

جامعة النجاح الوطنية
كلية الدراسات العليا

واقع

التمويل في الصناعة الفلسطينية

اعداد

زياد احمد علي حمدان

اشراف:

د. باسم مكحول

قدمت هذه الاطروحة استكمالاً لمتطلبات درجة الماجستير في ادارة السياسات الاقتصادية

بكلية الدراسات العليا في جامعة النجاح الوطنية

نابلس - فلسطين

2001

واقع

التمويل في الصناعة الفلسطينية

اعداد

زيد احمد علي حمدان

اشراف:

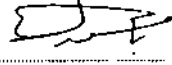
د. باسم مكحول

نوقشت هذه الأطروحة بتاريخ ١٧ ايار ٢٠٠١ واجيزت

التوقيع

اعضاء لجنة المناقشة

رئيساً



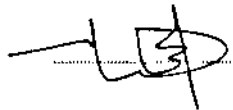
١- الدكتور باسم مكحول

عضواً



٢- الدكتور عمر عبد الرازق

عضواً خارجياً



٣- الدكتور انيس الحجة



الإهداء

إلى روح أبي التي تحلق في فضاء عزمي
وطموحه الذي يتحقق دون أن ينتظر ليراه ...
إلى أمي الصابرة .. المدرسة الأولى .. وكلمة البداية...
إلى جدتي التي سكنت مياه دعمها على بذرة الحفيد فأنبئت وبدأت تثمر .

إليهم اهدي هذه الدراسة

شكر وتقدير

أما وقد آلت هذه الرسالة إلى الانتهاء، فلا يسعني إلا وأن أتقدم بجزيل شكري وبالغ تقديري إلى أستاذي الفاضل الدكتور باسم مكحول المشرف على هذه الرسالة، والذي تحمل مني الكثير في سبيل إخراجها بالصورة المناسبة، والذي كان بالإضافة إلى سعة علمه ومعرفته، مثلاً صادقاً لكل معاني الأخوة والاحترام .

كما وأتقدم بعظيم امتناني إلى أعضاء لجنة المناقشة الدكتور عمر عبد الرازق والدكتور أنيس الحجة مدير عام بنك الإسكان في فلسطين، وشكر خاص إلى الدكتور نصر عبد الكريم، والدكتور سليمان عبادي، والأستاذ فتحي زامل والأخ أمجد عرار والذين كان لتوجيهاتهم وملاحظاتهم القيمة أثراً بارزاً في إثراء هذه الرسالة، فجزاهم الله كل خير ولهم مني كل المحبة والتقدير .

كما وأتقدم بالشكر إلى السادة في وزارة الصناعة الفلسطينية والجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني وإدارات البنوك وموظفي التسهيلات فيها، ومسئولي دوائر المشاريع في صندوق التنمية الفلسطيني، الأثروا، أوكسفام، جمعية الشبان المسيحية، شركات التأمين ورجال الأعمال الصناعيين والاتحادات الصناعية والأخوة في مكاتب جامعتي النجاح وبيروت والجامعة الأردنية وجامعة اليرموك ، وإدارة بنك الإنماء الصناعي الأردني، والجمعية العلمية الملكية.

ولا أنسى زملائي الأعزاء في البنك العربي الذين قدموا لي العون والمساعدة خلال مراحل إعداد هذه الرسالة وأخص بالذكر الأصدقاء نعمان شقير ، منسي عيده، فرح حنسن، والأخوات منار عاصي وأيمان حماد وجميع زملاء في الدائرة المالية .

الشكر كل الشكر لله تعالى الذي وفقني لإكمال هذه الدراسة، ثم لوالدتي وجدتي ولأعمامي محمد وصالح وأخواني وزوجتي الذين تحملوا مني وعني الشيء الكثير، وما توانوا عن جهد فيه مصلحتي إلا وبذلوه فجزاهم الله كل خير، والله ولي التوفيق .

زياد عطا طره

المحتويات

الصفحة	الموضوع
أ	الإهداء
ب	شكر وتقدير
ج	المحتويات
و	فهرس الجداول
1	الملخص
4	1 - مقدمة
5	1-1 أهمية الدراسة
5	2-1 أهداف الدراسة
6	3-1 منهجية الدراسة
9	2 - الخلفية النظرية والدراسات السابقة
9	1-2 مشكلة التمويل الصناعي
11	2-2 دور المؤسسات التمويلية
11	2-2-1 البنوك التجارية
13	2-2-2 مؤسسات الاقراض المتخصصة
14	3-2-2 المصارف الصناعية المتخصصة
16	4-2-2 دور الاسواق المالية
17	5-2-2 دور شركات التأمين
17	3-2 دور الحكومة في التمويل
19	3- الاقتصاد الفلسطيني
19	3-1 الناتج المحلي الاجمالي والدخل القومي الاجمالي
20	3-2 القوى العاملة الفلسطينية
20	3-3 التجارة الخارجية
21	3-4 القطاعات الاقتصادية
21	3-4-1 القطاع الزراعي
21	3-4-2 القطاع الصناعي
21	3-4-3 قطاع الانشاءات
22	3-4-4 قطاع الخدمات
22	3-4-5 القطاع السياحي
22	3-4-6 القطاع المالي الفلسطيني
24	4- القطاع الصناعي الفلسطيني
24	4-1 مساهمة القطاع الصناعي في الناتج المحلي الاجمالي
24	4-2 عدد المنشآت الصناعية
25	4-3 مساهمة أنشطة القطاع الصناعي في التوظيف

الصفحة	الموضوع
25	4-4 مساهمة أنشطة القطاع الصناعي في الإنتاج
25	5-4 متوسط حجم المنشآت
26	6-4 الشكل القانوني للمنشآت الصناعية
27	7-4 كثافة العمل ورأس المال
27	8-4 الانتاجية والاجور
28	9-4 مساهمة القطاع الصناعي في التجارة الخارجية
29	10-4 مشكلات الائتماء الصناعي
32	5- البنوك التجارية وحجم مساهمتها في التمويل الصناعي
32	1-5 تطور الفروع البنكية
32	2-5 حجم وتطور الودائع
33	3-5 الائتمان المصرفي
35	4-5 هيكل استثمار الأموال في البنوك
37	5-5 معوقات التمويل الصناعي
41	6- مؤسسات الاقراض غير الهادفة الى الربح ودورها في تمويل الصناعة
41	1-6 صندوق التنمية الفلسطيني
44	2-6 أكسفام كويبك
44	3-6 جمعية الشبان المسيحية
45	4-6 الانروا
49	7- مؤسسات التأمين العاملة ودورها في تمويل الصناعة
49	1-7 عدد المؤسسات والتكوين الرأسمالي
50	2-7 شركة غزة الاهلية للتأمين
51	3-7 شركة ترست العالمية للتأمين
51	4-7 شركة التأمين الوطنية
53	8- الاعانات الدولية ودورها في تمويل الصناعة
53	1-8 التوزيع القطاعي للمساعدات الدولية
54	2-8 مصادر المساعدات الدولية للقطاع الصناعي
57	9- السوق المالية الفلسطينية ودورها في تمويل الصناعة
57	1-9 وظائف وأهداف السوق
58	2-9 مؤشرات أنشطة سوق الاوراق المالية
61	10- التمويل في المنشآت الصناعية: الوضع الراهن
61	1-10 التمويل في سنوات التأسيس
62	2-10 مؤشرات التمويل حسب المناطق
62	3-10 التمويل في الفروع الصناعية
63	4-10 تأثير الشكل القانوني على التمويل

