكار أو تسعير جبرى، فإن الاقتصاد الإسلامى يرفض توازن المحتكر وتوازن المسعر لتحقيق قيمة العدل.

والسعر قد يكون عدلا وقد يكون ظلما. وهذا ما لم تهتم به النظرية الوضعية حيث هي لاتصف إلا ما هو كائن، بينما اهتم الإسلام بتحديد الفرق بينهما على أساس قيمي، ذلك لأنه يهتم بما يجب أن يكون.

ولقد أفسد فاعلية آلية الأسعار، في حفز التنمية وحسن تخصيص الموارد وترشيد الاستهلاك والإنتاج، آفتان شهد العصر بفداحة الأضرار الناجمة عنهما. وهاتان الآفتان هما: الاحتكار الذى ساد الاقتصاد الرأسمالى، والتسعير الذى كان قاعدة التخطيط المركزى فى الاشتراكية.

وتنحدث عنهما بالترتيب، ثم نبين سعر العدل الذى يحققه النظام الإسلامى:

أولا - التسعير:

التسعير لغة: فرض سعر معلوم ينتهى إليه الثمن، أى ثمن محدد لا يتجاوزه (1).

واصطلاحا: هو أن يأمر السلطان أو نوابه أو كل من ولى من أمر المسلمين أمرا لأهل السوق أن لا يبيعوا أمتعتهم إلا بسعر كذا، فمنع من الزيادة عليه أو النقصان (2).

يقول الشوكانى: «الناس مسلطون على أموالهم، والتسعير حجر عليهم والإمام مأمور برعاية مصلحة المسلمين، وليس نظره فى مصلحة المشتري برخص الثمن أولى من نظره فى مصلحة البائع بتوفير الثمن، وإذا تقابل الأمران وجب تمكين الفريقين من الاجتهاد لأنفسهم، وإلزام صاحب السلعة أن يبيع بما لا يرضى به مناف لقله تعالى: ﴿إلا أن تكون تجارة عن تراض منكم﴾.

وإلى هذا ذهب الجمهور... وظاهر الأحاديث أنه لا فرق بين حالة الغلاء وحالة الرخص ولا فرق بين المجلوب وغيره (3).

ولقد ذهب بعض الشافعية وبعض المالكية ومتأخرو الحنفية وابن تيمية وتلميذه ابن القيم وبعض الزيدية إلى جواز التسعير عند الحاجة بشرط أن يكون سعر عدل (4).

ومن الخطأ أن يفهم هذا الرأى على أنه التسعير الجبرى المعاصر، فهذا ظلم وجور. وإنما

(1) المصباح ج 1 ص 327.

(2) الشوكانى، نيل الأوطار، ج 5 ص 335، دار الفكر.

(3) نفس المصدر، نفس الصفحة.

(4) الموسوعة الفقهية، ج 11 ص 307 - 308.

ضمان سيادة سعر المثل حين يحتكر تاجر فيسغى الأسعار أكثر من قيمة العدل، أو يحتاج ولى الأمر فى ظروف استثنائية إلى سلع وخدمات كحرب أو مجاعة. فلا يجوز الأخذ إلا بسعر المثل. وهذا معناه تحقيق سعر السوق الكامل أو سعر المثل. فالأمر هنا ليس خلافا متناقضا وإنما للتكامل، فالأصل تحريم التسعير، إلا إذا استغل محتكر أو احتاج ولى أمر، وهنا يرد العوض إلى سعر السوق العدل أو ثمن المثل.

يقول ابن قيم الجوزية: «وأما التسعير فمنه ما هو ظلم محرم، ومنه ما هو عدل جائز، فإذا تضمن ظلم الناس وإكراههم بغير حق على البيع بثمن لا يرضونه، أو منعهم مما أباح الله لهم، فهو حرام. وإذا تضمن العدل بين الناس، مثل إكراههم على ما يجب عليهم من المعاوضة بثمن المثل، ومنعهم مما يحرم عليهم من أخذ الزيادة على عوض المثل، فهو جائز بل واجب.

فإذا كان الناس يبيعون سلعهم على الوجه المعروف، من غير ظلم منهم، وقد ارتفع السعر، إما لقلّة الشئ وإما لكثرة الخلق، فهذا إلى الله، فلزام الناس أن يبيعوا بقيمة بعينها إكراه بغير حق.

وأما الثانى: مثل أن يمنع أرباب السلع من بيعها، مع ضرورة الناس إليها إلا بزيادة على القيمة المعروفة، فهذا يجب عليهم ببيعها بقيمة المثل. ولا معنى للتسعير إلا إلزامهم بقيمة المثل. والتسعير ههنا إلزامهم بالعدل الذى ألزمهم الله به»⁽¹⁾.

«ومن ذلك أن يلزم الناس أن لا يبيع الطعام أو غيره من الأصناف إلا ناس معروفون. فلا تباع تلك السلع إلا لهم ثم يبيعونها هم بما يريدون. فلو باع غيرهم ذلك منع وعوقب. فهذا من البغى فى الأرض والفساد والظلم الذى يحبس به قطر السماء وهؤلاء يجب التسعير عليهم، وأن لا يبيعوا إلا بقيمة المثل، ولا يشتروا إلا بقيمة المثل، بلا تردد فى ذلك عند أحد من العلماء»⁽²⁾.

ولقد أضرت التسعيرة الجبرية إضرارا شديدا بالبلاد التى خضعت لبلاء الاشتراكية، فتعقد اقتصادها ونقص إنتاجها وخرب عامرها.

وهذا التسعير الظالم يتلف كل شئ. فترى المواصلات مزدحمة وتتعطل فى الطريق لنقص الصيانة، ولا تهتم براحة الراكب لأنها لا يهمها رضاه، والمدارس لا يتعلم فيها الأبناء، لأن المدرس يفقد اهتمامه لضعف أجره وارتفاع أجر الدروس الخصوصية، فتصبح تكلفة التعليم على الشعب أكبر فى النهاية. والمستشفيات العامة قنطرة ولا تعنى بالمرضى، بل لا بد من الرشوة، فإن كان فيها شئ مميز فهو حق الغنى أولا. ومحلات القطاع العام تدخلها فتجد العصابات التى تتاجر فى السلع المسعرة، وفى المصانع لا يتحقق الإنتاج بالقدر المطلوب كما

(1) ابن القيم، الطرق الحكمية فى السياسة الشرعية، ص 244، 245.

(2) نفس المصدر ص 246.

ونوعاً؛ لتفشي عدم المبالاة ونقص الحوافز، والقمح المدعم يذهب الدعم إلى تجار العيش الفاخر، وما بقي من عيش يذهب للطيور والحيوانات؛ لأنه أرخص من الحبوب. ويدفع الناس ثمن ذلك كله في سوق سوداء، وضرائب عمياء.

فإن اضطر ولى الأمر للتسعير على الذى خرج على قيمة العدل بالاحتكار، أو حين حاجة ولى الأمر لسلع وخدمات، أو حين حاجة العامة فى ظروف طارئة كمجاعة، فإن التسعير لابد أن يكون بسعر المثل أو قيمة العدل. إذ لا يكون التسعير محققاً للمصلحة، إلا إذا كانت فيه المصلحة للبائع والمبتاع، ولا يمنع البائع ربحاً، ولا يسوغ له منه ما يضر الناس. ولهذا اشترط مالك - عندما رأى التسعير على الجزارين - أن يكون التسعير منسوباً إلى قدر شرائهم، أى أن تراعى فيه ظروف شراء الذبائح، ونفقة الجزيرة، وإلا فإنه يخشى أن يقلعوا عن تجارتهم، ويقوموا من السوق.

وهذا ما أعرب عنه القاضى أبو الوليد الباجى من أن التسعير بما لاربح فيه للتجار يؤدى إلى فساد الأسعار، وإخفاء الأقوات وإتلاف أموال الناس⁽¹⁾.

ومن هنا نفهم مغزى رفض رسول الله ﷺ التسعير، وقوله: «إن الله هو القابض الباسط الرازق المسعر، وإنى لأرجو أن ألقى الله عز وجل ولا يظالبنى أحد بمظلمة ظلمتها إياه فى دم ولا مال»⁽²⁾.

وعملياً على سبيل المثال يحدث التالى إذا حدث التسعير:

1 - إذا حدث تدخل، وسعرت الدولة سعر الخضضر مثلاً بأقل من سعر التوازن عند نقطة «ب» فى الشكل التالى، نجد أن الموقف التوازنى قد اختل فزاد الطلب لزيادة الرغبة فى الاستهلاك عند «ل» وقل العرض بخروج المنتجين الذين يخسرون بزيادة تكلفة إنتاجهم عن السلعة عند «م».

هذا يؤدى إلى هبوط الإشباع وقلّة العرض. وتظهر السوق السوداء التى يفوق سعرها ثمن المثل، ونوعها أردأ من كمية التوازن، كما هو ملاحظ فى أسواق الاشتراكية.

2 - إذا حدث تدخل وحددت الدول حداً أدنى للأجور أعلى من أجر المثل، فإن عرض العمل سيزيد عند «ك» وطلب المنتجين عليهم سيقبل عند «ى» مما يزيد البطالة.

وتدخل الدولة يجب أن يكون فى زيادة الإنتاج ليزيد العرض زيادة عادية فيخفض السعر لزيادة العرض من الخضار أو يزيد الطلب على العمال، وهنا يزيد أجرهم بزيادة الطلب عليهم.

(1) المتقى، الباجى، ج 5 ص 19، الموسوعة الفقهية، ج 11 ص 307.

(2) صحيح سنن ابن ماجه، الألبانى، ج 2 ص 15.

تدبير الرأى
بالمثل التوازنى
الذى هو أعلى من
السعر المدعوم
والأقل من
السعر المدعوم



صالح
السعر
الطلب

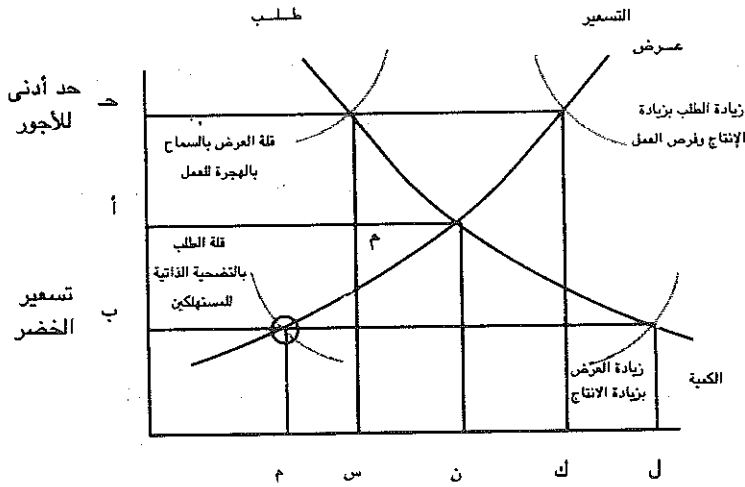
الطلب
العرض
السعر
الطلب
العرض
السعر

وعلاج هذه الثغرة مبين في الجدول بالمنحنيات الصغيرة والإيضاح بجانبها.

ويترك السعر لظروف القبض والبسط الطبيعية ليتحرك الإنتاج والاستهلاك نحو الترشيد.

وهنا يحمى الشارع المنتج في مواجهة السعر، فيكون ذلك في صالح الإنتاج، حيث يحاول المنتج الاستجابة للمستهلك عن طريق الطلب ومؤشر السعر والسعى وراء الربح، وهو أيضا يحاول أن يخفض تكاليفه فيحسن استخدام الموارد ويوفر فيها.

وهذه نقطة افتراق أساسية بين السوق الإسلامية التي تتوافر فيها العدالة والنشاط والجودة، والسوق الاشتراكية المملوءة بالمظالم والتسيب ورياءة الإنتاج والسوق السوداء. ونوضح ذلك بيانيا كالآتي:



ثانياً - الاحتكار:

تلاشت الأحلام الوردية في المجتمع الرأسمالي لعدم وجود ضوابط لهذه الحرية، وغلبة الأقوياء في سباق الإنتاج وتحطيم الضعفاء، وهنا قامت الاحتكارات لتتحكم في السوق وتفرض الأسعار. ثم تحول هذا الاحتكار المحلي إلى احتكار عالمي. فمنذ نهاية الخمسينات وبداية الستينات من هذا القرن الميلادي نمت الشركات متعددة الجنسيات، وأصبح الجزء الأعظم من التجارة والإنتاج في العالم الرأسمالي في يدها.

والضرر الذي يحل بالاحتكار ببساطة ينتج من أن المحتكر لا يستطيع أن يزيد الإنتاج ويغلي الأسعار في آن، فيختار تقليل الإنتاج لرفع الأسعار. وهنا يكون الضرر مزدوجاً: قلة السلع وغلاء الأسعار، وتحول نتيجة لذلك المزايا التي ذكرناها في سوق المنافسة إلى ضدها مساوئ.

والاحتكار أنواع، فمنه :

أ - الاحتكار الكامل:

وهنا يسيطر على السوق منتج واحد، ويواجهه عدد كبير من المشترين ويكون العرض الكلى للسلعة فى قبضة هذا المنتج الوحيد، وهذا هو احتكار البيع.
وقد يكون المشتري واحدا، ويواجهه عدد كبير من البائعين، ويكون الطلب الكلى للسلعة فى قبضة هذا المشتري الوحيد، وهذا هو احتكار الشراء.
وعندما يكون هناك محتكر وحيد فى البيع أمام محتكر وحيد فى الشراء يسمى الاحتكار المتبادل.

ب- احتكار القلة:

وذلك حين يكون عدد البائعين من القلة بحيث يستطيع أى واحد منهم أن يؤثر تأثيرا مباشرا وفعالا فى السوق. مما يؤثر تأثيرا قويا على غيره من المنتجين. ولهذا تتم التصرفات بحذر شديد؛ لأن أى تخفيض منه يقابل بتخفيض من الآخرين.
وقد يكون هذا الاتفاق الضمنى اتفقا صريحا بين جميع المنتجين على اتباع سياسة سعرية واحدة. وقد يصل الأمر إلى تقسيم السوق بينهم أو تحديد حصة كل منهم.
ويبقى هذا النوع من الاحتكار مادام أى من هذه القلة لا يستطيع أن يخرج غيره من السوق.

ج- الاحتكار التبادلى:

وفيه يقف البائعون أمام المشترين فى شكل احتكارى آخر.
وهذا ما نشاهده فى الأسواق العالمية حين يتكفل المشترون للمواد الأولية فى اتحاد مشترين. ويضغطون على سعر الخامات لأسفل. فيقف البائعون للمادة الخام فى منطقة أو اتحاد لمحاولة إعادة السعر إلى مستواه فيقللون الإنتاج ويرفعون الأسعار.
ونشاهده كذلك على المستوى المحلى، حين يقف أصحاب الأعمال فى اتحاد لمواجهة نقابة أو اتحاد عمال.

وتتوقف النتيجة على مدى قدرة كل من طرفى الاحتكار على المساومة، فضلا عن عوامل أخرى كوجود بديل للسلعة أو عدم قابليتها للتخزين، وهل هى ضرورية أم كمالية.
والمشكلة أنه فى حالة الاحتكار يفضل المحتكر تقليل إنتاجه مما يضر المجتمع بطريقتين:

1 - قلة الإنتاج.

2 - رفع الأسعار.

منه واحده السلعة

عدد البائعين

تأثير السعر

والسر في ذلك أن المحتكر يحدد قدر إنتاجه بالمقارنة بين ربح آخر وحدة منتجة، ونفقة إنتاجها، بعكس المنتج في حالة المنافسة الذي يقارن بين نفقة آخر وحدة وسعر السوق.

وذلك لأن المنتج في حالة المنافسة الكاملة لا يمثل إلا جزءاً صغيراً من المعروض الكلي، بينما المحتكر يستطيع أن يتحكم في العرض الكلي للإنتاج. ويسبب هذا التباين أن المنتج في ظل المنافسة، لا يستطيع أن يؤثر في سعر السوق، ومن ثم فإن سقف إيراد آخر وحدة يقف عندها إنتاجه ثابت، مهما زاد إنتاجه أو قلله، وهو يزيد طالما كانت نفقة إنتاج الوحدة أقل من سعر السوق، فهو مدفوع بزيادة الإنتاج، بينما المحتكر لثقل وزنه في السوق، يؤثر إنتاجه على السعر إذا زاده قل السعر، وإذا قلله ارتفع السعر، ومن ثم فإن سقف إيراده من وحدة الإنتاج الأخيرة متغير حسب ما يتحقق له من ربح، فهو لا يستطيع التحكم في السعر والكمية معا.

والحقيقة أن مرونة الطلب على السلعة تؤثر أيضاً في ذلك، والمرونة معناها: نسبة تغير الطلب على السلعة تجاوباً مع تغير السعر، وهذا نراه في السلع الكمالية، فالسلعة المرنة نجد أن الطلب عليها يتغير بنسبة أكبر تجاوباً مع تغير السعر، بينما المرونة المتكافئة تتعادل نسبة التغير في الكمية المطلوبة في تجاوبها مع نسبة التغير في السعر، بينما الطلب غير المرن نجد أن نسبة تجاوب الطلب مع التغير في السعر قليلة وهذا نراه في السلع الضرورية.

وتظهر خطورة الاحتكار لذلك حين يكون الطلب غير مرّن، فإنه يستغل حاجة الناس بشراسة لإشباع نهمه من أرباحه الاستغلالية.

وهنا نلاحظ أن مفهوم سعر التوازن موجود هنا في وصف السعر في حالة الاحتكار. وهذا طابع الفكر الذي يستبعد القيم ويدعى الحياضية في التحليل، بصرف النظر عما يترتب عليه من ظلم وجور.

وهنا يفترق فقه الاقتصاد الإسلامي الذي يهتم بالعدل في القيمة وما يترتب عليها من رحمة واستقرار عن التحليل البارد للفكر الوضعي.

الاحتكار إسلامياً:

(1) الاحتكار لغة: الحبس (1)

يقول رسول الله ﷺ:

«المحتكر خاطيء» (2)

واصطلاحاً: الاحتكار هو «إمساك ما اشتراه وقت الغلاء لبيعه بأكثر مما اشتراه مع اشتداد الحاجة، بخلاف ما اشتراه وقت الرخص لا يحرم مطلقاً» (3).

(1) المصباح، ج 1 ص 175.

(2) صحيح البخاري، ج 7 ص 81.

(3) معنى المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، ج 2 ص 38، الحلبي 1377 هـ.

محرم الحرام
في شهر ربيع الأول
السنة 1410
صلى الله عليه وسلم

وذهب الشافعية والأحناف عدا أبو يوسف إلى أن الاحتكار في الطعام والقوت، بينما نجد أبو يوسف والمالكية ورأى للحنابلة يعممون الاحتكار في كل شيء.

يقول أبو يوسف عنه: «كل ما أضر العامة حبسه فهو احتكار، وإن كان ذهباً أو فضاً أو ثوباً» (1).

وفي المدونة عن سحنون قال: «سمعت مالكا يقول: الحكرة في كل شيء في السوق من الطعام والزيت والقماش وجميع الأشياء وكل ما أضر بالسوق. فإن كان ذلك لا يضر بالسوق فلا بأس به» (2).

ويقول ابن تيمية: «هو الذي يعمد إلى شراء ما يحتاج إليه الناس من الطعام فيحبسه عنهم ويريد إغلاءه» (3).

يقول الشوكاني: «وظاهر أحاديث الباب أن الاحتكار محرم من غير فرق بين قوت آدمي والدواب وبين غيره، والتصريح بلفظ الطعام في بعض الروايات لا يصلح لتقييد بقية الروايات المطلقة، بل هو من التنصيص على فرد من الأفراد التي يطلق عليها المطلق. وذلك أن نفي الحكم عن غير الطعام إنما هو لمفهوم اللفظ وهو غير معمول به عند الجمهور، وما كان كذلك لا يصلح للتقييد كما تقرر في الأصول» (4).

ومن الواضح أن الاحتكار يؤثر في السلع الضرورية لعدم مرونة الطلب عليها ومنها الطعام والقوت، أما إذا كانت السلعة مرنة كأن تكون كمالية أو لها بديل فالاحتكار ينعدم لانصراف الناس عن السلعة.

يقول الشوكاني: «قال السبكي: الذي ينبغي أن يقال في ذلك إنه إن منع غيره من الشراء وحصل به ضيق حرم، وإن كانت الأسعار رخيصة وكان القدر الذي يشتري به لا حاجة بالناس إليه، فليس لمنعه من شرائه وادخاره إلى وقت حاجة الناس إليه معنى. قال القاضي حسن والرويانى: وربما يكون هذا حسنة لأنه ينفع به الناس، وقطع المحاملى فى المقتع باستجاباه» (5).

يقول صاحب المهذب: «فأما إذا ابتاع وقت الرخص فلا يحرم ذلك» (6).

ويقول ابن قدامة: «فأما إذا اشتراه فى حال الاتساع والرخص على وجه لا يضييق على أحد فليس بمحرم» (7).

ويقول ابن حزم: «والمحتكر وقت الرخاء ليس آثماً بل هو محسن» (8).

(1) الميرغاني، الهداية، شرح بداية المبتدى، ج 4 ص 92، الحلبي.

(2) المدونة، ج 4 ص 290، مطبعة السعادة 1323 هـ.

(3) ابن تيمية، مجموع الفتاوى، ج 28 ص 75.

(4) الشوكاني، نيل الأوطار، ج 5 ص 2137، دار الفكر.

(5) نفس المصدر، ج 5 ص 238.

(6) لخطاب، مواهب الجليل، ج 4 ص 228.

(7) ابن قدامة، المغنى، ج 4 ص 283.

(8) ابن حزم، المحلى، ج 9 ص 64.

وحكم الاحتكار التحريم عند الجمهور، حيث كلمة خاطيء - التي وصف بها المحتكر في اللغة- تعنى المذنب والآثم، ولأن الاحتكار- كما يقول الكاساني- من باب الظلم؛ لأن حق العامة قد تعلق بالسلعة المحتكرة، وإذا امتنع المحتكر عن البيع فقد منع الحق عن المستحق، وهذا ظلم والظلم حرام⁽¹⁾.

وحكم الشرع إجبار المحتكر على البيع. يقول الأحناف: «إذا رفع للقاضي حال المحتكر يأمر ببيع ما يفضل عن قوته وقوت عياله، فإذا امتنع بيع عليه»⁽²⁾.

ويقول ابن القيم: «لولى الأمر أن يكره المحتكرين على بيع ما عندهم»⁽³⁾.

وبهذا يعود السعر إلى توازنه بزيادة العروض. فإن أبى المحتكر أن يبيع إلا بسعر عال عن قيمة العدل أو ثمن المثل. تدخل ولى الأمر فألزمه به. فإن عاد عزره. يقول الموصلى: «وإذا رفع إلى القاضي حال المحتكر يأمر ببيع ما يفضل عن قوته وقوت عياله، فإن امتنع باع عليه؛ لأنه فى مقدار قوته وعياله غير محتكر... ويترك قوتهم على اعتبار السعة، وقيل إذا رفع إليه أول مرة نهاء عن الاحتكار، فإن رفع إليه ثانية حبسه، وعززه بما يرى؛ زجرا له، ودفعا للضرر عن الناس. قال محمد: أجب المحتكرين على بيع ما احتكروه، ولا أسعر، ويقال له: بيع كما يبيع الناس، وبزيادة يتغابن فى مثلها، ولا أتركه يبيع بأكثر، قال أصحابنا: إذا خشى الإمام على أهل مصر الضياع والهلاك، أخذ الطعام من المحتكرين، وفرقه عليهم، فإذا وجدوا ردوا مثله، وليس هذا حجرا، وإنما للضرورة كما فى المخصصة»⁽⁴⁾.

وقد عرف الفقهاء الاحتكار الكامل، يقول ابن تيمية: «وأما إذا ضمن الرجل نوعا من السلع على الأبيعهها إلا هو، فهذا ظلم من وجهين: من جهة أنه منع غيره من بيعها وهذا لا يجوز، ومن جهة أنه يبيعه للناس بما يختار من الثمن فيغلبها»⁽⁵⁾.

وفى احتكار الشراء ذكر ابن القيم: يمنع المشترون من الاشتراك فى شىء لا يشتريه غيرهم، لما فى ذلك من ظلم للبائع⁽⁶⁾.

بيع الحاضر للبادى: أو ما كان له فى السوق السوداء ويجوز له أن يبيع له ما كان له
لغة: الحاضر المقيم فى المدن والقرى، والبادى المقيم بالبادية.

(1) الكاساني، بدائع الصنائع، ج 5 ص 129.

(2) الموصلى، الاختيار، ج 4 ص 210، مطبعة حجازى.

(3) ابن القيم، الطرق الحكمية، ص 284.

(4) الاختيار لتعليل المختار، ج 4 ص 115، 116، صبيح 1376 هـ.

(5) الفتاوى، ج 29 ص 253-254.

(6) ابن القيم، الطرق الحكمية، ص 226.

يقول رسول الله ﷺ:

«لا يبيع حاضر لباد.. دعوا الناس يرزق الله بعضهم من بعض» (1).

واصطلاحاً: أن يأتي البدوي البلدة ومعه قوت يبغى بيعه مباشرة فيقبل سعراً رخيصاً، فيقول له الحضري: اتركه عندي لأغالي في بيعه. فهذا الصنيع محرم لما فيه من الإضرار بالعامّة.

وعلة النهي هي الضرر، لأن هذا يؤدي إلى غلاء السعر، وإن كان في المجلوب سعة والحاجة إليه قليلة، بحيث لا يؤدي بيع الحاضر للبادي إلى شيء من الإضرار بهم، فالظاهر الإباحة، بل قد تكون أولى. وذلك إذا كان في توسطه وتوليه ذلك تيسير على أهل المصر كما هو معلوم في الموازنة.

«قال المازني فإن قيل المنع من بيع الحاضر للبادي سببه الفرق بأهل البلد واحتمل فيه غبن البادي، والمنع من التلقي ألا يغبن البادي.. فالجواب أن الشارع ينظر في هذه المسائل إلى مصلحة الناس، والمصلحة تقتضي أن ينظر للجماعة على الواحد، فلما كان البادي إذا باع بنفسه انتفع جميع أهل السوق واشتروا رخيصاً فانتفع به جميع سكان أهل البلد، نظر الشارع لأهل البلد على البادي» (2).

يقول ابن تيمية: «فإن المقيم إذا وكل للقادم في بيع سلعة يحتاج الناس إليها والقادم لا يعرف السعر، ضر ذلك المشتري» (3).

ويقول ابن قدامة: «والمعنى في ذلك أنه متى ترك البدوي بيع سلعته اشتراها الناس برخص يوسع عليهم السعر، فإذا تولى الحاضر بيعها وامتنع من بيعها إلا بسعر البلد، ضاق على أهل البلد» (4).

وهذا النهي يتصل بمسألة الاحتكار، فالشارع يغلط كل باب على كل من يتحكم في السلعة التي يحتاجها الناس ليغلي عليهم أسعارها. وأقرب نموذج معاصر لهذا النوع من التضيق هو ما يسمى التوكيلات الوحيدة المعاصرة التي يحتكر فيها الوكيل سوق بيع السلعة وحده لجمهور المتعاملين، مما يجعله في موقف احتكاري قادر على التضيق على الناس عن طريق رفع الأسعار حيث لا منافسة له.

وبلا شك فإن تقييد هذا البيع يؤدي إلى زيادة المعروض من السلعة بالسوق، ويمنع احتكارها من أي أحد.

(1) صحيح البخاري ج 2 ص 91، صحيح مسلم ج 5 ص 1.

(2) السباغي، الروض النضير، شرح مجموع الفقه الكبير، ج 3 ص 582 مكتبة المؤيد سنة 1388 هـ.

(3) ابن تيمية الحسبة ص 12 المكتبة السلفية.

(4) المغني ج 4 ص 162 مكتبة القامرة 1390 هـ.

روى مالك بن أنس عن عمر رضى الله عنه:

«لا حكرة فى سوقنا ، لا يعمد رجال بأيديهم فضول من أذهب إلى رزق من رزق الله نزل بساحتنا فيحتكرونه علينا، ولكن أيما جالب على عمود كبده فى الشتاء والصيف فذلك ضيف عمر، فليبع كيف شاء الله، وليمسك كيف شاء الله».

والسمسرة المنهى عنها هو أن يكذب فى السعر ويضلل البائع، وهذه هى الوساطة المنهى عنها، أما إذا كانت الوساطة من أجل تقريب وجهات النظر بين البائع والمشتري، وتيسير مهمة التبايع بينهما ، دون غش لأحدهما أو ممالأة، فلا بأس بذلك ، فإنه من قبيل الدلالة بالحجيز. وقد اتسعت وظيفة الدلال فى الوقت الحاضر، وتعقدت مهمته، وأصبحت مهنة معترفاً بها، خصوصاً بعد اتساع العمران وزيادة الخلق واتساع نطاق الواسطات ومؤسساتها بين المشتريين والبائعين والمتجيين والمدخرين.

والإسلام لا يمنع إلا ما يتنافى مع الصدق والإخلاص. فإن صدق وبين كان عمله حلالاً وأجره طيباً غير مكروه.

وقد قيد جمهور الفقهاء النهى عن بيع الحاضر للبادى بقيود وشروط شتى منها:

1- أن يكون ما يقدم به البادى، مما نعم الحاجة إليه، سواء أكان مطعموما أم غير مطعموم، فما لا يحتاج إليه إلا نادراً، لا يدخل تحت النهى.

2- وأن يكون قصد البادى للبيع حالاً، وهو ما عبروا عنه بالبيع بسعر يومه، فلو كان قصده البيع على التدرج، فسأله... فلا بأس به.

وهذان الشرطان للشافعية والحنابلة.

3- وأن يكون البيع على التدرج بأعلى من يبعه حالاً، كما استظهره بعض الشافعية.

4- وأن يكون البادى جاهلاً بالسعر؛ لأنه إذا علمه لم يزد الحاضر على ما عنده، ولأن النهى لاجل أن يبيعوا للناس برخص.

وهذا الشرط للمالكية والحنابلة.

5- والحنفية، الذين صور بعضهم النهى: بأن يبيع الحاضر طعاماً أو علفاً للبادى طمعاً فى الثمن الغالى، قيدوا التحريم بأن يضر البيع بأهل البلد، بأن يكونوا فى قحط من الطعام والعلف، فإن كانوا فى خصب وسعة فلا بأس به لانعدام الضرر.

وذهب جمهور الفقهاء إلى أنه محرم مع صحته، وصرح به بعض الحنفية، وعبر عنه بعضهم بالكراهة... مذهب المالكية، والمذهب عند الحنابلة، والأظهر عندهم، أن هذا البيع حرام، وهو باطل وفساد كما نص عليه الخرقي؛ لأنه منهى عنه، والنهى يقتضى فساد المنهى عنه⁽¹⁾.

(1) الموسوعة الفقهية، ج9 ص 83-85.

ثالثا: سعر المثل

بعد أن يطهر الإسلام سوقه من الغرر والربا، وبعد أن يحرر القيمة من التسعير والاحتكار تتحقق في السوق - بقيم الإسلام وضوابط الشريعة - القيمة العدل التي لا يعرفها العصر ويفتقدها في نظمه.

يقول رسول ﷺ:

«من أعتق عبدا بينه وبين آخر، قوم عليه في ماله قيمة عدل، لا وكس ولا شطط، ثم عتق عليه في ماله إن كان موسرا»⁽¹⁾.

يقول ابن تيمية: «عوض المثل كثير الدوران في كلام العلماء، وهو أمر لا بد منه في العدل الذي به تتم مصلحة الدنيا والآخرة، فهو ركن من أركان الشريعة، مثل قولهم: قيمة المثل، وأجرة المثل، ومهر المثل، ونحو ذلك... يحتاج إليه فيما يضمن بالإتلاف من النفوس والأموال والأبضاع والمنافع، وما يضمن بالمثل من الأموال والمنافع وبعض النفوس، وما يضمن بالعهود الفاسدة والصحيحة أيضا لأجل الأرض في النفوس والأموال.

ويحتاج إليه في المعاوضة للغير، مثل معاوضة الولي للمسلمين وللتييم وللوقف وغيرهم، ومعاوضة من تعلق بماله حق الغير، كالمرضى أو يحتاج إليه فيما يجب شراؤه لله تعالى، كماء الطهارة وسترة الصلاة وآلات الحج.

ومداره على القياس والاعتبار للشيء بمثله، وهو نفس العدل ونفس العرف الداخلة في قوله: ﴿يَأْمُرُهُم بِالْمَعْرُوفِ﴾ [الأعراف: 157] «وقوله: ﴿وَأْمُرٌ بِالْعُرْفِ﴾ [الأعراف: 199] هذا متفق عليه بين المسلمين، بل بين أهل الأرض، فإنه اعتبار في أعيان الأحكام لا في أنواعها... وكثيرا ما يشبهه على الفقهاء ويتنازعون في حقيقة عوض المثل في جنسه ومقداره، في كثير من الصور؛ لأن ذلك يختلف لاختلاف الأمكنة والأزمنة، والأحوال والأعواض والمعوّضات والمتعاضين.

فنقول: عوض المثل هو مثل المسمى في العرف، وهو الذي يقال له: السعر والعادة. فإن المسمى في العقود نوعان: نوع اعتاده الناس وعرفوه. فهو العوض المعروف المعتاد، ونوع نادر، لفرط رغبة أو مضارة، أو غيرهما. ويقال فيه ثمن المثل؛ لأنه يقدر مثل العين ثم يقوم بثمن مثلها. فالأصل فيه اختيار الأدميين وإرادتهم ورغبتهم⁽²⁾.

وقيمة العدل تلزم أيضا في أحوال: منها أن يكون هناك محتكر يعلو الأسعار على الناس. أو يكون ولي الأمر في حاجة إلى سلع وخدمات في ظروف استثنائية كحرب. أو حين يقيم الأصل في حالة الشفعة... وهنا يقوم الخبراء بحساب التكاليف بما فيه حصة ربح عادي.

(1) صحيح مسلم، ج 2 ص 32.

(2) مجموع الفتاوى، ج 29 ص 520-522.

وهكذا يتم البيع بقيمة عدل، أى كأنه فى سوق منافسة كاملة، خاضعة للعرض والطلب العادى، وليس هو من قبيل التسعيرة الجبرية كما يتصور البعض.

كان مالك يقول لمن يريد أن يبيع أقل مما يبيع الناس: بع كالناس وإلا فإخرج عنا... وأوجب الشيخ تقي الدين ابن تيمية إلزامهم المعاوضة بمثل الثمن. وقال: لانزاع فيها لأنها مصلحة عامة لحق الله تعالى (1).

ويقول ابن تيمية: «ولى الأمر إن أجبر أهل الصناعات على ما يحتاج إليه الناس من صناعاتهم، كالفلاحة والحياكة والبنائة، فإنه يقرر أجر المثل، فلا يمكن المستعمل من نقص أجر الصانع عن ذلك، ولا يمكن للصانع من المطالبة بأكثر من ذلك حيث تعين عليهم العمل... وكذلك إذا احتاج الناس إلى من يصنع لهم آلات الجهاد من سلاح وجسر الحرب وغير ذلك فيستعمل بأجرة المثل (2).

ولهذا كان لولى الأمر أن يكره الناس على بيع ما عندهم بقيمة المثل عند ضرورة الناس إليه. مثل من عنده طعام لا يحتاج إليه والناس فى مخمصة، فإنه يجبر على بيعه للناس بقيمة المثل، ولهذا قال الفقهاء: من اضطر إلى طعام الغير أخذ منه بغير اختياره بقيمة مثله، ولو امتنع من بيعه إلا بأكثر من سعره لم يستحق إلا سعره (3).

ويبين الباجى كيف يحدد ثمن المثل فيقول:

«قال ابن حبيب: ينبغى للإمام أن يجمع وجوه أهل سوق ذلك الشئ، ويحضر غيرهم استظهارا على صدقهم، فيسألهم كيف يشترون، وكيف يبيعون؟ فينازلهم إلى ما فيه لهم وللعمامة سداد حتى يرضوا به.

قال: ولا يجبرون على التسعير ولكن عن رضا. وعلى هذا أجازه من أجاهه. ووجه ذلك أنه بهذا يتوصل إلى معرفة مصالح الباعة والمشتريين، ويجعل للباعة فى ذلك من الربح ما يقوم بهم، ولا يكون فيه إجحاف بالناس، وإذا سعر عليهم من غير رضا بما لا ربح لهم فيه، أدى ذلك إلى فساد الأسعار وإخفاء الأوقات وإتلاف أموال الناس (4).

ويقول الدمشقى: «الوجه فى تعريف القيمة المتوسطة، أن تسأل الثقات الخبيرين عن سعر ذلك فى بلدكم على ما جرت به العادة فى أكثر الأوقات المستمرة، والزيادة المتعارف عليها فيه والنقص المتعارف، والزيادة النادرة، والنقص النادر، ونقيس بعض ذلك ببعض، مضافا إلى نسبة الأحوال التى هم عليها من خوف أو أمن. ومن توافر وكثرة أو اختلال، وتستخرج

(1) ابن قدامة، المغنى ج4 ص 51.

(2) الحسبة، ابن تيمية ص 18، 19 المطبعة السلفية.

(3) ابن تيمية، مجموع الفتاوى ج28 ص 75، 80.

(4) الباجى، المنتقى ج 5 ص 19. مطبعة السعادة 1332 هـ.

بقريحتك لذلك الشيء قيمة متوسطة أو تستعملها من ذوى المعرفة والأمانة منهم، فإن لكل بضاعة ولكل شيء مما يمكن بيعه قيمة متوسطة معروفة عند أهل الخبرة به، فما زاد عليها سمي بأسماء مختلفة على قدر ارتفاعه، فإنه إذا كانت الزيادة يسيرة قيل له تحرك سعره، فإن زاد شيئاً قيل قد نفق، فإن زاد أيضاً قيل ارتقى، فإن زاد قيل قد غلا، فإن زاد قيل قد تنهى⁽¹⁾.

وبهذا يحمى الإسلام المشتري من المنتج بمنع الاحتكار، والمنتج من المشتري بمنع التسعير، وأيضاً يمنع تلقى الركبان وأن يبيع حاضر لباد، والنجش والتصرية والغبن بأنواعه. يقول رسول الله ﷺ:

«لا تلقوا الركبان، ولا يبيع بعضكم على بيع بعض، ولا تناجشوا ولا يبيع حاضر لباد، ولا تصروا الغنم»⁽²⁾.

(1) الدمشقي، الإشارة إلى محاسن التجارة، ص 29.

(2) صحيح البخاري، ج 4 ص 261.

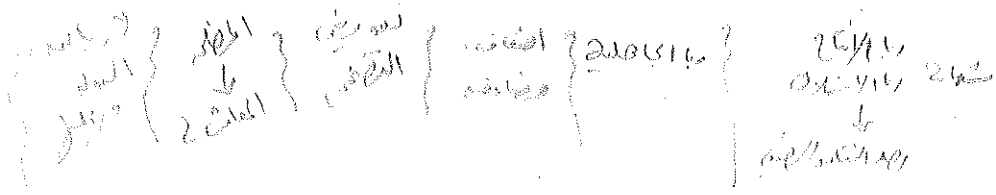
الفصل السادس

الربا فقها

• ربا القروض

• ربا البيوع

• آفات الربا

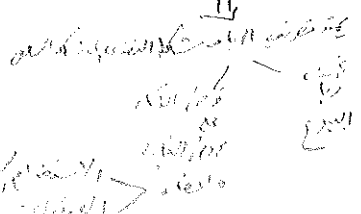


تجزئة ربا الفرض مع ربا النسيئة
 بقوله تعالى: *وَمَا يَجْعَلُهَا رَبُّكَ إِلَّا نَسِيئَةً لِيُؤْتِيَهَا لَكُم بَرَكًا كَثِيرًا وَرَبِّهَا رِيبٌ شَدِيدٌ*

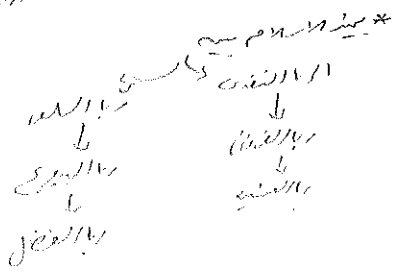
ربا الفرض مع ربا النسيئة في السنة 2018
 ربا البيع مع ربا الفرض في السنة 2018
 شرطية التبادل الشرعي

على الفرض من الأقسام بالبيع
 التبادل الشرعي

عند التخصيص وانقسامها تحت العقود
 التي هي مستهجرة في العقود التي لا يتم
 سببها في البيع ببلاد العقود

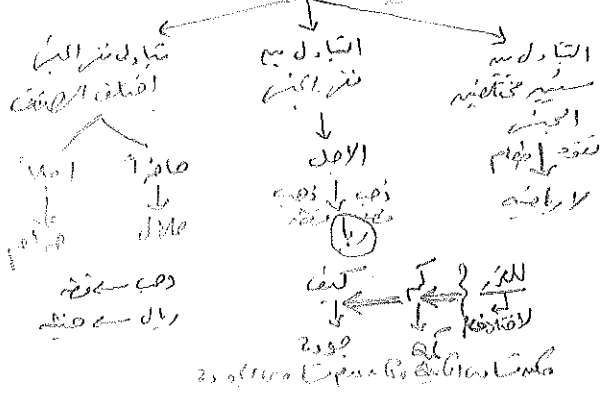


الانقسام في
 البيع والتبادل الشرعي



تجزئة الفضل مع اتقائه الكسب متفقا للفرد
 كما ورد في قوله تعالى: *وَمَا يَجْعَلُهَا رَبُّكَ إِلَّا نَسِيئَةً لِيُؤْتِيَهَا لَكُم بَرَكًا كَثِيرًا وَرَبِّهَا رِيبٌ شَدِيدٌ*

رد الأقسام بالبيع و النسيئة بالبيع و الربا بالبيع و النسيئة بالبيع
 في البيع بالبيع بالبيع بالبيع بالبيع بالبيع بالبيع بالبيع



للربا
 التبادل مع
 التبادل مع
 التبادل مع

● ربا القروض:

ذكر الربا في القرآن الكريم في أربعة مواضع:

ففي الآية المكية يقول تعالى: ﴿وَمَا آتَيْتُمْ مِنْ رِبَا لِيَرْبُوا فِي أَمْوَالِ النَّاسِ فَلَا يَرْبُوا عِنْدَ اللَّهِ وَمَا آتَيْتُمْ مِنْ زَكَاةٍ تُرِيدُونَ وَجْهَ اللَّهِ فَأُولَئِكَ هُمُ الْمُضْعِفُونَ﴾ [الروم: 39].

والآيات الأخرى مدنية يقول تعالى: ﴿فَبِظُلْمٍ مِنَ الَّذِينَ هَادُوا حَرَّمْنَا عَلَيْهِمْ طَيِّبَاتٍ أُحِلَّتْ لَهُمْ وَبِصَدِّهِمْ عَنْ سَبِيلِ اللَّهِ كَثِيرًا . وَأَخَذَهُمُ الرِّبَا وَقَدْ نُهُوا عَنْهُ وَأَكْلِهِمْ أَمْوَالِ النَّاسِ بِالْبَاطِلِ وَأَعْتَدْنَا لِلْكَافِرِينَ مِنْهُمْ عَذَابًا أَلِيمًا﴾ [النساء: 160 - 161].

ويقول تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا الرِّبَا أَضْعَافًا مُضَاعَفَةً وَاتَّقُوا اللَّهَ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ﴾ [آل عمران: 130].

ويقول تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَذَرُوا مَا بَقِيَ مِنَ الرِّبَا إِن كُنْتُمْ مُؤْمِنِينَ﴾

[البقرة: 278].

عن عمرو بن الأحوص قال: سمعت رسول الله ﷺ في حجة الوداع يقول: «ألا إن كل ربا من ربا الجاهلية موضوع، لكم رؤوس أموالكم لا تظلمون ولا تظلمون»⁽¹⁾.

عن عبد الله بن مسعود قال: لعن رسول الله ﷺ، «أكل الربا، وموكله، وشاهده، وكاتبه»⁽²⁾.

عن أبي هريرة أن رسول الله ﷺ قال: «اجتنبوا السبع الموبقات. قيل يا رسول الله وما هن؟ قال: الشرك بالله والسحر وقتل النفس التي حرم الله إلا بالحق وأكل مال اليتيم وأكل الربا والتولي يوم الزحف وقذف المحصنات الغافلات المؤمنات»⁽³⁾.

وعن ابن مسعود عن النبي ﷺ: «ما أحد أكثر من الربا إلا كان عاقبة أمره إلى قلة»⁽⁴⁾.

قال الرازي في تفسيره: «وأما ربا النسيئة فهو الأمر الذي كان مشهورا متعارفا عليه في الجاهلية، وذلك أنهم كانوا يدفعون المال على أن يأخذوا كل شهر قدرا معيناً ويكون رأس المال باقياً، ثم إذا حل الدين طالبوا المديون برأس المال، فإذا تعذر عليه الأداء زادوا في الحق والأجل، هذا هو الربا الذي كانوا في الجاهلية يتعاملون به»⁽⁵⁾.

(1) صحيح سنن أبي داود، ج 2 ص 641، المكتب الإسلامي 1404 هـ.

(2) نفس المصدر، ج 2 ص 642.

(3) رواه مسلم، ج 1 ص 51، الخليلي.

(4) الألباني، صحيح سنن ابن ماجه، ج 2 ص 28، المكتب الإسلامي 1408 هـ.

(5) الفخر الرازي، التفسير الكبير، ج 7 ص 91، الطبعة البهية المصرية 1938 م.

ويقول الجصاص: «الربا الذي كانت العرب تعرفه وتفعله إنما كان قرض الدراهم والدنانير إلى أجل بزيادة على مقدار ما استقرض، على ما يتراضون به، ولم يكونوا يعرفون البيع بالتقود، وإن كان متفاضلاً من جنس واحد. هذا كان المتعارف المشهور بينهم، ولذلك قال الله تعالى: ﴿وَمَا آتَيْتُمْ مِنْ رَبِّاً لِيَرْبُوَ فِي أَمْوَالِ النَّاسِ فَلَا يَرْبُوَ عِنْدَ اللَّهِ﴾ [الروم: 39] فأخبر أن تلك الزيادة المشروطة إنما كانت ربا في المال المعين، لأنه لا عوض لها من جهة المقرض. وقال تعالى: ﴿لَا تَأْكُلُوا الرِّبَا أَضْعَافاً مُضَاعَفاً﴾ [آل عمران: 130] إخباراً عن الحال التي خرج عليها الكلام من شرط الزيادة أضعافاً مضاعفة، فأبطل الله تعالى الربا الذي كانوا يتعاملون به، وأبطل ضروباً أخرى من البياعات وسماها ربا، فانتظم قوله تعالى: ﴿وَحَرَّمَ الرِّبَا﴾ [البقرة: 275] تحريم جميعها لشمول الاسم عليها عن طريق الشرع، ولم يكن تعاملهم بالربا إلا على الوجه الذي ذكرنا من قرض دراهم أو دنانير إلى أجل مع شرط الزيادة⁽¹⁾.

ويقول القرطبي: «قوله تعالى: ﴿إِنَّمَا الْبَيْعُ مِثْلُ الرِّبَا﴾ [البقرة: 275] أى إنما الزيادة عند حلول الأجل آخرها كمثل أصل الثمن فى أول العقد، وذلك أن العرب كانت لا تعرف ربا إلا ذلك، فكانت إذا حل دينها قالت للغريم: إما أن تقضى وإما أن تربي. أى تزيد فى الدين، فحرم الله سبحانه وتعالى ذلك»⁽²⁾.

ويقول ابن العربي «هذه الآية من أركان الدين وفيها مسائل:

المسألة الأولى: فى سبب نزولها: ذكر من فسر أن الله تعالى لما حرم الربا قالت ثقيف: وكيف ننتهى عن الربا وهو مثل البيع فنزلت هذه الآية.

المسألة الثانية: قال علماؤنا: قوله تعالى: ﴿الَّذِينَ يَأْكُلُونَ الرِّبَا﴾ [البقرة: 275] كناية عن استجابة فى البيع وقبضه باليد، لأن ذلك إنما يفعله المرابى قصدا لما يأكله، فعبّر بالأكل عنه وهو مجاز من باب التعبير عن الشيء بفائدته وثمرته⁽³⁾.

فالربا لغة معناه الزيادة. واصطلاحاً: فضل مال حقيقة أو حكماً بلا عوض مشروط لأحد العاقدين فى دين أو معاوضة.

يقول ابن الهمام: «قوله تعالى: ﴿لَا تَأْكُلُوا الرِّبَا﴾ [آل عمران: 130] أى الزائد فى القرض والسلف على المدفوع، والزائد فى بيع الأموال الربوية عند بيع بعضها بجنسها»⁽⁴⁾ يقول

(1) الجصاص، أحكام القرآن، ج 1 ص 465، دار الكتاب العربى 1325هـ.

(2) القرطبي، تفسير القرطبي، ج 2 ص 1164، مطبعة الشعب.

(3) ابن العربي، أحكام القرآن، ج 1 ص 240 - 242، دار الفكر.

(4) ابن فارس، معجم مقاييس اللغة، ج 2 ص 483، دار إحياء الكتب العربية 1366هـ.

المرداوى: «أما شرط ما يجر نفعاً أو يقضيه خير منه فلا خلاف أنه لا يجوز»⁽¹⁾.

ويقول ابن رشد: «واتفق العلماء على أن الربا يوجد في شيئين، في البيع وفيما تقرر في الذمة، فهو صنفان: صنف متفق عليه وهو ربا الجاهلية الذي نهى عنه، وذلك أنهم كانوا يسلفون بالزيادة وينظرون، فكانوا يقولون - أنظرنى أزدك - وهذا هو الذى عنه عليه الصلاة والسلام بقوله فى حجة الوداع - ألا وإن ربا الجاهلية موضوع، وأول ربا أضعه ربا العباس بن عبد المطلب - والثانى ضمع وتعجل وهو مختلف فيه... وأما الربا فى البيع فإن العلماء أجمعوا على أنه صنفان نسيئة وتفاضل»⁽²⁾.

ويقول ابن قدامة: «وكل قرض شرط فيه أن يزيده فهو حرام بغير خلاف. قال ابن المنذر: أجمعوا على أن المسلف إذا شرط على المستلف زيادة أم هدية، فأسلف على ذلك، فإن أخذ الزيادة على ذلك ربا. وقد روى عن أبى بن كعب وابن عباس وابن مسعود أنهم نهوا عن قرض جر منفعة»⁽³⁾.

وذكر الشريئى الخطيب أن المتولى من الشافعية بين من أنواع الربا ربا القرض المشروط فيه جر نفع»⁽⁴⁾.

ويقول ابن حزم الظاهرى: «والربا لا يكون إلا فى بيع أو قرض أو سلم، وهذا ما لا خلاف فيه من أحد، لأنه لم تأت النصوص إلا بذلك ولا حرام إلا ما فصل تحريمه... وهو فى القرض فى كل شىء، فلا يحل إقراض شىء ليرد إليك أقل ولا أكثر، ولا من نوع آخر أصلاً، لكن مثل ما أقرضت فى نوعه ومقداره... وهذا إجماع مقطوع به»⁽⁵⁾.

ويقول الشوكانى: «أما إذا كانت الزيادة مشروطة فى العقد فتحرم اتفاقاً»⁽⁶⁾.

ويقول ابن قيم الجوزية: «الربا نوعان: جلى وخفى، فالجلى حرم لما فيه من الضرر العظيم، والخفى حرم لأنه ذريعة إلى الجلى، فتحريم الأول قصداً، وتحريم الثانى وسيلة.

فأما الجلى فربا النسيئة، وهو الذى كانوا يفعلونه فى الجاهلية، مثل أن يؤخر دينه ويزيده فى المال، وكلمة أخره زاد فى المال، حتى تصير المائة عنده ألفاً مؤلفة، وفى الغالب لا يفعل ذلك إلا معدم محتاج، فإذا رأى أن المستحق يؤخر مطالبته ويصبر عليه بزيادة يبذلها له تكلف بذلها ليفتدى من أسر المطالبة والحبس، ويدافع من وقت إلى وقت، فيشتد ضرره، وتعظم مصيبته،

(1) المرادوى الإيصاد، ج 5 ص 131، مطبعة السنة المحمدية 1975م.

(2) ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2 ص 641، مرجع سابق.

(3) ابن قدامة، المغنى ج 2 ص 354، مرجع سابق.

(4) الشريئى، معنى المحتاج إلى معرفة الفاظ المنهاج، ج 2 ص 21، المكتبة التجارية الكبرى.

(5) ابن حزم، المحلى، ج 9 ص 502، مرجع سابق.

(6) الشوكانى، نيل الأوطار، ج 5 ص 246.

ويعلوه الدين حتى يستغرق جميع موجوده، فيربو المال على المحتاج من غير نفع يحصل له، ويزيد مال المرابي من غير نفع يحصل منه لأخيه، فيأكل مال أخيه بالباطل، ويحصل أخوه على غاية الضرر، فمن رحمة أرحم الراحمين وحكمته وإحسانه إلى خلقه أن حرم الربا ولعن آكله ومؤكله وكاتبه وشاهديه، وأذن من لم يدعه بحربه وحرب رسوله، ولم يجئ مثل هذا الوعيد في كبيرة غيره، ولهذا كان من أكبر الكبائر. وسئل الإمام أحمد عن الربا الذي لأشك فيه فقال: هو أن يكون له دين فيقول له: أتقضى أم تربي؟ فإن لم يقضه زاده في المال وزاده هذا في الأجل، وقد جعل الله سبحانه الربا ضد الصدقة، فالمرابي ضد المصدق، قال الله تعالى: ﴿يَمْحَقُ اللَّهُ الرِّبَا وَيُرْبِي الصَّدَقَاتِ﴾ [البقرة: 276] (1).

(1) ابن قيم الجوزية، إعلام الموقعين، ج 2 ص 154 - 155، دار الجيل.

● شبهات:

تحت وقع الهزيمة وآفة التقليد حاول البعض أن يتحايل لإباحة الربا كما فعلت أوروبا في العصر الوسيط. ومن هذه الحيل:

1 - زيا الاستهلاك وربا الإنتاج:

يحاول البعض أن يقصر معنى الربا على قرض الاستهلاك بدعوى أن المسلمين ما عرفوا قروض الإنتاج، ويعزز قوله بدعوى أن المقرض كان الجانب القوى قديماً وهو الجانب الضعيف اليوم أمام المصارف الضخمة التي تقوم بعملية الاقتراض.

«أيؤيد التاريخ الفرض الذي يفرضونه، أم يؤيد التاريخ نقيضه؟ وفي الحق أن الدارس لحياة العرب في جاهليتهم يستبعد فرض القرض للاستهلاك، ويقرب فرض أن القرض للاستغلال. وذلك لأن العرب كانت حياتهم ساذجة، فلم تكن متنوعة الحاجات، والقرض للاستهلاك إنما يكون لمن تنوعت حاجاته وكثرت مطالبه وتباطات عن الوفاء بها في وقت معين موارده، أما من يكون قليل المطالب غير متنوع الحاجات، فإنه لا يقترض. وأن العرب كان طعام أهل البادية منهم التمر واللبن، ويندر من لا يجدهما. ومن لا يجدهما يجد من يوسع عليه من غير بدل، وبالتالي من غير فائدة. وهل تصور عاقل أن العباس بن عبدالمطلب يجيئه محتاج إلى القوت أو إلى اللباس فلا يقرضه إلا بربا، وهو الذي كان يسقى الحجيج جميعا نقيع الزبيب والتمر، لقد كان العباس من المرابين في الجاهلية، ولذا قال النبي ﷺ: «أول ربا أبداً به ربا عمى العباس بن عبدالمطلب». فهل يسوغ العقل أن تكون ديونه التي يرابى بها للاستهلاك؟ بل إن المعقول أن تكون ديونه للاستغلال لا للاستهلاك. وإن حال مكة والطائف وسائر المدن العربية ترجح فرض أن القرض الربوي كان للاستغلال لا للاستهلاك، وذلك لأن قريشا كانوا يتجرون وكذلك ثقيف وغيرهم، إذ أن الاتجار بين الفرس والرومان كان طريق البر، وكان عن طريق اليمن والشام، ومكة كانت الوسط بينهما، فكانت قريش تنقل بضائع فارس من اليمن إلى الشام، وبضائع الروم من الشام إلى اليمن، ولذلك كانت رحلتان: إحداهما إلى اليمن شتاء، والثانية إلى الشام صيفاً. وهذا ما بينه الله تعالى في قوله: ﴿لِإِيلَافِ قُرَيْشٍ . إِيْلَافِهِمْ رِحْلَةَ الشِّتَاءِ وَالصَّيْفِ . فَلْيَعْبُدُوا رَبَّ هَذَا الْبَيْتِ . الَّذِي أَطْعَمَهُمْ مِنْ جُوعٍ وَآمَنَهُمْ مِنْ خَوْفٍ﴾ [قريش: 1 - 4]. وحيث كان الاتجار فلا بد من القرض الاستغلالي. فكان منهم من يتجر في ماله بنفسه، ومنهم من يتجر في مال غيره على أن يكون الربح بينهما، كما كان النبي ﷺ يفعل في مال خديجة قبل أن يتزوجها. ولا بد أن يكون بينهم من يأخذ المال، ويضمن لصاحبه ربحاً معلوماً هو الربا. وإن التاريخ يثبت أن النبي ﷺ عندما اتجه إلى غير قريش الذاهبة إلى الشام كانت فيها أموال قريش

كلها، ليس منهم إلا من أرسل مالا يتجر فيه، ولا شك أن بعضهم كان يدفع بطريق شركة المضاربة التي تجعل الربح شركة بين العامل وصاحب المال، والحسارة كلها على صاحب المال. وبعضهم كان يدفع المال على ربح معلوم لا يشترك معه في الخسارة إن كانت، وهذا هو الربا. ولقد ثبت أن بنى المغيرة - ومكانتهم من قريش مكانتها - قد اقترضوا من ثقيف مالا بربا، وقد وضعه النبي ﷺ فهل كان بنو المغيرة يقترضون ليأكلوا أم ليتجروا؟ إن المعقول هو الثاني. وعلى ذلك نقول: إن فرض أن القرض كان للاستغلال أقرب إلى حال العرب من أن يكون للاستهلاك، على أن اللفظ عام ولا يصح أن يخص بفروض يفرضها العقل، وهي احتمال قريب أو بعيد، فوق أن هذا التخصيص يناقض المعنى اللغوي للفظ⁽¹⁾.

ولقد كان الزبير بن العوام يأخذ أموال الناس قروضا ولا يسميها ودائع حتى يضمها ويستثمرها. وأقرض أبو موسى الأشعري ابنى عمر بن الخطاب قرضا استثماريا جعل عمر ربحه مشاركة بينه وبين بيت المال. وأقرض عمر هند بنت عتبة قرضا تتاجر فيه وتضمنه، ووجه عمر ابن عبد العزيز أمرا إلى ولاته ليقرضوا من ضعفت أرضه ما يقوى به على عمل أرضه. وبهذا نرى بوضوح أن قروض الإنتاج قائمة في صدر الإسلام دون ربا أو زيادة بسبب كونها قروض إنتاج⁽²⁾.

ويرى رشيد رضا أن ربا الجاهلية لم يثبت أنه كان في القرض، وإنما كان في الدين ومن ثم البيع المؤجل. ولم يرد بربا القرض حديث صحيح ولا أثر يجعله ربا حقيقيا. ومن ثم قصر الربا على النسبية، وهو الذى يتحقق بالزيادة نظير الأجل، فيما عرف في قول المدين (أمهلى أضعف لك). وعلى هذا لم يعتبر الزيادة الأولى للقرض ربا⁽³⁾.

ويرد هذا تفسير الكثيرين كالرازي والجصاص الذين بينوا أن ربا الجاهلية لم يقتصر على دين البيع وإنما شمل القرض أيضا⁽⁴⁾.

2 - ربا الجاهلية:

من هذه التهويمات الغريبة محاولة البعض استخدام علم التفسير لإخراج القرض من حكم الربا وقصر الربا على دين البيع الأجل. ومستنده في ذلك أحد صور الربا في الجاهلية، حين كان يضاعف الربا عند عدم قدرة المدين على دفع ثمن المبيع، فيمهله الدائن ويضاعف عليه. ثم يأخذ هذا الوهم مظهرا علميا بدعوى أن الألف واللام للعهد، أى الربا المعهود في الجاهلية.

(1) محمد أبو زهرة، تحريم الربا تنظيم اقتصادى، ص 42 - 45 مكتبة المنار كويت.

(2) د. رفيق المصرى، الجامع فى أصول الربا، ص 262 دار القلم دمشق 1991م.

(3) رشيد رضا، الربا والمعاملات فى الإسلام ص 30، 62، 63، مكتبة القاهرة 1379 هـ.

(4) الرازى، مفاتيح الغيب، ج 4 ص 92، الجصاص، أحكام القرآن، ج 1 ص 465.

وقد أشرنا أن الربا المعروف عند أهل الكتاب هو ربا القروض فيما أوردناه من التوراة والإنجيل، وإلى هذا الربا يشير القرآن الكريم ناعياً على بنى إسرائيل:

﴿فَبَطَّلْنَا مِنَ الَّذِينَ هَادُوا حَرَمًا عَلَيْهِمْ طَيِّبَاتٍ أُحِلَّت لَهُمْ وَبَدَّهْمَ عَنْ سَبِيلِ اللَّهِ كَثِيرًا . وَأَخَذَهُمُ الرِّبَا وَقَدْ نُهُوا عَنْهُ وَأَكْلَهُمْ أَمْوَالِ النَّاسِ بِالْبَاطِلِ وَأَعْتَدْنَا لِلْكَافِرِينَ مِنْهُمْ عَذَابًا أَلِيمًا﴾

[النساء: 160 - 161]

وفي لغة العرب يعنى الدين ابتداء القرض ويشمل معه ثمن المبيع المؤجل⁽¹⁾.

وذكر القرض الحسن في القرآن في معرض المقابلة بين تحريم الربا المضاعف بإثابة القرض الحسن بمضاعفة الحسنات. يقول تعالى:

﴿إِنْ قَرْضُوا اللَّهَ قَرْضًا حَسَنًا يضاعفه لَكُمْ وَيَغْفِرْ لَكُمْ وَاللَّهُ شَكُورٌ حَلِيمٌ﴾ [التغابن: 17]

وقد كان هذا معروفاً بالبداهة عند المسلمين جيلاً بعد جيل، لم نسمع عن هذا الوهم عند أحد منهم ولو على سبيل الرأى الشاذ. ولهذا لم يفصلوا فيه كثيراً لأنه معلوم بالضرورة لا يحتاج لشرح أو تفسير.

ويقول الشوكاني: «أما إذا كانت الزيادة مشروطة في العقد، فتحرم اتفاقاً»⁽²⁾.

3 - أضعاف مضاعفة:

ولم تقتصر هذه المحاولات غير المعقولة وغير المنطقية على هذا، بل حاول البعض استخدام اللغة العربية قاصداً أن يقصر تحريم ربا القروض على الأضعاف المضاعفة، ليجز ما هو أقل منها محتجا بأن تحديد المحرم من الربا ورد في الآية: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا الرِّبَا أَضْعَافًا مُضَاعَفَةً﴾ [آل عمران: 130]، ومن البيهقي أن النهى شرع، لما يؤول إليه الربا، أو ما نسميه اليوم الفائدة المركبة التي يتضاعف بها الربا.

وبداية ظهور هذا الرأى كان في مطلع القرن الميلادى، على يد الشيخ رشيد رضا، الذى فرق بين الربا القطعى المحرم لذاته، والربا الظنى المنهى عنه سدا للذريعة. فيرى أن الربا القطعى هو: «ما يؤخذ من المال لأجل تأخير الدين المستحق فى الذمة إلى أجل آخر» مهما يكن أصل ذلك الدين، عن بيع أو قرض أو غيرهما، فلا يدخل فى مفهومه ما يزداد فى أصل الدين عند عقده على ما يعطى للمدين ربحاً له، إنما هو ما يعطى لأجل تأخير الدين المستحق... وهذا النوع هو الذى كان يتضاعف بعجز المدين عن القضاء مرة أخرى حتى يصير أضعافاً مضاعفة، ويستهلك جميع ما يملكه المدين فى كثير من الأحيان. وبهذا تظهر حكمة العليم الحكيم فى ذلك الوعيد الشديد عليه وفى تسميته ظلماً.

(1) المحلى، ج 9 ص 2، مرجع سابق.

(2) نيل الأوطار، ج 5 ص 249، مرجع سابق.

ولا يظهر هذا في كل قرض جر نفعاً، ولا في بيع أحد الأجناس الستة بمثله متفاضلاً أو نسيئة⁽¹⁾.

«واعلم أن الزيادة الأولى في الدين المؤجل من ربا الفضل، وإن كانت لأجل التأخير. وإنما ربا النسيئة المعهود هو ما يكون بعد حلول أجل الإنشاء أو التأخير، وإذا تكرّر ذلك كان الربا المضاعف كما كانوا يفعلون في الجاهلية»⁽²⁾.

وتابع الشيخ عبد العزيز جاويز هذا الرأي فقال: «الربا الذي كان معروفاً في الجاهلية إنما هو ربا النسيئة المضاعف. والربا الذي ليس فيه مضاعفة، كأن يجعل القرض بفائدة قليلة، لم يؤخذ من تحريم الكتاب الكريم، وإنما أخذ من القاعدة الأصولية القاضية بإعطاء القليل حكم الكثير؛ سداً للذرائع، وإغلاقاً لباب الربا... وزبدة القول أننا أمام أمرين:

- 1 - أن نتابع جماعة المسلمين الكثيرين بتحريم الربا القليل احتياطاً وتحزراً كما حرّمنا الكثير المضاعف بعبارة القرآن الكريم، والمخرج إذاً من هذه الشدة أن نلجأ إلى المضاربة الشرعية.
- 2 - أن نقتصر على تحريم ما حرم الله في كتابه وهو ربا النسيئة المضاعف الذي نزل في القرآن، وليس في العرب ربا سواه، وهذا يخالف الجمهور بحكم العقل أو بحكم الضرورة، فيتجاوز عما قلّ من الفائدة التي تخالف الجمهور قدراً، ولا تؤدي إلى غبن الدين غبناً فاحشاً، كما فعلت الحكومتان العثمانية والفارسية»⁽³⁾.

والدكتور عبد الرازق السنهوري أعلن قناعته بأن تحريم الربا في جميع صورته، سواء كان ربا الجاهلية أو ربا النسيئة أو ربا الفضل أو ربا القروض.

وقال: إن صورة الربا الذي تعودته العرب من الجاهلية، حين يطلب الدائن المدين بالوفاء أو زيادة الدين لإطالة الأجل (تقضى أم تربي)، وهو ما يسمى اليوم بالفوائد المركبة، وهذا الربح محرم لذاته ولا يباح إلا للضرورة التي تعنى حياة أو موت.

أما الصورة الأخرى من الربا، وهي الفائدة البسيطة للقرض، فهي محرمة سداً لذريعة الربا الأول، وتجاوز إذا اقتضتها حاجة عامة، أو مشقة شديدة على مستوى المجتمع.

وينتهي إلى أن غلبة الحاجة في ظل ضغوط الهيمنة الرأسمالية تميزها، بعكس الفوائد المركبة. ونقدر الحاجة بقدرها، ولا بد من محاولة الخروج منها حتى تعود للأصل وهو التحريم⁽⁴⁾.

(1) محمد رشيد رضا، الربا والمعاملات في الإسلام ص 76 - 77 - 78 - 83 - 84 مكتبة القاهرة 1906م.

(2) فتاوى رشيد رضا، المجلد الثاني ص 600 دار الكتاب الجديد 1970م.

(3) جريدة اللواء، ص 16 - 6 إبريل سنة 1908، ص 3 - 4 مايو سنة 1908م.

(4) د. عبد الرازق السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، دراسة مقارنة بالفقه الغربي، ج 3 ص 42 - 244.

معهد الدراسات العربية بالقاهرة 1954م.

وهذا الرأي يقوم ابتداءً على التفرقة بين ربا القروض الذي ذكره القرآن الكريم، وهو ما قال عنه ابن القيم أنه الربا الجلى، وربا البيوع الذى يستخدم حيلة البيع للوصول إلى القرض عن طريق التبادل السلعى، وهو الربا الذى حرّمته السنة، والذى حرم سدا للذريعة. ومعلوم أن ما حرم لذاته لا يباح إلا للضرورة، أى الحياة أو الموت، أما ما حرم سدا للذريعة لا يباح إلا للحاجة التى تورث المشقة، وتنزل الحاجة على مستوى الأمة منزلة الضرورة عند آحاد الناس.

وابتداءً نؤكد أن ربا القروض سواء زاد أم قل محرّم لذاته، فضلاً عن أنه لا يتبع إزالته مشقة تدعو للترخص، وبدائله ميسرة وأصلح نتيجة وأيسر تطبيقاً.

وقصر ربا القروض المركب على تحريم القرآن، ونسبة الفائدة البسيطة إلى ربا السنة فيه اعتساف شديد وتفريق لأوجه له. وقد وقع فيه كثير من العلماء، وللأسف لا يظهرونه إلا عندما يصلون إلى مواقع السلطة، ويخفون عن العلماء والناس، بحجة أنه علم مضمون به على غير أهله. وقد أضرت هذه الشبهة كثيراً بمسيرة المصارف الإسلامية، خصوصاً حين عمل فى رقابتها الشرعية من يضمن هذا رأى ولا يظهروه، إلا حين يصل إلى موقع سلطة، وكانت سبباً فى كثير من تجاوزات فتاواهم. كما أضر ذلك بمسيرة تطبيق الشريعة الإسلامية فى بلاد إسلامية، حيث أعطى لحكامها رخصة بالتعامل مع البنوك الوضعية، وهم يظنون أن ذلك لا يعارض الإسلام.

ومع خطأ الفتيا كان الاهتمام بالإباحة أكبر بكثير من الضوابط التى يضعها الشرع؛ لما يباح للحاجة من حرام أو مكروه. فالأصل فيه مؤقت ولا ينفى الحرمة، ويطلب صاحبه بسرعة الخروج منه، وهذا ما لم نلاحظ له أثر عند المقتنعين بهذا الرأى. وكان ذلك لمجرد التلاوم مع الواقع وتجنب معاناة الاصطدام به فى محاولة تغييره. وكان التعامل مع رأى التحريم يتسم بالخداع فيرفع لافتات تحمل اسم الإسلام، ولا تحمل جوهرها ولا مسيرة عملها آثار التحريم، حتى أصبحت آلية العمل متشابهة شكلاً ومضموناً ولا تختلف إلا فى التسميات.

ويكفى استدلالاً على تعسف هذا التأويل وسقوطه أننا لو أخذنا معنى أضعافاً مضاعفة حرفياً لم نجزم الزيادة حتى تتضاعف إلى ستة أضعاف، وأقل منها جائز، حسب هذا الفهم الجائر! ولا أدرى كيف تناسوا النهى عن أى زيادة فى قوله تعالى: ﴿ وَإِنْ تَسْتَمُّوهُمُ فَكُلُّكُمْ رَعُوسٌ مُّوَالِكُمْ لَا تَظْلَمُونَ وَلَا تَظْلَمُونَ ﴾ [البقرة: 279].

4 - تعويض التضخم:

ويعتقد البعض أن انخفاض القوة الشرائية للنقود نتيجة ارتفاع الأسعار التضخمى فى العصر يكون بمثابة تعويض يحل أخذ سعر الفائدة. وهنا يخلطون بين انخفاض القوة الشرائية، وهى تتحدد بتغير الأسعار وعرض النقود، وظاهرة سعر الفائدة على القروض. وهذا لا يحقق التعويض العادل، ويسبب سباقاً جامحاً بين سعر الفائدة والتضخم، ويسبب مضاعفات سلبية فى البيان المالى للأمة، والأولى بالباحثين أن يعالجوا ظاهرة التضخم بتحريم التسبب فى عرض

التقود واستخدامها كمصدر للإيراد الحكومى . أما أن يعالجوا داء بداء فلا ينتج عنها إلا مضاعفة البلاء .

5 - دعوى المصلحة:

يرى البعض أن مصلحة الناس تقتضى التجاوز عن ظاهر النص، كما تجاوز الفقهاء عن تحريم التسعير بإباحته لولى الأمر إذا غالى التجار فى الأسعار بالممارسات الاحتكارية، فلولى الأمر بالمشورة أن يتجاوز عن تحديد البنوك للأرباح مقدما رعاية لمصالح الناس.

