



رشام كهينة

د/ جميل أحمد

المركز الجامعي بالبوفيرة

المركز الجامعي بالبوفيرة

مداخلة بعنوان:

## بطاقة الائتمان كوسيلة من وسائل الدفع في الجزائر

يلعب التطور التكنولوجي دورا حيويا في حياة البشر، وتمتد آثار هذا التطور إلى كافة مناحي الحياة الاقتصادية والقانونية والاجتماعية والثقافية، والبنوك واحدة من القطاعات التي امتد إليها هذا التطور، واستفادت منه في تطوير أساليب نشاطها وابتكار خدمات جديدة لم تكن معروفة من قبل، سعياً لزيادة أرباحها، وضماناً لبقاءها في ظل المنافسة التي يعرفها القطاع البنكي.

ولقد ظهرت في العقود الأخيرة من القرن العشرين، مجموعة من الظواهر التي أفرزتها التقدم التكنولوجي والتي تهدف إلى تحقيق السرعة في تنفيذ العمليات المالية، كالتحويل الإلكتروني للأموال، وسائل الدفع الإلكترونية وغيرها، وبظهور العولمة واتساع نطاقها، أصبحت التطورات التكنولوجية تفرض نفسها بقوة في كل المجتمعات وعلى جميع الأصعدة، فقد أصبحت لسرعة نقل المعلومات الأهمية البالغة في الحياة الاقتصادية.

ومن أولى الوسائل التي أفرزها التطور التكنولوجي في القطاع المصرفي، بطاقة الائتمان، التي دخلت العمل المصرفي في بداية النصف الثاني من القرن العشرين، وتتطور استخدامها وعرفت منافسة من قبل البنوك في إصداراتها منذ ستينيات القرن الماضي، وبالنظر إلى ما حققته من منافع للبنوك والأفراد، فقد انتشر استخدامها في دول عديدة وحققت نجاحاً منقطع النظير.

وفي الجزائر، وبهدف تطوير القطاع المصرفي وعصرنته شهد النظام البنكي عدة إصلاحات، إلا أن النشاط المصرفي لم يستخدم التكنولوجيا على نطاق واسع، وبالرغم من الأخذ بنظام البطاقة منذ 1989 إلا أن استخدامها لم يرقى إلى مستوى الدول الغربية – وإن كان صعب التحقيق – أو حتى بعض الدول النامية والغربية، التي عرفت تقدماً في مجال استخدام البطاقات.

من خلال ما سبق تتضح الفكرة الأساسية التي يهدف هذا البحث إلى طرحها ومناقشتها، تطورت الخدمات المصرفية بالتطور التكنولوجي، وظهرت بطاقة الإئتمان كوسيلة للدفع:

### فما هو واقع بطاقة الإئتمان في الجزائر؟

لتحليل ومناقشة الإشكالية المطروحة من خلال هذا البحث بهدف الوصول إلى النتائج يمكن تقسيم هذه الإشكالية إلى أفكار جزئية تتولد عنها الأسئلة الفرعية التالية:

- ما هي بطاقة الإئتمان؟
- كيف يمكن طرح البطاقة وتسويقها؟
- لماذا قامت الجزائر في سبيل تطوير العمل بنظام البطاقة، وماذا حققت؟

ولتسهيل الوصول إلى النتائج المرجوة، نطرح مجموعة من الفرضيات التي تخضعها من خلال هذا البحث للدراسة قبل الحكم عليها تمثل في:

- إن تطوير خدمة بطاقة الإئتمان، تتطلب ترقية قاعدة الإتصالات التكنولوجية.
- لا يمكن الحديث عن نجاح أو فشل العمل بنظام البطاقة، إلا من خلال ثقافة المجتمع.
- قامت الجزائر بعدة إصلاحات في سبيل تيسير استخدام بطاقة الإئتمان.

و يهدف هذا البحث إلى إدراك التحديات التي تواجه البنوك في الوقت الحاضر و التعرف على التقنيات الحديثة المستخدمة في النشاط المصرفي، ثم إلى التعرف على أهم الجوانب المتعلقة ببطاقة الإئتمان، وتطبيق ذلك على حالة الجزائر للتعرف على واقع بطاقة الإئتمان في الجزائر.

لللام بمختلف جوانب الموضوع قمنا بمعالجة النقاط التالية:

أولاً: ماهية البطاقة: تعريف ، المزايا والعيوب، وأنواعها.

ثانياً: إصدار واستخدام بطاقات الإئتمان.

ثالثاً: جهود الجزائر في سبيل تطوير العمل بنظام البطاقة.

أولاً: ماهية البطاقة: تعريف ، المزايا والعيوب، وأنواعها.

## أ/ تعريف البطاقة

بالرغم من تعدد المسميات التي تعرف بها، كبطاقة الاعتماد، النقود البلاستيكية، بطاقة الدفع البلاستيكية، أو بطاقة الدفع الإلكترونية، إلا أن الاسم الأكثر شيوعاً والأكثر تعبيراً عن حقيقتها من الناحية العلمية و اللغوية هو "بطاقة الائتمان"، ذلك أنها تمكّن حاملها من الحصول على ائتمان قصير الأجل، بالإضافة إلى كونها وسيلة دفع و وفاء، كما أن لفظ (CREDIT) يعني ائتمان و اعتماد.

وهي "بطاقة بلاستيكية صغيرة الحجم شخصية تصدرها البنوك أو منظمات دولية، تُمنح لأشخاص لهم حسابات مصرافية مستمرة، وهي من أشهر الخدمات البنكية الحديثة. وبموجبها يستطيع المتعامل أن يتمتع بخدمات عديدة من محلات متقدّمة مع البنك، على منح هؤلاء المتعاملين الحاملين لها ائتماناً مجانياً يقومون بسداده في فترات متفق عليها يوم من استلام الفاتورة بمختلف المشتريات التي قام بها خلال الشهر المنصرم، حيث يرسل البنك هذه الفاتورات في نهاية كل شهر لكل زبون ولا يدفع المتعامل أي فوائد على هذا الائتمان إذا قام بالسداد خلال الآجال المحددة، إلا أنه يدفع فوائد شهرية عن الرصيد المتبقى دون سداد بعد فوات الآجال المحددة للسداد كما يتناقض البنك التجاري عمولة من المحلات التجارية المتعاقد معها تؤخذ من قيمة المبيعات التي تمت بهذه البطاقة.

ومن التعريفات التي وردت في هذا الصدد أيضاً: أن بطاقة الائتمان عبارة عن "بطاقة بلاستيكية أو ورقية مصنوعة من مادة يصعب العبث بها تصدرها جهة ما - بنك أو شركة استثمارية - يذكر فيها اسم العميل الصادرة لصالحه ورقم حسابه حيث يملك الحامل تقديم تلك البطاقة للتاجر لتسديد ثمن مشترياته حيث يقوم التاجر بتحصيل تلك القيمة من الجهة المصدرة التي تقوم بدورها باستيفاء تلك المبالغ من الحامل".