الصفحة	الموضوع
64	5-10 التمويل وحجم رأس المال
65	6-10 للتمويل وحجم العمالة
66	7-10 التمويل حسب الترخيص
68	11- التوجهات التمويلية لدى المؤسسات الصناعية
68	1-11 حجم وشكل التمويل المطلوب
69	2-11 التوجه الى مؤسسات التمويل
70	3-11 اولويات التمويل
71	4-11 علاقة التمويل المطلوب بأنشطة المنشآت
72	5-11 بيئة التمويل الصناعي
72	6-11 اعتبارات منح التمويل للصناعة
74	7-11 مشكلات التمويل وأجاله (شكل التمويل)
75	8-11 اشكال التمويل واعتبارات مؤسسات التمويل
75	9-11 الضمانات وشكل التمويل
77	10-11 التمويل المطلوب وسلوك مؤسسات التمويل
77	11-11 شكل التمويل المطلوب حسب المحافظات
77	12-11 حجم التمويل المطلوب حسب المحافظات
78	13-11 مؤسسات التمويل والضمانات المطروحة
79	14-11 التمويل الاجمالي المطلوب
80	12-اختبارات الدراسة ونتائجها
80	1-12 اختبار العلاقة بين شكل التمويل المطلوب وحجم التمويل
80	2-12 اختبار العلاقة بين نسبة التمويل والمؤسسة المانحة له
80	3-12 اختبار العلاقة بين اشكال الانشطة الصناعية والتمويل المطلوب
81	4-12 اختبار قرار منح التمويل من قبل المؤسسات التمويلية مع اعتباراتها في منحه
81	5-12 اختبار آجال التمويل مع بعض معوقات التمويل
82	6-12 اختبار آجال التمويل المطلوب واشكال الضمانات
82	7-12 اختبار العلاقة بين نسبة التمويل المطلوب وبعض المعوقات
83	8-12 اختبار العلاقة بين متوسط التمويل ومكان وجود المؤسسة
83	9-12 معامل الارتباط بين المعوقات والضمانات
85	13- التوصيات: الدور المطلوب من الجهات ذات العلاقة
85	1-13 الصناعيون
86	2-13 دور مؤسسات التمويل
87	3-13 دور الحكومة
87	1-3-13 البيئة الاستثمارية
88	2-3-13 الدور المباشر للحكومة

الصفحة	الموضوع
88	13-3-3 دور الحكومة اتجاه السوق المالي
89	13-3-4 بنك للإنماء الصناعي
118	قائمة المراجع
90	المراجع العربية
96	المراجع الانجليزية
98	ملخص بالانجليزية
101	الجداول
127	ملاحق الدراسة: الاستبيان

فهرس الجداول

الصفحة

الجدول

- | الصفحة | الجدول |
|--------|---|
| 101 | 1 : عدد المنشآت والمشتغلين والانتاج وكثافة رأس المال والانتاجية والقيمة المضافة والتعويضات 1998 |
| 101 | 2 : عدد المؤسسات العاملة في القطاع الخاص والشركات الحكومية في الصناعة وفنات حجم العمالة في فلسطين . |
| 102 | 3 : الكيان القانوني للمؤسسات الصناعية في فلسطين لغاية نهاية 1999. |
| 103 | 4 : توزيع الودائع على المحافظات. |
| 103 | 5 : توزيع التسهيلات الائتمانية المباشرة على الأنشطة الاقتصادية من 1996- 1999 |
| 104 | 6 : نسب الإقراض الى الودائع لبعض الدول. |
| 104 | 7 : عدد قروض المشاريع التي مولها صندوق التنمية الفلسطيني حسب القطاعات والمناطق. |
| 105 | 8 : مبالغ القروض لصندوق التنمية الفلسطيني موزعة حسب المناطق والقطاعات لنهاية 1999. |
| 106 | 9 : توزيع القروض الصناعية في صندوق التنمية الفلسطيني حسب المنطقة لنهاية 1999. |
| 106 | 10 : توزيعات الأنشطة القطاعية للأثروا حسب المنطقة الجغرافية لنهاية 1999. |
| 107 | 11 : عدد مؤسسات التأمين والتكوين الرأسمالي لسنوات 1995-1998. |
| 107 | 12 : مساعدات الدول المانحة خلال الاعوام 1996- 1999. |
| 108 | 13 : المبالغ المصروفة فعلياً والمبالغ الملتزم بها لقطاعات الانتاج والصناعة والقطاع الخاص لنهاية 1999. |
| 108 | 14 : التوزيع القطاعي للمساعدات الدولية لنهاية 1999. |
| 109 | 15 : أنشطة السوق المالي في القطاعات المختلفة خلال شهر شباط 2000 |
| 109 | 16 : توزيع مصادر التمويل حسب سنوات التأسيس |
| 110 | 17 : التوزيع الجغرافي للتمويل في المؤسسات الصناعية في فلسطين. |
| 111 | 18 : مصادر التمويل حسب الفروع الصناعية وحصة K/L لغاية 1997. |
| 112 | 19 : توزيع مصادر التمويل حسب الشكل القانوني للمؤسسات الصناعية لغاية 1997. |
| 112 | 20 : توزيع مصادر التمويل حسب رأس المال للمؤسسات الصناعية |
| 113 | 21 : التمويل حسب حجم العمالة في المؤسسات الصناعية في فلسطين. |
| 113 | 22 : التمويل حسب الترخيص في المؤسسات الصناعية في فلسطين . |
| 114 | 23 : نسب التمويل المطلوب والأجال ونوع المؤسسة التمويلية . |
| 114 | 24 : نسب التمويل المطلوب وبعض الأنشطة التي تحتاج الى التمويل . |
| 115 | 25 : الاعتبارات المتعلقة بقرار التمويل ونوع المؤسسة التي يتوجه اليها الصناعيين |
| 116 | 26 : مشاكل الحصول على التمويل المطلوب وشكل التمويل المطلوب. |
| 116 | 27 : معوقات التمويل الصناعي وشكل التمويل المطلوب في هذه الظروف. |
| 117 | 28 : الضمانات التي يستطيع الصناعيين تقديمها وشكل التمويل المطلوب. |

٥٤٢٨٨٩

117	29 : المعوقات الخاصة بمؤسسات التمويل ونسبة هذا التمويل .
118	30 : توجه الصناعيين الى التمويل حسب المؤسسة وأجل التمويل المطلوب في كل منطقة .
118	31 : نسب التمويل المطلوب حسب المناطق .
119	32 : العلاقة بين الضمانات التي يستطيع تقديمها المستثمرين ومعوقات التمويل .
120	33: متوسط التمويل المطلوب الى رأس المال حسب الأجل والمنطقة
120	34: اختبار الدلالة الاحصائية بين آجال التمويل عند مستوى معنوية 5%
121	35:العلاقة بين اشكال الانشطة الصناعية والتمويل المطلوب
122	36: اختبار قرار منح التمويل من قبل مؤسسات تمويلية مع اعتباراتها في منحه
123	37: يبين العلاقة بين الضمانات التي يستطيع الصناعيون تقديمها والمعوقات
124	38:اختبار العلاقة بين نسبة التمويل المطلوبة وبعض المعوقات
125	39: اختبار آجال التمويل المطلوب واشكال الضمانات
126	40: اختبار العلاقة بين متوسط التمويل ومكان وجود المؤسسة

ملخص الدراسة

تناولت هذه الدراسة موضوع التمويل في القطاع الصناعي، باعتباره المحور الاساسي والحاسم في تطوير الصناعات القائمة وانشاء صناعات جديدة، مما يؤدي الى توسيع القاعدة الانتاجية وسد احتياجات السوق المحلية وخلق قاعدة صناعية قادرة على الانتاج الكبير والتصدير.

وعملت الدراسة على تحديد الصعوبات التي تعترض التمويل في القطاع الصناعي الفلسطيني في التطبيق العملي، وذلك من خلال تحديد العلاقة بين المؤسسات الصناعية والمؤسسات التمويلية من حيث نسب التمويل الصناعي والضمانات التي تطلبها المؤسسات التمويلية ومدى قدرة الصناعيين على توفيرها، اضافة الى القاء الضوء على صعوبة الاقتراض من البنوك التجارية ومؤسسات الاقتراض الاخرى.

وقد اظهرت الدراسة اثناء مناقشة مصادر التمويل المختلفة ضعف نسب التمويل

الصناعي من قبل البنوك التجارية (اهم هذه المصادر)، والتي استطاعت ان تمنح ما نسبته 11% من حجم التسهيلات الاجمالي للصناعة، كما اظهرت المساهمة المتواضعة لمؤسسات الاقتراض المتخصصة التي لا تهدف الى الربح في التمويل الحالي مقارنة مع المؤسسات المصرفية كالبنوك، حيث لم تتجاوز هذه المساهمة 3.5% من مجمل الاقتراض الحالي. وبالتالي فان دور هذه المؤسسات ضعيف في سد الاحتياجات التمويلية المطلوبة منها، واتضح من تقديرات البنك الدولي لعام 1999 ان الضفة الغربية وغزة تعانيان من فجوة تمويلية، وبالتالي فان هذه المؤسسات تغطي ما نسبته 21.2% من التمويل المطلوب وحوالي 22.7% من طابقي التمويل وتحديدأ فيما يتعلق بالتمويل صغير الحجم. ولوحظ ايضاً ان ما نسبته 1.35% من اجمالي المصروف فعلياً من المساعدات الدولية متوجهاً الى التنمية الصناعة وان 5.33% وجهتها الانتاج في القطاع الصناعي. وبالمقابل فان اسهامات مؤسسات التأمين القائمة تركزت في مشاريع صناعية من خلال الاسهم والمشاركة ببعض المشروعات ذات العلاقة. ولوحظ كذلك محدودية دور سوق المال في التمويل الصناعي.