وهذا سوء فهم للموضوع، فإن إجازة بعض الفقهاء للتسعير عند الاحتكار ليس فيه تجاوز للنص، إنما هو إعمال للنص لا مخالفة له . فالمحتكر خرج عن قاعدة ترك التسعير واستغل احتكاره لرفع الأسعار . فلزم رده إلى سعر السوق فى ظل المنافسة التامة . وهو ما يسميه الفقهاء سعر العدل .

والمصلحة تكون معتبرة إذا نص عليها الشارع، إما إذا تعارضت مع النص عدت مصلحة ملغاة . ولم يستثن رسول الله ﷺ من مبدأ المشاركة فى التقود أحدا حتى يتامى .

يقول الشاطبى: «فإن المشروعات وضعت لتحصيل المصالح ودرء المفاسد، فإذا خولفت لم يكن فى تلك الأفعال مصلحة ولا درء مفسدة»⁽¹⁾.

6 - شبهة لا ربا بين الدولة ورعاياها:

بعد سيطرة الدولة على البنوك حاول البعض أن يقيس ذلك على حالة العبد مع سيده، وحالة الوالد مع ولده، وبالنسبة للعبد والولد اختلف الفقهاء فيه، فالشافعية يرون وقوع الربا بعكس الأحناف، ومحل الخلاف استقلال الذمة المالية . وعموما فليست الرعية بمنزلة العبد، وليس حق الدولة فى مال رعاياها كحق الأب فى مال ابنه، وتستقل ذمة الأفراد المالية عن الدولة . ولا يباح للدولة العقد الفاسد لأنها دولة، ولو احتاجت لإيراد فإن عندها طرقه، ولم يضيق لتضطر إلى ربا قروضها .

وكلها محاولات لا تستقيم مع عقل ولا نقل، ولم يكن هناك مبرر لها؛ لصراحة النصوص وتهافت الحيل، خصوصا بعد وضوح الرؤية فى العصر بالنسبة لأفات الربا على الواقع الاقتصادى:

يقول تعالى:

﴿ وَأَنْ هَذَا صِرَاطِي مُسْتَقِيمًا فَاتَّبِعُوهُ وَلَا تَتَّبِعُوا السُّبُلَ فَتَفَرَّقَ بِكُمْ عَنْ سَبِيلِهِ ذَلِكُمْ وَصَّاكُمْ بِهِ لَعَلَّكُمْ تَتَّقُونَ ﴾ [الأنعام: 153].

(1) الموافقات، ج 2 ص 331، مرجع سابق.

يقول الشيخ أبو زهرة: «هذا النص القاطع تحريم لا ريب فيه اقترن بثلاثة أمور:

1 - إن المشركين كانوا يحتجون في أخذ الربا بأن الكسب فيه كالكسب في البيع، فكما أن الرجل يبيع ويشترى ليكسب من فرق الثمن في البيع والشراء فكذلك يدفع لغيره المال ويشترى فيكسب ويشاركه في الكسب، وإن لم يتعرض للخسارة، ومن جهة ثانية فإن الربا كالبيع من حيث إنه يبيع مؤجل بضمن وحال بضمن وكذلك يقبض الدين بعد الأجل أكثر مما أداه.

2 - إن النهي عن الربا اقترن بالأمر بالصلاة والزكاة، وذلك إشعار بأن ذلك الركن من أركان الإسلام كالصلاة أو الزكاة، وأن من ينكره فقد أنكر معلوما من الدين بالضرورة، وأن منع الربا ركن الاقتصاد الإسلامي، وأن الحضارة الإسلامية حضارة فاضلة تقوم على منع ذلك الكسب الخبيث، ولهذا اقترن النهي أيضا ببيان أن من يبيع الربا في حرب مع الله، لأن دار الإسلام نزهة عفيفة عن ذلك المال الخبيث.

3 - الآية الكريمة حددت الربا المحرم بأنه مما يزيد عن رأس المال مشروطا بلا عوض فكل زيادة مهما قلت كسب خبيث، ولهذا يقول سبحانه وتعالى ﴿وَإِنْ تَبْتِمُمْ فَلَكُمْ رِءُوسُ أَمْوَالِكُمْ لَا تَظْلِمُونَ وَلَا تُظْلَمُونَ﴾ [البقرة: 279].

قال ابن عباس في تفسيره لآية ﴿فَأُذِنُوا بِحَرْبٍ مِنَ اللَّهِ وَرَسُولِهِ﴾ [البقرة: 279] فمن كان مقيما على الربا لا ينزع عنه كان حقا على إمام المسلمين أن يستتبهه فإن نزع وإلا ضرب عتقه (1).

وهذا الربا هو الربا الذي تسير عليه المصارف ويتعامل به الناس. فهو حرام لاشك فيه، والربا الذي حرمه القرآن هو كل زيادة في نظير الأجل قلت أو كثرت سواء كان القرض للاستهلاك أم كان القرض للاستثمار وهو الربا الذي لاشك فيه ولا يختلف فيه أحد.

وهذا النوع من الربا متفق عليه، وهو الربا المحرم لذاته، أما ربا البيوع الذي ستحدث عنه بعد، فإنه محرم سدا للذريعة والمحرم لذاته لا يباح إلا للضرورة وهو ما يترتب على تركه تلف نفس أو عضو من أعضاء الجسم كحاجة الجائع إلى أكل الميعة، ولا يؤخذ منها عند الضرورة إلا ما يسد الرمق، والضرورة ليست تقديرية وإنما حددها الحديث الشريف حين سأل رجل النبي ﷺ عنها «إذا لم تصطبحوها ولم تفتبقوها ولم تحتفتوها بقلأ فأنسأكم بها» (2) أي لم يجدوا طعاما في الصباح وفي المساء ولم يجدوا في الأرض شيئا يأكلونه.

أما ربا البيوع فهو محرم لغيره فهو كلبس الحرير فإنه ذريعة للترف ويباح للحاجة كعلاج من

(1) الطبري، تفسير الطبري، ج 6 ص 25، دار المعارف.

(2) رواه الطبراني، ورجاله ثقات، مجمع الزوائد، ج 5 ص 53، مؤسسة المعارف 1986م.

الأرتكاريا، للإنسان أن يعيش بدونها، ولكن في حرج وضيق⁽¹⁾».

ولقد أقر مجمع البحوث الإسلامية ما يلي في مؤتمره الثاني:

1 - الفائدة على أنواع القروض كلها ربا محرم، لا فرق في ذلك بين ما يسمى بالقرض الاستهلاكي، وما يسمى بالقرض الإنتاجي؛ لأن نصوص الكتاب والسنة في مجموعها قاطعة في تحريم النوعين.

2 - كثير الربا وقليله حرام، كما يشير إلى ذلك الفهم الصحيح في قوله تعالى ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا الرِّبَا أَضْعَافًا مُضَاعَفَةً﴾ [آل عمران: 130].

3 - الإقراض بالربا محرم لا تبيحه حاجة، ولا ضرورة والاقتراض بالربا محرم كذلك، ولا يرتفع إثمه إلا إذا دعت إليه الضرورة.

4 - أعمال البنوك من الحسابات الجارية وصرف الشيكات وخطابات الاعتماد والكمبيالات الداخلية التي يقوم عليها العمل بين التاجر والبنوك في الداخل، كل هذا من المعاملات المصرفية الجائزة وما يؤخذ نظير الأعمال ليس من الربا.

5 - الحسابات ذات الأجل كفتح الاعتماد بفائدة وسائر أنواع الإقراض نظير فائدة كلها من المعاملات الربوية، وهي محرمة⁽²⁾.

وعن عمر بن الخطاب قام خطيباً فقال: إنا والله ما ندرى لعلنا نأمركم بأمر لا تصلح لكم ولعلنا نهاكم عن أمور تصلح لكم، وإنه كان من آخر القرآن نزولاً آيات الربا، فتوفي رسول الله ﷺ قبل أن يبينه لكم فدعوا ما يريكم إلى ما لا يريكم».

قال علي: حاش الله من أن يكون رسول الله ﷺ لم يبين الربا الذي توعد فيه أشد الوعيد، والذي أذن الله تعالى فيه بالحرب، وإن كان لم يبينه لعمر فقد بينه لغيره. وليس عليه أكثر من ذلك، ولا عليه أن يبين كل شيء لكل أحد، لكن إذا بينه لمن يبلغه فقد بلغ ما لزمه تبليغه.

وعن طريق عبد الرازق عن سفيان الثوري عن عيسى بن المغيرة عن الشعبي قال: قال: عمر ابن الخطاب: «تركنا تسعة أعشار الحلال مخافة الربا - فبطل أن يكون لهم متعلق في شيء مما ذكرنا، وحاصل قولهم لا سلف لهم فيه أصلاً ولا نعرفه عن أحد قبلهم»⁽³⁾.

وروي ابن عباس أنه يقال يوم القيامة لأكل الربا: خذ سلاحك للحرب. وقال ابن عباس أيضاً: «من كان مقيماً على الربا لا ينزع عنه فحق على إمام المسلمين أن يستيبه، فإن نزع وإلا

(1) أبو زهرة، بحوث في الربا ص 61 - 62. دار الفكر العربي.

(2) قرارات مجمع البحوث الإسلامية بالقاهرة، الدورة الثالثة 25 محرم 1385 هـ.

(3) ابن حزم، المحلى، ج 9 ص 477، مرجع سابق.

ضرب عنقه. وقال قتادة: أوعد الله أهل الربا بالقتل يجعلهم بهرجا -مباحا- أينما ثقفوا إن ظفر بهم. وقيل: المعنى إن لم تنتهوا فأنتم حرب لله ولرسوله، أى أعداء. وقال ابن خُويز مَنَدَاد: ولو أن أهل بلد اصططحوا على الربا استحلالا كانوا مرتدين، والحكم فيهم كالحكم فى أهل الردة. وإن لم يكن ذلك منهم استحلالا جاز للإمام محاربتهم⁽¹⁾.

● ربا البيوع:

وقد رأى (كينز) أن النقود ليست وحدها التى يمكن أن تحصل على الربا، وأن أى أصل سلمى يمكن أن يحصل عليه كذلك، فيقول:

«إن سعر الفائدة النقدى ليس إلا معدل الزيادة فى النقود التى اقترضت عند سدادها بعد فترة زمنية معينة؛ لهذا يظهر أن أى أصل رأسمالى يمكن أن يحصل على الربا، فلنا أن نقول إن سعر فائدة القمح 5% ، إذا كان 100 أردب قمح تسليم الآن ترد 105 بعد سنة، أو إذا كان 100 أردب تسليم بعد سنة تؤخذ 95% أردب الآن. وكذلك يمكن أن يكون هناك سعر فائدة للنحاس وللمنازل وحتى لمشروع ينتج الصلب»⁽²⁾.

ولهذا يرى أن علاج ظاهرة الربا الضارة عن طريق فكرة (جسل) فى ضريبة النقود لا تكفى وحدها، لأن هناك سلسلة من البدائل السلعية، يقول: «إن الفكرة وراء النقود المدموغة مهمة، ومن الممكن أن تطبق على نطاق متوسط ولكن هناك عقبات عديدة لم يواجهها (جسل) حيث إن النقود لا تمتاز وحدها بصفة السيولة بشكل مطلق، فهناك أشياء أخرى تتفاوت من ناحية خاصية السيولة. ولهذا فحين تفسد النقود هذه الميزة عن طريق تكلفة الطوابع، فإن هناك بدائل عديدة تظهر فى صكوك أسواق النقد، والعملة الأجنبية والجواهر والمعادن النفيسة... إلخ»⁽³⁾.

ويضيف بعض الاقتصاديين إلى ذلك: «وعند التضخم وانخفاض قيمة النقود، فإن الناس ستهرب من النقود، وحتى من السندات البديل للنقود عند (كينز)، وتختفى دوافع الاحتفاظ بالنقود للمعاملة والمضاربة، ويتحول الناس من الاحتفاظ بالنقود إلى الاحتفاظ بالسلع»⁽⁴⁾ ولهذا لا بد لتصويب التحليل وفهم الظاهرة بدقة أن يمتد تعريف الربا من شكله النقدى إلى شكله السلمى.

وحين نصل إلى باب السياسة النقدية نرى هذا الإعجاز، حين تمتد الزكاة إلى النقود وعروض التجارة، أى الأشكال السلعية المتداولة، مع إعفاء العروض المستثمرة فى رؤوس الأموال العينية، أو المستعملة فى الحاجات الشخصية، هو ما يسمى عروض القئية. ولم يكن

(1) القرطبي، تفسير القرطبي، ج 2 ص 1171، مرجع سابق.

(2) J.M..Keynes op. cit. 576.

(3) Ibid. 222-223.

(4) A Text Book Of Economic.Theory, Alfred W. stonier. Douglas C. Hague p.329 Longman, London, 1980.

غريبا أن يربط فقيهه هو ربيعة بن أبي عبد الرحمن بين الأموال التي تجب فيها الزكاة والأموال التي يجرى فيها الربا⁽¹⁾، وتشابه الأموال التي تفرض عليها الزكاة والأموال التي يحرم فيها الربا.

وهنا نقف على مشارف النظرية النقدية الحقة، حين يميز الإسلام بين الربا النقدي وهو ربا القروض «النسيئة»، والربا السلعي وهو ما يسمى في الفقه الإسلامي ربا البيوع «الفضل».

عن عبادة بن الصامت عن النبي ﷺ قال: «الذهب بالذهب والفضة بالفضة والبر بالبر والشعير بالشعير والتمر بالتمر، والملح بالملح مثلا بمثل سواء بسواء يدا بيد، فإذا اختلفت هذه الأصناف فبيعوا كيف شئتم إذا كان يدا بيد»⁽²⁾.

وتحريم الربا هنا له ترتيب بديع: أولا: إذا كان التبادل بين شيئين مختلفي الجنس كالنقود بالطعام فذلك لا ربا فيه؛ لأنه مبادلة بين نقد وسلعة أو منفعة سواء بسواء حالا أو آجلا.

ثانيا: إذا كان التبادل بين جنس واحد، فليس له معنى إلا الربا للأجل، وذلك كالذهب بالذهب أو الريال بالريال أو الجنيه بالجنيه.

ثالثا: أما إذا كان الجنس واحدا واختلف الصنف، كان التبادل الحاضر حلالا كالذهب بالفضة والريال بالجنيه والدولار بالذهب، والأجل حرام لظهور الربا فيه ولا سبب له غير القرض.

قال النووي: أجمعوا على أنه لا يجوز بيع ربوي بجنسه وأحدهما مؤجل، ولا يجوز التفاضل إذا بيع بجنسه حالا⁽³⁾.

وقال ابن رشد: «أجمع العلماء على أن التفاضل والنساء إنما لا يجوز واحد منهما في الصنف الواحد من الأصناف التي نص عليها حديث عبادة، وتضمن حديث عبادة بيع التفاضل في الصنف الواحد، وتضمن أيضا منع النساء في الصنفين من هذه وإباحة التفاضل»⁽⁴⁾.

ويقول ابن القيم: «إذا تأملت ما حرم فيه النساء رأيته إما صنفا واحدا، أو صنفين مقصودهما واحد أو متقارب، كالدرهم والدنانير، والبر والشعير والتمر والزبيب فإذا تباعدت المقاصد لم يحرم النساء كالبر بالثياب والحديد والزيت»⁽⁵⁾.

ومن هنا نصل إلى أن الشارع الحكيم بين أن الربا يجرى في المثليات إذا اتفقت في الجنس، وذلك لقوله ﷺ: «مثلا بمثل، سواء بسواء» في الحديث السابق.

(1) النووي، المجموع، ج 9 ص 401، ابن قدامة، المغنى، ج 4 ص 127، المحلى، ابن حزم، ج 8 ص 419.

(2) رواه مسلم، ج 5 ص 44.

(3) النووي، المجموع، ج 9 ص 392، مرجع سابق.

(4) ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2 ص 148.

(5) ابن القيم، إعلام الموقعين، ج 2 ص 139.

فيحرم الفضل والنساء في الجنس الواحد من المثليات، كمبادلة الذهب بالذهب والقمح بالقمح مع التفاضل في الحاضر، ويحرم النساء مطلقاً. أما إذا تباعد الجنس وإن كان مثليا فلا يحرم التفاضل أو النساء كالذهب بالقمح لقوله ﷺ: «من أسلف فليسلف في كيل معلوم ووزن معلوم إلى أجل معلوم»⁽¹⁾.

والسلف، هو: تعجيل الثمن وتأجيل السلعة.

أما إذا تقارب الجنس من المثليات جاز التفاضل وحرّم النساء. وتحديد التقارب في الجنس يكون بالعلة التي اجتهد فيها الفقهاء كالكيل والوزن عند الحنفية، والادخار والاقتيات عند المالكية والطعم عند الشافعية في العروض والتمنية في النقود عندهما. فالربا لا يقع إلا بين مثلي ومثلي من جنسه، فلا يقع بين مثلي وقيمي كالعقار والمنقول المستعمل، وعادة لا يصلح القيمي ديناً في الذمة وإنما عين تؤجر، وإن تلف أو ضاع لا يرد بمثله للتعذر وإنما بالقيمة. كذلك لا يجري الربا بين قيمي وقيمي.

ولابد هنا أن نبين أمراً سبب كثيراً من عدم وضوح الرؤية، وهو أن تحريم الفضل مع اتفاق الجنس للغرر ففيه زيادة بغير عوض، فالربا لا يقع إلا في الأجل لقوله ﷺ: «الربا في النسئة»⁽²⁾.

والغرر يحدث في التفاضل بين الجنس الواحد كالذهب إذا استبدل عدداً وكان فيه تباين في الوزن، أو القمح إن استبدل كيلاً واحداً مع اختلاف الجودة، وهذا يوقع في جهالة تؤدي إلى نزاع. ولذا نبه الرسول إلى ضرورة تسيط النقود لضبط المعايضة والخروج من الخلاف.

عن أنس بن سعيد وأبي هريرة رضي الله عنهما أن رسول الله ﷺ استعمل رجلاً على خبير فجاء بتمر جنيب، فقال رسول الله ﷺ: أكل تمر خبير هكذا. فقال: لا والله يا رسول الله؟ إنا لناخذ الصاع من هذا بالصاعين، والصاعين بالثلاثة. فقال النبي له: لا تفعل بع الجمع بالدرهم، ثم ابتع بالدرهم جنيباً⁽³⁾. الجنيب تمر جيد بعكس الجمع. وبتحريم ربا البيوع جنباً إلى جنب مع ربا القروض يغلق الشارح الحكيم باب التحايل على الربا باسم البيع.

نرى هذا الوجه من وجوه الإعجاز النبوي الفريد في سلوك بيوع الصرف العالمية الجارية في أيامنا المعاصرة التي شهدت تطوراً كبيراً في التعامل على أساس الصرف الآجل، حيث صار لعلاقة الصرف بين العملات الرئيسية في العالم كالجنيه الأسترليني أو الدولار الأمريكي سعران أحدهما للصرف يداً بيد والآخر للصرف الآجل. والفرق بين السعرين يحدد عادة بفرق سعر الفائدة بين العملتين مقسوماً على السنة.

(1) البخاري، ج 2 ص 30.

(2) مسلم، ج 2 ص 697.

(3) مسلم، ج 2 ص 695.

يقول السياغى: فسبب تحريم هذه البيوع هو سد ذرائع الربا، فسبب تحريم ربا الفضل أن الشارع وضع لكل من التبرعات والمعاوضات عقودا، ولذا شرعت فيها الخيارات لدفع القيمة، فأى زيادة فى أحد الصنفين المتجانسين يخرجها عن صفة المعاوضة إلى صفة التبرع، بعكس فيما لو اختلف الجنسان فإننا لا نستطيع تبيين الفارق لتفاوت المنافع. والزيادة فى حالة اتفاق الجنس إذن، هى ربا الفضل. واختلاف النوع فى الجنس الواحد هنا لا يحصى تماما صفة الزيادة التى تجذب العقد من صفة المعاوضة إلى صفة التبرع. ولهذا حرم الشارع هذا النوع من المعاملات (1).

ويقول ابن قيم الجوزية: فمنعهم من ربا الفضل لما يخافه عليهم من ربا النسئة. وذلك أنهم إذا باعوا درهما بدرهمين، ولا يفعل ذلك إلا للتفاوت الذى بين النوعين، إما فى الجودة وإما فى السكة، وإما فى الثقل والخفة وغير ذلك، تدرجوا بالربح المعجل فيها إلى الربح المؤخر، وهو عين ربا النسئة، وهذه ذريعة قريبة جدا (2).

والأموال المتفق عليها بين كافة المذاهب هى الأصناف الستة المسماة فى حديث رسول الله

ﷺ.

والذى يعيننا فى بحثنا هنا هو ما يتصل بالنقود، فالذهب والفضة -الدينار والدرهم- نص الحديث على تحريم التفاضل فيها إذا اتحد الجنس، وتحريم النساء إذا اختلف الصنف مع الاتفاق فى علة الربا. وقد اختلف الفقهاء فى العلة التى يقيسون بها ما يستجد من نقود غير الذهب والفضة على النحو التالى:

الشمئنة غالبا

العلة وصف أضاف الشارع الحكم إليه، وناطه به، وجعله علامة عليه. وشروطه أن يكون ظاهرا ومنضبطا ومتعديا وغير مخالف للشرع. وذلك هو الفرق بين العلة والحكمة. والأحكام تناط بعلمها وأسبابها وتدور معها وجودا وعدما (3).

وقد رفض الظاهرية القياس عموما. ولهذا أقصروا ربا البيوع على الأصناف الستة، والأحاديث التى ورد النهى فيها ليست جامعة للأصناف الستة وحدها دائما، وهذه عموما الأصناف التى يتعامل فيها فى ذلك الحين وليس التحريم قاصرا عليها. وذكر فى بعضها الزبيب، كما وصفت بيوع بالربا كبيع العينة وبيع اللحم بالحيوان وبيع المزبنة. وقد وجدت الأدلة وتضافرت على صحة الأخذ بالقياس فى الاجتهاد.

أما الشافعية والمشهور عن مالك ورواية عن أحمد فقد اعتبروا العلة قاصرة على الذهب

(1) الروض النضير شرح مجموع الفقه الكبير، شرف الدين الصنعاني ج 2 ص 218، مكتبة المؤيد الطائف.

(2) إعلام الموقعين، ابن قيم الجوزية، ج 2 ص 136، مرجع سابق.

(3) على حسب الله، أصول التشريع الإسلامى، ص 135-145، دار المعارف 1971 م

الربا
الشمئنة
الشمئنة
الشمئنة
الشمئنة
الشمئنة

قصر ربا البيوع
على الأصناف الستة
وكانت العلة
بوصفها الظاهر
والمتعدى
والمتناظر
للشريعة

والفضة، وسميت جوهرية الثمنية غالبا. ولم يلحقوا بها الفلوس إلا في قول ضعيف. وهذا يمكن الاعتذار عنه في عصر كانت العملة الرئيسة هي الذهب والفضة، واعترض ابن حزم على هذه العلة واعتبرها تحكّم بدون دليل، وأن كل ما جاز بيعه صح أن يكون ثمنا⁽¹⁾. وقد رأى بعض الشافعية أنه إذا حدث ما يشارك الأصل في العلة فيلحق به⁽²⁾.

الكيل والوزن:

والحنفية يرون أن علة الربا في الذهب والفضة هي القدر في الوزن مع اتفاق الجنس بالنسبة لربا الفضل. وفيما عدا الذهب والفضة فالعلة القدر في الكيل مع اتفاق الجنس. أما ربا النسبة فاتفق الجنس فقط في الدر المختار وعلته القدر مع الجنس، فإن وجد حراما الفضل والنساء، وإن وجد أحدهما حل الفضل وحرم النساء. والحاصل كما في الهداية- أن حرمة الفضل بالوصفين وحرمة النساء بأحدهما⁽³⁾.

وفي بدائع الصنائع: الجنس بانفراده يحرم النساء عندنا⁽⁴⁾.

وحجتهم في ذلك ذكر لفظ وزنا بوزن في أحاديث الأصناف الستة. وغاية ما في هذه الأحاديث أنها أرشدت إلى أن الوزن يحقق الماثلة ولا يلزم من كونه معيارا كونه علة. ووردت الأحاديث وفيها سواء بسواء مثلا بمثل. والحقيقة أن المثلية لا تتحقق بالوزن فقط، وإنما كمال تحققها بالثمنية⁽⁵⁾.

ولم يقل الفقهاء -غير الظاهرية- بعلة الوزن في السلع لنص الحديث على ذلك: من أسلف فلا يسلف إلا في كيل معلوم ووزن معلوم إلى أجل معلوم⁽⁶⁾.

وقد نقل الكاساني عن أبي حنيفة: المدونات المتقاربة إذا بيعت عددا لاجزافا فحكمها حكم المكيلات والموزونات، لا يجوز بيعها إلا بعد العد⁽⁷⁾.

والنقود يجوز السلم بها مع السلع الموزونة، رغم وجود علة الوزن، بينما لا يجوز السلم في أنواع السلع التي تشترك في علة الوزن، فهي إذن ليست علة الوزن ولكنها علة أخرى قياسية.

(1) المحلى كابن حزم، ج 8 ص 471 - 477، دار الأفاق الجديدة بيروت.

(2) المجموع، النووي، ج 9 ص 393، دار المعرفة بيروت 1979.

(3) ابن عابدين، الدر المختار، ج 5 ص 172.

(4) الكاساني، بدائع الصنائع، ج 3 ص .

(5) النووي، المجموع، ج 2 ص 218، مرجع سابق.

(6) البخاري، ج 2 ص 30، دار الشعب.

(7) الكاساني، بدائع الصنائع، ج 5 ص 245.

يقول الزيلى: فلو لم يكن سلم الدراهم والدنانير فى الموزون جائزا لكان يلزم منه رد الحديث بالرأى وهو باطل (1).

ويقول ابن تيمية: ومما يدل على ذلك اتفاق العلماء على جواز إسلام النقدين فى الموزونات، وهذا بيع موزون بموزون إلى أجل. فلو كانت العلة الوزن لم يجز هذا، والمنارع يقول: جواز استحسان وهو نقض للعلة. ويقول إنه جوز للحاجة، مع أن القياس تحريمه فيلزمه أن يجعل العلة الربا بما ذكره، وذلك خلاف قوله (2).

ووصف الثمنية عهد من الشارع اعتباره. قال الدهلوى: والأوفق بقوانين الشرع أن تكون فى النقدية الثمنية وتختص بها. وإنما ذهبنا إلى ذلك لأن الشرع اعتبر الثمنية فى كثير من الأحكام كوجوب التقابض فى المجلس (3).

الثمنية مطلقا:

والمالكية سلخوا فى إثبات العلة معنى مناسباً هو الحكمة، فالثمنية قوام الأموال، وهو قول المالكية فى غير المشهور عندهم، ويفهم من كلام ابن تيمية وقول محمد بن الحنفية.

فى المدونة: قال لى مالك فى الفلوس: لا خير فيها نظرة بالذهب والورق، ولو أن الناس أجازوا بينهم الجلود حتى يكون لها سكة وعين لكرهتها أن تباع بالذهب والورق نظرة (4).

ويقول الكاسانى: وأما الفلوس فإن كانت كاسدة فلا تجوز الشركة، ولا المضاربة بها لأنها عروض، وإن كانت نافقة فكذلك فى الرواية المشهورة عن أبى حنيفة، وأبى يوسف؛ لأنها تتعين بالتعيين فى الجملة فى عقود وتصير مبيعا باصطلاح العقادين، حتى جاز بيع الفلوس بالفلسين بأعيانها عندهما. فأما إذا لم تكن أثمانا مطلقة - لاحتمالها التعين بالتعيين فى الجملة فى عقود المعاوضات - لم تصلح رأس مال الشركة كسائر العروض. وعند محمد الثمنية لازمة للفلوس النافقة، فكانت من الأثمان المطلقة. ولهذا أبى جواز بيع الواحد منها بأثنين، فتصلح رأس مال للشركة كسائر الأثمان المطلقة من الدراهم والدنانير (5).

ويقول ابن تيمية: هذه المسألة فيها نزاع مشهور بين العلماء، وهو صرف الفلوس النافقة بالدراهم، هل يشترط فيها الحلول أم يجوز فيه النساء؟ على قولين مشهورين، هما قولان فى مذهب أبى حنيفة وأحمد بن حنبل: أحدهما: وهو منصوص أحمد، وقول مالك، وإحدى الروايتين عن أبى حنيفة، أنه لا يجوز. وقال مالك ليس بالحرام البين.

(1) الزيلى، تبين الحقائق، ج 4 ص 88، دار المعرفة.

(2) ابن تيمية، الفتاوى، ج 12 ص 471.

(3) ولى الله الدهلوى، حجة الله البالغة، ج 2 ص 407 دار الكتب الحديثة.

(4) مالك، المدونة الكبرى برواية سنون، ج ص 395 - 396، دار صادر بيروت.

(5) الكاسانى، بدائع الصنائع، ج 6 ص 59.

التقود الورق
والذهب
والورق

والثاني: وهو قول الشافعي وأبي حنيفة في الرواية الأخرى، وابن عقيل من أصحاب أحمد: أنه يجوز، ومنهم من يجعل نهى أحمد للكراهة، فإنه قال: هو يشبه الصرف. والأظهر المنع من ذلك، فإن الفلوس النافقة يغلب عليها حكم الأثمان تجعل معيار أموال الناس (1).

ويقول السرخسي: وكان الشيخ الإمام أبي بكر محمد بن الفضل البخاري رحمه الله يفتي بوجوب الزكاة في المائتين من الدراهم الغطريفية - لا يخلص منها فضة - عددا، وكان يقول: هي من أعز النقود فينا، بمنزلة الفضة فيهم، ونحن أعرف بنقودنا، وهو اختيار شيخنا الإمام الحلواني رحمه الله تعالى، وهو الصحيح عندى (2).

ويقول ابن قدامة: ولا تصح الشركة بالفلوس، وبهذا قال أبو حنيفة وابن القاسم صاحب مالك، ويتخرج الجواز إذا كانت نافقة، فإن أحمد قال: لا أرى السلم في الفلوس، لأنه يشبه الصرف. وهذا قول محمد بن الحسن وأبي ثور؛ لأنها ثمن، فجارت الشركة بها كالدراهم والدنانير (3).

فالفلوس تردد بين العروض والأثمان، فإن كانت عروضاً - أي تتعين بالتعيين - جاز التفاضل، وإن كانت أثماناً لا تتعين بالتعيين لم يجز.

يقول القرطبي: واختلفت الروايات عن مالك في الفلوس، فألحقها بالدراهم، من حيث كانت ثمناً للأشياء، ومنع إلحاقها مرة من حيث إنها ليست ثمناً في كل بلد، وإنما يختص بها بلد دون بلد (4).

والنقود السورقية لأنها تروج نقوداً وتستخدم عملة رئيسة للمعاملات والنكاح وغيره، فأحكامها تقاس على الذهب والفضة ولا تقاس على الفلوس التي هي عملة مساعدة لا تصلح لسداد الديون ولا تقبل في المعاملات الرئيسية، ولا يلزم بها القانون إلا في قدر ضئيل كما رأينا. فهي بذلك مثلية ترد بقدر ما أخذت عدداً.

سأستعمل بلد الدرهم
 كل درهم
 ووزن درهم
 لأجل درهم

(1) ابن تيمية، الفتاوى ج 29 ص 468 - 469.

(2) السرخسي، المبسوط ج 2 ص 194.

(3) ابن قدامة المنهاج ج 5 ص 18.

(4) القرطبي، الجامع لأحكام القرآن، ج 2 ص 1159.

• الحيل الربوية:

قال رسول الله ﷺ:

«قاتل الله اليهود، حرمت عليهم الشحوم فحملوها وباعوها وأكلوا ثمنها»⁽¹⁾.

الحيلة لغة: القدرة على التصرف والخديعة، والحول من الرجال الشديد الاحتيال⁽²⁾.

واصطلاحاً: أن يظهر عقداً مباحاً يريد به محرماً، مخادعة وتوسلاً إلى فعل ما حرم الله، واستباحة محظوراته أو إسقاط واجب أو دفع حق ونحو ذلك⁽³⁾.

وللاحتيال على الربا طرق وصور متعددة، حصرها ابن تيمية في نوعين هما:

1 - أن يضم العاقدان إلى أحد العوضين ما ليس بمقصود، وهي أن يبيع ربواً بجنسه ومعهما أو مع أحدهما ما ليس من جنسه.

2 - أن يضم العاقدان إلى العقد المحرم عقداً ليس بمقصود⁽⁴⁾.

يقول ابن تيمية: «وقد تأملت أغلب ما أوقع الناس في الحيل، فوجدته أحد شيئين: إما ذنوب جوزوا عليها بتضييق في أمورهم، فلم يستطيعوا دفع هذا الضيق إلا بالحيل، فلم تزدهم الحيل إلا بلاء كما جرى لأصحاب السبب من اليهود، وإما مبالغة في التشديد لما اعتقدوه من تحريم الشارع، فاضطرهم هذا الاعتقاد إلى الاستحلال بالحيل...»

إن الله سبحانه إنما حرم علينا المحرمات من الأعيان: كالدم والميتة ولحم الخنزير، أو من التصرفات: كالميسر، والربا وما يدخل فيهما من بيع الغرر وغيره، لما في ذلك من المفسد التي نبه الله عليها ورسوله...»⁽⁵⁾.

من هذه الحيل تحريف القول بالإجمال والاقتصار على علة الكيل والوزن أو القياس على الفلوس. ومنها النينة والتورق والوفاء والاستغلال...

القول بالإجمال:

من المعاصرين من لجأ إلى أسلوب غامض يستعير من أصول الفقه ما هو في غير موضعه ليوحى بالعلمية. فقال: إن لفظ الربا مجمل، وهذا معناه في أصول الفقه أنه لا يفهم إلا ببيان، ولا بينة عندهم إلا في حديث رسول الله ﷺ في تحريم أنواع من البيوع تؤدي إلى الربا

(1) صحيح البخارى ج 3 ص 107 دار الشعب حملوها: أذاؤها.

(2) القاموس المحيط ج 3 ص 374.

(3) المغنى ابن قدامة، ج 4 ص 62.

(4) مجموع فتاوى ابن تيمية ج 29 ص 57.

(5) نفس المصدر ج 29 ص 45.

الأصلى فى القروض، وهو قوله ﷺ: «الذهب بالذهب والفضة بالفضة والبر بالبر والشعير بالشعير والتمر بالتمر، والملح بالملح، مثلا بمثل سواء بسواء يدا بيد، فإذا اختلفت هذه الأصناف فبيعوا كيف شئتم إذا كان يدا بيد»⁽¹⁾ واستندوا بذلك على استبعاد ربا القروض على أساس أنه لم يفسر الربا إلا بربا البيوع.

والربا فى اللغة: هو الزيادة، ولا بد فى الزيادة من مزيد عليه تظهر الزيادة به، فلأجل ذلك اختلفوا: هل هى عامة فى تحريم كل ربا، أو مجملة لا بيان لها إلا من غيرها؟

واللفظ العام هو ما يدل على أفراد غير محصورين على سبيل الشمول. واللفظ الخاص هو ما يدل على فرد واحد وأفراد محصورين. وأجمع الصحابة وأهل اللغة على إجراء العموم على عمومته حتى يقوم دليل على الخصوص.

والمجمل لفظ خفيت دلالاته على معناه لذاته ويحتاج إلى بيان من صدر عنه⁽²⁾.

والصحيح أنها عامة؛ لأنهم كانوا يتبايعون ويرون، وكان الربا عندهم معروفا، يبايع الرجل الرجل إلى أجل، فإذا حل الأجل قال: أتقضى أم تربي؟ يعنى أم تزيدنى على مالى عليك وأصير أجلا آخر. فحرم الله تعالى الربا، وهو الزيادة، ولكن لما كان كما قلنا لا تظهر الزيادة إلا على مزيد عليه، ومتى قابل الشئ غير جنسه فى المعاملة لم تظهر الزيادة، وإذا قابل جنسه لم تظهر الزيادة أيضا إلا بإظهار الشرع، ولأجل هذا صارت الآية مشكلة على الأكثر، معلومة لمن أيده الله تعالى بالنور الأظهر أن من زعم أن هذه الآية مجملة فلم يفهم مقاصد الشريعة، فإن الله تعالى أرسل رسوله ﷺ إلى قوم هو منهم بلغتهم، وأنزل عليهم كتابه - تيسيرا منه - بلسانه ولسانهم، وقد كانت التجارة والبيع عندهم من المعانى المعلومة، فأنزل عليهم مبينا لهم ما يلزمهم فيهما ويعقدونهما عليه، فقال تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالِكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِّنْكُمْ﴾ [النساء: 29].

والباطل كما بيناه فى كتب الأصول، هو الذى لا يفيد وقع التعبير به عن تناول المال بغير عوض فى صورة العوض.

والتجارة هى: مقابلة الأموال بعضها ببعض، وهو البيع، وأنواعه فى متعلقاته بالمال كالأعيان المملوكة، أو ما فى معنى المال كالمنافع.

والربا فى اللغة: هو الزيادة، والمراد به فى الآية كل زيادة لم يقابلها عوض، فإن الزيادة ليست بحرام لعينها، بدليل جواز العقد عليها على وجهه، ولو كانت حراما ما صح أن يقابلها عوض، ولا يرد عليها عقد كالخمر والميتة وغيرها.

(1) رواه مسلم ج 5 ص 44 مرجع سابق.

(2) على حسب الله، أصول التشريع الإسلامى، ص 233 - 266.

وتبين أن معنى الآية: وأحل الله البيع المطلق الذى يقع فيه العوض على صحة القصد والعمل، وحرّم منه ما وقع على وجه الباطل.

وقد كانت الجاهلية تفعله كما تقدم، فتزيد زيادة لم يقابلها عوض، وكانت تقول: إنما البيع مثل الربا، أى إنما الزيادة عند حلول الأجل آخرًا مثل أصل الثمن فى أول العقد، فرد الله تعالى عليهم قولهم، وحرّم ما اعتقدوه حلالا عليهم، وأوضح أن الأجل إذا حل ولم يكن عنده ما يؤدى أنظر إلى المسيرة تخفيفاً⁽¹⁾.

والإجمال الذى تحدث عنه بعض الفقهاء يتصل بربا البيوع لا الإجمال المطلق، وهذا ما نراه فى كلام الجصاص الذى يقول: الاجمال، وأشار إلى ربا الجاهلية منفصلا، وهو ربا القروض، ويدل على هذه الحقيقة أحاديث كثير منها (إنما الربا فى النسبة)⁽²⁾.

يقول الجصاص: «هو فى الشرع يقع على معانٍ لم يكن الاسم موضوعا له فى اللغة، ويدل عليه أن العرب لم تكن تعرف بيع الذهب بالذهب والفضة بالفضة نساء ربا، وهو ربا فى الشرع، وإذا كان ذلك على ما وصفنا صار بمنزلة الأسماء المجملة المفتقرة إلى البيان، وهى الأسماء المنقولة من اللغة إلى الشرع لمعان لم يكن الاسم موضوعا لها فى اللغة، نحو الصلاة والصوم والزكاة فهو مفتقر إلى البيان، واسم الربا فى الشرع يعتوره معانٍ أحدها: الربا الذى كان عليه أهل الجاهلية. والثانى: التفاضل فى الجنس الواحد. والثالث: النساء⁽³⁾».

الاقتصار على المكيل والموزون:

وإذا تتبعنا محاولات حجب ربا القروض بربا البيوع لوجدنا الكثير، على سبيل المثال: تمسك البعض بعلّة الأحناف فى ربا البيوع التى قاسوا عليها الأصناف الستة المذكورة فى الحديث، وهى الكيل والوزن؛ ليقول إن النقود الورقية من عروض التجارة لا تنطبق عليها هذه العلة. فيجوز فيها القرض المشروط مع الزيادة. ولعل العجب هنا فى اعتبار هؤلاء للنقود الورقية على أنها سلعة، كغيرها من السلع. وهى لو خرجت من القبول العام لما كان لها أى قيمة، ثم تناسيهم أيضا أن الأمر هنا لا يخص ربا البيوع الذى حرم سدا لذريعة ربا القروض، وهو الربا الجلى المحرم لذاته. فضلا عن أن علة الأحناف انتقضت لعدم اضطرادها كجواز مبادلة الذهب بالحديد وكلاهما موزون.

القياس على الفلوس:

ومنهم من حاول تصيد خلافا فقهايا قام حول جريان ربا البيوع فى الفلوس، وكانت من المعادن لها صفة سلعية أكثر منها نقدية، تستخدم فى المحقرات اصطلاحا، وليست نقودا بالخلقة، ولهذا اختلف الفقهاء فى ربويتها، فيتعلق بهذا الخلاف؛ ليقاس عليها النقود الرئيسية

(1) ابن العربى، أحكام القرآن، ج 1 ص 240 - 242.

(2) الألبانى، صحيح الجامع الصغير، ج 1 ص 460، المكتب الإسلامى 1406هـ.

(3) الجصاص أحكام القرآن، ج 1 ص 495، مرجع سابق.

اليوم حتى يجيز ربا القروض بحجة أنها قضية خلافية. ونسى أن الأمر هنا يتعلق بقضية بيع وليست قضية قرض، فشرط الزيادة في القرض يسرى على النقود والسلع، ومتناسيا أن الفلوس لم تكن العملة الرئيسية وإنما كان يستعان بها في المحقرات فهي أقرب إلى السلعية منها للنقدية، وقد أشار كثير من الفقهاء أنها إذا راجت رواج الكاملة، أي الرئيسية، جرى فيها الربا.

العينة:

يقول رسول الله صلى الله عليه وسلم:

«إذا تبايعتم بالعينة، وأخذتم أذناب البقر، ورضيتم بالزرع، وتركتم الجهاد، سلط الله عليكم ذلا، لا ينزعه حتى ترجعوا إلى دينكم»⁽¹⁾.

العينة لغة: السلف⁽²⁾.

وسمى هذا البيع عينة؛ لأن المشتري السلعة إلى أجل يأخذ بدلها عينا أي نقدا حاضرا، وقيل لأن البائع الأول رجع إليه عين ماله.

واصطلاحا: بيع المرء شيئا من غيره بثمن مؤجل، ويسلمه إلى المشتري، ثم يشتريه بائه قبل قبض الثمن بنقد حال أقل من ذلك⁽³⁾.

وجمهور الفقهاء قالوا بفساد هذا البيع وعدم صحته؛ لأنه ذريعة إلى الربا، وبه يتوصل إلى إباحة ما نهى الله عنه فلا يصح. وفي الحديث وعيد شديد يدل على التحريم، والشافعية حكموا بصحته مع الكراهة، عملا بمقتضى آية ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ﴾ [البقرة: 275].

وقول جمهور الفقهاء هو الراجح لأن هذه المعاملة بلاشك ذريعة إلى الربا، فتحرم معنا من الوصول إليه. وتضافرت الأدلة على التحريم وبعضها يقوى بعضا.

التورق:

قلنا: إن العينة هي أن يشتري السلعة بثمن مؤجل ويبيعها بثمن معجل أقل لنفس البائع الأول. أما إن باعها إلى آخر فهي التورق. والتورق مأخوذة من ورق وهي الدراهم المضروبة من الفضة. والجمهور على إباحته، لأنه بيع لم يظهر فيه قصد الربا، وحرمة ابن تيمية وابن القيم على أنه بيع المضطر⁽⁴⁾.

بيع وسلف: (بيع المعاملة):

قال رسول الله ﷺ: «لا يحل سلف وبيع...»⁽⁵⁾.

(1) صحيح الجامع الصغير، ج 1 ص 136.

(2) المصباح، ج 2 ص 527.

(3) كشف القناع ج 3 ص 186.

(4) معجم المصطلحات الاقتصادية، د. نزيه حماد، ص 108.

(5) صحيح سنن أبي داود، الألباني، ج 2 ص 669.

قال البيهقي: المراد بالسلف هنا القرض. قال أحمد: هو أن يقرضه قرضاً ثم يبيعه عليه بيعة يزداد عليه، وهو فاسد؛ لأنه إنما يقرضه على أن يحاييه في الثمن، وقد يكون السلف بمعنى والسلم وذلك مثل أن يقول: أبيعك عبدى هذا بألف على أن تسلفني مائة في كذا وكذا، أو يسلم إليه في شيء ويقول إن لم يتهياً المسلم فيه عندك، هو بيع لك⁽¹⁾.

والنهي هنا سد لذريعة الربا؛ لأن البائع يتوصل إلى الربا عن طريق ربح البيع. ويمكن أن تتم نفس هذه الحيلة عن طريق الإجارة بدلا من البيع، ومن صورته أيضاً:

بيع الاستغلال:

وهو أن يبيع إلى آخر عقاره أو آتته على أن يستأجرها منه بأجرة معينة ويردها إليه حين يرد الثمن.

بيع الوفاء [الأمانة]:

الوفاء لغة: ضد الغدر.

واصطلاحاً: هو أن يبيع شيئاً بكذا أو بدين عليه، بشرط أن البائع متى رد الثمن إلى المشتري أو أدى الدين الذي له عليه يرد له العين المبيعة وفاء. ولقد اشتهر هذا البيع في الفقه الحنفي، ويسميه المالكية «الثنيا» والشافعية «بيع العهدة» والحنابلة «بيع الأمانة» ويسمى أيضاً «بيع الطاعة» و«بيع الجائزة» وسمى في بعض كتب الحنفية «بيع المعاملة».

ولقد ذهب المالكية والحنابلة والمتقدمون من الحنفية والشافعية إلى أنه فاسد؛ لأن البيع غير مقصود، والمقصود هو الربا المحرم. وذهب بعض المتأخرين من الحنفية والشافعية إلى جوازه، بحجة أن هذا الشرط سببه الفرار من الربا. ومنهم من اعتبره رهناً، بحجة أن العبرة في العقود للمعاني لا للألفاظ والمباني⁽²⁾.

ضع وتعجل:

المراد به التنازل عن جزء من الدين بالدفع الحال قبل ميعاد الاستحقاق. وقد رأى جمهور الفقهاء عدم جوازه، ولم يرد به دليل صحيح. فضلاً عن أن الله أبطل الزيادة للأجل، فكذلك فالخط للأجل باطل..

ورأى البعض ومنهم ابن عباس رضي الله عنه الجواز. ويدافع عن هذا الرأي بأن الوضع والتعجيل ضد ربا الجاهلية، وهو من قبيل الصلح ما لم يكن حيلة للربا⁽³⁾.

(1) نيل الأوطار، الشوكاني، ج 5 ص 284.

(2) الموسوعة الفقهية، ج 9 ص 262.

(3) المغني، ابن قدامة، ج 4 ص 533.

سداد الدين قبل
مصارف
باعتل
باعتل

وقد فصل ابن القيم في مناقشته للرأين وأدلتها بأن الوضع والتعجيل لا يجوز في دين القرض ويجوز في ثمن المبيع والأجرة وعرض الخلع والصداق، فإنه في القرض يجب رد المثل، فإذا عجل له وأسقط باقيه، خرج عن موجب العقد، فإذا كان قد أقرضه مائة فوفاه تسعين بلا منفعة حصلت للمقرض بل اختص المقرض بالمنفعة، فهو كالمربى سواء في اختصاصه بالمنفعة ذو الآخر. أما في البيع والإدارة فإنهما يملكان فسخ العقد، وجعل العوض حالاً أنقص مما كان⁽¹⁾.

ولا تنطبق هذه المناقشة على خصم الكمبيالات في المصارف؛ لأن المصرف ليس هو صاحب الدين، ولا يتحمل المصرف مسئولية إعسار المدين، فما يقدمه لحامل صك الدين قرض وليس سداد حق.

(1) ابن القيم، إغاثة اللهفان، ج 3 ص 14، دار التراث 1661م.

• آفات الربا:

يحتج الذين يعترضون على إزاحة الفائدة بما يلي:

- 1- إن تحريم الربا حدث في ظل نظام اقتصادي بدائي، لا يعرف زخمة التطور الحديث من أساليب ومؤسسات وتكنولوجيا. وعلى هذا يريدون أن يفرقوا بين سعر الفائدة والربا.
 - 2- إن الربا أصبح موجودا في واقع الحياة في كل جزئية من الواقع الاقتصادي، فهو يحدد الادخار والاستهلاك والتنمية والعمالة حتى الاستهلاك.
 - 3- إن معامل التضخم تآكل رأس المال عند سداه، والفائدة تعويض لهذا التآكل.
- وهناك اعتراضات أخرى تربط بين الفائدة والمتغيرات التالية:
- 1- صلة الربا بحسن تخصيص الموارد.
 - 2- دور الربا كحافز للادخار.
 - 3- ضرورة الربا في حركة التجارة الدولية.

أما بالنسبة لاختلاف مراحل التطور، فهذا صحيح بالنسبة للواقع المادي، الذي يعمل في جسمه الإنسان، لكن هذا الواقع لم يغير الطبيعة الإنسانية المبنية على مطالب مادية وأشواق روحية، فالإنسان نفسه لم يختلف في تكوينه ولا في غرائزه ولا في أشواقه. ومن ثم وإن كان خط العلم صاعدا أبدا، فإن خط النفس يتذبذب بين الفجور والتقوى، وبين العدل والظلم، وبين الجور والإنصاف. ومن ثم كانت القيم التي تقوم على العدل والإنصاف والصدق لا تتغير، وأدوات إعمالها فضيلة وريضة وحلالا وحراما ثابتة بثبات الإنسان وثبات القيم الربانية التي أرادها الله له ليتزكى في فلاح ولا يتدسى في خيبة. ومن ثم هناك ربا في عصر وفائدة في عصر آخر، وإنما كل قرض جر نفعا فهو ربا.

أما بالنسبة للواقع وتسلل الربا كالسرطان في كل موقع، فإن كل المؤشرات تدل على سلباته وآفاته، والاحتجاج بذلك مصادرة على المطلوب، واستنامة للظلم، واستسلام للمرض.

أما بالنسبة للتضخم وأثره على قيمة النقود، فإن محدداته مستقلة عن سعر الفائدة وعلاجها غير مرتبط به بل هو أحد مسببات التضخم لا علاج له، ولا يعالج الداء بالداء، وإلا كان الاقتصاد في سباق مخيف بين الفائدة والتضخم يزيد مضاعفات الكارثة.

والمشكلة الأساسية هي أن الربا قد تسلل إلى كل جزء من بنية الاقتصاد، وتعامل المفكرون معه على أنه ضرورة لا محيص عنها. ومن مسلمة حتمية وجوده بنوا سياساتهم في مواجهة البطالة والأزمات والتضخم، فكانت العلاجات سطحية بل سببت نتوءات هيكلية، ولا مناص

من التفكير خارج هيكل النظام الرأسمالي برؤية تستبعد سعر الفائدة أساساً من المتغيرات الاقتصادية، إذا أردنا علاجاً جذرياً لهذه التقلبات وهذه العلل.

وسنناقش فيما يلي بقية الشبهات، مضيفين إليها آثاراً سلبية أخرى من أزمات وسوء توزيع للدخل وقصور الاستثمار.

1 - الربا والادخار

تعالج النظرية الكلاسيكية المدخرات على أنها دالة لسعر الفائدة. وزعموا أن سعر الفائدة هو الذي يعادل بين الادخار والاستثمار. وساقوا لتبرير ذلك تبريرات. منها: في جانب العرض - أن الفائدة هي بمثابة ثمن يدفع في مقابل التضحية التي يتضمنها الامتناع عن الاستهلاك في الوقت الحاضر، بما أن الناس يميلون إلى تقييم الحاضر بأعلى من المستقبل، ولكن المنطق ضعيف، فالمفروض أن الحرمان يتناسب عكسياً مع مستويات الدخل، والأغنياء رغم أن درجة الحرمان لا تذكر مقارنة بحرمان الفقراء فإنهم يحصلون على أسعار فائدة عالية على مدخراتهم. أما في جانب الطلب فتعزى الفائدة إلى إنتاجية رأس المال. ولكن يضعف من شأن هذا التبرير أن الفائدة تفرض على المقترض ليشتري سلعة استهلاكية أيضاً.

وحتى في القروض الاستثمارية قد تنتهي نتيجة الأعمال إلى خسارة أي إنتاجية سالبة. فلماذا إذن يحصل المال على فائدة؟ والمنطق الوحيد المقبول هو أن رأس المال في حد ذاته لا يولد إنتاجاً بدون أعمال الجهود الإنسانية الذي هو أيضاً نتاجها. ولا يمكن لذلك أن يتحدد عائداً للمال قبل ظهور نتائج العملية الإنتاجية، فمفتمته مرتبطة بها وجوداً وعندما⁽¹⁾.

كما أن التقليديين أخطأوا حين اعتبروا سعر الفائدة هو الذي يحدد التوازن بين الادخار والاستثمار. وسبب وقوعهم في هذا الخطأ أنهم افترضوا ثبات الدخل القومي وأن هناك عمالة كاملة لكل عناصر الإنتاج، وأن كل إنتاج يولد دخلاً، وأن كل دخل يولد طلباً، فليس هناك أزمات ولا نقص في الطلب ولا بطالة. وكان إفتراضهم هذا تعبيراً عن المجتمع الزراعي المكتفى ذاتياً قبل الثورة الصناعية وظهور النقود الورقية وانتشار الائتمان المصرفي. ورأى (كينز) أن الدخل القومي غير ثابت وقد يتحرك بعيداً عن العمالة الكاملة، وقد يكون ذلك لنقص الطلب الفعال أو غير ذلك من الأسباب. معنى هذا أن الادخار ليس دالة في سعر الفائدة وإنما دالة في الدخل القومي، أي أن الادخار لا يزيد ولا ينقص تلقائياً بتغير سعر الفائدة وإنما بتغير الدخل القومي⁽²⁾.

ويعد (كينز) أول من قدم نظرية متكاملة للادخار أبرز فيها الدوافع التي تجعل الناس يمتنعون

(1) د. أمين عارف The Role of Money Policy in Islamic Economy، المؤتمر العالمي للاقتصاد الإسلامي

بجدة، جامعة الملك عبد العزيز 1978م.

(2) J.M.Keynes, The General Theory of Employment, Interest and money, Mocmillon 1983.

الفائدة التي يحصلون عليها أقل من مجتمعات أخرى يدخر أفرادها نسبة أقل. ولقد وجدت دراسات أخرى أن عمال القطارات في الولايات المتحدة يدخرون نسبة معينة من دخولهم لم تتغير على مدى الأجيال التي غطتها الدراسة - نحو سبعين سنة - رغم تغير معدلات الفائدة، مما يعنى أن العادات السائدة لدى هذه الطبقة من العمال كانت أكثر تأثيراً على سلوكها الادخاري من الفوائد المصرفية. ولعل من أهم تلك الاعتبارات التي تدفع الناس إلى الادخار حاجتهم إلى المدخرات في سن التقاعد والشيخوخة، كما أوضحت دراسات الاقتصادى الشهير (ف. موديجلياني) الذي كان أستاذاً بجامعة كمبردج (1).

يقول تقرير البنك الدولي تحت عنوان التمويل والادخار: «يحدد الادخار السرعة التي يمكن أن تنمو بها الطاقة الإنتاجية، وبالتالي الدخل، وكان لدى البلدان النامية التي تنمو بسرعة أكبر، معدل للادخار أعلى في المتوسط منه في البلدان التي تنمو بسرعة أقل. وتتأثر هذه المعدلات بعوامل كثيرة، ومن المفيد عند تحليلها أن نميز بين تدفق الادخار وصيد المدخرات فهناك عوامل كثيرة تؤثر على معدل الادخار منها: معدل نمو الدخل، والتركييب العمري للسكان، والموقف من عدم التبذير، ويمكن أن تؤثر في الادخار الخدمات التي تقدمها الحكومات، مثل التأمينات الاجتماعية، كما تؤثر فيه الضرائب وعجز المالية الحكومية.

ويؤثر كل من استقرار الاقتصاد الكلى والاستقرار السياسى فى التوقعات، ويؤثران بالتالى فى الادخار، وما إذا كانت المتغيرات المالية تؤثر فى معدل الادخار فتلك مسألة مازالت محل بحث. وسيولة الصكوك المالية وسهولة الحصول عليها يجعلانها أكثر جاذبية، لتكون محلاً للمدخرات. كما أن الخدمات المالية قد تشجع على الادخار إذا كانت كفيلة بزيادة العائدات الصافية، وارتفاع سعر الفائدة يزيد من العائد، ولكنه أيضاً يتيح للمدخرين أن يصلوا إلى رصيد مستهدف من الثروة المالية بمعدل أقل من الادخار. ولذا فإن تأثير أسعار أعلى للفائدة ليس مؤكداً. وتتراوح التقديرات التجريبية بين القول بأن لها تأثيراً إيجابياً كبيراً، والقول بأنه ليس لها أثر على الإطلاق» (2).

وفيما يتعلق بالدراسات التطبيقية التي أجريت بشأن اختبار مرونة الادخار بالنسبة لسعر الفائدة فى البلاد المتقدمة، تبين أن هذه المرونة منعدمة، وأن العائد على المدخرات يأتي فى ختام العوامل التي تؤثر على قرارات الأفراد بالادخار، فى حين يأتي فى مقدمة تلك العوامل سيولة تلك المدخرات والأمان الذى توفره للمدخر، فهاتان الصفتان يبحث عنهما المدخر حين يختار

(1) د. محمد على القرى، حوار موضوعى حول الفوائد المصرفية فى الشريعة والاقتصاد، ص 33-35، دار حافظ للنشر والتوزيع 1408هـ.

(2) البنك الدولى، تقرير عن التنمية فى العالم 1989، ص 43، 42، مؤسسة الأهرام 1990م.

أحد الأصول المالية التي يستثمر فيها مدخراته. وتشير إحدى تلك الدراسات، إلى أنه في فرنسا ثبت أن معظم الأفراد الذين يودعون أموالهم في صناديق التوفير الفرنسية لا يعرفون سعر الفائدة على مدخراتهم. وفي إيطاليا يضع المدخرون في صناديق التوفير بسعر فائدة يصل إلى 3.75٪ وقت إجراء الدراسة المعنية في حين أنهم إذا قاموا بإيداع مدخراتهم أو باستثمارها في سندات يتم إصدارها عن طريق نفس الجهاز، سيحصلون على عائد يصل إلى ضعف العائد الذي يحصلون عليه. أما بالنسبة للبلاد المتخلفة، فإن الدراسات التي أجريت بهذا الشأن لم تكن قاطعة في نتائجها⁽¹⁾.

(1) G.G.Williamson. Personal Saving in Development Nations The Economic Record Vol. 46 No. 106 June 1986 pp. 194,207

K.L.Gupta, Personal Saving in Development Nations

The Economic Record Vol. 46 No. 114 June 1970 pp. 234,249.

عن تحرير سعر الفائدة وآثاره المحتملة في جمهورية مصر العربية، د. سهير معتوق، ص 13 ، 14 ، المؤتمر العلمي السنوي 16 للاقتصاديين المصريين ديسمبر سنة 1991م.

2 - الربا والاستثمار

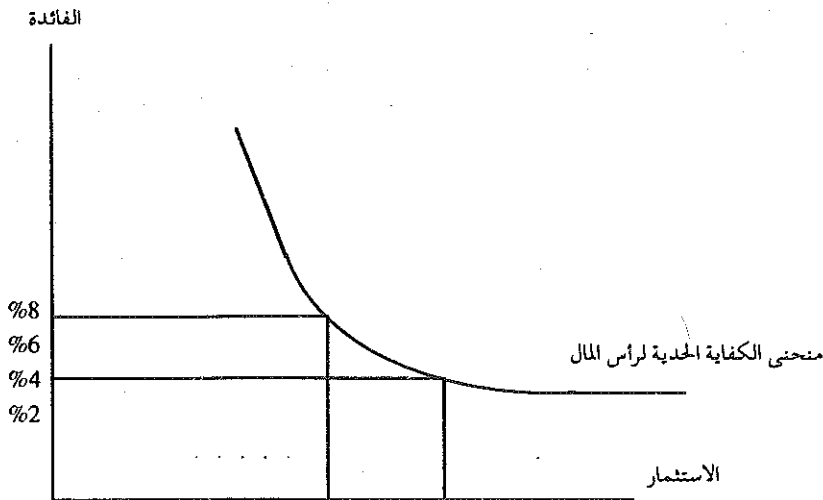
سعر الفائدة يمثل تكلفة على الإنتاج، إما أن يتحملة المنتج وإما أن يتحملة المستهلك، وهو ينعكس إما على نقص الاستثمار أو نقص الاستهلاك أو عليهما معاً.

والنظرية الحديثة ترى أن هناك علاقة عكسية بين سعر الفائدة والاستثمار. فارتفاع سعر الفائدة يؤدي إلى وقف استثمار كل المشاريع التي تعطى عائداً صافياً أقل منه.

فلو فرضنا مثلاً أن سعر الفائدة 10% فإن كل المشاريع التي تعطى ربحاً صافياً من كل التكاليف عدا تكلفة الاقتراض أقل من 10% لا تعمل. وكلما أخذ سعر الربا في التناقص كلما دخلت المشاريع الخدية في الإنتاج.

وبهذا يمثل الربا ضياعاً كبيراً لموارد المجتمع، ويبقى الاقتصاد عند مستوى أقل من العمالة الكاملة، وهذا يجعل النظام الرأسمالي الربوي مقترنا بالبطالة ولو عند الرواج.

ويوضح الرسم البياني التالي هذه الحقيقة:



يقول (كينز) في نظريته العامة: «لم أكتشف قيمة كتابات (سلفيوجسل) Silvio Gessel إلا عند الوصول إلى النتائج بطريقتي. وفي كتابه: نظام الاقتصاد الطبيعي The Natural Economic Order تحدث (جسل) عن نظرية النقود والفائدة، فميز في المقام الأول بوضوح بين سعر الفائدة والكفاية الخدية لرأس المال (ربح آخر مشروع يعمل في الدولة)، وبين أن سعر الفائدة هو الذي يوقف معدل النمو الحقيقي لرأس المال. وفي المقام الثاني أشار إلى أن سعر

① $\left\{ \begin{array}{l} \text{سعر الفائدة، والكفاية الخدية لرأس المال (ربح آخر مشروع يعمل في الدولة)} \\ \text{سعر الفائدة، والكفاية الخدية لرأس المال} \end{array} \right.$
 ② $\left\{ \begin{array}{l} \text{سعر الفائدة، والكفاية الخدية لرأس المال} \\ \text{سعر الفائدة، والكفاية الخدية لرأس المال} \end{array} \right.$

الفائدة مجرد ظاهرة نقدية، وأن حقيقة النقود التي يتولد منها سعر الفائدة النقدي تركز على أن ملكيتها كوسيلة لاختزان الثروة لا يتحمل صاحبها أى نفقات تخزين، وهذه الخاصية تدر عائداً. وبين أن الثبات النسبي لأسعار الفائدة المقارنة عبر الزمن دليل على أنه لا يعتمد على عناصر طبيعية، وهذا عكس ما نراه بالنسبة للكفاية الحديدية - الريح - الذى يتغير من فترة لأخرى بشكل ملحوظ أكثر من التغير فى سعر الفائدة. وبتعبير (كينز) نجد سعر الفائدة يعتمد على خصائص نفسية لا تتغير فتبقى ثابتة، بينما طبيعة التقلبات الواسعة التى تحدد جدول الكفاية الحديدية لرأس المال، لا تحدد سعر الفائدة، وإنما تقرر المعدل الذى يسمح به سعر الفائدة - قل أو أكثر - لرأس المال الحقيقى أن ينمو.

ولكن هناك عيب كبير فى نظرية (جسل)، فقد بين كيف أن وجود سعر الفائدة النقدي هو الذى يسمح بالحصول على عائد من الإقراض. ولكنه بينما أعطى السبب الذى من أجله يكون سعر فائدة النقود - دون غيره من السلع - غير سالب، فإنه أغفل الحاجة إلى شرح السبب الذى من أجله يكون سعر الفائدة موجباً، كما فشل فى أن يبين لماذا كان سعر الفائدة غير محكوم بمستوى العائد من إنتاجية رأس المال. ذلك لأن مفهوم - التفضيل النقدي - غاب عنه فبنى تحليله على نصف نظرية لسعر الفائدة.

والنقص فى نظريته هو بلاشك سبب إهمال نظريته على يد الأكاديميين، ورغم ذلك فقد ذهب بنظريته بعيداً ليصل إلى توصيات عملية تحمل فى طياتها ما هو مطلوب، رغم أنه غير ملائم للشكل الذى اقترحه، ولقد بين أن نمو رأس المال الحقيقى يعوقه سعر الفائدة النقدي. وإذا أزيل هذا الحاجز فالنمو فى رأس المال سيكون فى العالم الحديث سريعاً مما يجعل من المعدل القضاء على سعر الفائدة. حتى يصبح صفرًا ليس فوراً، ولكن فى مدة قصيرة نسبياً.

ومن هنا فإن الضرورة الأولية هى إنقاص سعر الفائدة النقدي، وهذا كما أشار، يمكن تحقيقه بأن تتحمل النقود نفقة فى حملها كغيرها من السلع العقيمة. وهذا وصل به إلى رأيه المشهور - النقود المدموغة Stamped Money التى اقترن بها اسمه والتى باركها الأستاذ (فشر) (Irving Fisher) ووفق اقتراحه فإن النقود الورقية - وهى تحتاج ضرورة لتطبيقها نوعاً من البنكنوت - لا تبقى لها قيمة ما لم يوضع عليها طابع يشتري من مكتب البريد شهرياً كبطاقة التأمين. وتكلفة الطابع يمكن تحديدها طبعاً برقم ملائم. ووفق نظريتي فإنها تساوى زيادة سعر الفائدة النقدي على الكفاية الحديدية لرأس المال المرتبط بمعدل الاستثمارات الجديدة المطابقة للعمالة الكاملة. والضريبة التى اقترحها (جسل) 0.1% أسبوعياً وهى تعادل 5.2% فى السنة. ولكن هذا يكون عالياً فى الظروف الحالية، ولكن الرقم الصحيح الذى يجب أن يتغير من وقت لوقت، يمكن الوصول إليه عن طريق التجربة والخطأ.

إن فكرة النقود المدموغة فكرة رائعة. إنه من الممكن حقيقة وجود وسائل لتطبيقها فى إطار متوسط، ولكن هناك عقبات كثيرة تم يبينها (جسل)، وعلى الأخص لم يكن مدرگا أن النقود

أمر رأس المال
يعوقه
سعر الفائدة النقدي
إذا تم إزالته
فالنمو سيكون سريعاً
المال
الوفاة
بأسسه الفعلي
↓
انقاص سعر الفائدة النقدي
سعر الفائدة
دفعه

ليست وحدها التي تحمل ميزة السيولة، ولكن الخلاف بينها وبين غيرها في الدرجة فحسب، حيث تظهر أهميتها في سيولتها العالية عن غيرها. ولهذا إذا فقدت النقود الورقية قيمتها حل محلها سلسلة طويلة من البدائل كالنقود البنكية، الديون تحت الطلب، النقود الأجنبية والجواهر والمعادن النفيسة⁽¹⁾.

يقول (كينز): «إن الادخار يتحدد بحجم الاستثمار، وحجم الاستثمار يحفظه تخفيض سعر الفائدة، إلى الحد الذي يصل فيه إلى العمالة الكاملة؛ لذا فإنه يصبح من الأفضل أن يخفض سعر الفائدة إلى الحد الذي تسجله الكفاية الحدية لرأس المال (آخر ربح) عند العمالة الكاملة»⁽²⁾.

ومن الملاحظ أن (جسل) كان أعمق من (كينز)، فبينما دعا (جسل) إلى منع الفائدة بضرية مانعة إلا أن (كينز) حددها بالزيادة في سعر الفائدة عن الكفاية الحدية لرأس المال، ويدل على خطأ (كينز) أن رأيه لا يناسب المضارب الذي يأخذ رأس المال ليستثمره، ففائدته هنا يكون صفراً ويحرم من لا يستطيع استثمار ماله من دفعه لغيره لينمي، ولا يمكن هذا إلا بتحرير الربا وبناء الاستثمار على المشاركة بين العمل ورأس المال.

ولكن (كينز) سبقه حين اقترح أن تكون الفائدة متغيراً تابعاً للربح لا عائداً مستقلاً عنه يتحدد كتمن للنقود، فشجب بوضوح العوامل النقدية لتحديد الفائدة. كما سبق بإشارته إلى سلسلة البدائل للنقود مما يدفع للتفكير في تعميم ضرورية الثروة على هذه البدائل.

وقد شكل رأس مال المساهمين في الشركات غير المالية في الولايات المتحدة ثلثي التمويل الإجمالي في عام 1950 ولكن السبب الأساسي للهبوط الدائم في نمو أسهم رأس المال لم يكن نقص الطلب الجمعي، بل كان معدلات الفائدة المرتفعة. فقد ذهب (ليبلنج) إلى أن نمو ديون الشركات يمثل: «نمو مشؤوماً لأنه يرفع نقاط التعادل في الربحية، ويجعل النشاط أكثر عرضة للانكماشات الدورية، ويقصر مدى اتجاهات التوسعات الدورية، ويضعف قدرة المشروعات الفردية أمام تقلبات الطقس غير المتوقعة التي كثيراً ما تواجهها هذه المشروعات. كما أنه يدخل عنصراً من عناصر التكلفة الثابتة الثقيلة العبء»⁽³⁾.

والمستثمر يواجه أحوالاً متقلبة ولا يستطيع التنبؤ بنتائج مشروعاته بصفة أكيدة، ولكنه مع ذلك يكون ملزماً بدفع نسبة مئوية من الأرباح التي يحوزها لزيادة رأس المال الأصلي. وهو لا يكون لديه أي إرشاد في ذلك الشأن سوى توقعاته بالنسبة لأرباح مشروعة. ولو أن نسبة الربح

(1) J.M. Keynes. op. Cit. PP. 353-353 .

(2) J.M. Keynes, op. cit., p. 375.

(3) Leibling H., U.S. Corporatic Pro Fitability and Copital Formation, pp. 5, 7, 70, 76, Program Policy Studies N.Y 1980.

المتوقعة كانت أدنى من سعر الفائدة السائد في السوق، أو لنكن أكثر واقعية، لو أنها لم تكن مرتفعة بما يكفي لأن تترك له بعض الأرباح، فإنه سوف يضطر إلى التخلي عن المشروع. وتلك غالباً تتضمن المشروعات التي تعد ذات أهمية طبقاً لترتيب الأولويات في المجتمع، ولكن الفرد يكون بلا عون على الإطلاق في هذا الشأن، ولذلك فإن المجتمع يجد نفسه مضطراً لاعتناق أساليب أخرى للاهتمام بمثل تلك المشروعات، وقد كان على مدى التاريخ يضطر لأن يقوم بها في القطاع العام أو يمولها من خلال مؤسسات خاصة معتمداً في ذلك على الأموال العامة التي تجبى من خلال القروض أو الضرائب. ولذلك فإن تأسيس نظام دفع النسب الثابتة من الفائدة على القروض يعد مضافاً لتنمية المجتمع الحر ويؤدي إلى ظهور النزعة الاشتراكية⁽¹⁾.

وهناك أبحاث تشكك في أهمية سعر الفائدة قام بها نفر من الباحثين الاقتصاديين بأكسفورد وهارفارد، مما أدى إلى اعتقاد البعض أن العناية التي وجهها الاقتصاديون إلى سعر الفائدة لم تكن في محلها، وذلك باستبيان لم تعط إجاباته أهمية لتغير سعر الفائدة على قرارات أرباب الأعمال.

يقول الدكتور جمال الدين سعيد: «إنى أشك شخصياً في كفاية هذه البحوث لتقرير هذه الحقائق الخطيرة وألخص اعتراضاتي على هذه البحوث: كان عدد الحالات التي جمعت عنها في هذه البيانات صغيرة. وهل يعقل أن يكفي أخذ 27 حالة ليقال أنها تكفي لتمثيل 173.500 منشأة وهو الرقم الذي يعطيه إحصاء الإنتاج الصناعي لسنة 1935 في إنجلترا ولا يشمل منشآت التوزيع أو الخدمات؟ والحالة بالنسبة لبحث (هارفارد) أسوأ دون شك. إذ لا يعقل مهما تكن المسألة أن نختار عينة قدرها 39 حالة لنقول أنها تمثل مجموعة الصناعات في الولايات المتحدة بأسرها، ولا يعقل أن ندرس مثل هذه العينة ونعمم النتائج لنقول أنها تمثل المجتمع أصدق تمثيل.