ويعرفها البعض على أنها "بطاقة خاصة يصدرها المصرف لعميله، تمكّنه من الحصول على السلع والخدمات من محلات وأماكن معينة، عند تقديمها لهذه البطاقة، ويقوم بائع السلع أو الخدمات وبالتالي بتقديم الفاتورة الموقعة من العميل إلى المصرف مُصدِّر البطاقة، فيسدد قيمتها له، ويقدم المصرف للعميل كشفاً شهرياً بإجمالي القيمة لتسديدها أو لحسمنها (لخصمها) من حسابه الجاري لطرفه".

وقد جاء تعريفها في قرار مجمع الفقه الإسلامي في دورته السابعة بجدة 1412هـ قرار رقم 7/1/65 فقرة رابعاً بأنها "مستند يعطيه مصدره لشخص طبيعي أو اعتباري بناء على عقد بينهما، يمكنه من شراء السلع أو الخدمات ممن يعتمد المستند دون دفع الثمن حالاً لتضمنه التزام المصدر بالدفع و ومن أنواع هذا المستند ما يمكن من سحب نقود من البنك".

ترتكز كل التعريفات الواردة أعلاه على فكرة أساسية هي الائتمان، وهو جوهر البطاقة، وأن الفكرة تفترض أن يكون هناك فاصل زمني بين تقديم استخدام البطاقة ودفع الثمن.

## ب/- مزايا وعيوب البطاقة.

### 1. بالنسبة لحامل البطاقة:

تمكن بطاقة الائتمان حاملها من التسوق بسهولة ويسر أثناء سفره ، لسهولة حملها وقلة تعرضها للسرقة أو الضياع، فيستطيع شراء السلع أو تلقي الخدمات المختلفة من التجار والشركات والمؤسسات الإنتاجية والخدمية المختلفة في شتى أنحاء العالم بمجرد تقديمها دون الحاجة للدفع النقدي الفوري، مما يؤمنه من مخاطر الاحتفاظ بمال نقدية كبيرة أو بعملات مختلفة، ومن البطاقات ما يتمتع حاملها بتمويل مجاني يتراوح ما بين 25 و 55 يوم، كما يستفيد من سهولة الاستخدام التي تتمتع به البطاقة وتخفيض حاجة المتعامل إلى النقود وارتياده من مخاطرها. وتسمح له البطاقة بالسحب النقدي الفوري من أي جهاز من أجهزة الصرف الآلي في أي وقت وفي أي مكان.

أما من مساوئها بالنسبة لحامل البطاقة فهي إيقاعه في دائرة المديونية باستمرار، لكونها تشجع على زيادة الاستهلاك، كما أنه يتحمل عمولة جراء بعض العمليات كالسحب النقدي خاصة في الخارج ، ويكون معلوما ولا يمكن إخفاء هويته أثناء عمليات الدفع.

ومن أجل جذب أكبر عدد من مستعملي البطاقات، من باب المنافسة، أصبحت الجهات المصدرة لها تفرض على عملائها عدة خدمات كالحصول على تخفيضات معينة عند شراء بعض السلع أو تلقي بعض الخدمات باستعمال البطاقة، وتقديم تأمين عند السفر جوا، و حصوله على تعويض محدد إذا تأخرت حقائبها عند وصوله وغيرها من الخدمات .

### 2. بالنسبة للتاجر:

ترحب المحلات التجارية باستعمال البطاقة الائتمانية لأن ذلك سيؤدي إلى زيادة مبيعاتها بالرغم من العمولة التي تدفعها هذه المحلات للبنوك المصدرة للبطاقة، إلا أن الزيادة في حجم المبيعات سيفطي وبسهولة نفقات هذه العملية، كما تستطيع هذه المحلات تحقيق مزايا البيع الآجل مع الحصول على قيمة مبيعاتها فورا خاصة إذا تمت المبيعات في آخر الشهر وذلك بمجرد تقديم ما يفيد عملية البيع إلى أقرب بنك، وتمكن هذه المحلات أيضا من الاستفادة بالفرق بين أسعار العملات وأسعار الخصم إذا رغب التاجر بيع بضاعته بالتقسيط وخصم الكمباليات فيما بعد لتحصيل قيمتها نقدا، ولا يتحمل التاجر

مخاطر عدم السداد في حالة البيع بالبطاقة عندما يرفض حاملها دفع ما عليه إذ أن الذي يتحمل هذه المخاطر هو البنك، كما تشكل البطاقة حماية للتاجر من تعرض آلات الحساب لديه للسرقة أو السطو كون المبالغ تودع في حسابه مباشرة .

غيران التاجر الراغب في قبول البطاقة عليه أن يتحمل تكاليف إقتاء و تركيب مطارات التسديد ، وما يرتبط بها من تكاليف جراء عمليات الدفع ( عمولات للبنك و تكاليف الخطوط الهاتفية ).

### 3. بالنسبة لمصدر البطاقة:

تحقق البطاقة للجهة المصدرة فائدة تمثل في الحصول على عمولة من التاجر مقابل التعجيل بثمن المشتريات وفائدة من العميل (الحامل) مقابل الائتمان المنوح، كما أن العمل بنظام البطاقة يسمح للبنك بتألية عمليات الدفع والسحب وما يترب عن ذلك من خفض التكاليف وسهولة عمليات المراقبة.

كما تحقق للبنك عددا آخر من المزايا  
يمثل النظام في حد ذاته إشهارا للبنك؛  
يعطي هذا النظام عائدات عالية للبنك؛  
ضمان عدد كبير من حاملي البطاقات كزبائن دائمين للبنك؛  
إجبار المحلات التجارية على فتح حسابات لدى البنك لأن التاجر مضطر لذلك حتى تتتحول الأموال لحسابه وبذلك تزداد سيولة البنك، حيث لا تخرج الأموال منه حتى ترجع إليه كوديعة.

### 4. بالنسبة للاقتصاد الوطني:

زيادة حجم الطلب الكلي بما يؤدي إلى زيادة حركة النشاط الاقتصادي؛  
نمو القطاع المالي، فتوسيع استخدام البطاقة تصبح البنوك هي الدائن للمستهلكين بدلا من المؤسسات التجارية؛  
قلة جرائم السرقة ، مما يوفر الأمان للأفراد في المجتمع.  
أما عيوبها:

خطر زيادة حجم السيولة في المجتمع ، وعجز البنك المركزي عن السيطرة عن الحجم الكلي لوسائل الدفع؛  
ظهور جرائم جديدة في المجتمع تتعلق بتزوير البطاقات والاستخدام غير القانوني لها وما يترب عليه من ضرورة تطوير القوانين وإحداث أجهزة متخصصة من الشرطة والقضاء لمعالجة تلك المشاكل .

