| عضو هيئة التدريس Instructor | | | |
|-----------------------------|-------------------------------------|--------------------|--|
| Name: | محمد فلاق | الاسم: | |
| E- mail: | Mohamed.fellag@voila.fr | البريد الإلكتروني: | |
| class | السنة الثالثة ادارة الموارد البشرية | القسم | |
| | الإتصالات الإدارية | اسم المقرر | |

أهداف وغايات المقرر

يهدف المقرر إلى تزويد الطالب بالمعارف والمهارات التالية:

تهدف هذه المادة إلى تعريف الطلبة بأهمية ودور الاتصالات الإدارية في منظمات الأعمال، وكيف يمكن لمنظمة الأعمال أن تكون فعالة من خلال إتباع نظام اتصالات فعال يساهم في إنجاز وظائف المدير في المنظمة، وذلك من خلال التأكيد على النظرية والتطبيق في مجال الاتصالات الإدارية. كما يهدف المساق إلى مساعدة الطالب في تحسين مهاراته في مجال الاتصالات ومعارفه في كيفية استخدام أو توظيف الاتصالات في مجال الأعمال. إضافة إلى التأكيد على مهارات الكتابة.

مخرجات التعليم (المعارف والمهارات)

بعد الانتهاء من دراسة هذا المقرر يتوقع أن يكون الطالب قادرا على:

- 1. المعرفة الملائمة بالمفاهيم الأساسية ذات العلاقة بموضوع الإتصال في بيئة العمل، بالإضافة إلى المعرفة بأساليب الإتصال المختلفة واختيار الأسلوب المناسب لتحقيق الهدف (معرفة وفهم وتحليل وتطبيق).
- 2. المهارات اللازمة لحل المشكلات والعمل مع الفريق (استعلام وتحليل وحل المشكلات وتطبيق واتصال).
- 3. أبراز أهمية الإتصال في البيئات متعددة الثقافات وأهمية قبول الإختلافات (<u>معرفة</u> وفهم واتصال واستجابة).

| محتوى المقرر | | |
|--|----------------|--|
| | الأسبوع | |
| مفهوم وأهمية وأنواع وأغراض الإتصال ومعوقاته. | الأسبوع الأول | |
| | الأسبوع الثاني | |
| 1. الإستماع | الأسبوع الثالث | |
| 2. قبول الإختلافات | | |
| 3. فريق العمل | الأسبوع الرابع | |
| 4. نشاطات وتمارين | | |
| 1. إدارة الصراع | الأسبوع الخامس | |
| 2. إدارة الإجتماعات | الأرب الدر | |
| 3. تطبيقات عملية | الأسبوع السادس | |
| 1. فن التفاوض | الأسبوع السابع | |
| 2. المقابلة | alali o sti | |
| 3. حل المشكلات | الأسبوع الثامن | |
| تقنيات الإتصال الإداري وتشمل: | الأسبوع التاسع | |

| الأسبوع العاشر | العرض الغعال الإتصال من خلال الحاسوب والشبكات |
|--------------------|--|
| الأسبوع الحادي عشر | رسائل الأعمال وتشمل |
| | مباديء الإتصال الكتابي الفعال |
| الأسبوع الثاني عشر | 2. مقومات الرسائل الناجحة |
| | 3. تطبيقات على الرسائل التجارية |
| الأسبوع الثالث عشر | تطبيقات على الرسائل التجارية |
| الأسبوع الرابع عشر | |
| الأسبوع الخامس عشر | المذكرات والتقارير |
| الأسبوع السادس عشر | مراجعة + الإمتحان النهائي (50 علامة) |

| أساليب التدريس | | |
|----------------|-----------------------------|--|
| | 1- المحاضرات | |
| | 2- الشفافيات | |
| | 4- الزيارات الميدانية | |
| | 5- البحوث | |
| وسائل التقييم: | | |
| | الاختبارات | |
| %20 | الاختبار الأول | |
| %20 | تحليل المقالات | |
| %50 | الاختبار النهائي | |
| %10 | الواجبات المتزلية والمشاركة | |

| المرجع الأساسي والمراجع الإضافية | | |
|--|-----------------------------|--|
| | 1- المرجع الأساسي الموصى به | |
| د. صباح حمید، د. غازي أبو زیتون | المؤلف | |
| الإتصالات الإدارية: "أسس ومفاهيم ومراسلات الأعمال" | عنوان الكتاب | |
| دار الحامد للنشر والتوزيع، عمان، | الناشر | |
| 2007 | سنة النشر | |
| | 2- مراجع أخرى | |
| Excellence in Business Communication, eighth edition | المؤلف | |
| John Thill & Courtland Bovee | عنوان الكتاب | |
| Pearson Prentice Hall | الناشر | |
| 2008. | سنة النشر | |
| | 3- المجلات العلمية | |