إن قلة العدد المأخوذ في العينة يكاد يجعل في حكم المستحيل إمكان تمثيلها جميع فروع النشاط الاقتصادي. على أن فروع النشاط الاقتصادي المختلفة تستجيب بدرجات متفاوتة لتغير سعر الفائدة بل حتى في فروع النشاط الواحد تختلف الظروف من منشأة لأخرى. كما أن لحجم المنشأة تأثير كبير في النتائج. فالمنشآت الصغيرة قد تعتمد على الاقتراض بدرجة أكثر من المنشآت الكبيرة الحجم. والمنشآت التي أخذت في هذا البحث كانت كبيرة الحجم.

ويتهم الأستاذ (ماكلوب) على مثل هذه البحوث العلمية في المجلة الاقتصادية الأمريكية، إذ يطلق عليها Hall-Hitch Researches ويرى أن قرار رجال الأعمال لا بد وأنه قد بنى على خطوات من التفكير والمنطق قد لا يدرك الشخص تسلسلها أو يمكن إرجاعها إلى عامل معين بالذات... ويزيد الأستاذ (روبرتسون) الأمر وضوحاً إذ يذكر في إحدى محاضراته التي نشرت

(1) نجاه الله صديقي، الأعمال المصرفية في إطار إسلامي ص 3، المؤتمر الاقتصادي الدولي - لندن يوليو 1977.

فى مارس سنة 1949 بتساؤلها عما إذا كان أرباب الأعمال يعنون حقًا ما يقولون؟
ومن كبار الاقتصاديين من قد أوضح أخيراً ضرورة بعث الرقابة وإحيائها عن طريق سعر
الفائدة. وأحدهما الأستاذ (J.E.Meade) وهو أحد الاثنيين الذين قاما بتحليل بحث
أكسفورد⁽¹⁾.

وفى المرحلة الأولى للإصلاح الاقتصادى كان متوسط العائد على الاستثمار فى مصر بعد
الضرائب والفوائد والإهلاكات يتراوح بين نسبة 10-15%. بينما وصل سعر الفائدة إلى حوالى
20% على أذون الخزانة وقروض البنوك.

ولكى ينتقل المدخر إلى مستثمر لابد أن يتوقع عائدا يزيد عن ذلك. ولم يكن غريبا أن تزيد
حالات الإفلاس وتتراكم الودائع بالبنوك لاتبعد طالبا إلا الدولة لتسد عجز الموازنة بها، ويتحقق
مبدأ إزاحة القطاع العام للقطاع الخاص من مجالات الاستثمار.

إن ارتفاع أسعار الفائدة سوف يؤدي إلى انخفاض حجم الاستثمار مما يؤدي إلى زيادة
البطالة وانخفاض معدل نمو الاقتصاد القومى.

واتخاذ هذه السياسة يؤدي إلى انهيار كامل فى شركات تعتمد فى تمويل نفقتها المتغيرة على
الائتمان المصرفى، وتتنوع بعبء قروض تزيد على رأسمالها أضعافا مضاعفة. مما يؤدي إلى تعثر
هذه الشركات فينعكس بشدة على الاقتصاد القومى ككل.

وليس هناك علاقة بين رفع أسعار الفائدة وتدعيم العملة الوطنية، إن العملة الوطنية تعتمد
بالدرجة الأولى على تحقيق التنمية، لسد الفجوة بين الإنتاج والاستهلاك داخليا، ولسد الفجوة
بين الصادرات والواردات خارجيا.

ولقد تعثرت شركة العامرية للغزل والنسيج فى مصر تحت عبء القروض وفوائدها لبنك
مصر. وكادت الشركة تعلن إفلاسها وكاد البنك يفقد ماله. واتفق البنك على رسملة قروضه
للشركة. وحققته الشركة أرباحاً وقامت على قدميها واطمان البنك على ماله. ولم يكن هناك
تغير جوهرى لا فى الفن الإنتاجى ولا فى أسلوب الإدارة، وإنما تحققت المعجزة بالتحويل من
علاقة الدين مع البنك إلى المشاركة. وأعطى لرؤساء الشركة فى مصر أعلى الأوسمة. وكانت
هذه الأوسمة فى الحقيقة لنظام المشاركة وإدانة لعلاقة الدين بالدين نصل بهذا إلى حقيقة
محددة:

كما أن سعر الفائدة ليس حافزاً رئيساً للادخار فإنه عائق محبط للاستثمار ومدمر للتنمية.

(1) د/ جمال الدين سعيد ، النظرية العامة لكينز بين الرأسمالية والاشتراكية ص 275-280، دار الجليل 1965.

3 - الربا والأزمات:

الواقع أن معظم النظريات التي تحدثت عن الدورة تأسست على تخمينات ومشاهدات متحيزة مدعمة بعامل أو أكثر على حساب إهمال سائر العوامل الأخرى، كما أن معظمها يتعارض بعضه مع البعض، والجيد منه قد يتلاءم مع بعض الحقائق، ولكن ليس منه ما يتلاءم مع جميع الحقائق⁽¹⁾.

وليس هدفنا هنا سرد مرتب لنظريات الدورة، وإنما انتقاء الآراء التي تتعلق بدور سعر الفائدة في إحداثها.

(هابرلر) Haberler في كتابه Prosperity and depression يقول: إنه بعد دراسة وافية لجميع نظريات الأزمات وصل إلى نتيجة هامة، وهي أن الدورات الاقتصادية تتميز بزيادة الائتمان - الإقراض بفائدة من البنوك - في أوقات الرواج وقلته في أوقات الكساد، كما أنه قال: إن نظرية الأزمات اعتبرت أن مرونة الائتمان تفسد العلاقات الحقيقية بين الأسعار، وتؤدي إلى رواج مصطنع لا تتطلبه حقيقة النمو، وتصبح حركة الأسعار غير متجاوبة مع التغيرات الحقيقية للعرض والطلب، بل هي نتيجة قدرة البنوك على زيادة كمية النقود للحصول على ربا فحسب، وتنافسها في إصدار الائتمان حتى ولو كان ضاراً بالاقتصاد في سبيل الحصول على إيراد الربا واطمئنانها إلى ضمانات القروض. ولا تصدره في الكساد خوفاً من أن تدوب احتياطياتها وتعلن إفلاسها، حتى ولو كان ذلك ضرورياً لإنعاش الاقتصاد. هذه السياسة القائمة على دافع الربا من أهم العوامل المؤدية إلى زيادة حدة الأزمات وتسارعها، حيث يزيد عن المرغوب فيه عند الرواج فيزيد من حمى التوسع، ويقبل عن الحد المطلوب عند غاشية النكسة فيزيد من غاشية الانكماش.

ولقد بدأ (كينز) و(هوتري) من نقطة واحدة، هي أن الاضطراب النقدي لكي يعالج لا بد له من سياسة، وأن أداة هذه السياسة هي سعر الفائدة وتحديد شروط الائتمان بطريق مباشر وغير مباشر بواسطة البنك المركزي.

وكان (هوتري) يرى سعر فائدة الإقراض البنكي هو الذي يؤثر مباشرة على النشاط التجاري والصناعي، فكلما زادت نفقة الاقتراض سينخفض المخزون، ولكن (كينز) أخذ رأس المال الثابت كمتغير بدلاً من المخزون من البضائع التي أخذها (هوتري)، وبينما اهتم (كينز) بأثر التوقعات على قرارات أرباب الأعمال، خصوصاً أسعار السندات وأثرها على سعر الفائدة والاستثمار، اهتم (هوتري) بالأثر النفسى لسعر فائدة البنوك على التجار. ولهذا بينما اتجه

(1) جورج سول، مقدمة في علم الاقتصاد. ترجمة إسماعيل حلمي غانم ص 66، الدار القومية - اخترنا لك.

(هوتري) إلى السياسة النقدية اتجه (كينز) إلى السياسة المالية⁽¹⁾.

يقول (كينز): لقد تعودنا فى شرح الأزمة أن نؤكد على دور ارتفاع سعر الفائدة، الذى ينجم عن زيادة الطلب على النقود؛ لدوافع التجارة والمضاربة. وفى أحيان يلعب هذا العامل دورا متفاقما، وربما يكون أوليا، فى إحداث الأزمة. لكن افترض البعض أن الأكثر نمطا واستمرارا فى إحداثها ليس ابتداء ارتفاع سعر الفائدة، بل انخفاض مفاجئ فى الكفاية الحدية لرأس المال⁽²⁾.

فالأزمة تحدث عند (كينز) بتفاعل عاملين: الربا والمقامرة. فالربا سبب أصيل فى إحباط التنمية، ويمكن بآليته أن يحدث الأزمة إذا بقيت الأشياء الأخرى على ما هى عليه. أما إذا حدثت صدمة للربح المتوقع بفعل المقامرة فى سوق الأوراق المالية، فإن العاملين يتفاعلان بشدة فى مضاعفة الأزمة.

وقد قدم (كينز) مقترحاته لعلاج آفات الفائدة على أساس:

- 1 - أن يكون الربا تابعا متغيرا للربح الناتج عن آخر مشروع يعمل.
- 2 - أن يخفض سعر الفائدة.
- 3 - أن يزيد الاستثمار حتى يصبح كالماء والهواء، وبالتالي لا يكون له عائد لانتفاء ندرته.
- 4 - أن يزيد عرض النقود.

والاقتراح الأول والثانى معقولان، أما الثالث فهو يتعذر تطبيقه وبذلك يصبح من قبيل الوهم، أما الاقتراح الرابع فإنه يسبب من التضخم ما يضر الاقتصاد ويؤذيه. فضلا عن أنهما - الاقتراح الثالث والرابع - يقومان على علاج الداء بالداء.

يقول (فون ميزز) Von Mises: إن المبدأ السائد فى عقلية رجال الأعمال ورجال السياسة هو أن تخفيض سعر الفائدة هدف مهم من أهداف السياسة النقدية، وهم يعتقدون أن أحسن وسيلة لبلوغ هذا الهدف هو زيادة الائتمان وتضخيمه⁽³⁾.

وفصل المخاطرة عن رأس المال قد خلق مشاكل عملية بجانب المشاكل النقدية. فوفقا للنظريات النقدية عن الدورات التجارية، نتجت أغلب الاضطرابات عن الاستثمار المفرط أو قصور الاستثمار من رأس المال النقدي، فعن طريق رأس المال المقترض الذى لا صلة له بالادخار الاختيارى يحدث التوسع المفرط. وفى ذلك يقول (هايك) أحد رواد النظرية النقدية:

(1) Hicks, Economic Prospectives, Further Essays on Money and Growth, 118-133 Charedon Press, Oxford 1977.

(2) J.M. Keynes, op. 315.

(3) د. عبدالمعتم البناء، الأزمات والسياسات النقدية، ص 40، مكتبة النهضة العربية 1954.

«ليس هناك من يبحث عن سياسة أخرى غير هذه السياسة التي تسبب الأزمات الدورية، والحقيقة أن علاج الدورة فوق متناول قدرتهم؛ لأنها لا تحدث نتيجة السياسات وإنما من طبيعة منظمة الائتمان الحديث، فما دمنا نستعمل الائتمان المصرفي كوسيلة للتنمية، فلا بد أن نواجه بنتائج الدورة التجارية، وهذا هو الثمن الذي ندفعه لتسريع النمو فوق ما يريده الناس من مدخراتهم المتاحة، ولا بد من نزع قراره من يد الناس»⁽¹⁾.

ولهذا إذا امتزج رأس المال مع عنصر المخاطرة والتوقع فإن التوسع في الائتمان سينحسر؛ لأن هذا الامتزاج يحول رأس المال من رأس مال مضمون إلى رأس مال مخاطر. والتوسع المصرفي سيكون محسوباً بالربح أو الخسارة لا بمجرد الحصول على ربا مشروط ومال مضمون. وهنا سيتحقق معه توازن أفضل وتوافق بين الادخار والاستثمار المتوقع⁽²⁾.

وقد رأى (هنري سيمونس)، الاقتصادي بجامعة شيكاغو، بعد الحرب العالمية الثانية، تحت الوطأة الشديدة للكساد الاقتصادي في الثلاثينيات، أن الكساد الكبير سببته تغيرات الثقة التجارية الناشئة عن نظام ائتماني غير مستقر. وقد أعرب عن اعتقاده بأن خطر الاضطراب الاقتصادي يمكن خفضه إلى أدنى حد، إذا لم يتم اللجوء إلى الاقتراض، ولا سيما الاقتراض القصير الأجل، وإذا ما تمت الاستثمارات كلها في شكل تمويل بالمشاركة، كما كتب مؤخرًا (هيمن مينسكي)، أنه حينما تمول كل منشأة تدفقاتها النقدية وتخطط لاستثمار أرباحها غير الموزعة، لا يكون هناك أى مشكلة للطلب الفعلي، لكن حينما تتمكن المنشآت من تأمين تمويل خارجي بطريق الاقتراض من المرابين أو من المصارف، يتعرض النظام لعدم الاستقرار، خاصة لأن الائتمان المصرفي غير مستقر إلى حد خطير⁽³⁾.

ويقول (فريدمان) في مناقشته لمضاعفات ارتفاع سعر الفائدة على الدين العام والاقتصاد القومي: «إن ارتفاع سعر الفائدة الآن سوف يجعل من العسير تخفيضه مؤخرًا، وسعر فائدة منخفض سنحتاجه مؤخرًا لنمنع الركود»⁽⁴⁾.

يقول الدكتور جمال الدين السعيد: «إن (كينز) يذهب لأبعد من ذلك فيصرح بأنه لو

(1) F.A. Von. Hayek, Monetary Theory and Trade Cycle, pp. 189-190 Routledge Co., London 1933.

(2) M.Uzair, The conceptual and Practical Aspects of Interest Free Banking, pp. 12-13.

المؤتمر العالمي الأول للاقتصاد الإسلامي جدة 1976.

(3) Simon H. Economic Policy for a Free Society, p. 320 University Chicago Press 1984, Minsky H., J.M. Keynes, Columbia University Press, N.Y. 1975.

عن د. عمر شابر، نحو نظام نقدي عادل، ص 163.

(4) Friedman, Essays in Positive Economics. pp. 271 The University of Chicago, Press, 1954.

افتراضنا جدلاً أن فترة الرواج تقترب بحالة من تشبع الاستثمار أو الإفراط في الاستثمار، فإنه من السهولة أن يعالج برفع سعر الفائدة. وقد يبدو غريباً أن تنادي إحدى مدارس الفكر بعلاج الدورة بالحد من الرواج في المراحل الأولى له، وذلك برفع سعر الفائدة... ويدافع عن هذه السياسة الاقتصادية الكبير D.H. Robertson إذ يرى أن حالة التوظيف الكامل حالة مثالية لا نطمح في تحقيقها وكل ما نتمناه في الحياة العملية هو العمل على إيجاد مستوى من التوظيف يتميز بالثبات ويزيد قليلاً عن المتوسط.

ويعلق (كينز) على هذه السياسة قائلاً: إنه بصرف النظر عن افتقار هذه السياسة إلى التأييد العلمي النظري فهي تهمل المزايا الاجتماعية التي تنجم عن زيادة الاستهلاك الناتج عن زيادة الاستثمارات التي قد يتضح أنها لم توجه توجيهها سليماً، فإن مثل هذه الاستثمارات تكون أكثر فائدة من عدمها إطلاقاً. كما أن الرقابة النقدية مهما كانت متصفة بالحيصافة والالتزان تواجه صعوبات لا قبل لها بها عند محاولة إيقاف موجة الرواج في مرحلة مبكرة كما حصل في أمريكا سنة 1929، فبمثل الأسلحة التي كانت تحت تصرف البنوك الاحتياطية في الولايات المتحدة تعذر كبح جماح الرواج، ولم نجد الأسلحة النقدية شيئاً، ولم تغير من النتيجة.

كما أن السياسة المالية التي تنادي باستخدام سعر فائدة مرتفع ليعوق في الحال أى اتجاه نحو زيادة مستوى النشاط والتوظيف عن المتوسط في الفترة السابقة، أحياناً ما يدافع عنه بعض الكتاب بمناقشات لا أساس لها من الصحة، وإن دلت على شيء فهي تدل على بلبلة الفكر، ففي بعض الحالات قد ترجع بلبلة الفكر إلى الاعتقاد بأن الاستثمار يزيد عن الادخار في فترة الرواج، وأن ارتفاعاً في سعر الفائدة سوف يعيد التوازن إلى سابق عهده؛ إذ يحد من الاستثمار من ناحية ويحفز على زيادة الادخار من ناحية أخرى.

وهذا ينطوي على أن الادخار والاستثمار يمكن أن يختلفا، وعلى هذا فلا معنى لها ما لم نحاول أن نضع تعريفاً وافياً محدداً لما يقصده الكتاب من هاتين الكلمتين. أو قد يذكر البعض أنه أحياناً في فترة الرواج تصاحب الزيادة في الاستثمار زيادة في الادخار غير المرغوب فيها وغير عادلة؛ إذ تقترب بالارتفاع في الائتمان. فلو أخذنا بهذا الرأي الأخير لكان كل اتجاه نحو زيادة حجم الإنتاج والتوظيف رجس من عمل الشيطان، وحقيقة الأمر أن زيادة الأسعار لا تنجم بالضرورة من الاستثمار، بل كثيراً ما تكون راجعة إلى ارتفاع ثمن العرض في الفترة القصيرة الذي يصاحب الزيادة في الإنتاج، إما نتيجة طبيعية لسريان قانون تناقص الغلة أو اتجاه وحدة التكلفة للزيادة مقيسة بالنقود حينما يزيد الإنتاج، وإن كانت ظروف الإنتاج ينطبق عليها قانون ثبات ثمن العرض لما كان هناك ارتفاع في الائتمان.

فالزيادة في الإنتاج وحدها هي التي أحدثت الزيادة في الادخار، وما ارتفاع الائتمان إلا نتيجة ثانوية لزيادة الإنتاج. وارتفاع الائتمان قد يحدث أيضاً حتى ولو لم تحدث زيادة في

الادخار، فقد يحدث بدلا منها زيادة في الميل للاستهلاك. وبالمثل أيضا قد ترجف جحافل الشر إذا كانت الزيادة في الاستثمار مردها والحافز عليها انخفاض في سعر الفائدة نتيجة لزيادة السلطات المصرفية لكمية النقود، فالنقود الجديدة التي خلقت، إنما ذهبت لتشجيع الزيادة التي طرأت على حالة التفضيل النقدي، والتي تتطابق مع سعر الفائدة المنخفض الجديد، أو مع الزيادة في حجم المعاملات، ويحتفظ بها ذلك الفريق الذي يرى أن حيازتها أفضل من إقراضها. عند مستوى الفائدة المنخفضة السائد. وهناك فريق آخر يرى أن أهم خصائص الرواج هي سرعة استهلاك رؤوس الأموال، وهم يعنون بذلك أن الاستثمارات الصافية تصبح سالبة نتيجة لزيادة الميل للاستهلاك. وحتى إذا سلمنا بما يدعون فواضح أن خفض سعر الفائدة يكون علاجاً أكثر توفيقاً من ارتفاع سعر الفائدة، ولا سيما في الظروف التي تتصف بقصور الاستثمار⁽¹⁾.

نخلص من كل هذا أن سعر الفائدة عنصر هام في إحداث الأزمة، وأن من معالم السياسة الرشيدة هو الضغط عليه نحو التلاشي. وأن المناقشات التي دارت حول استخدامه كمعوق للرواج المفرط مشكوك فيها. فلا نفع فيه على أي حال.

والربح يحقق استقراراً اقتصادياً بينما تتصف الفائدة بالاضطراب والأزمات. حيث الربح تعبير عن استثمار حقيقي متغير بعد نتيجة الأعمال، بينما الفائدة استثمار مالي مواكب للمضاربة وهو عنصر ثابت سابق على نتيجة الأعمال.

وقد انخفض الادخار في الغرب كنسبة من الناتج الكلي بحوالي 4% (من 13.5% إلى 10%) فيما بين سنة 1960 وسنة 1980، وارتفعت الفائدة إلى مستويات عالية مما أدى إلى انخفاض معدل نمو الاستثمار والعمالة والنمو. وقد أصبحت البطالة الهم الرئيسي حتى بالنسبة للدول النامية الغنية، فقد قفزت عند معدل 8.5% في دول الاتحاد الأوربي سنة 1993 بما يعادل ثلاثة أضعاف معدل سنة 1971 - 1973 حيث كان 2.9%⁽²⁾.

الربح ← استثمار اقتصادي ← استثمار حقيقي مستثمر بصنعة العمل
الفائدة ← استثمار مالي مواكب للمضاربة ← فترات سود قصيرة المدى

(1) د. جمال الدين السعيد، النظرية العامة لكثير بين الرأسمالية والاشتراكية، ص 428 - 431، مرجع سابق.

(2) Bank for International Settlements, Basle, June 1991 p. 32 OECD Tabls p.7.

D.Omar Chapra, Monetary Management in An Islamic Economy.

Expert - Level Conference on Islamic Banking, June 4-5, 1994, Bahrin, Manama.

4 - الربا والتضخم:

إن التضخم يرجع جزء هام من أسبابه إلى تضخم النفقات، ومن ثم فإن ارتفاع تكلفة الاقتراض سوف تساهم في تضخم النفقات. وهذا يدفع بأسعار العديد من السلع والخدمات نحو الارتفاع⁽¹⁾.

يقول تقرير البنك الدولي: «وبسبب حلقة الاتصال هذه بين التضخم وأسعار الفائدة الحقيقية، فإن الاستقرار على صعيد الاقتصاد الكلي يعد أمراً حيوياً بالنسبة لتنمية القطاع المالى. وفى البلدان التى أبتت على التضخم منخفضاً ومستقر من خلال سياسات نقدية ومالية تصف بالحيلة والحذر، نما القطاع المالى نمواً سريعاً، حتى حين أخضعت أسعار الفائدة لقواعد تنظيمية معتدلة»⁽²⁾.

تقول (مارجريت كيندى): «ويظهر لكثير من الناس أن التضخم شىء طبعى فى النظام النقدى. حيث لا توجد دولة رأسمالية ذات السوق الحر فى العالم لا يوجد فيها تضخم. وبدراسة قطاعات النمو الاقتصادية فى ألمانيا الغربية لمعرفة أسباب التضخم نجد أنه بينما الدخل الحكومى والنتائج القومى الإجمالى والأجور والمزببات لعامل ذى دخل متوسط، قد زاد فقط بمعدل 300% فيما بين سنة 1968 وسنة 1982، فإن مدفوعات الفوائد من الحكومة ارتفعت بنسبة 1160%. وبالأرقام نجد أن هذه المدفوعات زادت سنة 1983 إلى 29 بليون مارك بينما الناتج القومى الإجمالى كان 1600 بليون مارك.

والاتجاه واضح أن الدين العام إن عاجلاً أو آجلاً سيتجاوز الإيرادات العامة حتى فى البلاد الصناعية. وإذا نما طفل 3 مرات قدر حجمه بينما نما قدمه 11 مرة عنى ذلك المرض. والفرق هنا أن قليلاً من الناس يعينهم معرفة علامات المرض فى النظام النقدى، وحتى القليل يعرفون دواء ولا أحد قادر على إقامة نموذج صحى دائم.

والقليل تحقق من أن التضخم عبارة عن ضرائب غير مباشرة، تمثل إحدى إمكانيات الدولة للتغلب على المشاكل السيئة للدين العام المتزايد، وبوضوح بقدر اتساع الفجوة بين الدخل والدين يكون اتساع التضخم المطلوب. وبالسماح للبنك المركزى بطبع النقود يمكن للدولة إنقاص الدين. وقد انخفضت قيمة المارك فيما بين سنة 1950 وسنة 1985 وأصاب هذا الانخفاض 80% من الناس الكادحين، فدفعوا مزيداً من العمل، وهم بالطبع لا يستطيعون أن

(1) تحرير أسعار الفائدة وآثاره المحتملة على جمهورية مصر العربية ص 19، المؤتمر العلمى السنوى 16 الاقتصاديون المصريون. د. سهير معتوق.

(2) تقرير عن التنمية فى العالم 1989، البنك الدولى، مرجع سابق ص 87، 88.

الربا والتضخم
الربا والتضخم
الربا والتضخم
الربا والتضخم

يشتروا الأسهم والسندات المحصنة من التضخم كهؤلاء الذين يتربعون على الشريحة التي تحصل على أعلى الدخول.

والمؤرخ الاقتصادي (جون ل. كنج) يربط بين التضخم والفائدة المدفوعة في بالونة الائتمان. وفي كتاب مرسل منه إلى في 8 يناير 1988 قال. «قد كتبت كثيرا عن أن الفائدة هي السبب الوحيد لارتفاع الأسعار حيث تدخل في عمق سعر كل شيء يشتري، وأنا أعتقد دائما أن الفائدة المركبة آلة تدمير خفية، وهي تعمل الآن، ولهذا يجب علينا أن نتخلص من هذا الكابوس» (1).

إن النمو السريع المركب حالة مرضية، هي كالسرطان في البشر ويمكن تمييزها بوضوح عن النمو الطبيعي، وهذا نشأهه أيضا في الاقتصاد، فاستثمار بنس بربا 4% في أول التقويم الميلاى يصل إلى قيمة كرة من الذهب بقدر الكرة الأرضية في سنة 1750 وفي سنة 1990 يصل إلى 8190 كرة من الذهب» (2).

ويقول (جوهان فيليب): «الفائدة المالية تدمر قيمة النقود وتنفذ أى نظام نقدى طالما أنها تزيد كل يوم، وتتوقف سرعة التدمير وحجمه على مقدار الفائدة ومدتها.

بالمقارنة

والمقياس هو إنتاجية الاقتصاد القومى، أى هو القيمة المضافة، أو الزيادة في الإنتاج، أو قيمة الأصول الموجودة في المجتمع، والناشئة عن تشغيل رأس المال النقدي في هذا المجتمع، أى الربح الناشئ عن استخدام النقود في نشاط منتج. فمعدل الإنتاجية لا يصل اليوم في الدول الصناعية إلى أكثر من 4% في السنة إن لم يقل عن هذا المعدل، وفي حين يفوق مستوى الفائدة هذا المعدل بزيادة قدرها في بعض البلدان أكثر من 10% وهذا هو الحادث في أمريكا بالنسبة للدولار، ففي عالمنا المعاصر توجد قروض بالدولارات تصل إلى مئات البلايين من الدولارات بسعر الفائدة المرتفع، أى أن الفائدة التضخمية على 1000 مليار دولار تصل إلى 100 مليار دولار، وهذا يعنى 300 مليون دولار يوميا فوائد زائدة، بمعنى آخر فإن الدين بالدولار يزيد يوميا بمقدار 300 مليون دولار فوائد زائدة، ويديهى جدا أنه لا يمكن للمدينين أن يحققوا عائدا يمكنهم من سداد هذا المبلغ، وهذا هو التضخم الحقيقى بعينه.

وبعبارة أخرى تمتلئ بالونة النقود بهواء ساخن إلى أن تنفجر، فيعقب ذلك الكساد. فالفائدة المرتفعة معناها ببساطة زيادة تضخمية في النقود، ولذلك كانت الفائدة المرتفعة هي التضخم ذاته.

والفائدة المرتفعة معناها ارتفاع مبالغ فيه للأسعار دون أن يقابل هذا الارتفاع في الأسعار إنتاج أو جهد إنتاجى، بعبارة أخرى زيادة في المديونيات في العالم دون زيادة مماثلة في الإنتاج.

(1) Margret Kennedy, Interest and Inflation Free Money. pp.17-19 Armakultur Institute e.v. West Germany 2d edit. 1989

(2) Ibid., pp. 17-18 .

والفوائد لا تسدد، وهي تستحق يوما بعد يوم، وهذا يعني أن جزءا كبيرا يظل دائما بدون دفع، وبالتالي تؤول من سنة إلى أخرى ملايين بل مليارات من الديون والحقوق المستحقة والتي تعتبر في حكم الضائفة.

والفائدة المرتفعة تعنى بالنسبة للاقتصاد القومى شيئا غير الذى تعنيه بالنسبة للفرد أو المنشأة فى المجتمع، فبالنسبة للاقتصاد القومى ككل تعنى الفائدة المرتفعة لمدة طويلة زيادة كمية النقود، أى تدهور فى قيمة النقود، وتضخم يصاحبه رواج، وفى نفس الوقت يؤدي ارتفاع الفائدة - دون أن نشعر - فى البداية فى فترة الرواج - إلى زيادة عدد المدينين والمفلسين⁽¹⁾.

ولقد ظهرت بعض الدراسات منذ السبعينيات تدعو إلى عدم وضع سقف على سعر الفائدة، بحجة حصول منتجين أقل كفاءة على القروض. ويعتقدون أن تراكم رأس المال الحقيقى يتكامل مع تراكم الأصول المالية، فالمستوى المنخفض فى أسعار الفائدة يضعف من الاحتفاظ بالثروة فى الصورة المالية، ويخفض من معدل تراكم رأس المال، واستخدم لذلك تعبير «القمع المالى» "Financial Regress" عند تحديد أسقف لسعر الفائدة أو الائتمان، وهذا يجعلها بمفعول التضخم سلبية.

وقد كان لصندوق النقد الدولى والبنك الدولى للإنشاء والتعمير الدور الرئيس فى تعميق هذه الأفكار، يقول تقرير البنك الدولى: (إن أسعار الفائدة التى تقتضى على أوجه الائتمان الموجه كثيرا ما انحرفت انحرافا كبيرا عن الأسعار التى تقتضى من الائتمان غير التفضيلى، والدعم الكبير المستر لابد من أن يتحمله أحد، وفى كثير من الأحيان يعجز الائتمان المدعم عن الوصول إلى المنتفعين المقصودين به، والذين انتفعوا انتفاعا أكبر فى نطاق قطاعات الأولوية هم المقترضون الأكبر حجما والأوفر نفوذا، وأصبح كثير من الائتمان الموجه قروضا لا يتم الوفاء به، وشجعت القدرة على الاقتراض بأسعار رخيصة على الاستثمار الأقل إنتاجا⁽²⁾).

وبينما مدرسة العرض Cost Push فى الفكر الاقتصادى الحديث ترى أن سعر الفائدة سبب لارتفاع التكاليف، يرى النقديون أنه: «ليس ثمة ريب فى أن ارتفاع معدلات الفائدة لن يترك الطلب الكلى والعرض الكلى على حاله، فحتى لو افترضنا بقاء كمية النقود ثابتة، فإن الأسعار

(1) جوهان فيليب فرانيرفون بتمان، كارثة الفائدة ص 3 - 7 ترجمة الدكتور أحمد النجار، الاتحاد الدولى للبنوك الإسلامية.

(2) Mackinnon Ronald, Money and Capital In Economic Development, p.67 The Brooking Institution. 1973 Shaw Edward, Financial Deepin In Economic Development, pp. 73-78 Oxford University Press 1973.

عن سياسة أسعار الفائدة فى ظل التحرير الاقتصادى فى مصر، سيد عيسى ص 2 وتحرير سعر الفائدة وآثاره المحتملة على جمهورية مصر العربية د. سهير معتوق ص 1، 2.
المؤتمر العلمى 16 للاقتصاديين المصريين 12، 14/12/1991.

الأعلى للفائدة سوف تؤدي إلى خفض الأرصدة النقدية المرغوبة لدى الناس، وفضلا عن ذلك فإن إعادة التأليف بين عوامل الإنتاج قد تخفض الناتج الكلى بسبب تخصيص أقل كفاءة للموارد. وعلى هذا فإن ارتفاع معدلات الفائدة قد تقود بشكل غير مباشر إلى خلق فائض عرض نقدي يرفع بدوره مستوى الأسعار، ولكن أصحاب سعر الفائدة كسبب لارتفاع النفقات لا يقولون شيئا عن التغييرات في الطلب الكلى. وليس ثمة ريب أن الارتباط الموجب بين التضخم وأسعار الفائدة يدعم وجهة نظر المدرسة التي تقر دور سعر الفائدة في زيادة التكاليف، ومع ذلك فإن مثل هذه العلاقة ليس بها إلا القليل لتأييد هذه النظرية، وبدلا من ذلك فهي تدعم الفكرة العكسية التي تقرر أن أسعار الفائدة المرتفعة أو المنخفضة تنشأ عن أكثر مما يكون سبباً، للمعدلات المرتفعة أو المنخفضة للتغير في مستوى الأسعار⁽¹⁾.

وعموماً، كما سنرى، هناك ارتباط بين الفائدة والتضخم، فالتضخم وإن كان سببه محاولة خفض سعر الفائدة بزيادة عرض النقود فإن ذلك في الحقيقة علاج للداء بالداء، وهذا لا يلغى أبداً آفات سعر الفائدة، ولا يعطى جدية لعلاج التضخم، بل هو سباق بين الأسعار والتضخم، وهكذا تستمر الحلقة المرذولة، وإن أخذت الصبغة العلمية ووضعت في نموذج يسمونه نموذج Shaw Mackinnon (شو ماكينون)⁽²⁾.

أما هؤلاء الذين يجيزون أخذ الفائدة كتعويض عن التضخم الذي تسبب في انخفاض القدرة الشرائية للنقود، فسنعالجه في موضع آخر بالتفصيل الذي يضيق عنه موضوعنا عن آفات الربا.

(1) بارى سيجل، النقود والبنوك والاقتصاد، وجهة نظر النقديين، دار المريخ 1987م.

(2) البنك الدولي، تقرير عن التنمية في العالم 1989 ص 81 - 84، مرجع سابق.

5 - الربا وتخصيص الموارد:

يعتبر بعض الاقتصاديين أن توزيع الإنفاق بين عناصر الإنتاج في سوق حر لتحقيق أكبر ربح هو الضمان لحسن تخصيص الموارد. ولكن هناك خطأ كبيراً لم يناقش تناقضه إلى اليوم. هذا الخطأ قام على إعطاء صاحب المال الفائدة والمنظم الربح، رغم اعترافهم بأن المنظم اليوم يأخذ أجراً لا ربحاً. واستمر هذا الخطأ إلى اليوم في تدريس مبادئ الاقتصاد للطلبة في قاعة الدرس، وبدون هذا الافتراء يتعرى الربا من كل منطق داخل النظرية الاقتصادية. وصدق البعض هذا الوهم فاعتبر إلغاء الفائدة من بنية الاقتصاد يؤدي إلى سوء تخصيص الموارد⁽¹⁾.

علينا أولاً أن نتذكر حقيقة غائبة، أكدها (إرفنج فشر) بألم كبير، وهي أن معدل العائد ظاهرة أولية توجد بعمق في الاستثمار الحقيقي، وهو مستقل تماماً عن معدل سعر الفائدة الذي ينتج عن علاقة الإقراض والاقتراض.

والتوازن الصفري لسعر الفائدة هو ما يبحثه الاقتصاديون الغربيون عادة. لقد وجه (شومبيتر) نقداً شديداً لظاهرة سعر الفائدة الصفري في الأحوال العادية. ودافع (سامويلسون) عن وجهة نظر (شومبيتر) ووجه سؤالاً في كتابه: هل سعر الفائدة الصفري التوازني ممكن؟ وأجاب (شومبيتر) أن ذلك غير ممكن في ظل أحوال التيقن التام ما لم يكن هناك تشبع في رأس المال، ولكن في ظل الأحوال الحقيقية لعدم التأكيد، فإن سعر الفائدة الصفري التوازني ممكن في حالة الركود الحاد التعس.

ونقطة البداية الصحيحة هو أن نعرف أنه حتى في حالة الاقتصاد الرأسمالي. يوجد سوقان لاستثمار الأرصدة. سوق رأس المال وسوق القروض.

والنظام الإسلامي يبقى حياً سوق رأس المال عند وضع سقف صفري على الإقراض.

ولا يعنى سعر فائدة صفري سياسة مالية رخيصة لارتباطها بنفقة الفرصة البديلة المتغيرة لرأس المال الحقيقي في الاقتصاد معبراً عنها بالعائد المتوقع للاستثمار الحقيقي. فعندما يمنع سعر الفائدة، تظهر معدلات توازن جديدة معتمدة على العائد الحقيقي بدرجات مختلفة من المخاطر.

وكثير من الاقتصاديين يقبل هذه التفرقة بسمى آخر، فهم يفضلون للوصول إلى معدل العائد بإضافة معامل المخاطرة إلى سعر الفائدة (Baumol, Prest, Turvey)، وهذا القول

(1) Sayed Naqvi Intrest Rate and Intertemporal Allocative Efficiency in an Islamic Economy, Seminar in Geddah 1978.

بأسلوب آخر أن سعر الفائدة ليس هو معدل الخصم الحقيقي في ظل عدم التيقن. فإذا انتقلنا إلى عملية تخصيص الموارد عبر الزمان. ومثالها البارز أيضا - المشروعات الاستثمارية - رأينا كثيرا من الاقتصاديين يحسون أن لا مفر من استخدام معدل الفائدة لعملية الخصم الزمني. والبحث يظهر أن معدل الخصم الصحيح اقتصاديا هو معدل العائد المنتظر من استثمارات حقيقية ولا يصح هنا استخدام معدل الفائدة للخصم إلا في حالة تساويه مع معدل العائد⁽¹⁾.

إن الافتراض بأن غياب سعر الفائدة يعنى إعطاء الأموال من المدخرين للمستثمرين مجانا لا أساس له، حيث تتاح الأموال بتكلفة هي حصة الربح.

وبهذا يصبح معدل الربح هو معيار تخصيص الموارد، وهو آلية لمعادلة الطلب بالعرض. فكلما زاد معدل الربح المتوقع في عمل ما زاد عرض النقود لهذا العمل. فإذا انخفض الربح الفعلي المتحقق في بعض الأعمال انخفاضا كبيرا عن الربح المتوقع، واجهت هذه الأعمال صعوبة في التمويل مستقبلا، ولهذا فإن الربح المتوقع، له أهمية في الحال لتحديد تدفق الاستثمار، والأداء «الربح» الفعلي عامل حاسم في المال في تحديد مدى نجاح المشروع، وفي الحصول على المال. وهذا ما يدعو إلى مزيد من النظام في الاستثمار، من خلال عناية أكبر بتقويم المشروعات، بحيث تستبعد كل المشروعات غير الفاعلة، أو غير المنتجة. وليس الأمر كذلك في الاستثمارات الربوية، فالقرض المتجه إلى الربا لا يسهم في مخاطر العمل الممول. بل ينقل مخاطرة العمل كلها إلى المنظم، ويؤمن لنفسه عائدا مسبقا، بغض النظر عن النتيجة الفعلية النهائية الصافية لعمل المقرض. ولذلك لا يجب على هذا المقرض إجراء تقويم شامل، مثلما يجب على صاحب المال أن يفعل في اقتصاد لا ربوي، سواء كان ذلك بنفسه أو بمساعدة مصرف أو شركة استثمارية. فلما كان تقويم المشروعات تقويما ثنائي الطرف، وجب أن يكون معدل الربح في النظام الإسلامي آلية لتخصيص الموارد الأكثر فاعلية من الفائدة في النظام الرأسمالي.

فالدليل على الرأي القائل بأن تخصيص الموارد في الاقتصاديات الربوية تخصيص فعال إنما هو دليل ضعيف، بل هناك في الواقع دليل مضاد ومقنع، فقد تجمعت الأدلة لدى (إنزler، وكونراد، وجونسون) لكي يتوصلوا إلى أن رأس المال الحالي قد أساء تخصيصه، وربما إلى حد خطير، بين قطاعات الاقتصاد⁽²⁾ والفائدة تقوم بتخصيص الموارد في النظام الرأسمالي، ولما

(1) D. Anas Zarqa Capital Allocation, Efficiency and Growth in an Interest Free Economy, pp. 43-58.

مجلة الاقتصاد والإدارة، العدد 16 نوفمبر سنة 1983، كلية الاقتصاد والإدارة جامعة الملك عبد العزيز جدة.

(2) د. عمر شابر، نحو نظام نقدي عادل، ص 144، 145، المعهد العالمي للفكر الإسلامي 1990 عن:

Enzler, Konrad, Johnson, Public Policy and Capital Formation, Federal Reserve Bulletin, October 1981.

كانت الفائدة ظاهرة نقدية تتحدد بعرض النقود والطلب عليها، وهي ظاهرة قصيرة الأجل، فإن دورها في تخصيص الموارد لا يتصل بكفاءة المشروع ولا ربحيته.

* «معدل الفائدة يمثل سعراً مضللاً، كما أنه سعر تفضيلي يَحيز لمصلحة الأغنياء، فكلمًا فإن المقرض أكثر ملاءة حصل على القرض بسعر فائدة أقل. وبهذا تستطيع المنشآت الكبيرة الحصول على قروض أكثر ومعدل فائدة أقل. فهؤلاء الأقدر على تحمل تكاليف التمويل بسبب ضخامة مشروعاتهم. والارتفاع المزعوم في إنتاجيتهم، إنما يتحملون في الواقع أقل التكاليف. وعلى العكس من ذلك يكون حال المنشآت المتوسطة والصغيرة الحجم، ومع أنها قد تكون أكثر إنتاجية فيما تضيفه إلى الدخل القومي مقابل كل وحدة تمويل تستخدمها، كما أن جدارتها بالتمويل لا تقل عن غيرها من حيث أمانتها ونزاهتها. وإنما مع ذلك نجد أنها تحصل على تمويل أقل بكثير، وبمعدلات فائدة أعلى من المنشآت الكبيرة. وهذا من الأسباب التي جعلت المنشآت الكبيرة في الاقتصاد الرأسمالي تزداد ضخامة، وتتجاوز النقطة التي تملئها وفورات الحجم الكبير. كما أنها من الأسباب التي جعلت المنشآت التجارية الصغيرة والمتوسطة تختنق لحرمانها من فرص التمويل. فهل يدل هذا على توزيع أمثل للموارد، أو على نظام مصرفي أكثر كفاءة وفعالية؟ أما لو تم التمويل على أساس الربح، فإن المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم والكبيرة، تقف جميعاً على قدم المساواة. فكلمًا ارتفع معدل ربحها ازدادت مقدرتها في الحصول على التمويل، ولو كانت المؤسسات الكبيرة حقاً أكثر ربحية، لكان جديراً بها أن تدفع إلى المصارف معدلاً عالياً لا منخفضاً للفائدة، ولو فعلت ذلك لانتفع صغار المودعين الذين هم من أكبر ضحايا النظام الرأسمالي؛ إذ يحصلون على معدلات فائدة منخفضة جداً مقابل ودائعهم، وعلى النقيض من هذا، فإن المؤسسات المفضلة من حيث الإقراض، تحصل على قروض بمعدل فائدة منخفض إذا ما قورن بالأرباح التي تجنيها من استخدام هذه القروض. وهذا ما يؤدي إلى الاحتكار، وزيادة التفاوت في الدخل وتركيز الثروة⁽¹⁾.

وفي دراسة أجريت بواسطة إحدى المؤسسات الدولية، قدر حجم القروض التي حصلت عليها المشروعات الصغيرة من البنوك المتعاملة بنظام الفائدة لا يتجاوز 1% من الاحتياجات التمويلية لهذه المشروعات للخارج⁽²⁾.

«ومن أجل تقدير الآثار الاقتصادية تقديراً أوضح، دعنا نتخيل، في وقت معين وجود عدد كبير من المشروعات، يحمل كل منها معدلاً متوقعاً من الربح أعلى من معدل فائدة السوق، وذلك حسب تقدير المنظم والممول. ولنفترض تبسيطاً أن درجة عدم اليقين Uncertainty المرتبطة بكل التوقعات واحدة، وبهذا يمكن ترتيب المشاريع ترتيباً تنازلياً حسب ملاءة المنظمين

(1) د، عمر شابرا، النظام النقدي الإسلامي ص 18، مجلة أبحاث الاقتصاد الإسلامي، العدد 2، المجلد 118 سنة

(2) world Bank, World Development Report, No., 6710 April 1987, pp. 7-18.

الذين يقدمونها. ومن الواضح للعيان أن مشروعًا ما يمكن أن لا يحتل الموقع نفسه في كلا الترتيبين، وأن مصالح المجتمع تتحقق بدرجة أفضل إذا ما تم تمويل المشروعات حسب الترتيب الأول، وهو الترتيب المؤسس على الربحية، على أن تدفق التمويل على أساس مدفوعات فائدة ثابتة تعاقديًا، إنما يتبع، إلى حد كبير، الترتيب الثاني الذي يقوم على ملاءة المقترضين، ولكنه يستتبع انحرافًا عن التخصيص الأمثل للموارد. ففي نظام مبنى على الفائدة تكف الربحية المتوقعة عن التأثير في إيجاد تخصيص فاعل للأموال المستثمرة، لأن الشروط التي قدمت بها هذه الأموال إنما هي شروط القروض التي تحمل فائدة⁽¹⁾.

وقد اعترفت مؤسسة (مورجان للضمان) - سادس أكبر بنك في الولايات المتحدة - بفشل النظام المصرفي في تمويل الشركات الصغيرة أو الرأسماليين المخاطرين، وتبين أن التمويل لا يعطى إلا للشركات الكبيرة المليئة⁽²⁾.

(1) د. محمد نجاهة الله صديقي، لماذا المصارف الإسلامية، 8-13، المركز العالمي لأبحاث الاقتصاد الإسلامي، جامعة الملك عبد العزيز، جدة 1992.

(2) Morgan Guarantee Trust Company Of New York, World Financial Markets, January 1987
P. 7 Dr. Omar Chapra, Monetary Management in Islamic Expert - Level Conference On
Islamic Banking June 4 - 5 1994 Manama Banrin.

6 - الربا وتوزيع الدخل:

العامل الأكبر في سوء توزيع الدخل في العالم هو سعر الفائدة التي تساهم في تحويل الدخل من المحتاجين للتمويل إلى المالكين له.

«وعلى مستوى الاقتصاد الكلى يؤدي الترتيب الحالي إلى تدفق الثروة من المنظمين الذين يتعرضون للخسارة - لأن هناك دائماً من يتعرض للخسارة - إلى دائيتهم فيصير من شأن الثروة أن تجلب مزيداً من الثروة، بينما يجب على عنصر التنظيم أن يجابه الطقس السيئ، بتعويض خسائره من الأرباح التي يكسبها في السابق. وهذه الثروة الإضافية المتدفقة إلى الدائنين من المشاريع الخاسرة لم تنشأ من أية ثروة إضافية، وبهذا فإن إعادة توزيع الثروة الموجودة لصالح ملاك رأس المال النقدي أمر غير عادل. فإذا ما أخذنا هذا الظلم الملائم لنظام الفائدة بعين الاعتبار، زاد توزيع الدخل والثروة ظلماً مع مرور الزمن. وهذه الختمية لا بد وأن تضعف طبقة المنظمين وتقوى طبقة الممولين...»

ويجدر بنا الإشارة إلى أن هذا الظلم الكامن في نظام الفائدة، بحق المؤجرين والدائنين، يزداد حدة في وضع تضخمى، عندما يتخلف ارتفاع معدل الفائدة وراء ارتفاع الأثمان والأرباح. فيمكن أن يحصل المودعون فعلياً على عائد سلبي، إذا كان معدل الفائدة أدنى من الارتفاع المتوى في الأثمان. ويتعذر على المصارف الحفاظ على فارق النسبة - أو السرعة - بين معدلات فوائد الإقراض وبين ارتفاع الأثمان، تاركة لرجال الأعمال أن يحققوا أرباحاً تضخمية، وعليه فإن العدول عن الفائدة إلى المشاركة النسبية في الأرباح سوف يخلو من هذا الظلم⁽¹⁾.

إن 60% من سكان الكرة الأرضية لا يحصلون إلا على 5.6% من إجمالي دخل العالم. وفي عام 1989 ارتفع دخل الـ 20% من سكان العالم الذين يعيشون في الدول المتقدمة إلى 60 ضعف الذين يعيشون في الدول الفقيرة. بعد أن كان 30 ضعفاً سنة 1960. ويؤكد تقرير البنك الدولي عن التنمية البشرية 1992 الأوضاع غير المتكافئة في الأسواق المالية والمعاملات التجارية والعمل، حيث يكلف هذا الوضع دول العالم الثالث 500 مليار دولار سنوياً، وهذا الرقم هو عشرة أضعاف ما يعطيه الغرب من مساعدات. وفي خلال السنوات من 1970 حتى 1990 تصاعدت ديون العالم النامي من 100 بليون دولار إلى 1350 بليون⁽²⁾.

(1) د. عبدالمنعم البناء، الأزمان والسياسات النقدية، ص 40، مكتبة النهضة العربية 1954.

(2) نفس المصدر، ص 8-13.

الدخول الكلي هو مجموع الدخل القومي
الدخول الفردي هو الدخل الشخصي
الدخول الكلي هو مجموع الدخل القومي
الدخول الفردي هو الدخل الشخصي

وحتى في داخل الدول المتقدمة نفسها نرى سوء توزيع الدخل شديداً. ففي أمريكا ظل الخمس الغنى يملك أكثر من 40% من الدخل القومي بينما ظل الخمس الفقير عند نحو 5% من الدخل القومي⁽¹⁾.

تقول (مارجريت كينيدي): «العامل الأكبر في سوء التوزيع في ألمانيا الغربية هو الفائدة التي تساهم في تحويل 1100 بليون مارك من الذين يعملون إلى الذين يملكون رأس مال. ورغم أن الحكومة تحاول إلغاء هذا الأثر من خلال الضرائب فإن التوازن لا يتحقق، ولا زال نصف عدد السكان يملكون 4% والنصف الآخر يملكون 96% من الثروة النقدية.

وإذا نظرنا إلى العالم الثالث، نجد أن الدول المتقدمة صناعياً تتسلم يومياً 200 مليون دولار فوائد عن ديونها من العالم الثالث التي تزيد عن 1000 بليون دولار سنة 1986 ثلثها يستخدم في سداد الفوائد عن ديون سابقة. وما تدفعه من فوائد يومياً يعادل ضعف ما يعلن عنه من مساعدات.

فنحن قريبون من حرب عالمية ثالثة سلاحها سعر الفائدة وشروط التجارة الدولية المجحفة، إنها حرب تدفع الناس للرزيلة والإرهاب والإجرام لتفشي الفقر والبطالة. والفائدة تنشر البؤس في داخل البلاد الصناعية، وهي تنشره اليوم فيما يزيد عن نصف سكان العالم. ولا يمكن حل هذا المعضل إلا بإلغاء ديون العالم الثالث⁽²⁾.

وقد تنبأ (سلفيو جسل) بالحرب العالمية الثانية بعد الحرب العالمية الأولى في خطاب له إلى رئيس تحرير صحيفة ألمانية في برلين فيقول: «رغم الوعد المقدس لكل الناس لتجنب الحرب إلى الأبد، ورغم صيحات الملايين لاحرب بعد الآن، ورغم كل الأعمال لمستقبل أفضل، فأنا أقول: إذا ظل النظام النقدي المعاصر - المؤسس على سعر الفائدة والفائدة المركبة - يعمل، فإنني أجسر أن أنتبأ اليوم بحرب عالمية أخرى في أقل من 52 سنة»⁽³⁾.

وقد حدث ذلك فعلاً، وشيحدث بعد ذلك إن لم يتب الناس عن ظلمهم. يقول تعالى: ﴿فَإِنْ لَمْ تَفْعَلُوا فَأْذَنُوا بِحَرْبٍ مِنَ اللَّهِ وَرَسُولِهِ وَإِنْ تُبْتُمْ فَلَكُمْ رُءُوسُ أَمْوَالِكُمْ لَا تَظْلِمُونَ وَلَا تُظْلَمُونَ﴾ [البقرة: 279].

(1) Harvey S.Rosen. Public Finance, p.93 Irwin Inc., 1985.

(2) Margret Kennedy. op. cit. pp. 55-57.

(3) Ibid. pp. 72.

7 - الربا والعلاقات الاقتصادية الدولية:

كثيرا ما يتصور البعض أن الفائدة أصبحت جزءا عضويا من حركة السلع ورؤوس الأموال الدولية، وأن تجنبها أصبح من المستحيل، إلا أن تختار الدولة العزلة عن العالم أجمع. والحقيقة غير ذلك . . .

فالتجارة الخارجية تحتاج بلاشك إلى خدمات مصرفية، وأول هذه الخدمات هي خدمة المعلومات، فالعملاء بالخارج تقل معرفتهم بالنسبة للداخل، والمواطنون يحتاجون إلى معرفة من يتعاملون معهم بالخارج، ولما كانت التجارة تحتاج إلى الثقة لضمان وصول البضاعة في الموعد بمواصفاتها المطلوبة، وضمان دفع الثمن عليها أيضا من الجانب الآخر، فإن المصارف تسهل هذه الخدمة بإمداد التجار بالمعلومات اللازمة. كذلك تقوم بضمان الدفع سواء بقبول الكمبيالات أو الشيكات المؤجلة Acceptance أو بكتابة خطابات الضمان، كما تنوب في دفع القيمة بالخارج وتحويل الصرف اللازم⁽¹⁾.

إن أغلب العلاقات الدولية عمليات معارضة بين صادرات وواردات، فهي عمليات بيع وشراء عادية في نطاق سوق أوسع. ومن ثم فإن الربا لا يمثل أى جانب حيوى من نشاطها.

وفى داخل الدولة يقوم المستوردون بشراء السلع من الخارج، إما نظير ثمن يدفع فورا أو ثمن مؤجل جملة أو تقسيطا، وقد يكون الثمن مدفوعا والسلعة مؤجل تسليمها. والمصدرون كذلك إما أنهم يصدرون السلعة نظير ثمن عاجل أو أجل جملة أو تقسيطا، وقد يستلمون الثمن مقدما على أن يسلموا السلعة بعد أجل.

وهذه البيوع كلها من البيوع الشرعية، أى بيع المقايضة «النقد» أو بيوع الأجال أو بيوع السلم.

وفى كل هذه الأحوال يكون دور المصارف خدemy نظير عمولة للمصدر، ضمانا لسداد مستحقاته. والقيام بعملية استلام مستندات السلع من فواتير وبوالص شحن وتأمين، وتسليم الثمن للمصدر عن طريق شبكة البنوك العالمية. وتحصل المصارف على أجر نظير هذه الخدمات. وكل هذا لا حرج منه، اللهم إلا فى أخذ أجر على الضمان وهذا سنناقشه بعد.

ولكن المشكلات تظهر فى أعمال الوساطات المالية بين المصدرين والمستوردين سواء كانوا مصارف أو غيرهم. ونستطيع إجمال هذه المشاكل فيما يلى:

1 - يحتاج المصدر إلى سيولة لحين سداد قيم صادراته، ويحتاج المستورد إلى سيولة يسدد بها ثمن وارداته حتى يحصل مستحقاته. وهنا يظهر دور المصارف فى عمليات الإقراض نظير فائدة. وهذه العملية ماثلة لعملية التسهيلات الائتمانية فى الداخل، ويستطيع الأسلوب

(1) Meir Kohn. op. cit. pp. 266-267.

الإسلامي أن يحولها إلى مشاركة على مستوى التجارة الخارجية كما فعل على مستوى التجارة الداخلية.

2 - يحصل المصدر على كمبيالات كمستندات دين عن الثمن المؤجل، وعادة يقوم المصدر بخصم هذه الكمبيالة لدى بيوت التمويل نظير التنازل عن جزء منها ليحصل على السيولة اللازمة لاستمرار أعماله. وقد اتسع نطاق هذا النشاط حتى أصبح يبيع وشراء الكمبيالات وتظهرها تجارة تلتفها الأيدي. وهذا النوع من النشاط يمكن تلافيه أيضا بقيام المصرف الإسلامي بسداد حاجات التمويل للمصدر نظير مشاركة والاحتفاظ بالكمبيالات كضمان للتقصير والتعدي فحسب.

3 - لما كانت جنسيات المتعاملين في السوق الدولية مصدرين ومستوردين متباينة، فقد تباينت العملات التي يسدد بها المستحقات، ولذلك أصبح الصرف، وهو المقاصة بين العملات، تجارة نشيطة في الواقع المعاصر. فكما تحولت الكمبيالات إلى أدوات استرباح بالخصم، فقد تحولت التجارة في العملات إلى أدوات استرباح عن طريق البيع والشراء في سوق الصرف حاضرا وأجلا بمعدل متغير يتصل تحديدا بسعر الفائدة السائد في الأسواق محسوبا بالزمن. ثم نشطت المضاربة عليه وابتكرت أدوات المضاربة كالعقود المستقبلية وعقود الاختيار.

ولما كانت هذه السوق تخرج العملة عن وظيفتها كوسيط للتبادل، وتستخدم للحصول على ربا في بيوع الآجال، أو على فروق رأسمالية في المراهنات، فقد انفصل الاقتصاد الحقيقي الممثل في حركة السلع والاستثمار عن الاستثمار المالي الممثل في عمليات المضاربة وكسب فروق الربا.

وهذه الحقيقة أفلقت الاقتصاديات المعاصرة، واعتبرها صندوق النقد الدولي أحد أسباب الاختلالات النقدية محليا وعالميا، حيث أصبحت هذه العملية أضعاف العمليات الحقيقية. والشارع الحكيم قد حرم الأجل مطلقا في مبادلة العملات، وأجازها إن كانت حاضرة، وحركة السلع العادية التي تسدد نقداً لا تحتاج أكثر من الوقت اللازم للقيام بعملية التحويل، والشارع اشترط القبض ولكن حسب العرف لمفهوم القبض.

أما بالنسبة للثمن المؤجل، فإن الشارع الحكيم أجاز الاستعاضة عن العملة التي تستحق بالبيع الأجل بعملة أخرى عند السداد، بشرط أن يكون ذلك بالسعر السائد يوم تسليم الثمن، حتى لا يضار أحد بذبذبة أسعار العملات.

أما بالنسبة لحركة رؤوس الأموال الدولية، فليس الربا هو الطريق الوحيد لتحريكها، فإن رأس المال الأجنبي يستطيع أن يقوم بالاستثمار الخارجي عن طريق المشاريع الخاصة أو عن طريق المشاركات.

والواضح اليوم بعد استفحال أزمة الديون العالمية الناشئة عن علاقة الإقراض والاقتراض، اتجاه الشركات العالمية ومنها الشركات المتعددة الجنسيات إلى المشاركة بتقديم رأس المال المدفوع كوسيلة للاستثمار تفضلها عن الإقراض.

أما بالنسبة لظروف التخلف التي تعاني منها الدول الإسلامية وحاجتها إلى الاقتراض خصوصا من المؤسسات الدولية التي تقدم قروضا ميسرة، فإن الأمر يمكن علاجه بعدة طرق:

1 - إقامة تعاون بين الدول الإسلامية الغنية والفقيرة لتجنب كبيرة الربا، وعلى الأقل قيام علاقة بين المصارف الإسلامية؛ لتذليل عقبات تسويات التجارة العالمية، وتقديم التمويل اللازم للحكومات للقيام بالمشاريع الحيوية عن طريق المشاركة.

والواقع أن الفائض العربي يعاد إقراضه للدول الإسلامية بمعدلات عالية في قروض قصيرة الأجل قد تتجاوز فوائدها 50%.

2 - محاولة الترويج لأسلوب المشاركة عالميا ومع المؤسسات الدولية كأسلوب يعمل جنبا إلى جنب مع أسلوب الدين السائد عالميا. خصوصا وأن مشاكل المديونية العالمية ومعاناة العالم الثالث تسمح بطرح هذه المفاهيم، بعد أن أدى إلى الامتناع عن السداد، فضلا عما جرته من مشاكل التبعية وتراجع التنمية الاقتصادية، وفقدان الاستقلال السياسي وفرض الوصاية على اقتصادياتها من قبل المؤسسات الدولية.

3 - إذا تعينت الضرورة أو الحاجة العامة التي تنزل منزلتها للاقتراض فالضرورات تبيح المحظورات، والحاجات العامة بالنسبة للأمم تنزل منزلة الضرورات بالشروط الآتية:

أ - أن تكون هذه الحاجة حقيقية باعتبار أهل الحل والعقد.

ب - أن يكون الاقتراض بقدر الضرورة أو الحاجة العامة ولا يزيد.

ج - أن تستمر المحاولة لاستبدال هذا الأسلوب بآخر حلال.

د - أن نشعر بالقلق وعدم الارتياح للقيام بهذا الاستثناء.

هذه الضوابط تجعل هذه المعاملة مؤقتة غير مرغوب فيها ويبدل الجهد للتخلص منها وتلافيها في أول فرصة (1).

(1) Prospects for International Transactions without Riba, Dr. Sayid Tahir.

Elimination of Riba from the Economy,

Institute of Policy Studies, Islamabad 1994, pp. 263-311.

الفصل السابع

المصرفية الإسلامية

الأزمة والمخرج

• المصرفية الإسلامية:

إن الثورتين المالبتين الهامتين اللتين حدثتا في غيبة الفقه هما :

1 - ظهور الائتمان على مستوى سوق النقد، حيث تجاوب عرض النقود مع تسارع نمو الإنتاج.

2 - ظهور الأوراق المالية في سوق رأس المال، ليتجاوب مع كبر المشروع والتباعد بين المدخرين والمستثمرين ، وانفصال الملكية عن الإدارة .

والوساطات المالية ذات دور هام في تحريك المدخرات إلى الاستثمار، والمصارف عادة تأخذ مدخرات قصيرة الأجل، ولما كان الاستثمار بطبيعته ممثلاً في الأسهم طويلة الأجل، كان لابد من ظهور آلية تناسب أهداف الاستثمار طويل الأجل، وفي نفس الوقت تتناسب مع رغبات المدخرين قصيرة الأجل .

من هنا كان الدور الهام لأسواق الأوراق المالية معبرة عن ثورة الأسهم، لتتلاحم مع سوق النقد ممثلاً في الائتمان المصرفي .

• الأزمة:

وقد تبين كيف أن الربا تسبب في اختلال العلاقة في هيكل الاستثمار ، وتضخمت أوراق الدين على حساب أوراق المشاركة ، وزاد الاعتماد على التمويل قصير الأجل، وضاعت منابع التمويل طويل الأجل .

فسوق النقد المعاصر ، وعموده الفقري الجهاز المصرفي ، والذي يعتبر أكبر مصادر الوساطة المالية بين المدخرين والمستثمرين ، يقوم نشاطه الأكبر على الائتجار في الديون .

كما أن سوق رأس المال المعاصر ، وعموده الفقري سوق الأوراق المالية ، يعتمد أغلب نشاطه على أوراق الدين ممثلة في السندات وأذون الخزانة، كما تعتمد معاملاته على بيع الدين بالدين .

ونظراً للتغيرات السريعة في سعر الفائدة ركز التمويل غالباً على الآجال القصيرة وانحسر في الآجال الطويلة .

ومن ثم انحسرت علاقة المشاركة في النشاط الاستثماري لحساب علاقات الإقراض والاقتراض، وتراجعت حركة تداول الأسهم لحساب تزايد نشاط تداول السندات والأذونات، وانحسر النشاط الإنتاجي الطويل الأجل لحساب النشاط المالي قصير الأجل .

ومن جانب آخر تفشى وباء المقامرة في أسواق رأس المال ، فانحسر النشاط الحقيقي وانفخ النشاط الوهمي؛ لتعصف هذه الألاعيب باستقرار الاقتصاد وعدالة المبادلات بين الناس .

وسوق رأس المال أصبح لا يحركه مؤشر الغلات المتوقعة في المدة الطويلة، وإنما ظهرت بدع مالية أقل ما توصف به أنها الأعباء ميسر، ومثال ذلك في المضاربة على المشتقات الوهمية التي لا تعنى تسليم سلع حقيقية، أو عقود الاختيار التي تجعل عملية البيع مراهنات غير مقصود بها تبادل بين ثمن وبيع، وإنما مقامرة بين علاوة وفروق أسعار، أو العقود المستقبلية التي تقوم على معاملة يؤجل فيها الثمن والسلعة، ويبقى التزام يسدد ربحه أو خسارته. بحيث أصبح التبادل الحقيقي في سوق الصرف أو عمليات التجارة الدولية عشر حجم المعاملات الكلية. وبهذا تحول النشاط الحقيقي إلى عمليات ميسر، مقصود بها كسب فريق وخسارة آخر. وأصبحت السوق دوامة مقامرة، يعبت على موائدها بثروات الناس والشعوب.

وبهذا استشرى الفساد في قطاع الاستثمار بغلبة الربا على المشاركة، وفي قطاع البيع بغلبة المقامرة على المعاوضة.

ومن ثم كان التحدى الأكبر الذى يواجه البشر هو :

1 - كيفية التحول من علاقة الإقراض والاقتراض وعائد الربا إلى علاقة المشاركة وعائد الربح؛ لتحقيق الاستقرار والتنمية.

2 - إزاحة المقامرات من أسواق رأس المال؛ لتحل محلها مخاطرة التجارة التي تحفز على التوازن والعدل.

والربا والمقامرة هما مرضا الاقتصاد المعاصر المستعصى، لا يختلف على تجريمهما دين منزل ولا خطة إصلاحية. فليست الدعوة إلى إزاحتها خصوصية إسلامية، ولا يستطيع منصف أن يتهم من يعارضهما بالرجعية أو التطرف. والعالم اليوم فى حاجة إلى تكاتف الجهود؛ لتحقيق التنمية والاستقرار بإزاحة هذين الداءين. والإسلام فى هذا له من المنهج الواضح والأدوات المحددة والبدائل الناجحة ما يستطيع به أن يقوم بهذه المهمة.

ويستبد العجب بالعقلاء حين نرى ذلك الإلف القمىء فى التعامل الرتيب مع أسلوب الربا فى أسواق النقد وأسلوب المقامرة فى سوق رأس المال، وكأنهما لوازم لا يمكن الفكك عنهما. وكان الاقتصاد يفقد روحه إذا استبعد منه هذان الداءان.

ومن هذا نظرة بعض كبار اقتصاديينا إلى سعر الفائدة كمحرك لدوَال الاقتصاد الكلى عرضا وطلباً، حيث يعطون له دوراً فى التنمية لا يمكن التخلي عنه إلا لحساب الفوضى والضياع، ويعتبرون تركه تحفيماً وتخريباً لقنوات تدفق المدخرات إلى منافذ الاستثمار، ويعطون له الإدارة والقيادة فى السياسات النقدية. والأمر عندهم يبلغ ذروة الخطورة إذا تعاملنا مع الاقتصاد الخارجى والمؤسسات المالية الدولية. ويتصورون أن عالم من غير ربا معناه عودة إلى العصر الحجري والمقايضة، وأن التحريم لم يواكب النقلة الهائلة فى عالم العصر من أدوات

ومؤسسات ، ولم يعرف هذه الزخمة من الميكنة وسوق النقد وسوق رأس المال ، ولا يطبق التعامل معها . وقد أثبتنا زيف ذلك في عرض آفات الربا .

ولا بد حين تقويم آثار سعر الفائدة أن نحيط بكل جوانب الظاهرة ، فللمدخر والمصرف علاقة إيرادية بسعر الفائدة من جانب ، وللمستثمر والاقتصاد القومي علاقة تكلفة به من جانب آخر . فلا يجب أن يركز التحليل على الجانب الأول ويغفل الجانب الآخر . حيث آثار سعر الفائدة على المستثمر والاقتصاد القومي سلبية ومعوقة . بينما الجانب الأول أمامه طريق آخر لتحقيق الإيراد وهو الربح . فثمة موقف به إيجابيات وسلبيات ، ونفع وإثم ، ومدار القرار على غلبة أيهما ، خصوصا إذا كان النتيجة تمس الصالح العام .

والمعارضون لإزاحة الربا يجادلون في الشكل دون المضمون ، ولا يتجاوز موقفهم الواقع إلى ما يجب أن يكون ، فلا يناقشون الوسائل والغايات . والحق أنه لاصلة عضوية إطلاقا بين الصور المتقدمة في سوق النقد وسوق رأس المال وآلية الربا والمقامرة ، بل التحليل العلمي الأمين يثبت أنهما دخيلان ومؤذيان لمسار التنمية والاستقرار . والواقع أن لأصحاب المصالح في الغرب دور في استبعاد أساليب العلاج الناجعة وشلهم فاعلية دعاة الإصلاح ، أما عندنا فالسبب هو التبعية المقلدة وهوان التخلف وقصور العزم عند أشباه العلماء في دول العالم الثالث ، وفقهاء السلاطين يلفقون فيتلصصون بالحيل ويتلمسون المعاذير ، لهذا البلاء بعد وضوح الحجة والبينة وهؤلاء العلماء - اقتصاديون وشرعيون - في واد وإنجازات العصر اليوم في عالم الاقتصاد في واد آخر . كما رأينا من حركة البشرية الدائبة نحو العلاج في عرضنا لأقوال علماء الغرب عن أسواق القروض وأسواق رأس المال .

وأشد منه خطرا هو تعريف الخبرة في المصرفية الحديثة ، فحتى السذنين يديرون مصير المصارف الإسلامية ، يضعون في ذروتها ما يسمونه المستثمر الدولي ، ولا سيما لو كان عاملا بالمؤسسات الدولية ، وصفته أن يكون قادرا على التعامل مع أساليب المصرفية المعاصرة في أسواق الصرف والبورصات وأسواق اليورو دولار ، سواء كان أكاديميا أو مصرفيا . وهذه الخبرة كثيرا ما تصادم مع مصالح المصرفية الإسلامية وأهدافها ، وهي عموما ليست خبرة تجارة وإنما خبرة ربا وميسر في غالب الأحوال . كذلك من الخطورة بمكان أن تكون مرجعية الفكر المصرفي الإسلامي لمن لا يعرف العربية ولا تتوفر له بالتالي الدراية بالنصوص والإدراك الصحيح للفقهاء من متونه ، حيث إن كثيرا من القضايا يحتاج إلى اجتهاد أو الرجوع إلى الفقهاء على الأقل .

مخاطر سعر الفائدة:

في الثمانينات من هذا القرن اشتد التذبذب في سعر الفائدة في العالم الغربي نتيجة التضخم ، وبينما نجد أنه في الفترة من سنة 1950 حتى 1970 تغير 23 مرة ، أي بمعدل مرة كل 8 شهور ، نجد أنه في المدة من سنة 1970 إلى سنة 1987 تغير 184 مرة ، أي مرة كل 35 يوما

تقريبًا. ونتج عن هذا مخاطر ترتب عليها علم جديد تحت مسمى إدارة مخاطر سعر الفائدة، من هذه المخاطر:

1 - خطر السيولة: فكلنا نعرف أن أهم مصادر البنوك التجارية ودائع قابلة للسحب، حتى لو كانت آجلة.

2 - خطر الغائت: حيث إن الاستخدامات المثلثة في إقراض العملاء تعتمد على آجال وعلى سعر فائدة ثابت، بينما تعتمد الموارد على ودائع قابلة للسحب، لا يمكن إبقاؤها إلا بعائد سعر السوق. فلو ارتفع سعر الفائدة في السوق لحقق هذا خسارة مؤكدة للمصرف.

3 - خطر انخفاض قيمة الأصول والخصوم، لاعتماد قيمتها، وهى ديون، على قيمة سعر الفائدة السوقى، تمامًا كالسندات⁽¹⁾.

مخاطر المعلومات:

مشكلة الوساطات المالية الرئيسية، هى ما تتحملة من تكلفة؛ نتيجة عدم دقة المعلومات Asymmetric Infomation مما يترتب عليه ديون معدومة وتعثر للعملاء. ونقص المعلومات يتسبب فى نوعين من المشاكل:

1 - الاختيار الخاطئ: Adverse Selection: يظهر ذلك بشكل واضح فى عملية الإقراض حيث يميل مصدر الائتمان إلى من يقبل فائدة أعلى، ولا يركز إلا على الضمانات والقوائم المالية، ولا يقف كثيرًا عند معلومات الجدى والمعلومات الشخصية. والعمل السئ يكون مستعدًا أما الجاد فيربط القرار بالعائد الفعلى.

2 - الخطر الأخلاقى Moral Hazard: وهو يتج عن اتجاه العميل المغامر إلى أنشطة خطيرة؛ ليعوض ارتفاع سعر الفائدة، مما يرفع من مخاطر الائتمان⁽²⁾.

لهذه الأسباب أخذت تزداد القيود القانونية أمام المصارف وأسواق التمويل فى العالم الغربى، فرفعت الحواجز بين المعاملات المصرفية والاستثمارية والتجارية على مستوى العالم؛ وكان التغيير يحدث إما عن طريق تجديدات تتلاشى معها هذه الحواجز، وإما عن طريق إجراءات تشريعية. ومن ثم دخلت المصارف فى أسواق الأوراق المالية والأسواق التجارية، ووجدت الأسواق الاستثمارية والتجارية طريقها إلى المصارف. وانتشر ذلك حتى فى قلاع المصارف

(1) Daune B. Graddy, Austin S. Spencer, Mananging Commercial Bank. pp. 223-226, Prentice-Hall 1990.