وبهذا الأسلوب من الدفع والوفاء بالالتزامات، تكون بطاقة الائتمان مؤشراً واضحاً على تطور نظام المعاملات والمدفوعات التجارية، وتحقق مستوى متقدماً متميزاً في أسلوب التسوق، بحيث أصبحت البنوك والمؤسسات المالية حالياً تتنافس في تقديم مثل هذه الخدمة المميزة لعملائها لمدى أهميتها وانتشارها على نطاق العالم.

## ج/- أنواع البطاقات

### 1. معيار الخدمات المقدمة

يمكن التمييز بين عدة أنواع من البطاقات تختلف فيما بينها تبعاً للخدمات التي يمكن الحصول عليها من خلالها، ووفقاً لهذا المعيار نجد:

1. بطاقات ضمان الشيك؛

2. بطاقات السحب؛

3. بطاقات الدفع:

أ- بطاقات الخصم المباشر: يتم الخصم من الرصيد مباشرةً بعد إتمام العملية؛

ب- بطاقات الدفع الآجل: الخصم من الرصيد يتم بعد أجل محدد متّفق عليه؛

ت- بطاقات القرض (الائتمان).

4. البطاقات الخاصة بالتجار les cartes privatives وهي بطاقات يصدرها التجار لتفضيل الزبائن وكسب ثقّتهم وتقديم تسهيلات إئتمانية لهم ، من أهداف هذه البطاقات إنشاء ملفات بطبيعة إستهلاك الزبائن للتمكن من دراسة رغباتهم؛

5. البطاقات الصادرة من قبل المؤسسات، مثل:

أ- بطاقات الأعمال: وتسمى أيضاً «carte entreprise» والتي تمكّن المؤسسات بتحسين تسيير المصاري夫 المرتبطة بنشاط الموظفين في أداء وظائفهم؛

ب- بطاقة المشتري: La carte acheteur فهي بطاقة مدينة موجهة إلى المؤسسات مخصصة للدفع المشتريات الغير متكررة أو المبالغ الصغيرة.

1. البطاقات ذات الاستخدام المحدود: وهي عكس البطاقات البنكية غير موجهة للاستخدام العام.

2. البطاقات ذات الائتمان المتعدد : وهي بطاقات دولية للدفع مثل بطاقات أمريكان اكسبريس والداينرز كلوب ويمكن تمييزها من خلال طبيعة المؤسسات المالية المصدرة لها.

### 2. معيار وظيفة البطاقة

يمكن أن تصنف البطاقات التي تصدرها البنوك من خلال وظائفها إلى صنفين:

بطاقات سحب النقود من الموزعات الآلية للنقود :

بطاقات الدفع لدى شبكة التجار المعتمدين.

#### بطاقات السحب:

وهي بطاقات وظيفتها الوحيدة السحب النقدي من الموزعات الآلية للنقود والشبيك الأوتوماتيكية التابعة للبنك المصدر لها ويمكن أن تتضمن خدمات أخرى : الإطلاع على الرصيد، إجراء تحويلات، طلب كشف الحساب، طلب دفتر الشيكات واستلامه، الخ.

والأصل أن حامل بطاقة الصراف الآلي يستطيع استخدامها على مدار الساعة للسحب النقدي من خلال الأجهزة التابعة للبنك المصدر لها، ولكن تطور استخدامها بعد ذلك ليشمل السحب من أجهزة مختلف البنوك المشتركة في شبكة اتصال موحدة، كما يمكن استخدامها لدى التجار الذين لديهم أجهزة مطارف، بحيث يكونوا متصلين إلكترونيا مع البنك ذات العلاقة، وذلك كله نتيجة ربط شبكات البنوك المختلفة بعضها البعض في إطار الشبكة الوطنية، وقد يتسع الربط أحيانا ليشمل أجهزة بنوك من دول مختلفة.

#### بطاقات الدفع :

يمكن أن تميزها من خلال معيارين:

أ- معيار إقليم قبول البطاقة :

وفقا لهذا المعيار نجد نوعان من البطاقات:

البطاقات المحلية "domestique" وهي التي تستخدم داخل التراب الوطني فقط؛

البطاقات الدولية وهي التي يتسع نطاق قبولها إلى المستوى الدولي ، ومن أشهرها بطاقات الفيزا كارد والماستركارد.

ب- معيار طريقة تسوية العمليات المنجزة بالبطاقة

ونميز وفقا لهذا المعيار بين ثلاثة أنواع:

- بطاقات الخصم الفوري:

هي بطاقات مرتبطة بحسابات جارية مدينة مفتوحة لدى البنك المصدر لها، حيث تخصم المبالغ المستحقة مباشرة من الرصيد في لحظة استخدام البطاقة وتحول إلى حساب التاجر.

## - بطاقات الدفع الآجل

الأصل في بطاقات الائتمان على أساس الدفع الشهري أن يقوم البنك المصدر بجمع الفواتير الموقعة من قبل حامل البطاقة ومطالبته بها دوريًا مرة كل شهر في تاريخ معين. ويقوم العميل بدفع ما عليه من مستحقات نتجت عن استخدام البطاقة بما لا يتجاوز تاريخ الاستحقاق الذي يحدده البنك المصدر. ويمتد هذا التاريخ عادة من شهر إلى حوالي شهرين في أقصى الحالات، وذلك ابتداءً من تاريخ ثبوت الدين في ذمة حاملها بموجب استخدام البطاقة أو - في بعض الأحيان الأخرى - من تاريخ إرسال البنك المصدر لكشف الحساب ومطالبة العميل بالسداد. وتمثل هذه المدة فترة السماح التي يستفيد بها حامل البطاقة مجانًا دون احتساب أي فوائد عليها.

## - بطاقات الائتمان

بالنسبة لبطاقات الائتمان فهي تمنح حامل البطاقة ميزة تسديد المبلغ الإجمالي للكشف الشهري على عدد من الأقساط حسب قدرته المالية، وعادة يتعدد التسهيل الائتماني المنوح تلقائيًا ، ولا تشترط عليه سداد مبلغ الدين المستحق كاملاً دفعة واحدة، فله مطلق الحرية في السداد الفوري أو على أقساط شهرية.

ويلاحظ أنه يوجد في نوعي بطاقات الائتمان المشار إليها حد ائتماني للصرف حيث إنه ينخفض بقدر المبالغ المستخدمة بالبطاقة، ويرتفع بقيمة المبالغ المدفوعة شهريًا. كما يلاحظ عدم ظهور فروق واضحة بين نوعي بطاقات الائتمان، فلا يمكن أن يتبين التاجر القابل للتعامل بالبطاقة الائتمانية هل هي من قبل الدفع الشهري أو تقسيط الدين، بل إنه لا يستطيع أن يفرق إذا كانت البطاقة ائتمانية أو هي بطاقة مدينة. فهذه الفروق المختلفة تكشف فقط على مستوى العلاقة بين حامل البطاقة والبنك المصدر، أما التاجر القابل باستخدام البطاقة فهو لا يتأثر بتلك الفروقات، وينصب اهتمامه على مجرد التأكد من صلاحية البطاقة وهوية حاملها.