ويرجع هذا الانخفاض والمحدودية في التمويل الصناعي الى تحفظ المؤسسات التمويلية

جميعها في منح التمويل وذلك لاسباب عديدة منها: الظروف السياسية القائمة والمتمثلة بعدم وضوح الرؤيا السياسية المستقبلية، صعوبة توفير الضمانات بسبب عدم وجود طابو واثباتات تمليلية، انخفاض الوعي المصرفي الناتج عن حداثة العمل في هذا المجال، عدم وجود

المؤسسات المتخصصة بتمويل الصناعة، إضافة الى استثمار الجزء الاكبر من الودائع الفلسطينية خارج فلسطين.

هذه الاسباب جميعها جعلت التمويل الذاتي يسيطر على رأسمال المؤسسات الصناعية القائمة. وحدثت قلة في التمويل المعروف مقارنة مع احتياجات الصناعة، والتي قدرت بالمتوسط بحسب ما هو مطلوب الى رأس المال بحوالي 36% حتى عام 2000، في حين شكل التمويل من القروض حوالي 11% من رأس المال التأسيسي بناء على المسح الصناعي لعام 1997.

ومن اجل الوصول الى هذه المعطيات أجرى الباحث مسحاً ميدانياً على عينة عشوائية من 44 رجل اعمال صناعياً كعينة تأشيرية، حيث تم اعداد استمارة هدفت الى التعرف على مشكلات الصناعيين في مجال التمويل وتوجهاتهم التمويلية وقدراتهم على الوفاء بالضمانات المطلوبة والبدائل المتاحة للحصول على التمويل الصناعي . وبهدف التحقق من حجم معوقات التمويل ومعرفة واقعه اعتمدت العديد من المصادر منها الدراسات والمنشورات ذات العلاقة، إضافة الى المسوحات الصناعية التي قام بها الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني ووزارة الصناعة الفلسطينية ونتائج المسح الميداني .

وباستخدام تحليل ANOVA تبين انه لا توجد فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى معنوية 5% بين التمويل متوسط الاجل والتمويل طويل الاجل، وعند اختبار العلاقة بين نسب التمويل المؤسسات المانحة تبين انه لا توجد فروق ذات دلالة احصائية بنسب التمويل المطلوب والمؤسسات التمويلية وبالتالي الصناعيون لا يميزون بين هذه المؤسسات، اما عن العلاقة بين اشكال الانشطة الصناعية والتمويل المطلوب، تبين من تحليل النتائج انه لا توجد فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى معنوية 5% بين نسب التمويل وشكل النشاط الصناعي ويعزى ذلك الى الحاجة لنسب التمويل المطلوب وبالتالي يبدو ان التمويل بأغلبيته يتوجه للعمليات الضرورية.

ويتطلب القضاء على مشكلة التمويل تحديد دور كل من اطراف العلاقة ممثلة بأرباب الصناعة والمؤسسات المالية ومؤسسات الحكومة. حيث يتمحور دور اصحاب الصناعات حول العمل على انشاء المؤسسات الصناعية الاستشارية والبحثية من اجل الحد من عدم القدرة على الوفاء بالضمانات المطلوبة، والاندماج بين بعض المؤسسات الصناعية وتأسيس الشركات المساهمة العامة للصناعات المتشابهة، مما قد يسهم في تقليل التكاليف وزيادة الارباح.

اما دور المؤسسات التمويلية فيقتضي العمل بروح من المسؤولية الاجتماعية باعتبار ان الربح ليس الهدف الوحيد، كما يقتضي رفع نسب التمويل الصناعي الحالي، وتخفيف الضمانات المطلوبة، والتركيز على الجدوى الاقتصادية من المشروع، وانشاء المؤسسات الصناعية والترويج لها مما يتيح للأفراد المساهمة بها، والعمل من اجل استقطاب الاموال الاجنبية، ولا شك ان البنوك اكثر قدرة من الافراد على تحقيق هذا الهدف بما تمتلكه من قدرة على اجراء الاتصالات، وانشاء البنوك الشاملة التي تقدم الاستشارات الاقتصادية والمالية.

وتكمن اهمية دور الحكومة في قدرتها على صياغة واقرار الخطط الاقتصادية والتنمية، وانشاء المؤسسات الصناعية الكبيرة التي تحتاج رأس المال الكبير وطرح الاسهم للاكتتاب. ومن ثم الانسحاب التدريجي من هذه المشروعات بعد نجاحها، اضافة الى حل مشكلة الضمانات التي تطلبها المؤسسات المالية من خلال انشاء شركة مساهمة عامة لضمان القروض، وتأسيس بنك للانماء الصناعي يساهم في تمويل الصناعة بأجال طويلة ومتوسطة، اضافة الى مساهمته في إعداد الخطط المتعلقة بالصناعة .

1- المقدمة

لم يقتصر تأثير الاحتلال الاسرائيلي للأراضي الفلسطينية على الجوانب الاجتماعية والثقافية والسياسية وانما تعادها ليمس صميم الحياة الاقتصادية، فقد عمل الاحتلال الاسرائيلي منذ البداية الى اصدار رزمة من القوانين العسكرية التي هدفت الى احكام السيطرة على الاراضي الفلسطينية والى نهب المقدرات الاقتصادية، حيث عمل على اغلاق مؤسسات التنمية المتخصصة والبنوك والمؤسسات المالية عبر اصدار القرار رقم (7) عام 1967 وتجميد حسابات البنوك بالامر العسكري رقم (9) واعتماد العملة الاسرائيلية عملة تداول قانونية في الضفة الغربية وقطاع غزة، وفي الوقت ذاته اصدرت سلطات الاحتلال تراخيص للبنوك الاسرائيلية للعمل في الاراضي المحتلة بدلاً من البنوك العربية التي كانت تعمل ما قبل حزيران 1967.

وقد طالت سياسات الاحتلال كافة القطاعات الاقتصادية الفلسطينية، فكان القطاع الصناعي اكثر هذه القطاعات تضرراً من جراء السياسات الاسرائيلية الهادفة الى الضم واللاحق واحباط أي تنمية محتملة من خلال التعاقد من الباطن لكثير من الصناعات الفلسطينية مع الاقتصاد الاسرائيلي واغراق السوق الفلسطيني بالمنتجات والسلع الاسرائيلية وعدم اصدار تراخيص استيراد او تصدير وتحديدًا للصناعات الفلسطينية المنافسة للصناعة الاسرائيلية .

لقد فرضت هذه السياسات نفسها على الاقتصاد الفلسطيني من خلال تأقلمه مع أي من المستجدات، فخلال فترة الانتفاضة الفلسطينية اوامر عام 1987 ولغاية الآن مورس بحق الشعب الفلسطيني العديد من السياسات كسياسة القبضة الحديدية ومحاصرة المدن والقرى الفلسطينية ومنع العمالة الفلسطينية من التوجه الى اماكن عملها في الاراضي المحتلة عام 1948 الى غيره من الممارسات، وفي ظل هذه الظروف ولمواجهة هذه السياسات أعدت العديد من المشاريع التنموية والدراسات والابحاث من قبل جهات عديدة فلسطينية وأجنبية تتمتع بالاختصاص، ولكن لم تجد هذه الخطط بيئة مناسبة لكي تؤتي ثمارها.

وبعد اتفاق اوسلو 1993 واتفاق باريس الاقتصادي 1994 أعيد تنظيم القطاع المالي في فلسطين من خلال اعادة فتح وانشاء المؤسسات المالية المختلفة، كما جرت اعادة ترتيب نشاط القطاع المصرفي والمالي وانشاء البنوك التجارية والشركات المساهمة العامة والمالية وانشاء سوق فلسطين للأوراق المالية مطلع عام 1997، اضافة الى شركات التأمين والاستفادة من هبات الدول المانحة التي وصلت والتي تنتظر الوفاء بها علماً بأن هذه الهيئات تعتبر أحد المصادر المهمة للتنمية الاقتصادية الفلسطينية.