Meir Kohn, Money, Banking and Financial System p. 32 Dryden Press, 191.

G.G. Kaufman, The U.S. Financial System, pp. 161-165 Printice-Hall 1986.

(2) Fredric S. Mishkin, Money, Banking and Financial Market, pp. 330-336m Harber Collins 1994.

التجارية، أمريكا والمجلترا، تحت مسمى المصرفية الشاملة⁽¹⁾.

ومن ثم كان التحرك السريع في الثمانينات نحو تغليب أدوات الاقتصاد الحقيقي من مشاركات ومعاوضات في استخدامات المصارف عن طريق ما سمي المصرفية الشاملة، وهي الآن تغلب على مصارف أمريكا وأوروبا. واستخدمت في جانب الأصول كاستخدام أساسى لشركات المخاطر، تعبيراً عن دخول المشاركة، وعلى التأجير كاستخدام أساسى معبراً عن المعاوضات المالية، وطورت جانب الخدمات من أمناء اكتاب إلى صناديق استثمار في جانب المعاوضات غير المالية. واستخدمت الأوراق المالية لتحقيق آجال الموارد كشهادات الودائع القابلة للتداول في البورصة لمن يريد سيولة في جانب الخصوم.

وهذه كلها دروس مستفادة تفرض حقيقة ثابتة، أن الاقتصاد أصيب بالأزمات بقدر ما اعتمد على علاقة الإقراض بربا من جانب المصارف في سوق النقد، وبدأ العلاج بالعودة للاقتصاد الحقيقي الذى يعتمد على المشاركات والمعاوضات، وأن الاقتصاد أصيب بالنكسات بقدر ما اعتمد على المضاربة عن طريق المقامرة في البورصات في سوق النقد. وأن السبيل إلى معافاته تكون بإزاحة المقامرات وأدواتها، في الجانب الرمزى من النشاط الاقتصادى.

وهذه التجربة الجديدة، تم بيقين الداعين إلى إقامة اقتصاد حقيقى، يعتمد على أدوات حقيقية، مرشداً الاقتصاد الرمزى، بإرجاعه إلى الأدوات الحقيقية من مشاركات ومعاوضات، وتجنبه الأدوات الضارة من ربا ومقامرة. فها هى البشرية تتحرك نحو المصرفية الشاملة كمؤشر يعطى المشاركة والمعاوضة دوراً وإن كان غير كاملاً فى تصحيح المسيرة. كما أنها تخرس المتشككين فى فاعلية المشاركات والمعاوضات فى الاستخدام المصرفى، بدليل استخدام شركات المخاطر والتأجير، وفاعلية تجنب الربا والمقامرة فى أسواق التمويل عن طريق دراسة تجارب البشرية المالية فى القرن العشرين فى أسواق التمويل.

لكن للأسف الشديد لم تتخلص البشرية بعد من أدراتها، فقد بقى بند الإقراض لم يزاح تماماً كاستخدام فى المصارف الشاملة، وبقى بند المقامرة لم يزاح فى البورصات، ومن ثم كانت عملية الإصلاح كسيحة، تقوم وتسقط، بقدر ما تقترب من سلبات الربا والمقامرة، حيث تتفاوت مع القواعد التى تحكم السوق الحقيقي. وتتعافى وتنشط بقدر ما تعود إلى المشاركة والمعاوضة، حيث يسير الاقتصاد الحقيقي متناسقاً ومتوازناً مع الاقتصاد الرمزى، تماماً كما يسير الإنسان على قدمين متشابهين من ناحية الطول والحجم.

مشكلة المصرفية الإسلامية:

ولم تكن تجربة المصرفية الإسلامية على مستوى هذه الريادة، حيث تجملت فى بيع المرابحة،

(1) M.J.Biommetin (OECD) Structural Changes in Financial Market, Overview of Trends and Proposal, pp. 7-17 copywright 1995.

الذى اختارته وحده من بين عديد العقود من المعاوزات والمشاركات ثم مارسه على شكل بيع الدين بالدين النهى عنه. وغامرت بالمضاربة فى البورصات الخارجية، ومن أصبحت صورة مشوهة للواقع يصيبها ما يُصيبه من مخاطر وسلبيات، ولا تستطيع أن تتفوق عليه ولا حتى أن تلاحقه.

ثم تعالى الصراخ: ما الذى يخرجنا من سجن الرباحة، كما وصفها مؤتمر إسلام آباد سنة 1994 ومؤتمر مصرف دىبى الإسلامى سنة 1995، رغم أنه كان ابتداء فى مقدمة مروجيها والمتحاملين على معارضيتها⁽¹⁾.

وما الذى يخرجنا من كارثة المضاربة بأموال المسلمين فى الخارج التى قصمت ظهور مصارف إسلامية، رغم أنه أطلقت من البدء صيحات التحذير فى مقالات وكتيبات؟

وتشابه أنشطة المصارف الإسلامية، فى قطاع الخدمات ماعدا الأجر على الضمان، وفى قطاع المعاوزات محررة من بيوع الغرر وحيل الربا، مع أنشطة المصرفية الوضعية.

والحقيقة أن ما يميز البنوك الإسلامية فى مجال الأعمال المصرفية تحديداً هو استبدال علاقة القرض بعلاقة الربح، وهذه العلاقة هى التى تحدث التغيير الجذرى فى الأدوات والاهتمامات، وهى التى تبرز فاعلية شرع الله فى إصلاح سوقى النقد ورأس المال، وتقدم للبشرية نظاماً عالمياً جديداً يفتقدونه يحميهم مما هم فيه من تخبط وأزمات⁽¹⁾.

وهذا هو الذى يجب أن نتفق عليه ابتداء، فالمصارف الإسلامية لم تمارس بشكل محسوس إلى اليوم المشاركة بمعناها المصرفى قصير الأجل. والذين نظروا للبنوك الإسلامية كانت تعوزهم الخبرة المصرفية، وتشهد لوائح المصارف الإسلامية مجتمعة فقد تصورت أن دور المصارف تنموى مهمته إقامة مشاريع تجارية وزراعية وصناعية يملكها ويديرها المصرف. وقد قامت فعلا بعض هذه المشروعات وكانت نتائجها سلبية. فالمصرف لا يصلح للإدارة بالنسبة لهذه المشاريع، ويحتاج الأمر إلى شركة قابضة وتابعة يديرها فنيون وأصحاب خبرة.

واستراتيجية العمل فى المصرفية الإسلامية يجب أن تحدد الأولويات، فالاستثمار الطويل الأجل لا يمثل مشكلة بالنسبة للربا؛ حيث الأسهم موجودة ويمكن أن تغطى مساحته، أما المشكلة الحقيقية هى فى الاستثمار قصير الأجل الذى تعم بلوته جميع الأنشطة الاستثمارية والتجارية حتى الاستهلاكية.

وهناك خيط رفيع بين المعاوزات الشرعية والبيوع الربوية، لا يدركه إلا الراسخون فى العلم، ويزداد الأمر خطورة؛ لأن سعر الفائدة السائد كتسعير للمخاطر يشوش عقل المخاطر.

(1) الأهرام، 1995/1/15.

وقد لجأ البعض إلى الحيل لإقرار المعاملات المعاصرة التي تقوم غالباً على الربا والفرر. فالأصل أن يتم التعامل عن طريقها وأن توضع عليها بصفة الإسلام مهما كلف ذلك من عناء وعنت وتعسف. من ذلك مثلاً إجازة المرابحة الآجلة عن طريق الإلزام بالوعد، وبهذا تتحول المواعدة إلى عقد، وهنا العقد تم على عوضين مؤجلين وكان هذا أساس الفتيا التي اعتمدت عليها المصارف الإسلامية في المضاربة على العملات والسلع في الخارج حيث هي - من حيل بيع - الكالني بالكالني، ورحم الله الفقهاء حين أغلقوا هذا الباب بالإجماع، على أساس النهي عن بيع الدين بالدين، وبالطبع غلب هذا العقد للمائة لعقد التمويل عن طريق القرض بفائدة على أنشطة المصارف الإسلامية؛ لأنه لم يتكلف سوى استبدال اسم القرض بالبيع واسم الربا بالمرابحة. ثم تلا ذلك محاولة أخرى عن طريق بيع السلم. فلتحويله من عقد بيع إلى عقد تمويل ابتكر له اسم السلم الموازي. أي أن المصرف يمول العميل زارحاً أو صانعاً أو تاجرراً بخصمة من السلعة تسلم آجلاً على أنها بيع سلم بشروطه، ويقوم المصرف في نفس الوقت ببيعها إلى عميل آخر سلفاً. فيكون حقق تمويلاً وحصل على إيراد. ورحم الله جمهور الفقهاء؛ حين اعتبر ذلك من قبيل بيع ما لم يقبض المنهى عنه في سنة رسول الله ﷺ.

وعلم الله أنه لو أجريت دراسات علمية جادة، لوجدنا أن الديون المدومة عن طريق أسلوب المرابحة وأسلوب المضاربات في الأسواق الخارجية على العملة والذهب، قد تقاقت بحيث لا يقارن معها المخاطر المحتملة من المشاركات.

ويلاحظ على أصحاب هذا الأسلوب قلة الزاد من الفقه. فالذي لا يعرف أو لا يسلم بقاعدة النهي عن بيع الدين بالدين لا يجد مسوغاً لصورية ظهور المصرف بمظهر المشتري بدلاً من الممول. فهم لا يعتمدون على ضوابط أصولية كالعلة مثلاً؛ لأنها لا تطرد على اجتهاداتهم. ويتعللون بحداثة المعاملات أو ضيق نطاق العقود القديمة. وكثيراً ما يستخدم الجدل لتخطي النص، كما يقول أحدهم مثلاً: إن بيع الصرف الآجل محرم سداً للمقامرة، فإذا أجراه مستثمر فلا بأس. وهنا رد الأمر للنية لا للضوابط، ونسى أن بعض أبواب الحلال قد يسد ذريعة لفساد أشد.

فلغلق باب الربا حرم الشارع الحكيم ربا البيوع، فلا يجد المرابون مخرجاً ولا حيلة. ولغلق باب القمار حرم بيع الدين بالدين وبيع ما لم يقبض كدين السلم، وبيع ما ليس عنده كبيع المعدوم أو غير المقدور على تسليمه. فلا يجد المقامرون منفذاً لجريان قمارهم في أسواق الناس وأرزاقهم.

إدارة المخاطر فى المصرفية الإسلامية

حظيت دراسة المخاطر وإدارتها بدراسات علمية مستفيضة فيما بعد الثمانينيات، للأسف لا تحظى لليوم بمساحة فى الفكر الاقتصادى الإسلامى، اللهم إلا إشارات عامة.

وقد كان شبح المخاطر هو الذى يصرف صاحب المال عن ممارسة المشاركة، وجواذب التقليد والاحتراف هى التى حجبت ذلك عن المديرين التنفيذيين، ونقص الثقافة الاقتصادية والحرص على استمرار المسيرة حفز الفتوى عن طريق الحيل.

وقد رتب الفقه الإسلامى المخاطر فى فقه المعاملات المالية لتلائم كل قطاعات المتعاملين:

- 1 - فشرع لمن لا يريد تحمل المخاطرة عقود المعاوضات كالتأجير.
- 2 - وشرع لمن يريد تحمل هامشاً من المخاطرة فى عقود المعاوضات من بيع الأجل وبيع السلم.
- 3 - وشرع لمن يريد تحمل مخاطرة للحصول على عائد واعد المشاركة.

نفس
المخاطر
وهذا
لأنه
المستفيد

واسمع إلى ما يقوله الرازى: فلما منع الله سبحانه وتعالى الربا فى الآية المتقدمة أذن فى السلم... فجميع المنافع المطلوبة من الربا حاصلة فى السلم، ولهذا قال بعض العلماء: لا لذة ولا منفعة يوصل إليها بالطريق الحرام، إلا وضع الله سبحانه وتعالى لتحصيل مثل تلك اللذة طريقاً حلالاً وسبيلاً مشروعاً⁽¹⁾.

واسمع إلى ما يقوله ابن القيم:

(المخاطرة مخاطرتان:

1 - مخاطرة التجارة، وهو أن يشتري السلعة بقصد أن يبيعها ويربح ويتوكل على الله فى ذلك.

2 - الخطر الثانى: الميسر الذى يتضمن أكل المال بالباطل، فهو الذى حرمه الله تعالى ورسوله، مثل بيع الملامسة والمنازلة وحبل الحبلّة والملاقيع والمضامين، وبيع الثمرة بل أن يبدو صلاحها، ومن هذا النوع يكون أحدهما قد قمر الآخر وظلمه... بخلاف التاجر الذى اشترى السلعة ثم بعد هذا نقص سعرها، فهذا من الله سبحانه ليس لأحد فيه حيلة).

(1) الرازى، التفسير الكبير، ج 94/4، دار الكتب العلمية.

(2) ابن القيم، زاد المعاد ج 5، 816 الحلبي 1950.

واسمع إلى ما يقوله ابن قدامة: «بالناس حاجة إلى البيع الآجل والسلم؛ لأن أرباب الزروع والثمار والتجارات يحتاجون إلى النقفة على أنفسهم، وعليها لتكمل، وقد تعوزهم النقفة، فجزوا لهم السلم ليرتفقوا ويرتفق المسلم بالاسترخا»⁽¹⁾.

ويرى البعض أن المخاطر التي تتعرض لها المصارف الإسلامية أكبر من المخاطر التي تتعرض لها البنوك التجارية، وهذا صحيح في النموذج الذي يعتمد على المرابحة. بجانب أكبر في استخداماته الكلية، وليس صحيحا في النموذج الإسلامي الذي يعتمد على المشاركة لاعتماد المصارف الإسلامية على الربح والخسارة مما يجعل إيراداتها أقل استقراراً من عائد الفائدة وعائد المرابحة الثابت.

وهذا يظهر عدم إدراك المنتقدين لآلية العمل في المصارف الإسلامية ويزد على هذه الاعتراضات بإيجاز شديد بما يلي:

1- لا تعتمد المصارف الإسلامية على الفائدة في إيراداتها مما يحررها من خطر تغيراتها المنعكسة على العائد وقيمة الأصول، حيث المدخلات هي وعاء المخرجات، فالإيراد المحقق في جانب الأصول يوزع في جانب الخصوم.

2- لا تعمل المصارف الإسلامية في المقامرة في مجال المشتقات وبيع الاختيار والمستقبليات مما يبعدها عن الآثار الخطرة للمضاربات، ذلك لأنها ليست في حاجة إلى التحوط في أسواق رأس المال من ذبذبات أسعار الفائدة.

3- برمجتها لأجال الخصوم (الموارد) مع آجال الأصول (الاستخدامات) يجعلها أقل تعرضاً لمخاطر السيولة. فالخطر يعمق مع الآجل، ولهذا فإنها ترتب آجال مواردها مع آجال استخداماتها، حتى لا تحدث ثغرة سلبية في السيولة.

هناك نماذج من عقود قصيرة الأجل كمخرج للأزمة، كثير منها طبقته المصارف الغربية ونجحت فيه.

وذلك كشركات رأس المال المخاطر وصناديق الاستثمار وعمليات التأجير... إلخ.

وبالطبع فإن النشاط الأساسي للمصارف نشاط تمويلي، ولا تطبيق من ناحية القدرة أو الخبرة أن يقوم بأعمال المعاوضات المتشعبة... والتغلب على هذه الصعوبة يتيسر بأن يقيم المصرف شركة تابعة يمولها، تقوم بهذه الأعمال، ويتوفر لمن يسيرها الخيرات اللازمة. وهنا يكون عمله تمويلياً، وعمل الشركة عملاً فنياً.

فليس الأمر يحتاج إلى الترخيص على أساس أن الأمر على مستوى الأمة يؤدي إلى المشقة، فالمعلوم أن تطبيق هذه القاعدة له شروط منها:

(1) ابن قدامة، المغنى، ج 4 ص 705، مكتبة الجمهورية العربية.

- 1- أن لا يكون هنا سبيل غيرها، والسبيل هنا ميسرة كما بينا.
 - 2- أن الإحساس بالخرج لا بد أن يظل قائماً، حيث الحرام موجود ولكن حجته الحاجة العامة أو الضرورة.
 - 3- أنه لا بد من السعي للخروج منه، وإلا أثمت الأمة والمؤسسة والفرد.
- وحتى يتحقق التناسق في الأجل من جانب الخصوم بحيث لا يفقد العميل ميزة السيولة التي يحظى بها في البنوك التجارية، ابتدع الأمريكيون ما يسمى شهادات الودائع القابلة للتداول NCD، حيث يتحقق فيها الأجل والسيولة عن طريق سوق رأس المال. وارتفعت حصتها من 2% سنة 1960 إلى 33% سنة 1993، وانخفضت نسبة الودائع الجارية من 61% سنة 1961 إلى 23% في نهاية 1993. وأعطى للمصارف ميزة استدعاء الموارد حين الحاجة إليها. وتحققت زيادة في ربح هذه المصارف من 46% من الأصول 1960 إلى 63% في نهاية 1993، نتيجة هذه المرونة في إدارة الخصوم.

• المخرج:

أدت مخاطر الربا في الثمانينيات إلى تحول كبير في أساليب وأدوات المؤسسات النقدية . وكان من هذه الأدوات ما شهد للأسلوب الإسلامى بالفاعلية والكفاءة . ومن ذلك :

- 1 - التحرك من العائد الثابت إلى عائد متغير قصير الأجل يتحرك وفق نتائج الأعمال عامة ، قريبا من أسلوب الربح بعيدا عن أسلوب العائد الثابت طويل الأجل .
- 2 - ظهور شركات المخاطر بفاعلية ، ونجاحها في جذب الأرصد من أصحاب الأموال ، وضخها إلى خبرات قادرة ، وإعمالها في مشاريع عالية المخاطر ، قريبا من أسلوب المضاربة .
- 3 - إدارة المخاطر عن طريق سد الفجوة بين آجال وعوائد كلا من الموارد والاستخدامات ، قريبا من أسلوب الانتظار حتى تنضيد المال ، أى تحقيق نتيجة الأعمال . ومن ذلك شهادات الاستثمار القابلة للتداول ذات الآجال .

ومناطق نجاح المشروع المصرفى الإسلامى وخروجه من قيود المربحة يتم عن طريق الإدارة الواعية لكل من الأصول والخصوم ، وتحريكهما لتحقيق أهداف التغير . وليس هناك مشكلة فى الأصول الثابتة ولا فى الخصوم الثابتة . أما الأصول المتداولة فتحتاج إلى التحرك السريع ، من بند مديونية مرابحات إلى مبدأ التنوع فى الاستخدامات ؛ تحقيقا للهدف وتحجيمًا للمخاطر وزيادة فى الأمان .

والتنوع فى المصرفية الإسلامية على كافة المجالات ، فمنه أنشطة خدمات المعلومات ، ومنه أيضا المعاوضات فى أنشطة التجارة بيعا وشراء ، فى السلع كخدمات الأوراق المالية . والتحرك الأساسى يتم فى نشاط رأسى هو أصل من أصول المعاملات المالية الإسلامية وهو المشاركة ، وهو الفن المصرفى الذى يتفوق فى مجال المنافسة بين المصارف الأعمال فى فاعلية واقتدار ، لما فيه من مزايا وعدل .

كما تقوم الأنشطة الآجلة من المعاوضة تحت بنود : مديونية السلم ومديونية بيوع الآجال ، ومديونية التأجير إن كان بيعا آجلا . أما إن كان إيجارا فتقيد فى الأصول الثابتة ويدخل الإيجار فى قوائم الدخل . ولكن هذه المعاوضات تتم فى محور كامل من المضاربات بمصطلح العصر أى المقامرات ، حيث إن نظام الإسلام ينقيها من كل ألوان الغرر والميسر ، ومنها الاختيار والمستقبليات والمستققات ، إلى غيرها من السميات التى عصفت باستقرار المصرفية المعاصرة .

أما فى جانب الخصوم فيكون بالتحرك من الودائع القابلة للسحب الفورى إلى الحسابات ذات الآجال ، التى ترتبط بأجال الاستخدامات وتشارك بذلك فى نتيجة الأعمال .

ومن ثم تحتل الأوراق المالية ذات الاستخدامات المخصصة لنشاط معين مكانا رئيسا في خصوم الموازنة؛ لتحقق للمستثمر فرصة الاختيار الواعي والمشاركة الإيجابية من جهة ، كما تعطى للمصرف مصداقية فسي توزيع العائد ، وقدرة على استدعاء الأموال وفق متطلبات الاستخدام بدلا من تراكم بعضها دون استخدام، وتحويلها إلى عبء على نتيجة الأعمال .

المخرج هو: العودة مرة أخرى إلى هدى ربنا ، حيث تكون استراتيجية التنمية معتمدة على شراكة رأس المال . ولا بد من أن نغير ما بأنفسنا حتى يغير الله ما لم بنا، ومعالم هذا التغيير منطلقاتها التحرك السريع :

* من المراجعة إلى المشاركة .

* ومن المقامرة إلى المتاجرة .

* من هروب المال - أو تهريبه - إلى الخارج إلى تنمية الأمة المسلمة في الداخل .

وهذا يحورها من الخبائث والربا والقمار ، ويدفعها إلى تنمية أمتنا ، في دأب وعدالة وإحسان ، ويحفظ عليها مواردها وفائضها فلا تتسرب إلى عالم الغرب الربوي بالربا والمراهنات .

ونقطة البدء الصحيحة للمصرفية الإسلامية في دولة إسلامية كباكستان - مثلاً - يلزم أن تتكامل عدة محاور لتؤتي التجربة أكلها ، منها:

* التحول من البنوك التجارية إلى البنوك الشاملة - التي يشغل الاستثمار جانباً هاماً من نشاطها .

* توفر أدوات تجميع المدخرات بأوراق ثانوية وضخها إلى منافذ الاستثمار كصناديق الاستثمار .

* سوق أوراق مالية محررة من الربا والميسر، يمكن تسييل الاستثمارات فيها من يد لأخرى .

* التحول من نظام ضريبة الدخل إلى نظام ضريبة القيمة الصافية . وهو أسلوب الزكاة، لضمان الإفصاح وجدية المشاركة .

* تحقيق الاستقرار النقدي، بتجسيم تدخل الدولة وإزاحة العجز، مما يقضى على التضخم ويقلل من الحاجة إلى سندات الدين العام .

وبالطبع مالا يدرك كله لا يترك كله، والحرام لا يساح إلا لضرورة أو حاجة عامة تنزل منزلتها، وتزول بزوالها .

ولكن المصرفية الإسلامية لاعتمادها على أسلوب المشاركة ولاستمدادها موارد تمويلية جنباً إلى جنب مع موارد رأس المال، تتعرض إلى مخاطر من نوع آخر هي أقرب إلى المخاطر المعنوية Moral Hazard محتاج إلى أساليب من الإفصاح المرحلي والرقابة سواء كانت شرعية أو مالية، وإلى أساليب لتلطيف المخاطر سواء كانت تأمينية تعاونية أو تكافلية .

كما أنها تحتاج إلى أساليب أخرى للرقابة من البنك المركزي تختلف عن الرقابة الجارية. فإنها؛ لأسلوبها المتميز في إدارة المخاطر عن طريق المشاركة والأجال واستخدامات الأوراق المالية، تتطلب نسبة احتياطي السيولة ومعدل كفاية رأس المال غير الموجودة والتي لا تناسب نشاطها لضمور استخداماتها للودائع الجارية واعتمادها على حسابات الاستثمار ذات الأجل المشاركة في العائد.

والتجارب المحدودة للمشاركة التي أثبتت نجاحها كفيلة بتشجيع التجربة على ممارستها وعلى سبيل المثال:

* فقد نجحت تجربة المشاركة في تجارة السلع بديلاً عن المربحة، بشرط أن توضع في مخزن يضمن حق المصرف عند بيعها، وبشرط الدراسة الجادة للسوق.

* ونتيجة تجربة المشاركة في قطاع المقاولات، بتقديم تمويل النفقة المتغيرة، بشرط أن يحول المستخلص بإيراده إلى المصرف، وفي المستخلص بيان كامل عن الكميات والأسعار مما يمثل ضماناً ورقابة.

* ونجحت تجربة المشاركة في الزراعة، بتمويل السماد أو الري أو التقاوى أو التخزين، وفي كلها اطمئنان لعدم الخيانة لإمكان حضر المحصول أو تخزينه.

* ونجحت المشاركة في شركات رأس المال المخاطر.

* ونجحت تجربة الاستصناع في المشاريع على أساس المشاركة.

* وتشكيل حافظة أوراق مالية لمكاسب رأسمالية أو إيرادية، مع شرط دراسة الجدوى وأحوال السوق.

* ونجحت المشاركة في إنشاء أسطول للنقل يخدم الجماهير أو السياحة.

* ونجحت المشاركة في العقارات المبنية، فالمساكن لها سوق نشيط، والمصرف يضمن حقه برهن الأرض أو العين.

وهذه نماذج لاستثمار قصير الأجل أو متوسط يلائم الواسطات المالية كالمصارف، ويناسب التنمية لأمتنا. ولكن من بيده القرار لا زال لاصقاً في المربحة لا يتحرك، وأصحاب الخبرة المصرفية التجارية لا يزالون يتهمون المشاركة دون دليل أو سبب وجيه.

والأمر لا يحتاج أكثر من تجرد وإخلاص، وفهم ويقين، وخبرة ودراسة. والله غالب على أمره ولكن أكثر الناس لا يعلمون.

ومن المخجل حقاً أن نرى تطلع كتاب غربيين، يدركون حقيقة الأزمة الاقتصادية التي يميز بها العالم بسبب الربا والميسر، إلى شعار المصارف الإسلامية، متطلعين إلى إيجابيات نجاحه في

التحول من الإقراض إلى الشراكة ومن القمار إلى المخاطرة، حيث عز عليهم التغيير في بلادهم لسطوة أصحاب المصالح.

يقول أحدهم واصفا أسلوب الشراكة:

أولاً: إنه يمد المستثمرين برأس المال المشارك في صورة رأس مال مخاطر، حيث يكون نصيب المستثمرين عبقرية إنجازهم.

ثانياً: يقدم رأس المال في شكل مدفوع كمساهمة في مشروع غالبية تمويله من حملة الأسهم.

وهذا الأسلوب مثالي في ملاءمته في أحوال التقدم والتخلف. فبالنسبة لمواجهة الحاجة إلى رأس المال في الدول النامية ترتفع على وجه الخصوص مخاطر الأعمال، وبالنسبة للدول النامية يلائمها في تنمية المشاريع الجديدة وتطويرها، حيث يتضمن أيضاً مخاطر عالية، ويتطلب قدرأ كبيراً من رأس المال المخاطر⁽¹⁾.

وآخر يتطلع إلى هذا الأسلوب قائلاً:

«إن كل الدول سواء في الشمال أو الجنوب تحتاج إلى مزيد من رأس المال المخاطر، ورأس المال المقترض قد يتوافر من الدول الصناعية، ولكن بمعدل عال من الفائدة. وحتى صاحب المشروع المتوسط يجد من الصعب أن يزيد من المخاطر اللازمة للتوسع والتجديد. وهذا أوقف زيادة الإنتاجية والنمو الاقتصادي في الشمال. ولهذا فإن إمكانية التعاون العملى والسريع توجد في المشاريع والمصارف الإسلامية على نطاق العالم كله. ومن هنا تنمو عملية الوساطة على أكمل وجه»⁽²⁾.

فهذه هي الاستراتيجية الإسلامية في الاستثمار والمعاملات، التي لو طبقت لفككت العالم المسلم من إساره وأغلاله، التي عوقت مسار تنميته بجواذب الربا والغرر التي تبتأها من الغرب، ولحققت للدنيا كلها التحرر من أزمات العصر وكيوانه في الركود والانكماش، وحررته من الأزمات وكوارث البورصات.

نسمع للفقير ابن تيمية يقسم المعاملات بين العدل والإحسان فيقول:

«فإن التصرفات العدلية جنسان: معاوضات ومشاركات، فالمعاوضات كالبيع والإجارة، والمشاركات: شركة الأملاك وشركة العقد... وهذان الجنسان هما منشأ الظلم... والتصرفات الأخرى هي الفضلية: كالقرض والعارية والهبة والوصية»⁽³⁾.

(1) Traute Wohlers- Scharf, Arab and Islamic Banks OECD, Paris, 1993. op. cit. pp.190, 191.

(2) الحديث في الجامع الصغير، للألباني، ج 2/ 722

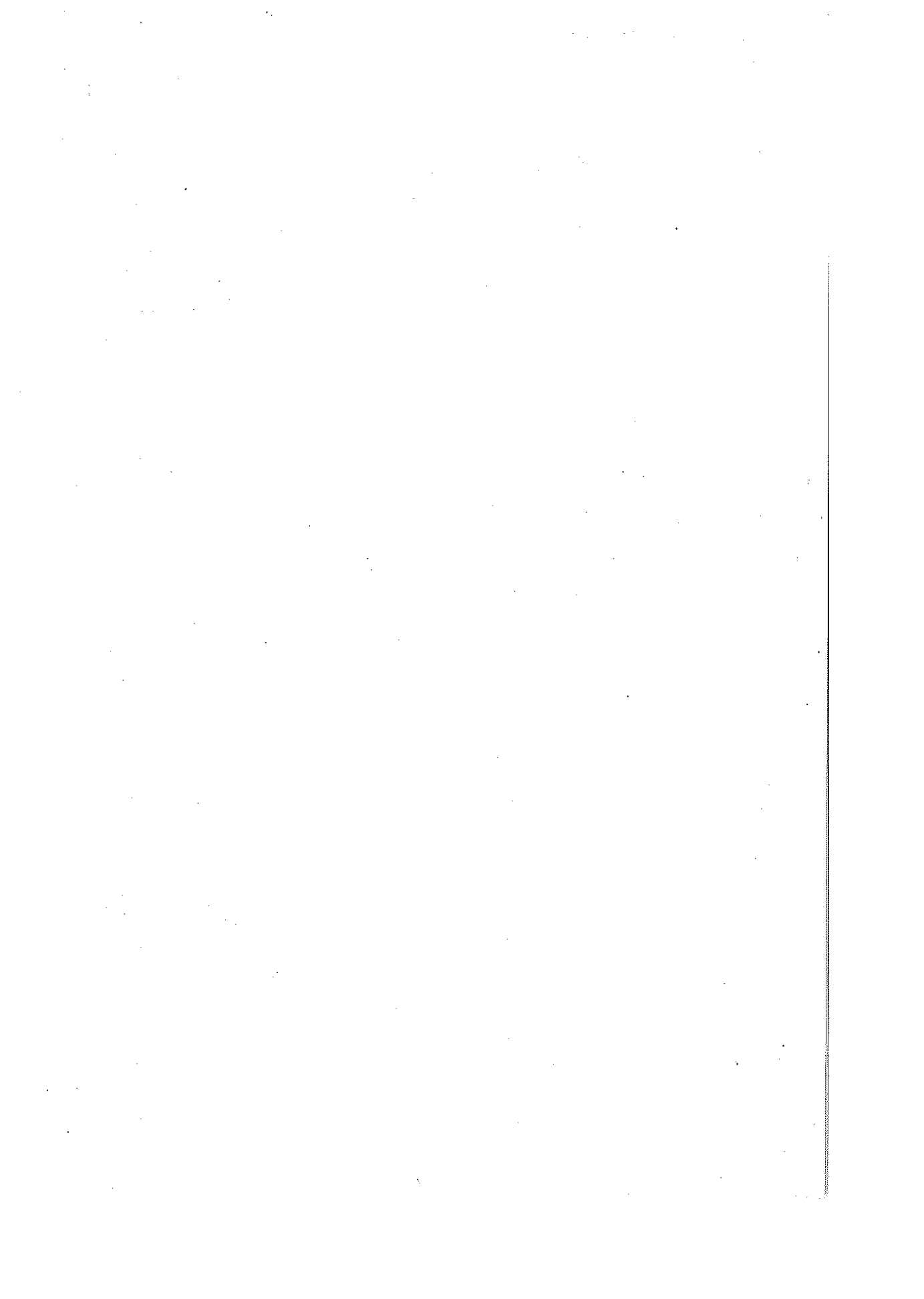
(3) ابن تيمية، القواعد النورانية الفقهية، ص 165-168.

ويبين الفقيه ابن رشد الفارق بين الحلال والحرام فيقول:

«إذا اعتبرت الأسباب التي من قبلها ورد النهى الشرعى فى البيوع، وهى أسباب الفساد العامة، وجدت أربعة: تحريم عين المبيع، الربا، الغرر، الشروط التى تؤدى إلى أحد هذين أو مجموعهما. وهذه الأربع هى بالحقيقة أصول الفساد، وذلك أن النهى إنما تعلق فيها بالبيع من جهة ما هو بيع، لا لأمر من خارج. وأما التى ورد النهى فيها لأسباب من خارج فمنها الغش ومنها الضرر، ومنها لمكان الوقت المستحق بما هو أهم منه، ومنها لأنها محرمة البيع» (1).

ادس المساط الى
 ظهور أسباب المساط في
 إدارة المصارف العربية
 والبنوك الإسلامية
 في ظل النظام المصرفي
 الجديد في مصر
 د. محمد عبد الرحمن
 د. محمد عبد الرحمن

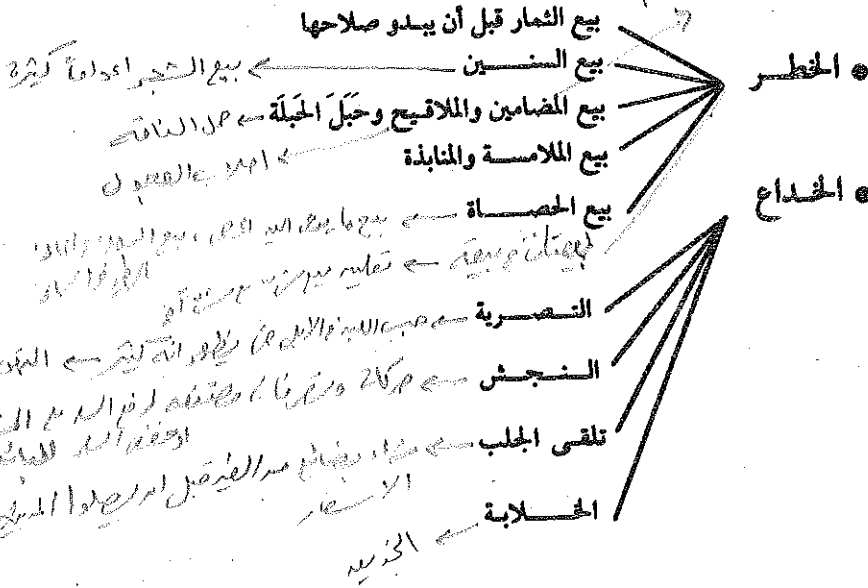
(1) ابن رشد، بداية المجتهد، ج 2 ص 104، دار الفكر.



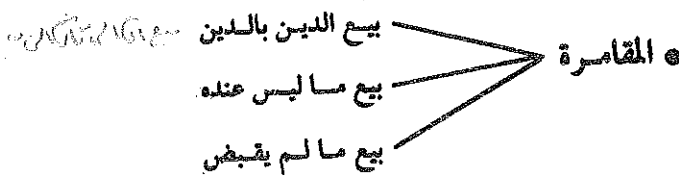
الفصل الثامن

الغرر

ما قبله من الغرر



• الخطير
• الخداع



• المقاسرة

10/25/20

● الغرر:

يبين الله تعالى لعباده رحمة منه أبواب الحرام حتى لا يرفع المسلم الستور المرخاة ويستقيم الصراط فيتعوج بين الطغيان والخسران. وكما حمى المشاركة من الربا، وتتبع حيلها حمى وغيرها، حتى يسد عليها كل المسالك، حمى المعاوضة من الغرر؛ ليسد على الخداع والمقامرة المسار فلا تعرف سبيلاً إلى حوزة الإسلام وتعيث في المعاملات الفساد.

ونلاحظ أن الشارع الحكيم ضرب لنا أمثلة تحدد نوعية هذه المخاطر، وهي وإن كانت أسلوب معاملات قديمة، إلا أنها أمثلة توضيحية، نرى على شاكلتها اليوم نماذج من العقود؟ على الغرر، خصوصاً في البورصات.

والغرر لغة: الجهل، الخطر، والغرور والخداع والإطعام بالباطل (1).

وقد نهى رسول الله ﷺ عن بيع الحصاة وعن بيع الغرر (2).

ويعرفه السرخسي اصطلاحاً: «الغرر ما يكون مستور العاقبة» (3).

يقول النووي: «النهى عن بيع الغرر أصل من أصول الشرع تدخل تحته مسائل كثيرة جداً ويستثنى من بيع الغرر أمران:

أحدهما: ما يدخل في المبيع تبعاً بحيث لو أفرد لم يصح بيعه.

ثانياً: ما يتسامح بمثله إما لمقاربة أو للمشقة في تمييزه أو تعيينه» (4).

فهو في البيع أى عقود المعاوضات المالية، وموجود في العقود عليه أصالة، وشرطه أن يكون الغرر كثيراً، والكثرة إما يحددها العرف أو ضابط كالضابط الذى حدده الباجى بقلته حتى يوصف العقد به (5).

ويقسم القرافي الغرر إلى ثلاثة أقسام:

الأول: كثير ممتنع إجماعاً كبيع الطير في الهواء.

الثانى: قليل جائز إجماعاً كأساس الدار.

الثالث: متوسط اختلف فيه، هل يلحق بالأول أو الثانى. فلارتفاعه عن القليل ألحق

بالكثير ولا انحطاطه عن الكثير ألحق بالقليل (6).

(1) المعجم الوسيط، ج 2 ص 648، إحياء التراث الإسلامى - قطر. لسان العرب.

(2) صحيح الجامع الصغير، تحقيق الألبانى، ج 2 ص 1165.

(3) المبسوط، ج 13 ص 14.

(4) الغرر وأثره فى العقود، د. الصديق الضيرى، ص 592.

(5) نيل الأوطار للشوكانى، ج 5 ص 244.

(6) الفروق، ج 3 ص 271، 272، دار المعرفة - بيروت.

وعلة النهى عن بيع الغرر هو أكل المال بالباطل على تقدير أنه لا يحصل المبيع وقد نبه النبي ﷺ إلى هذا بقوله في بيع الثمار قبل بدو صلاحها أو قبل أن توجد بقوله: «أرأيت إذا منع الله الثمرة بم يأكل أحدكم مال أخيه»⁽¹⁾ وقيل ما يؤدي إليه من التنازع بين الناس. وقيل هي عجز البائع عن التسليم⁽²⁾.

وستقوم بتقسيم الغرر وفق آثاره لأن ذلك أقرب للفهم خصوصاً في واقعنا المعاصر.

إن الغرر يترتب عليه مشاكل تفتح الباب للنزاع وأكل المال بالباطل، نوجزها في ثلاث:

أ - الخطر ب - الخداع ج - المقامرة

أ - الخطر:

نهى رسول الله ﷺ عن بيع الثمرة حتى تزهي. قالوا: وما تزهي؟ قال: نحمر، وقال: «أرأيت إن منع الله الثمرة، بم يأكل أحدكم مال أخيه»؟⁽³⁾.

وذلك لأن المبيع قد يكون معدوماً أو معجوزاً عن تسليمه.

يقول الكاساني: «إن الغرر هو الخطر الذي استوى فيه الوجود بعدمه بمنزلة الشك»⁽⁴⁾.

ويقول ابن حجر: «قيل المراد بالغرر هو الخطر وقيل التردد بين جانبيين الأغلب فيهما أخوفهما، وقيل الذي ينطوى عن الشخص عاقبته»⁽⁵⁾.

ومن صورته:

بيع الثمار قبل أن يبدو صلاحها:

فبيع الثمار قبل بدو صلاحها غرر. وقد «نهى رسول الله ﷺ عن بيع الثمار قبل أن تبدو صلاحها، وتأمين العاهة»⁽⁶⁾.

والنهي عن بيع الثمار قبل بدو صلاحها، لاحتمال إصابتها بالآفة، واحتمال ذلك أكبر من احتمالها بعد بدو الصلاح.

بيع السنين (المعاملة):

«نهى رسول الله ﷺ عن بيع السنين»⁽⁷⁾.

وهو بيع الشجر أعواماً كثيرة.

(1) أخرجه البخارى، ج 2 ص 34، ومسلم، ج 5 ص 29.

(2) الزرقانى على الموطأ، ج 3 ص 132.

(3) أخرجه البخارى، ج 2 ص 34، ومسلم، ج 5 ص 29.

(4) بدائع الصنائع، ج 6 ص 3024، مطبعة الإمام المقاهرة 1974.

(5) تلخيص الحبير، ج 3 ص 6، دار المعرفة 80.

(6) صحيح الجامع الصغير، تحقيق الألبانى، ج 2 ص 1165.

(7) صحيح مسلم، ج 1 ص 671.

بيع المضامين والملاقح وحبل الحيلة:

نهى رسول الله عن بيع المضامين والملاقح وحبل الحيلة⁽¹⁾ والملاقح فى أصلاب العجول والمضامين ما فى بطون الأنعام وحبل الحيلة: تباع ما تحمله الناقة.

بيع الملاسة والمنابذة:

نهى رسول الله ﷺ عن الملاسة والمنابذة فى البيع⁽²⁾.

والملاسة لمس الرجل ثوب الآخر بالليل أو النهار لا يقبله والمنابذة أن يبنذ الرجل إلى الرجل بثوبه ويبنذ الآخر بثوبه ويكون ذلك بينهما بغير نظر ولا تراض.

بيع الحصاة:

نهى رسول الله ﷺ عن بيع الحصاة وعن بيع الغرر⁽³⁾.

وبيع الحصاة أن يرمى بالحصاة فعلى أى شىء وقعت فهو له بثمن معين، أو يبعه أرضاً بقدر ما ينتهى إليه رمية الحصاة بثمن معين أو يقدر الثمر بقدر ما يقضيه فى كفه من حصى.

ويدخل فى هذا الغرر بيع السمك فى الماء والطير فى الهواء، وضربة القانص والعبد الأبق والحيوان الشارد وشراء الصدقات حتى تقبض، وبيع الصوف على الظهر، واللبن فى الضرع، والسمن فى اللبن. وغرره عدم القدرة على التسليم، وتردها بين الوجود والعدم.

بيعتان فى بيعة:

نهى رسول الله ﷺ عن بيعتين فى بيعة⁽⁴⁾.

وقد فسر الفقهاء الحديث على وجوه عدة:

1- إما مثنون بشمين. مثل: أبيعك هذه السلعة بثمن كذا على أن أبيعك هذه الدار بثمن كذا، أو أن يقول: أبيعك هذا الغلام بدينار أو هذه الأخرى بدينارين.

2- مثنون واحد بشمين، كأن يكون أحد الثمينين نقداً والآخر نسيئة ويفترقان قبل أن يتفقا على أحد الثمينين. أو أن يقول أبيعك هذا الثوب نقداً بكذا على أن أشتريه منك إلى أجل كذا بثمن كذا.

3- مثنون بشمن واحد. مثل أن يقول أحد هذين الثوبين بثمن كذا.

(1) المضامين: هى ما فى بطون الحوامل والملاقح هو ما فى ظهور العجول، والحديث: صحيح الجامع الصغير، ج 2/1160

(2) رواه مسلم، ج 5 ص 3.

(3) نفس المصدر، نفس الصفحة.

(4) رواه الترمذى، والنسائى، صحيح الجامع الصغير، الألبانى، ج 2 ص 1167.

وبالجملة فالفقهاء متفقون على أن الغرر الكثير في المبيعات لا يجوز، وأن القليل يجوز، ويختلفون في أشياء من أنواع الغرر، فبعضهم يلحقها بالغرر الكثير وبعضهم يلحقها بالغرر القليل المباح.

والنهي هنا عند فقهاء الأمصار لدخولها في باب الغرر، أما عند مالك فمنها ما يكون عنده من باب الغرر ومنها ما يكون من باب ذرائع الربا⁽¹⁾.

هو أن يقوم مشتري السلعة بدفع مبلغ من المال على أنه إن أخذ السلعة احتسب من الثمن أخذها كان من حق البائع.

جمهور الفقهاء من المالكية والشافعية والحنفية على عدم الجواز، يقول ابن رشد: «وإنما جمهور إلى منعه لأنه من بابا الغرر والمخاطرة وأكل المال بغير عوض»⁽²⁾.

رأى الحنابلة جواز أخذ العربون، أما أن يضع العربون على المشتري إذا لم يشتري السلعة هنا يقول ابن قدامة: «وإن لم يشتري السلعة في هذه الصورة لم يستحق البائع العربون لأنه يأخذه بغير عوض ولصاحبه الرجوع فيه، ولا يصح جعله عوضاً عن انتظاره وتأخير بيعه من أجله، لأنه لو عوضاً عن ذلك لما جاز جعله من الثمن في حال الشراء»⁽³⁾. وقال البهوتي: «فإن دفع لبائع أو؟ العقد درهما وقال: لا تعقد مع غيري فإن لم أخذه فالدرهم لك، ثم عقد معه واحتسب من الثمن أو الأجرة صح، لخلو العقد عن شرط، وإلا رجع بالدرهم لأنه بغير عوض، جعله عوضاً عن انتظاره وتأخيره لأجله»⁽⁴⁾.

ب - الخداع:

يقول الله تعالى:

﴿إِنَّ الَّذِينَ يَفْتُرُونَ عَلَى اللَّهِ الْكَذِبَ لَا يُفْلِحُونَ﴾ [النحل: 116].

ويقول رسول الله ﷺ:

«من باع عيباً لم يبيته لم يزل في مقت الله، ولم تزل الملائكة تلعنه»⁽⁵⁾.

«البيعان بالخيار ما لم يتفرقا، فإن صدقا وبينا بورك لهما في بيعهما، وإن كذبا وكتما، فعسى أن يربحا ربحا ويحقا بركة بيعهما»⁽⁶⁾.

من معاني الغرر لغة: خدعه أطمعه بالباطل⁽⁷⁾.

(1) بداية المجتهد، ج 2 ص 127-128.

(2) ابن رشد، بداية المجتهد، ج 2 ص 122.

(3) ابن قدامة، المغنى، ج 4 ص 160.

(4) البهوتي، شرح منتهى الإرادات، ج 2 ص 165.

(5) صحيح سنن ابن ماجه، ج 2 ص 755.

(6) صحيح البخارى، ج 5 ص 5/5.

(7) المعجم الوسيط، ج 2/ 648 (احياء التراث الإسلامى قطر)..

عرف ابن حزم الخداع بقوله:

«هو ما لا يدري المشتري ما اشترى أو البائع ما باع»⁽¹⁾.

وقال الصنعاني: «الخداع هو مظنة أن لارضى به عند تحققه، فيكون من أكل المال بالباطل»⁽²⁾.

والخداع هنا من باب الغرور، والفرق بين الغرر والغرور هو أن يكون نتيجة قول أو فعل أو موقف يتخذه شخص ليخدع به آخر. أما الغرر فلا خديعة فيه من أحد المتعاقدين، إذ أن كلا من المتعاقدين يكون جاهلاً بحقيقة الأمر في عقد الغرر، فإذا اشترى شخص من آخر بغيره الضال، وهو يعلم مكانه، فقد غره فيدخل هذا العقد تحت الغرور، أما إذا اشتراه وهو لا يعلم مكانه، فإن هذا يكون عقد غرر⁽³⁾.

ومن صوره:

• التصرية:

عن أبي هريرة أن النبي ﷺ قال:

«لا تصروا الإبل والغنم فمن ابتاعها فهو بخير النظرين بعد أن يحلبها إن رضيها أمسكها، وإن سخطها ردها وصاعاً من تمر»⁽⁴⁾.

والتصرية لغة: أصل التصرية حبس الماء وهنا جمع اللبن في الضرع⁽⁵⁾.

قال الشافعي: التصرية هي ربط أخلاف الشاة أو الناقة وترك حلبها حتى يجتمع لبنها فيكثر فيظن المشتري أن ذلك عادتها، فيزيد في ثمنها لما يرى من كثرة لبنها.

قال ابن عبد البر: هذا الحديث أصل في النهي عن الغش، وأصل في ثبوت الخيار لمن دلس عليه بعيب، وأصل في أنه لا يفسد أصل البيع وثبوت الخيار بها⁽⁶⁾.

والتصرية حرام باتفاق الفقهاء إذا قصد البائع بذلك إيهام المشتري كثرة اللبن، لحديث «من خشنا فليس منا»⁽⁷⁾.

وذهب الأئمة: مالك والشافعي وأحمد، وأبو يوسف، إلى أن تصرية الحيوان عيب يثبت

(1) المحلى، ج 8 ص 343.

(2) سبل السلام، ج 3 ص 19، المحلى سنة 1372 هـ.

(3) د. الصديق الضير، الغرر وأثره في العقود، ص 35.

(4) صحيح مسلم، ج 1 ص 659.

(5) المصباح، ج 1 ص 401.

(6) الشوكاني، نيل الأوطار، ج 327-334.

(7) رواه مسلم، ج 1 ص 99، المحلى.

الخيار للمشتري. ويستوى في ذلك الأنعام وغيرها، مما يقصد إلى لبنة، وذلك لما فيه من الغش والتفريز الفعلى. ويرد معها عوضا عن لبنها إن احتلب، وهذا محل اتفاق بين هؤلاء الأئمة، وإن اختلفوا في نوع العوض⁽¹⁾.

ومن ألوان الخداع في العصر التهويل في صفات السلعة عن طريق الإعلان الكاذب لإيجاد سوق خاص بها يمكن المنتج من رفع الثمن. ويسمى ذلك الاقتصاديون المنافسة الاحتكارية.

وهذا البيع فرع من بيوع الغرر لأن فيه تدليسا يؤدي إلى غبن. وهذا يقدر في التراضي لأن الإعلان يسلب المستهلك فرصة الاختيار الرشيد. فيفقد السوق كماله والمستهلك حرته، خصوصا بعد أن تمت وسائل الدعاية والإعلان وتنوعت أساليبها وأمطاطها، واستعانت بقواعد التحليل النفسى والإيحاء اللاشعورى، مما مكن من تطويع المستهلك لنزوات المنتجين.

وتكون المنافسة في هذه السوق مزوجة بعناصر الاحتكار، لأن المشروعات تميز منتجاتها في نوع وهمى، وفي مظاهر لا تعنى شيئا بالنسبة لجودة السلعة، في أسلوب خادع لجذب المستهلكين وتحفيز طلباتهم، مما لا يحقق مصلحة المستهلك، فضلا عن ارتفاع التكلفة دون مبرر، وارتفاع السعر دون منفعة.

وبهذا يكون موقف المنتج خليطاً من المنافسة والزرعة الاحتكارية. فالمنافسون يمنعون من رفع السعر الكبير كما يفعل المحتكر، وخداع المستهلكين يمكنه من تحريك السعر في دائرة محددة. ولا يمكن الحكم بتعميم النهى عن هذا النوع من البيع إلا ما ظهر الغش فيه.

يقول الغزالي: «أول ما يجب على المسلم التاجر، إذا أراد ألا يضر بأخيه المسلم أن يترك الثناء على السلعة. فإن وصفه للسلعة إن كان بما ليس فيها فهو كذب، فإن قبل المشتري ذلك، فهو تلبس وظلم مع كونه كذبا، وإن لم يقبل فهو كذب وإسقاط مروءة، إذ الكذب الذى يروج قد لا يقدر في ظاهر المروءة. وإن أثنى على السلعة بما هو فيها، فهو هذيان وتكلم بكلام لا يعنيه، وهو محاسب على كل كلمة تصدر عنه، إلا أن يثنى على السلعة بما هو فيها، مما لا يعرفه المشتري مالم يذكره، كالذى يصف من أخلاق العبد، أو الغلاء أو الدابة، فلا بأس بذكر القدر الموجود منه من غير مبالغة أو إطناب، وليكن قصده منه أن يعرفه أخوه المسلم، فيرغب فيه وتنقضى بسببه حاجته.

وروى عن يونس بن عبيدة، وكان تاجرا يبيع الخبز، أنه طلب منه خبز للشراء، فطلب من غلامه أن يقدم للطالب ما يطلبه، فأخرج الغلام سقط الخبز، ونشره أمام الرجل، ونظر إليه، وقال: اللهم ارزقنا الجنة، فقال يونس للغلام: رده إلى موضعه، ورفض بيعه لأنه خاف أن يكون ذلك تعريضا بالثناء، على السلعة⁽²⁾.

(1) الموسوعة الفقهية، ج 12 ص 74.

(2) إحياء علوم الدين، ج 4 ص 78.

ويشمل الثناء الكاذب على السلعة الخلف، يقول رسول الله ﷺ: «ثلاثة لا يكلمهم الله يوم القيامة، ولا ينظر إليهم ولا يزكّيهم. ولهم عذاب أليم: رجل على فضل ماء بالفلاة بمنعه عن ابن السبيل، ورجل بايع رجلا بسلمة بعد العصر، فحلف له بالله لا أخذا بكذا وكذا فصدقه وهو على غير ذلك، ورجل بايع إماما لا يبايعه إلا للدين، فإن أعطاه منها وفي، وإن لم يعطه لم يف» (1).

وتنتيجة لتقدم الصناعة وتطورها تميزت بعض المصانع والشركات بخصائص في إنتاجها، جذب العملاء إليها لجودة المنتج ومناسبتها. وعرف ذلك بالعلامة التجارية التي يطلب باستمها

هذا المنتج. ولقد لجأت بعض الشركات إلى تقليد العلامة دون الحرص على المواصفات مما يضر بالمنتج الأصلي، ودون استئذان لصاحب العلامة الذي أنفق مالا للتعريف بها. وهذا عس لا شك فيه. وتزويج النقد الزائف ظلم، نعم ضرره الناس ويفسد تقوهم. ويشير الفوضى في الدولة ويفقد الناس الثقة في التعامل. فضلا عن إضراره بالموقف المالي دوليا. روي الغزالي: «إنفاق درهم زيف أشد من سرقة مائة درهم؛ لأن السرقة معصية واحدة، وقد تمت وانقطعت، وإنفاق الزيف بدعة، تفسد الناس بها ما لا يحصى» (2).

كما أن تزوير الأوراق الرسمية يؤدي إلى خناب الحقوق وأخذ ماليس بحق، ويضعف بالتالي نظام المجتمع وينشر الفوضى في علاقته. فهو حرام لأنه عس. وشهرة المحل أو الاسم التجاري والعلامة التجارية عندما تكون تعبيرا عن مزايا اختص بها صاحبها كجودة الإنتاج أو خلق الأمانه وحسن المعاملة، لا يجوز الاعتداء عليها، حيث هي نتاج جهد ومال بذل في تكوينها. وشراؤها عقد صحيح. أما إذا كانت مجرد عنوان أجنوف لا يحمل حقيقة واقعية، وإنما وهم إعلامي مثلا، يكون بيعه غرر أو تلبسًا، وهو بذلك عقد باطل (2).

نهي النبي ﷺ عن النجش:

● النجش:

عن أبي هريرة:

«نهى النبي ﷺ عن النجش» (3).

(1) صحيح مسلم، ج 1/133، صحيح الجامع الصغير، الألباني، ج 1 ص 588.

(2) د. محمد رمضان البوطي، قضايا فقهية معاصرة ص 107، دار الفارابي، الطبعة الأولى 1991م.

(3) رواه مسلم ج 1، ص 608.

يقول رسول الله ﷺ:

«لا تحاسدوا ولا تحسسوا ولا تاجشوا وكونوا عباد الله إخواناً» (1).

النجش لغة: تنفير الصيد واستثارته من مكان ليصاد (2).

وفى الشرع: الزيادة فى السلعة، ويقع ذلك بمواطأة البائع، فيشتركان فى الإثم، ويقع ذلك بغير علم البائع فيختص بذلك الناجش، وقد يختص به البائع، كمن يخبر بأنه اشترى سلعة بأكثر مما اشتراها به ليغير غيره بذلك.

قال ابن بطال: أجمع العلماء على أن الناجش عاص بقعله، واختلفوا فى البيع إذا وقع على ذلك، ونقل ابن المنذر عن طائفة من أهل الحديث فساد ذلك البيع إذا وقع على ذلك، وهو قول أهل الظاهر ورواية عن مالك وهو المشهور عند الحنابلة إذا كان بمواطأة البائع أو صنعته، والمشهور عند المالكية فى مثل ذلك ثبوت الخيار وهو وجه للشافعية قياساً على المصراة، والأصح عندهم صحة البيع مع الإثم وهو قول الحنفية والهادوية... وقيد ابن البر وابن حزم وابن العربي التحريم بأن تكون الزيادة المذكورة فوق ثمن المثل ووافقهم على ذلك بعض المتأخرين من الشافعية (3).

ويظهر النجش اليوم فى أسواق الأوراق المالية الحديثة بالإشاعات الكاذبة، كما يظهر بالأوامر المتقابلة، والقصد منها إيجاد حركة مصطنعة فى السوق. فإذا كان الغرض الشراء تأمر المضاربون على خفض الأسعار بزيادة عمليات البيع الصورية، وإذا كان الغرض البيع تأمروا على رفع الأسعار بزيادة عمليات الشراء الصورية. وهم يستغلون الظواهر النفسية لجماهير المتعاملين الذين يخافون على أموالهم، فيسرعون فى تغيير مواقفهم وفق تغيرات مؤشرات الأسعار، إما سعياً وراء الربح أو خوفاً من الخسارة. ولما كان السعر مصطنعاً بمؤامرة من جماعة ضغط فى السوق، فإن الخاسر يكون الجماهير والكاسب يكون جماعة الضغط، التى احتالت بالإشاعة أو الأوامر المتقابلة، تماماً كما يفعل الناجش حين يواطئ البائع فيزيد على السلع غير قاصد الشراء، لدفع الغير لشرائها بثمن مرتفع.

• تلقى الجلب:

يقول رسول الله ﷺ:

«لا تلقوا الجلب، فمن تلقاه فاشترى منه، فإذا أتى سيده السوق فهو بالخيار» (4). سيده: صاحبه.

(1) رواه البخارى 6/52.

(2) معجم ليس فى المقاييس، ج5 ص394.

(3) الشوكاني، نيل الأوطار، ج5 ص266.

(4) صحيح مسلم ج1 ص660 الحلبي.

معناه أن تلقى طائفة تحمل متاعا فيشتره منهم قبل أن يقدموا البلد.
واصطلاحا: النهى عن أن يتلقى طائفة تحمل متاعا فيشتره منهم قبل أن يقدموا البلد
فيرفون الأسعار.

ووجه النهى ما يتعلق به من الفرر أو الضرر على البائع لجهاته سعر البلد. فيزال الضرر
عن الجالب ويصان من الخداع.

يقول ابن تيمية: فإن المقيم إذا تلقى السلع قبل أن تجيء إلى السوق، فإن النبي ﷺ نهى
عن ذلك، لما فيه من تغيير البائع، فإنه لا يعرف السعر، فيشترى منه المشترون بدون القيمة⁽¹⁾.
• الخلاصة:

عن ابن عمر قال: ذكر رجل لرسول الله ﷺ أنه يخدع في البيوع فقال:

«من بايعت فقل: لا خلاصة»⁽²⁾.

الخلاصة لغة: الخديعة. والمسترسل: الذي لا يماكس ويجهل قيمة المبيع.

قال العلماء: لقنه النبي ﷺ هذا القول ليتلفظ به عند البيع، فيطلع به صاحبه على أنه ليس
من ذوى البصائر فى معرفة السلع ومقادير القيمة، ويرى له ما يرى نفسه، والمراد أنه إذا ظهر
غبن رد الثمن واسترد المبيع.

ج- القمار:

يقول الله تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِنَّمَا الْخَمْرُ وَالْمَيْسِرُ وَالْأَنْصَابُ وَالْأَزْلَامُ رِجْسٌ مِّنْ عَمَلِ
الشَّيْطَانِ فَاجْتَنِبُوهُ لَعَلَّكُمْ تَفْلِحُونَ﴾ [المائدة: 90].

ويقول رسول الله ﷺ: «من قال لأخيه تعالى أقمارك فليصدق»

يقول ابن القيم: الفرر تردد بين الوجود والعدم، فنهى عن بيعه لأنه من جنس القمار الذى
هو الميسر.⁽³⁾

ومن صورته:

1- بيع الدين بالدين:

أصل التحريم هو ما جاء فى الحديث الصحيح الذى ينهى عن بيع الفرر، وانفاق الفقهاء
على أن بيع الكالئ بالكالئ يدخل فى الفرر الكثير. وليس الأصل فى تحريمه فقط حديث
النهى عن بيع الكالئ بالكالئ، وهو حديث ضعيف الإسناد. وانفق الفقهاء على تحريم بيع

(1) ابن تيمية، الحسبة، ص 11

(2) رواه البخارى، ومسلم، ج 1 ص 665.

(3) ابن القيم، اعلام الموقعين، ج 1/328.

الكالئ بالكالئ. ولقد تلتقت الأمة هذا الحديث رغم ضعفه بالقبول. يقول ابن عرفة المالكي: وتلقى الأمة هذا الحديث بالقبول يغني عن طلب الإسناد فيه. كما قالوا في لا وصية لوارث، وهذا أصل تشريعي، وأساس مقرر في نظر المحققين من المحدثين والفقهاء. (1)

يقول ابن القيم: الكالئ هو المؤخر الذي لم يقبض، كما لو أسلم شيئاً في شيء في الذمة، وكلاهما مؤخر، فهذا لا يجوز بالاتفاق، وهو بيع كالئ بكالئ. كما أنه يؤدي أنه يؤدي إلى الغرر والنزاع حيث كثرت المخاطرة ودخلت المعاملة في حد الغرر. (2)

يقول ابن رشد: «وأما النسبئة من الطرفين فلا يجوز بإجماع لا في عين ولا في دين لأنه الدين بالدين» (3).

والبيع دون دفع الثمن أو قبض السلعة، طريق ملتوى وخطير للقيام بأعمال المقامرات في السوق المعاصرة. فالمقامر لا يتعرض لخطر أكثر من الهامش الذي يدفعه، بينما ينعكس ذلك بالخراب على المنتج الجاد والاقتصاد الكلي. وهذا ما نراه بالذات في سوق الأوراق المالية وسوق الصرف. فالبيوع مضاربية ولا يقصد بها البيع والشراء الحقيقي في الغالب. وهذا يولد ما يسمى بالفقاعة الاقتصادية التي يمثل فيها الاقتصاد الحقيقي جزءاً يسيراً.

ويعتبر لذلك النهي عن بيع الدين بالدين قاعدة المعاملات الإسلامية الهامة. وقد بذلت محاولات مستميتة للتشكيك في هذا الأصل بحجة الحديث الضعيف، رغم تلقي الأمة له بالقبول مما يغني عن تصحيحه، ورغم الإجماع على تحريمه. وذلك تحت ضغط المعاملات المعاصرة في البورصات والأسواق التي تتم في كثير من الأحوال مع تأجيل الثمن والسلعة. وكان المطلوب هو إخضاع شريعة الإسلام لواقع العصر، وليس تطويع العصر لشريعة الإسلام حتى ترشد وتهتدى.

وقد تسبب هذا في تراكم الديون المدومة لدى المصارف من تجار لا ضمان عليهم أكثر من العربون المدفوع، كما ضاعت ثروات كثيرة للمسلمين في المضاربات في الأسواق الخارجية في عقود تقوم على هذا المنكر.

وكان هذا التحريم قلعة أخرى على مشارف نظام الأمة المسلمة في المعاملات، تقيها من شرور المقامرة وما يترتب عليها من خسران وبفضاء.

ب- بيع ما ليس عنده:

يقول حكيم بن حزام: يا رسول الله يأتيني الرجل فيسألني عن البيع ليس عندي ما أبيع منه، ثم أبتاعه من السوق. فقال: لا نبيع ما ليس عندك (4).

(1) المواق، التاج والاكليل شرح مختصر خليل، ج 4/167.

(2) ابن القيم، إعلام الموقعين، ج 2/98.

(3) ابن رشد، بداية المجتهد ج 2 ص 9.

(4) صحيح بن أبي داود ج 2 ص 259 تحقيق الألباني.

وما ليس عنده هنا، محدد فيما لا يستطيع أن يحصل عليه، أو فيما يتعذر تسليمه. وذلك كمن يبيع السمك في البحر قبل أن يصاد أو الطير في الهواء قبل أن يقتنص. أما إذا قدر على التسليم أو توفرت السلعة في السوق فلا بأس، ومن ذلك بيع السلم الموصوف في الذمة كما ذكرنا.

يقول ابن القيم: «فبائع ما ليس عنده من جنس بائع الغرر الذي قد يحصل وقد لا يحصل. وهو جنس القمار والميسر، والمخاطرة مخاطرتان: مخاطرة التجارة، وهو أن يشتري السلعة بقصد أن يبيعها ويربح ويتوكل على الله في ذلك، والخطر الثاني: الميسر الذي يتضمن أكل المال بالباطل، فهذا الذي حره الله ورسوله. بخلاف الناجز الذي يشتري السلعة ثم بعد هذا يتقصد سعرها، فهذا من الله ليس لأحد فيه حيلة، ولا يتظلم مثل هذا من البائع. وبيع ما ليس عنده من قسم القمار والميسر لأنه قصد أن يربح على هذا، لما باع ما ليس عنده. والمشتري لا يعلم أنه يبيعه ثم يشتري من غيره. وأكثر الناس لو علموا ذلك لم يشتروا منه، بل يذهبون ويشترون من حيث اشتري هو، وليس هذه مخاطرة التجارة، بل مخاطرة المستعجل للبيع قبل القدرة على التسليم. فإذا اشتري التاجر السلعة وصارت عنده ملكاً وقبضاً، فحينئذ دخل في خطر التجارة، وباع بيع التجارة كما أحله الله (1).

ج- بيع ما لم يقبض:

يقول رسول الله ﷺ: إذا ابتعت طعاماً فلا تبعه حتى تستوفيه.

وعن أبي هريرة: نهى رسول الله ﷺ أن يشتري الطعام ثم يباع حتى يستوفيه (2).

وقد أورد البخاري قول ابن عباس في ذلك: دراهم بدرهم والطعام مرجأ.

وهذا من مشاكل التعامل في السوق المعاصرة حيث يتوالى البيع دون قبض على أصل معين ومن هنا ندرك الحكمة في منع جمهور الفقهاء بيع دين السلم.

يقول ابن تيمية: «وعلة النهي عن البيع قبل القبض ليست توالي الضمانين، بل عجز المشتري عن تسليمه؛ لأن البائع قد يسلمه، وقد لا يسلمه، ولا سيما إذا رأى المشتري قد ربح، فيسعى في رد البيع، إما بجحد أو احتيار في الفسخ، وما لم يكن له حد في اللغة ولا في الشرع، فالمرجع فيه إلى عرف الناس كالقبض» (3).

«عن مالك أنه بلغه أن صكوكا خرجت للناس في زمان مروان بن الحكم من طعام الجار، فتبايع الناس تلكم الصكوك بينهم قبل أن يستوفوها، فدخل زيد بن ثابت ورجل من أصحاب النبي ﷺ على مروان فقالا: أئحل بيع الربا يا مروان؟ فقال: أعوذ بالله وما ذلك؟ فقالا: هذه

(1) ابن القيم، زاد المعاد، ج 4 ص 265 - 266، الحلبي 1950م.

(2) رواه مسلم، ج 5 ص 8، 9.

(3) ابن تيمية، الفتاوى ج 4 ص 272، 273.

الصكوك تباعها الناس ثم باعوها قبل أن يستوفوها. فبعث مروان بن الحكم الحرس يستبعونها يزعونها من، أيدي الناس ويردونها إلى أهله»⁽¹⁾.

وفى مذهب مالك لا خلاف فى إجازة بيع ما سوى الطعام قبل القبض، وذلك أخذاً بحرفية النص الذى ورد فى الطعام تحديداً فلا يتعداه. أما عند أبى حنيفة فالقبض عنده شرط فى كل مبيع ما عدا المبيعات التى لا تنتقل ولا تحول من الدور والعقار، وذلك لأنه يرى أن القبض فيه هى التخلية. وأما الشافعى فإن القبض عنده شرط فى كل مبيع، وهذا مبنى فى مذهب من أن القبض شرط فى دخول المبيع فى ضمان المشتري، اعتماداً على حديث: لا يحل سلف وبيع ولا ربح ما لم يضمن ولا بيع ما ليس عندك، ومن جهة المعنى أن بيع ما لم يقبض يتطرف الله الربا⁽²⁾.

والنتيجة:

وإذا قمنا بذلك احتجنا أن يواكب ذلك التغيير تغيير فى مفاهيم الناس وسلوكهم المالى، وتغيير فى تركيبة علم الاقتصاد النقدى وسياساته، وتغيير فى شكل العمل المصرفى أساليبه ومؤسساته.

والأسلوب الإسلامى وحده هو القادر على إحداث هذا التحول التاريخى، وبهذا يعقد له لواء الأمل فى تحقيق التنمية والاستقرار والعدالة.

فالعمل الإسلامى حين يتحول من مؤسسة الربا إلى مؤسسة المشاركة يقيم تنظيمياً جديداً لسوق التمويل، حيث يتحول اهتمامه فنياً:

- من علاقة هامشية إلى علاقة متداخلة مع العميل.
- ومن التركيز على الضمان إلى التركيز على السوق.
- ومن الاعتماد على ملاءة العميل إلى الاعتماد على كفاءة المشروع.
- ومن سلوكيات المقامرة إلى عدالة المفاوضات.
- كما يحتاج إلى استخدام أدوات جديدة فيتحول:
- من الربا إلى الربح.
- من إدارة الائتمان إلى إدارة الاستثمار.
- ومن الجداول الرياضية إلى دراسة الجدوى.

(1) الباجى، المتقى ج 4 ص 285، مطبعة السعادة 1932 هـ.

(2) ابن رشد، بداية المجتهد، ج 2 ص 145/144، دار الكتب العلمية 1408 هـ.

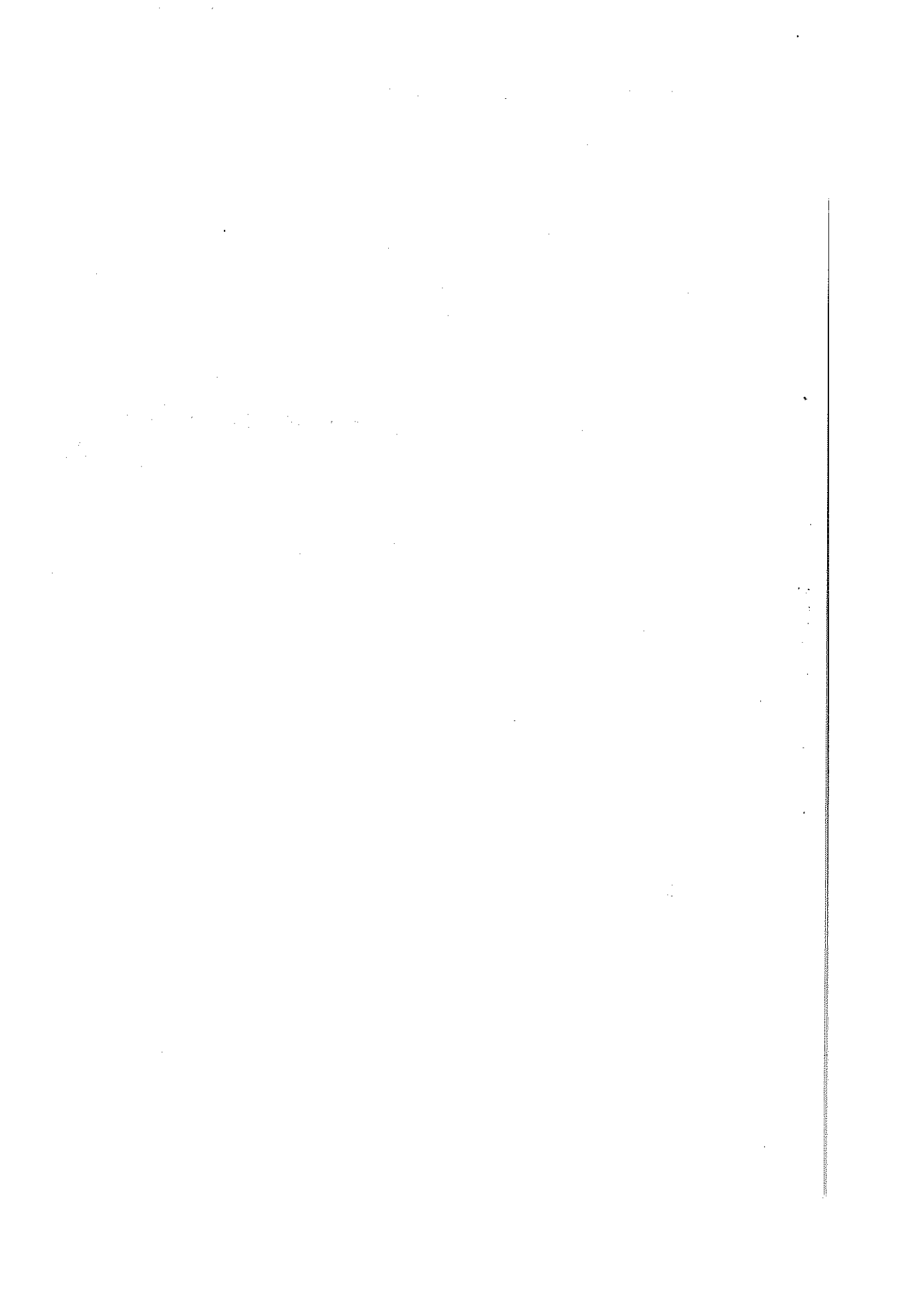
وإذا حدث هذا التحول فسيواكبه تغيير في مفاهيم الناس وسلوكهم، وتغيير في تركيبة علم الاقتصاد المعاصر وسياساته، وتغيير في شكل العمل المصرفي أساليب ومؤسسات.