## 3. التصنيف حسب جهة الإصدار

لكي تؤدي بطاقة الائتمان وظيفتها كوسيلة للتداول ينبغي أن تحضى بالقبول العالمي لها ، لذلك فإن بعض البنوك الكبيرة تصدر بطاقات معتمدة على مركزها المالي العالمي غير أن آلاف البنوك عبر العالم لا تتمتع بالمركز المالي الذي يسمح لها بإصدار بطاقات عالمية لهذا فإنها تتضمن تحت شعار إحدى المنظمات العالمية المصدرة للبطاقات - سنتعرف عليها لاحقًا - لتحضى بطاقاتها بصفة القبول العالمي ، ومن هذا المنظور يمكن تقسيم بطاقات الائتمان إلى نوعين:

### 1. بطاقات ائتمان صادرة مباشرة عن مؤسسات مالية عالمية.

مثل البطاقات الصادرة عن الأمريكية اكسبريس والداينرز كلوب، لأنهما صادرتان مباشرة عن مؤسسات مالية عالمية. وكل منها يملك حق وصلاحية إدارة عمليات إصدار وقبول البطاقة مباشرة من قبل جهازه الوظيفي، كما يتولى بنفسه استيفاء حقوقه من حملة بطاقاته. وفي الأصل، لا تمنح هذه الشركات تراخيص إصدار بطاقاتها لأي بنك أو مؤسسة مالية أخرى، ولكن ترتب أحياناً اتفاقيات مع جهات معينة في دول العالم لإصدار البطاقة ضمن حدود ضيقة جداً أو من خلال امتياز، وفي الغالب لبنك واحد فقط.

#### بطاقات ائتمان صادرة برعاية وترخيص من منظمات وهيئات عالمية.

ومنها بطاقات الفيزا والماستركارد، فهي صادرة عن بنوك ومؤسسات مالية بترخيص من المنظمة العالمية الراعية للبطاقة، التي هي عبارة عن نادي أو هيئة عالمية تمنح تراخيص الإصدار للبنوك وتساعدهم على إدارة خدماتها دون أن تكون في ذاتها مؤسسة مالية.

ويكون لكل بنك عضو سياسة الخاصة به في إصدار هذه البطاقات، ويتم وضع هذه السياسة بالتنسيق مع المنظمة العالمية التي تملك العلامة الخاصة بالبطاقة. وبذلك تتعدد البطاقات من حيث نوعية البطاقة وجهة الإصدار، ومن حيث المزايا والخدمات والخصائص المحددة لها.

ومهما كان نوع وخصائص البطاقة، فإنها مرتبطة بحساب بنكي يفتحه حاملها لدى البنك المصدر لها، ويستطيع استخدامها بعمليات الشراء لدى التجار والمؤسسات التجارية والخدمية، وكذلك بعمليات السحب النقدي من خلال الفروع التابعة للبنوك الأعضاء أو من خلال أجهزة الصرف الآلي التابعة لتلك البنوك وذلك وفق أسس وضوابط من حيث سياسة التمويل يتم الاتفاق عليها وتحتفل من عميل إلى آخر ومن بنك إلى آخر.

#### **ثانياً: إصدار واستخدام بطاقات الإئتمان**

إن معرفة الطبيعة القانونية لاستخدام بطاقة الإئتمان تتطلب تحليل العلاقة التي تربط كل طرف من أطراف التعامل بها في كل مرحلة ومراحل بالبطاقة تفصيل للعلاقات التي تربط بينهم.

##### **1. مرحلة إصدار البطاقة:**

تقوم البنوك الأعضاء في المنظمة العالمية بإصدار أنواع مختلفة من البطاقات، ولكل بنك عضو سياسة الخاصة به في إصدار البطاقات، يضعها بالتنسيق مع المنظمة العالمية المالكة للعلامة الخاصة

بالبطاقة، وتحتختلف المزايا والحدود المسموح بها للشراء أو السحب وكذلك رسوم الاشتراك باختلاف نوع كل بطاقة. وقد تختلف من عميل إلى آخر ومن بنك إلى آخر.

وفي هذه المرحلة تبرم البنوك اتفاقيات خاصة من جهة مع التجار الذين يرغبون في الانضمام إلى نظام الدفع بواسطة البطاقة(Contrat fournisseur)، ومن جهة أخرى مع العملاء الذين يرغبون في استخدام أحد أنواع البطاقات التي يصدرها(Contrat porteur)،

#### أ- التعاقد مع التاجر:

ينصب العقد المبرم بين البنك والتاجر على انضمام هذا الأخير إلى شبكة الدفع بواسطة البطاقة، ويحدد العقد التزامات كل طرف اتجاه الآخر.

إذ يلتزم البنك أن يقييد في حساب التاجر مبالغ الفواتير المحررة من قبله لفائدة حملة البطاقات وفق شروط محددة وفي التواريف المتفق عليها، فضلاً عن قيامه بتوفير ما يحتاجه التاجر من معلومات وبيانات وتمكينه من الأجهزة اللازمة، وتأمين نوعية جيدة من الزبائن حاملي هذه البطاقات.

و من جانبه يلتزم التاجر قبل الموافقة على استخدام البطاقة التأكد من عدم انتهاء صلاحية البطاقة وعدم وجود معارضة و مطابقة الإمضاء أو الرقم الشفري، كما يلتزم التاجر بقبول جميع البطاقات المتفق عليها في العقد

#### ب- التعاقد مع العميل:

بموجبها تحدد أحكام وشروط استخدام البطاقة، ومدة صلاحيتها، وشروط التجديد وحالات أسباب السحب والرسوم المفروضة، والعمولات، وكيفية السداد، وغيرها، وعادة تصدر البطاقة لمدة سنة واحدة أو سنتين وتجدد تلقائياً بناء على رغبة العميل، ويدفع في مقابل ذلك رسوم اشتراك تختلف قيمتها من بنك إلى آخر.

كما تحدد هذه الاتفاقيات بشكل خاص، الحقوق والالتزامات الناشئة عن هذا التعاقد بالنسبة للطرفين وأهمها:

الالتزام حامل البطاقة بالإمضاء عليها، وبالحفظ على سرية الرقم الشفري المقدم إليه؛ للوقاية من حالات الاستخدام من قبل الغير المحتملة (السرقة أو الضياع). كما يلتزم بالتأكد قبل إجراء أي عملية دفع أو سحب بالبطاقة من كفاية رصيد حسابه أو من فتح ائتمان له من قبل البنك وعدم تجاوز السقف المتفق

عليه، ومن أهم التزامات حامل البطاقة سداد ما ترتب عليه من مستحقات جراء استخدام البطاقة إلى البنك في التواريف المتفق عليها، ووفقاً للشروط المحددة في العقد.