وفي مثل هذه الظروف المستجدة عادت جهات الاختصاص في وزارات السلطة الى محاولة صياغة مشاريع تنموية ودراسات جديدة تتلائم والمرحلة الجديدة. ولكن هذه المشاريع تركزت حول التنمية بشكل عام وعلى دراسة معوقات التنمية الصناعية الناتجة عن المرحلة السابقة أي ما قبل اوسلو، ولم تركز على معالجة مشكلة التمويل الصناعي بوصفه المحور الأهم في انهاض الصناعة الفلسطينية كأحد الروافع المهمة للاقتصاد الفلسطيني. ولا شك ان غياب المؤسسات التمويلية بكافة انواعها وغياب التركيز على توفير مصادر التمويل ترك القطاع الصناعي الفلسطيني عانلي الصبغة في اغلبيته، في الوقت الذي تتميز فيه الصناعة في فلسطين بصغر الحجم وضعف رأس المال المادي وضعف دور سوق المال .

ولا شك في ان عملية التنمية الصناعية تتطلب توفير التمويل اللازم للمشروعات الصناعية الجديدة والقائمة، ويحوز موضوع توفير رأس المال اللازم لعملية التنمية على أهمية كبيرة في دراسات التنمية وخاصة التنمية الصناعية من حيث العمل على خلق المؤسسات الصناعية والبحث عن الاساليب والصيغ المناسبة التي تساعد على تعبئة المدخرات وتحويلها الى رأسمال قابل للاستثمار في المجالات المختلفة وخاصة التنمية الصناعية، وتزداد أهمية البحث على رأس المال اللازم في الوقت الحاضر نظراً لأن المشروعات الصناعية في فلسطين تتطلب حجماً كبيراً من الاموال.

1-1 أهمية الدراسة

تكتسب هذه الدراسة أهميتها من خلال تناولها لموضوع حيوي و اساسي يتعلق بالتنمية القطاع الصناعي وقضية التمويل كعنصر مهم في هذه التنمية وفي الحقل الاقتصادي عموماً. وليس من مهمة هذه الدراسة البحث في ادبيات التمويل وانواعه، وانما القاء الضوء على اهم العقبات التي تعترض زيادة الفرص التمويلية ووضع التوصيات والحلول المناسبة لهذه المشكلة.

2-1 اهداف البحث

ترتكز عملية التنمية الاقتصادية الفلسطينية على القطاع الصناعي بإعتباره أحد القطاعات الرائدة للتنمية. ونظراً للمشاكل التي تعاني منها الصناعة في فلسطين وفي مقدمتها مشكلة التمويل، فإن الدراسة سنتناول القضايا التالية:

1. التعرف على هيكل التمويل في القطاع الصناعي الفلسطيني بشكل عام .
2. دراسة العقبات التي تواجه القطاع الصناعي الفلسطيني من حيث توفير مصادر تمويل فعالة .

3. تحديد دور كل من التمويل الذاتي والبنوك التجارية، شركات التأمين ، برامج المنح والمساعدات المقدمة من الدول المانحة والبنك الدولي، اضافة الى دور سوق فلسطين للأوراق المالية في التمويل واقعه الحالي وقدراته التمويلية وكذلك مؤسسات الاقراض المتخصصة التي تعمل من خلال التمويل الدولي ولا تهدف الى الربح .
4. دراسة دور الحكومة في توفير البيئة القانونية والبنية التحتية وتطبيق السياسات الاقتصادية الملزمة وضمانها للقروض والتعرف على امكانية لعبها لمتل هذا الدور وتأثيره على القطاع الصناعي باعتبار ان الحكومة تشكل احد الضامنين المهمين في هذا المجال.
5. الخروج بتوصيات خاصة بالسياسة التمويلية للقطاع الصناعي الفلسطيني بشكل عام وبكل من مصادر التمويل بشكل خاص .

3-1 منهجية الدراسة

لقد تم اجراء العديد من المقابلات مع ادارات بنوك ومؤسسات اقراض وجمعيات اقراضية اضافة الى ذوي الاختصاص في فلسطين وتحديداً في المجالات التي تخدم غرض الدراسة وبلغ عدد هذه المقابلات حوالي سبعة عشرة مقابلة، وزيارة العديد من المكتبات العامة والمكتبات الجامعية . ودراسة الكتب والمجلات المتخصصة في الشؤون التنموية والاقتصادية ذات الصلة بمشاكل الصناعة ومعوقات التنمية الصناعية، سواء الصادرة منها في فلسطين او في الدول الاخرى.

وقد تم تحليل أحدث المنشورات والاحصاءات والدراسات ذات العلاقة بمشكلة الدراسة والتي صدرت عن الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني ووزارة الصناعة الفلسطينية، اضافة الى احصائيات سلطة النقد الفلسطينية والتقارير السنوية لشركات التأمين ومؤسسات الاقراض المتخصصة وسوق فلسطين للأوراق المالية ووزارة التخطيط والتعاون الدولي.

فيما تم اختيار عينة تأشيرية تتكون من اربعة واربعين من رجال الاعمال الفلسطينيين ومدراء الاتحادات الصناعية واصحاب الشركات الصناعية الكبيرة، وتم توزيعها على محافظات الضفة الغربية على النحو التالي: القدس 4، رام الله 8، الخليل 8، نابلس 7، بيت لحم 4، قلقيلية 5، طولكرم 4، جنين 4. وحازت رام الله والخليل ونابلس على اعلى نسبة لتواجد صناعي كثيف في هذه المحافظات. وتجدر الإشارة هنا الى ان هذه العينة غير ممثلة لمجتمع الدراسة وانما تم اختيارها كعينة تأشيرية تهدف الى التعرف على مشكلات الصناعيين التمويلية ومواقفهم

وتعتمد هذه الدراسة على الاسلوب الوصفي، حيث انها تصف الواقع التمويلي للصناعة الفلسطينية بجميع جوانبه من خلال تحليل المعلومات التي تم جمعها على شكل جداول وتحليلها، ونتائج المقابلات واستقراء النشرات والمسوحات السابقة.

2- الخلفية النظرية والدراسات السابقة

2-1 مشكلة التمويل الصناعي

يشكل التمويل إحدى أهم حلقات التنمية الاقتصادية، مما يعني أن أية خطة تنموية يجب أن تتضمن مصادر تمويلها، وقد أصبح هذا الجزء الحيوي فرعاً مهماً وأساسياً من فروع العلوم الاقتصادية. وفي مجال التمويل الصناعي أظهرت العديد من الدراسات أن مشكلة التمويل هي أحد أهم العوائق التي تعترض طريق الانماء الصناعي بشكل عام وفي مجالات بناء الصناعة وتطويرها من خلال زيادة الطاقة الإنتاجية وتوفير التكنولوجيا الصناعية بشكل خاص. وقد بينت دراسات كثيرة أن غياب التمويل أو ندرته هو السبب الذي يقف وراء التراجع المستمر في الصناعة العربية بعامه، والصناعة الفلسطينية بخاصة (الخطيب والساعد، 1996؛ اتحاد المصارف العربية، 1987؛ مكحول، 1999).

ويمثل القطاع الصناعي أهمية خاصة بالنسبة لتنمية الاقتصاد، وبالتالي فإن تعديل مساره وتطوير هيكله وتوفير التمويل اللازم له سوف يرفع من قدرته على المساهمة في سد قدر كبير من إحتياجات السوق المحلية، مع ما يترتب على ذلك من الحد بقدر المستطاع من الاعتماد على الخارج في سد هذه الإحتياجات والتخفيف من درجة انكشاف الاقتصاد المحلي على العالم الخارجي وزيادة التشغيل ورفع درجة التصدير إلى الخارج (عبدالرحمن، 1994).

ويتطلب تحقيق ذلك ضرورة العمل بالتوجهات التالية :

1. تبني استراتيجية واضحة للتنمية الصناعية ووضع السياسات الكفيلة بتنفيذها .
 2. العمل في هيئة واحدة حكومية تقوم بتجميع الإمكانيات التي تضمن تنفيذ هذه الاستراتيجية وتهيئة البيئة الصناعية، وتعميق الوعي الصناعي لدى المواطنين.
 3. توفر الدعم الحكومي بمختلف أشكاله بالقدر الذي يساعد على إنشاء قطاع صناعي قوي قادر على المنافسة الخارجية، والاعتماد على ذاته مستقبلاً (Zreigat, 1989).
 4. وبالرغم مما تكتسبه هذه العوامل من أهمية بالغة في تنمية الصناعة، إلا أن عامل التمويل يعتبر المحور الأساسي، والعامل الحاسم في قيام الصناعة سواء من حيث نشأتها أو توسعها. وبدون هذا العامل لا يتصور قيام صناعة أصلاً (اتحاد المصارف العربية، 1987)
- ويجري التمويل الائتماني، عادة، اعتماداً على نوعين من المصادر حسب الجنسية وهما:

أولاً- مصادر داخلية: وهي تلك التي تتكون من الأرباح الناتجة عن النشاطات الاقتصادية المختلفة، وعن ادخارات الافراد ومستوى الائتمان الممنوح من قبل البنوك التجارية والمؤسسات المتخصصة بالتمويل الائتماني ومشاركة الحكومة في النشاط الاقتصادي.