وهنا ينفك العالم الإسلامي من إسار الربا والفرر وأكل المال بالباطل، بعيداً عن الأزمات والتقلبات، والمظالم التي سادت الغرب، إلى آفاق مبهرة من النمو والعدل والخير.

وفرق كبير بين مجتمعين: أمة تقوم على العدل والقسط في الاستثمار والتجارة وعلى الإحسان للمحتاج والفقير، وأمة تقوم على الفحشاء والمنكر في الاستثمار والتجارة وعلى لا يبغي على المحتاج والفقير.

وصدق الله العظيم:

﴿إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُ بِالْعَدْلِ وَالْإِحْسَانِ وَإِيتَاءِ ذِي الْقُرْبَىٰ وَيَنْهَىٰ عَنِ الْفَحْشَاءِ وَالْمُنْكَرِ وَالْبَغْيِ يَعِظُكُمْ لَعَلَّكُمْ تَذَكَّرُونَ﴾ [النحل: 90].



الفصل التاسع

سوق الأوراق المالية البورصات

- العوامل المؤثرة في كيفية عمل السوق
- عوامل أساسية
- عوامل فنية
- ضوابط شرعية
- التوثيق - الكتابة
- الإفصاح
- أدوات الاستثمار
- أدوات مباحة - الأسهم
- مشكلة القرض بفائدة

- أدوات لا يتعامل فيها : 1- السندات
- 2- المشتقات

- أهداف العمليات:
- أساليب العمل
- التقويم الفقهي
- عواقب المقامرة

The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every entry should be supported by a valid receipt or invoice. This ensures transparency and allows for easy verification of the data.

In the second section, the author outlines the various methods used to collect and analyze the data. This includes both primary and secondary data collection techniques. The primary data was gathered through direct observation and interviews with key stakeholders. Secondary data was obtained from existing reports and databases.

The analysis phase involved using statistical software to identify trends and correlations within the data. The results show a clear upward trend in the number of transactions over the period studied. This is attributed to several factors, including increased market activity and improved infrastructure.

The final section provides a summary of the findings and offers recommendations for future research. It suggests that further studies should focus on the long-term sustainability of the current trends and the impact of external factors on the data.

• العوامل المؤثرة في كيفية عمل السوق:

تبين لنا أن الأزمة النقدية المعاصرة سببها الفصام الذي حدث بين أدوات الاقتصاد الحقيقي وأدوات الاقتصاد الرمزي.

فالاقتصاد الحقيقي الذي يقوم بإنتاج السلع والخدمات يعتمد على دوافع الربح والأجر والإجارة، في تشغيل العملية الإنتاجية، سواء كان ذلك من فرد أو شركة تدر ربحاً، أو سواء كان ذلك معاوضة مالية بين ثمن وسلعة في بيع يدر ربحاً أو معاوضة غير مالية بين ثمن ومنفعة (خدمة) تدر أجراً أو إيجاراً.

وكان ذلك هو الأسلوب المتعارف عليه فيما قبل الثورة الصناعية، ولم تحدث به تغييرات ثورية، فالقاس كان أداة الفلاح، وأدوات الحرفة للصانع، ودواب الركوب والسفن ووسائل الانتقال للتاجر. وكان السوق محدوداً، يعرف كل من يشارك فيه.

وطيلة هذه الفترة لم يكن هناك داع ملح لتغيير ضوابط علاقات التعامل المالي بين الناس. فالأدوات هي الأدوات، والوسائل هي الوسائل، والعلاقات هي العلاقات.

وكانت الشريعة الإسلامية والاجتهاد الفقهي هي ضوابط المعاملات في العالم الإسلامي، تنظم علاقات الناس المالية بضوابط تحدد الواجب والمباح والحرام والمكروه.

وبعد اجتياح العالم الإسلامي، وإزاحة الشريعة الإسلامية، وجمود الاجتهاد بالتالي في أواخر القرن الماضي، حدثت الثورة الصناعية، وما تلاها من تطور وسائل الاتصال والاتصالات، واتساع السوق، وما تلى ذلك من تغيير أدوات الإنتاج، وعلاقات التبادل، والمؤسسات.

ومن هنا ظهر بوضوح سوق مواز للاقتصاد الحقيقي وهو سوق التمويل. فبالنسبة للأدوات ظهرت الحاجة لنقود جديدة تواكب زيادة الإنتاج، فظهرت النقود الورقية والشيكات فيما سمي الائتمان. وظهرت الحاجة إلى بروز مؤسسات جديدة للوساطة المالية بين المدخرين والمستثمرين الذين بعدت بينهم المسافات وغابت عنهم المعلومات، فظهرت المصارف. وكان ذلك ما سمي سوق النقد.

وكبرت المشروعات، وظهرت الحاجة إلى المساهمات، فظهر السهم الذي يعبر عن الملكية بطريق، فكانت سوق المال، أو ما سمي البورصات.

وواضح أن سوق التمويل هذا وهو سوق النقد ممثلاً أساساً في المصارف، وسوق رأس المال ممثلاً أساساً في البورصات، كان الواسطة الجديدة بين المدخرين والمستثمرين، التي تحقق الإفصاح وسهولة التداول للأدوات المالية الجديدة. وهذا ما سمي بالاقتصاد الرمزي، حيث هو وسيلة مساعدة للاقتصاد الحقيقي، ولا يمثل إضافة حقيقية لإنتاج السلع والخدمات.

وكان هذا التطور خيراً، فالنقود ساعدت على نمو الإنتاج بيسر، والبورصات ساعدت على تداول الأصول بكفاءة.

ولكن هذا الخير كان مشوباً بالشر، فقد دخلت أدوات جديدة للتعامل في هذه المؤسسات، لم تكن تعرفها البشرية من قبل، فظهر القرض كأداة التمويل يدفع له عائد ثابتاً هو الربا، وتشعبت أدواته من سندات إلى بيع وفاء (ريبو بمصطلح العصر)، فظهرت المضاربة في البورصات كأداة للكسب عن طريق المقامرة، وتشعبت أدواتها من بيع اختيار إلى مشتقات.

ومن هنا ظهر الفصام بين الاقتصاد الحقيقي والاقتصاد الرمزي، فأدوات الاقتصاد الحقيقي الأولى؛ الشركة والمعاوضة، التي تدر ربحاً أو أجراً أو إيجاراً، تمثل أغلب معاملات السوق الحقيقي، ثم ظهر السوق الموازي الممثل في المصارف والبورصات، يعتمد على أدوات جديدة في الأغلب هي الربا والمقامرة. ولما كان كلا السوقين يعتمدان على بعضهما، فسوق التمويل هو القلب الذي يضخ الدماء في أنسجة الجسم الاقتصادي، يعتمد في تشغيله على الربا والمقامرة، فإن السوق الحقيقي يعتمد على المشاركة والإجارة. وتختلف محددات كل، فالشركة والمعاوضة يعتمدان على دراسة السوق والجدوى من التشغيل، بينما الربا يعتمد على عرض النقود وقدرة البنوك على اشتقاق الودائع في جانب العرض، والمقامرة تعتمد على التلاعب بالسوق وتخمين نتائج مبنى على مخاطرة عالية.

وكان ذلك بالتالي، سبباً للأزمات الاقتصادية، على مدار هذا القرن، باعتراف العلماء؛ نتيجة الإدارة غير الرشيدة للنقود في المصارف، قصد الحصول على الربا، والإدارة غير الرشيدة للأصول في البورصات، قصد الحصول على إيرادات سريعة بالتلاعب بالمعلومات والإشاعات.

وكما تتحمل المصرفية المعاصرة المسئولية عن عديد من المشاكل الاقتصادية لتغليبها قطاع الديون على قطاع الشراكة، وتغليبها مصادر الإيراد في الفرق بين الفائدة الدائنة والمدينة على الربح، فإن قطاع الأوراق المالية قد أصيب أيضاً بهذا الداء، فأصبح الجانب الأكبر منه أوراقاً مالية تعتمد على الربا، حتى وصلت إلى ما يقرب من 80% من حجم الأوراق المالية الكلية في كثير من البلدان.

كما أن نشاط البورصات تحول في العصر من الاستثمار الحقيقي إلى عمليات صورية، ومن ثم اتجه إلى سلوكيات المقامرة انتهزاً للفرص التي تسنح من تغيرات الأسعار، بما يسمى مضاربة بالمصطلح الوضعي.

وأصبح المتعاملون في الغالب من المقامرين الخبراء في الإشاعات وعمليات الإحراج والأوامر المتقابلة، التي توجد حركات مصطنعة في السوق صعوداً وهبوطاً. وعلى حد قول (كينت) تحولت من سوق منافسة حرة تحسن تخصيص الموارد، إلى كازينو قمار، تلعب بمقدرات الأمم الاقتصادية.

وتعتبر البورصات ذات ضرورة حيوية بالنسبة للمصارف، بل هي مكمل حيوي لسوق النقد، تستطيع أن توفر له الربح والاستقرار لما يلي:

- 1 - إمكانية استخدام الأوراق المالية كوسيلة للدخول في استثمارات ذات أجل، رغم أن استخدامات المصارف قصيرة، وذلك لإمكانية تصفية هذه الأوراق في سوق الأوراق المالية والحصول على السيولة.
- 2 - إمكانية جذب العملاء الذين تجذبهم سيولة الودائع وإمكانية سحبها، وذلك بتوفير وسائل استثمار تتداول عن طريق البورصة.
- 3- إمكانية استخدام المعاملات في البورصة كوسيلة تغطية المخاطر ببيع الآجال.

وهذه الوظائف الحيوية انخرقت عن مسارها إلى أساليب مرضية، باستخدام المقامرة في عقود وهمية وصفقات وهمية للحصول على إيراد.

وكان ذلك سببا في كثير من المتاعب لبنوك مليئة، سواء كانت بنوك تجارية أم بنوك شاملة. بل حتى البنوك الإسلامية لجأت إليها تحت ضغط دولة ودائعها، وتعرضت بذلك لمتاعب مالية كبيرة.

ولكن هذه السوق تعتبر مكملا ضروريا للبنوك الإسلامية، التي لها من شريعة المعاملات وضوابط فقه البيوع، ما يؤمنها من مخاطر المقامرة، ويحقق لها جذب العملاء، وتوفير السيولة مع الدخول آفاق الاستثمار بأجله عن طريق خصيصه تداول الأوراق المالية.

ويمكن تقسيم العوامل المؤثرة في كيفية عمل السوق إلى ثلاث مجموعات:

الأولى - عوامل أساسية

وهي تنشأ خارج السوق وهي تتصل بتغيرات اقتصادية كلية أو سياسية أو اجتماعية تؤثر على مناخ الاستثمار وتوقعاته، فهناك علاقة عضوية بين رواج الاستثمار والمتغيرات التي تحدث في المجتمع، وهي خارجية لأنها لا تنشأ داخل السوق وتؤثر على سلوك المتعاملين وفقا لتفسيرهم لتأثيرها. من هذه العوامل:

- 1 - الطاقة الاستيعابية، كحجم المدخرات وعادات الاستثمار، تضيق السوق بالتخلف الاقتصادي الذي يخبو معه الوعي الاستثماري، ويقل الادخار وتنوع الأوراق المالية، كذلك إذا سادت المجتمعات الشركات المغلقة على عائلة أو مجموعة وضافت قاعدة الشركات المساهمة.
- 2 - مناخ الاستثمار، فيضيق إذا ساد التشاؤم والشك، أو أن تهدد السوق بالتأميم، أو تضطرب فيه القوانين والضرائب.

3 - توفر مؤسسات التعامل والخبرة والوسائل الفنية، فالسوق يعتمد على استخدام الوسائل الحديثة في جمع وتحليل المعلومات، وفي إجراء الاتصالات والمعاملات.

4 - قنوات انتقال رأس المال في الداخل والخارج، فكلما تنوعت هذه القنوات وكثرت كلما زاد نشاط سوق رأس المال والعكس.

5 - كما يعتمد السوق على درجة الأمانة والانضباط بين المتعاملين فيه، فإذا أحسن المتعاملون بالتلاعب واستغلال آليات السوق لكسب فروق الأسعار عن طريق مضاربات مصطنعة أو إشاعات مغرضة، أو قلت الدقة في عرض المراكز المالية، واهتز الإفصاح وضعفت السوق واضطربت، والعكس صحيح.

6 - النمطية: وذلك كالأسهم مثلا، حتى يمكن توفير تسهيلها بأقل تكلفة وأسرع وقت.

وتتطلب سوق رأس المال من الشركات والمؤسسات الدقة في إعداد المراكز المالية والموازنات على أسس محاسبية سليمة، لإعطاء صورة حقيقية عن أعمالها وأرباحها وخسائرها؛ لأن ملكيتها مشاع بين آلاف المتعاملين، ليست سرا مغلقا بل إفصاح كامل حقيقي. وهذا بطبيعته أكثر فاعلية من أجهزة الرقابة والمتابعة في داخل الشركات والمؤسسات، فضلا عن أن الدولة بأجهزتها الرقابية والتشريعية تؤمن هذا الانتظام والصدق بصورة مستمرة، وذلك لقوة تأثير حركة السوق على الاقتصاد الكلى.

ف فوق السوق مظلة قانونية كاملة، تحمي المعاملات من العبث، والمعلومات من التزييف، لتبث الثقة والأمن في هذا الشريان الحيوى.

ف سوق رأس المال لا تستظم إلا إذا تحقق فيها الإفصاح الكامل Full Disclosure حتى لا يلعب الطفيلون والجنشون برؤوس الأموال؛ لكسب فروق أسعار بعاملات احتكارية، كذلك من يلعبون بالأسعار عن طريق إطلاق الإشاعات وتزييف الأحداث.

وعرض المراكز المالية السليمة للشركات والمؤسسات عن طريق سوق رأس المال، إعلان مستمر عن كفاءتها وعن أرباحها مما ييسر لها سبل التمويل بأمان وسهولة. فهي تحول الأوضاع المالية للشركات من مجرد أحاديث في الغرف المغلقة إلى معلومة مشاعة في المجتمع المالى، فيعرف الجميع مركزها المالى وأرباحها وخسائرها الحقيقية، ويصبح الاستثمار كتابا مفتوحا أمام المدخرين فيتخذون قرار الاستثمار الملائم، ولا يهابون إخراج أموالهم لاستثمارها.

وهي بهذا رقابة فعالة على الشركات والمؤسسات، مما يعزز النظام والجدية والأمانة داخل كل شركة، والحرص فيها على التدقيق في البيانات والالتزام في الأعمال، وينجو المجتمع من التسيب والمحسوبية والحيانة.

الثانية - عوامل فنية:

وهي تنشأ داخل السوق وتتعلق بطبيعة العمليات والطرق التي يستخدمها المتعاملون في إنجازها، كما تشمل الأنظمة واللوائح التي تحكم التعامل، ضمانا لانتظام السوق وسلامته، كما تشمل ضوابط تدخل سلطة السوق لمنع التجاوزات.

ويقصر امتياز التعامل في أسواق الأوراق المالية على المحترفين وهم السماسرة المقيدون في القائمة المعتمدة في لجنة السوق.

ويمتنع على السماسرة التعامل بأسمائهم ولحسابهم، ولا بد من توافر شروط خاصة قبل اختيارهم، ويعمل السماسر لحساب العملاء مقابل عمولة محددة، ويعد مسؤولاً وضامناً لصحة كل عملية. ويعمل لدى السماسر مندوب رئيسي بأجر في المقصورة لينفذ أوامره، ووسيط للاتصال بينه وبين العملاء، وهم مسؤولون بالتضامن مع السماسر، فيما يقع عليهم من غرامات. ومحظور عليهم إفشاء أسرار العملاء، أو إعطاء معلومات عنهم لأي جهة.

الثالثة : ضوابط شرعية:

فلَمَّ الإسلام في هذه المرحلة من تاريخه برفع شعاره دون الالتزام بضوابطه؛ سعياً وراء كسب من استغلال عاطفة الأمة الفياضة نحو الإسلام، فحسبه أن يعرف أن ذلك إسلاماً ليتجاوز عن مخاطر تحقيق بحاله، أو خسارة تصيب دخله، وهذا ما لاحظناه بوضوح في أزمات المؤسسات المالية التي رفعت شعار الإسلام.

لقد اكتفى من كان بيده القرار من مدراء وعلماء في هذه المؤسسات، برفع شعار لا ربا ولا ربية، وصرفوا النظر عن أساليب الضبط، من توثيق وإفصاح وقواعد حاكمة للعلاقة بين المدخرين والمستثمرين.

وترجع العوامل التي ساعدت الجشعين وأضاعت أموال المخلصين إلى إغماض أعين المفكرين في فضح هذه الألاعيب، وفي تقاعس الهمم عن تنقذ في الدين والمعاناة في إطلاق قيود الاجتهاد المعاصر. ومن هنا جرت أموال المسلمين إلى أيدي العابثين، دون حسيب أو رقيب من ضبط شرعي أو من دعاة محسنيين.

فكيف يكون عقد بين شركة وصاحب مال بمجرد إيصال أمانة، دون توثيق له، ووضع لأسس وضوابط الشراكة، وتأمين بإفصاح ورقابة؟ ومن هنا كانت الكارثة. وتحمل الناس بصبر خسارة مالهم واحتجاب أربابهم حبا في دينهم، وزاد جشع المستغلين، وفي صلف، استحلوا أموال الناس بفهم أعوج وتأويل سقيم. وتحت حجب هذا التضليل أجل أعمال الشريعة، واكتفى بزفة من أسماء علماء، وفرقة من مؤتمرات، وبحوث خاوية تدوى ولا تغنى من الحق شيئا.

ورغم أن هذا الأسلوب من الاستثمار قد فضح ومنع؛ لأضراره في أمريكا وفي باكستان، وذلك قبل استفحال الظاهرة بالأمة العربية ومنها مصر، لم تطرف عين مسؤول أو إغاثة بصيحة غيور على دين الله، يبرئ الإسلام من هذا الانحراف ويحمي مسيرته من يتأمرن على إزاحته من واقع الحياة.

من هنا تظهر أهمية الاجتهاد المعاصر في التوثيق والإفصاح كأولوية يجب الاهتمام بها والتفكير في الاجتهاد لها. حتى نبرئ الإسلام من المؤامرة التي نسبت له، ونكشف عن الضوابط الشرعية التي تحمي المدخر وترشد الاستثمار.

ونظرة إلى ذلك الجهد الفقهي العظيم الذي بذله السلف في توثيق وتنظيم عقود التجارة وإحاطتها بالضوابط التي تعلق باب النزاع، وإزاحتها لأساليب الخداع، وإقامتها للقسط بين المتعاقدين، لأعظم دليل على عظمة الإسلام كنظام للحياة.

نرى ذلك في شروط قيام الشركات، وقواعد توثيق الديون، وأساليب توزيع الأرباح، وطرق الإفصاح عن الأعمال... ما يعطى الدرس للعالم كله في تنظيم العقود وحمايتها وتحقيق الغرض منها.

ولو تصورنا إنجاز مهمة توضيح أساليب الضبط الشرعي في هذا المجال - وهو الاجتهاد الغائب في ساحة دنيا الأعمال المعاصرة - نكون قد حققنا الشرط الضروري لنسبة الاستثمار للإسلام، وأمنًا حقوق العباد، وأغلقتنا أبواب أكل المال بالباطل. وسنرى بعد ذلك مدى أهمية هذا في إطلاق قيود الاستثمار وتدفع المدخرات على التنمية، التي أضربها أعظم الضرر هؤلاء المزيفون، فأساءوا إلى سمعة إسلامهم وتنمية أمتهم.

• التوثيق:

والتوثيق لغة: مأخوذ من الثقة، يقال وثق بفلان أي ائتمنه⁽¹⁾.

يقول الله تعالى في وصف المؤمنين: ﴿الَّذِينَ يُوفُونَ بِعَهْدِ اللَّهِ وَلَا يَنْقُضُونَ الْمِيثَاقَ﴾ [الرعد: 20].

ومن هنا فإن التوثيق يشمل ضمنا ضوابط العقد في الشريعة الإسلامية وقواعد قيام الشركات وأساليب الإثبات.. وهذا خارج نطاق البحث، ولكننا نشير هنا بسرعة إلى بعض المبادئ الملحة التي تتصل بموضوعنا عن سوق رأس المال. من أشكال هذه الأساليب التي تحتاج إلى بحث وتأكيد ما يلي:

أ - الكتابة:

وهي وسيلة إثبات الحق بدليل كتابي، وهي حجة باتفاق الفقهاء لقوله تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا تَدَايَنْتُمْ بِدِينٍ إِلَىٰ أَجَلٍ مُّسَمًّى فَاكْتُبُوهُ﴾⁽²⁾ [البقرة: 282].

(1) المعجم الوسيط، مادة وثق.

(2) الزحيلي، وسائل الإثبات في المعاملات المدنية والأحوال الشخصية في الشريعة الإسلامية، ص 6.

يقول السرخسى: «وإنما شرع التوثيق بالكتابة لحكم كثيرة، منها: المحافظة على الأموال، ومنها: قطع المنازعة بين المتعاملين، ومنها التحرز عن العقود الفاسدة، ومنها: رفع الارتياب، ومنها: التذكير بالحق»⁽¹⁾.

وكتابة الحقوق بذلك والإشهاد عليها وأخذ الضمانات لحمايتها، أمر مهم في المعاملات، يندب إليه الشرع ليغلق باب النزاع.

وكثير من المشاكل التي حدثت بين المسلمين في معاملاتهم هي نتيجة التهاون في هذا الأمر، حتى إذا جاء وقت الحساب واندثرت كثير من الاتفاقات والشروط، ارتفعت الأصوات وأخذ بالخناق. ولو كان ذلك مكتوبا لهان الأمر وانفض النزاع.

ب - الإفصاح Disclosure:

يقول رسول الله ﷺ:

«البيعان بالخيار ما لم يتفرقا، فإن صدقا وبينا بورك لهما في بيعهما، وإن كتما وكذبا محقت بركة بيعهما»⁽²⁾.

فبعد أن اتسع نطاق الشركات، وانفصلت الإدارة عن الملكية، أصبح من ضرورات العصر في العلاقات المالية الإفصاح الدورى عن مركز الشركة المالى، فى شكل قوائم مالية، ترسل إلى الشريك مبينة حقائق المركز المالى للشركة بالتفصيل؛ ليسهل له متابعتها ومراقبتها، ويضع قيودا على طلاقة التصرف دون قيد أو رقابة بالنسبة لمديرها.

ومن ضمن وسائل الإفصاح الرقابة الخارجية، عن طريق مكاتب المحاسبة التى تحلل النشاط وتبين السلبيات والإيجابيات، وتضمن عدم التلاعب فى الحسابات الختامية أو استخدام الخيل المحاسبية فى إخفاء الحقائق.

ويشمل هذا الإفصاح أيضا حجم المبيعات وحجم الطلب ودراسة توقعات السوق، ومشاكل التسويق... وهياكل الإدارة وصلاتها، وأساليب اتخاذ القرار.

كما يشتمل الإفصاح على ملاءمة المشروع والربحية أو الخسارة، ونسبتها إلى رأس المال الحقيقى.

ويلزم تحديد المسؤولية والجزاء على عدم الدقة فى ذكر المعلومات والبيانات وإخضاعها لعقوبات الجرائم المماثلة. كما توضح أساليب حماية أصحاب الأموال واسترداد حقوقهم عند ظهور التقصير أو التعدى.

(1) السرخسى، المبسوط، ج 3 ص 68.

(2) صحيح الجامع الصغير، ج 1 ص 559.

ويساعد اليوم على كشف هذه الحقائق نظم المعلومات الحديثة ووضوح حركة الأموال عن طريق المصارف، بحيث تحولت من الخفاء إلى الظهور، خصوصا إذا ما أكدت بضوابط في القيد والتوثيق والإفصاح والرقابة.

ولا بد من الموازنة بين حماية أسرار الشركة وخططها المستقبلية في ميدان المنافسة، مع تأمين حقوق الممولين سواء كانوا من أصحاب الأسهم أو الشراكة المؤقتة.

ج - ضبط الشروط :

الاتفاق على شروط الشراكة أمر على غاية من الأهمية بالنسبة لاستقرار المعاملات، وخصوصا أنه توجد للتوسعة أمور خلافية يجب حسمها وتحديد الالتزام بأحدها. فمثلا هل الشريك المضارب يشترك في الخسارة أم لا؟ هل له أن يستعمل مضاربا آخر أم لا؟

يقول رسول الله ﷺ:

«المسلمون عند شروطهم فيما أحل»⁽¹⁾.

«ما كان من شرط ليس في كتاب الله فهو باطل»⁽²⁾.

ومن هذه النصوص يتبين أن هناك نوعين من الشروط⁽³⁾.

1 - شروط مباحة، كاشتراط ما يقتضيه العقد من القبض أو حلول الثمن. أو يتعلق بمصلحته وصحته كالخيار والرهن والصفة، بشرط إمكان الوفاء به، وعدم مخالفته لأحكام الشرع.

2 - شروط فاسدة منها :

أ - شرط ينافي مقصود العقد كأن يبيع ويشترط على المشتري ألا يبيع العين أو أن ينتفع بها أو لا خسارة عليه.

ب - شرط يخل بالثمن، كأن يبيعه بشرط أن يسلفه، حيث الانتفاع بالقرض من جملة الثمن.

ج - أن يشترط شرطا يعلق البيع عليه كأن يعلقه بأن يأتيه بشئ أو بأن يرضى فلان .

وعن جابر أن رسول الله ﷺ - نهى عن بيع الثنيا⁽⁴⁾.

(1) صحيح الجامع الصغير ج 2 / 1138.

(2) نفس المصدر ج 2 / 1356.

(3) ابن الهمام، شرح فتح القدير، ج 6 / 298، النووي، روضة الطالبين، ج 3 / 408، البهوتي، كشاف القناع، ج 3 / 193 - 195.

(4) صحيح مسلم، ج 6 / 671 - نيل الأوطار، الشوكاني ج 5 / 248.

والمرد بالنشأ الاستثناء في البيع، فيبيع مثلا شيئا ويستثنى بعضه، فإن كان هذا البعض معلوما كمنزل محدد من صفقة منازل صح بالاتفاق، وإن كان مجهولا لم يصح البيع⁽¹⁾.

• أدوات الاستثمار

تختلف أدوات الاستثمار في سوق الأوراق المالية الإسلامية عن غيرها في التزامها بضوابط الشريعة، وأهمها في هذا المجال:

- 1 - أن يكون النشاط الذي تعبر عنه الورقة المالية حلالا، فلا يجوز التعامل في شركات الخمر والميسر والخنزير والميتة والإقراض الربوي...
- 2 - أن يكون أغلب تمويل الشركة، في هذه المرحلة من تاريخ الأمة التي اختلط فيها الربح مع الربا، أساسه قائم على رأس المال المدفوع على أساس المشاركة.
- 3 - أن يكون عائد الورقة ربحا على أساس الغنم بالغرم وليس على أساس الربا.

أدوات مباحة:

ومن هنا نجد أن الأوراق المالية التي يتعامل بها سوق رأس المال الإسلامي هي:

1 - الأسهم:

وتمثل هذه الورقة المشاركة المستمرة القائمة على الملكية لأصول المشروع ثابتة ومتداولة، والمقصود هنا ليس كل أنواع الأسهم وإنما الأسهم العادية التي تشترك في الربح والخسارة، وليس لها حقوق امتياز لا على الربح ولا على استرداد رأس المال.

ومن هنا لا تجوز الأسهم الممتازة التي لها أولوية في الحصول على الربح قبل غيره من الشركاء. كما لا يجوز تداول حصص التأسيس؛ لأن أصحابها لم يساهموا بقيمة مادية يستحقون بها حقوق ملكية ماثلة للشركاء أو الدائنين.

2 - صكوك التمويل والاستثمار:

استحدثت في مصر لأول مرة بالقانون 146 لسنة 1988 صكوك التمويل كموازي للسندات، لتمويل المشروعات تمويلًا مؤقتًا، قصيرا كان أم طويلا، وتتميز هذه الصكوك بمرونة:

- أ - فمن حيث المشاركة متعددة أو محددة.
- ب - ومن حيث الاسترداد: استردادها أو تحويلها لأسهم.
- ج - ومن حيث المدة: قصيرة أو متوسطة أو طويلة.

(1) ابن الهمام، شرح فتح القدير، ج 6 ص 298، النووي، روض الطالبين، ج 3 ص 408، البهوتي، كشف القناع، ج 3 ص 193 - 195.

د - ومن حيث العائد: شهري أو سنوي أو في نهاية المدة .

هـ - ومن حيث الجهة : قطاع عام أو قطاع خاص .

و - ومن حيث التداول: القيد أو عدمه في البورصة .

ز - ومن حيث التمويل: مستمر أو مؤقت .

وهي بذلك تعتبر البديل الشرعي للسندات وأذون الخزانة ذات العائد الربوي .

3- صكوك صناديق الاستثمار:

تقوم صناديق الاستثمار الإسلامية بشراء تشكيلة واسعة من الأوراق المالية الأولية بفئات مختلفة، وتحصل على مواردها عن طريق إصدار شهادات تسميها حصصاً، هذه الحصص كما ذكرنا، لها حق على كل أصول محفظة الأوراق المالية. وهي تتداول في سوق الأوراق المالية، ويمكن استرداد قيمتها وتسييلها.

وبهذا توفر هذه الصناديق السيولة لأصحابها، وتقلل من المخاطر بتنوع أوراق المحفظة. وتستجيب لرغبات المدخرين على مستويات مختلفة، فمنها صناديق النمو التي تهدف إلى تنمية رأس المال، ومنها صناديق الدخل التي تستجيب لرغبات المستثمرين الذين يريدون الحصول على عائد دوري. ومنها ما يجمع بين النمو والدخل.

وبلاشك فإن هذه الأدوات كافية لتنشيط الاستثمار الإسلامي على مستوى مؤسسات التمويل ومؤسسات الاستثمار وحاجات المدخرين.

وإذا تهيأت الفرصة لوجود قنوات بين أكثر من مائة مصرف إسلامي على امتداد العالم الإسلامي، وتداول المسلمون أوراقها جميعاً على مستوى دولي، فإن ذلك يعني نهضة بلا حدود للاستثمار الإسلامي على أساس المشاركة.

وهذه الأوراق المالية تعتبر شرعاً من قبيل عروض التجارة، في أحكام التداول الشرعية واستحقاق الزكاة.

مشكلة القرض بفائدة:

ويلاحظ أن الشركات المعاصرة تقترب من شركة العنان، التي ثبت بالنص، ولكن الواقع أن هذه الشركات تقوم اليوم في ظل نظم تعامل فيها المصارف التقليدية بالفائدة. وغالبية هذه الشركات تضرع سيولتها المالية في هذه البنوك وتقترض منها بالفائدة.

وقد انقسم العلماء في الحكم الشرعي على هذه المسألة، فمنهم من يبيح شراء هذه الأسهم ويبيعها وأخذ أرباحها؛ لأن الفائدة تشغل حيزاً قليلاً من نشاطها وأموالها، ويمكن لمالك الأسهم أن يقدر الفائدة ويتصدق بها، مع تأميمهم لهذا الصنيع... ومن العلماء من لا يبيح شراء هذه

الأسهم إذا كان في قانون تأسيسها إصدار سندات أو التعامل بالفائدة، ويحرمون تداول أسهم الشركات التي تقتض بفائدة قل ذلك أم كثر⁽¹⁾.

وحتى يستوفى الحكم الشرعى تصوره يجب أن نذكر الأمور التالية :

1- إن الشركات المساهمة أصبحت قاعدة للاقتصاد القومى، فالمشروعات أصبحت من الكبر بحيث لا يطبقها فرد ولا مجموعة أفراد، وإنما تعتمد على تجميع مدخرات قاعدة عريضة من صغار المدخرين أيضا. ولا يمكن للشركات الكبيرة التي هي عماد الاقتصاد القومى أن تقوم بغير هذه المساهمة التي تنفصل فيها الملكية عن الإدارة.

وقد عبر عن حق الملكية بورقة هي السهم، ولا يعرف المشاركون بعضهم بعضا، وإنما يجمعهم لقاء سنوى هو الجمعية العمومية، ولهذا فإن طرح هذه الأسهم وتداولها يتم عن طريق مؤسسات مثل المصارف وأمناء الاكتتاب.

وهذا الأسلوب يعتبر المصدر الرئيس لاستثمار مدخرات القطاع العريض من المدخرين خصوصا الصغار منهم.

وتتداول هذه الأسهم في أسواق مالية، تعتبر هي الواسطة الأساسية بين المدخرين والمستثمرين، بين من يفيض عندهم المال وبين من يحتاجون المال. وبهذا يعتبر بيع وشراء الأسهم في هذه الأسواق الشريان الحيوى لتمويل الاستثمارات. وتقاس كفاءته بمدى كفاءة هذه القنوات. وتعتبر هذه الأسواق المالية، بما لديها من خبرة في التحليل المالى للشركات والحكم على كفاءتها، المصدر الوحيد للمعلومات بالنسبة للمستثمرين في العصر. وأى اهتزاز في شركة مساهمة ينعكس على أسعار أسهمها في السوق المالى. وأى اختلال في سلامة السوق المالية يؤدي إلى مشاكل خطيرة في الاقتصاد القومى، كما شاهدنا في الأزمات الاقتصادية في هذا القرن. ومن هنا أصبحت الحاجة إلى الشركات المساهمة حاجة عامة.

ولهذا إذا لم يتمكن لسبب قاهر من اجتثاث الربا في التعاملات الجانبية في هذه الشركات، التي أصل العمل فيها حلال، وغالبية التمويل مشاركة، فإن المحافظة على الشركات المساهمة أمر ضرورى، والتسرع في التحريم يؤدي إلى الإضرار المريع باقتصاد الأمة، ويضع المسلمين في حرج شديد وضيق غير محتمل.

(1) راجع في ذلك كله:

حكم تداول أسهم الشركات المساهمة بيعا وشراء وتعليكا، الشيخ عبد الله بن سليمان بن منيع، مجلة البحوث

الفقهية المعاصرة، العدد السابع ص 14 - 18.

الأسواق المالية في ميزان الفقه الإسلامى، بحث مقدم إلى مجمع الفقه الإسلامى بجدة في دورته السابعة ص 25.

حكم الاشتراك في شركات تودع أو تقرض بفوائد، د. صالح الرزوقي، مجلة البحوث الفقهية المعاصرة، عدد

21 في 1414هـ. ص 70.

2 - إيداع النقدية بالبنوك حاجة عامة، خصوصاً مع كبر حجم الشركات وضخامة المبالغ السائلة لدوافع المعاملة والاحتياط. فهو أمر تملّيه الحاجة العامة.

يقول الجويني: «إن الحرام إذا طبق الزمان وأهله، ولم يجدوا إلى طلب الحلال سبيلاً، فلهم أن يأخذوا منه قدر الحاجة، ولا تشتط الضرورة التي نرعاها في إحلال الميتة في حقوق آحاد الناس، بل الحاجة في حق الناس كافة تنزل منزلة الضرورة في حق الواحد المضطر. فإن الواحد المضطر لو صابر ضرورته، ولم يتعاط الميتة، لهلك. ولو صابر الناس حاجاتهم، وتعدّوها إلى الضرورة، لهلك الناس قاطبة، ففي تعدّي الكافة الحاجة من خوف الهلاك ما في تعدّي الضرورة في حق الآحاد»⁽¹⁾.

وقد ذكر ذلك الزركشي حيث يقول: «الحاجة العامة تنزل منزلة الضرورة الخاصة في حق آحاد الناس»⁽²⁾.

ويقول ابن تيمية: «إن الفعل إذا اشتمل على مفسدة منع منه إلا إذا عارضها مصلحة راجحة، كما في إباحة الميتة للمضطر، وبيع الغرر نهى عنه لأنه من نوع الميسر الذي يفضى إلى أكل المال بالباطل. فإذا عارض ذلك ضرر أعظم من ذلك. أباحه؛ رفعا لأعظم الفسادين باحتمال أدناهما. والله أعلم»⁽³⁾.

3 - الغالب على إيداعات الشركات المساهمة أنها إيداعات جارية، وليست استثماراً ربوياً، حيث هي دائماً في حاجة للسيولة، وما يفيض منها تحتاجه في سد المعاملات الجارية أو الاحتياط للطوارئ.

«سئل ابن تيمية عن الذين غالب أموالهم حرام، مثل المكاسين، وأكلة الربا، وأشباههم، ومثل أصحاب الحرف المحرمة كمصوري الصور، والمنجمين، ومثل أعوان الولاة، فهل يحل أخذ طعامهم بالمعاملة أم لا؟»

فأجاب: الحمد لله، إذا كان في أموالهم حلال وحرام، ففي معاملتهم شبهة، لا يحكم بالتحريم إلا إذا عرف أنه يعطيه ما يحرم إعطائه، ولا يحكم بالتحليل إلا إذا عرف أنه أعطاه من الحلال. فإن كان الحلال هو الأغلب لم يحكم بتحريم المعاملة، وإن كان الحرام هو الأغلب، قيل بحل المعاملة، وقيل: بل هي محرمة. فأما المعامل بالربا، فالغالب على ماله الحلال، إلا إن يعرف الكره من وجه آخر. وذلك أنه إذا باع ألفاً بألف ومائتين، فالزيادة هي المحرمة فقط. وإذا كان في ماله حلال وحرام واختلط، لم يحرم الحلال، بل له أن يأخذ قدر الحلال، كما لو كان المال لشريكين، فاختلف مال أحدهما بمال الآخر، فإنه يقسم بين الشريكين. وكذلك من اختلط بماله: الحلال والحرام أخرج قدر الحرام، والباقي حلال له، والله أعلم.

(1) الغياني، الجويني، ص 478 - 479، الشئون الدينية بقطر، سنة 1400هـ.

(2) المثور في القواعد للزركشي، ج 2 ص 24، وزارة الأوقاف بالكويت، سنة 1402هـ.

(3) الفتاوى، ابن تيمية، ج 92 ص 483.

4 - لم تتوافر بعد الشركات المساهمة التي تتجنب الاقتراض بالربا ولا البنوك الإسلامية التي تقوم على المشاركة في التمويل، وذلك بالقدر الكافي الذي يستوعب المدخرين المساهمين، أو الشركات التي تحتاج إلى تمويل.

5 - إنها عندما تلجأ للاقتراض فهي تدفع ربا، وهو عبء على التكلفة، ويخصم من الربح، فالربح لم ينله ربا، وقيامها بالإقراض ربا أمر نادر، وإن حدث يخصم من الأرباح تقديرا ويتصدق به.

6 - إن القواعد التي استند إليها الفقهاء لا تنطبق على أفراد بحيث يتصور أن في ذلك تجاوزا للنص، وإنما ردت في هذه القضية إلى الحاجة العامة، وهي تستوى مع الضرورة بالنسبة للأفراد. وهو موقف مؤقت دعت إليه الحاجة العامة ويزول بزوالها. فليس هنا تقديم لقاعدة فقهية على نص وإنما حجب النص برفع الجرح نصا آخر. والإقراض بالربا لا تملية حاجة عامة.

7 - إن الانحراف المنهي عنه تابع لنشاط أصلى حلال وغالب، ولهذا كان السماح به للحاجة العامة أولى.

يقول ابن تيمية: «فإذا كان النبي - ﷺ - قد أرخص في العرايا استثناء من المزابنة للحاجة فلأنه يجوز بيع النوع تبعاً للنوع، مع أن الحاجة إلى ذلك أشد وأولى، ولا يلزم من منعه مفرداً منعه مضموماً»⁽¹⁾.

وهذا رأى وسط بين الإباحة والتحريم، فالرخصة مضيق بالحرص الشديد، ومقدرة بقدرها لا تزيد، وترتبط بعزيمة الخروج من الحرام وتغييره، وإلا فهو الإثم والعصيان.

4 - شهادات المشاركة الحكومية :

قد تحتاج الأمة المسلمة لمزيد من الأموال فوق مواردها إما لمواجهة حاجات عامة اجتماعية أو حربية أو اقتصادية.

والأمة تسد حاجتها عادة عن طريق التبرعات، وهو باب لا يستهان به لقوة حافز الإيمان في نفوس المسلمين، رأينا ذلك في هذا العصر في مساعدة الشعوب والأقليات المسلمة المضطهدة والتي اعتدى عليها.

ثم تلجأ الدولة بعد ذلك - إذا ثبت نزاهتها وعدالتها - إلى مشاوره أهل الحل والعقد لها في التوظيف في أموال الأغنياء لمواجهة هذه الحاجة في حدودها، مراعية نفس أسلوب الزكاة في الوعاء، حتى يتحقق القسط في تحمل الأعباء.

ومن هذا المنطلق يكون تدخل الدولة مرتبطا بالحاجة العامة، فهو استثناء على الأصل، والأصل هو النشاط الخاص المرشد بضوابط الشريعة.

(1) الفتاوى، ابن تيمية، ج 29 ص 487.

واليوم نلاحظ أنه لعدم الانضباط الشرعى، تزداد وظائف الدولة، ويزداد بالتالى عجز موازنتها، مما يلجؤها إلى الاقتراض فيما يسمى اليوم الدين العام. وكم يحمل هذا الدين مظالم للمقرضين حين تنخفض القوة الشرائية للنقود، وكم يحمل من ظلم للدافعين حين يحل ميعاد السداد ويكون قد ذهب الجيل المستفيد ليتحمل جيل آخر العبء.

والمفكرون يجهدون أذهانهم اليوم فى تبرير الواقع دون فهم لجذور الاقتصاد الإسلامى أو محاولة جادة للتغيير، فقد استخدم الدين العام كمسئمة عصرية، وبدأت المحاولات كما حدث فى الجهات الأخرى لتبرير هذه الظاهرة.

فهناك من يرى أن يستعاض عن الفائدة التى تدفع على السندات بإعفاء من الضرائب يساويه. وهذا هو من باب كل قرض جر نفعاً، فهو ربا.

ومنهم من دعا إلى ربح العائد بمعدل نمو الناتج القومى للخروج من الربا. وقد علم أن الناتج القومى يمثل إنتاج القطاع الخاص أيضا ولا يقتصر على القطاع العام. ثم إن معامل التضخم يمكن أن يعطى أرقاما غير حقيقية، والعجز الذى تواجهه الدولة ليس كله نتيجة تنمية اقتصادية.

• أدوات لا يتعامل فيها:

ولا تعامل سوق الأوراق المالية الإسلامية فى الأوراق الآتية:

1- السندات:

السندات عبارة عن ورقة مالية تصدرها الدولة أو المؤسسة المقترضة، وصاحب المال وهو المقرض. وهى تعهد بأن يرد المقرض أصل الدين وفوائد متفق عليها فى تواريخ محددة، أو مخصوصة مقدما من الثمن المدفوع، وقد يكون السند لحامله، ومن ثم يكون قابلاً للتداول فى سوق الأوراق المالية، ولأنه قرض بفائدة لا يسمح بالتعامل به فى سوق الأوراق المالية.

2- المشتقات Derivatiyes:

تسببت زيادة مخاطر ذبذبة سعر الفائدة فى الثمانينيات، نتيجة الموجات التضخمية وذبذبات سعر الصرف فى السبعينيات، إلى اللجوء إلى أساليب تحايلية لمقابلة المخاطر، سميت المشتقات. وترجع تسميتها إلى أن قيمتها مشتقة من قيمة عملية أخرى سواء كانت محصولاً زراعياً أو أوراقاً مالية أم مؤشراً عاماً فى البورصة أم أسعار فائدة أم عملات. فهى مجرد التزام لا يعنى طلباً على سلعة معينة، وإنما يسترشد بأسعارها، ومؤشرات البورصات لا تمثل إلا مؤشراً لاتجاه أسعار سلة من الأوراق الهامة فى البورصة يبين اتجاه الأسعار.

وأهم خصائص المشتقات التى تسبب خطورتها، أنها لا تحتوى على دفع كامل لقيمة الاستثمار عند الاتفاق عليه، وليس الهدف هو الحصول على السلعة، وإنما تستخدم فكرة

الهامش، ثم تسوى بعد ذلك حسابيا، دون دفع ثمن أو استلام أصل، وتنتهى العملية بين كاسب للفرق وخاسر له. فهى تقوم على معدل على للرافعة المالية.

وكانت تستخدم كأدوات؛ تغطية لبعض المراكز والعملات، ثم بعد ذلك أصبحت أدوات استثمار مستعار عليها، تطلب وتعرض فى البورصات العالمية، بهدف المضاربة وتحقيق الربح فى أجل قصير. ومن ثم اتسع استخدامها فى المضاربات على فروق الأسعار.

وبينما كان الغرض من استخدامها فى أول الأمر تقليل المخاطر، انتهت إلى مضاعفة هذه المخاطر. خصوصا بعد أن دخلت المصارف بثقلها المسالى فى هذه المراهات. ومن ثم أصبحت قنابل موقوتة يؤدى انفجارها إلى انهيار أكبر المؤسسات.

ويتم التعامل فى أدوات المشتقات عن طريق البورصات المنظمة **Organized Markets**، أو من خلال مكاتب التجار أو بيوت السمسرة **(OTC) Over the Counter**. والى اصطلاح على تسميتها **البورصات غير المنظمة أو الموازية**. وتسم البورصات المنظمة بتوحيد شروط التعامل **(Standardization)** فى عقود المشتقات (كتلك المتعلقة بالتسليم والتسوية والحد الأقصى لعدد عقود المضاربة الذى يمكن أن يحوزه العميل الواحد بالنسبة لكل أصل). بينما تأخذ البورصات غير المنظمة مطالب العميل فى الاعتبار عند إبرام العقود، مما يكسبها قدرة أكبر على منافسة البورصات المنظمة. وفى مجال محاولة الاستفادة المتبادلة من مزايا التعامل فى كل من هذين النوعين من البورصات، لوحظ اتجاه البورصات المنظمة نحو أخذ رغبات العميل فى الاعتبار، بقدر الإمكان، عند إبرام العقود، مما قد يؤدى إلى تباطؤ حركة تداولها مع تباين هذه الرغبات، وفى نفس الوقت تتجه البورصات غير المنظمة نحو تنميط العقود المبرمة فيها، مما قد يحد من قدرة المتعاملين والوسطاء على الاستجابة لرغبات العملاء، ويؤدى بالتالى إلى نقص أرباحهم. ويعنى ذلك تقارب البورصتين والتنافس الشديد فيما بينهما.

وقد بدأ التعامل فى أدوات المشتقات فى البورصات المنظمة عام 1972 فى الولايات المتحدة، وعام 1982 فى بريطانيا، وعام 1985 فى اليابان، وعام 1989 فى أيرلندا وتستخدم المشتقات أدوات يسونها تجديدا.

وهناك عدة أنواع من أدوات المشتقات من أهمها وأكثرها انتشارا عقود الخيار **Options**، والعقود الآجلة **Forward Contracts**، والعقود المستقبلية **Futures**، وعمليات المبادلة **Swaps**. كما ظهرت فى السنوات الأخيرة أنواعا أخرى، سنذكرها بالتفصيل عند الحديث عن البدع التمويلية⁽¹⁾.

• أهداف العمليات :

ينقسم الغرض من التعامل فى الأسواق المالية إلى ثلاثة أنواع :

(1) مجلة البنك المركزى المصرى، مجلد 35 عدد 4 لسنة 1994، 1995 ص 100.

1 - الاستثمار .

2 - التغطية .

3 - المضاربة بمعنى الموازنة .

فمن الأفراد والشركات من يشتري الأصول المالية بفرض تحقيق عائد يتمثل في دخل نقدي من الأرباح الموزعة. كما أن منهم من يشتري الأصول المالية لبيعها عند ارتفاع أسعارها فيكسب مكاسب رأسمالية.

ومن الأفراد من يشتري الأصول في وقت لاحق نظير دفع ثمنها ليغطي (يتحوط) مخاطر ارتفاع أسعارها، كما أن منهم من يبيع هذه الأصول مستقبلا نظير ثمن حال؛ لتغطية مخاطر انخفاض أثمان الأصول المالية والسلعية وعوائدها.

وهناك صنف آخر يدخل البورصة؛ ليكسب بالتحديد فروق الأسعار بالشراء بثمان منخفض توقع لارتفاع الأسعار، والبيع عند توقع انخفاض الأسعار. وهؤلاء يقومون بمهمة موازنة الأسعار وتضييق الفجوة في ذبذبتها بالشراء عند انخفاض الأسعار والبيع عند ارتفاعها.

• أساليب العمل :

والتعامل الحلال من حيث الزمن قد يكون :

- 1 - حاضراً Spot وذلك بدفع الثمن واستلام السلعة مباشرة.
- 2 - آجلاً ويسمى أيضا Spot حيث يتم استلام السلعة والثمن يكون مؤجلاً.
- 3 - أو سلماً Forward ويكون فيه الثمن مدفوعاً مقدماً والسلعة مؤجلة التسليم، وهذه الأنواع شخصية ولا تتداول في البورصة، ومن ثم فليس له سوق منظمة.

• التقويم الفقهي :

ابتداء نحن مع النشاط المالي السوي، من بيوع الأجال، أو من أساليب الموازنات أو التحوط، فالإسلام شرع أنواعاً من المعاملات منها:

- 1 - البيع الحاضر Spot وسماه النقد أو المقايضة.
- 2 - التحوط: يعرف التحوط بأنه: أي إجراء يكون القصد منه إزالة أو إنقاص الأثار السلبية، التي تصاحب التطورات غير المواتية في قيم الأصول المستثمرة، منها: الأسهم بأنواعها ودرجة ملاءمتها، والسلع كالمعادن النفيسة والنفط والقطن والبن والماشية وفول الصويا والقمح، وغيرها مما يطرح في البورصات، وأسواق العقود. ومعدل أو نسبة التغطية تحدد القدر اللازم من العقود الآجلة، لقدر من الأصول المطلوبة، وإلا فإن التغير بينهما يفتح الباب لخطر جديد غير مغطى. فهي سياسة ساكنة Static، أما إذا اتجهت أن تكون متحركة Dynamic لاقتناص الفرص، فإنها تهدف مع التغطية إلى المضاربة.

ولا يمنع الإسلام من تغطية المخاطر Hedging، ولكنه اشترط أن يكون أحد طرفي المعاملة مدفوعاً. يقول ابن المنذر: «أجمع أهل العلم على أن بيع الدين بالدين لا يجوز بإجماع، لافي عين ولا في ذمة لأنه الدين بالدين»⁽¹⁾.

3 - لا يمنع الإسلام من المراجعة Arbitrage بين الأسعار مكاناً أو زماناً، وما يترتب عليه من كسب فروق الأسعار، وذلك حيث تندر السلعة في زمان أو مكان معين وتتوفر في زمان ومكان آخر، قال السبكي: «الذي ينبغي أن يقال في ذلك إن منع غيره من الشراء وحصل به ضيق حرم، وإن كانت الأسعار رخيصة وكان القدر الذي يشتري به لا حاجة بالناس إليه، فليس لمنعه من شرائه وادخاره إلى وقت حاجة الناس إليه معنى. قال القاضي حسين والرويانى: وربما يكون هذا حسنة لأنه ينفع به الناس، وقطع المحاملى فى المقنع باستحبابه»⁽²⁾.

• عواقب المقامرة:

وقد كان للإقبال الكبير على المقامرات فى أوائل التسعينات عواقب وخيمة بعد ذلك. فقد أفلس بنك هيرستاد الألماني وبنك ماتيو الإنجليزي وبنك الاعتماد والتجارة الخليجي، ثم ظهرت مشاكل وصعوبات تواجه البنوك الكبرى كبنك الكريدى ليونيه الفرنسى وعديد من المؤسسات الأمريكية كبلدية كاليفورنيا، وأخيراً انهيار بنك بارينجز البريطانى، وهو من أقدم البنوك الإنجليزية.

ولنأخذ البنك الأخير كنموذج، فقد بلغت خسائره من المضاربة على المشتقات ما يقرب من 1,5 مليار دولار، حيث راهن مندوب البنك فى بورصة سيمكس Simex بسنغافورة خلال شهر مارس سنة 1995، بأساليب الخيار والعقود المستقبلية، على مؤشر نيكي اليابانى. ولكن زلزال كوبي فى اليابان قلب توقعاته رأساً على عقب. وكانت الخسائر فى بدايتها فى سبتمبر سنة 1994 حوالى 80 مليون دولار. وبدلاً من تقبل الأمر الواقع دخل فى مضاربة جنونية بشراء كمية كبيرة من الصفقات المستقبلية، لافتعال رفع السعر. وبلغت معاملاته حوالى 27 بليون دولار، فارتفعت خسائره إلى 400 مليون دولار، وارتفع الهامش المطلوب من بنكه إلى 330 مليون⁽³⁾.

وهذا مثال لما يترتب على المقامرات، وعلى ما يعصف بالنظام المالى الدولى من مخاطر، نتيجة التحول من النشاط الاستثمارى إلى النشاط المالى المقامر، وزاد الحدة بتحول المصارف من

(1) ابن قدامة، المغنى، ج 4 ص 46.

(2) الشوكانى، نيل الاوطار، ج 5 ص 237-238.

(3) R. Batra, The Great Depression, op. cit pp. 136-137 Charles Kindleberger, Manias, Panics and Crashes, N.Y. Basic Books 1978.

دور الوسيط إلى دور اللاعب المباشر في هذه العملية القاتلة، طمعا في الثراء السريع والسهل، والذي فجأة ينتهي بكارثة.

ومن المؤلم أن بعض كبار المصرفيين في عالمنا الثالث يتصور اليوم أن اللعب بهذه الأدوات هو الحلقة المفقودة في دفع التنمية، مبهورا باستخدام تكنولوجيا الكمبيوتر وزيف الرياضيات، ويعتبر ذلك مخرجا لخروجه من التخلف وللحاقه بركب التقدم، بل إن منهم من يتصور موجة الدعوة إلى المصارف الشاملة مجرد تقليد هذه الأدوات القاتلة!!

والحقيقة أن أهم مشاكل العصر، هو كيف يتحرر اقتصاده من الربا والقمار؛ ليقوم الاستثمار على المخاطرة والمشاركة بديلا عن علاقة الدين بالدين وبعيدا عن أوهام المشتقات وأدوات الاختيار والمستقبليات.

إن لفظ المضاربة بمعناه الشرعى القائم على المشاركة غير المعنى الغربى للفظ المضاربة -Speculation التي معناها التنبؤ، ونشاطها كسب فروق الأسعار، بمعنى الاستثمار، وهو يتجه أساساً إلى الحصول على أصول تدر دخلاً والاحتفاظ بها لحين بيعها.

والمشكلة هي أن نشاط البورصات يتحول من الاستثمار الحقيقي إلى عمليات صورية يؤجل فيها كلا طرفي المعارضة، وهما الثمن والسلعة، سعيا وراء انتهاء الفرص التي تسخ من خلال تغيرات الأسعار، فإن صحت توقعاتهم ربحوا، والعكس إذا لم تصح. وبهذا أصبح المتعاملون في البورصة في الغالب من المقامرين على ارتفاع أو هبوط الأسعار. هذه المقامرة قادت إلى سلوكيات ضارة لكسب فروق الأسعار.

وتؤدي المضاربات الرامية إلى تحقيق الأرباح إلى الانحراف عن التصرفات العادية والعقلانية، والاتجاه نحو ما يمكن وصفه بالهوس أو بالفقاع Bubbles، وكلمة هوس Manias تشدد على انعدام العقلانية، بينما تنذر كلمة فقاع بالانفجار. وقد تختلف الفرص من المضاربة بين هوس أو فقاعة وأخرى. فقد تشمل مواداً أولية أو سلعا مصنعة معدة للتصدير إلى أسواق بعيدة، وقد تشمل أيضاً أسهما محلية أو أجنبية من مختلف الأنواع، كالعقود الخاصة بشراء أو بيع أو الأسهم أو الأرض في المدينة أو الضاحية أو البيوت أو مباني للمكاتب أو المراكز التجارية أو المجمعات السكنية أو الصرف الأجنبي. وفي مراحلها المتقدمة تتجه المضاربة إلى الانفصام عن الأشياء الثمينة حقاً وتتحول إلى المغريات. وتتزايد أعداد الناس الذين يحاولون الثراء السريع دون فهم حقيقى لما تنطوى عليه الأعمال التي انخرطوا فيها. وعندئذ يطل العجب من لمجاح المبتزين في ابتزازهم، ومن ازدهار قبائل صيادى القروش. وكما يقول (كندلبرجر): فإن حمى المضاربة تتجه إلى أكل نفسها، وعندما يأتى الوقت الذى تندفع فيه الاكثية للحاق بالقطار تكون المغامرة قد اقتربت من مرحلتها الأخيرة⁽¹⁾.

(1) R. Batra, The Great Depression, op. cit pp. 136-137 Charles Kindleberger, Manias, Panics and Crashes, N.Y. Basic Books 1978.

إن جهاز البورصات لا يعتمد على التقديرات الدقيقة من الغلات المتوقعة في المدة الطويلة، بل يعكس روح الاندفاع ويتلوث بالمؤامرات وتهدهه الإشاعات. وبذا فإن هذه المضاربة تؤثر تأثيراً سيئاً في رأس المال، فهي تعتمد على تخمين تقلبات الأسعار في المستقبل بعكس المخاطرة التي تعتمد على جدوى الاستثمار. وتتأثر سوق الأوراق المالية في الواقع بالمقامرة أكثر منها بالمخاطرة، وهكذا تضطرب أسعار القيم ذات الأجل الطويلة ولا تعبر عن جدوى الاستثمار الحقيقية.

وبهذا يصبح الاستثمار وبالتالي الاقتصاد القومي العوبة في يد المضاربين يحركونها حسب أهوائهم وطمعهم يقول (كينز): «إن المضاربين لن يضروا السوق ما داموا يقومون بوظيفتهم، لأنهم سيكونون مجرد فقاعات على سطح نهر جار من المخاطرة، ولكن الموقف يصبح في منتهى الخطورة عندما تصبح السوق دوامة من المقامرة، والمخاطرة فقاعات تدور معها، وما أضرها من وظيفة تلك التي تقوم بها سوق الأوراق المالية حين تصبح ناديا للمقامرة في ثروة الأمة»⁽¹⁾.

فعندما انهارت بورصة نيويورك سنة 1929 هبطت قيمة الأوراق المالية في قاع الأزمة سنة 1933 /80٪ من أعلى سعر لها.

ومع تراكم الفوائض المالية للدول النفطية زادت المضاربات في الأسواق النقدية، واستخدم الذهب كعنصر رئيس في المضاربات. وقامت المؤسسات المالية الأمريكية والغربية بدور الوسيط النشط، نisابة عن أثرياء النفط، في المقامرة عليه حتى وصل سعر الأوقية 1000 دولار في الثمانينيات مقابل 54 دولاراً في أوائل السبعينيات، وكان الانفجار والحسائر التي لا تعد ولا تحصى سنة 1982.

وبعد خمس سنوات وبالتحديد في يوم الاثنين 19 أكتوبر 1987 كان الانهيار المروع لبورصة الأوراق المالية في نيويورك، تلاها انهيارات على امتداد البورصات العالمية الكبرى. ولقد حذر بعض الاقتصاديين من فقاعة المقامرة، حيث ارتفعت أسعار الأوراق المالية ارتفاعاً جنونياً أعلى من حقيقتها، واستمرت لعبة ارتفاع الأسعار من 1000 نقطة سنة 1982، إلى 1500 نقطة سنة 1985، إلى 2500 نقطة أكتوبر سنة 1987، وكان ذلك الارتفاع أعلى بكثير من معدل النمو الفعلي لأصول الشركات صاحبة الأسهم. وكان التنبؤ بالكارثة لا يحتاج لذكاء كبير، ولذا لم يكن غريباً أن يتوقعها الاقتصادى الأمريكى (جالبريث) قبلها بشهور. وعندما استيقظ المضاربون قبل الكارثة بشهرين اهتزت السوق هزات الموت خلال أغسطس وسبتمبر وأكتوبر، وعندما أعلن (جيمس بيكر) وزير الخزانة عن عجز ميزان المدفوعات الأمريكى ونية خفض سعر الدولار

(1) J. M. Keynes, The General Theory of Employment, Interest and Money, P. 159 Mac millen

أشعل المفجر، وفي يوم 19 أكتوبر هبط مؤشر داو جونز 36% من أعلى سعر قبله. وقدم المسئولون في تقرير (برادى) مبررات ضعيفة نسبوا إلى أسباب فنية كبرمجة العمليات التجارية لعمليات التغطية والموازنة على الكمبيوتر، وأسباب مؤسسية كدخول شركات التأمين في استثمار الحوافظ، ولكنها أسباب وهمية لأن هذا المرض عميق في النظام الرأسمالي قبل وجود هذه الأسباب⁽¹⁾.

وضاع رأس المال النفطى واستفادت الحكومة والشركات الأمريكية من انخفاض أسعار أوراقها المالية، مع بقاء أصولها واستثمارها وأرباحها كما هي. ومع عودة أسعار أوراقها المالية لحقيقتها زادت جاذبيتها في التعامل. وبلغت تقديرات الخسائر أرقاما فلكية ففي بورصة نيويورك وحدها بلغت نحو 1500 مليار دولار، وهي خسائر الجزء الأكبر منها على الورق، ويدفع ثمنها الحقيقي والفعلى المتعاملون مع البورصة بمبالغ ضخمة، حيث تصدر أوامر البيع والشراء بالنسبة لهم عن طريق الحاسب الآلى المبرمج مسبقا.

وأظننا نعرف جميعا أزمة شهيرة بالكويت هي أزمة سوق المناخ، كشفت عن عمليات احتيالية وعمليات غش وتدليس في التعامل على أوراق مالية خارج السوق الرسمية في الكويت.

وأخيرا أصيب المال العربى والإسلامى بضربة أخرى حين أفلس بنك الاعتماد والتجارة، وكان لبنك فيصل الإسلامى المصرى وحده 400 مليون دولار مودعة عنده للمضاربة في البورصات على السلع، وللبنوك المصرية مئات الملايين أيضا!

ونظراً للتغيرات السريعة في سعر الفائدة ركز التمويل على الأجل القصيرة وانحسر عن الأجل الطويلة، ومن هنا تحول إلى المضاربات في عمليات تمويلية متضخمة في أسواق السلع والأوراق المالية والصرف، وهذه المضاربات هي أحد أهم أسباب عدم الاستقرار في الاقتصاد العالمى⁽²⁾.

ووفق تقرير بنك التسويات الدولية، بلغت قيمة المعاملات في سوق الصرف الدولى في إبريل سنة 1992 880 مليار دولار في اليوم، وتمثل السلع والخدمات 20,3 مليار وهي نسبة قليلة في هذا المبلغ والباقي مضاربات. ونتيجة هذا تنحسر فاعلية البنك المركزى في تحديد آثار

(1) John N. Smithin, Macroeconomics after Thatcher and Regan, pp. 109-115 Edward Elger Publishing Co., 1990.

Meir Kohn. op. cit., p. 389.

هبط حجم المعاملات يوم الثلاثاء 13 أكتوبر 22,5٪ قدره 600 مليون مما سبق الرقم القياسى لأزمة أكتوبر سنة 1929 التى كان نسبتها 12,8٪.

(2) James. Blitz, All change in Foreign Exchangex, Financial Times.2 April 1992.

المضاربات في سوق الصرف عن طريق السياسة النقدية(1).

ولنعلم أثر هذا تنبه إلى أزمة المكسيك حين أخذت رؤوس الأموال في الهروب منها في ديسمبر سنة 1994 حين استمعت إلى نصيحة صندوق النقد الدولي بتخفيض سعر العملة، مما أدى إلى تضخم وانهبان أسعار العملة والأسهم والسندات، ولم يفلح تدخل الدولة حتى استنفدت احتياطياتها من العملة الصعبة والتي بلغت 27 مليار دولار. وقد كان وراء ذلك نوعية من الاستثمارات التي تتكسب من عمليات المضاربة استثمارا للتغيرات في الاقتصاد السياسي. فلما حدث الأزمة انسحبت في تدافع أسقط الاقتصاد المكسيكي على وجهه.

(1) IMF International Financial statics, August 1993 pp. 62-63 8 th. Expert - Level Conference on Islamic Banking, June 4-5 1994, Manama Bahrin, Monetary Monetary Managment in an Islamic Economy, p.11 D.Omar Chapra.



الفصل العاشر

التكافل

- المبحث الأول: تكافل الأسرة
- المبحث الثاني: تكافل الأمة
- المبحث الثالث: تكافل الدولة

• التكافل:

الرعاية الاجتماعية:

أخطر ما يواجه البشرية اليوم هو ما يصيب قطاع كبير منها من فقر، ويقاس التحضر بمدى الفاعلية في علاج هذه الظاهرة.

يقول رسول الله ﷺ « ليس المؤمن بالذي يشبع وجاره جائع إلى جنبه » (1).

يقول علي بن أبي طالب: «إن الله تعالى فرض على الأغنياء في أموالهم بقدر ما يكفي فقراءهم، فإن جاعوا أو عروا وجهدوا فبمنع الأغنياء، وحق على الله تعالى أن يحاسبهم يوم القيامة، ويعذبهم عليه» (2).

ولقد فرق الإسلام بين حق الفقير وحق الجماعة، ولذلك ينقسم بيت المال إلى بيت مال الزكاة وبيت مال المصالح. يقول أبو يوسف: «ولا ينبغي أن تجمع مال الخراج إلى مال الصدقات والعشور؛ لأن الخراج فيء لجميع المسلمين، والصدقات لمن سمى الله عز وجل في كتابه» (3).

ومن هنا فقد شرع الإسلام لمشكلة الاقتصاد المعاصر في تحديد الحد الفاصل بين دور الدولة ودور الرعاية، بالفصل بين الإنتاج العام والحاجات الاجتماعية، فوضع الحد الفاصل بين حقوق الفرد وحقوق الجماعة أو بمصطلح العصر بين الديمقراطية والاشتراكية، وسطا بين آلية السوق التي تقدم المصلحة الخاصة، والتخطيط المركزي الذي يقدم المصلحة العامة.

فالحاجات الاجتماعية تكلف الدولة بكفالتها لكل محتاج عن طريق الزكاة التي يدفعها الأغنياء للفقراء، ولكن بعد أن تحقق الأسرة التكافل فيها، وبعد أن ينتهي دور الأمة في الموازنة بين أفرادها ندبا بالقربات إلى الله، في دوائر تبدأ من القاعدة وتنتهي عند القمة، وبهذا لاتقع المالية الإسلامية في مشاكل الدعم الذي لايفرق بين غني وفقير، ولا في سلبيات التأمينات التي لا ترعى إلا من يدفع اشتراك التأمين.

أما الإنتاج العام وهو الدور التنموي الذي تضطر الدولة لمباشرته عن طريق مواردها فهذا يخص به بيت مال المصالح، ولا تقوم الدولة به إلا إذا عجز القطاع الخاص، فوضع للقطاع العام قواعد تضبط وجوده ومداه.

(1) صحيح الجامع الصغير، تحقيق الألباني، ج 2 ص 949.

(2) ابن حزم، المحلى، ج 6 ص 228.

(3) أبو يوسف، الخراج، ص 80، دار المعرفة 1979م.

ولقد وضع عمر رضى الله عنه دستور بيت المال فى قوله:

«أيها الناس، إنه لم يبلغ ذو حق من حقه أن يطاع فى معصية الله، وإنى لا أجد هذا المال يصلحه إلا خلال ثلاث: أن يؤخذ بالحق، ويعطى فى الحق، ويمنع من الباطل، وإنما أنا ومالكم كولى اليتيم إن استغثت استعفت، وإن افتقرت أكلت بالمعروف، ولست أدع أحدا يظلم أحدا ولا يعتدى عليه حتى أضع خده على الأرض، وأضع قدمى على الخد الآخر حتى يذعن للحق، ولكم على أيها الناس خصال أذكرها لكم فخذونى بها: لكم على ألا أجتبى شيئا من خراجكم ولا مما أفاء الله عليكم إلا من وجهه، ولكم على إذا وقع فى يدي أن لا يخرج منى إلا فى حقه، ولكم على أن أريد أعطياتكم وأرزاقكم إن شاء الله وأسند ثغوركم...» (1).

• الرعاية الاجتماعية فى الغرب:

لقد تبلور اليوم اقتناع قوى أنه لا يمكن الركون إلى التلقائية فى تحقيق الرعاية الاجتماعية، فإن التنمية الاقتصادية وحدها لا تحقق عدالة ولا رعاية. وأصبح واضحا أن تحقيق هذه الأهداف الاجتماعية يتطلب تدخلا واعيا من قبل الدولة، وأن تُدرج فى أول سلم الأولويات من مهامها.

والهدف الأساسى لجانب الإنفاق فى موازنة الأمة المسلمة هو تحقيق حد الكفاية لكل مسلم؛ لأن ذلك وحده الضمان لتحقيق حرية الإنسان.

وتاريخ الإنسان يحكى لنا عبر الزمان أنه ما استعبد الإنسان فى العصر العبودى أو الفرعونى أو الإقطاعى إلا من حرمانه من حق الكفاية. فكان الإنسان يقتل كرامته أتى الجوع وشبح الخوف. ولهذا كان عبدا للسيد وعبدا لفرعون وعبدا للإقطاعى.

والقصة تتكرر اليوم بنفس حروفها فى ظل رأسمالية الاحتكارى الذى يذل العمال بطردهم من العمل، فلا يجدون طعاما ولا أمانا. وفى ظل الحزب الاشتراكى الذى سلب من الإنسان حق التملك، وجعل إطعامه بيد الدولة، تحرمه منه إن غضبت عليه، فهى نفس العبودية الفرعونية وإن اختلفت المسميات.

ويعتقد البعض فى الغرب بضرر الأثر الاجتماعى للمعونة؛ لأنها تتعارض إلى حد ما مع الناحية المفيدة فى التطور؛ إذ يفترضون أن ضغط السكان على موارد المعيشة من وجهة نظر التطور يحول دون بقاء غير الصالح الضعيف، مما يترتب عليه صالح المجتمع، ومعنى هذا، أن هؤلاء الذين يعجزون عن أن يعولوا أنفسهم، عليهم أن يهلكوا، بدلا من أن يصبحوا عائلة على

(1) أبو يوسف، الخراج، ص 117.

غيرهم. وأنه ينبغي عدم التدخل في النتائج الطبيعية للمنافسة، وأنه لا يجوز لهؤلاء الضعفاء أن تنالهم المعونة، التي ماهى إلا سلب لجزء من أرزاق الأغنياء.

ويرى (سبنسر) أن (الإحسان يتعارض مع قانون الطبيعة الذي يقول ببقاء الأصلاح، ويفضى بالناس إلى التدهور والانحطاط؛ لأنه ساعد على بقاء من يستحق أن يفترض، وبذلك أصبح الإحسان والضرائب في كل صورها ظلماً وإفساداً، يمكن للطاعنين في السن وضعاف العقول والأجسام من البقاء، وأضحت الدعوة إلى التعاون باسم محبة الإنسانية ضلالاً ميبناً⁽¹⁾.