أما مصدر البطاقة فيلتزم بالدفع باسم وعلى حساب عميله (حامل البطاقة) ثمن المشتريات والخدمات المقدمة بواسطة البطاقة، بمجرد تقديم الفواتير المتعلقة بتلك العمليات من قبل التجار مباشرةً أو عن طريق بنوكهم، كما يلتزم من جانبه بسرية الرقم الشفري المقدم لحامل البطاقة.

### رسوم الإصدار

توجد ثلاثة أنواع من الرسوم هي:

رسوم العضوية: يحصل هذا الرسم مرة واحدة عند الموافقة على طلب العميل للحصول على البطاقة أول مرة؛

رسوم التجديد: يحصل هذا الرسم عند تجديد صلاحية البطاقة وإصدار أخرى جديدة للعميل بعد انتهاء مدتتها المقررة السابقة (سنة واحدة أو سنتين)؛

رسوم الاستبدال: يحصل هذا الرسم عند ضياع البطاقة عن حاملها أو تلفها أو سرقتها، فيصدر البنك بدلاً عنها عند إبلاغه بذلك.

### مرحلة استخدام البطاقة :

#### أ- استخدامها في شراء السلع وتلقي الخدمات:

في حالة استخدام البطاقة في عملية شراء بضاعة ما من أحد المحال المتعاقدة مع أحد البنوك فإن العميل حامل البطاقة يلتزم بحدود الخط الائتماني المسموح له دون تجاوزه، فيقدم بطاقة إلى صاحب المتجر أو الخدمة ويسلم ما اشتراه لقاء التزامه بالدفع عن طريق البنك المصدر.

ويتم إتمام وثبيت هذه العملية لدى التاجر، حيث يقوم أولاً بالتأكد من صلاحية البطاقة، ومن هوية صاحبها ( مطابقة شخصية العميل لبيانات البطاقة وتوقيعه )، وأيضاً يتتأكد من عدم وجود هذه البطاقة في قائمة البطاقات المطلوب حجزها وعدم التعامل معها. ثم بعد ذلك يقوم التاجر بتحرير فاتورة بثمن السلع أو الخدمات المقدمة وتاريخ تقديمها، ويعطي نسخة منها إلى حامل البطاقة، كما أنه يقوم بطلب اعتماد عملية البيع إذا تجاوزت قيمة العملية حداً معيناً حسب العقد المبرم مع البنك

هذا وفي حالة رغبة مستخدم البطاقة استرجاع جزء أو كل البضاعة المشتراء إلى التاجر، فلا يحق له المطالبة باستعادة قيمة ما اشتراه نقداً، ولكن يمكنه إعادة البضاعة للتاجر - إذا وافق على ذلك -

والحصول في المقابل على نسخة من قسيمة دفع يحررها له التاجر بقيمة البضاعة المرتجعة، ويقوم هذا التاجر بإيداع النسخة الأصلية لدى البنك الذي يتعامل معه للمتابعة.

#### بـ- استخدام البطاقة في السحب النقدي:

كما تمت الإشارة إليه سابقاً فإن حامل البطاقة أن يقوم بالسحب النقدي لمبالغ بالعملات المختلفة حسب مكان تواجده، وذلك مباشرة من البنوك الأعضاء في المنظمة العالمية أو من خلال أجهزة الصرف الآلي التابعة لها المنتشرة في أماكن متعددة في العالم.

وفي هذه الحالة يتأكد جهاز الصرف الآلي من مطابقة الرقم السري الموجود الاستخدام المسموح به لحامل البطاقة من خلال ارتباط ذلك الجهاز بمركز التفويض في المنظمة العالمية، وعند المطابقة يتم الحصول على التفويض المطلوب وتسلیم المبالغ لحامل البطاقة في مدة لا تتجاوز العشر ثوان.

وتتجدر الإشارة إلى أن المبالغ المستحقة على حامل البطاقة سواء في حالة استخدامه لها في شراء سلع أو خدمات، أو في حالة السحب النقدي، قد تكون مبالغ مماثلة للعملة المرتبطة بها مع البنك المصدر المتعامل معه إذا كانت المعاملة تجري في نفس البلد، كما قد تكون بعملة مغایرة عنها. وفي هذه الحالة الأخيرة يكون حامل البطاقة ملزماً بأن يدفع للبنك المصدر بالعملة المحلية ما يقابل المبلغ المستحق عليه، وهذا يعني وجود عملية صرف تتم لاحقاً عند التسديد.

#### 3. مرحلة تحصيل المبلغ:

بعد استلام البنك نسخ الفواتير المقدمة من قبل التاجر و بمجرد التأكيد من صحة البيانات و خلال فترة ثلاثة أيام، يقوم بإيداع قيمة تلك الفواتير في حساب التاجر بعد خصم قيمة العمولة المتفق عليها لصالحه، ثم يقوم البنك التاجر بدوره بتحصيل تلك المبالغ من مصدري البطاقة عن طريق نظام المقاصة والتسويات لدى المنظمة العالمية التي تتبع لها البطاقة ويسمى هذا النظام في بطاقة فيزا BASE II، وتوزع النسبة المقطعة بين بنك التاجر والبنك المصدر حسب نظام متفق عليه تضعه المنظمة العالمية نظراً لاشتراكهما معاً في جلب الزبائن وتقديم الخدمة الالزمة لتسهيل استخدام هذه البطاقات، وفي الحالات التي يكون فيها البنك التاجر هو البنك المصدر للبطاقة نفسه، فإنه يتمتع حينئذ بكامل النسبة المخصومة من التاجر.

#### 4. مرحلة التسوية بين البنوك:

في هذه المرحلة الرابعة تتشاءم علاقات معينة بين البنك المصدر للبطاقة مع البنوك الأخرى الأعضاء في المنظمة العالمية، وهي تختص:

#### A- تبادل الحركات المالية لتسوية الحسابات:

تشأ هذه العلاقة عند إرسال البنك التاجر للبنك المصدر بيانات الفواتير عن طريق المنظمة العالمية، وتزويده بمعلومات مفصلة عن العملية من حيث تاريخها ومكانها وقيمتها، وذلك لتسوية الحسابات وتحصيل المبلغ المطلوب.

وتتشأ هذه العلاقة أيضاً عند إرسال البنك التاجر بيانات قسيمة السحب النقدي لطلبة البنك المصدر بتسوية الحسابات نتيجة استخدام عميله للبطاقة في السحب النقدي من فرع من فروع البنك التاجر أو بواسطة أجهزة الصرف الآلي التابعة له. كما تشأ هذه العلاقة كذلك في حالة تسوية مردودات المشتريات، وذلك بإرسال البنك التاجر بيانات الفاتورة التي حررها التاجر لحامل البطاقة بقيمة البضاعة المرتجعة لخصمها من فاتورة البيع الأصلية.