ثانياً- مصادر خارجية: وهي تلك التي توفرها القروض الدولية والمساعدات والاستثمارات المتدفقة من الخارج .

وكذلك ينقسم التمويل من ناحية بعده الزمني الى تمويل قصير الأجل يوجه الى تشغيل الصناعة أو تصريف منتجاتها، وتمويل متوسط وطويل الأجل يوجه الى الاستثمار في الصناعات وبناء طاقتها الانتاجية، وهو يمثل التمويل الأهم بالنسبة للصناعة (Hughes, 1980).

ويمكن تقسيم التمويل من حيث مصدره، على النحو التالي :

- 1- التمويل عن طريق استخدام استثمارات المساهمين.
- 2- الاقتراض الطويل او القصير الأجل من مصادر الأقرض المختلفة.
- 3- التمويل الذاتي باستخدام الاموال المجمعّة من الارباح المحتجزة التي لا يتم توزيعها والاحتياطات المتركمة لدى المؤسسة.

وغني عن البيان ان المنشآت قد تجمع بين واحد او أكثر من هذه المصادر بحسب الظروف المتاحة امامها، وبحسب شروط وتكلفة أعباء التمويل عن طريق الاقتراض من ناحية أخرى (اتحاد المصارف العربية، 1984).

ويرتبط التمويل الصناعي بجوانب اساسية في بنية الصناعات في الدول النامية ومن ضمنها الدول العربية، كما يؤثر النمط التمويلي ويتأثر بالخصائص الاساسية لهذه الصناعات. وتتصف الصناعات العربية بارتفاع التكاليف والافتقار الى الجودة، وعدم المرونة في التحول من انتاج الى آخر حسب نوع الطلب، والاعتماد على سياسة احلال الواردات، واستيراد الآلات وتقنيات الانتاج والكثير من المستلزمات. وبشكل استثمار القطاعين العام والخاص في القطاع الصناعي الضمانة الاساسية لتجاوز هذه الصفات وذلك بتشجيع المشاريع الخاصة، الصغيرة منها والمتوسطة، من خلال المدخرات التي يمكن استخدامها وتوجيهها نحو الاستثمار في القطاع الصناعي (الصندوق العربي للانماء، 1984). الا ان هذا الاستثمار يواجه عند التطبيق العملي العديد من الصعوبات والتي يمكن تحديدها في فئتين هما :

أ. ما يتعلق بالعلاقات بين المؤسسات الصناعية والمؤسسات التمويلية: وفي هذا المجال يمكن الحديث عن الصعوبات التالية : غياب الضمانات والمؤسسات المتخصصة والافتقار الى سياسة وطنية واضحة تحكم هذه العلاقة وصعوبة الاقتراض من البنوك التجارية نتيجة لمشاكل توفير الضمانات المطلوبة.

ب. ما يتعلق بالتنسيق والعمل المشترك بين المؤسسات الصناعية ذاتها، مثل: عدم التعاون على شراء التكنولوجيا وعدم تشكيل مراكز بحث مشتركة، ونتيجة لاتصال هذه الصعوبات بكافة جوانب عمل المؤسسة الصناعية وأفاق تطورها، فان آثارها تتعكس على الصناعات الصغيرة والمتوسطة اكثر منها على الصناعات الكبيرة (كرمول، 1996).

2-2 دور المؤسسات التمويلية

1-2-2 البنوك التجارية :

تكمن أهمية النظام المصرفي "البنكي" في الانماء الصناعي في الوظائف الاساسية للنظام المصرفي ذاته، حيث يقوم بدور الوسيط بين المودعين والمستثمرين بدءا بقبول الودائع وانتهاء بتقديم الائتمان. ويعتبر دور الائتمان مركزيا في هذه الوظيفة، وتقدم البنوك عدة انواع من الائتمان ، كالائتمان الاستثماري لتمويل النشاطات العقارية ، والائتمان الاستهلاكي "التجاري" لتمويل الأنشطة التجارية المختلفة ، والائتمان الصناعي لتمويل الأنشطة الصناعية (الشمري، 1988).

وبالتالي تستطيع هذه البنوك المساهمة في النشاطات الاقتصادية من خلال وظائفها السابقة. وفي الدول النامية تتضح أهمية دور البنوك من خلال لعبها دور المنظم، كون طبقة المنظمين ضعيفة . اما في الدول المتقدمة فنقوم البنوك وشركات الاستثمار بدور مساندة المنظمين أي رواد الصناعة والمستثمرين (اتحاد المصارف العربية، 1987).

ونتيجة للتقدم الحاصل في العمل المصرفي، ولتوسيع دور البنوك برز نوع من البنوك المسماة البنوك الشاملة كنمط للعمل المصرفي ، وذلك حتى تتمكن البنوك من المشاركة بشكل اوسع في المجالات الاقتصادية المختلفة ، وعدم اقتصر دورها على الاعمال الروتينية والتقليدية بل ليتعدى ذلك ويشمل إعداد دراسات الجدوى الاقتصادية للمشاريع وتسويقها واختيار المساهمين في رأسمالها، وهنا تستطيع البنوك ايجاد صلات جيدة تسمح للاجهزة المعنية

بالتصرف بالبيانات والملاحظات التي تتوفر لديها ، واستخدام الاساليب العملية لمواجهة احتياجات القطاع الصناعي المتزايدة للتمويل مثل القروض والضمانات بمختلف صورها (ماس، 1998).

ويمكن النظر الى تجربة البنوك الاردنية في هذا المجال ودراستها للاستفادة منها على الصعيد الفلسطيني. فقد بدأت هذه البنوك بسياسات انتمائية شديدة التحفظ واقتصرت على رأس المال العامل ، ولكنها ونتيجة التجربة التمويلية، انتقلت تدريجيا الى التمويل المتوسط والطويل الأجل والى الاستثمار المباشر وصولا الى تبني فكرة المسؤولية الاجتماعية القائلة إن الربح ليس هدفها الوحيد، الا ان البنوك الاردنية تواجه تحديات عدة منها:

أ. القدرة على استيعاب التغيرات الجديدة والحد من القيود ازاء التمويل، والتجديد في خدماتها من خلال الاستثمار الافضل .

ب. ما يتطلبه الدور الجديد من تطوير في بيئة عمل هذه البنوك بحيث تتبنى فلسفة اقتصادية واضحة تؤمن باهمية القطاع الخاص في التنمية. وهذا يتطلب:

- وضع سياسات اقتصادية مالية ونقدية تؤدي الى زيادة عرض مناسب للمدخرات من قبل الحكومة.

- تطوير القدرة على توسيع الطاقة الاستيعابية لانشطة التمويل من خلال توفير كفاءات حكومية لبعض انواع التمويل كبديل لمشاركة الحكومة في مراحل معينة(عقل ، 1996).

ويمتد هذا الدور اضافة الى انشاء المشروعات الصناعية، الى شكل اخر من التمويل وهو التمويل التاجيري كأحد اشكال التمويل الحديث ، وذلك بان توجر البنوك المعدات والالات، وهذا يستدعي اتباع التقنيات المتخصصة في التمويل الصناعي لكي تتفادى اية تاثيرات سلبية لاحقة على انشطتها التمويلية من خلال تخصيص نسبة مئوية من ودائعها توجهها نحو المصارف الصناعية، على ان تخصص من الاحتياطي الاجباري لدى البنوك المركزية . ويستدعي ذلك ايضا ان تقوم البنوك بدور اكبر في تمويل المشروعات وانشاء مؤسسات التمويل المتخصصة في الاقراض الصناعي وتطوير اجهزتها الداخلية بما يمكنها من الاسهام بشكل اكبر في دراسة المشروعات، وتقييمها ومتابعة تنفيذها بالتعاون مع المصارف المتخصصة (كاظم، 1987).