وهذا الاتجاه الخبيث يبدو في أشجع صورته عند (نيثشه)، الذي أنكر وجود قيم مطلقة، ومعايير ثابتة لا تتغير، ورفض القول بإزجاعتها إلى الله، كما أنكر القول بردها إلى العقل، وأنكر بالتالي وجود الخير في ذاته، ورأى أن ترد المعايير إلى الإنسان، الذي يتغير بتغير ظروفه وأحواله⁽²⁾.

ومضى (نيثشه) يقول: (إن قيم العبيد تتنافى مع قوانين الطبيعة، فإذا كان من الطبيعي أن يفترض الضعيف ويبقى الأصلاح، أوجبت قيم العبيد مساعدة الضعيف والمعتوه، وأقامت المستشفيات من أجلهم، فإذا كان من الطبيعي أن يرد الإنسان العدوان بمثله، اقتضت قيم العبيد أن يصبر المظلوم على المكروه؛ لأن احتمال الظلم خير من ارتكابه، بل طالبت به بأن يحب من أنزل عليه الظلم. وإذا كان من الطبيعي أن تفرق مراتب الناس، دعت قيم العبيد إلى التساوى بينهم).

ولقد صور هذا الظلم وهذه القسوة في المجتمعات الرأسمالية كتابهم كشارلز ديكنز في رواياته أشجع تصوير.

وكان لا بد أن يظهر رد فعل عنيف لهذه الحياة الشقية، فكانت النزعة الجماعية الشاذة، والحملة العنيفة على التمييز بشتي ألوانه، والحقد الطبقي الهادم الذي يجتاح في طريقه ما يصلح المجتمع وما يفسده. وسرت هذه النزعة الشيطانية في العالم، تهدم في حقد كل كرامة للإنسان وفطرته، وياحسرة على الناس لم يفيقوا منها إلا بعد أن أنشبت فيهم مخالبتها السامة، وأطبقت بوحشيتها على أعناقهم فما استطاعوا حتى أن يصرخوا.

وأخذ هذا الخطر يهدد الرأسمالية في عقر دارها، فأفاقت من سباتها، ورفعت غطاء الأفكار العفنة، التي أوقعتها في خمار لم تفق منه إلا على نزيغ وجروح الكلاب الشيوعية المسعورة، فحاولت أن تعالج الأمر بالتأمين والتأمين المالية.

• التأمين والتأمينات:

وأسلوب الرعاية الاجتماعية في العالم اليوم يقوم على نظام التأمينات الاجتماعية سواء

(1) الإسلام والخدمة الاجتماعية، د. عبدالله نويرة، ترجمة عدلى عبدالعظيم، ص 36، دار النهضة 1965م.

(2) الفلسفة الأخلاقية: نشأتها وتطورها، د. توفيق طويل، ص 231، ط 2، دار النهضة العربية سنة 1967.

Provision of Social Goods في الغرب أو الشرق من جانب، وعلى توفير السلع الاجتماعية من جانب آخر

وعلينا أن نعرف الحقائق الآتية:

- 1 - أن العالم الذي يسمى متحضرا لم يعرف أساليب الرعاية الاجتماعية للفقير والمسكين ولا مساعدة الغارمين إلا بعد مئات السنين من التشريع الإلهي للزكاة.
 - 2 - أنه لم يصل إلى مستوى الإسلام في اعتبار التكافل حقا دون شرط أو مقابل، وما يعرف بالضممان الاجتماعي يقوم على التبرع لا الحق، وله ميزانية محدودة إذا استنفدت انتهى.
 - 3 - أن نظام التأمين مبنى على المساهمة، بمعنى أنه اتفاق بين القادرين لا مجال للمعدمين فيه، حيث لا يملكون دفع الأقساط.
 - والتأمين لا يؤخذ القسط حسب القدرة؛ لأنه قد يؤخذ من موظف معدم يستدين على راتبه، وإنما حسب حسابات اكتوارية ربوية. فضلاً عن تأكل مبلغ التعويض نتيجة التضخم؛ لانخفاض قيمة الجنيه في التعويض عنه في القسط.
 - 4 - إنه تحول من رعاية إلى تجارة في الأمن يقصد به الربح من شركات التأمين، استغلالاً للناس ووعاءً للادخار للحكومات في المقام الأول؛ لهذا تضيق منافذ الخدمة الاجتماعية في مصارفه، وتزيد حدة الضريبة والقسط في موارده، وتعتنت شروطه لتصل إلى حد أكل المال بالباطل، فيوصف قانوناً أنه من عقود الإذعان.
 - 5 - أنه تحول في عقول الناس من وظيفة أساسية هي كفالة المعدوم ومواساة المصاب في نفسه وماله إلى أسلوب ربوي؛ لتحقيق الربح للشركة أو توفير الإيراد للدولة.
- مقابلة: لتعقد مقابلة سريعة بين التأمينات والزكاة:

زكاة	تأمينات اجتماعية
* لا تؤخذ إلا من غنى يملك النصاب.	* تؤخذ قسطاً لا يراعى القدرة، فقد يكون الدافع لا يطيقه.
* تعطى قدر الحاجة دون عوض أو شرط.	* تعطى حسب المرتب وعدد سنين الاشتراك دون نظر للحاجة.
* تعتبر حقاً لكل فقير ومسكين.	* لا تراعى إلا المشتركين.
* لا تكفل إلا المحتاجين وتملك لهم فوراً.	* تستخدمها الدولة مصدراً للإيراد والادخار.
* لا يؤثر فيها التضخم حيث لا ارتباط بين قسط وتعويض.	* يأكلها التضخم النقدي وهبوط سعر العملة بمضى الزمن.
* حق معلوم للفقير والمسكين في مال الغنى.	* عقد معاوضة بين قسط وتعويض.

* الضمان الاجتماعي:

نشأ عن الصراع بين الاشتراكية التي ادعت رعاية الجماعة وأهدرت حقوق الأفراد، ومحاولات من الرأسمالية لمواجهة مخاطر هذه الدعوة لرعاية الأفراد. فأخذت بأسلوب الضرائب التصاعدية بدعوى عدالة التوزيع، وبأسلوب الضمان الاجتماعي بدعوى الرعاية الاجتماعية، وبأسلوب المعونات لتنمية البلاد المتخلفة... ورفعت في مواجهة الاشتراكية شعارات الحرب على الفقر بتوفير حاجة الفقير، والمرض بالرعاية الطبية، والجهل بمجانبة التعليم، والبطالة ببرامج الإنعاش، والعرقية بالمساواة والإفساد بتنقية البيئة..

ورغم هذه الشعارات لم تتحقق أى عدالة. وحسبنا هنا تقرير لجنة العدل الاجتماعي بحزب العمال البريطاني في مقترحها «مشروع شراكة بين المجتمع والدولة» فقد بينت أنه زادت في إنجلترا في المدة بين سنة 1982 إلى سنة 1992 الضرائب على الخمس الذي يمثل قاع الفقر بعبء الضرائب غير المباشرة، وقلت على الخمس الذي يقع في قمة الدخول لتخفيض الدولة للضرائب المباشرة. وبينما زاد أجر المديرين بنسبة 133% لم يزد أجر العمال إلا بنسبة 48%، وترتب على هذا ارتفاع معدل الفقر في بريطانيا بعجلة متسارعة خلال العقد الأخير، خاصة وسط العائلات التي تضم أطفالاً، وتعتمد على عائل واحد ففي العام 1979 كان واحد من كل عشرة أطفال يعيش في عائلة ذات دخل منخفض، واليوم يضرب الفقر عائلة واحدة من كل ثلاث عائلات⁽¹⁾.

وهناك تقرير رسمي بريطاني يبين أن 10% من إجمالي السكان يعانون فقراً مدقعاً في مناخ زاد في مستوى الدخل بصفة عامة⁽²⁾.

وليس الحال في أمريكا بأحسن من ذلك فمالا يقل عن 10% من إجمالي السكان يعيشون في فقر شديد، ويزيد المشردون عن نصف مليون، وتحت خط الفقر الرسمي يتواجد ما لا يقل عن 35 مليون فرد⁽³⁾.

ولقد قدرت مصلحة الدخل الداخلى فى أمريكا أنه فى سنة 1986 ما بين 100 - 136 بليون من الدخل الخاضع للضريبة لم يدرج فى عوائد الأفراد الضريبية، ونمو الاقتصاد السرى المتهرب من الضرائب يسبب متاعب للمجتمع، والأمانة صفة أخلاقية طيبة ومرغوب فيها لصالح الاقتصاد والمجتمع وتحتاج إلى وازع داخلى، وإلا تطلب الأمر مزيداً من الإجراءات والقوانين والموظفين لضبط المتهربين مما يرفع التكلفة ويجعل ذلك مكلفاً للدولة⁽⁴⁾.

(1) الشرق الأوسط ، 1994 / 2 / 1.

(2) أهرام، 92 / 8 / 7.

(3) أهرام، 1992 / 10 / 17.

(4) Harvey S. Rosen, Public Finance. P. 322, Irwin Inc, 1985.

ويعيب (مسجريف) على نظام الضمان الاجتماعي في أمريكا بأنه يساعد على التفكك الأسرى بإعطاء إعانة للأسرة الغائب عنها عائلها، ويعيب عليه أنه منخفض لا يكفي حتى لحيوان مدلل، كما أن البرنامج يساعد العمال على البطالة حين يجد الإعانة الاجتماعية أحسن من ظروف العمل وما يؤخذ من ضرائب على الأجر، كما أن الإعانة أم تأخذ حاجة الأسرة في تقديرها حيث لا يكفيها دخلها، فنحو 40٪ من الفقراء يعيشون في عائلة يرأسها عامل يعمل طول يومه (1).

فنظام الضمان الاجتماعي في الغرب يؤدي إلى تزايد عدد من يحتاجونه ذلك لتلاشى حوافز الكرامة واحترام واجب العمل، فضلا عن غياب الضمير وانتشار الغش في إعطاء المعلومات وإخفاء الموارد، وهذا ما اكتشفته لجان التقليل من حالات الغش الضريبي في إنجلترا. وبهذا يتبين لنا أن اقتصاد الإعانة في الغرب لم يحقق العدل في الأخذ ولا الإحسان في إعطاء وحجتنا في ذلك ما صاحبه من :

1 - استمرار معاناة الفقراء.

2 - سوء توزيع الدخل.

3 - زيادة الإنفاق الحكومي.

• الدعم:

ومن أساليب هذه الرعاية أيضا في الاشتراكية نظام دعم السلع. وكانت محصلته مايلي:

1 - أن الدعم لم يفرق بين القادرين والفقراء وكانت الإعانة تعطى للجميع على السواء ولهذا فقدت الغرض المقصود منها.

2 - والأدهى من ذلك أن هذه الإعانة تسربت إلى دخول غير مشروعة من وسطاء خربى الذمة، يحصلون على هذه السلع ويبيعونها في السوق السوداء.

3 - بل إن بعض الدعم لم ينفذ إلا الأغنياء على وجه الخصوص، كما استفاد في مصر تجار الغزل والنسيج وتجار الحلوى من دعم الغزل والدقيق الفاخر، ومربو الماشية من دعم الذرة الصفراء، بل استخدم الخبز كملف للمواشى والطيور لرخصه عن الملف.

4 - مول هذا الدعم بالتضخم والإنفاق بالعجز، فأضير الفقراء وتحملوا العبء كاملا، نقصا في دخلهم الحقيقي نتيجة لإعادة الأغنياء الزيادة في الأسعار على الفقراء ومحدودي الدخل.

(1) R. A. Musgrave, P. B. Musgrave, Public Finance in Theory and Practice PP, 711 - 712
Mcgraw Hill, 1984.

5 - هذا بالإضافة إلى كل ماهو معروف عن القطاع العام من تسبب وسرقة وإهمال يحول الناس إلى اشتراكية في الفقر.

6 - أفسد الدعم الحسابات القومية وأحدث اختلالا في تخصيص الموارد.

● رؤية جديدة:

تبين للعلماء الغربيين فشل النظرية التي سادت العالم الغربي والقائمة على خليط من الرأسمالية والاشتراكية. وقد كان لهذا الاتجاه ما يبرره في عصر مقاومة الشيوعية، وتغير الموقف الآن بعد اندحار الاشتراكية، وهيمنة الغرب ودعواه العريضة بالنظام العالمي الجديد.

ومن هنا ظهر فكر حديث تحت اسم «المجتمعية Communitarianism» قدمه (اميتاي ايتزيوني) أستاذ الاجتماع في جامعة واشنطن، واستخدم في حملة (كلينتون) للرئاسة، وتفاهم فيه مع المحافظين والعمال في بريطانيا، ورئيس ألمانيا. ويهدف هذا الفكر أصلا إلى التخفيف من أعباء الدولة في إعانة المحتاجين ووضعها على أكتاف الأفراد والعائلات والمجتمع. فتبدأ الإعانة بالأقرب فالأقرب، على أساس التجزئة: الفرد فالعائلة فالمجتمع وأخيرا الدولة. وحتى يتحقق هذا لا بد من انتعاش الأخلاق وتحقيق التماسك العائلي والتعاطف الاجتماعي وردع الجريمة. وأهمية هذه الفكرة أنها تعيد إعمال القيم في جسم المجتمع، وهذا مارفضته العلمانية لفترة طويلة، حيث كانت تحلل المشاكل وتردها دائما إلى أسباب مادية وترفض القيمة، حيث أنها لو سلمت بها لانهارت قواعدها الأيديولوجية⁽¹⁾.

ويلاحظ على هذه الدعوى أمور:

1- أنها مبادئ عامة تستعمل للخطاب السياسي ولا تمثل خطة عمل. وهذا معناه أن يفقد المحتاجون رعاية الدولة، وفي نفس الوقت الذي لم تنهض فيه دوائر الرعاية الاجتماعية الأخرى. فهل هي نفس خط التحول للعودة إلى الرأسمالية الشرسة، كما يحدث التحول على النطاق السياسي في صورة الكيل بموازين مختلفة في القضايا، والتحول على النطاق الاقتصادي حيث تسعى عن طريق المؤسسات الدولية واتفاقات التجارة إلى تسبيح استعماري للعالم الثالث!

ونخشى أن تحمل هذه النظرية نفس أسلوب الحضارة الغربية حين أخذت من الإسلام مبادئ الحرية والشورى، فرفعت شعارات حقوق الإنسان والديمقراطية دون أن تأخذ قيم

(1) راجع هذه النظرية عند :

Amitai Etzioni, The Spirit of Community

وكتاب A Responsive Society, P. 427 Jossey - Bress Publishers, 1991

ومن المعارضين لهذه النظرية الأستاذ Samuel Walker الأستاذ بجامعة نبراسكا، وتشر له جامعة اكسفورد نقله

What is community? Mother Jones, May - June 1994: 26.

الإسلام وضوابط شريعته، فتحوّلت إلى حرية لجماعات الضغط والاحتكارات الشرسة والاستعمار الجشع، وبقيت هذه المبادئ شعارات لفاعلية لها.

2- وقد انتقد بعض العلماء الأمريكيين مثل صمويل ووكر وغيره هذه الدعوى؛ لافتقادها للمنهج وحذروا من أنها قد تنتهي إلى الاعتداء على حرية الفرد واضطهاد الأقليات وإثارة النزعات العرقية والقومية. والإسلام له خطته التفصيلية التي سنعرضها بعد، وكاتب هذا البحث عرض هذا في كتابين له من أكثر من عشر سنوات⁽¹⁾.

3- إننا نريد أن ندخل القرن القادم ومعنا ضمان بإنقاذ الحضارة من اندحارها، وذلك لن يتحقق بشعارات العودة إلى الأخلاق والتمسك الأسرى والتعاطف الاجتماعي فحسب، وإنما بشريعة من الله الذي خلق الكون والحياة والإنسان، تضمن له ذلك.

إننا نهيّب بالغرب أن يترك شعارات يرفعها عن صراع الحضارات، ومحاولته في خلق عدو وهمي من الإسلام ليحقق منافع وقتية واستكباراً في الأرض بغير الحق، إلى منهج علمي يخرج الناس من شقوتهم وينقذ البشرية من المخاطر التي تهددها. ولا سبيل لذلك إلا بالرجوع إلى الله.

﴿ يَا أَهْلَ الْكِتَابِ قَدْ جَاءَكُمْ رَسُولُنَا يُبَيِّنُ لَكُمْ كَثِيرًا مِمَّا كُنْتُمْ تُخْفُونَ مِنَ الْكِتَابِ وَيَعْفُو عَنْ كَثِيرٍ قَدْ جَاءَكُمْ مِنَ اللَّهِ نُورٌ وَكِتَابٌ مُبِينٌ. يَهْدِي بِهِ اللَّهُ مَنِ اتَّبَعَ وَضَوَّاهُ سَبِيلَ السَّلَامِ وَيُخْرِجُهُم مِنَ الظُّلُمَاتِ إِلَى النُّورِ بِإِذْنِهِ وَيَهْدِيهِمْ إِلَى صِرَاطٍ مُسْتَقِيمٍ ﴾ [المائدة: 15، 16].

•• التكافل في الإسلام:

الإسلام يحرر الإنسان ابتداءً بعقيدة التوحيد، فليس إلا الله يرزق ويعطي، ثم يتمم بالشريعة هذا التحرير، بأن يكفل لكل فرد من أفراد المجتمع حد الكفاية. فبالعقيدة والشريعة يتحرر الإنسان نفسياً وعملياً.

وشريعة الله تفرض الزكاة حقاً للفقير والمسكين، بناء على حقيقة لا مرية فيها، هي أن الإنسان لم يخلق شيئاً، وإنما يضيف منافع فحسب للأشياء، وهنا له حق في التملك؛ ولما كان ما يملك أصلاً من خلق الله سخره للناس سواء، فكان للفقير والمسكين حق معلوم يغنيه عن الحاجة وذلك السؤال.

يقول الله تعالى: ﴿ وَأَتَوْهُمْ مِنْ مَالِ اللَّهِ الَّذِي آتَاكُمْ ﴾ [النور: 33].

(1) راجع على سبيل المثال: كتاب الزكاة وترشيد التأمين المعاصر، وكتاب الإسلام والمذاهب الاقتصادية المعاصرة يوسف كمال محمد، دار الوفاء، طبعة أولى سنة 1986م، وثانية 1990م.

ويقول رسول الله صلى الله عليه وسلم:

«أنا وكافل اليتيم له أو لغيره في الجنة، والساعي على الأرملة والمسكين كالمجاهد في سبيل الله» (1).

• دوائر التكافل:

يقوم نظام التكافل في الإسلام على أساس متكامل، فيبدأ بالفرد ثم الأسرة ثم المجتمع ثم الإنسانية كلها حاضرة ومستقبلية. عن جابر عن رسول الله ﷺ قال: «ابدأ بنفسك فتصدق عليها فإن فضل شيء فلاهلك. فإن فضل شيء من أهلك فلذئ قرابتك، فإن فضل عن ذئ قرابتك شيء فهكذا، وهكذا. يقول فبين يديك وعن يمينك وعن شمالك» (2).

وفي هذا النظام اللامركزي في التكافل، تقوم الدولة أخيراً برعاية المحتاجين، ولقد قرر الفقهاء أن الفقير العاجز إذا لم يكن له قريب غنى، كانت نفقته من بيت مال المسلمين. ويمول ذلك التكافل من الزكاة، فإن لم تكف فرض في أموال الأغنياء ما يسع الفقراء.

يقول رسول الله ﷺ:

«من ترك ما لا فلورثته، ومن ترك كالأفالى الله ورسوله» (3).

ويتنقل الإسلام من تكافل المجتمع إلى تكافل الإنسانية بصرف النظر عن دينها. وذلك من صدقة التطوع.

لقوله ﷺ: «ارحم من في الأرض برحمتك من في السماء» (4).

ولا يقف الإسلام عند هذا الحد من التكافل، بل إنه يضع أسس التكافل بين الأجيال على مدى الزمان.

وهذا هو فهم سيدنا عمر - رضي الله عنه - حين رفض توزيع أرض السواد وأعطائها بخراج، رعاية لمن يأتي من الأجيال، وذلك إعمالاً لقوله تعالى:

﴿وَالَّذِينَ جَاءُوا مِنْ بَعْدِهِمْ يَقُولُونَ رَبَّنَا اغْفِرْ لَنَا وَلِإِخْوَانِنَا الَّذِينَ سَبَقُونَا بِالْإِيمَانِ وَلَا تَجْعَلْ فِي قُلُوبِنَا غِلًا لِلَّذِينَ آمَنُوا رَبَّنَا إِنَّكَ رَءُوفٌ رَحِيمٌ﴾ [الحشر: 10].

ويحقق الإسلام هذا الواقع التكافلي بأسلوب يبدأ من الأسرة ثم الأمة، ليشهق إلى الدولة حتى لا تتضخم وظائفها ويتسبب إنفاقها وتظلم رعاياها.

(1) صحيح الجامع الصغير، الألباني، ج 1 ص 310.

(2) صحيح سنن النسائي، الألباني، ج 2 ص 537.

(3) صحيح الجامع الصغير، ج 2 ص 1058، الألباني.

(4) صحيح الجامع الصغير، الألباني، ج 1 ص 16.

هذا الترتيب ملامحه كمايلي:

- 1 - التزام الأسرة برعاية أفرادها وذلك فيما شرعه الحق تبارك وتعالى من النفقة الواجبة.
- 2 - مجموعة من المندوبات تقوم بها الأمة لتحقيق الرعاية الاجتماعية قربي إلى الله منها:
 - أ - الوقف.
 - ب - الكفارات.
 - ج - صدقات التطوع.
 - د - الوصية.
- 3 - التزام الدولة بالباقي من الفقراء والمحتاجين عن طريق نظام الزكاة، فإن لم تف بالمقصود وظف في أموال الأغنياء ما يكفي حاجة الفقراء.

المبحث الأول

• تكافل الأسرة:

عن جابر عن رسول الله ﷺ قال: «إذا كان أحدكم فقيراً فليبدأ بنفسه فإن كان فضل فعلى عياله، فإن كان فضل فعلى ذى قرابته، أو قال: ذى رحمه، فإن كان فضلاً فهأنا وهأنا»⁽¹⁾.

وعن أبى هريرة قال: إن رجلاً قال: يا رسول الله، عندي دينار. قال: «أنفقه على نفسك»، قال: عندي آخر، قال: «أنفقه على ولدك»، قال: عندي آخر، قال: «أنفقه على أهلك»، قال عندي آخر، قال: «أنفقه على خادمك»، قال: عندي آخر، قال: «أنت أعلم به»⁽²⁾.

ويبدأ بالفرد حين يوازن حياته المادية باتباع قول الله تعالى: ﴿وَلَا تَجْعَلْ يَدَكَ مَغْلُولَةً إِلَىٰ عُنُقِكَ وَلَا تَبْسُطْهَا كُلَّ الْبَسْطِ فَتَقْعُدَ مَلُومًا مَّحْسُورًا﴾ [الإسراء: 29].

ويقول ﷺ: «خير الصدقة ما كان عن ظهر غنى واليد العليا خير من اليد السفلى وابدأ بمن تعول»⁽³⁾.

ثم يدعمه في الأسرة بقول الله تعالى: ﴿إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُ بِالْعَدْلِ وَالْإِحْسَانِ وَإِيتَاءِ ذِي الْقُرْبَىٰ﴾ [النحل: 90]

ويقول تعالى: ﴿وَأَعْبُدُوا اللَّهَ وَلَا تُشْرِكُوا بِهِ شَيْئًا وَبِالْوَالِدَيْنِ إِحْسَانًا وَبِذِي الْقُرْبَىٰ وَالْيَتَامَىٰ وَالْمَسْكِينِ﴾ [النساء: 36].

وعن أبى أيوب قال: قال رسول الله ﷺ: «إن أفضل الصدقة الصدقة على ذى الرحم الكاشح»⁽⁴⁾ والكاشح، هو: المظهر العداوة.

وعن أنس بن مالك عن رسول الله ﷺ أنه قال: «من سره أن يبسط له فى رزقه أو ينسأ له فبأثره فليصل رحمه»⁽⁵⁾.

وفرق بين الصدقة والزكاة، فالزكاة لاتدفع للقريب الذى تلزمه نفقته، ويجوز أن يأخذ من صدقته.

(1) الألبانى، صحيح سنن أبى داود ج 2 ص 248.

(2) رواه أبو داود والنسائى والحاكم، إسناده صحيح، مشكاة المصابيح، ج 1 ص 60.

(3) نفس المصدر ج 7 ص 605، مسلم ج 3 ص 94.

(4) رواه الحاكم فى المستدرک على الصحيحين وقال الذهبى: صحيح على شرط مسلم، ج 1 ص 406، مكتبة المطبوعات الإسلامية.

(5) رواه البخارى، ج 4 ص 49، ومسلم، ج 2 ص 422.

وصدقة التطوع يأخذها الأقارب بالأولى، قال رسول الله ﷺ: «الصدقة على غير ذى الرحم صدقة، وعلى ذى الرحم انتنان: صدقة وصل»⁽¹⁾.

والميراث والتكافل أداتان من أدوات التكافل الاجتماعى، التى شرعها الإسلام لحفظ كيان الأسرة، وضمان إعالة الذرية الضعفاء حين وفاة عائلهم، ولهذا كان على من يأخذ الميراث أن يقوم بالإنفاق فى حالة الحاجة سواء بسواء.

• النفقة الواجبة:

النفقة لغة: من الإنفاق وهو الإخراج ولا يستعمل إلا فى الخير، وجمعها نفقات، وتعنى ما ينفقه الإنسان على عياله، وشرعا: هى كفاية من يمونه من الطعام والكسوة والسكنى⁽²⁾.

ولنعرف النفقة الواجبة، علينا أن نفرق بينها وبين مصارف الزكاة، فالزكاة لا تجوز لمن يستحق النفقة على القادر، وروى الإجماع على ذلك⁽³⁾.

قال أبو عبيد: فهذه السنن هى الفاصلة عندنا بين عيال الرجل الذى يلزم عوله من غيرهم، وهم الوالدان والولد والزوجة والمملوك، فهؤلاء لاحظ لهم فى زكاته، وإن أعطاهم منها كانت غير قاضية عنه، من أجل أنهم شركاؤه فى ماله بالحقوق التى ألزمه الله إياها لهم سوى الزكاة، ثم جعل الله الزكاة فرضا آخر غير ذلك كله، فإذا صرفها إلى هؤلاء كان قد جعل حقا واحدا يجزئ عن فرضين، وهذا غير جائز ولا واسع، فللهذا صار هؤلاء خاصة خارجين من أهل الزكاة عند المسلمين، فأما من سواهم من جميع ذوى المحارم وغيرهم، فليس عوله فى الأصل واجبا عليه فى الكتاب ولا السنة⁽⁴⁾.

والقربة التى توجب الإنفاق عند المالكية هى قرابة الأبوين والأولاد المباشرين، وعند الشافعية الأصول من الآباء والأجداد والجندات على فروعهم، والفروع من الأولاد وأولاد الأولاد على أصولهم. أما الحنفية فإن القرابة التى توجب النفقة هى القرابة المحرمة للزواج فالأعمام والعمات والأخوال والحالات تجب نفقتهم على أقاربهم. ويرى الإمام أحمد أن يعم الالتزام القرابة كلها بلا استثناء، فكل من يرث تجب عليه النفقة. فالحقوق متبادلة والغرم بالغنم، والميراث يمتد فيشمل القرابة كلها، سواء أكانت قرابة قريبة أم بعيدة، والنفقة تجب على الورثة بمقدار الميراث.

(1) الألبانى، تحقيق مشكاة المصابيح، للتبريزى، ج1 ص406، وقال: صحيح.

(2) رد المحتار، ج2 ص 53 - 44، دار الكتب العلمية 1994م.

(3) الشوكانى، نيل الأوطار، ج4 ص248، دار الفكر 1973م.

(4) الاموال، أبو عبيد، ص 548.

ويشترط لوجوب نفقة الفقير ما يأتي:

- 1 - يشترط حاجة القريب.
 - 2 - العجز عن الكسب في حالة عدم القدرة، ماعدا الأب والجد.
 - 3 - قدرة من تلزمه النفقة.
- والنفقة بالنسبة للأصول عند الحنفية لا يشترط فيها اتحاد الدين⁽¹⁾.

واتفق الفقهاء على أن نفقة القريب مقدرة بقدر الكفاية من الأكل والشرب والكسوة والسكنى، وتقدر بقدر الحاجة والرضاع إن كان رضيعاً على قدر حال المنفق وعوائد البلاد؛ لأنها وجبت للحاجة فتقدر بقدر الحاجة... وإن احتاج الولد المنفق عليه إلى خادم يخدمه فعلى الوالد إعدامه لأنه من تمام كفايته، وإن كانت له زوجة، وجبت نفقة زوجته عند الشافعية والحنبلة لأنها من تمام الكفاية ولا تجب عند الحنفية، وتسقط عند المالكية في حال إعسار الزوج⁽²⁾.

(1) أبو زهرة - تنظيم الإسلام للمجتمع ص 146 - 151 دار الفكر العربي 1385هـ.

(2) البدائع 238/4 - المهذب 167/2 - المغني 595/7 - مغني المحتاج 449/3 - الشرح الصغير 753/2 - 754.

المبحث الثاني

● تكافل الأمة:

بعد الحلقة الأولى من تأمين الرعاية الاجتماعية للأسرة، يدخل المجتمع في دائرة الحلقة الثانية من التكافل الذي نظمه الشارع لاجتثاث جذور الفقر والحاجة من بين جنبات المجتمع، فضلا عن إشاعة مشاعر الرحمة وتنمية أواصر الود بين أفرادها.

هذه الحلقة تتمثل في حزمة من الأعمال التي ندب إليها الشارع الحكيم وجعلها من القربات. وهي تتمثل في بقظة نفسية وضمير مؤمن يسعى إلى مواساة الغير، أملا في رضا الله والجنة.

وهذه السياسة تجعل مهمة الدولة يسيرة بعد ذلك، حيث تحفف منابع الفقر أولا عن طريق الأسرة بروابط القرابة، ثم تحفف طوعية عن طريق أفراد المجتمع بمندوبات الإنفاق والصلة التي تتعدد في المجتمع المسلم.

وهذا يؤدي إلى التخفيف من دور الدولة المالى. وقد أثبتت التجارب المعاصرة أن سبب توسعه كان بدعوى رعاية محدودى الدخل، وقد كان عاملا مهما في التأكيد على مزيد من التخطيط المركزى فى الاشتراكية، وكان سبب هذه الدعوى وما تلاها من تضخم دور الدولة سببا هاما فى تدهور الاقتصاد الاشتراكى وانهيار الفكرة ذاتها. واليوم نرقب هذا الصراع فى الدول الغربية وأمريكا بين أنصار التضييق فى الرعاية الاجتماعية؛ لاتساع دور الدولة وزيادة عبء الضرائب، وأنصار التوسع فيها لزيادة الفقر وقلة موارد الرعاية.

ومن هنا نقف على مشارف إعجاز النظام الإسلامى فى تحقيقه لمقصد الرعاية الاجتماعية فى دوائر تتسع من الأسرة حتى الأمة، وأخيرا تكمل الدولة مابقى، مما يقلل من وظائفها الاقتصادية وفرائضها المالية.

وستحدث عن بعض هذه الوسائل :

● الوقف:

يقول رسول الله ﷺ:

«إذا مات ابن آدم انقطع عمله إلا من ثلاث: صدقة جارية، أو علم ينتفع به، أو ولد صالح يدعو له» (1).

(1) صحيح سنن النسائى، الالبانى، ج2 ص779.

عن ابن عمر رضى الله عنهما: «أن عمر أصاب أرضاً من أرض خيبر، فقال: يا رسول الله إن المائة سهم التي لى فى خيبر، لم أصب مالا قط أعجب إلى منها، قد أردت أن أتصدق بها، فقال النبى ﷺ: «احبس أصلها وسبّل ثمرتها»(1).

الوقف لفة: الحبس والمنع(2).

واصطلاحاً: إعطاء المنفعة على سبيل التأييد(3).

كان للوقف دور هام فى تنمية المجتمع المسلم، وشملت نشاطاته كل جوانب الحياة من عبادات من إنشاء المساجد والإنفاق عليها، إلى رعاية اجتماعية من الإنفاق على الفقراء والمساكين ورعايتهم، واقتصادية كإصلاح الأراضى البور. وزراعتها للإنفاق على أغراض الوقف، أو إقامة إسكان يستثمر لصالح الوقف، وصحية كإنشاء المستشفيات «البيمارستانات» والإنفاق على المرضى وتطوير معارف الطب والصيدلة، وتعليمية كالمدارس، وفكرية كإعانة العلماء وإنشاء المكتبات ورعاية الثغور أمام الأعداء بالإنفاق على جند الله وخيلهم، والدعوة إلى الله بإعداد الدعاة وصرف رواتبهم، يشهد بذلك التاريخ والحجج والوثائق، مما ساعد على تماسك نسيج الأمة المسلمة، واستمرارية مناعتها ومقاومتها لأعدائها.

وينتقل الملك عند الخنابلة- والأظهر عند الشافعية- إلى الله تعالى، فيخرج عن ملك الواقف وخبر «احبس الأصل وسبّل الثمرة» المراد منه أن يكون الأصل محبوساً لا يباع ولا يوهب.

وينقسم الوقف باعتبار الغرض إلى:

- 1- الوقف الخيري: وهو الذى يقصد به الواقف التصديق على وجوه البر.
- 2- الوقف الأهلى «الذرى»: وهو الذى يحدد استحقاق الربيع للذرية ثم لجهة بر، وينقسم باعتبار محله إلى وقف عقار أو منقول، وقد اختلف الفقهاء حول الأموال التى يجوز وقفها، فذهب أكثرهم إلى صحته فى العقار والمنقول، قال ﷺ: «وأما خالد فإنكم تظلمون خالداً، فإنه احتبس درعه وأعتده فى سبيل الله»(4).
- يقول ابن قدامة: «الذى يجوز وقفه: ما جاز بيعه وجاز الانتفاع به مع بقاء عينه، وكان أصلاً يبقى بقاء متصلاً، كالعقار والسلاح والأثاث وأشياء ذلك»(5).

(1) نفس المصدر، ج 2 ص 465.

(2) لسان العرب، مادة وقف.

(3) مواهب الجليل، 64 ص 71، محمد بن عبد الرحمن الخطاب، مطبعة السعادة 1339هـ.

(4) رواه مسلم ح 1 ص 392، الخليلي.

(5) المغنى، 6 ص 237، مكتبة الجمهورية العربية.

وبالطبع فإن الوقف- شأن كل نواحي الحياة الإسلامية- محل اجتهاد معاصر تتواءم مع أشكال التقدم الحديث في المؤسسات الاقتصادية والاجتماعية. ونحن مع هذا الاتجاه تماماً، إلا أننا نحذر من أن هذه المشكلة - كما نصادفها في كل نواحي التجديد - تنجذب بين تقليد معوق للماضى وتقليد منفلت للحداثة، وقد يفقد هذا الوقف روحه أو يتجاوز نطاقه أو يكلفه مالا يطيق. على سبيل المثال لو أننا قلدنا نظم التأمين التبادلي المعاصر، وهو مؤسسة رعاية اجتماعية في الأصل دون أن نشاهد الآثار السيئة التي تحولها إلى مؤسسة تنشد الربح حتى تضخم رأسمالها وأصبحت تفيد أصلاً مدراءها، ولا تمتد برعايتها إلى غير مشتركها، وإذا أخذنا المؤسسات الاجتماعية الحديثة، فرغم اعترافنا بفاعليتها وإمكانياتها وضخامة التبرعات لها، إلا أن تسهيل رؤوس.أسوالها في شكل نقدي أو في أشباه النقود من أدوات الدين كالسندات، قد جعل مالها عرضة لمخاطر الخسارة في مغامرات البورصات أو في الاختلاسات.

وهنا نرجع إلى ضوابط فقهاءنا، الذين اعتبروا هذه الأوقاف أصلاً أهدافها خدمية لا استثمارية، ومن هنا نجد منهم من جعل الشرط المعقول للواقف كنص الشارع⁽¹⁾ حيث التبرع بالوقف متجدد مع الأجيال، ويحقق أمنية وقربى من أشخاص، فالتحول من فرديته إلى شكل مؤسسى يحتاج إلى شكل مخالف نوعاً ما؛ تقليداً لبعض المؤسسات المعاصرة الحديثة التي تجعل الإنفاق منعزلاً عن رغبات المتبرعين غالباً، وهذا يضعف من حوافز التبرع للوقف لفقدانه الرابطة بين غرض الوقف والواقف. ومن هذه الزاوية لابد من الحذر في تقويم أشكال الاستثمارات الحديثة - مع أهميتها - كإدخال أهدافه ضمن خطط التنمية للدولة كمحاربة البطالة⁽²⁾.

والاختلالات الهيكلية كالبطالة وضع لها الإسلام موارد خاصة بها، حيث التنمية والعمالة من فروض الكفاية، فجعل حصة من الزكاة لتوفير أداة الحرفة، وأمر بالتوظيف في أموال الأغنياء إذا لم تكف موارد الدولة لتشغيل العمال أو إعالتهم وإلزام الوقف بهذا فوق طاقته ولا تستغرقه أغراضه.

وهناك اقتراح بتحويل العقارات إلى استثمارات في شراء أسهم لشركات تقوم بنشاطات حلال، وتخصيص دخل هذه الأسهم للمستفيدين من الأرباح الموزعة على هذه الأسهم، ولا تجبس الأسهم إلا لشراء أسهم أخرى من نوع آخر، أى أن تصبح إدارة الأوقاف تقريباً كإدارة صناديق الاستثمار التبادلي⁽³⁾.

ومعنى هذا تصفية الوقف بسد منافذ رغبات الواقفين، ومصادرة على أغراض الوقف المتنوعة، وهكذا يمكن القضاء على الوقف دون تدخل قانوني أو إجرائي.

(1) رد المحتار، ج 3 ص 416.

(2) الوسائل الحديثة للتمويل والاستثمار، د. أنس الزرقا، ص 301، البنك الإسلامي للتنمية، -معهد التدريب.

(3) نفس، المصدر، ص 187.

فلتعدد أغراض الواقفين واختلاف أحباسهم كما ونوعا، فإن اقتراح تحول الوقف إلى نموذج المؤسسة المساهمة يجفف قطاعا هاما من موارد الوقف، ولقد فتح لنا الإسلام من حزمة التسرع كصدقة التطوع والوصية ما يستوعب هذه الأشكال الحديثة، دون إفراغ الوقف من موضوعه وهدفه.

ولعدم تسييل أصول الأصل في شكل نقدي أو شبه نقدي كأوراق تباع في البورصات، نجد في شروط الاستبدال عند الفقهاء أن إخراج العين الموقوفة على جهة وقفها يبيعها، يقتصر على حالة خرابها ونضوب ريعها، وأن يكون الثمن عدلا لا غبن فيه، وأن يتم الاستبدال على يد من يوثق فيه وأن يكون المشتري عدلا ذا دين، والمهم أن يستبدل بعين لا تقود ليأكلها النظار⁽¹⁾. فإذا كان الهدف صيانة أصل الوقف واستمراره والمحافظة على أغراضه التي حبس بسببها، فإن في السوابق الفقهية ما يفتح الباب واسعا بعدد من صيغ الإجارة والمشاركة المعاصرة لتحقيق هذا الغرض⁽²⁾.

● الكفارات:

يقول تعالى:

﴿لَا يُؤَاخِذُكُمُ اللَّهُ بِاللَّغْوِ فِي أَيْمَانِكُمْ وَلَكِنْ يُؤَاخِذُكُمْ بِمَا عَقَدْتُمُ الْأَيْمَانَ فَكَفَّارَتُهُ إِطْعَامُ عَشْرَةِ مَسَاكِينَ مِنْ أَوْسَطِ مَا تُطْعَمُونَ أَوْ كِسْوَتُهُمْ أَوْ كَسْوَتُ نِسْوَتِهِمْ أَوْ تَحْرِيرُ رَقَبَةٍ فَمَنْ لَمْ يَجِدْ فَصِيَامُ ثَلَاثَةِ أَيَّامٍ ذَلِكَ كَفَّارَةُ أَيْمَانِكُمْ إِذَا حَلَفْتُمْ وَاحْفَظُوا أَيْمَانَكُمْ كَذَلِكَ يُبَيِّنُ اللَّهُ لَكُمْ آيَاتِهِ لَعَلَّكُمْ تَشْكُرُونَ﴾ [المائدة: 89].

ويقول رسول الله ﷺ:

«من حلف على يمين، فرأى غيرها خيرا منها فليأت الذي هو خير وليكفر عن يمينه»⁽³⁾.

والكفارة لغة: من التغطية فكأنه غطى على الذنب بالكفارة⁽⁴⁾.

واصطلاحا: هي جزاء مقدر شرعا على فعل محرم أو ترك بعض الواجبات، وكفارة اليمين هي جزاء مقدر شرعا عند الحنث باليمين.

«وقد اختلف في بعض الكفارات: هل هي زواجر لما فيها من مشاق تحمل الأموال وغيرها أو هي جواهر، لأنها عبادات لاتصح إلا بنيات، وليس التقرب إلى الله تعالى رجرا، بخلاف

(1) رد المحتار، ج 2 ص 387، فتح القدير، ج 5 ص 95 البحر الرائق، ج 5 ص 240 - الفقه الإسلامي وأدلته، وهبة

الزحيلي، ج 8 ص 222

(2) د. نزيه حمادة، أساليب استثمار الأوقاف وأسس إدارتها ص 16 - 20 ندوة وزارة الأوقاف الكويت، مايو 92.

(3) رواه مسلم وأحمد والترمذي، صحيح الجامع الصغير، الألباني، ج 2 ص 1066.

(4) لسان العرب، مادة كفر.

الحدود والتعزيرات فإنها ليست قربات، . . . والظاهر أنها جوارب؛ لأنها عبادات وقربات لاتصح إلا بالنية»(1).

والكفارة في الفقه الإسلامي أربعة أنواع تساهم في رعاية المساكين عدا كفارة القتل الخطأ:

1- كفارة الظهار.

2 - كفارة القتل.

3 - كفارة الجماع أو الأكل عمدا في نهار رمضان.

4 - كفارة اليمين.

ولقد حددت الآية الكريمة أنواع كفارة اليمين، والمطلوب من المكفر نوع واحد على التخيير. فإذا أطعم ذهب الجمهور إلى أنه يطعم مدأ من الحبوب (675 جراما) أما الحنفية فقدروه بنصف صاع (2751 جراما)، ويجوز عند الأحناف إخراج القيمة ولا يطعم إلا المساكين لتخصيص الله تعالى لهم.

والظهار حلف أن تكون الزوجة حراما كالأم، يقول تعالى: ﴿وَالَّذِينَ يَظَاهَرُونَ مِنْ نِسَائِهِمْ ثُمَّ يَعُودُونَ لِمَا قَالُوا فَتَحْرِيرُ رَقَبَةٍ مِنْ قَبْلِ أَنْ يَتَمَاسَا ذَلِكَمْ تَوْعَظُونَ بِهِ وَاللَّهُ بِمَا تَعْمَلُونَ خَبِيرٌ. فَمَنْ لَمْ يَجِدْ فَصِيَامُ شَهْرَيْنِ مُتَتَابِعَيْنِ مِنْ قَبْلِ أَنْ يَتَمَاسَا فَمَنْ لَمْ يَسْتَطِعْ فإِطْعَامُ سِتِّينَ مِسْكِينًا﴾ [المجادلة: 3، 4].

والكفارة هنا إطعام ستين مسكينا يوما واحدا، غداء وعشاء عند الحنفية وهي واجبة على الترتيب، فالإعتاق أولا فإن عجز فالصوم ثم الإطعام(2).

وشرعت الكفارة في حالة الجماع عمدا في رمضان باتفاق الفقهاء، والأكل والشرب العمدا عند الحنفية والمالكية. جاء رجل إلى النبي ﷺ فقال: هلكت، قال: «وما أهلكك؟» قال: وقعت على امرأتي في رمضان، قال: «أعتق رقبة؟» قال: لا أجد، قال: «صم شهرين متتابعين؟» قال: لا أطيع، قال: «أطعم ستين مسكينا؟» قال: لا أجد. (3).

وهي ككفارة الظهار على الترتيب، والإطعام يكون مد قمح أو نصف صاع شعير أو تمر لستين مسكينا عند الجمهور، أما الحنفية قالوا إنه لو أطعم الجميع مسكينا واحدا في ستين يوما كفى(4).

(1) الفقه الإسلامي وأدلته، ج 6 ص 179.

(2) الصنعاني بدائع الصنائع، ج 3 ص 235، دار الكتب العلمية 1406هـ.

(3) صحيح سنن ابن ماجه، ج 1 ص 279.

(4) نيل الأوطار الشوكان، ي ج 4 ص 294، دار الفكر، رد المحتار، ج 2 ص 583، طبعة بولاق.

● صدقة التطوع

يقول الله تعالى:

﴿لَا خَيْرَ فِي كَثِيرٍ مِّنْ نُّجْوَاهُمْ إِلَّا مِنْ أَمْرٍ بَصَدَقَةٍ أَوْ مَعْرُوفٍ أَوْ إِصْلَاحٍ بَيْنَ النَّاسِ..﴾
[النساء: 114].

ويقول رسول الله ﷺ:

«الصدقة على غير ذى الرحم صدقة وعلى ذى الرحم اثنتان، صدقة وصلمة» (1).

والصدقة لغة: من الصدق ضد الكذب، وتطلق على ما يعطى للمحتاجين (2).

واصطلاحاً: تطلق على الزكاة والتطوع بالإنفاق على المحتاجين، فإذا اقترنت بالزكاة عتبت صدقة التطوع.

ويتصدق المرء من الفاضل عن كفايته وكفاية من يمونه على الدوام، وإن تصدق بما ينقص من مؤنة من يمونه أتم (3) لقوله ﷺ: «خير الصدقة ما كان عن ظهر غني أبدأ بمن تعول» (4).

والحد الأدنى من الصدقة هو الزكاة بعد النصاب وحولان الحول. ثم يفتح باب التصدق للمسلم بعدها قربي لله تعالى. ولكن للصدقة حد أعلى فعن سعد بن أبي وقاص قال: جاءني رسول الله - ﷺ - يعودني في عام حجة الوداع من وجع اشتد بي فقلت: يارسول الله قد بلغ بي من الوجع ما ترى وأنا ذو مال ولا يرثني إلا ابنة... أفترضك بثلثي مالي؟ قال: «لا» فقلت: فالشطر: فقال «لا»، ثم قال: «الثلث والثلث كثير، وإنك إن تذر ورثك أغنياء خير من أن تدرهم عالة يتكففون الناس، وإنك لن تنفق نفقة تبتغي بها وجه الله إلا أجرت عليها حتى ما تجعل في في امرأتك» (5).

يقول ابن القيم: (وفى الحديث من العلم أن الاختيار للمرء أن يستبقى لنفسه قوتا، وأن لا يتخلع من ملكه أجمع مرة واحدة، لما يخاف عليه من فتنة الفقر، وشدة نزاع النفس إلى ما خرج من يده فيندم، فيذهب ماله، ويبطل أجره، ويصير كلا على الناس. قال الخطابي: ولم يتكر على أبي بكر الصديق خروجه بماله أجمع، لما علمه من صحة نيته وقوة تبعته ولم يخف عليه الفتنة (6).

(1) رواه الترمذى والنسائى وأسناده صحيح - مشكاة المصابيح، التبريزى، تحقيق الألبانى، ج 1 ص 406.

(2) مختار الصحاح، ص 359.

(3) المجموع، النووى ج 6 ص 2253.

(4) رواه البخارى، صحيح الجامع الصغير، الألبانى، ج 1 ص 622.

(5) رواه البخارى، ج 2 ص 125.

(6) عون المعبود، شرح سنن أبى داود، ج 5 ص 91، المكتبة السلفية 1388هـ.

ووضح رسول الله - ﷺ - الحد الأمثل بين الاستهلاك والاستثمار والتصدق في قوله:

«بيننا رجل بفلاة من الأرض فسمع صوتا في سحابة يقول: اسق حديقة فلان فتحنى ذلك السحاب فأفرغ مائه في حرة، فإذا شرجة من تلك الشراج قد استوعبت ذلك الماء كله، فتتبع الماء، فإذا رجل قائم في حديقته يحول الماء بمسحاته فقال له: يا عبد الله ما اسمك؟ قال: فلان - بالاسم الذي سمع في السحابة - فقال له: يا عبد الله لم تسألني عن اسمي؟ قال: إني سمعت صوتا في السحاب الذي هذا ماؤه يقول: اسق حديقة فلان لاسمك، فما تصنع فيها؟ قال: أما إذا قلت هذا، فإني أنظر إلى ما يخرج منها، فأصدق بثلثه، وأكل أنا وعبالي ثلثا، وأرد فيها ثلثا»⁽¹⁾.

والأفضل الإسرار بصدقة التطوع بخلاف الزكاة لقوله - ﷺ - : «ورجل تصدق بصدقة، فأخضاها حتى لا تعلم شماله ما تنفق يمينه»⁽²⁾ ويستحب الإكثار من الصدقة في أوقات الحاجات لقوله تعالى «أو إطعام في يوم ذي مسغبة» ويسن التصدق عقب كل معصية⁽³⁾ ولا يمتنع عن الصدقة لقله المال لقوله ﷺ: «اتقوا النار ولو بشق تمرة»⁽⁴⁾ والأفضل أن يخصص بالصدقة الأقارب للحديث .

وأن تكون من طيب ماله لقوله تعالى ﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَنْفِقُوا مِنْ طَيِّبَاتِ مَا كَسَبْتُمْ وَمِمَّا أَخْرَجْنَا لَكُمْ مِنَ الْأَرْضِ وَلَا تَيَمَّمُوا الْخَبِيثَ مِنْهُ تُنْفِقُونَ... ﴾ [البقرة: 267]، وأن يتجنب المن والأذى لقوله تعالى: ﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَبْطُلُوا صَدَقَاتِكُمْ بِالْمَنِّ وَالْأَذَى... ﴾ [البقرة: 214].

● الوصية:

يقول الله تعالى:

﴿ وَلَكُمْ نِصْفُ مَا تَرَكَ أَزْوَاجُكُمْ إِنْ لَمْ يَكُنْ لَهُنَّ وَلَدٌ فَإِنْ كَانَ لَهُنَّ وَلَدٌ فَلَكُمْ الرَّبْعُ مِمَّا تَرَكَنَّ مِنْ بَعْدِ وَصِيَّةٍ يُوَصِّينَ بِهَا أَوْ دَيْنٍ... ﴾ [النساء: 12].

«الوصية لفة: مأخوذة من وصيت إذا وصيت به، والميت يصله ما كان في حياته بعد مماته».

واصطلاحاً: عهد خاص مضاف لما بعد الموت⁽⁵⁾.

وكثيرا ما تشرق في نفس الإنسان عوامل الخير وتضيء قلبه فتدفعه إلى المسارعة في البر وإسداء المعروف إلى قريب له غير وارث، عضه الفسقر بنابه، وأحكم عليه قبضته، أو إلى

(1) صحيح الجامع الصغير، الألباني، ج 1 ص 550.

(2) رواه البخاري ومسلم ج 1 ص 413.

(3) المجموع ج 6 ص 255.

(4) رواه البخاري ومسلم. صحيح الجامع الصغير، تحقيق الألباني ج 1 ص 84.

(5) الشوكاني، نيل الأوطار ج 1 ص 142.

صديق مد إليه يد العون فى يوم ما، أو وقف بجانبه، أو إنشاء مؤسسة دينية ترتفع فيها كلمة التوحيد، أو خيرية تسهم بدور إيجابى فى تخفيف آلام المرضى والتعجيل بشفائهم، أو للقضاء على ظلام الجهل وتبديد سحبه، وبينما هو يبنى نفسه بتحقيق غرض نبيل أو أكثر مما ذكر، يبرز له الخوف من امتداد الحياة به، فيحتاج إلى ما سينفقه، وعندئذ تضعف عزيمته، ويتعد رويدا رويدا عن تحقيق غرضه. وحتى لا يحرم مثل هذا من مقصده النبيل، وفى نفس الوقت يؤمن مستقبله إذا امتدت به الحياة، شرعت الوصية؛ إذ فيها كل الخيرين: يتحقق بها مقصده الدنيوى إذا طال به الأجل، وامتد به الأمد، وأعوزته الأيام إلى ماله، فيمكنه للرجوع فى الوصية. وله شرعا ذلك، ويصرف ماله فيما هو فى حاجة إليه وبه يتحقق مقصده الأخرى إذا لم يصرف ماله، ومات على وصيته مصراً عليها، فتزداد حسناته، وتضاء من البر صحيفة أعماله، وليس فى غير الوصية ما يحقق كلا الأمرين⁽¹⁾.

ذهب الجمهور إلى أنها مندوبة وليست واجبة.. وفى البخارى عن ابن عباس قال: «كان المال للولد وكانت الوصية للوالدين، فنسخ الله من ذلك ما أحب، فجعل لكل واحد من الأبوين السدس» وأجاب القائلون بالوجوب، أن الذى نُسخ الوصية للوالدين والأقارب الذين يرثون، وأما من لا يرث فليس فى الآية ولا تفسير ابن عباس ما يقتضى النسخ فى حقه⁽²⁾.

قال فى الفتح: واستقر الإجماع على منع الوصية بأزيد من الثلث، لكن اختلف فىمن ليس له وارث خاص، فذهب الجمهور إلى منعه من الزيادة على الثلث، وجوز له الزيادة الحنفية وإسحاق وشريك وأحمد فى رواية، وهو قول على وابن مسعود. واحتجوا بأن الوصاية مطلقة فى الآية، فقيدتها السنة لمن له وارث، فبقى من لا وارث له على الإطلاق⁽³⁾.

(1) أحمد عثمان، منهج الإسلام فى المعاملات المالية، ص 262، دار الطباعة المحمدية 1398هـ.

(2) نيل الأوطار، ج 6 ص 144.

(3) نفس المصدر، ج 6 ص 150.

المبحث الثالث

• تكافل الدولة:

إن شريعة الله تفرض الزكاة حقاً للفقير والمسكين، تحريماً لكل فرد مسلم من عبودية الخوف والجوع، وبناء على حقيقة أن الإنسان لم يخلق شيئاً، وإنما أضاف منافع فحسب للأشياء، ومن هنا كان لابد من إخراج حق الفقراء والمساكين في سبيل الله ليتحقق لكل فرد من المجتمع الطعام والأمن والغنى عن العباد.

فبين الإفراط والتفريط في الفهم والتنفيذ للعقل الإنساني القاصر عن الإدراك الكامل وسلامة التشريع، يقف الإسلام في شموخ ليلقى على القاصرين الدرس بعد قرون من التجارب، شقيت فيها الإنسانية أيما شقاء، في مجتمع حر لا قسر فيه ولا إرغام، عادل لا فقير فيه ولا محتاج، ولا محتكر ولا مراب. وعلى الضوء الإلهي المنير، قام أبو بكر رضي الله عنه بحرب مانعي الزكاة، لتحرير الناس من الحاجة على أساس الحق لا التفضل، وسطر في تاريخ الإنسانية صفحات يدهش سناها أقزام اليوم.

عن أبي هريرة في رواية الجماعة: لما توفى رسول الله - ﷺ - وكان أبو بكر، وكفر من العرب من كفر فقال عمر - موجه الكلام إلى أبي بكر: كيف تقاتل الناس وقد قال رسول الله «أمرت أن أقاتل الناس حتى يقولوا لا إله إلا الله، فمن قالها عصم مني ماله ونفسه إلا بحقه، وحسابه على الله تعالى» قال أبو بكر: «والله لأقاتلن من فرق بين الصلاة والزكاة، فإن الزكاة حق المال، والله لو منعوني عناقاً كانوا يؤدونها إلى رسول الله لقاتلتهم على منعها». فوالله ما هو إلا أن قد شرح الله صدر أبي بكر للقتال فعرفت أنه الحق» (1).

• مصارف الزكاة:

الفئات المستحقة للزكاة نص عليها الحق تبارك وتعالى في قوله: ﴿ إِنَّمَا الصَّدَقَاتُ لِلْفُقَرَاءِ وَالْمَسْكِينِ وَالْعَامِلِينَ عَلَيْهَا وَالْمُؤَلَّفَةِ قُلُوبُهُمْ وَفِي الرِّقَابِ وَالْغَارِمِينَ وَفِي سَبِيلِ اللَّهِ وَابْنِ السَّبِيلِ فَرِيضَةً مِّنَ اللَّهِ وَاللَّهُ عَلِيمٌ حَكِيمٌ ﴾ [التوبة: 60].

معلوم أن للزكاة ميزانية مستقلة لضمان توزيع الزكاة لمصارفها. وقاعدة التخصيص هذه تضمن وصول النفقة الى مستحقيها، وعدم إساءة استخدامها، يقول في ذلك رسول الله ﷺ «أنا قاسم أضع حيث أمرت» (2).

(1) رواه الجماعة، وفي البخاري، ج- 1 ص 13، مطبعة الشعب.

(2) البخاري، ج 4 ص، 103، دار الشعب.

أيضا الزكاة توزع في محلها أولا، فأهل كل بلد أحق بصدقته، وقد حملت زكاة من الرى إلى الكوفة، فردها عمر بن عبد العزيز إلى الرى (1). وهذا ضمان آخر لحسن استخدامها، ونمو المحليات، والتخلص من مشاكل ازدحام المدن، الناتج عن مركزية الإيراد والإنفاق.

وإذا قمنا بتقسيم وظيفي للزكاة نجد أنها تنقسم إلى :

- 1 - نفقات اجتماعية : فسهم الفقراء والمساكين يعطى إعانة تحويلية للعاجزين عن العمل، بقدر ما يسد ضرورتهم وحاجاتهم وتحصل به كفايتهم، وابن السبيل وهو الغريب الذى خرج من غير معصية فاحتاج، وهو يشمل عمل ملاجئ الأيتام والعجزة واللقطاء، يقول النووى: «يعطى ابن السبيل من النفقة والكسوة ما يكفيه إلى مقصده أو موضع ماله إن كان له مال فى طريقه هذا، وإن لم يكن معه مال لا يكفيه أعطى ما يتم به كفايته» (2).
 - ويعطى من تحمل حمالة، أى مالا لدفع فتنة فى مجتمعه، أو إصلاح ذات البين.
 - 2 - نفقات اقتصادية : وهى سهم إعانة الغارمين بسداد ديونهم، ومد القادرين على العمل بأداة الحرفة. «المكاتب»* والغارم، يعطيان قدر دينهما فإن قدرا على بعض أعطيا الباقى، والفقير والمساكين يعطيان ما تزول به حاجتهما، وتحصل كفايتهما، ويختلف ذلك باختلاف الناس والنواحي، فالمحترف الذى لا يجد له حرقته يعطى ما يشتريها به قلت قيمتها أو كثرت، والتاجر يعطى رأس مال ليشتري ما يحسن التجارة فيه، ويكون قدر ما يفي برجه بكفايته غالبا» (3).
 - 3- نفقات سياسية: وهى تحرير الرقاب من العبودية سواء كان ذلك بإعتاق الرقيق أو مساعدة الشعوب المستعبدة، والمؤلفة قلوبهم متى دعت الحاجة إلى إعطائهم لدفع شرهم عن المسلمين، وفى سبيل الله بتجهيز المتطوعين للدفاع عن الإسلام وعن المستضعفين.
 - 4 - نفقات إدارية : وهى رواتب العاملين عليها، وإيجارات مباني بيت المال، ووسائل النقل وصيانتها...
- ويرى جمهور الفقهاء أنه لا يلزم استيعاب كل مصارف الزكاة، بل فى أيهما وضعت أجزاء، ويلزم الإمام النظر فى أيهما أهم اجتماعيا. قال أحمد: «الأصناف الأربعة الأوائل ملاك لما عساه يدفع اليهم، وإنما يأخذون ملكا، وأما الأربعة الأواخر فلا يملكون ما يصرف نحوهم» (4).

(1) أبو عبيد، ص 595.

(2) المجموع، ج 6 ص 215..

(3) روضة الطالبين ج 3 ص 324، المكتب الإسلامى 1405.

(*) المكاتب : العبد يشتري حريته بالتقسيت .

(4) الزمخشري، الكشاف، ج 2 ص 198، الحلبي 1392.

ولا تعطى الزكاة لغنى عنده كفايته، ولا لقوى تتوفر له فرصة العمل، يقول رسول الله - ﷺ - «لا تحل الصدقة لغنى ولا لذي مرة سوى»⁽¹⁾ ولا تعطى لقریب يلزم غنى نفقته، حيث يجعل الرسول القرابة محضن التكافل ميرانا ونفقة فيقول : «إنك إن تذر ورثتك أغنياء خير من أن تذرهم عالة يتكفون الناس»⁽²⁾.

● التوظيف:

فإذا لم تكف الزكاة وظَّف الأمير في أموال الأغنياء ما يكفي الفقراء.

يقول الجويني: (وإن قدرت آفة وأزمة وقحط وجدب، عارضة انعدم معه تقدير رخاء في الأسعار تزيد معه أقدار الزكوات على مبالغ الحاجات. فالوجه استحاث الخلق بالموعظة الحسنة على أداء ما افترض الله عليهم في السنة، فإن اتفق مع بذل المجهود في ذلك فقراء محتاجون لم تف الزكوات بحاجاتهم، فحق على الإمام أن يجعل الاعتناء بهم من أهم أمر في باله، فالدنيا بحذافيرها لا تعدل تضرر فقير من فقراء المسلمين في ضرر.

فإذا تقرر ما ذكرناه فالوجه عندي، إذا ظهر الضر وتفاقم الأمر، وأنشبت المنية أظفارها، وأشقى المضرورون، واستشعر الموسرون، أن يستظهر كل موسم بقوت سنة، ويصرف الباقي إلى ذوى الضرورات، وأصحاب الخصاصات.

فأما أمارات الشرع فمن أقربها تعلق وظيفة الزكاة بانقضاء السنة، وكان رسول الله - ﷺ - يضع لنسائه في أوقات الإمكان قوت سنة⁽³⁾.

فأما أمر العقل فقد يظن أن الأحوال تبدل في انقضاء السنة، فإنها مدة الغلات، وأمد الثمرات وفيها تحول الأحوال وتزول، وتعتقب الفصول⁽⁴⁾.

ويقول الفقيه الرملي: (ودفع ضرر المعصوم من المسلمين وأهل الذمة على القادرين، وهم من عندهم زيادة على كفاية سنة لهم ولمونهم؛ ككسوة عار ما يستر عورته، أو يقى بدنه مما يضره، وإطعام جائع. إذا لم يندفع ذلك الضرر بزكاة وسهم المصالح من بيت المال؛ لعدم شيء فيه، أو لمنع متوليه ولو ظلماً. ونذر وكفارة ووقف ووصية، صيانة للنفوس. ومنه يؤخذ أنه لو سئل قادر في دفع ضرر لم يجز له الامتناع، وإن كان هناك قادر آخر، وهو متجه أن يؤدي إلى التواكل. وهل المراد بدفع ضرر من ذكر ما يسد الرمق أم الكفاية، قولان أصحهما ثانيهما. فيجب في الكسوة ما يستر كل البدن على حسب ما يليق بالحال من شتاء و صيف، ويلحق بالطعام والكسوة ما في معناهما كأجرة طبيب و ثمن دواء وخادم منقطع كما هو واضح، ولا

(1) صحيح الجامع الصغير ج 2 ص 1214

(2) البخارى، ج 2 ص 1125.

(3) رواه البخارى ج 7 ص 81، وصحيح سنن أبي داود،. الألبانى، ج 2 ص 275

(4) الغيائى، الجوينى، ص 233 : 237.

ينافى ما تقرر قولهم : لا يلزم المالك ببذل طعامه لمضطر . . . لحمل ذلك على غير غنى يلزمه المواساة . وما يندفع به ضرر المسلمين والذميين فك أسره . . . وعمارة نحو سور البلد وكفاية القائمين بحفظها . فمؤنة ذلك على بيت المال ثم على القادرين المذكورين . ولو تعذر استيعابهم خص له الوالى من شاء منهم⁽¹⁾ .

● كفاية الزكاة لمصارفها:

وتكفى الزكاة فى الظروف العادية إذا ما طبق النظام الاقتصادى الإسلامى كاملا وعندنا شهادة التاريخ .

يروى لنا أبو عبيد أن عمر بن عبد العزيز كتب إلى عبد الحميد بن عبد الرحمن - وهو بالعراق - (أن أخرج للناس أعطياتهم) فكتب إليه عبد الحميد (إنى قد أخرجت للناس أعطياتهم وقد بقى فى بيت المال مال). فكتب إليه (أن انظر كل من أدان فى غير سفته ولا سرف فاقض عنه) فكتب اليه : (إنى قد قضيت عنهم وبقى فى بيت مال المسلمين مال) فكتب اليه : (أن انظر كل بكر ليس له مال، فشاء أن تزوجه فزوجه وأصدق عنه). فكتب إليه : (إنى قد زوجت كل من وجدت وقد بقى فى بيت مال المسلمين مال) فكتب اليه بعد مخرج هذا (أن انظر من كانت عليه جزية فضعف عن أرضه فأسلفه بما يقوى به على عمل أرضه، فإننا لا نريدهم لعام أو لعامين)⁽²⁾ .

● الزكاة وظيفة دولة:

يقول النووى : «يجب على الإمام أن يبعث السعاة لأخذ الصدقة؛ لأن النبى - ﷺ - والخلفاء من بعده كانوا يبعثون السعاة، ولأن فى الناس من يملك المال ولا يعرف ما يجب عليه، ومنهم من يبخل، فوجب أن يبعث من يأخذ»⁽³⁾ .

لهذا كان للعاملين عليها حصة من مصارف الزكاة، يقول الحافظ بن حجر : «إن الإمام هو الذى يتولى قبض الزكاة وصرفها، إما بنفسه وإما بنائبه، فمن امتنع منها أخذ منه قهرا»⁽⁴⁾ .

والدولة لديها العلماء الذين يقدرون على الإفتاء، ولديها الباحثون الاجتماعيون الذين يعرفون مساكن المحتاجين؛ ولديها العاملون الذى يكشفون التهرب ويقدرّون على الأغنياء، وهناك أسهم لا يمكن لأحد أن يقوم بها إلا الدولة كالمؤلفة قلوبهم: ثم إن الدولة وحدها هى

(1) نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، - الرملى، ج 8 ص 49، 50، الحللى سنة 1386 هـ.

(2) الأموال أبو عبيد، ص 251، المكتبة التجارية الكبرى.

لمزيد من التفاصيل راجع كتاب: يوسف كمال محمد، فقه الاقتصاد العام، دار القلم، 1410 هـ.

(3) النووى، المجموع، ج 2 ص 167، المكتبة السلفية.

(4) فتح البارى، ج 23 360، دار المعرفة.

المسؤولة عن قتال المانعين، وفوق ذلك كله رعاية شعور المحتاج في أن يكون المعطى هو الدولة. والزكاة كقاعدة رئيسية للنظام المالى الإسلامى تحقق العدل فى الأخذ والإحسان فى العطاء. وقد لاحظنا فى ظل النظام الغربى أن الغنى يتهرب بكافة السبل من الضريبة، وتقع فى غالبها على محدودى الدخل، كما أنه يستطيع إعادة تحميل الضريبة غير المباشرة، بينما لا يستطيع ذلك محدود الدخل. وهنا بينما يتمتع الغنى بخدمات الدولة فإن الفقير كثيرا ما يحرم منها. بحيث نستطيع أن نقول فى النهاية :

إن قطاعا هاما من الضريبة يدفعه الفقراء ويستفيد منه الأغنياء.

وهديه - ﷺ - فى الزكاة أكمل هدى فى وقتها وقدرها ونصابها ومن تجب عليه ومصرفها، راعى فيه مصلحة أرباب الأموال ومصلحة المساكين، وجعلها سبحانه وتعالى طهرة للمال ولصاحبه.

* وقيد النص به على الأغنياء . . .

* ثم إنه جعلها فى أربعة أصناف من المال هى أكثر الأموال دورانا بين الخلق وحاجتهم إليها
ضرورية:

1 - الزرع والثمار.

2 - بهيمة الأنعام - الإبل والبقر والغنم.

3 - الجواهران اللذان بهما قوام العالم - وهما الذهب والفضة.

4 - أموال التجارة على اختلاف أنواعها.

* ثم إنه أوجبها مرة كل عام وجعل حول الزرع والثمار عند كمال استوائها، وهذا أعدل ما يكون؛ إذ وجوبها كل شهر أو كل جمعة يضر بأرباب الأموال، ووجوبها فى العمر مرة يضر بالمساكين، فلم يكن أعدل من وجوبها كل عام مرة.

* ثم إنه قارن بين مقادير الواجب بحسب سعى أرباب الأموال فى تحصيلها وسهولة ذلك ومشقته :

- فأوجب الخمس فيما صادفه الإنسان مجموعا محصلا من الأموال وهو الركاز، ولم يعتبر له حولا بل أوجب فيه الخمس متى ظفر به.

- وأوجب نصفه وهو العشر، فيما كانت فيه مشقة تحصيله وتعبه وكلفته فوق ذلك، وذلك فى الثمار والزرع التى باشر حرث أرضها وسقيها وبذرها، ويتولى الله سقيها من عنده بلا كلفة من العبد، ولا شراء ماء، ولا إثارة بثر ودولاب.

- وأوجب نصف العشر، فيما يتولى العبد سعيه، بالكلفة والدوالى والنواضح وغيرها.
- وأوجب نصف ذلك وهو ربع العشر فيما كان النماء فيه موقوفاً على عمل متصل من رب المال بالضرب فى الأرض تارة والإدارى تارة وبالتربص تارة. ولا ريب أن كلفة هذا أعظم من كلفة الزروع والثمار.

* ثم لما كان لا يحتمل المواساة كل مال وإن قل: جعل للمال الذى لا تحتمله الزكاة نصبا مقدرة، المواساة فيها لا تجحف بأرباب الأموال⁽¹⁾.

وتمتاز زكاة المال فى أنها تفرض على صافى الثروة، أى عروض التجارة مخصوماً منها ما على الممول من دين، مع إعفاء رأس المال الثابت. ومن هنا نرى أنها تختلف عن ضريبة الدخل من أجور وأرباح وضريبة الأملاك كالضريبة العقارية أو ضريبة الأطنان أو ضريبة التركات. وبذلك تؤخذ تحديداً من غنى إذا تجاوزت ثروته الصافية نصاب الزكاة، أى مقدار محدد فائض عن ما أشبع به حوائجه، ويقدر بالقيمة السوقية 85 جراماً ذهباً. وتعطى تحديداً للفقراء. مما يضمن عدالة التوزيع ووصول الإعانة إلى مستحقها.

يقول (مسجريف): «وقد كان أغلب رؤوس الأموال فى الماضى قطعان ماشية، فكان من السهل أخذ ضريبة على رأس المال، أما اليوم والضرائب أغلبها على الدخل، ونقدية لا عينية، فيصعب تصورها فى الأذهان المعاصرة، ولكن عن طريق ضريبة القيمة الصافية، وهى التى تؤخذ عن صافى الأموال بعد استبعاد الخصوم، فإن الأمر يصبح أيسر وأعدل فى توزيع الدخل.. لنفرض أولاً أن هناك ضريبة قومية حقيقية على كل الأصول الرأسمالية... فإن 5% ضريبة على قيمة رأس المال يمكن ترجمتها إلى ضريبة عن الدخل الناتج عن الأصل الرأسمالى؛ لنفرض أن أصل قيمته 1000 دولار له عائد سنوى 100 دولار بمعدل كعائد سنوى 10٪، فإن ضريبة 5٪ على قيمة رأس المال هى 50 دولاراً، فإذا عبرنا عنها كنسبة من الدخل فإنها تكون 50٪ من الدخل»⁽²⁾.

ويتطبيق هذه المعادلة بالتقريب فى مصر على مصدرين من مصادر الزكاة فحسب، نجد أن :

- 1 - زكاة المال لو أخذت على الودائع بالمصارف التى تجاوزت وفق إحصاءات البنك المركزى سنة 1993 مائة مليار جنيه، تجدها تصل وفق معدل 2,5٪ إلى 2,5 مليار جنيه، بفرض أن من يودع فى المصارف يتجاوز نصاب الزكاة، وأن غير المسلمين يدفعون مقابل الرعاية الاجتماعية ضريبة ماثلة بمسمى آخر لتمتد مظلة الزكاة على الجميع كنظام عام⁽³⁾.