وفي كل هذه الحالات، يتم تحصيل قيمة الفاتورة من البنك المصدر لصالح بنك التاجر من خلال نظام BASE II حيث يخصم ما يعادل المبلغ بالدولار من حساب البنك المصدر ويودع في حساب بنك التاجر. وهذا النظام التابع للمنظمة العالمية هو متخصص في إجراءات عملية التسوية والتقصاص اليومية بين مختلف البنوك الأعضاء بصورة عالية الدقة والكفاءة.

#### ب- المطالبة وإعادة المطالبة الناتجة عن الأخطاء في قيد العملية:

تشأ العلاقة بين البنوك الأعضاء عند المطالبة وإعادة المطالبة الناتجة عن الأخطاء في قيد العملية المالية، والتزوير والاحتيال وما إلى ذلك من أمور.. فهي تكون نتيجة خطأ معين بمبلغ عملية الشراء أو السحب أو عدم اعتراف العميل بالعملية كالم.

فبناء على طلب العميل حامل البطاقة بالمبلغ الذي سبق دفعه بالكامل أو جزء منه نتيجة فواتير البيع أو السحب النقدي، يقوم البنك المصدر حينئذ بمطالبة البنك التاجر عن طريق المنظمة العالمية، ويتصل البنك التاجر بدوره بعميله التاجر وهكذا. وتسمى عملية المطالبة هذه التي يقوم بها أحد البنوك الأعضاء في المنظمة بعملية CHARGE BACK.

أما عند خطأ البنك التاجر على سبيل المثال وتسجيله لعملية ما مرتين بالخطأ ثم اكتشافه الأمر بنفسه، فإنه يقوم في هذه الحالة بعكس القيد بدون إشعار أو مطالبة وتسمى هذه العملية بـ REVERSAL. وإذا لم يكتشف الخطأ بل بقيت العملية وتم تسجيلها على البنك المصدر الذي بدوره اكتشف هذا الخطأ إما بنفسه أو من قبل عميله حامل البطاقة فيقوم في هذه الحالة بالمطالبة بالمثل بالإضافة إلى أنه حتى يستطيع إعادة تسجيله لعميله.

وهنا من الممكن أن يرفض البنك التاجر هذه المطالبة ولا يعترف بها، ويقوم بإثبات هذا الرفض بعملية يطلق عليها REPRESENTATION التي تصل إلى البنك المصدر صاحب المطالبة، وفي هذه الحالة أما أن يقبل البنك المصدر عدم الاعتراف بمطالبته بالملبغ ويقتضي بالأدلة وبالتالي يقنع عميله، أو يعيد المطالبة مرة أخرى وتسمى العملية **SECOND CHARGE BACK**. وإذا لم يعترف البنك التاجر بالمطالبة للمرة الثانية فلا يستطيع الرجوع إلى البنك صاحب المطالبة، بل يلجأ فقط إلى التحكيم من خلال المنظمة العالمية التي بدورها تبحث المشكلة وتحاول إلى الحل المناسب مع الأطراف المعنية.

وفيما يلي بعض الحالات التي تم فيها المطالبة بناء على طلب العميل نفسه أو بناء على اكتشاف البنك المصدر للبطاقة لخطأ ما في عملية مالية.

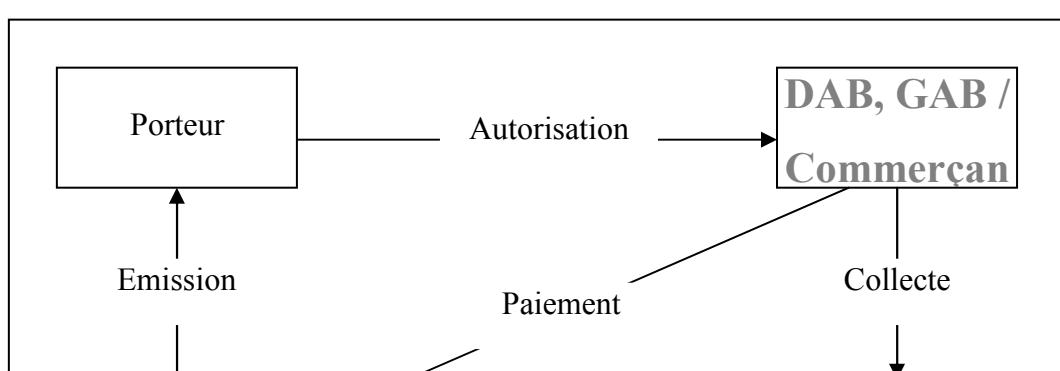
تسجيل المبلغ وخصمه أكبر من القيمة الحقيقية لعملية الشراء أو السحب؛  
 تسجيل الحركة المالية التي قام بها العميل مررتين بالخطأ أو عن قصد من قبل التاجر؛  
 التلاعب بعملية ما، نتيجة نية سابقة للعميل بالشراء وعدل عنها فيما بعد، إلا أن التاجر قام بتثبيتها وكأنها تمت بالفعل؛  
 ورود حركات مالية وهمية لم يقم العميل بتنفيذها أصلاً، وخاصة إذا ضاعت منه البطاقة .

## 5. مرحلة السداد النهائي:

حيث يقوم البنك المصدر بدفع المبلغ المطلوب من قبل البنك التاجر بالدولار (وفقاً لما تم الإشارة إليه من عمليات خصم تم عبر النظام الإلكتروني للمنظمة العالمية )، يقوم هذا البنك المصدر بتحويل ما قام بدفعه بالدولار إلى ما يقابلها بالعملة المحلية التي يتعامل بها مع عميله صاحب البطاقة، ليقوم باستيفائه منه سواء عن طريق الخصم من الحساب، أو بإرسال كشف والمطالبة بالسداد.

وهكذا تكتمل دورة كل معاملة خاصة باستخدام البطاقة، حيث تبدأ العلاقة بين البنك المصدر وعميله عند إصدار البطاقة له، وتنتهي دورة كل معاملة بسداد العميل حامل البطاقة المبلغ المعادل لقيمة مشترياته بالعملة المتعامل بها مع البنك المصدر وذلك في الأجل المتفق عليه. وفي حالة سداد حامل البطاقة التزاماته خلال الفترة المحددة المسموح بها، لا يحمل بأي زيادة عن المبلغ المستحق. أما في حالة تأخره عن الأداء في تلك المدة المحددة فإن البنوك المصدرة تحسب عليه فوائد تأخير وتطالبه بدفعها عن كل يوم تأخير.

**شكل 01: مخطط توضيحي لعملية التسوية باستخدام البطاقة**



**ثالثا: جهود الجزائر في سبيل تطوير العمل بنظام البطاقة.**

**أ/- إنشاء شركة تالية الصفقات البنكية المشتركة والنقدية: SATIM**

**1. التعريف بالشركة**

إن شركة تالية الصفقات البنكية المشتركة والنقدية "SATIM" التي أنشئت في 25 مارس 1995، هي شركة مساهمة وفرع لأهم البنوك التجارية الجزائرية ويساهم في رأس مالها كل من: بنك البركة الجزائري، بنك الفلاحة والتنمية الريفية، بنك الجزائر الخارجي والبنك الوطني الجزائري، ثم التحق بها الصندوق الوطني للتوفير والاحتياط والصندوق الوطني للتعاون الفلاحي ويبلغ رأس مالها 26 مليون دج.