اما البنوك التجارية في فلسطين فيتأثر نشاطها في مجال توسيع الائتمان بعدة عوامل تتلخص في (هيفا، 1998):

1. الاوضاع الاقتصادية والسياسية غير المشجعة ، كالممارسات الاسرائيلية باغلاق المناطق وعزلها، وهذا يؤدي الى عدم القدرة على التنبؤ واليقين بين المستثمرين .
2. محدودية ضمانات القروض وبخاصة الضمانات النقدية والعقارية لكون الاراضي غير مفروزة حسب الطابو وقانون التمليك .
3. ضعف الجهاز القضائي .
4. غياب البرنامج التنموي الواضح من قبل الدوائر المعنية.

وتؤدي العوامل السابقة الى ثغرة تمويلية يجري تمويلها حالياً من خلال المساعدات الدولية، وهذه الثغرة ناتجة عن حجم الاموال التي تقتضيها التنمية في فلسطين، ومن اجل القضاء على هذه الثغرة يتطلب الامر مساهمة البنوك بدور اكبر في التمويل من خلال التمويل التاجيري، ولا سيما في زيادة العرض من المدخرات وتشجيع الطلب عليها من خلال منحها التمويل للأنشطة الاقتصادية وان لا يقتصر دورها كما هو حالياً على الاعمال المصرفية كالسحب والايذاع وحفظ الاموال وخدمات تبديل العملات وتحصيل الشيكات وفتح الاعتمادات المستندية، وذلك عبر السياسات والادوات الحكومية وتحديد ادوات السياسة النقدية التي تشجع الجهاز المصرفي على القيام بهذه الادوار (الهندي، 1998).

وتشير الدراسة ذاتها الى ان البنوك في فلسطين بإمكانها ان تلعب دورا اكثر حيوية من خلال مشاركتها في البنية التحتية والمناطق الصناعية ، وان تقوم بتشجيع القطاع الخاص على انشاء شركات تصدير ، وهذا ما لم يلاحظ في فلسطين من قبل (الهندي، 1998) .

2-2-2 مؤسسات الاقراض المتخصصة:

تكمن اهمية هذه المؤسسات في انها تستطيع توفير مصادر اضافية للتمويل الذي يساهم في التنمية الاقتصادية على الرغم من محدودية اقراضها، وقد عملت في فلسطين لغاية العام 1996 حوالي 22 مؤسسة اقراض، ويمكن تقسيم هذه المؤسسات الى فئتين رئيسيتين ، هما :

1. المؤسسات المحلية : وهي مؤسسات ركزت عليها العديد من الدراسات السابقة مثل صندوق التنمية الفلسطيني الذي 'يعنى بالتنمية بشكل عام، ومؤسسة لجان الاغاثة الزراعية الفلسطينية التي 'تعنى بالتنمية الزراعية وبدأت مؤخراً تهتم بالمشاريع النسائية، والمركز العربي للتطوير الزراعي الذي 'يعنى بشؤون الاقراض الزراعي .

2. المؤسسات الدولية : ومنها مؤسسة انيرا التي تهدف الى مساعدة اللاجئين واصلاح آبار المياه والينابيع لاستخدام الري وتمويل الزراعة احيانا، ومؤسسة انقاذ الطفل التي تقدم خدمات في مشاريع المياه والمجاري والطرق الزراعية ورياض الاطفال. ومؤسسة كير الدولية التي تقدم الدعم للمستشفيات والخدمات البيطرية والخدمات المجتمعية. ومؤسسة اكسفام كويبيك لدعم التنمية من خلال تقديم قروض للمشاريع الصغيرة جداً للنساء . ومؤسسات الاقراض التابعة للامم المتحدة مثل دائرة التنمية والتخطيط الهادفة الى خلق فرص عمل ودعم وتوسيع المشاريع الصغيرة (قديح، 1998).

وتبلغ نسبة اقراض المؤسسات غير الهادفة الى الربح 3.9% من حجم التسهيلات الاجمالي العام، وبالتالي فإن دور هذه المؤسسات في التمويل الصناعي ضعيف كونها لا تركز على الصناعة باستثناء صندوق التنمية الفلسطيني، الذي يهتم باقراض المشاريع الصناعية (حامد ، 1998) وتتميز مؤسسات الإقراض المتخصصة عن البنوك التجارية بانها تخفض من المصاريف الادارية لقللة الضمانات المطلوبة وتقوم ببناء علاقات طويلة الاجل مع المقترضين وبالتالي تقل تكاليف الرقابة.

وفي حال بروز اشكالات في الاقراض، فإن بإمكان هذه المؤسسات ان تساهم في حلها من خلال القروض والمساعدات الخارجية وجذب الاستثمارات ، ويقضي هذا الدور مشاركتها بتوفير البيئة الاقتصادية واستحداث صياغات جديدة للضمانات ، وهذا يتطلب جهدا جماعيا من قبل جميع المؤسسات المعنية بالاقراض ، على ان لا تكون آليات الاقراض جامدة وثابتة (ماس، 1998) .

2-2-3 المصارف الصناعية المتخصصة :

تتبع اهمية هذه المصارف من كونها متخصصة في تنمية القطاع الصناعي، وتستطيع الاقراض لمدد زمنية اطول وبفائدة منخفضة. ويستدل من الدراسات السابقة (اتحاد المصارف العربية، 1987) ان هناك دورا ايجابيا لهذه المصارف في توفير التمويل اللازم للنهوض بالقطاع الصناعي.

لدراسة حالة بنك الانماء الصناعي الاردني ، استخدم الخطيب والساعد (1996) نموذجاً احصائياً باستخدام اسلوب المربعات الصغرى، التي اظهرت ان الانتماء الصناعي لا يزال دون المستوى المطلوب ويشكل ما نسبته 22.3% من اجمالي الانتماء خلال الفترة من 1980-1992 . اما التمويل من بنك الانماء الصناعي فلم تتجاوز ما نسبته 2,6% من

التسهيلات الاجمالية . وبين ان التمويل ووفرته هما اساس عملية النمو الاقتصادي في الناتج المحلي الاجمالي، الامر الذي ينعكس في النهاية على تنمية القطاع الصناعي .

وفي ضوء تجارب بعض الدول العربية لوحظ ان هناك تركيزا على الائتمان الصناعي المتوسط والائتمان طويل الأجل ، حيث بلغت نسبة القروض المقسطة الى اجمالي الائتمان في العراق مثلا ما يزيد على 80%، ونتج عن ذلك قيام مشاريع صناعية متطورة وتكوين رأس المال المحلي الثابت في الصناعة التحويلية وتوجيه المدخرات الخاصة نحو الاستثمار الصناعي وقيام المصرف الصناعي بدوره في التخطيط الصناعي وتكييف ادوات السياسة الائتمانية مع متطلبات التطور الصناعي لصالح المناطق الاقل تطورا، كما تبين ان اهمية المصرف تكمن في كونه يقوم بتخفيض الضمانات المطلوبة لإحداث التأثير التنموي وتوفير اسباب النجاح لانطلاق المشروع واستمراريته، (اتحاد المصارف العربية، 1987). ويصبح هذا الدور بالنسبة للمصارف الصناعية اكثر صعوبة في الحالات التالية:

- أ. عندما لا تكون هناك ودائع لأجال متوسطة وطويلة بالكميات المطلوبة .
- ب. عدم وجود أي جهة تقوم بدراسة المشاريع التي تعرض على البنوك الصناعية .
- ت. عدم توفر التشريعات الخاصة التي تؤمن تسهيلات خاصة بالصناعة لاصحاب المشاريع الصناعية .

وهذه الحالات الثلاث جعلت المصرف الصناعي اللبثاني يحجم عن اداء الدور المنوط به، كون الودائع في لبنان كانت لأجال قصيرة ، مما ادى الى تدني نسبة الائتمان الصناعي مقارنة بالائتمان الاجمالي، الذي بلغت نسبته 13% الامر الذي دفع الدولة الى اتخاذ عدد من الاجراءات لمواجهة هذا الوضع، ومن اهم هذه الاجراءات دفع نصف الفائدة المستحقة عن الصناعيين للمصرف الصناعي وزيادة سنوات التسديد ورفع سقف القرض (اتحاد المصارف العربية ، 1997).

وتقوم بعض الحكومات أحيانا بأسناد المصرف الصناعي اذا لزم الامر ، وذلك عن طريق اقرض البنوك الصناعية بفائده منخفضة ، وتشجيع هذه المصارف على اصدار السندات في الاسواق المالية .