(1) ابن القيم، زاد المعاد، ج 2 ص 5-7، مؤسسة الرسالة ط 2، 1401 هـ.

(2) Musgrave Op, Cit, PP460,470

(3) التقرير السنوى، البنك المركزى المصرى، 1993/92 ص 79 - 184

2- زكاة الزراعة، وهى زكاة على الدخل، وتبلغ 30% من الناتج القومى، وتصل إلى 1,2 مليار جنيه. حيث بلغ الناتج القومى 114 مليار جنيه⁽¹⁾ ومعلوم ان زكاة الزراعة 5% من المحصول ولا يؤخذ عليها ضرائب سوى القليل من الحاصلات البستانية.

مع ملاحظة أن هذه الأوعية لا تقربها نظم الضريبة فى مصر، فلا تعارض بينهما. فإذا علمنا أن هناك قطاعا سريا ضخما يتهرب من الضريبة. وقطاعا آخر أمواله بالخارج وحجمه ليس بالهين. وكلاهما يرجع دفعه للزكاة بوارع الإيمان.

وفى مصر فى نفس السنة تحصل الموازنة العامة للدولة بحوالى 10 مليار جنيه رعاية اجتماعية، دعم سلعى وتعليم وصحة، ونحن نعلم مشاكل التعليم والمستشفيات والدعم، وكيف وصل بهم الحال الذى يشقى الفقير.

ويقدر عدد الفقراء فى مصر وفق الإحصائيات المحلية والدولية بـ 30% على الأقل أى أنهم رسميا يحصلون على ما يقرب من 3,5 مليار جنيه وباقى الدعم يذهب للأغنياء. وهذا الدعم تنوء به الموازنة بسبب عجزها. والزكاة تحقق عند الحد الأدنى ما لا يقل عن 4 مليار جنيه كما رأينا.

وتحصيل الزكاة يفيد الدولة من ناحيتين :

1- أن نحصل على إيراد يؤخذ من الأغنياء تمهيداً ويرد على الفقراء بالتأكيد، وقيمته تزيد على ضعف المخصص من الدولة، والذى قد لا يصل إلى الفقراء، وبهذا تتحقق رعاية طيبة للفقراء، وحسن توزيع الدخل بين الناس.

2- يفتح المجال لتحصيل رسوم للدولة من الأغنياء نظير تقديم الخدمة، من مرافق إلى تعليم إلى صحة بتكاليف هذه الخدمة.

3- وهذا يوفر على الموازنة مبلغ 10 مليار جنيه، ويزيد مواردها بما يؤخذ من رسوم على الأغنياء، ويوجد قاعدة طيبة للمواساة والرعاية الاجتماعية، مما يشيع الرحمة والاستقرار فى المجتمع.

● فاعلية الزكاة :

وتمتاز الزكاة عن الضريبة فى أنها :

1- من ناحية التهرب نجد أنه :

أ - لا تختلف الأساليب الإدارية فى تحصيل الزكاة عنها فى تحصيل الضريبة، من حساب

(1)الموازنة العامة فى الدولة، 91 / 1992.

وتقدير وعقوبة للمتهرب، يقول رسول الله ﷺ: «من أعطاهما مؤنجرا فله أجرها، ومن أبى فإنا آخذوها وشطر إبله عزمة من عزمات ربنا، لا يحل لآل محمد -ﷺ- منها شيء» (1).

ب - ولكنها تمتاز عنها في أن الخوف من الله يجعل حصيلتها أكبر وأوفر.

ج - ثم إن الزكاة تؤخذ على صافي الثروة، وهو ما يمكن حصره بصورة أدق من ضرائب الدخل التي يمكن التهرب منها. وذلك لأنه أصبح من الضروري تسجيل الثروات العينية وإيداع النقدية بالمصارف. ولو فهمنا وظيفة الزكاة لعلمنا أنها تستوعب مثل مصلحة الضرائب للعاملين عليها ومثل وزارة الشؤون الاجتماعية لتحديد مصارفها.

2 - ومن ناحية العدل نجد:

أ - أوعيتها وأنبصتها ونسبها توقيفية لا تتغير لأنها من الكتاب والسنة، مما يولد الاستقرار في الفرائض ولا يقلق الممولين.

ب - أنها مخصصة لمصارف محددة لا تخرج عنها، وهذا يجعل صرفها تحديدا إليهم مانعا من استغلالها في طرق أخرى، ومن هنا ينشأ الخطأ في توسيع مفهوم في سبيل الله كمصرف، والخروج على قول الجمهور الذي حدده بتجهيز مجاهد أو معونة حاج.

ج - أنها محلية، فأهل كل بلد من البلدان، أو ماء من المياه أحق بصدقتهم، مادام فيهم من ذوى الحاجة واحد فما فوق ذلك، وإن أتى ذلك على جميع صدقتهم، حتى يمكن أن يرجع الساعى وليس معه شيء. وحينما سأل الوالى عمران بن حصين رضي الله عنه قائلا: أين المال؟ قال: وللمال أرسلتني؟ أخذناها من حيث كنا نأخذها، على عهد رسول الله -ﷺ- ووضعناها حيث كنا نضعها، على عهد رسول الله -ﷺ- (2).

وبهذا ينجو المجتمع من مشاكل مركزية الضريبة التي يتسع اتفاقها على الأقرب من السلطة فتتسع المدن وتزدحم وتزداد مشاكلها، بينما تفتقر المحليات إلى التنمية وتهاجر إلى المدينة، فالتنمية بأسلوب الزكاة تؤدي إلى تنمية المحليات ابتداء.

3 - ومن ناحية الآثار نجد:

أ - أن فصل ميزانية الزكاة عن ميزانية الدولة، يؤدي إلى التخلص من مشاكل عدم الفصل بين الأغنياء والفقراء، وعدم الفصل أفسد تخصيص الموارد، وتعقدت معه الحسابات القومية، والفصل يضمن وصول المعونة لمستحقها فليس من حق غنى أن يأخذها.

(1) صحيح سنن أبي داود، الألبانى ج 2 ص 514.

(2) أبو عبيد، الأموال، ص 595 - 596.

ب - الزكاة بأسلوبها من الأغنياء إلى الفقراء تؤدي بالتأكيد إلى عدالة توزيع الدخل ،
بعكس ما يحدث في الغرب، وهذا يؤدي إلى الاستقرار السياسي والنمو الاقتصادي
والتكافل الاجتماعي.

والفقر كارثة ولا يجب أن نتوانى لحظة عن علاجه، خصوصاً في زماننا هذا، وكثير من
الأغنياء لا يعرفون الزكاة، وتطبيقها أحسن وسيلة لأخذ حق الفقير والانتظار ليس له أى مبرر.
كل هذه الضوابط تجعل نظام الزكاة مؤمناً من كل تسيب وانحراف، وصالحاً للتطبيق على
أى مستوى أخلاقي للناس، ومهما كان مستوى ورع الحكام.

فالزكاة تحمي نفسها ولا يستطيع أحد أن يفسد عليها أهدافها كما بينا. ولا يصح أن توجّل
تحت أى دعوى والفقير يفترس الناس، وهذا يهدر المروءة، ويشوه الحضارة، ويبرأ منه الدين.
يقول رسول الله - ﷺ:

«ما آمن بي من بات شبعان وجاره جائع إلى جنبه وهو يعلم به» (1).

يقول تعالى:

﴿إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُ بِالْعَدْلِ وَالْإِحْسَانِ وَإِيتَاءِ ذِي الْقُرْبَىٰ وَيَنْهَىٰ عَنِ الْفَحْشَاءِ وَالْمُنْكَرِ وَالْبَغْيِ يَعِظُكُمْ
لَعَلَّكُمْ تَذَكَّرُونَ﴾ [النحل: 90].

الفصل الحادى عشر

محاذير فى:

• المعاملات الدولية

1- فتح العولمة

2- نهب الشركات الدولية

3- مخالف المؤسسات الدولية

• منظمة التجارة العالمية (الجات)

• صندوق النقد والبنك الدولى

4- مؤامرة السوق الشرق أوسطية

• دروس من أزمة النمرور الآسيوية



محاذير

المعاملات الدولية:

سنحاول فى هذا الفصل إلقاء الأضواء على الهجمة الصهيونية الصليبية فى جانبها الاقتصادى. وسيلنا إلى هذه الرؤية ثوابت الإسلام، التى تهدى إلى الصراط المستقيم، وتحذر من المحارم المهلكة، وسنجد فى هذه الدراسة أن مخالف العدو تستخدم الاحتكار والربا والمقاومة كوسائل لنهب وتخريب العالم الثالث عامة والعالم المسلم خاصة.

وسيكون تركيزنا على ما أهملته المناهج التعليمية القاصرة، وعلى ما استبعدته أجهزة الإعلام القاصرة.

1 - فسخ العوالة:

إننا ابتداء نسلم بما حدث للعالم من تقدم فى العلم والعمران، وهذا تحققت به إرادة الله فى تسخير الإنسان لما فى الكون لرغده وهنائه. وأن هذا التسخير فى اتساع، منذ استعمل الإنسان الحرية فى الصيد، والمحراث فى الزرع، والعجلة فى السير.

ونرى اليوم أن هذا التقدم يزداد وهذا التمكن فى تسخير الكون يتسع - مع الثورة الصناعية التى استخدمت الطاقة من البخار والكهرباء والذرة، واختصر الحسابات والمعلومات بالحاسب الآلى، والمواصلات بالطائرة وغيرها... - التى طوعت الحديد واخترقت قطر الأرض إلى الفضاء، وتجاوزت المسافات بأسرع من الصوت. فجعل العالم كالقريه الواحدة بتكنولوجيا متطورة للمواصلات والاتصالات.

وتحولت فى مجال الاقتصاد النقود من سلعية إلى ورقية فشيكات فحاسب آلى. وتحولت الأصول من العينية إلى رموز من أسهم وصكوك تمثل حقوقا مالية؛ لتقوم واسطات مالية جديدة فى سوق النقد ممثلة فى المصاريف، وفى سوق رأس المال ممثلة فى البورصات. ثم أصبحت عمليات التبادل تتم عبر العالم فى لحظات.

هذه العوالة التى تتحرك نحوها الدنيا بفضل تطور المواصلات والاتصالات، خير إذا كانت نهرا من التكنولوجيا والإنتاج يتدفق عبر الدنيا زارعا للرخاء والنماء.

ولكن هذا التطور لم يكن خيرا كله، فمعه تطورت أسلحة الدمار الشامل، ومعه أنشب الاحتكار المتعدد الجنسيات مخالفه فى الأمم الضعيفة، ومعه استخدم الفساد وإشاعته لإضعاف قدرات الشعوب والتحكم فى مقدرات الأمم.

ولقد شهد الاقتصاد العالمى منذ بداية التسعينات عمليات عولمة متصاعدة؛ لتدفقات التجارة والمال ولعمليات الإنتاج فى ظل ثورة المعلومات والاتصالات، مما دفع البعض للحديث عن نهاية الجغرافيا، وتآكل الدولة القومية وتقلص رقعة سيادتها الاقتصادية. وازدياد من اندماج المؤسسات؛ لتكون لها اليد العليا فى مجال المنافسة.

ولعب رأس المال الدولى دورا هاما فى قيادة عمليات العولمة فأزاح عقبات الدول تحت دعوى التحرر المالى، واستخدم فى إقراض قصير الأجل، أو فى المضاربة على الأسهم والأصول المالية فى الدول، ويمكن سحبه فى وقت قصير ليترك الاقتصاد الذى دخله كومة من الضياع.

وتكونت كتلة هائلة من النقود الدولية تجوب الأسواق العالمية فى استقلالية تامة، وأصبح الاتجار فى العملات هدفا فى حد ذاته غير كونها واسطة للتبادل، يغذى عمليات المضاربة المالية بعيدا عن المبادلات الحقيقية، وساعد هذا التطور العميق فى أجهزة الاتصالات، حيث تنتقل من عملة لعملة ومن بلد لبلد فى لمح البصر، وعلى مدار الليل والنهار.

وهذا يجعل اقتصاد الأمم قابلا للاختراق وانتهاز الفرص للنهب بتغيير أسعار صرف العملات.

ومع هذا التطور استخدمت المضاربات والعقود الوهمية التى لا يقصد بها غير المقامرة، وتجركات رأس المال المقصود منها إفقار الدول، وتحيز معدل التبادل الدولى لصالح الأغنياء؛ لتركيب الضعفاء، وتسليح كل هذا بكم هائل من الأدوات المتطورة والمعلومات المتوفرة لتحقيق هذا الاستغلال والنهب.

ومن هذه السلبيات كان لقضية العولمة وجهان:

1 - وجه احتلالى، وهو قد تطور من اجتياح عسكري لدول العالم الثالث، ثم تبعية تحت استقلال مزيف، وحكام عملاء، مما يوفر لهم إخضاع الشعوب دون تضحيات، ثم جبرية اقتصادية، عن طريق التفوق المادى والتكنولوجى، وإدارة الاستعمار عن طريق مؤسسات مثل صندوق النقد الدولى، ومنظمة التجارة العالمية، بغطاء سياسى عن طريق مجلس الأمن تحت شعار الشرعية الدولية.

2 - الوجه الآخر حرب أيديولوجية، حيث الدين هو القوة المجيدة التى تستطيع التصدى لهذا الاجتياح باستنارة رجاله، وتضحياتهم، ولهذا فالهجمة عليه شديدة سواء بالقتل والتشريد، أو بالإعلام المسلح بالأقمار الصناعية وشبكات الإنترنت.

فالحرب الاستعمارية الحديثة، تخدع شعوب العالم الثالث بشعارات مزيفة عن العولة والشرعية الدولية، وتستخدم سلاحين لإخضاعها:

1 - الاجتياح الإعلامي، في عصر الإنترنت والأقمار الصناعية، لإزاحة تراث الأمم وثوابتها خصوصا ما يتصل بالقيم والدين، و تغليب النموذج الغربي الانحلالي والاستهلاكي فحسب على مزاج هذه الشعوب.

2 - الاجتياح الاقتصادي، بقوة التفوق الساحق تكنولوجيا وماديا؛ لصالح الشركات الاحتكارية متعددة الجنسيات، وبأدوات محددة هي الصندوق والبنك الدولي ومنظمة التجارة العالمية.

3 - إعطاء الغطاء السياسي لذلك كله عن طريق مؤسسات سياسية عالمية على رأسها مجلس الأمن، التي تفرض مصالح الغرب على العالم تحت مسمى الشرعية الدولية، وتستخدم أسلحة الحصار الاقتصادي والعزل السياسي لتركييع العالم الثالث.

وليس الأمر خافيا ، فقد كشف الغرب عن نياته، وهو مطمئن أن ما فيه العالم الثالث والمسلمون من ضعف وتيه، لن يحرك ساكنهم حتى لو عرفوا ما يُدبر لهم. ولا أدل على ذلك من أن نهب المكسيك سنة 1992 تشابه مع نهب الآسيان سنة 1997 عن طريق حركة رأس المال الساخن والمضاربة على العملة، بعد فتح الأسواق تماما باسم التحرر والعولة.

وهو يكشف اليوم خططه عن طريق مفاهيم ساذجة، منها نهاية التاريخ «لفرانسيس فوكوياما» الذي رأى أن التاريخ قد أسدل على انتصار النظام الرأسمالي. وصراع الحضارات «لصمويل هينتينتون» الذي كشف بوضوح عن صراع مرتقب بين الغرب والإسلام. وهما معا يرهضان إلى بداية تاريخ جديد تسود فيه التكنولوجيا وقوى الإنتاج والأسواق الرأسمالية. ومن ثم تتحول السيادة الوطنية لدول العالم الأضعف إلى توابع فلكية تسبح في مدارات سيادة قطبية مركزية ديناصورية، تتقاطب فيها المراكز الكونية الكبرى بأدواتها من الشركات المتعددة الجنسيات، بصورة أكثر طغيانا من الإمبراطوريات العسكرية في سالف الزمان. وحيث تتساقط الدول الضعيفة على أعتاب هذه القوة بدعوى أن الخطوط بيدها والإنقاذ لا يكون إلا بحيلها.

وإذا كانت أوروبا استعدت لذلك بإحناء رأسها للموجة والتنازل جزئيا عن نعراتها القومية لمواجهة مخاطر العولة، نظير الحصول على حصص من غنيمة النهب العالمي للعالم الثالث، فإن الأمر يستلزم اليقظة للعالم الإسلامي لما يدبر له.

. إن هناك منطقتين للأحداث لا يمكن إغفالها، وبقاء الدولة الانعزالية بقيادة رئيس أو ملك أو أمير، لا يحقق إلا التبعية الذليلة، والتخلف المتوطن، والاستسلام الكامل.

إن عولمة المفاهيم والثقافة والعادات والسلوكيات والغايات تتواكب مع عولمة التكنولوجيا والآلية وأنماط الاستهلاك فى سبيكة واحدة تحت ضغط الإعلام والإعلان، مع تراجع الخصوصيات الأسرية والحساسيات القومية والقيم الأخلاقية.

والتحكم والقيادة معقود لمن يكون له علماء وحواشب ومختبرات أكثر تقدما، حيث تراكم المعلومات يختصر الجهد والمسافات، وحيث ثقافة التكنولوجيا تهمش ثقافة الأيدولوجيا وقوى الاقتصاد تمحدد وترسم طبيعة القوى السياسية، وتتخطى الحدود الجغرافية والإطار الدستورى والعقائدى للأمم والشعوب، فيصبح القرار فى يد قدرة تكنولوجية ومؤسسة احتكارية فى نهاية المطاف.

وإذا كانت المعركة مفروضة علينا فلا أقل من أن نستعد لها. وإن لم يستيقظ حكام الأمة المسلمة على هذا الخطر، فإن شعوبهم يوما ستستيقظ، وسيكون الحساب عسيرا.

إن فكرة العولمة، أو الاحتلال الغربى للعالم، لها من المتناقضات والشواهد ما يفضح أهدافها، ويهز من دعوى حتميتها. فلازالت الأسعار متباينة بالنسبة للسلعة الواحدة حسب مصلحة كل دولة، ولازالت القيود شديدة أمام الهجرة وتحرك قوة العمل، ولازالت الموانع صعبة أمام التحرك والعيش فى الدول الخارجية، ومازالت النزعات العرقية والقومية ملتتهبة لم تستطع دعاوى العولمة تأجيلها حتى تتحقق الهيمنة.

وكان لكارثة الآسيان الفضل فى الكشف عن حقيقة المؤامرة، وخلع القفاز عن أياب الاحتلال الفتاكة. حتى أننا نرى، وهو ما يستدعى السخرية، الدعوة فى بلادنا للعولمة ساخنة دون تحفظ قبل حدوث هذه الأزمة، ثم تحفظات على استحياها بعدها. ثم ينسى ذلك بعد حين وتعود الدعوة للعولمة ساخنة كما كانت.

بل إن الأمر يحتاج من كل ذى عقل أن يواجه هذه القيادة الضالة للرأسمالية. فالأزمات تعصف بها كل حين، والانهيال الاقتصادى يقلق مضاجعها دوما. وهى نتيجة طبيعية لبناء الاقتصاد العالمى على الاستغلال والنهب. فزيادة إفقار الفقراء وزيادة غنى الأغنياء محليا ودوليا بفعل أدوات الرأسمالية المبنية على الربا والاحتكار والفساد، يضع الرأسمالية فى مأزق شديد لن ينحيا منه السيطرة على مقدرات العالم، بل سيكون الخطب أكثر فداحة حين يكون الانهيال شاملا. هذا يستدعى المقاومة العامة من كل الحريصين على الاستقرار والنمو، والتوحد المقدس على مقاومة هذه النهاية المفجعة. إن رخاء العالم يعتمد على التعاون المشترك لا النهب الطاغى، والمنافع المتبادلة لا السرقات المنظمة، والعدالة فى الأخذ والعطاء وليس لشرعية الغاب وترسانات الأسلحة.

وبالإضافة إلى الأوضاع السياسية السيئة للعالم الإسلامى، التى تعيق الصحوة لمقاومة الهجمة، والتحصن فى مواجهة الكارثة، فإن حال مثقفينا أشد فتكا بالمسلمين. فكل من كان له الوعى والقدرة على المقاومة من المفكرين مصيره إلى التهميش على أحسن حال. ووسد الأمر إلى مثقفين مزيفين لا يستوعبون الظاهرة تماما. فمنهم من يعتقد أن نجاة المسلمين فقط هى فى الانضواء تحت حماية الغرب والاقتراب من نظم حياته أقصى ما يمكن، وبهذا يزيحون قيم الإسلام ويلوون عنق أوامره ونواهيه. والأمر يتطلب رؤية متكاملة، عقديّة وسياسية واقتصادية، وفهم واضح لمخططات واستراتيجيات الأعداء التى تستتر تحت دعاوى التقدم والحداثة والشرعية والكفاءة؛ ليفضحها ويحصن العباد من سمومها ويهيئ المناخ لنهضة الأمة وعافيتها.

2 - الاحتكارات الدولية:

منذ نهاية الخمسينات وبداية الستينيات من هذا القرن الميلادى نمت الشركات متعدد الجنسيات وتوسعت بمعدلات كبيرة، حتى سيطرت على الجزء الأعظم من التجارة والإنتاج فى العالم الرأسمالى، وهى منتشرة فى أقطار العالم.

والشركة متعددة الجنسيات هى كل مؤسسة تنسب إلى بلد معين ويكون لها نشاطات ثابتة بإشرافها فى بلدين أجنبيين على الأقل⁽¹⁾. وحيث تحقق أكثر من جزء هام من مبيعاتها، وتديرها فى إطار استراتيجية موحدة لصالح البلد الأم.

وكل وحدة من هذه الوحدات لا تؤدى إلا وظيفة إنتاجية جزئية ومتخصصة داخل المشروع المتعدد الجنسيات، ومن ثم فليس لها أى سيطرة على العملية الإنتاجية الكلية⁽²⁾.

ويختلف هذا النوع من الشركات عن الشركات الاحتكارية الأولية - ترست وكارتل - فى أن الأولى كانت محلية فى عملياتها. ونشاطها الدولى كان يدار بواسطة تحالف بين رؤساء المشروعات وليس عن طريق التحكم المباشر من المركز الرئيسى للشركة⁽³⁾.

نشرت صحيفة الفاينانشيال تايمز البريطانية فى ملحقها السنوى الذى ظهر فى 4 مايو سنة 2000 ميلادية قائمة بأكبر 500 شركة فى العالم. وتتربع على رأسها شركات الكمبيوتر والإنترنت.

وأهم ما يستخلص من القائمة:

- 1 - الولايات المتحدة تسيطر على اقتصاد من خلال 219 شركة فى القائمة، على رأسها جنرال إلكتريك التى يبلغ رأس مالها السوقى 534 مليار دولار، تليها شركة سيسكو سيستمز، وانتل، وميكروسوفت، فى الترتيب الرابع برأسمال 643,7 مليار دولار.
- 2 - أوروبا تأتى فى المرتبة الثانية بعد الولايات المتحدة بعدد شركات (158) واليابان فى الترتيب الثالث بحوال 77 شركة.
- 3 - لم يظهر فى قائمة أكبر 500 شركة من الشرق الأوسط إلا شركة سباك السعودية وترتيبها 804 برأسمال قدره 11,8 مليار دولار.

وتتلاعب بعض هذه الشركات الدولية بالمضاربة فى أسواق النقد عن طريق تحريك هذه الأموال عبر الحدود، أو تحويلها من عملة لأخرى. بل إن تحريك جزء صغير من الاحتياطيات

(1) الشركات المتعددة الجنسية، إيثار جيرمان، ترجمة انترسيس للنشر ص 7 - 8.

(2) الشركات المتعددة القومية، د. حسام عيسى ص 19 - 36، المؤسسة العربية للدراسة والنشر.

(3) الشركات الدولية، د. محمد الفيومى محمد، ص 13، دار المطبوعات الجامعية سنة 1982.

التقديده الهائلة لدى سوق العملة الأوربية كفيل بإحداث أزمة طاحنة⁽¹⁾.

(وقد هبط الاستثمار المباشر فى الدول النامية من 18.6% سنة 1970 إلى 7.8% سنة 1983، بينما زاد الإقراض المصرفى من 15.1% سنة 1970 إلى 36.1% سنة 1982، وبلغت الفائدة 17% فى المتوسط)⁽²⁾.

(ويقول أنه بالنسبة لأكبر ثلاثة عشر بنكا أمريكيا وصلت الأصول الأجنبية إلى نسبة 21% من إجمالى الأصول فى نهاية سنة 1975 مقارنة بـ 8.5% عام 1950 كما ارتفعت العوائد المحمولة إلى البنوك الأم من البنوك التابعة لها ومن فروعها من الخارج بمعدل 17% فى نفس الفترة)⁽³⁾.

• التأثير السياسى:

والشركات المتعددة الجنسيات لا تعمل فى البلاد المسلمة إلا فى قطاعات المصارف والاستيراد والصناعات الاستخراجية. وهى لا تؤدى إلى النمو المتوازن بحال.

وأول ما تفكر فيه هذه الشركات عندما تقرر العمل فى أى بلد. هو قتل المنافسة المحلية فتسترى الشركات المحلية القائمة. وهذا يؤدى إلى إضعاف الإنتاج المحلى ويزيد من تبعية الدولة الاقتصادية للأسمالية الدولية.

وتوظف الشركات المتعددة الجنسيات شخصيات قيادية بها. وتستخدم قدراتها المالية فى تجنيد هذه العناصر فى داخل الأجهزة التنفيذية.

(ففى دراسة قديمة لريتشارد بارنيت وجد أن 60% من الوظائف العليا فى وزارات الخارجية، والدفاع، والخزانة، والتجارة، والبيت الأبيض فى الولايات المتحدة قد شغلت بشخصيات لها خلفية قوية فى مجتمع الأعمال وخاصة شركات التمويل والصناعة والقانون)⁽⁴⁾.

خرافة الديمقراطية تبخرت (من خلال التلاعب بالرأى العام حيث تستطيع شركات الأعمال الضخمة التأثير على السلوك التصويى ومن ثم اختيار الحكومة. وتقوم هذه الأخيرة بتطبيق سياسات خارجية ومحلية تتلاءم مع مصالح الشركات العملاقة... وإلى جانب أن رجال الأعمال يشكلون نسبة كبيرة فى الكونجرس، فإن مؤسسات الأعمال تستطيع توجيه الرأى العام

(1) نفس المصدر، ص 50

(2) نفس المصدر، ص 52

(3) نفس المصدر، ص 63

(4) الشركات عابرة القومية، د. محمد السيد سميد ص 74، عالم المعرفة سنة 1407 هـ.

الذى يختارهم، ثم هى بعد ذلك تستطيع شراء ولائهم وتهديدهم بالتدخل الحاسم ضدهم فى الانتخابات المقبلة... وتستطيع الشركات عابرة القومية، أن تحصل على مزايا، تحت تهديد إحباط الأهداف والسياسات الحكومية، عن طريق التلاعب بالمتغيرات الكبرى، فى خططها الاقتصادية على المستويين المحلى والعالم⁽¹⁾.

وتستطيع هذه الشركات التأثير على الأوضاع السياسية فى الدول، وعلى سبيل المثال، نجحت الشركات الأمريكية فى الإطاحة بحكومة الليندى، الرئيس المنتخب فى شيلى. (وتفيد الوثائق التى تكشف عن هذه الحرب، أنها قد تمت على جبهة واسعة شملت قيام البنوك الأجنبية بالامتناع عن تمويل التجارة الخارجية. وخلقته بالتالى أزمة خانقة فى إمدادات الغذاء. ونظمت هذه الشركات إضرابا اقتصاديا، عن طريق إغلاق كافة الشركات الأجنبية فى المجال الصناعى والخدمات... ويشمل هذا الإضراب قيام عناصر محلية بشل المواصلات والموانئ والاتصالات الخارجية.

والشركات متعددة الجنسيات الأمريكية لها مساعدون وعملاء فى الخارج، يبلغ عددهم 25 ألف شخص، بينما لشركات أوروبا الغربية واليابانية 30 ألفا. ومهمة هؤلاء الوكلاء - أفراد أو مجموعة أفراد يتظمون فى مجموعة خاصة كما فى السوق الأوروبية المشتركة - هو تصريف البضائع التى تنتجها هذه الشركات، التى تسيطر على 50%. من تجارة الصادرات فى العالم الرأسمالى فى الوقت الحاضر.

ولإنجاز هذه المهمة يلجأ العملاء إلى مختلف الوسائل، والتى تصل إلى حد التجسس، وتقديم الرشاوى، وقد تمكن عملاء هذه الشركات عام 1971 من تصريف 40% من مجموع الصادرات فى الدول النامية.

ولعل آخر صيحة فى عالم البورجوازية هى فضائح شركة (لوكهيد) لبيع الطائرات عام 1976، التى امتدت شبكة الرشاوى فيها من هولندا إلى إيطاليا، ومن إيطاليا إلى اليابان، مرورا بالكثير من البلدان النامية والبتروولية. منها بشكل خاص، مثيرة زوابع سياسة فى أكثر من بلد أوروبى، فقد دفعت هذه الشركات الاحتكارية ما لا يقل عن 12 مليون دولار كرشاوى، كشفت عنها اللجنة الفرعية لمجلس الشيوخ الأمريكى المكلفة بالنظر وقتئذ فى نشاط الشركات الاحتكارية المتعددة الجنسيات⁽²⁾.

(1) نفس المصدر السابق، ص 77,76.

(2) الشركات الرأسمالية الاحتكارية والسيطرة على اقتصاديات البلدان النامية، فايز محمد على، دار الرشيد للنشر

بالعراق. سنة 1979 ص 70-71.

ويعرف (و. ج. كينيون جونى) رئيس الفرع البريطانى للشركة الامريكية (زونسون) واجبات المدير فيقول: على المدير أن يتخلى عن كل موقف قومى وأن يفهم أن عليه أن يمارس ولاءه فى الدرجة الأخيرة لمساهمة الشركة الأم وأن يدافع عن مصالحهم حتى وإن كانت لا تتطابق بصورة ظاهرة مع المصلحة القومية للبلد الذى يعمل فيه، فيمكن أن تظهر نزاعات فى بعض مجالات مثل تحويل اموال فى لحظة أزمة وطنية أو تحويل مصنوعات من فرع إلى آخر أو تحويل تيارات تصدير⁽¹⁾.

(ومن النادر بصورة قصوى، ومهما كانت مصالح الشركة متعددة فى نواح أخرى، أن يشغل أجنبى منصب مسئولية فى مجلس إدارة الشركة الأم... أو على حد تعبير أحدهم: يجب قبول واقعة أن الوسيلة الوحيدة للصعود إلى مركز رفيع فى شركتنا هو الحصول على جواز سفر أمريكى)⁽²⁾.

ولكن فى أعماق هذه الشركات عناصر خطيرة تقضى عليها إن عاجلا وإن آجلا: منها عناصر الصراع بين الملاك والعمال. وعناصر الصراع بين إدارة الشركة والسلطات. وعناصر الصراع بين الشركة الأم والدول المضيفة. وعناصر الصراع على تقسيم الاسواق إذا ما أفاق العالم الثالث من سباته.

• سلاح التكنولوجيا:

وهذه الشركات تحتكر مصادر التجديد التكنولوجى فى العالم الرأسمالى مما يعطيها قدرة هائلة فى مجال التجارة الدولية.

وامتلاك مفاتيح التقدم التكنولوجى هو السلاح الاساسى فى يد الشركات متعددة الجنسيات، فى فرض سيطرتها حتى على الشركات الأخرى داخل الدول الرأسمالية المتقدمة، وفى الولايات المتحدة تستخدم تلك الشركات بعض مواردها فى وضع الطاقة البحثية للجامعات ومراكز البحوث فى خدمة مصالحها عن طريق عقود البحث، كما تلعب دورا هاما فى ظاهرة هجرة العقول من العالم الثالث⁽³⁾.

ولابد من التنبيه أن التكنولوجيا الغربية نمت فى أطر عقيدية وثقافية خاصة. فإذا لم يتوفر للمجتمع موقف عقيدى وثقافى واع وحى عند نقل هذه التكنولوجيا ليصيغها فى دائرة عقيدته وثقافته، فإنه سيتحول إلى تقليد بليد مسلوب الهوية غير قادر على الإبداع.

(1) هذه الشركات المتعددة الجنسيات التى تحكمتنا، كريستوفر توغنداهات، وزارة الثقافة والإرشاد القومى، دمشق سنة 1981.

(2) نفس المصدر السابق ص 29-294.

(3) فايز محمد على، الشركات الرأسمالية الاحتكارية، ص 77-78 دار الرشيد بالعراق سنة 1979.

(وهذه الشركات تنقل عادة تكنولوجيا قررت الاستغناء عنها، وتحصل على ثمن باهظ لما تقدم من معرفة حقيقية أو وهمية، ولا تهتم إطلاقاً بمدى ملاءمة ما تقدم من تكنولوجيا لظروف الاقتصاد القومى والمجتمع بل إن المعرفة الفنية وما يتصل بها من معدات وقطع غيار تصبح الحبل السرى الذى يربط صناعات الدول النامية بالشركات عابرة الجنسيات)⁽¹⁾.

وجاء فى تقرير الأمم المتحدة عن الشركات المتعددة القوميات، أن الدول النامية، تدفع لهذه الشركات كل عام مبالغ هائلة، مقابل نقل التكنولوجيا، ومقابل الخدمات الإدارية والفنية التى تقدمها هذه الشركات لوليداتها العاملة فى هذه الدولة. ووفقاً لإحدى التقديرات التى وضعت فى نهاية الستينات، فإن المبالغ التى تدفعها سنوياً ست من الدول النامية، هى: الأرجنتين والبرازيل وكولومبيا والمكسيك ونيجيريا وسيرى لانكا تمثل أكثر من 70% من قيمة صادرات هذه الدول مجتمعة، وأكثر من 5% من قيمة إنتاجها القومى.

ووفقاً لإحصاء آخر يشمل 13 دولة نامية تمثل 65% من مجموع سكان الدولة النامية تنتج حوالى 56% من مجموع إنتاج الدول النامية كلها. بلغت قيمة ما تدفعه هذه الدول سنوياً للشركات المتعددة القوميات مقابل الخدمة الفنية والإدارية ونقل التكنولوجيا حوالى 1.5 مليون دولار. وهو ما يزيد على نصف مجموع رؤوس الأموال الخاصة التى تملكها الدول النامية جمعاً كل عام⁽²⁾.

وفى واقع الأمر فإن نظام الملكية الخاصة للتجديد التكنولوجى يفرض سيطرة الشركات عابرة القومية على حقوق استخدام التجديدات. وبالتالي يجعل لهذه الشركات سيطرة على معدلات الشبوع التكنولوجى وخاصة عندما تتمتع باحتكار حقيقى للتجديد.

وأحد مظاهر هذه السيطرة فى حال التهديد لموقع احتكارى، هو تقليص الفجوة الزمنية بين الاختراع وتطبيقاته على الإنتاج، وبين أجيال المنتجات، ولكن لكى يكون لهذا الأسلوب فاعلية فى مجال تعزيز الاحتكار، لابد من أن يصبح التغيير والتجديد التكنولوجى بحد ذاتهما، إحدى أسس المنافسة الاحتكارية. ويتم ذلك جزئياً عن طريق السيطرة الإعلانية..

والحال أن ثمت فارقا هائلا بين البلاد المتقدمة والمتخلفة فى مجال القدرة على استيعاب التكنولوجيا الجديدة واستخدامها. فالغالبية الساحقة من الدول المتخلفة لا تملك القدرة على التجديد والاستيعاب الفعالين للتكنولوجيا وملاءمتها للظروف المحلية.

وفوق ذلك فإن الشركات عابرة القومية عندما تنقل التكنولوجيا مسوا إلى مشروعاتها

(1) نفس المصدر، ص 63.

(2) د. حسام عيسى، الشركات المتعددة القوميات، ص 192.

التابعة، أو لشركات محلية فى البلاد النامية المضيفة فإنها تقيد إمكانيات شيوع هذه التكنولوجيا إلى مجمل الاقتصاد. وذلك بفرض قيود عديدة فى اتفاقيات الترخيص⁽¹⁾.

• أساليب الاستغلال:

الهدف النهائى للشركات المتعددة القوميات هو زيادة معدلات أرباح رأس المال المسيطر، والممثل قانونا فى الشركة الأم. ووسيلتها فى ذلك استغلال الاختلافات القائمة فى مستويات النمو والتقدم الاقتصادى والتكنولوجى بين الدول المختلفة داخل المحيط الاقتصادى العالمى.

وتستخدم الشركة المتعددة القوميات أساليب مالية ومحاسبية متعددة ومتنوعة لتحقيق هذه الاستراتيجية الكلية ولكن أيا كان مدى تنوع وتعدد هذه الأساليب لشركاتها الوليدة. الأمر الذى يتيح لها أن تطبق هذه «الذمم» ما يطلق عليه الأستاذ (كلود شامبو) تعبيراً: «الترجمة المالية والمحاسبية لنظرية الأوانى المستطرفة»، حيث تستطيع الشركة الأم بمحض إرادتها، ووفقاً لما تقتضيه مصلحتها الذاتية أن تنقل الأرباح التى تحققها إحدى الشركات الوليدة إلى شركة وليدة أخرى، أو تستخدم بعض الأصول المالية المملوكة لإحدى وليداتها لتمويل نشاط شركة وليدة ثانية. بعبارة أخرى فإن الأرباح أو الخسائر تظهر فى حسابات هذه الشركة أو تلك وفقاً لنتائج النشاط الذاتى لأى منهما، ولكن تبعاً لما تقتضيه مصلحة المشروع المتعدد القوميات الذى تهيمن عليه الشركة الأم. وهكذا تنتقل الأرباح وغيرها من أموال الشركات الوليدة من دولة إلى أخرى دون اعتبار لمصالح الدولة المضيفة، ولا لمصالح الأطراف الأخرى التى ترتبط بالشركات الوليدة كالمساهمين المحليين إن وجدوا، أو الدائنين المحليين⁽²⁾.

وبالتالى يسهل التهرب من الضرائب والتحايل على القوانين وتزييف الأرباح مما يضر بالمساهمين المحليين. كما تعتمد إلى استغلال التناقضات بين الأنظمة المالية والتقنية المتعددة على المستوى العالمى، لاستغلال تقلبات سعر الصرف وللحصول على أرخص تمويل لشركاتها.

وقد اتضح فى دراسة للشركات الأمريكية فى الخارج، أنها تمول أكثر من 60% من عملياتها من مصادر محلية سواء بسواء غير الأرباح المعاد استثمارها، أو من القروض من المصارف المقامة فى الدول المضيفة⁽³⁾.

وتعتمد الشركات الأجنبية من حيث التمويل الجارى، وأحياناً التمويل الرأسمالى، على المدخرات المحلية، التى تحصل عليها عن طريق البنوك المحلية، والبنوك الأجنبية المرتبطة بها،

(1) نفس المصدر، ص 147.

(2) د. حسام عيسى الشركات المتعددة القوميات، ص 180.

(3) د. حسام عيسى، الشركات عابرة القومية ومستقبل الظاهرة القومية، ص 47.

والتي تقبل الودائع من مواطنى الدولة، التي تمد الشركة نشاطها إليها ثم عن طريق بيع جزء غير مسيطر من أسهم الشركات التابعة لها لعناصر محلية⁽¹⁾.

وتفرض هذه الشركات عادة أنشطة ليست ذات أولوية عالية فى التنمية، مثل الأنشطة التجارية والمصرفية والسياحية وما إليها، وحين تشتغل بالصناعة تستج سلعاً لا تستجيب لاحتياجات الجماهير الشعبية، ولا تكون فى متناول دخولها، وإنما تستهلكها الأقلية الغنية، وهكذا يؤدى الاعتماد عليها فى التصنيع إلى الظاهرة المعروفة بازواجية الاقتصاد Dwelleconomy حيث ينقسم الاقتصاد القومى إلى قطاعين.

الأول: حديث، مرتبط عضوياً بالأسمالية العالمية، من حيث التمويل والتكنولوجيا ونوع المنتجات، ومجالات التسويق، ولا يضم إلا نسبة محدودة من السكان.

الثانى: تقليدى، يسيطر عليه الجمود والتخلف، ويضم غالبية السكان، ولا سيما الفلاحون، ويواكب هذا الأزواج الاقتصادى ازواج اجتماعى، حيث تتزايد الفروق بين الطبقات وبصفة خاصة بين الأقلية الغنية، المرتبطة بالمشروعات الأجنبية، اقتصادياً واجتماعياً وسياسياً، بل وحضارياً. وأغلب السكان يتدهور مستوى معيشتهم تحت التأثير المزودج لجمود التنمية، وارتفاع الأسعار؛ نتيجة للارتباط الوثيق بالأسواق العالمية. وتتبنى الأقلية الغنية أنماط الاستهلاك والسلوك السائدة فى الدول الرأسمالية المتقدمة، فتدفع بالطبقات الوسطى والدولة والمجتمع كله فى اتجاه استهلاكى يبدد كل فائض اقتصادى يتبقى بعد تحويل أرباح الشركات الأجنبية⁽²⁾.

وبذلك تثبت الأحقاد والانقسامات فى المجتمع بين فئة غنية باستمرار وفئة يزداد فقرها.

وفى تجربة الانفتاح فى مصر لاحظنا مدى دقة وصدق. هذه الملاحظة على سلوكها الاقتصادى.

• استغلال التجارة الخارجية:

لقد كان العالم الثالث مكتفياً غذائياً قبل عصور الاحتلال، لكن الحكم الاحتلالى قتل هذا الاكتفاء بتشجيع المحصول الواحد للتصدير للمصانع الغربية كالقطن والكافور والمطاط.

(وكما يكتب تونتون كلارك بصورة لاذعة من النيجر فى تلك الفترة - كان الشعب النيجيرى مكتفياً بذاته، أما الإدارة الاستعمارية فلم تكن كذلك - وكان حل الفرنسيين لهذه المشكلة التى هى من صنعهم هو إجبار الفلاحين على زراعة محاصيل التصدير وخصوصاً الفول السودانى

(1) فايز محمد على، الشركة الرأسمالية الاحتكارية، ص 62.

(2) نفس المصدر، ص 63-64.

والقطن اللازم لمصانع النسيج الفرنسية، حيث تسيطر بريطانيا على معظم مصادر، - أما الفول السودانى فكان لتوفير بديل رخيص لزيت الجوز الشائع الاستخدام فى ذلك الحين⁽¹⁾.

(وتحصل الدول النامية المنتجة للمواد الأولية على ما يزيد على 10% من سعر البيع للمستهلك النهائى حتى وإن بيعت كما هى. ونجد أن سعر القمح الأمريكى ارتفع فيما بين عام 1968: 1974 بنسبة 204% فى حين لم يرتفع سعر الكاكاو مثلاً فى نفس الفترة أكثر من 8.5%⁽²⁾).

(وقد كان الموز فى الفترة من 1970: 1972 يمثل 58% من إجمالى مكاسب التصدير لبنما، 48% لهندوراس، 31% للصومال... انخفض سعره نحو 30% خلال العشرين سنة الماضية بينما ارتفعت أسعار السلع المصنعة.

فى عام 1960 كانت ثلاثة أطنان الموز تعادل ثمن جرار. وفى عام 1970 أصبح نفس الجرار يتكلف ما يعادل 11 طناً من الموز⁽³⁾.

(ووفقاً لأرقام صندوق النقد الدولى قامت شركات البلاد المتقدمة باستثمار نحو من 6.3 بليون دولار فى البلد النامية فى الفترة من عام 64 إلى 1968، ولكنها حصلت فى المقابل على نحو من 20 بليون دولار كدخل لهذا الاستثمار، وهو ما يعنى أن البلاد المتقدمة قد حصلت على نحو 13.7 بليون دولار. وفى الفترة من 1971 إلى 1974 كان الاستثمار المباشر المسجل دخوله فى 61 دولار نامية يصل إلى 8450 مليون دولار، وكان الدخل المحول إلى البلاد المتقدمة من هذه البلاد كمدفوعات من الشركات التابعة والمتسبة يصل إلى 39786 مليون دولار، ويعنى ذلك أنه خلال أربع سنوات خسرت الدول النامية نحو 31.3 بليون دولار نتيجة لعمل الشركات عابرة القومية فيها. والملاحظة الأساسية هنا هى أن الدول النامية المنتجة للبتروىل هى الحاسر الرئيسى، أو المساهم الأكبر فى التمويلات العكسية من الدول النامية إلى البلاد المتقدمة الأم للشركات عابرة القومية⁽⁴⁾.

(وليس من الصعب أن نربط بين ظاهرة تدهور شروط التجارة ضد صالح الدول النامية من ناحية، وإدماج هذه البلاد إدماجاً أقوى فى شبكة الإنتاج الدولى التى تديرها الشركات عابرة القومية من ناحية أخرى.

(1) صناعة الجوع وخرافة الندرة، جوزيف كولبير وفرانيس مورلاين، ترجمة أحمد حسان، ص 124، سلسلة عالم المعرفة، الكويت سنة 47.

(2) نحو نظام اقتصادى جديد، د. إسماعيل عبدالله، ص 47-48، الهيئة العامة للكتاب سنة 1977.

(3) صناعة الجوع وخرافة الندرة، ص 237-238.

(4) د. محمد السيد سعيد، الشركات عابرة القومية، ص 139.

W. A. Monsot, The Financial Role of the Multinational Enterprises. Lonclen, 1973 p. 53

Cassel and Co, Ltd U. N. Commission table III - hp 5. P. 251

فقد سيطرت المشروعات التابعة للشركات عابرة القومية على أهم مصادر الدخل، والتصدير فى البلاد النامية وهى صناعة الاستخراج. وقد كانت تلك الصادرات تتجه تلقائيا إلى الشركة الأم، ومن هنا فقد كانت أسعار التصدير من المواد الأولية تتحدد وفقاً لحاجات هذه الشركات. ويمثل ذلك أصل ظاهرة أسعار التمويل، باعتبارها أسعاراً تفرض ريع الاحتكار، فتحمله أساساً الدول المتخلفة، ويتضمن السبب الرئيسى لهبوط شروط تجارتها، والتجارة غير المتكافئة بصورة أعم لهذه البلاد مع الدول المتقدمة.

وقد استمرت الشركات عابرة القومية فى التحكم إلى حد بعيد فى تجارة الدول النامية من المواد الاستخراجية حتى بعد أن جردت هذه الشركات من الملكية المباشرة. فهذه الشركات هى وكالات التسويق العالمية الأساسية لهذه الموارد⁽¹⁾.

لقد وقف العالم المسلم اليوم على حافة الهاوية، بتفرقة اقتصادية، وبعده عن التكامل، فقد نقصت عوائد المواد الخام التى يعتبر جنوب العالم مصدراً أساسياً لها، والتى يستهلك الشمال كما هائلاً منها. فضلاً عن أن الشمال أخذ فى زيادة إنتاجيته من المواد الخام - التى ليست وفقاً كمورد من موارد الكون على الجنوب - ومن الغريب أن الدول الصناعية تلجأ إلى تصعيد إجراءات الحماية أمام القليل من منتجاتنا الصناعية كالمنسوجات والملابس والمصنوعات الجلدية، التى تعطىها العمالة الرخيصة قدرة على المنافسة.

ولننظر إلى هذه الظاهرة (فى سنة 1974 بلغ فائض الدول النفطية 60 بليون دولار، تحملت الدول الصناعية عجزاً مقابل 34 بليون دولار، وتضاعف عجز الدول النامية من 10 - 20 بليون دولار، ولم تمض خمس سنوات حتى نجحت الدول الصناعية فى تحميل جزئها على الدول النامية، فتوازنت وأصبح فائض الأوبك بأكمله ممثلاً فى عجز عند الدول النامية)⁽²⁾.

(إن حصة البلدان النامية من المواد الخام فى الاستيراد العام لبلدان أوروبا الغربية تبلغ زهاء 70%، والمستورد الكبير الآخر هو الولايات المتحدة الأمريكية، التى تبلغ حصة البلدان النامية من استيرادها العام زهاء 74%، وفى سنوات ما بعد الحرب العالمية الثانية، اشتد دور اليابان كمستورد للمواد الخام من البلدان النامية، وتصدر الخامات إلى اليابان بصورة رئيسة بلدان جنوب شرق آسيا والشرقين الأدنى والأوسط، التى بلغت حصتها عام 1970 م 68,7% من مجموع استيراد اليابان من الخامات.

(1) نفس المصدر. ص 144.

(2) مازق الاقتصاد العالمى د. حازم البيلاوى. مجلة العربى أبريل سنة 1981 ص 30.

وأسلوب التبادل غير المتكافئ الذى تطبقه منذ زمن بعيد الاحتكارات الاستعمارية فى علاقاتها الجارية مع المستعمرات والبلدان التابعة هو أسلوب احتكارى، تقوى فيه الاحتكارات عدم التكافؤ فى التبادل بمساعدة الأسعار الاحتكارية، ومعنى ذلك أن الأسعار على بضائع المواد الخام فى البلدان النامية توضع بمستوى منخفض فى الوقت الذى تنمو فيه أسعار التجهيزات الصناعية والمكينات، وبموجب إحصاءات سكرتارية هيئة الأمم المتحدة هبطت الأسعار الوسيطة للخامات، فى الفترة ما بين 1876 - 1938 أكثر من 30% بالمقارنة مع أسعار المصنوعات الجاهزة، وهذا الواقع يشهد على الإملاق الدائم للبلدان المنتجة لمواد الخام⁽¹⁾.

إن هيكل صادرات البلاد المسلمة تشكل السلع الزراعية والمواد الخام منه 90%، فتحوط شروط التجارة لصالح الدول الشمالية، لمرونة الطلب على المواد الأولية، وقلة مرونته على المواد الصناعية للشمال، ولقد انخفضت الأسعار النسبية بين المواد الأولية والصناعية إلى 20%، فيما بين منتصف الخمسينيات والسبعينيات، ونقص المصادر من المواد الأولية 5%، وزاد الوارد من الصناعات 10%، ولا تزال هذه النسب تتحرك فى غير صالح البلاد المسلمة.

والخلاصة: أن استنزاف الأمة المسلمة اليوم بعد أن كان ظاهراً بالاحتلال، أصبح أكثر نزفاً مع الاستقلال، بهذه القيود الشيطانية التى كتم بها الغرب على أنفاسنا.

وفى داخل السوق العالمية ليست السلع هى التى تحدد بالدقة توزيع القدرات الإنتاجية، وإنما القوى الاقتصادية التى تواجه إحداها الأخرى، والتى تؤثر علاقات القوى بينها داخل السوق وخارجه، وبشكل عنيف فى اتجاهات التبادل.

ومن الحقائق المعروفة جيداً أن القوى الاقتصادية المسيطرة على العالم الرأسمالى تطورت خلال العقود القليلة الماضية، حتى أصبحت قادرة على تحديد شكل التبادل والعمليات الاقتصادية المتصلة به وفقاً لمصلحتها الذاتية. ولتحقيق هذا كانت فى احتياج إلى قوى مالية ضخمة ومؤسسات اقتصادية راسخة، واحتكار جزئى أو كلى للسوق، وتستطيع القوى الاقتصادية الأضخم فى مثل هذا التنظيم توجيه التبادل لأغراضها الذاتية سواء فى الصادرات أو الواردات.

ويزيد الوضع خطورة أن البلدان النامية مضطرة؛ لأن تجرى الجانب الأكبر من تجارتها الخارجية مع البلدان الرأسمالية، كما أن تركيز رأس المال فى أيدي القوى الرأسمالية يتسم بسيطرة حوالى مائة شركة ضخمة معظمها أمريكية على 20% من الإنتاج الصناعى للعالم الرأسمالى.

(1) فايز محمد على، الشركة الرأسمالية الاحتكارية، ص 126، 127

3- مخالب المؤسسات الدولية

أ- منظمة التجارة العالمية - الجات:

يُعد صندوق النقد الدولي والبنك الدولي ومنظمة التجارة العالمية مخالب الدول الغربية؛ لافتراس الدول النامية ومنها الدول الإسلامية.

وهناك محاذير تواجه الدول النامية نتيجة الخضوع لهذه الاتفاقية من هذه المحاذير ما يلى:

1- الدول النامية اليوم تتعرض لتحديات؛ نتيجة صياغة شعارات التجارة العالمية على مقاس الدول الصناعية المتقدمة، وليس وفقا لمصالح الدول النامية. وسياسة تحرير العلاقات الاقتصادية الدولية، التى تعد الركن الرئيسى للعلوة، تتركز على تحرير تجارة السلع الصناعية وحركة رأس المال والخدمات «بنوك وشركات تأمين». وهى المجالات التى تملك الدول المتقدمة ميزات نسبية فيها، بينما تزايدت القيود على حركة قوة العمل. وأصبح لانتقال التكنولوجيا ثمن باهظ من خلال ضغط حقوق الملكية الفكرية. كما أن تجارة السلع الزراعية لم تحرر بالكامل؛ نظرا لأن الدول النامية تملك مزايا نسبية حاسمة فيها. وكان بعض آثار هذه السياسة ما حدث فى بلاد الآسيان فاستغلت حرية حركة رأس المال لتعيد توزيع الأموال، مما تسبب عنه تحقيق أرباح هائلة للمضاربين الغربيين على حساب تراجع حقوق المنتجين الحقيقيين أصحاب الأسهم فى الآسيان.

2- هناك خطر كبير على سيادة الدولة نتيجة ضخامة تأثير الشركات المتعددة الجنسيات، التى يقال بحق أنها كانت وراء كثير من بنود اتفاقية التجارة العالمية، فى فتح أسواق الدول النامية على مصارعها. والمعروف عن هذه الشركات تاريخيا أنها تستخدم كل أسلوب ممكن؛ لتحقيق الأرباح من إفساد الذمم إلى الضغوط السياسية والاقتصادية والعسكرية، بل حتى الانقلابات الداخلية. كما حدث مع شركة (لوكهيد) وفى أمريكا اللاتينية. وقد نجحت هذه الشركات فى تحقيق احتكارات كبيرة لسلع معينة، واندماجات هائلة فى قطاع الخدمات خصوصا المصارف، مما يمكنها من تحديد ما تريده من أسعار وإخضاع من تريده لشروطها، مما يجعل المنافسة غير متكافئة، وتُحيز الأسعار الخارجية لصالح الدول المتقدمة بناء على عوامل بناء على عوامل احتكارية لا للكفاءة أو تقسيم العمل.

3- إن ميدان المنافسة غير متكافئ نتيجة للسبق الفنى و التكنولوجى للدول المتقدمة، وما لها من تأثير نتيجة حجم اقتصادياتها الكبيرة، فضلا عما تتمتع به من أسواق مشتركة ومناطق حرة واتفاقات ثنائية وكارتلات عالمية لا تتوفر لدول العالم النامى، فضلا عما وراءها من قوة عسكرية وسياسية. فأى فترة سماح محذرين يتوفر معه اللحاق بالثغور الطاغى للغرب. والمعروف أن كل هذا يضغط على معدل التبادل الدولى لصالحها، فتتخفف أسعار صادرات

الدول النامية باستمرار، وترتفع أسعار صادرات الدول المتقدمة، مما يزيد من نزيف الموارد للدول النامية ومزيد من الاستغلال لصالح الدول المتقدمة. ويتسبب الموقف إلى مزيد من الفقر والإملاق للدول النامية، ويبقى تخصصها فى إنتاج المواد الأولية وقوة العمل الرخيصة، وتصدير الصناعات المكلفة للطاقة والملوثة للبيئة إليها.

4 - فضلا عن هذا فإن الدول الرأسمالية تحقق مصالحها بسياسات منها:

أ - سياسات وقرارات إدارية تؤدي بشكل مباشر أو غير مباشر للحد من وارداتها، مثل السياسات المضادة للإغراق أو التزوير أو عدم مطابقة المواصفات الفنية. وترغم هذه السياسات المصدر إليها على التفاوض على الشروط والأسعار والكميات معها. ولا تتأثر هذه السياسات باتفاقيات منظمة التجارة العالمية.

ب - التحديد المباشر للكميات والحصص التى يمكن استيرادها، وهى وإن خضعت للاتفاقية، إلا أن قوائم السلع قد اتسعت ويصعب الحكم على تأثير الاتفاقية عليها.

ج - الدخول فى اتفاقيات إقليمية، وعن طريق التشديد والتحكم فيما يسمى بشهادة المنشأة. فإن ذلك يزيح غير الأعضاء من الحصول على الميزة.

5- تحدث السفير المصرى بالأمم المتحدة فى جنيف، وهو أحد المفاوضين الرئيسيين فى اتفاقية دورة «أوروغواى»، عن بعض الحقائق المترتبة على الاتفاقية التى تتصل بالدول النامية، فبين أنه قد زادت فوارق الدخول بين الأفراد فى البلد الواحد وبين الدول المختلفة خلال العقود الأخرين؛ نتيجة عوامل معينة فى نطاق العولمة وتوجهاتها، مما يستلزم المراجعة لتحقيق مزيد من العدالة الاقتصادية.

فكل المؤشرات المرتبطة بحجم التجارة العالمية وتدفقات الاستثمار الدولى، خلال السنوات الأخيرة، تؤكد الاتجاه نحو مزيد من التهميش لاقتصاديات الدول النامية، مع بروز الاتجاه للمزيد من التحرير فى المجالات التى تهتم الدول المتقدمة، مثل تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وشركاتها متعددة الجنسيات.

فنصيب الدول الأقل نمواً فى التجارة العالمية 0.04%، وصافى التدفقات الدولية الرأسمالية الموجهة إليها تبلغ حوالى مليار دولار فقط، فى الوقت الذى زادت ديونها الخارجية بمقدار 20 مليار دولار فى الفترة من 90-1995.

فالأوضاع الجديدة للعولمة والتحرر تكاد تحكم على العديد من الدول النامية ببقائها فى وضع يمنعها من أن تكون شريكا فعالاً فى الاقتصاد العالمى وبقاء غاليبتها فى دائرة المعاناة من حدة الفقر.

فهناك عدم التزام واضح من الدول المتقدمة على ما اتفقت عليه فى ختام دورة أورو جواى، وتمهدت به، حتى توافق الدول النامية على اتفاقية الدورة وقيام منظمة التجارة العالمية. وفى مقدمة ذلك تعويض الدول المتضررة من ارتفاع أسعار وارداتها الغذائية، وتيسير نقل التكنولوجيا والمعارف الفنية الضرورية للتقدم فى الدول النامية المتضررة من ارتفاع أسعار الواردات الغذائية. وتيسير نقل التكنولوجيا والمعارف الفنية الضرورية للتقدم والتحديث فى الدول النامية، والمساهمة فى إعادة تأهيل وتحديث الصناعة وغيرها.

وهذا جعل اتفاقيات تحرير التجارة الدولية عبئا واضحا وثقيلًا على الدول النامية، فى ظل أوضاعها وظروفها الاقتصادية الصعبة، خصوصا بعد تراجع الدول المتقدمة المستفيدة من هذه الاتفاقيات عن تعهداتها بالمساندة والدعم بتوفير التمويل اللازم والآليات الضرورية لرفع معاناة فاتورة العولة والتحرر.

6- تقتضى الفقرة الرابعة من المادة السادسة عشر السابق الإشارة إليها على أن «يعمل كل عضو على مطابقة قوانينه ولوائحه وإجراءاته الإدارية مع التزاماته المنصوص عليها فى الاتفاقيات الملحقه.

فهذا النص يعطى اتفاقيات الجات بصفة عامة أولوية على القانون الداخلى.

7- والمدة الزمنية للإعفاءات لا تكفى إطلاقاً؛ لتحقيق التقدم والنمو الذى يمكن من المنافسة مع الدول الغربية.

والنظام القانونى الجديد لتنظيم قواعد المنافسة الدولية فى التجارة العالمية، بما يتضمنه من إمكانية فرض جزاءات على الدول المخالفة، يبقى أسير بنية الهيمنة فى مجال العولة. كما هو الحال فى الأحوال السياسية التى تعطى الدول الكبرى الحق فى فرض عقوبات على الدول، كما حدث فى العراق وكوبا وليبيا. وأمريكا اليوم تهدد اليابان بعقوبات اقتصادية وإجراءات انتقائية تتنافى مع شروط التجارة الدولية. فهل ستكون معيارية مزدوجة شأن ما يحدث فى السياسات الإقليمية الدولية؟.

إن فكرة العولة، أو الاحتلال الغربى للعالم، لها من المتناقضات والشواهد ما يفصح أهدافها، ويهز من دعوى حتميتها. فلا زالت الأسعار متباينة بالنسبة للسلعة الواحدة حسب مصلحة كل دولة، ولا زالت القيود أمام الهجرة وتحرك قوة العمل، ولا زالت الموانع صعبة أمام التحرك والعيش فى الدول الغربية، وما زالت النزعات العرقية والقومية ملتهبة لم تستطع دعاوى العولة تأجيلها حتى تتحقق لها الهيمنة.

ب- صندوق النقد الدولي.

تلجأ الدول إلى صندوق النقد الدولي للأسباب التالية:

1- للحصول على قروض الصندوق والبنك الدوليين.

2- للحصول على شهادة جدارة اقتصادية تعزز من مواقفها الاقتصادية.

3- الحصول على شهادة ضرورة لجدولة الديون في نادي باريس.

يتلخص برنامج التكيف لصندوق النقد الدولي في وصفة لا تتغير للدول النامية التي وصلت إلى نقطة النهاية في المديونية الخارجية:

أولاً: سياسة نقدية:

أ- تحرير سعر الصرف، وسعر الفائدة.

ب- تقييد الائتمان والإنفاق بالعجز لتحجيم التضخم.

ثانياً: سياسة مالية:

أ- التخلص من عجز الموازنة، عن طريق تخفيض الإنفاق الحكومي.

ب- وزيادة الوارد خصوصاً من الضرائب.

ثالثاً: سياسة هيكلية:

أ- رفع الدعم، وتحقيق آلية السوق في تحديد أسعار السلع والخدمات.

ب- خفض الرسوم الجمركية وإلغاء القيود على التجارة الخارجية وفتح الأسواق أمام الاستثمارات الأجنبية.

ج- تخصيص القطاع العام.

ولنطبق آثار هذه السياسة على دول جنوب آسيا في أزمتهما والتسعينيات ونتائج ذلك

وكانت نتيجة تطبيق سياسة التكيف بتصفية البنوك المتعثرة أو إعادة هيكلتها وفتح الأسواق المالية بصورة أكبر وتطبيق سياسة أكثر انفتاحاً في الممارسات التجارية بعد أزمة جنوب آسيا. أن قامت حكومة تايلاند بإغلاق نحو 56 شركة مالية من أصل 58 شركة مالية تبلغ مديونياتها نحو 20 مليار دولار. مقابل تعزيز مالي ومساعدات متعددة الأطراف تبلغ نحو 17,5 مليار دولار.

• ووافقت الحكومة الكورية بموجب الانفاق على فتح أسواقها للأجانب بصورة أكبر، وزيادة حد ملكية الأجانب للأسهم بواقع 50% بدلاً من 26%، وبلغت المساعدات لكوريا الجنوبية في إطار خطة الإصلاح نحو 57 مليار دولار في شكل قروض منها 21 مليار من موارد الصندوق.

* أما خطة الصندوق بالنسبة لأندونيسيا فقد شملت حصول أندونيسيا على مبلغ 23 مليار دولار، منها 10 مليار من موارد الصندوق. فى إطار خطة تستمر لمدة 3 سنوات تلتزم خلالها حكومة أندونيسيا بتنفيذ برنامج الإصلاح الذى يشمل إعادة هيكلة القطاعين المالى والمصرفى الأندونيسى.

وفى أندونيسيا يأخذ الحديث عن مؤامرة وراء الأزمة أسلوبا غير مباشر، فوزير خارجية أندونيسيا يرى أن هناك بعدا دوليا للأزمة، وراه دوافع سياسية يصعب إثباتها بالطبع.

أما فى ماليزيا فرئيسها محاضر يرفض نهائياً تدخل صندوق النقد، وهو يؤمن أن هناك مؤامرة، وأعلنها علانية، أنه لو دخل لانفتحت ماليزيا 100٪ لرأس المال الأجنبى، واتهم الغرب بأنه نهب ماليزيا عن طريق أسلوب المضاربات، وذلك فى المؤتمر السنوى للحزب الحاكم سنة 1998. ويرى أن الهدف إزاحته هو (سوهارتو). خصوصاً بعد سفر محاضر لدول الخليج، وسجبه البساط من تحت أقدام الغرب برفع شعار الإسلام لجذب أموال الفائض البترولى.

ولم يسبق أن تعرض صندوق النقد الدولى إلى ما يتعرض له الآن من هجوم شرس من مختلف التيارات السياسية، اليمينية واليسارية.

فليست أزمة جنوب آسيا المرة الأولى التى يفاجأ بها الصندوق، فقد فوجئ من قبل بأزمة المكسيك واقترابها من الإفلاس، وكانت تقاريره تقدم المكسيك كنموذج للإصلاح الاقتصادى والنموذج الآسيوية كنموذج للتنمية.

ورغم الحقائق العميقة للأزمة الآسيوية التى لا تغيب عن خبراء الصندوق، فقد روج لما سماه المعجزة الآسيوية، واضعاً سياجاً من الحصانة للثغرات الاقتصادية وللفساد السياسى.

ويدفع ذلك إلى الشك فى مرجعية الصندوق من النواحي المعلوماتية.

وعلى سبيل المثال تضمن تقرير البنك الدولى لسنة 1997 تصنيفاً للدول الصناعية الكبرى، ضم خلاله كوريا الجنوبية إلى هذه المجموعة بالإضافة إلى إسرائيل، وقت كانت فيه كوريا تحمل كل أعراض وملامح الانهيار. وكذلك الإشادة بالأداء الأندونيسى فى مجال خفض الفقر، وتضييق الفجوة الاقتصادية والاجتماعية، بينما الاضطراب مستمر منذ سنة 1996.

ويصرح (ستانلى فيشر) نائب رئيس صندوق النقد على ذلك، فى محاضرته بمركز القاهرة للمعلومات الاقتصادية أنه لم يكن ما حدث لتايلاند مفاجأة للصندوق، فقد توافقت الأسباب الكافية لأن يتوقع الصندوق حدوث أزمة هنا، وأن الصندوق قام بتحذير الحكومة التايلاندية قبل الأزمة بوقت كاف؛ حيث كانت تايلاند تعاني من عجز فى الموازنة يبلغ حوالى 8٪ فى نهاية عام 1996 وبداية عام 1997، وهو يماثل نفس المعدل الذى كان يعاني منه الاقتصاد المكسيكى

إبان أزمته سنة 1994. ولم يكن يوسع الصندوق نشر تلك الحقائق فى وقتها لما لذلك من أبلغ الأثر على الاقتصاد التايلاندى. وعند الأزمة استجاب الصندوق على الفور وضخ أموالاً تبلغ 17 مليار دولار لتايلانداً، منها 4 مليار من أموال الصندوق، والباقى من دول أخرى كاليابان.

كذلك يوجه النقد للصندوق لعجز البرامج التى صممها لإنقاذ أندونيسيا وكوريا الجنوبية وتايلانداً، وتكلفت 120 مليار دولار حتى الآن، فى إعادة الثقة إلى العملات والبورصات الآسيوية.

والكثيرون يضعون هذه البرامج فى قفص الاتهام؛ لأنها فى نظرهم تزيد من تفاقم الأوضاع ومن مخاطر امتداد الشرر إلى أركان الاقتصاد العالمى، بإطالة فترة الركود الاقتصادى لدول الأزمة.

وفى مناقشات لمتدى دافوس. اختلفت الآراء، فرأى من الكونجرس الأمريكى يرى أن الصندوق يعرقل آليات السوق ويوقف الانهيار لصالح حفنة من الحكام الفاسدين وإضاعة أموال المقرضين، وتحميل دافع الضرائب الأمريكى أعباء لتمويل خطط الصندوق. والفريق الآخر الآسيوى يتهم الصندوق بأنه مهتم برد ديون الغربيين ولو على حساب مزيد من المعاناة للاقتصاد وللمطبقات الاجتماعية محدودة الدخل. وإخضاع اقتصاديات هذه الدول للهيمنة الأمريكية تماماً مع بيع أصولها بأبخس الأثمان للغربيين تحت شعار العولمة والتحرر الاقتصادى.

وقد أرجع الاقتصادى الأمريكى البارز (جيفرى ساكس) مدير معهد هارفارد للتنمية الدولية، الأزمة الآسيوية إلى السحب المفاجئ والكبير للاستثمارات الأجنبية، وحمل على صندوق النقد الدولى حيث أخذ العلاج القديم الذى يصفه دائماً، لحل هذه الأزمة، وهذا العلاج إذا صح فى علاج مشكلة التضخم فى أمريكا اللاتينية فى الثمانينيات، فإنه لا يصلح فى الحالة الآسيوية. حيث طلب الصندوق بإغلاق بنوك وشركات فى أندونيسيا وتايلانداً وكوريا الجنوبية فى وقت متزامن فى إطار روضة الإنقاذ المعتادة له، مؤكداً أن هذه كانت رسالة خاطئة لأسواق هذه الدول أصابها بالهلع والذعر.

ويرى بعض الخبراء أن رفع سعر الفائدة، وتقييد الائتمان، ورفع الدعم عن السلع الأساسية، يزيد من أخطار التضخم ويُفضى إلى حلقة مفرغة من النتائج السلبية بزيادة عدد الشركات والبنوك المعرضة للإفلاس، وزيادة البطالة والسخط الاجتماعى.

ومن أشد المعارضين لخطط صندوق النقد الدولى بشأن الأزمة الآسيوية (جوزيف ستيجلينكس)، كبير الخبراء الاقتصاديين بالحكومة الأمريكية والبنك الدولى، فىرى أن الصندوق يعمق من الأزمة الاقتصادية والمصاعب للدول الآسيوية من خلال إصراره على تطبيق برامج تشفوية قاسية، وأضاف قائلاً فى مقال فى صحيفة «وول ستريت جورنال»، أنه لا يمكن مواصلة دفع تلك الدول الآسيوية إلى خندق الركود القاسى، وأنه يتعين بدلاً من ذلك التركيز على المسائل

التي تسببت فى الأزمة، وليست المسائل التي تجعل من الأمور أكثر صعوبة أمام اقتصاديات تلك الدول. وأكد أن برامج صندوق النقد الدولي تزيد من حالة البؤس التي تعاني منها الاقتصاديات الآسيوية حالياً.

ويعترف الصندوق فى بعض نشراته الداخلية بارتكابه بعض الأخطاء بحجة حدة المشاكل الناتجة عن نظام العوامة، وأنه أخطأ حين أجبر الحكومة الأندونيسية على تصفية أوضاع 16 بنك مفلس مما تسبب فى حالة من الذعر دفعت بقيمة الروبية إلى الهاوية.

ومن الجدير بالملاحظة أن الدول الغربية عندما تعرضت إلى أزمة مالية فى الثمانينيات نتيجة تعثر الديون الخارجية لدى المكسيك وغيرها لم تسمح بإفلاس أى بنك، وتدخلت لإنقاذها، فما تحتاجه الأزمة دور تأشيرى أكثر للدولة لا ترك الأمر لآلية السوق.

إلا أن (جيمس وولفنسون) رئيس البنك الدولي دافع بشدة عن صندوق النقد. وأشار إلى أن البرامج التقشفية التي فرضها الصندوق على كل من تايلاند وكوريا الجنوبية وأندونيسيا، كانت ضرورية لاستعادة ثقة المستثمرين فى تلك الدول، خاصة بعد أن فشلت حكومات هذه الدول فى إعادة السفينة التي جنحت إلى وضعها الطبيعي. وأشار إلى أن آراء هؤلاء الخبراء الاقتصاديين تعد من الآراء المتداولة داخل البنك الدولي، ولكن ليست لها الغلبة.

4- مؤامرة السوق الشرق أوسطية

نستطيع استخلاص طبيعة هذه المؤامرة خطط السوق الشرق أوسطية، بالمنطق والواقع، بتابعتها من الدار البيضاء إلى القاهرة مروراً بعمان، إن هدفها المعلن هو الخير للجميع عن طريق النمو الاقتصادى والتعاون التجارى، أما هدفها الحقيقي غير المعلن فهو:

1- اختراق رأس المال اليهودى لقطاع رجال الأعمال عن طريق بريق الغنى والريخ الوفير، الذى وحده يستطيع تتبع قطاع القوة فى المجتمع العربى، وهو قطاع رجال الأعمال، بعد ربطهم رباطاً وثيقاً بخدمة رأس المال اليهودى، وبالتالي ضمان التتبع السياسى والثقافى.