أصبحتاليوم هذه الشركة، متعاملًا ذات شأن في القطاع المالي المتخصص في ترقية الخدمات المتعلقة بالتحديث والتسيير والصفقات النقدية الالكترونية بين البنوك.

**2. مهام الشركة:**

تطبيق برنامج لتحديث نظام الدفع من خلال إدخال البطاقة كوسيلة "سحب ودفع إلكتروني بين البنوك".

تطوير وتسيير نظام الندويات المشتركة بين البنوك؛  
ترقية التكنولوجيات في المجال البنكي.

يخضع تدخل هذه الشركة إلى اتفاقية مصرفيّة مشتركة، تحدد الشروط المتعلقة بالانضمام للشبكة وكذا تسيير العمليات، وتساهم شركة SATIM بشكل فعال في تطوير النقدية في قطاع البنوك ومراكز الصكوك البريدية من خلال:

المشاركة في إنجاز برامج حيازة الشبابيك الأوتوماتيكية؛  
تسخير الشبابيك المنشآة(الصيانة ومراقبة العمليات التي تسق المقاصة)؛

صناعة بطاقات الدفع الممثلة للنشاط الذي تجهزت له لصناعة 3000 بطاقة يوميا؛

صناعة الصكوك (منح الرمز السري).

من أهم المشاريع المنجزة من قبل هذه الشركة هو مشروع البطاقة البنكية المشتركة CIB بين عدد من البنوك ومشروع بطاقة الدفع الوطنية.

### 3. الشبكة النقدية المشتركة : RMI

في عام 1996، أطلق SATIM مشروع وضع نظام نقدی مشترك مابین البنوك، و من ومن نتائجه أن تم إرساء الشبكة النقدية الالكترونية البنكية المشتركة (RMI) ، التي تتضمن حضيرة الموزعات الآلية للأوراق النقدية (DAB) تتوسع على كامل شبكة الوكالات البنكية والبريدية التي تستعمل شبكة الاتصالات DZ-PAC (شبكة إرسال المعطيات).

### 4. أهداف الشبكة

تهدف شركة SATIM من خلال إنشاء الشبكة النقدية الالكترونية البنكية المشتركة ووضع نظام مشترك بين البنوك للسحب بواسطة الموزعات الآلية، إلى تحقيق هدفين أساسيين:

- وحدة المعايير والتنظيمات المتعلقة بالبطاقة؛
- عمل وتطوير نظام بنكي مشترك للنقديات.

تتضمن الشبكة حضيرة الموزعات الآلية للنقد، وهي تسمح بقبول جميع البطاقات في جميع الأجهزة التابعة لمختلف البنوك المشاركة في الشبكة، كما تقوم بمعالجة عمليات السحب لفائدة البنوك الأعضاء والتحضير والتحويل للتدفقات المالية المتعلقة بعمليات المقاصة الناتجة عن السحب بواسطة الأجهزة على مدار الساعة .

وفيما يتعلق بأمن المعلومات فإن الشبكة تقوم بـ:

- الاحتياط لجميع أنشطة شبكة النقديات؛
- ضمان احترام التشريعات السارية المفعول؛
- ضمان تبادل أمن للمعلومات؛

- مكافحة عمليات الغش (من خلال الاعتراض على الخط، قائمة البطاقات المرفوضة).

### 5. الانضمام إلى الشبكة :

يتطلب الانضمام إلى الشبكة توفر بعض الشروط منها:

إمضاء اتفاقية مشتركة ما بين البنوك؛  
إمضاء عقد للتعاون مرتبط بالخدمات المقدمة من قبل الشبكة؛  
احترام الخصائص التقنية المحددة من الشبكة (تسير سجل حاملي البطاقات، الآجال)؛  
بعد الانضمام إلى الشبكة تقوم SATIM باتخاذ الإجراءات الالزمة للانضمام الفعلي للشبكة وتتوفر  
عدة خيارات:

- اقتداء الموزعات من قبل البنك مع احترام المقاييس المحددة من قبل SATIM :
- استئجارها من قبل SATIM :
- شرائها وتركيبها دون الربط بشبكة DZ pack من خلال الخطوط المتخصصة X25 lignes

ومن الناحية التقنية فإن الشبكة تتكون من:

- موزع (serveur) يسير الشبكة على مدار الساعة وطوال أيام الأسبوع ويقوم بمعالجة عمليات السحب في فترة قصيرة؛
- الموزعات الآلية DAP وهي مرتبطة بالموزعات من خلال خطوط الربط x25 :
- شبكة نقل المعلومات . DZ pack

## ب/- بطاقة الدفع في الجزائر

### 1. تقديم نظام الدفع بالبطاقة في الجزائر:

إن وضع نظام الدفع بالبطاقة لن يكون ناجحا إلا إذا كان نطاق قبولها واسعا من قبل جميع البنوك، وفي هذا الإطار شعر النظام البنكي الجزائري بأهمية وضع نظام بنكي مشترك لوسائل الدفع، يستجيب لرغبات الزبائن وفق أعلى شروط الأمان.

في هذا السياق شرعت البنوك الجزائرية وبالتعاون مع شركة SATIM في تطبيق مشروع نظام الدفع بواسطة البطاقة، يتوافق والهيكل القاعدية المتوفرة لدى البنوك ولقطاع الإتصالات السلكية واللاسلكية الجزائرية هذا المشروع يخضع الآن (السداسي الثاني من سنة 2005) للمرحلة التجريبية بمدينة الجزائر العاصمة قبل تعميمه على باقي التراب الوطني.

ولتجسيد هذا المشروع يقوم SATIM بالدور التالي:

-مسير من أجل وضع برنامج عصرنة نظام الدفع بإدخال البطاقة باعتبارها وسيلة دفع وسحب إلكترونية ما بين البنوك؛

-هيئة مابين البنوك هدفها الأساسي وضع حل نقدی solution monétique وفقاً للمقاييس المعمول بها دولياً؛

وتتكلف SATIM بوضع وتسهيل موزع وطني serveur national للربط بين مختلف نقاط البيع و مراكز معالجة الصفقات.

## 2. وضع النظام قيد العمل.

في إطار الإهتمام بفاعلية والتحكم في النظام المزعزع إنجازه، قررت مجموعة البنوك الأعضاء وشركة SATIM بإتفاق جماعي في الإنطلاق في تطبيق المشروع بمساهمة 3 أو 4 بنوك والتي تحدد مابين 200 و 500 من التجار الذين يقبلون باستخدام البطاقة في مرحلة أولى، في حيز جغرافي قدرة 5 كلم حول مدينة الجزائر أين يقع مركز المعالجة. . . centre de traitement interbancaire.