وتساهم المصارف الصناعية في الترويج الصناعي وتعد الدراسات التحليلية والمسوحات السوقية اللازمة للتعرف على المشاريع الجديدة من اجل تطويرها وترويج ما يتمتع منها بفرص جيدة للاستثمار ، وتشجيع تصدير العديد من السلع، وكذلك اصدار بيانات عن حجم

السوق للسلع التي سيتم انتاجها ضمن مشاريع استثمارية جديدة. ولإنجاح هذه النشاطات يتوجب اصدار البيانات من الجهات المعنية وايصال المعلومات في الوقت المناسب لمستخدميها ، وصياغة استراتيجية واضحة للنمو الصناعي .(بنك الكويت الصناعي ، 1984).

2-2-4 دور الاسواق المالية :

تتعامل اسواق رأس المال capital market بيعا وشراء بأدوات الائتمان قصيرة وطويلة الاجل ، كالاسهم والسندات التي تصدرها الشركات المساهمة العامة بهدف توفير الاموال للمشاريع، سواء أكانت صناعية ام زراعية ام عقارية ام خدماتية . ومن أدوات الائتمان ايضا سندات التنمية الحكومية والقروض البنكية طويلة الأجل . اما سوق الاوراق المالية security market فهي من مؤسسات سوق رأس المال .(الشمري ، 1988).

وبسبب ترابط الاهداف بين اجزاء النظام المالي فانه من الصعب الفصل بين المصارف والاسواق المالية ، وتتسا العلاقة بين هذه وتلك من خلال استقطاب الاستثمارات الاجنبية والمشاريع التنموية ومصادر التمويل طويل الأجل .

اما فيما يتعلق بسوق فلسطين للاوراق المالية فقد لوحظ ان هناك عوائق امام نشاطاتها الاقتصادية واهم هذه العوائق ضعف البنية المؤسساتية للوساطة وغياب المؤسسات التي تتعاطى مع أنشطة السوق وقلة عدد وانواع الادوات الاستثمارية والتمويلية (الهندي ، 1998) .

ورغم حداثة النشأة والتجربة فإن السوق المالية الفلسطينية تشكل الى حد ما جزءاً من الاسواق المالية العربية التي تعاني ايضاً ما تعانيه في مسيرتها الاقتصادية. ومن الأهمية بمكان ان يصار الى تطوير الاسواق المالية العربية التي تتشابه في طبيعة البيئة الاقتصادية التي تعيش في ظلها، ولتحقيق هذا التطوير تبرز الحاجة الى ضخ الاموال العربية من الدول ذات الفائض الى تلك التي تعاني عجزاً فيه وذلك عبر الاتفاقيات الثنائية والتنسيق المشترك . ولذلك فإنه منوط بالدول التي تعاني النقص ان تعمل على اجتذاب الفائض المالي من خلال وساطة فعالة وناجحة بين العرض من الاصول المالية والطلب عليها، وكذلك العمل على زيادة الوعي الادخاري ووضع نظام واضح للسوق المالية ” اولية وثانوية“ للتعامل بالاوراق المالية للمشروعات من اسهم وسندات سوف يسهم في تقديم خدماتها لأصحاب الاموال والمشروعات والمقترضين بالشروط والظروف الملائمة (اتحاد المصارف العربية 1987).

2-2-5 دور شركات التأمين

تتبع أهمية شركات التأمين من قيامها بحشد الاموال من جراء نشاطات التأمين الناتج عن قوانين التأمين الالزامية كتأمين السيارات والمصانع، والتي بلغت اقساطها السنوية ما يقرب من 24 مليون دولار امريكي في فلسطين، بينما بلغت اقساط باقي انواع التأمين 3 مليون دولار (عاشور، 1995).

وتقوم شركات التأمين في فلسطين باستثمار فائضها المالي عبر العديد من القنوات التي تتركز بالمشاركة بتأسيس العديد من الشركات مثل شركات الاستثمار العقاري والخدمات، او المساهمة عبر شراء الاسهم للشركات المساهمة العامة، اضافة الى ايداع جزء من الفائض لدى البنوك (شركة غزة الاهلية للتأمين، 1998؛ ترست العالمية، 1998؛ الوطنية للتأمين، 1998). اما على المستوى العربي فان دور شركات التأمين في تمويل الصناعة محدود جداً ويكاد يكون محصوراً في شراء اسهم بعض الشركات الصناعية (اتحاد المصارف العربية، 1987). ويرتبط نمو صناعة التأمين بازدهار الانشطة الاقتصادية المختلفة سواء كانت عمرانية او تجارية او سياحية وصناعية، كما يرتبط ايضاً بارتفاع المستوى المعيشي للمواطن وزيادة الوعي التأميني والاستقرار الامني (غزة الاهلية للتأمين، 1998).

2-3 دور الحكومة في التمويل

للحكومة دور هام بل و اساسي في التمويل وذلك من خلال توفير التمويل اللازم وتوجيهه الى الصناعات المختلفة ضمن اولويات خطط التنمية الصناعية بما يضمن تحقيق التطور الصناعي . وبهذا فان الحكومة تستطيع ان تلعب هذا الدور عبر ادواتها المختلفة في ادارة السياسات الاقتصادية (مركز الدراسات الاستراتيجية 1996). ويمكن دور الحكومة الحديث في توفير البيئة الاستثمارية الملائمة والقادرة على تشجيع الافراد وأصحاب رؤوس الاموال والشركات الاستثمارية على المشاركة الفاعلة في عملية النمو والتنمية الصناعية وذلك عبر حمايتها لأموال المستثمرين، (الحمارنة 1996).

عندما تتوفر جميع العوامل المساعدة، بما فيها التمويل اللازم للقطاع الصناعي و ابرام الاتفاقيات الثنائية للتصدير والاستيراد، تترك بعد ذلك عملية تحديد الفرص الاستثمارية الصناعية للافراد والشركات (عازر، 1989). وتلجأ حكومات بعض الدول الى مساعدة المصانع الصغيرة عبر قنوات استشارية عديدة، منها الاقتصادية والفنية والادارية وذلك على النحو التالي:

1. الاقتصادية : حيث تقدم المشورة حول موقع المشروع وراس المال وتوفر الاسواق لتسويق الانتاج ومنح التمويل اذا اقتضى الامر وتحسين اداء المشروع .

2. الفنية : وهي مشورة تتعلق بالالات وتخطيط وبناء المصنع .

3. الادارية : وتشمل تدريب العمال الفنيين وتأهيلهم ورفدهم بخبراء اجانب عند الضرورة بهدف رفع كفاءاتهم وإكسابهم مزيداً من الخبرة النظرية والعملية .

وهناك شكل اخر من اشكال المساعدة من جانب الحكومة يتمثل بالمساعدات المالية ويبرز هذا الدور عندما تبدي البنوك التجارية عدم رغبتها في التعامل مع المؤسسات الصناعية الصغيرة مفضلة التعامل مع المؤسسات الكبيرة بسبب قلة المخاطرة، ويمكن لهذه البنوك ان تخفض شروطها في حال ضمان الحكومة لأية خسارة وتشجيعها لاقامة مؤسسات جديدة متخصصة واقامة شركة لضمان مخاطر الائتمان المصرفي للمشروعات الصغيرة (اسماعيل 1997).

وبإمكان الحكومة التدخل بعدة طرق مباشرة او غير مباشرة، وذلك على النحو التالي :

1. التدخل المباشر : ويتلخص بتمويل مشروعات القطاع العام والمساهمة بمشروعات القطاع الخاص ، وتأسيس المشروعات والاكتتاب باسهمها او ضمان بيع هذه الاسهم ، وكذلك ضمان تدفق رؤوس الاموال الاجنبية وتكوين المدخرات المحلية .

2. التدخل غير المباشر: من خلال العمل على تحقيق الاستقرار للاوضاع النقدية . وتحديد اسعار رمزية لبعض مدخلات الانتاج المحلية ذات العلاقة بالبنية التحتية كالكهرباء والارض وغيرها او جعلها مجانية وتخفيض الضريبة وحماية الملكية والحقوق المترتبة عليها من جميع المخاطر .