وفى حالة غياب الوعى ينشط النفعيون من رجال الأعمال، بمعاونة النفعيين من أقزام مراكز القوة، ولا يعرفون إلا المذهب العملى النفعى كحافز، فلا يرون إلا تحت أقدامهم، ولا يدركون الهوة السحيقة التي يدفعون إليها أمتهم.

2- تهيئة المنطقة جغرافياً واقتصادياً لتسهيل قيام إسرائيل الكبرى عن طريق ما يسمى بالمشروعات الإقليمية.

لذا يركز الاهتمام على تهيئة الظروف لتكون إسرائيل مركز التكنولوجيا والصناعات المتقدمة، والعالم العربى والإسلامى مجرد مصادر للطاقة والمواد الأولية والمعمالة الرخيصة، ومكاناً

للصناعات الملوثة للبيئة والمستهلكة للطاقة، ولا تفتح لها أبواب محسوبة للاستثمار، كالطرق والغاز والكهرباء وتحمية المياه.

وتبذل كافة المحاولات لإخراج إسرائيل من أزمة المياه وأزمة الموارد، فصادراتها عشر الصادرات العربية، وأهمها صادرات الأسلحة، ومواردها ناضبة، ونفقاتها على التسليح والأمن عالية وقائلة لاقتصادها، وخير دليل على ذلك هو أعمال المؤتمر الأول للشرق أوسطية الذي عقد في الدار البيضاء والمؤتمر الثاني الذي عقد في عمان.

عقد المؤتمر الأول للشرق أوسطية في نوفمبر سنة 1994 بعد توقيع اتفاقية السلام مع الفلسطينيين أواخر عام 1993، وكان واضحاً أن الهدف منه هو تحقيق:

1- الوصول إلى قاعدة رجال الأعمال في العالم العربي والتسلل إليها.

2- التفلت من قيود المقاطعة العربية الاقتصادية.

ورغم أن المؤتمر انعقد بعد مهرجانات السلام والهدف الملن عن التنمية والرفاهية، فإن (رايين) لم يتورع عن أن يقول للجميع بغير مناسبة أن القدس ستظل العاصمة الأبدية لإسرائيل دون منازع.

كل هذا والحكماء عندنا يعرفون السياسة بأنها فن الممكن، ثم يسمون الاستسلام سلاماً ويعلون من شأن النهج البراجماتي الذي يعلى من شأن الواقع ويجعل الحقوق خرافات.

وفي مؤتمر عمان في نوفمبر سنة 1995 أصبح الهدف أكثر وضوحاً حيث:

1- أصرت الولايات المتحدة على ضرورة إنهاء المقاطعة الاقتصادية لإسرائيل تماماً ووصفها كريسستوفر بأنها من أكبر الحواجز السياسية الضارة ضد تحقيق انفتاح اقتصادي أكبر في المنطقة، ولا تنسجم مع السلام الذي يزحف وركز اليهود على ضرورة إزالة الحواجز التجارية واستكمال مسيرة الإصلاح الاقتصادي خصوصاً المخصصة.

2- كانت مفاجأة المؤتمر حين رفع (بيزيز) القناع، وأخذ يدعو علناً إلى خصخصة السلام، بأن يكون سلام رجال الأعمال، داعياً إلى الفصل بين السلام السياسي والسلام الاقتصادي، وهذا الطرح لا يخفى مافيه؛ أنهم يتصورون أنه من الممكن تحويل رجال الأعمال إلى طابور خامس للمصالح الإسرائيلية بإغراء «البيزنس» والكسب السريع، فيتحولون إلى أداة ضغط على حكوماتهم ودولهم ومجتمعاتهم.

3- طرحت خطة اليهود في تشكيل الخريطة الجغرافية للمنطقة، وذلك في مؤتمر عمان، فمشروعاتهم تمس البنية الأساسية بشكل مباشر في مجالات النقل والمياه والطاقة والبيئة وغيرها، وهذا نابغ من العقلية الصهيونية القائمة على الاستيطان والتوسع في الأرض، والهجرة إليها، وتحويلها، من بادية صغيرة تتسع بالتدرج.

• مراحل المخطط الإسرائيلى

ويمكن تحديد مراحل المخطط الإسرائيلى فى هذا الاختراق لتصبح محطة الضخ الاقتصادية الرئيسية فى المنطقة من خلال الخطوات التالية:

1- التحرك المدرس لابتلاع الأسواق العربية والإسلامية على أساس تدريجى يبدأ بتسييع الاقتصاد الفلسطينى والأردنى للاقتصاد الإسرائيلى، ويكفى أن تعلم أن قوام الدخل القومى الفلسطينى يعتمد على العمل فى إسرائيل، وحين تحرره منه تخنقه اقتصادياً، كما أن ذلك التسييع تطلب الاحتواء السريع للاقتصاد الأردنى باستغلال ما يمر به من مشاكل.

ويلزم أيضاً لتحقيق هذا الهدف استبعاد الدول ذات الوزن والتأثير فى المنطقة، والتي تستطيع بوزنها وتاريخها وقدرتها أن تجهض هذا المخطط أو على الأقل تستعصى عليه.

2- تصفية التماسك العربى وإحلال مفاهيم الشرق أوسطية، مع إجهاض وتصفية أى محاولة لإقامة سوق عربية مشتركة أو حتى منطقة تجارة عربية حرة واتحاد جمركى، حيث إن قيام وحدة اقتصادية عربية بأى صورة يعنى التماسك أمام أى محاولة للاحتواء. ويصبح تفوقها التكنولوجى لا قيمة له، فالتكنولوجيا متوفرة عالمياً، وبمواصفات وأسعار أكثر ملاءمة، ولو أتاحت الفرصة لعقول الأمة وخبراتها لتجاوزت ما عند اليهود.

3- بناء علاقات اقتصادية متشابكة مع دول الخليج سعياً وراء جعل إسرائيل مركزاً لاستثمار المال العربى وتصدير النفط وصناعته؛ لإتاحة شرايين للحياة الاقتصادية لها. والتخطيط لجعل إسرائيل قلب شبكة المواصلات السلوكية واللاسلكية، والبورصات المالية والسلعية.

4- الترويج للخصخصة المتسارعة والارتمالية، خصوصاً وأن الفرصة مواتية عن طريق خصخصة أغلب الثروات القومية فى مرحلة التحول الاشتراكى، فى سرعة وارتجالية، خصوصاً وأن أغلب صناعاتها ملك للحكومة، حتى يستطيع رأى المال اليهودى - تحت ستار أمريكى أو غيره باسم الاستثمار الأجنبى - أن يسيطر على مفاصل الصناعات، فيتسبع منها ما يريد ويصفى منها ما يخاف منافسته، والتهليل لحرية التجارة رغم أن اقتصادها أكثر للاقتصاديات انغلاقاً؛ ليسهل اختراق الأسواق العربية وتصريف منتجاتها بها.

5- ضغوط محسوبة لأمريكا وأوروبا بل وللمؤسسات المالية الدولية على البلاد العربية، بينما لم نسمع إلى اليوم أى تدخل لهذه المؤسسات فى السياسة الاقتصادية لإسرائيل، بل يعطونها القروض دون حساب.

عن طريق هذه الاستراتيجىة والتخطيط تتحقق لإسرائيل الهيمنة عن طريق القيادة الاقتصادية، حين تصبح مصباً لموارد المال العربى فى بنوكها وبورصاتها، ومصعباً لتدفق بتروله فى موانئها ومصافيها، ويتحول السوق العربى حقلاً لصناعاتها وتفوقها التكنولوجى.

ومن القصور العقلي أن نتصور أن العدد السكاني يمثل عائقاً أمام هذه الهيمنة، وأماناً عبرة من التاريخ حين سيطر الإنجليز على ميراث الخلافة العثمانية، فأول ما فعلوه لتحقيق هذا في مصر مثلاً أن صفاوا القاعدة الاقتصادية التي كونها محمد علي، ثم قضاوا على الكفاية الاقتصادية وجعلوا مصر تعتمد على تصدير محصول القطن لمصانعها، ثم قامت طبقة رجال أعمال من الإقطاعيين والسماسرة ورجال الأعمال تناوبت حكم مصر، وهي في الحقيقة كانت تخدم أهداف إنجلترا، ولم يكن للكثرة السكانية ولا اتساع الموارد مانعاً لهم من أن يحكموا كثرة ساحقة من ديار الإسلام بهذا الأسلوب وهم قلة قليلة، فكيف يكون الحال والإسرائيليون لا يزيدون على 5,5 مليون نسمة، لكن دخلهم القومي 66,6 مليار دولار، بينما بلد كمصر سكانها 60 مليون نسمة، دخلها القومي 32,8 مليار دولار سنة 1992.

● غياب الاستراتيجية العربية

والحقيقة المؤلمة أنه ليس لدى العرب مشروع قومي يلتف حوله الجميع في إصرار كهدف له استراتيجية تجمع كل إمكانات تحقيقه، وخطة ترسم خطوات الوصول إليه، رغم معرفة الجميع أنه لم تمنع قوميات أوروبا المتصارعة ونظمها السياسية المتباينة من حتى الرأس أمام ضرورة السوق الكبير، التي تملئ ضرورة الوحدة الاقتصادية لمواجهة التكتلات الاقتصادية الكاسحة، وبدأ الوعي في الجامعات ثم الشعوب ثم لبّت الحكومات، ويكفي أن نعرف أن الاتحاد الأوربي اليوم يشمل 340 مليون نسمة، والاتحاد الأمريكي 360 مليون نسمة والاتحاد الآسيوي 1500 مليون نسمة، أما العالم المسلم فكل حزب بما لديهم فرحون، يستوردون 60% من غذائهم ولا يصنعون أكثر من 1,8% من بتروهم!

ورغم أنه وضحت بجلاء للجميع هذه الضرورة ووضح أيضاً للمخالفين والمترقبين أن هذه الوحدة الاقتصادية بأوروبا لم تهدد أي نظام سياسي بها من الملكيات إلى الجمهوريات إلى الديكتاتوريات، فلا زلنا نردد باستهتار شعارات السوق العربية المشتركة والإسلامية ونمحص بخبث آمال الأمة المسلمة بمؤسسات لا فاعلية لها تحت أسماء بنوك دولية إسلامية وصناديق نقدية ومجالس وحدة اقتصادية، ولا يتنبه أحد إلى ذلك إلا بعد فوات الأوان، ثم تبدأ جولة أخرى من الشعارات وامتصاص الطموحات.

5- دروس من أزمة النمرور الآسيوية

دول الآسيان هي سنغافورة وتايوان وكوريا الجنوبية وهونج كونج، ثم لحق بهذه المجموع الجليل الثانى من النمرور مثل ماليزيا وتايلاند وأندونيسيا.

ولقد حققت معدل نمو مرتفع يصل إلى 10٪ سنويا لفترة متواصلة تمتد لأكثر من عشرين عاماً من حدوث طفرات فى حجم الصادرات يصل إلى عشرات المليارات من الدولارات، مع انخفاض معدل التضخم إلى 5٪، وانحسار البطالة.

وبدأت الأزمة فى يوليو سنة 1997. وهى تشبه فى العديد من جوانبها الأزمة المالية التى ضربت المكسيك فى بدايات عام 1995، واستدعت تدخلاً واسعاً من الولايات المتحدة وصندوق النقد الدولى لمساعدة المكسيك.

وكلتا الأزمتين نجمتا عن تدهور قدرة الدولة على الوفاء بالتزاماتها الخارجية. وتدهور احتياطياتها من العملات الأجنبية بصورة جعلتها غير قادرة على الدفاع عن عملتها التى تدهورت بأكثر مما ينبغى فى مقابل الدولار والعملات الحرة الرئيسية الأخرى. وفى سوق رأس المال تراجعت قيمة الأسهم المدرجة فى بورصة كل منهما، عاكسة حالة التشاؤم التى سادت المستثمرين. كما تعرضت كلتا الأزمتين إلى فقاعة الاستثمار العقارى.

وكلتا الأزمتين استدعت تدخلاً دولياً واسع النطاق من جانب الدول الكبرى والمؤسسات الدولية.

ويختلف المحللون هل أسباب الأزمة سببها القطاع الحقيقى من الاقتصاد أم القطاع المالى؟ والذين يعتقدون أن السبب هو القطاع الحقيقى يرجعون التدهور السابق إلى دخول الصين فى المنافسة، واعتماد الاقتصاد الآسيوى على الصادرات لأوروبا وأمريكا وعدم وجود تكامل اقتصادى فى المنطقة، فضلاً عن نفشى الدكتاتورية والفساد الأخلاقى.

أما الذين يرجعونها إلى القطاع التمويلى فيرون أن الاقتصاد الحقيقى موجود كموارد وخبرات، وأن الأزمة حدثت نتيجة تحركات رأس المال الساخن والمضاربة على العملة. والرأى الغالب بين الاقتصاديين أن الأزمة أزمة مالية أكثر منها حقيقة.

والأسباب التى عدت ونسب إليها إحداث الأزمة هى ما يلى:

1- اندفعت دول الآسيان بدون تحفظ فى التحرير الاقتصادى والاندماج فى العولة. فأزالت القيود عن الأسواق وتحرير سعر الصرف، ورفع القيود عن تداول العملات، وربطت أسواق المال فيها بالأسواق المالية العالمية.

ومن المعلوم أن تعويم العملة لا يتم إلا إذا حدث استقرار فى ميزان المعاملات الرأسمالية (القروض ورؤوس الأموال طويلة الأجل والاستثمارات المالية المباشرة والتحويلات طويلة الأجل)، فضلاً عن أن هذا التعويم غير موجود بشكل مطلق حتى فى الدول الصناعية السبع.

فقبلت اللعب مع الكبار، وهى لا زالت دول صغيرة، ولم تحقق بينها سوقاً مشتركاً على غرار السوق الأوروبية.

2- وحدث تحول كبير فى تمويل التنمية، فبدلاً من الاعتماد بالقدر الأكبر على المدخرات المحلية توجهت إلى التمويل عن طريق رأس المال الأجنبى، خصوصاً القروض القصيرة الأجل.

ولقد تجاهلت البنوك الدولية فى النصف الأول لعام 1997 - حسب تقرير بنك التسويات الدولية - وهو يضم البنوك المركزية فى العالم - المتاعب المالية لدول الآسيان. فذكر أن القروض القصيرة الأجل هيمنت على الائتمانات المقدمة للدول الآسيوية.

وكان على كوريا الجنوبية سداد 70 مليار دولار من 1997 - 1998 من حجم دين قدره 103 مليار دولار.

وكان على تايلاند أن تسدد 46 مليار دولار ديون قصيرة الأجل. من حجم مديونياتها الخارجية التى وصلت إلى 90 مليار دولار، جزء كبير منها قصير الأجل.

وبلغت ديون أندونيسيا 135 مليار دولار نصفها على القطاع الخاص.

وبذلك ارتفعت مديونية البنوك المحلية والمشاركة بالعملات الأجنبية بتوسعها بالاستدانة بالدولار خلال السنوات الأخيرة. مما ضاعف المديونية بانخفاض سعر العملة.

كما أن تمويل عجز ميزان المدفوعات من خلال الاقتراض من الخارج اقتراضاً قصير الأجل، زاد من الأزمة حين سحبت هذه الأموال.

ومن المعلوم أن تدفق رأس المال الأجنبى على البلاد الناشئة يحدث فى المدى القصير ما يسمى باقتصاد الفقاعة، حيث ترتفع مؤشرات البورصة وأسعار العقارات. وذلك يؤدي إلى طفرة استهلاكية وينعكس على شكل عجز كبير فى ميزان المدفوعات.

3- سوء إدارة النظام المصرفى، وضعف الرقابة المركزية عليه، والاعتماد على الضمانات الغير الحقيقية، والانكشاف الكبير أمام القروض القصيرة الأجل الأجنبية. وشيوع الرشوة والفساد فى الجهاز المصرفى، وهذا بالطبع يؤدي إلى الخراب الشامل.

وهذا أدى إلى تضخم الديون المتعثرة بعد أن تحولت عمليات الاقتراض بالعملية الصعبة إلى ألعاب أطفال. فلما حدثت الأزمة قلت قدرة المصارف على الاقتراض الأجنبى، وانخفضت قيمة العقارات التى تمثل الضمانات، فضلاً عن إفلاس شركات الأعمال.

ونظراً لأن أغلب النشاط الاقتصادى يعتمد على الاقتراض من البنوك، فإذا تعذر على البنوك إقراض المشروعات تعثرت هى الأخرى بالتالى وتعرضت للإفلاس، فضاعقت بالتالى قروض البنوك وتبخرت الضمانات مما يوقع البنوك فى مشاكل أشد.

كما اتسعت سياسة الاقتراض المصرفى للمجاملة نتيجة الفساد السياسى وتمويل التوسع

العقارى والمضاربات، ولاسيما فى سوق الإسكان الفاخر، مما أدى إلى ارتفاع نسبة الديون الرديئة وتراوحت الديون المشكوك فيها ما بين 16 - 20٪.

وهذا يبين كيف يؤثر القطاع المالى على القطاع الحقيقى، سواء من ناحية التمويل أو من ناحية انهيار أسعار العملة.

4- الاستبداد السياسى الذى لا يسمح بالنقد، والفساد المالى على مستوى النخبة. تحت شعار التساقط من أعلى، وأن تكوين طبقة رجال أعمال بأى طريق يحقق التنمية وتشغيل العمال، فرفع شعار (اقترض وتوسع)، وتجاوبت المصارف الكبرى فى هذه البلدان التى تملك الحكومة حصة كبيرة فيها، بتوجيه رجال السياسة إلى توفير القروض الضخمة والسهلة.

وكما انهارت نظرية التساقط من أعلى حسم الخلاف حول تأجيل الإصلاح السياسى حتى يتحقق الإصلاح الاقتصادى. فقد أثبت هذا الشعار الذى رفعته النظم الاستبدادية فى العالم الثالث أنه ينتهى إلى خراب اقتصادى واستبداد سياسى.

5- اعتماد هذه الاقتصاديات على التصدير لأسواق أوروبا وأمريكا، مع عدم وجود تكامل اقتصادى وسوق مشتركة بينها. ودخول الصين منافسة لها فى أسواق التصدير.

6- إن أسواق المال الدولية تدعمها تكنولوجية معقدة للغاية تساهم فى سرعة انتقال العملات فى سوق النقد والأسهم والسندات فى سوق رأس المال، ومسحبا من أحد الأسواق بسرعة كبيرة، وفيها تشتري وتباع وتشتري العملات وفق توقعات مضاربة، وهذا هو البعد الدولى فى أزمة المال فى آسيا.

ويشير الحجم الضخم للفقاعة المالية عبر العالم مدى شيوع المضاربات وطغيان القطاع المالى، وإلى تحقيق المضاربين لأرباح فلكية، وإلى استطاعتهم اختراق اقتصاد الدول وإجبارها على تنفيذ أغراضهم تحت شعار العولة وحرية السوق.

والأزمة الآسيوية أكبر دليل على قبضتهم الحديدية التى تفوق قدرات الدول وحساباتها.

ويحدث تدفق لرؤوس الأموال الأجنبية للداخل فى حالة الدول الناشئة، عندما يكون معدل التضخم المحلى وأسعار الفائدة أعلى بكثير من مثيلاتها بالخارج، وهذه التدفقات القصيرة الأجل تؤدى إلى رفع سعر العملة الحقيقية، وتجدد المؤسسات المالية المحلية الاقتراض من الخارج بسعر فائدة أقل من السعر المحلى.

وإذا لم تضبط هذه العملية يرتفع سعر الصرف باستمرار، إلى أن يؤدي تدهور الميزان التجارى إلى تدفق رؤوس الأموال للخارج.

كما أن فتح أسواق رأس المال دون ضوابط لرأس المال الأجنبى قصير الأجل قد يؤدي إلى

مخاطرة، فتدفقه نتيجة تحول موات فى سوق رأس المال، يؤدى إلى ارتفاع أسعار الأسهم، ويقوى سعر العملة، وقد ينشأ عن ذلك ركوب الناس للموجة فيزداد النشاط، وغالباً لا ينتهى هذا بسلام، وحيث هذه التدفقات تستهدف المضاربة، وتتدفق بسرعة إلى الخارج حين تتوقع انخفاض سعر الصرف، مما تتفاقم معه تداعيات مؤشر الأسهم فى سوق رأس المال. ويصعب كبح جماح هذه الذبذبات حتى وإن كانت مصطنعة، وتخرج عن سيطرة السياسات المالية، وتواجه الدولة خسائر قاتلة نتيجة انخفاض سعر الصرف ومؤشر سوق رأس المال.

وقد كان لتدفق القروض القصيرة الأجل بوفرة مع استمرار عجز ميزان المدفوعات، ومع تنبؤ مجلة (الأيكونغست) البريطانية بالأزمة، سبيلاً للمضاربين لانتهاز الفرصة وعلى رأسهم (سوروس)، فدخلت لتكسب فرق الانهيار المتوقع فى سعر العملة معمقة له.

مثال: إذا توقع انخفاض العملة الآسيوية، يدخل مقترضاً بالعملة الآسيوية ثم يستبدل القرض حالاً بالدولار، ثم يدفع العملة الآسيوية إلى أسفل بهروب رأس؟ المال القصير الأجل وإشاعة الانهيار، فيسدد القرض بقيمة منخفضة ويكسب فرق الدولارات.

وقد بدأت الأزمة فى تايلاند نتيجة العجز الكبير فى ميزانها التجارى والحسابى، وتزايد هذا العجز منذ الثمانينات حيث بلغ 14 مليار دولار فى عام 1996. وبلغت مديونيتها فى أوائل سنة 1997 حوالى 90 مليار دولار، منها 70 مليار دولار ديون القطاع الخاص. وكان لتدهور سعر العملة وأسعار الأسهم، وهروب رؤوس الأموال الأجنبية القصيرة الأجل، واتساع نطاق المضاربات الدولية على عملتها وأسهمها دافعاً كبيراً للانهايار الخطير لاقتصادياتها. وقد وصلت مديونية خمس دول آسيوية إلى 559 مليار دولار. وكانت هذه الديون ثقيلة بكافة المقاييس فقد كانت 48% من الناتج القومى فى أندونيسيا والفلبين، و43% فى تايلاند و49% فى ماليزيا.

ومن تايلاند انتقلت الآثار إلى بقية دول جنوب شرق آسيا حتى فقدت أكثر من تريليون دولار من القوة الشرائية، وأفلست بنوك وشركات من جميع الأنواع، وانهارت أسعار الأصول، وتعرض أكثر من 35 مليون عامل للبطالة.

وتقدر قيمة الخسائر فى دول الآسيان ب 20 - 40% من ثروتها القومية. وكان انخفاض العملة فى أندونيسيا 75% وفى ماليزيا 34% وفى كوريا الجنوبية 47,5% وفى تايلاند 40% والفلبين 35%. وانخفضت بشدة أسعار الأسهم، وعلى سبيل المثال انخفضت فى ماليزيا 51%، وعادت ماليزيا أكثر فقراً مما كانت عليه منذ 25 عاماً، ولكنها رفضت اللجوء إلى الصندوق.

أندونيسيا خسرت الأوراق المالية أكثر من 82% بتقويم الدولار و38% بالعملة المحلية من بداية سنة 1997 حتى أوائل سنة 1998.

والخلاصة من الدراسة السابقة يتضح أن:

- 1- رؤوس الأموال القصيرة الأجل تدفقت بشكل مقصود فى الفترة 1996 - 1997 مما أوجد نشاطا مصطنعاً زاد معه الاستهلاك وبناء القصور وزاد معه عجز الميزان التجارى .
 - 2- أن هذا التمويل الأجنبى كان بالربا، مما أثقل كاهل ميزان المدفوعات نتيجة ثقل خدمة الدين أقساطا وفوائد .
 - 3- التعامل بأدوات المضاربة العالمية تحت شعار التحرير والعودة، ودخول العقود الوهمية كالمشتقات، وأدوات المقامرة كالاختيار والمستقبلات .
 - 4- أن ضرب الاقتصاد الآسيوى تم عن طريق آلية الديون بسحب رؤوس الأموال الساخنة قصيرة الأجل، وعن طريق آلية المضاربة بمعنى المقامرة التى دمرت سعر صرف العملات فى سوق النقد، وأسعار الأسهم فى سوق رأس المال . ومن الغريب أن يكون تدفق رأس المال الأجنبى فى العام السابق للأزمة لدول الآسيان شمل 50٪ من التمويل الدولى لهذا النوع من رأس المال .
 - أى أن تدمير الاقتصاد الآسيوى تم عن طريق ممارسة هذه الدول للحرام، من القروض الربوية والمقامرات فى أسواق رأس المال .
 - 5- لوحظ من التجربة المعايير المزدوجة، وبينما ساعدت القوى الغربية بمخالفتها من المؤسسات المالية كوريا بجدولة الديون القصيرة الأجل، منع عن أندونيسيا دعم صندوق النقد بحجج واهية . والفرق بينه وبين دعم كوريا الجنوبية (43 مليون نسمة) كبير رغم الفرق الكبير بين عدد سكان أندونيسيا (200 مليون نسمة) وعدد سكان كوريا الجنوبية . وبهذا خرجت من الأزمة سنغافورة والفلبين وكوريا وهونج كونج، وبقيت أندونيسيا وماليزيا مع الاقتصاد التايلاندى المريض الذى به افتعلت الأزمة .
- معنى هذا أن الحرب مستعرة بين الغرب والإسلام، وأن الرأسمالية المتوحشة لن تسمح لأى اقتصاد أن يكون قوياً بالقدر الذى يستطيع فيه أن ينافسها، وإنما تسمح له بالقدر الذى يكون فيه تابعاً ضعيفاً . أى أنهم سيسمحون للآسيان، ولكن بعد وهن قوتهم بما نزف من دماء من جروحه الدامية .
- وهل بعد ذلك دليل على أن الحرام عاقبته الخراب، فلماذا لا يقيم قوما دنياهم فى حضن أخراهم، وحياتهم فى حضن شريعتهم . إن هذا هو الضمان الوحيد لأن يحدث التقدم الدائم، ويستمر النمو فى ثبات . إن الذى يتصور أنه يمكن أن ينصر الإسلام بالقوة والمال وحدهما واهم، وإنما هى شهوة نفس وتزيين شيطان . إن المجتمع الفاضل، والحضارة المتوازنة لن تقوم إلا فى حضن القيم الإيمانية . وهنا نرى مدى الجريمة التى يرتكبها من يؤجل الشريعة حتى يحقق دنياه، ومن يتجاوز الحرام حتى يصل إلى القوة الاقتصادية من مال وسلطان . إن هذا هدف صغير حققته مافيا إيطاليا وشيوعية (لينين)، نازية (هتلر) .. أما إقامة الأمة فشىء آخر .

الخاتمة

تعتبر العولمة امتداداً لطبيعة المدينة الغربية المعاصرة، والقائمة على القهر والاستبداد، والاستغلال والنهب، والتي يمتلئ تاريخها بسفك الدماء. فهي تقف على نهاية الرأسمالية التي تتميز بهيمنة جماعة ضغط على مقدرات الدولة، وتستقطب الثروة والقوة، على حساب إفقار الأغلبية وإضعافها.

فعولمة أمريكا لا تختلف من ناحية النوع عن فاشية موسليني، ولا عن نازية هتلر، ولا عن شيوعية لينين، اللهم إلا فى انكشاف الساحة عن منافسين يُمتد بهم وإن كان فى باطن الغيب إرهابات لذلك، واستقطاب جماعات الضغط المالية للقوة والثروة، ليس على حساب دولها فقط، وإنما على حساب العالم كله، أى أن الاستغلال والقهر استمر على المستوى العالمى؛ حيث تستقطب طغمة من الغرب مقدرات العالم، على حساب شعوبها فى الداخل وعلى حساب العالم الثالث فى الخارج، ومنه العالم المسلم.

وتستمد هذه العولمة اليوم قوتها من استنزاف ثروات العالم الثالث البشرية والطبيعية، وتحويل ثقات منها إلى شعوبها واستبقاء للعصبة المالية المهيمنة نصيب الأسد لها.

فهذه المدينة تقوم على القوة والتقنية والاستحواذ التى تدفع إلى الهاوية، ولا تقوم على ثقافة إنسانية ولا قيم اعتقادية تحميها من الانهيار.

لكن عوامل الضعف والانهيار بدأت تعمل فى جسم هذا الطاغوت والجبروت، وبالطبع فإن هذا لا يظهر فى عدد من السنوات، وإنما يبدأ الانحدار على مدى الأجيال. من علامات ذلك:

1 - تسارع انهيار العلاقات الأسرية، حيث تددت معدلات الخصوبة فى معظم الدول الأوربية، إذ تراجع معدلات الزواج وتزايد حالات الطلاق.

وساعد على ذلك موجة من الانحلال الأخلاقى، تراه فى تفكك الأسرة وعدم الرغبة فى الإنجاب، فمن الصعب تربية طفل فى مناخ مزاحمة المرأة للرجل، واعتمادها على نفسها مالياً. ومن هنا تزايد الأطفال غير الشرعيين إلى النصف فى الدول الإسكندنافية، والثالث فى أمريكا، كما تزايدت حالات الشذوذ حيث تتوطد العلاقة بين النساء بعضهم البعض، وبين الرجال وبعضهم البعض. وتكاد تكون هذه العلاقة معترفاً بها ومقنناً لها عندهم.

2 - إغلاء شأن الفرد على شأن الجماعة، والاستجابة لرغباته ونزعاته على حساب مصلحة المجموع، مما أدى إلى انحسار مناخ الروابط الجماعية، والقيم الاجتماعية، والانتماءات الوطنية والعقدية. مما أدى إلى تفكيك النسيج الاجتماعى من خلال تراجع المسئولية الجماعية لمصلحة الأنانية واللامبالاة، وتفكيك المجتمع بسبب العنصرية وعدم المساواة،

وتفكيك بيئة الأرض بمحاولة الاستفادة القصوى من الحاضر على حساب المستقبل. وصاحب ذلك بالطبع تزايد معدلات الحصار النفسى والانتحار، واستشراء إحصاءات الجريمة حتى ظهرت بين الأطفال.

ومن ثم كان من علامات الإنسان المعاصر فى هذه المجتمعات الأناثية المقيتة، الانحلال الجنسى وتسارع الجريمة وتضاعف الصراعات بين عناصره.

3 - الاستهانة بسيادة الدول الأخرى والعمل على تقويض تماسكها، سواء بإفقارها مادياً، أو تفكيكها عقدياً وثقافياً، وذلك عن طريق شعارات دولية مزيفة، كالشرعية الدولية، والنظام العالمى الجديد، وحقوق الإنسان، أو عن طريق مؤسسات طاغية كصندوق النقد الدولى، والبنك الدولى، ومنظمة التجارة العالمية.

وهذا يعنى تنمية الحقد الدفين فى صدور هذه الدول، وتضاعف كراهيتها وتنامى رغبتها فى الانتقام.

4 - تعدد المافيا أحد تجليات العولمة، فقد أصبح لها القدر المعلى، حتى أصبحت تحكم بلدًا كروسيا، وتعتبر أهم مصادر ثروتها فى تجارة الجنس، وفى توزيع المخدرات، وفى تهريب الأموال وغسيلها القذر.

ولقد ظهرت رائحتها الكريهة حتى على أعلى مستويات الحكم فى الغرب؛ حتى زكمت الأنوف. ومثل فضيحة ووتر جيت فى أمريكا سنة 1972 التى تورط فيها الرئيس نيكسون، وفضيحة وايت ووتر وصاحبها الرئيس كلينتون الذى فسق فى موظفة عنده، وكذب على مؤسساته، وأفلت الرئيسان من العقاب.

وفى فرنسا التى تستر فيها وزير على الدم الملوث بفيروس الإيدز، وراح ضحية ذلك 500 شخص وأصيب أكثر 4000 من سنة 1985. واستقالة وزير شؤون المدن عام 1993 بعد اختلاسه مليون دولار من صفقة عقدها سنة 1985.

أما إيطاليا فقد سجلت رقمًا قياسيًا فى عدد الحكومات التى استقالت؛ بسبب اكتشاف صلتها بالمافيا وتورطها فى مخالفات مالية، خاصة بعد قضية المحفل الماسونى الشهيرة التى وقعت عام 1981 وكان أعضاؤه عددًا من الوزراء وكبار قادة الجيش؛ التى كانوا يدبرون فيها لانقلاب عسكري، ثم التحقيق مع أحد رؤساء وزراء إيطاليا السابقين (أنديرونى) لحمايته للمافيا.

5 - تكريس انقسام الشعوب من الداخل، ودول العالم من الخارج، إلى قلة غنية تملك كل شىء، وغالبية فقيرة تموت جوعًا وتتلظى بالحرقان، وسعيهم الدائب لاستمرار تفكيك هذه الغالبية الفقيرة بالداخل والخارج، وتقويض كل محاولة منها لتحسين وضعها، حتى رأينا ثورة على ذلك فى سياتل بأمريكا على سبيل المثال، تنفق فيها قواعد هذه الشعوب الغنية

مع طوفان الصراخ فى العالم الثالث، فى ثورتها على شروط التجارة الخارجية التى تدشنها منظمة التجارة العالمية، لتوطن استنزاف الأغلبية لحساب الأقلية المالية التى ترتبع على عرش العالم اليوم.

ويكفى أن تعرف أن 20% من سكان العالم الأغنياء يحصلون على 83% من الدخل العالمى فى الوقت الذى يحصل فيه 20% من سكان العالم الفقراء على 1,5% فقط. كما أن الفجوة بين الأغنياء والفقراء على المستوى المحلى والعالمى تتزايد ولا تتناقص.

وقد وصلت ديون العالم الثالث إلى 1400 بليون دولار، تمثل المساعدات التى تتشدد بها الدول الغنية جزءاً تافهاً من الفوائد التى تنزف من الدول الفقيرة إليها. فضلاً عن احتكاراتها الدولية؛ التى تحول معدل التبادل الدولى لصالحها فتعلى من أسعار صادراتها، وتخسف بأسعار المواد الأولية والعمالة لدول العالم الثالث، إلى أدنى مستوى.

6 - إفساد البيئة تحت ضغط الرغبة فى الاستهلاك والهيمنة، واستخدام الهندسة الوراثية فى إنتاج الغذاء، والطاقة المسرفة فى النقل والمواصلات، وعم ذلك الإفساد فى الأرض أو فى السماء، فى البر أو فى البحر حتى أصبح العالم مكاناً ملوثاً.

ولقد أزاحت قوى الغزو الغاشمة الإسلام منذ أكثر من قرن من الزمان عن تنظيم الحياة فى إصرار مقيت وفى خبث مرير. وكان الإسلام قبل ذلك مرشداً للعالم، محققاً للاستقرار والتقدم وكان الاستثمار والإنتاج إلى ذلك الحين قائم على أدوات وعلاقات لم تتغير على مدى عمر الإسلام، كأدوات الحرفة للصانع، والمحراث للزارع، والسفينة وحيوانات النقل للتاجر. ومن ثم لم يكن هناك حاجة ماسة لاجتهاد جديد؛ لأنه لم يحدث تغيير جذرى فى هذه الأدوات وهذه العلاقات.

ثم حدث فى غيبة الإسلام الثورة الصناعية والتقدم الفنى فى الإنتاج والاتصال والمواصلات، وظهر بسببه كما رأينا مؤسسات جديدة كسوق النقد وسوق رأس المال. واختلط مع خير التقدم شر الحرام من ربا ومقامرة. ولو كان الإسلام حاكماً فى هذه الفترة لاستوعب هذه الثورة ورشدها وحررها من هذه الخبائث ولضمن للبشرية آفاقاً رحبية من الاستقرار والنمو.

ولابد للعالم المسلم اليوم من جهد، يرمى إلى الصحوة والنهضة عقدياً وتشريعياً و التسلح بالقوة الاقتصادية والعسكرية لا تحرر من طغيان طواغيت الغرب وتصحيح ميزان القوى فى العلاقات الاقتصادية فى النظام النقدى، وتوسيع نطاق التبادل التجارى بينها وتدعيم التكامل الاقتصادى بين بلادها. وإيجاد تعاون يهدف إلى إقامة نظام عالمى جديد، قائم على المثل والمساواة، وتكافؤ الفرص بعد هذه المعاناة الطويلة من الاستغلال، وأكل المال بالباطل، وبخس العالم المسلم حقه. وبعد تحمله لأضرار اقتصادية جسيمة دون أن يكون متسبباً فيها.

إن العالم المسلم اليوم فى حاجة إلى سياسة نقدية دولية، تحميه من هذه السرقات المنظمة،

ولابد من التعاون بين البنوك المركزية الإسلامية فى مواجهة المؤسسات الدولية، وسطوة عملات الدول الكبرى، ثم إن إنشاء صندوق نقد إسلامى يعكس التعاون فى الحقل النقدى؛ بهدف الوصول إلى وحدة نقدية إسلامية تحمى الأمة مخاطر التقلبات النقدية العالمية، وتبعية العملات الأجنبية، وتسخير هذه السياسة النقدية لخدمة الأغراض التنموية، وتنشيط التجارة الخارجية بينها والإسراع فى التكامل الاقتصادى بين بلدانها.

إن تبعية اقتصاديات الأمة المسلمية للسادة الرأسماليين فى الغرب، يبقى تقسيم العمل الدولى كما هو ويبقى العالم المسلم ضعيفاً مستغلاً.

والعالم المسلم فى حاجة إلى تعديل هياكله الإنتاجية التى تشكلت على التبعية للرأسمالية الدولية، لتوجهه إلى خدمة الأهداف الداخلية والإسراع بإقامة وحدة اقتصادية كاملة بحيث يقوم تقسيم العمل إنتاجياً وخدمياً على التكامل والكفاية الذاتية بين جنات الأمة المسلمة. ويتوقف الأمر على الوعى والتصميم والإرادة التى تنبثق فى الأعماق ولا تهدأ حتى تقيم واقعاً اقتصادياً جديداً.

والحقيقة أن هذا أمر يحتاج إلى أولى العزم؛ لأن القيود ثقيلة والإمكانات ضعيفة. ولكن إذا اشتعلت جذوة العقيدة فى المسلمين، فلن يقف أمامها شيء من عوائق، ولن يعوزها بذل كثير من الجهد، وتقديم مزيد من التضحيات. بعكس الدافع الأنانى المادى الذى لا يولد إلا العجز، وضيق الأفق والأثرة مهما كان معه من تكنولوجيا فنية أو تخطيطية أو سياسية.. فلن تتحرك الجماهير إلا بأجهزة الأمن ولن تتورع عن رشوة ونهب وتعويق.

فليس إلا الإسلام طريقاً ...

تعريف بالمؤلف:

الاسم: أ. يوسف كمال محمد يوسف.

تاريخ الميلاد: 9 يوليو 1932 م.

المؤهلات: بكالوريوس تجارة، قسم اقتصاد. عام 1955 بامتياز فى التخصص.

الأعمال: * باحث بجامعة أم القرى - كلية الشريعة - قسم اقتصاد - سابقاً -

من عام 1980-1986.

* أستاذ غير متفرغ بجامعة الإسكندرية للدراسات العليا - سابقاً -

من عام 1987-1997 م.

* أستاذ غير متفرغ جامعة عين شمس - الدراسات العليا - سابقاً - من عام 1995.

المؤلفات: (أولاً) كتب اقتصاد إسلامي:

* أضواء على الفكر الاقتصادى الإسلامى المعاصر - دار الوفاء - عام 1982.

* أصول الاقتصاد الإسلامى «بالاشتراك» جزآن - دار البيان جدة - عام 1984.

* فقه الاقتصاد الإسلامى «النشاط الخاص» - دار القلم - عام 1985.

* الإسلام والمذاهب الاقتصادية المعاصرة - دار الوفاء - عام 1986.

* الزكاة وترشيد التأمين المعاصر، طبعتان - دار الوفاء - عام 86 - 1988.

* الاقتصاد الإسلامى بين فقه الشيعة وفقه السنة «بالاشتراك» - دار الصحوة - عام 1988.

* فقه الاقتصاد العام - دار ستار برس - عام 1990.

* الإصلاح الاقتصادى فى مصر «رؤية إسلامية» - دار النشر للجامعات - عام 1991.

* فقه الاقتصاد النقدى - طبعة أولى - المعهد العالمى للفكر الإسلامى - عام 1993.

* فقه اقتصاد السوق - طبعة ثالثة - دار النشر للجامعات - عام 1996.

* فقه الاقتصاد النقدى - طبعة ثالثة - دار النشر للجامعات - عام 1998.

(1) المصرفية الإسلامية «الأساس الفكرى» - دار النشر للجامعات.

(2) المصرفية الإسلامية «الأزمة والمخرج» - دار النشر للجامعات.

(3) المصرفية الإسلامية «السياسة النقدية» - دار النشر للجامعات.

- * Principal of Islamic Economic System, Egyption Universities. Publishing Co., 1996.
- * Rationalization of Contemporay Insurance, Internatioal Association of Islamic Banking, 1976 unpublishes.

(ثانياً) كتب ثقافية

- * مستقبل الحضارة - طبعة ثانية - دار الوفاء - عام 1986 .
- * منهج المصرفة من القرآن - طبعة ثانية - دار الوفاء - عام 1987 .
- * العصريون «معتزلة اليوم» - طبعة ثانية - عام 1988 .
- * التفسير الحضارى من القرآن الكريم:
- (1) النظام الاجتماعى والاقتصادى للأمة (من سورة البقرة) - دار النشر والتوزيع الإسلامية - عام 1998 .
- (2) الأساس الأخلاقى للأمة (من سورة آل عمران) - دار النشر والتوزيع الإسلامية - عام 1998 .
- (3) حقوق الأمة وواجباتها (من سورة المائدة) - تحت الطبع .
- (4) حقوق الإنسان وواجباته (من سورة النساء) - تحت الطبع .

مصادر الكتاب

- 1 - أحكام السوق، يحيى بن عمر، الشركة التونسية للتوزيع، 1974.
- 2 - أحكام القرآن، ابن العربي، دار الفكر، 1392هـ.
- 3 - إحياء علوم الدين، الغزالي، طبعة دار الشعب، (د.ت).
- 4 - آراء جديدة في علم الاقتصاد المعيارى، فولكر نينهاوس، النهج الغربية والمنظور الإسلامى، (د.ت)، (د.ن).
- 5 - إرواء الغليل، تحقيق ناصر الدين الألبانى، المكتب الإسلامى، 1405هـ.
- 6 - أزمة الإنسان الحديث، تشرال فرانكل، مكتبة الحياة، مؤسسة فرانكلين 1959.
- 7 - الأزمات والسياسة النقدية، د. عبد المنعم البنا، مكتبة النهضة العربية، 1954.
- 8 - أسس التخطيط الاقتصادى، آرثر لويس، الدار القومية للطباعة والنشر، 1961.
- 9 - أسس وكيفية تقييم أداء البنوك الإسلامية، د. فؤاد مرسى، عالم المعرفة، الكويت، 1990.
- 10 - الإسلام والتحدى الاقتصادى، د. محمد عمر شابر، المعهد العالمى للفكر الإسلامى، طبعة عام 1996.
- 11 - الإسلام والخدمات الاجتماعية، د. عبد الله نويرة، ترجمة عدلى عبد العظيم، دار النهضة، 1965.
- 12 - الإسلام والمذاهب الاقتصادية المعاصرة، يوسف كمال محمد، دار الوفاء، 1406هـ.
- 13 - الأشباه والنظائر، السيوطى، دار الفكر، (د.ت).
- 14 - الإشارة إلى محاسن التجارة، دمشقى، مكتبة الكليات الأزهرية، 1397هـ.
- 15 - الإصلاح الاقتصادى فى مصر، رؤية إسلامية، يوسف كمال محمد، دار الهداية، 1412هـ.
- 16 - أصول البحث الاجتماعى، د. عبد الباسط محمد حسن، مكتبة وهبة، 1983، القاهرة.
- 17 - أصول التشريع الإسلامى، على حسب الله، دار المعرفة، 1391هـ.
- 18 - أصول الفقه، عبد الوهاب خلاف، دار القلم، 1397هـ.

- 19 - أصول الاقتصاد الإسلامي، يوسف كمال محمد، وآخرون، جزآن. دار البيان العربي، 1405هـ، جدة.
- 20 - أضواء على الفكر الاقتصادي المعاصر، يوسف كمال محمد، دار الأنصار، 1400هـ.
- 21 - الأعمال المصرفية فى إطار إسلامى، نجاهة الله صديقى، المؤتمر الإسلامى الدولى، لندن، يوليو 1977م.
- 22 - إعلام الموقعين، ابن قيم الجوزية، دار الجليل، (د.ت).
- 23 - إغاثة اللهفان، ابن قيم الجوزية، دار التراث، 1961.
- 24 - الإكليل فى استنباط التنزيل، السيوطى، دار الكتاب العربى، (د.ت).
- 25 - الأم، للشافعى، دار الفكر، 1400هـ.
- 26 - الاموال، أبو عبيد، المكتبة التجارية الكبرى، 1353هـ.
- 27 - الاموال، ابن زنجوية، مركز الملك فيصل، 1986م.
- 28 - انوار التنزيل وأسرار التأويل، البيضاوى، دار الكتب العلمية، (د.ت).
- 29 - الإنصاف، المرادوى، مطبعة السنة المحمدية، 1975م.
- 30 - الأولويات الاقتصادية فى الإسلام، د. رفعت العوضى، دار معاذ للنشر - الرياض - 1992م.
- 31 - بحوث فى الربا، أبو زهرة، دار الفكر العربى، (د.ت).
- 32 - بدائع الصنائع، للكاسانى، دار الكتب العلمية، 1406هـ.
- 33 - بداية المجتهد، لابن رشد، (د.ت، د.ن).
- 34 - البنك الدولى للإنشاء والتعمير، تقرير عن التنمية فى العالم، مطابع الأهرام، 1988م.
- 35 - البنك الدولى، تقرير عن التنمية البشرية، عام 1992م، نشر مركز دراسات الوحدة العربية 1992م.
- 36 - البناية على الهداية، العيني، دار الفكر، 1400هـ.
- 37 - تبين الحقائق، شرح كنز الرقائق، الزيلعى، دار المعرفة، (د.ت).
- 38 - تحريم الربا تنظيم اقتصادى، محمد أبو زهرة، مكتبة المنار، الكويت، (د.ت).
- 39 - تحقيق إسلامية علم الاقتصاد، المفهوم والمنهج، د. أنس الزرقا، مجلة جامعة الملك عبدالعزيز. للاقتصاد الإسلامى، المجلد 3، 1410هـ.

- 40 - التحليل الحدى، ك. بولنج، ترجمة صلاح نامق، د. حسين عمر، الأنجلو المصرية، طبعة عام 1954م.
- 41 - تطوير الأعمال المصرفية بما يتفق والشريعة الإسلامية، د. سامى حمودة، دار الاتحاد العربى للطباعة عام 1396هـ.
- 42 - التعريفات، الجرجانى، الدار التونسية، 1971م.
- 43 - تفسير البيضاوى على حاشية الشهاب، دار صافى، بيروت، (د.ت).
- 44 - تفسير روح البيان، إسماعيل الأوسى، دار الفكر، (د.ت).
- 45 - تفسير القرآن العظيم، ابن كثير، إحياء التراث العربى، 1969.
- 46 - تفسير القرطبى، مطبعة الشعب، (د.ت).
- 47 - التفسير الكبير، الرازى، مطبعة عبد الرحمن بالأزهر، (د.ت).
- 48 - تقرير عن التنمية البشرية 1992، مركز دراسات الوحدة العربية 1992.
- 49 - تقرير عن التنمية فى العالم 1989، البنك الدولى، مؤسسة الأهرام، 1990.
- 50 - التقرير السنوى، البنك المركزى المصرى لعام 1993/92م.
- 51 - تلخيص الحبير، ابن حجر العسقلانى، دار المعرفة، 1984م.
- 52 - تنظيم الإسلام للمجتمع، أبو زهرة، دار الفكر العربى، 1385هـ.
- 53 - التاج والإكليل، شرح مختصر خليل، المواق، مطبعة السعادة، 1329هـ.
- 54 - تاريخ الاقتصاد الإسلامى، د. رفعت العوضى، دراسة فى الإطار الإجمالى، كلية التجارة، جامعة الأزهر، 90 - 1991م.
- 55 - جريدة الأهرام 1992/8/7.
- 56 - جريدة الأهرام 1992/10/7.
- 57 - جريدة الشرق الأوسط 1994/2/1.
- 58 - جريدة اللواء، أبريل 1908م.
- 59 - جهاد فى رفع بلوى الربا، الشيخ محمد خاطر، مطابع الأهرام التجارية، (د.ت).
- 60 - الحسبة، ابن تيمية، المطبعة السلفية، (د.ت).
- 61 - حاشية البجيرمى، المطبعة اليمنية، 1305هـ.
- 62 - حاشية الباجورى، الشيخ إبراهيم الباجورى، الحلبي، 1374هـ.

- 63 - حاشية الدسوقي، الدسوقي، دار الفكر، (د.ت).
- 64 - حاشية الدسوقي، ابن عرفة، دار الفكر، 1402هـ.
- 65 - حاشية ابن عابدين، ابن عابدين، الحلبي، 1966م.
- 66 - حول بحث ربحية المصارف، بوعبدالله إدريس، المسلم المعاصر، السنة الثانية عشر، العدد 48، 1407هـ.
- 67 - حوار موضوعي حول الفوائد المصرفية، في الشريعة والاقتصاد، د. محمد علي القرى، دار حافظ للنشر والتوزيع، 1408هـ.
- 68 - الخراج، يحيى بن آدم القرشي، دار المعرفة، 1399هـ.
- 69 - الدر المنثور، السيوطي، (د.ت، د.ن).
- 70 - دروس في الاقتصاد الإسلامي، د. سوقي دنيا، مكتبة الخريجي، الرياض، 1984.
- 71 - دراسات في تطوير الأسهم، بورس دوب، ترجمة عباس حامد، دار الكتاب الجامعي، 1978م.
- 72 - دليل المدخر الاستثماري في الأوراق المالية، صناديق الائتمان، د. أحمد شرف الدين، الأهرام الاقتصادي عدد 18، نوفمبر 1994م.
- 73 - دور الحكام في شرح مجلة الأحكام، علي حيدر، مكتبة النهضة، (د.ت).
- 74 - رأس المال، كارل ماركس، ترجمة د. راشد البراوي، مكتبة النهضة المصرية، 1965.
- 75 - ربحية المصارف الإسلامية، د. ضياء الدين، أحمد، المسلم المعاصر، العدد 43، لعام 1405هـ.
- 76 - الربا والمعاملات في الإسلام، رشيد رضا، مكتبة القاهرة، 1379هـ.
- 77 - رد المحتار، ابن عابدين، الحلبي، 1396هـ.
- 78 - الروض النضير شرح مجموع الفقه الكبير، شرف الدين الصنعاني، مكتبة المؤيد، الطائف، (د.ت).
- 79 - روضة الطالبين، النووي، المكتب الإسلامي، 1405هـ.
- 80 - الروضة الندية شرح الدرر البهية، أبو الطيب صديق حسن، الشئون الدينية، قطر، (د.ت).
- 81 - الزكاة وتأمين الترشيد المعاصر، يوسف كمال محمد، دار الوفاء، ط 2، 1410هـ.

- 82 - الزمخشري، تفسير الكشاف، الحلبي، 1392هـ.
- 83 - زاد المعاد، ابن قيم الجوزية، المطبعة المصرية، (د.ت).
- 84 - سلسلة الأحاديث الصحيحة، ناصر الدين الألباني، المكتب الإسلامي، 1405هـ.
- 85 - سوق الأوراق المالية في ميزان الفقه الإسلامي، د. عطية فياض، دار النشر للجامعات، 1998م.
- 86 - السياسة الشرعية، ابن تيمية، دار البيان، 1405هـ.
- 87 - شرح السنة، للبغوي، المكتب الإسلامي، (د.ت).
- 88 - شرح فتح القدير، ابن الهمام، دار الفكر، 1391هـ.
- 89 - شرح منتهى الإرادات، البهوتي، عالم الكتب، (د.ت).
- 90 - شرح المقاصد، مسعود بن عمر بن عبد الله التفتازاني، مكتبة الكليات الأزهرية، (د.ت).
- 91 - الشركة الرأسمالية الاحتكارية والسيطرة على اقتصاديات البلاد النامية، فايز محمد علي، دار الرشيد للنشر، العراق، 1979م.
- 92 - الشيوعية نظرياً وعلمياً، كاريونت، ترجمة دار الكتاب العربي، 1957.
- 93 - الشيوعية اليوم وغد، مغال الشيوعية والفرد، د. محمد عبد الله العربي، مكتبة مصر، 1960م.
- 94 - الصحاح، الجوهري، طبعة الشربتلي، السعودية، (د.ت).
- 95 - صحيح الإمام البخاري، مطبعة دار الشعب المصرية، (د.ت).
- 96 - صحيح سنن الترمذي، تحقيق ناصر الدين الألباني، المكتب الإسلامي، 1988م.
- 97 - صحيح الجامع الصغير، تحقيق ناصر الدين الألباني، المكتب الإسلامي، 1981م.
- 98 - صحيح سنن النسائي، تحقيق ناصر الدين الألباني، المكتب الإسلامي، 1988م.
- 99 - صحيح سنن ابن ماجه، تحقيق ناصر الدين الألباني، المكتب الإسلامي، 1408هـ.
- 100 - صحيح الإمام مسلم، مطبعة الحلبي، (د.ت).
- 101 - صناعة الجوع (خرافة الندرة)، جوزيف كولينز وفرانسيس مودلايين، ترجمة أحمد حسان، سلسلة عالم المعرفة، الكويت، 1977م.
- 102 - صيغة مفترضة لتنظيم القطاع المصرفي في بلد يتطلع إلى تطبيق الشريعة الإسلامية،

محمد القرى بن عيد، نجاة الله صديقي، مجلة بحوث الاقتصاد الإسلامي، لعام 1414هـ.

- 103 - الطرق الحكمية فى السياسة الشرعية، لابن قيم الجوزية، مطبعة المدنى، (د.ت).
- 103 - الاعتصام، للشاطبى، ج1، دار الفكر، (د.ت).
- 104 - العبودية، ابن تيمية، (د.ت ، د.ن).
- 105 - عارضة الأحوذى، لابن العربى، المصرية، 1350هـ.
- 106 - العلم من منظور جديد، ترجمة كمال خليلي، (د.ت) عالم المعرفة رقم 134.
- 107 - عمدة القارى، شرح صحيح البخارى، دار الفكر، 1391هـ.
- 108 - عون المعبود، شرح سنن أبى داود، المكتبة السلفية، 1388هـ.
- 109 - القباش، الجوينى، الشئون الدينية، قطر، 1200هـ.
- 110 - المغنى لابن قدامة، مكتبة الجمهورية العربية، (د.ت).
- 111 - غمز عيون البصائر فى شرح الأشياء والنظائر، الحموى، (د.ت ، د.ن).
- 112 - فتوى إدارة البحوث العلمية والإفتاء بالسعودية، مجلة البحوث الإسلامية، ربيع أول 1407هـ، رقم 1404، فى 1401/11/7هـ.
- 113 - فتوى هيئة الرقابة الشرعية، بنك فيصل الإسلامى المصرى، رقم 8، مطابع الطوبجى التجارية.
- 114 - فتوى هيئة الرقابة الشرعية، بنك فيصل الإسلامى المصرى، رقم 32، مطابع الطوبجى التجارية.
- 115 - فتاوى رشيد رضا، مجلد 2، دار الفكر، الكتاب الجديد، 1970م.
- 115 - الفروق، للقرافى، دار المعرفة، بيروت، (د.ت).
- 115 - الفكر الاقتصادى، فرديناند زوبيج، الدار القومية للطباعة والنشر، 1950م.
- 117 - فقه الاقتصاد النقدى، يوسف كمال محمد، المعهد العالمى للفكر الإسلامى، 1994م.
- 117 - الفقه الإسلامى وأدلته، د. وهبة الزحيلي، دار الفكر، 1989م.
- 119 - الفكر الاقتصادى فى القرن العشرين، كلاوديو نابليونى، إصدار النفط والتنمية، دار الثورة، 1979.
- 120 - الفلسفة الأخلاقية، نشأتها ونظورها، د. توفيق الطويل، دار النهضة، 1967.

- 120 - اقتصادنا، محمد باقر الصدر، دار المعارف للمطبوعات، 1981.
- 121 - الفوارق التطبيقية بين المضارب الفرد، والمضاربة المشتركة، د. سامي حمودة، ندوة البركة الخامسة، 1988/10/30.
- 122 - الاقتصاد الإسلامي بين فقه الشيعة وفقه السنة، يوسف كمال محمد وآخرون، دار الصحوة، 1408هـ.
- 123 - الاقتصاد الأمريكي، آرثر جونسون، مقدمة تاريخية لمشاكل السبعينيات، دار المعارف، 1981م.
- 123 - فيض التقدير، المناوي دار الفكر، 1391هـ.
- 127 - قرارات مجمع الفقه الإسلامي، رابطة العالم الإسلامي، ربيع آخر، 1405هـ. السعودية.
- 127 - القاموس المحيط، الفيروز ابادي، المطبعة المصرية، 1352هـ.
- 128 - قضايا فقهية معاصرة، د. محمد رمضان البوطي، دار الغارابي، ط عام 1991م.
- 128 - القانون الإسلامي ومدلولاته للعالم الحديث، س. ه. أمين، وستون المحدودة جلاسكو، (د.ت).
- 130 - القواعد الفقهية، على أحمد النوري، مكتبة النهضة، (د.ت).
- 130 - الاكتساب في الرزق المستطاب، محمد بن حسين الشيباني، دار الكتاب العلمية، طبعة عام 1406هـ.
- 131 - القواعد النورانية الفقهية، ابن تيمية، مطبعة السنة المحمدية، ط 1، 1951.
- 131 - قواعد الأحكام في مصالح الأنام، العز بن عبد السلام، دار الكتب العلمية، (د.ت).
- 135 - كشاف اصطلاحات الفنون، التهانوي، كلكتا، الهند، 1862م.
- 136 - كنز العمال في السنة والأقوال والأفعال، المتقى الهندي، على بن حسام، مكتبة التراث الإسلامي، 1390هـ.
- 137 - لسان العرب، ابن منظور، دار صادر، بيروت، (د.ت).
- 138 - لماذا المصارف الإسلامية، د. محمد نجاة الله صديقي، المركز العالمي لأبحاث الاقتصاد الإسلامي، جامعة الملك عبد العزيز، جدة، 1982م.
- 139 - مازق الاقتصاد العالمي، د. حارم البلاوي، مجلة العربي، عدد أبريل 1981م.
- 140 - المبسوط، السرخسي، (د.ت ، د.ن).

- 141 - مبادئ الاقتصاد، د. مصطفى كامل السعيد، حسن حسنى محمد، دار النهضة العربية 1977.
- 143 - مجلة البورصات العربية، الاتحاد العربي للبورصات، السنة الأولى، العدد 3 سمية 1984م.
- 144 - مجلة الاقتصاد الإسلامى، مركز النشر العلمى، العدد 48، جامعة الملك عبد العزيز 1402، جدة.
- 145 - مجمع الزوائد، للهيثمى، مؤسسة المعارف، 1406هـ.
- 146 - مجمع الفقه الإسلامى، الدورة الثالثة، عمان، 1407هـ.
- 147 - مجمع الفقه الإسلامى، الدورة التاسعة، رابطة العالم الإسلامى، 1405هـ.
- 148 - مجموع الفتاوى، ابن تيمية، مكتب المعارف، الرباط، المغرب، (د.ت).
- 149 - المؤتمر العالمى للاقتصاد الإسلامى، د. أمين عارف، جامعة الملك عبد العزيز، 1978، جدة.
- 149 - المجموع شرح المذهب، النووى، المطبعة السلفية، (د.ت).
- 150 - مجموعة رسائل ابن تيمية، مكتبة أنس بن مالك، (د.ت).
- 151 - مجموعة رسائل الإمام الشهيد حسن البنا، الاتحاد الإسلامى العالمى للمنظمات الطلابية (د.ت).
- 152 - مجموعة الرسائل والمسائل، لجنة التراث العربى، مطبعة المنار، 1334هـ.
- 153 - المحرر الوجيز، ابن عطية، قطر، 1398هـ.
- 154 - المحاسبة والتضخم، د. جلال مطاوع إبراهيم، المؤتمر العلمى للمحاسبة والمراجعة، نقابة التجارين، يونيو 1980.
- 155 - المحلى، لابن حزم الأندلسى، دار الآفاق الجديدة، بيروت، (د.ت).
- 155 - مدارك السالكين، ابن قيم الجوزية، مطبعة السنة المحمدية 1926م.
- 156 - المدونة الكبرى، براون سنحون، دار الأنصار، بيروت، (د.ت).
- 157 - المذاهب الاقتصادية الكبرى، جورج صول، مكتبة النهضة، 1965.
- 157 - المسئولية من أعمال الصيانة فى إجازة المعدات، د. حسن حامد حسان، البنك الإسلامى للتنمية، جدة، مخطوط، 1988.

- 157 - مصادر الحق في الفقه الإسلامى، د. عبد الرازق السنهورى، دراسة مقارنة بالفقه المغربى، معهد الدراسات العربية، القاهرة، 1924م.
- 158 - مسند الإمام أحمد، تحقيق أحمد شاكر، دار المعارف، 1347هـ.
- 159 - مشكلة الاستثمار فى البنوك الإسلامية، وكيف عالجها القرآن، د. محمد صلاح الصاوى، دار الوفاء، 1990م.
- 160 - مشكلات منهج البحث العلمى فى الاقتصاد الإسلامى، د. عبد الهادى النجار، مركز صالح كامل، جامعة الأزهر، مؤتمر التوجيه الإسلامى للعلوم، 1992م.
- 161 - معجم المصطلحات الاقتصادية فى لغة الفقهاء، د. تيزيد حماد، المعهد العالمى للفكر الإسلامى، 1993.
- 162 - معجم المصطلحات الاقتصادية، والمال وإدارة الأعمال، نبيه غطاس، لبنان، 1982م.
- 163 - معجم مقاييس اللغة، ابن فارس، دار إحياء الكتب العربية، 1366هـ.
- 164 - مغنى المحتاج فى الفاظ المنهاج، الشربىنى، المكتبة التجارية الكبرى (د.ت).
- 164 - مقدمة فى علم الاقتصاد، جورج سول، ترجمة إسماعيل حلمى غانم، الدار القومية، (اخترنا لك) (د.ت).
- 164 - المعاملات الشرعية المالية، أحمد إبراهيم، دار الأنصار، 1355هـ.
- 165 - المعاملات المصرفية ورأى الإسلام فيها، محمد عبد الله العربى، المؤتمر الثانى لمجمع البحوث الإسلامى، (د.ت ، د.ن).
- 165 - مقدمة النقود والبنوك، محمد زكى شافعى، دار النهضة العربية، 1982م.
- 166 - مشكاة المصابيح، التبريزى، تحقيق ناصر الدين الألبانى، المكتب الإسلامى 1405هـ.
- 168 - المفردات فى غريب القرآن، الراغب الأصفهانى، دار المعرفة، (د.ت).
- 170 - موقف الفكر الإسلامى من ظاهرة تغير قيمة النقود، د. شوقى إسماعيل شحاتة، المسلم المعاصر، عدد 17، يناير 1979م.
- 171 - المقدمات، لابن رشد، مطبعة السعادة، 1325هـ.
- 172 - مؤشرات المصارف الإسلامية، المعهد العالمى للفكر الإسلامى، دراسة وصفية وكمية، 1993م.
- 172 - من الانهيار إلى الازدهار، موريس آيسة، د. رفيق المصرى، مجلة بحوث الاقتصاد الإسلامى، الجمعية الدولية للاقتصاد الإسلامى، المجلد الأول. العدد الأول 1991م.

- 173 - المتقى شرح موطأ مالك، الباجي، مطبعة السعادة، (د.ت).
- 174 - المشور في القواعد، الزركشي، وزارة الأوقاف الكويتية، 1402هـ.
- 175 - منهج الإسلام في المعاملات المالية، د. أحمد عثمان، دار الطباعة المحمدية بالأزهر، 1398هـ.
- 176 - مواهب الجليل، محمد بن عبد الرحمن الخطاب، مطبعة السعادة، 1329 موجز تاريخ الشرق الأوسط، جورج كيرك، دار الطباعة الحديثة سلسلة الألف كتاب، 1927م.
- 176 - المهذب، الشيرازي، دار المعرفة، ط 2، 1397هـ.
- 177 - الموسوعة الفقهية، وزارة الأوقاف الكويتية، 1414هـ.
- 178 - الموسوعة الاقتصادية، د. حسن عمر، دار الفكر العربي، 1992.
- 179 - الموافقات، الشاطبي، ج 1، مكتبة مدني، (د.ت).
- 180 - الموافقات، الشاطبي، ج 2، مكتبة صبيح، (د.ت).
- 181 - الميسر والقمار، د. رفيق المصري، دار العلم، 1993.
- 182 - نحو اقتصاد عالمي جديد، د. إسماعيل صبري عبد الله، الهيئة العامة للكتاب طبعة عام 1977م.
- 183 - نحو معايير الرقابة الشرعية في البنوك الإسلامية، محمد بهجت، مجلة بحوث الاقتصاد الإسلامي، المجلد الثالث، العدد الثاني، 1994م.
- 184 - نحو نظام نقدي عادل، د. عمر شابرا، المعهد العالمي للفكر الإسلامي 1990.
- 185 - نحو نظام نقدي ومالي إسلامي، الهيكل والتطبيق، د. معبد الجارحي الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية.
- 186 - ندوة اتحاد المصارف العربية، (مفهوم وظائف البنوك الشاملة) 20-23 يوليو 1994 (د.ن).
- 187 - نظرية القيمة، د. حسين عمر، دار الشروق، 1402هـ.
- 188 - النظرية العامة لكينز بين الرأسمالية والاشتراكية، د. جمال الدين وحيد، دار الجليل، 1465هـ.
- 189 - النظم الاقتصادية المقارنة، جورج. ن، هالم، ترجمة أحمد رضوان، مكتبة الأنجلو المصرية، 1981.
- 190 - النقود والبنوك والاقتصاد، وجهة نظر النقاد، باري سيجل، دار المريخ 1987.

- 191 - نيل الأوطار، الشوكاني، دار الفكر، 1973م.
- 192 - المجتمع الإسلامي كما تصوره سورة النساء، محمد المدني، المجلس الأعلى للشئون الإسلامية كتاب رقم 84 - 1973م.
- 192 - الهيئة الشرعية العالمية للزكاة، د. عيد الستار أبو غدة، وآخرون، دليل الإرشادات المحاسبية لزكاة الشركات، مؤسسة إقرأ الخيرية، 1991، جدة.
- 193 - الوسائل الحديثة للتمويل والاستثمار، د. أنس الزرقا، البنك الإسلامي للتنمية، معهد التدريب، (د.ت).
- 194 - الوساطة المالية في إطار الشرعية الإسلامية، د. حسين حامد حسان، دراسة اقتصادية إسلامية، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، البنك الإسلامي للتنمية، المجلد 1 العدد 1، رجب 1414هـ.

مصادر الكتاب الأجنبية

- 1- The Lexicon Webster Dictionary, p. 429, 1497.
- 2- Jerome Ravetz History of Science Encyclopedia Britanica p. 366, 1975.
- 3- New Story of Science, Robert M Augros, George N. Stanciu, New York 1984.
- 4- The American Economy, 1920- 1970 Arther Johnson, Macmillan co. 1974.
- 5- Will Durant, Outline of philosophy, pp. 14,20 - 2:2 Earnest Benn, London, 1962.
- 6- W.G.Bavmol, A.S. Blinder, Economic & policy, p.69. Harcout 1982.
- 7- Fundamentals of Marxism Leninism Moscow 1964 by Cleemna Dutt Progress Publishers pp. qs, 234.
- 8- Dalton H. pncipals of public Finance, G. Routledge and Rons CO. London, 1948, p3.
- 9- R.M Misgrave, B.A.Musgrave Public Finane in Theory and pratice, Bultler and tinner, p. 99.
- 10- J.A Schumpeter, Theory of Economic Development,p. 49- 72 Harvard University press 1934.
- 11- Sranier, A.W. & Hague, D.C.Economic Theory p.210 Longman 1927.
- 12- J.M Keunes, The General Theory of Employment, Interest and Money. Macmillan 1988.
- 13- F.S.Brooman, Macroeconomics, pp 113,114 George & Irwin Ltd. London. 6th edit 1997.
- 14- Duesenberry, Income and the Theory of Consumer Behavior. p26, 39 Harvard University. 1976.
- 15- Leibling H., U.Scorporatic pro Fitability and Capital Formation, pp 2,7,70,76, program policy Studies, N.4 1980.

- 16- Hicks Economic perspectives, Further Essays on Money and Growth p 118-133. Charedon press Oxford 1977.
- 17- F. A. Von Hayek, Monetary Theory and Trade Cycle, pp. 189-190 Routledge co. London, 1933.
- 18- Friedman Essays in Positive Economics pp. 271 The University of Chicago, press 1954.
- 19- Mackinnon Ronald, Money and Capital in Economic Development, p 67 the Brooking Institution, 1973 Shaw Edward, Financial Deepin in Economic Development, pp. 73-78 Oxford University press 1973.
- 20- Sayed Naqvi Interest Rate and Intertemporal Allocative Efficiency in an Islamic Economy, Seminar in Geddah 1978.
- 21- Sweezy & Magdoff, What is Stagnation.:, The Welfare State or Capitalism, Socialism Today, Round table Yugoslavia 1986, p10.
- 22- Margrer Kennedy. Interest and In flation Free Maney. Armakultur Instilute, West Germany. 1988, pp. 16-17.
- 23- Meir Kahn, Money, Banking and Financial Markets, p. Dryden prese, 1991.
- 24- Daune A. Gradly, Austine J. Spencer, Managing Commercial Banks, pp. 246, prirtice Hall, 1990.
- 25- James, Blitz All Change in Foreign Exchanges, Financial Times, 2 April 1992.

الفهرس

الصفحة	الموضوع
5	مدخل عقدي
7	تمهيد
13	منهجية البحث
20	تعريف بعلم الاقتصاد
24	الفصل الأول: النظام الاقتصادي
31	البحث الأول: أسس النظام الاقتصادي الرأسمالي
43	البحث الثاني: أسس النظام الاقتصادي الاشتراكي
54	البحث الثالث: أسس النظام الاقتصادي الإسلامي
83	الفصل الثاني: أسباب المشكلة الاقتصادية
111	الفصل الثالث: الإعمار - الإنتاج
113	* تمهيد تعريف
123	* البحث الأول: العمل
134	* البحث الثاني: المال
147	الفصل الرابع: فقه المعاملات التمويلية
161	* البحث الأول: فقه المشاركة
175	* البحث الثاني: فقه المعاوضات
185	الفصل الخامس: قيمه عدل
187	(لا احتكار ... ولا تسعير)
201	الفصل السادس: الربا فقها
203	* ربا القروض
215	* ربا البيوع
228	* آفات الربا
259	الفصل السابع: المصرفية الإسلامية
259	(الأزمة .. والمخرج)

259 الأزمة
269 المخرج
275 الفصل الثامن: الخداع والمقامرة
277 (الفرر)
278 الخطر - الخداع [التصيرية - النجش - تلقى الجلب - الخلافة
285 ج - المقامرة: أ - بيع الدين بالدين
286 ب - بيع ما ليس عنده
287 ج- بيع ما لم يقبض
291 الفصل التاسع: سوق الأوراق المالية
293 (البورصات) العوامل المؤثرة فى كيفية عمل السوق
317 الفصل العاشر: التكافل
327 المبحث الأول: تكافل الأسرة
330 المبحث الثانى: تكافل الأمة
338 المبحث الثالث: تكافل الدولة
349 الفصل الحادى عشر: محاذير فى
349 (المعاملات الدولية)
349 1 - فسخ العولة
354 2 - نهب الشركات الدولية
364 3- مخالاب المؤسسات الدولية
364 * منظمة التجارة العالمية (الجات)
367 * صندوق النقد والبنك الدولى
370 4 - مؤامرة السوق الشرق أوسطية
372 * مراحل المخطط الإسرائيلى
374 5 - دروس من أزمة النمر الأسيوية
379 الخاتمة
383 * تعريف بالمؤلف
385 * مصادر الكتاب
398 * الفهرست

رقم الإيداع: ١٦٥٨ لعام ٢٠٠١

الترقيم الدولي: 3 - 313 - 265 - 977 - I.S.B.N.