ولهذا الغرض قامت شركة SATIM بالتعاون مع مكتب دراسات أجنبية بإنجاز الدراسات الالزمة، تتضمن تحديد الخصائص العملية والتقنية لنظام نقدی إلكتروني مشترك بين البنوك، وتحديد نظام تطوري له SATIM وكذلك تنظيم نموذجي يوضع لدى البنوك لضمان التكفل بجميع الجوانب المتعلقة بالنقديات، وتشييف الملتقيات الإعلامية والتحسيسية لفائدة إطارات البنوك وإقتراح مخطط إتصال وتسوييق لطرح بطاقة الدفع، و المراقبة إلى غاية انطلاق المشروع وتقييم النتائج.

وفي النهاية فإن الهدف هو الوصول إلى الحل النقدي الإلكتروني المتكامل، يضمن التكفل بالمدفوعات الوطنية والدولية و الربط بأنظمة النقديات للبنوك الجزائرية المعنية والتي تعمل في إطار بنكي مشترك.

## الموردون :

لتجسيد المشروع قامت شركة SATIM باقتناة الأجهزة و البرامج التي تضمن الربط بين جميع مطارف الدفع الإلكترونية والموزعات بدون حدود ، من طرف المصنع المسوقة من قبل-Wincor Nixdorf والتي تتكلف أيضًا بالتنفيذ التقني للأجهزة وكذلك يضمن عمل باقي الموردين المشاركين وهم:

progiciels front et back office هو مسؤول عن البرامج المعلوماتية ACI Worldwide من أجل التزويد بموزع متراوّف Hewlett Packard من Serveur Tandem Himalaya front et back office من أجل التزويد بموزع متراوّف Gemplus et Datacard système de من أجل التزويد ووضع نظام التشخيص Gemplus et schlumberger من أجل التزويد ببطاقات ذات خلية إلكترونية وفقاً لمعايير Sagem EMV للتزويي ووضع قاعدة الإتصالات؛ Thalès للتزويي بمطارف التسديد الإلكتروني مطابقة لمعايير EMV.

### 3. المرحلة التجريبية:

بنيت المرحلة التجريبية على إستراتيجية موحدة بين البنوك المشاركة وقد تم الإنفاق على ما يلي :

- تجربة المشروع في مدينة الجزائر لمدة 6 أشهر;
- اختيار 5700 من حملة البطاقات موزعين كما يلي :

بنك البركة	600	بنك الفلاحة والتنمية الريفية 2001
بنك التنمية المحلية	01	البنك الجزائري الخارجي 200
البنك الوطني الجزائري	700	القرض الشعبي الجزائري 01

كما تم برمجة تركيب 1670 نهائى دفع - مطارف - موزعة كما يلي:

بنك الفلاحة والتنمية الريفية	500
بنك التنمية المحلية	300
البنك الجزائري الخارجي	200
البنك الوطني الجزائري	150
القرض الشعبي الجزائري	500
بنك البركة	20

وهناك نوعان من المطارات ثابت ومحمول ، يركب حسب اختيار البنك وهما مطابقان لمقاييس EMV ، وتسمح البرامج التي تتضمنها هذه المطارات بمعالجة البطاقات الوطنية والدولية وبالنسبة للبطاقات الوطنية ، فإن المطارات تسمح بالقيام بالعمليات التالية:

- تنفيذ عمليات الدفع ؛
- إلغاء عملية في حالة عدم تجسيدها ؛
- تعويض عملية دفع remboursement d'une transaction ؛
- الترخيص والتأكيد بانجاز العملية ؛
- طبع تذاكر مزدوجة للتاجر والعميل بأخر عملية ؛
- دفع فواتير.

#### 4 أنواع البطاقات:

نوعان من البطاقات المحلية التي تسمح بالسحب والدفع بطاقات عادية «وأخرى ذهبية" Gold " يحملان شعار البنك المصدر وشعار CiB - بطاقة بنكية مشتركة.

أما شكلها فهي مصنوعة من مادة بلاستيكية موافقة للمقاييس العالمية ISO 7810 طولها 85.72 مم، وعرضها 54.03 مم و سمكها 0.76 مم.، وتحتوي على شريط مغناطيسي خاص بعمليات السحب وخليفة إلكترونية خاصة بعمليات الدفع.

وهي أيضاً موافقة للمقاييس EMV وللمقاييس المحددة من قبل بنك الجزائر بموجب المنشور رقم 64/94 المؤرخة في 28/09/1994.

#### الخاتمة

كثيرة هي التغيرات التي مرت بعالم البنوك منذ نشأتها حتى الآن، إلا أن التغيرات التي عرفتها خلال العقود الماضية أحدثت تحولات عميقة في طبيعة عملها، فلم تعد البنوك تلك المؤسسات التي تقوم بتلقي الودائع وإعادة إقراضها للفي، ولم يعد العمل المصرفي التقليدي سائداً، فالتطور التكنولوجي الذي ارتبطت به الصناعة المصرفية، فتح المجال واسعاً لابتكار خدمات إلكترونية، أصبحت اليوم السمة الغالبة للخدمات المصرفية، ومنها بطاقة الإئتمان التي ظهرت في الولايات المتحدة خلال العشرينات من القرن

الماضي ثم تطورت وانتشر استخدامها عبر العالم منذ الخمسينات، حتى أصبحت اليوم من أهم وسائل التسديد المستخدمة عالمياً، لما تحققه من منافع للبنوك والأفراد.

#### - قائمة المراجع

- أبو سليمان عبد الوهاب، إبراهيم، البطاقة البنكية، دار القلم، دمشق، 1998.
- الجزار جعفر، العمليات البنكية، دار النقاش، الجزائر، 1996.
- الجندي محمد منير، البنوك الإلكترونية، دار الفكر، الإسكندرية، 2005.
- أسامة محمد الفولي، مبادئ النقود و البنوك الجامدة الجديدة للنشر، بيروت، 1997.
- العصار رشاد، النقود و البنوك، دار الصفاء للنشر والتوزيع، عمان، 2000.
- القزويني شاكر، محاضرات في النقود و البنوك، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2000.
- القليوبي سمحة، الأوراق التجارية، دار النهضة العربية، القاهرة، الطبعة الرابعة، 2005.
- بخراز، يعدل فريدة، تقنيات و سياسات التسيير المصرفي، الجزائر، الطبعة الثالثة، 2005.
- بوذيب سليمان، اقتصadiات النقود و البنوك، المؤسسة الجامعية للدراسات و النشر و التوزيع، بيروت - لبنان - 1996.
- حماد طارق عبد العال، التجارة الإلكترونية، الدار الجامعية للنشر، الإسكندرية، مصر، 2003.
- ديب حسين، الاعتمادات المستدبة التجارية، المؤسسة الجامعية للدراسات و النشر و التوزيع، بيروت، 1999.