وبالتالي فإن حل مشكلة التمويل حلا جذريا يتطلب تكثيف مصادر التمويل الجديدة، واقامة هيكل اقتصادي يسمح بتنمية الفائض الاقتصادي، على ان يتضمن في هذا الهيكل قطاع صناعة تحويلية كبيرة الحجم، يرتبط بموارد وقوى الانتاج المحلية، وتقليص الاستهلاك وزيادة المدخرات وتعديل هيكل تخصيص الموارد لمصلحة الصناعات الانتاجية والاعتماد على الموارد الداخلية وتنظيم الانفاق القومي. وهذا يعني بانه لولا تدخل الدولة المباشر عبر سياساتها الصناعية لما تسنى لهذا المستوى الصناعي العالمي ان يتحقق. واذا كانت هذه النتيجة صحيحة على وجه العموم، فإنها تكون اكثر صحة عندما يدور الحديث عن البلدان النامية ومنها الاقطار العربية. (غفار، 1987).

3- الاقتصاد الفلسطيني

ان اهم ما يميز الاقتصاد الفلسطيني عن غيره من الاقتصادات معاناته الكبيرة من التشوهات الهيكلية التي عمل الاحتلال الاسرائيلي وعلى مدار عقود على تكريسها ساعيا بذلك الى السيطرة والضم، بهدف جعل هذا الاقتصاد تابعا للاقتصاد الاسرائيلي بشكل كامل . لذلك فقد فرض على الاقتصاد الفلسطيني ان يحاول التأقلم مع كل الظروف الاقتصادية الصعبة الناتجة عن السياسات الاسرائيلية بشكل عام والاقتصادية على وجه الخصوص .

وبعد اتفاقات اوسلو التي وقعت عام 1993م دخل الشعب الفلسطيني مرحلة جديدة تميزت بنشوء كيان فلسطيني وسلطة بدأت تترسخ على الارض الفلسطينية بوزاراتها ودوائرها ومؤسساتها المختلفة، وفي الحقل الاقتصادي موضوع الدراسة نشأ النظام المالي الفلسطيني متمثلا بالشركات المالية والبنوك التجارية. وفي هذا السياق سوف يتم القاء الضوء على بعض الجوانب الاقتصادية الكلية المهمة .

3-1 الناتج المحلي الاجمالي والدخل القومي الاجمالي 1994-1998

وفقا لتقديرات الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، بلغ الناتج المحلي الاجمالي عام 1998 بالاسعار الجارية (4484.5) مليون دولار، وكان هذا الناتج عام 1994 حوالي (2975) مليون دولار. وبلغ نصيب الفرد عام 1998 من الناتج المحلي الاجمالي ما قيمته 1547.7 دولارا، وكان نصيب الفرد عام 1994 ما قيمته 1329 دولارا، أي ان ارتفاعا نسبته 16.4% قد طرأ عام 1998 على نصيب الفرد من الناتج المحلي الاجمالي عما كان عليه الوضع عام 1994. اما الدخل القومي الاجمالي لعام 1998 فقد بلغ 5474.9 مليون دولار، فيما بلغ نصيب الفرد من الناتج القومي الاجمالي لعام 1998 ما مقداره 1889.6 دولارا، وكان نصيب الفرد من هذا الناتج 1578 دولارا عام 1994، أي ان زيادة بنسبة 19.7% طرأت على نصيب الفرد من الناتج القومي الاجمالي عام 1998 قياسا بعام 1994 (الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 1999).

وما يمكن استنتاجه ازاء هذه المعطيات، ان كلا من الناتج المحلي الاجمالي والناتج القومي الاجمالي، ينمو بحسب الاسعار الجارية بوتيرة متصاعدة رغم البيئة الاقتصادية غير المواتية التي تفرضها الظروف السياسية وممارسات اسرائيل المتواصلة والمفروضة على الاراضي الفلسطينية. ويعود ذلك الى المشاكل الفنية في احتساب الناتج المحلي والقومي ودخل الفرد، علما وان سياسات الاغلاق الاسرائيلية لمدينة الضفة الغربية وقطاع غزة وارتفاع نسب البطالة الناتج عن سياسات التصاريح لا تسمح للاقتصاد الفلسطيني بالنمو بهذه الوتيرة

المتسارعة اضافة الى ارث الاحتلال الاسرائيلي ونهب مقدرات الاقتصاد الفلسطيني (شعبان وديوان، 1999).

3-2 القوى العاملة الفلسطينية

بلغ حجم القوى العاملة الفلسطينية في آذار 2000 حوالي 575 ألفاً. وتتميز هذه العمالة بأن نسبة كبيرة منها تعمل في المصانع والمنشآت الاسرائيلية، علماً بأن اسرائيل هي التي تحدد من يعمل لديها والعدد الذي تحتاج اليه، فقد بلغت خلال نفس الفترة 21.8% من حجم العمالة الفلسطينية (الجهاز المركزي للإحصاء، 2000). فمثلاً خلال عام 1992 عمل داخل اسرائيل ما يقارب 110 آلاف عامل وفي عام 1996 عمل 28 ألف عامل، ونتج عن العمل في اسرائيل ان نسبة البطالة في فلسطين قد قاربت 28.4% خلال عام 1996 فيما وصلت الى 12% خلال عام 1999 حسب تقديرات الجهاز المركزي للإحصاء لعام 1996 و 1999. وهذا الارتفاع والانخفاض في حجم العمالة الفلسطينية داخل اسرائيل جاء نتيجة للسياسات الاسرائيلية كالاغلاق والقيود المفروضة على التصاريح وغيرها (شعبان و ديوان، ص3 ، 1999).

وتشكل العمالة في القطاع العام ما نسبته 16.4% وفي القطاع الخاص تشكل ما نسبته 61.8% وفي السوق الاسرائيلية ما نسبته 21.8%، فيما تشكل في قطاع التعدين والمحاجر والصناعة التحويلية ما نسبته 14.4%، الزراعة والصيد 12.6%، النقل والمواصلات والاتصالات 5.3%، قطاع البناء والتشييد 21.4%، التجارة والفنادق والمطاعم 17.3%، وتستحوذ الخدمات والفروع الاخرى على ما نسبته 29%، وذلك لغاية آذار 2000 (الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 2000).

3-3 التجارة الخارجية

بلغت الصادرات الفلسطينية عام 1998 حوالي 1073.6 مليون دولار وكانت عام 1994 حوالي 227 مليون دولار، فيما ارتفعت نسبة النمو عام 1998 عما كانت عليه عام 1997 (15.7%). اما الواردات فبلغت عام 1998 حوالي 3765.8 مليون دولار وكانت عام 1994 حوالي 1024 مليون دولار. وقياساً بعام 1997 فقد ارتفعت الواردات عام 1998 بما نسبته 5.6%. ويلاحظ ان الصادرات اقل من الواردات في جميع الاعوام المشار اليها، وفي عام 1998 كان الفرق كبيراً حيث زادت الواردات عن الصادرات بنسبة 71.4% (الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 1998)، ويرجع السبب في زيادة الواردات على الصادرات الى العلاقة المشوهة بين الاقتصادين الفلسطيني والاسرائيلي والى السياسات الاسرائيلية التي تكبد الاقتصاد الفلسطيني خسائر مباشرة من خلال التأثير السلبي على دخل الفلسطينيين العاملين في اسرائيل

وغير مباشرة من خلال تخفيض الانفاق على الانتاج الكلي وعلى الدخل من خلال تأثيرات ثانوية ، وكذلك السياسات الاسرائيلية أدت الى عدم الاستقرار في التجارة الخارجية والتي ادت الى خسائر على المدى البعيد في اسواق التصدير، وفي تدفق الواردات مما أدى الى عدم انتظام الانتاج والمخزون وبالتالي فقدان اسواق التصدير، (ديوان وشعبان، 1999، ص 6).

4-3 القطاعات الاقتصادية

1-4-3 القطاع الزراعي :

تشكل المساحة المزروعة من مساحة الضفة الغربية وقطاع غزة ما نسبته 30%، ومن مساحة هذه النسبة 90% في الضفة الغربية و 10% في قطاع غزة. وتسيطر على المساحة زراعة الزيتون التي تحتل 46% من المساحات المزروعة بالإضافة الى المحاصيل الحقلية 28% والفاكهة 13% والخضروات 10% والحمضيات 3%، (ماس، ص 17، 1999) ويساهم القطاع الزراعي في الناتج المحلي الاجمالي بنسبة 6.9% (الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 1999) واهم ما يميز هذا القطاع زيادة العمالة العائلية فيه كالأطفال والنساء والشيوخ. ويساهم هذا القطاع في الصادرات الفلسطينية بنسبة 9.2% أي ما مقداره 35 مليون دولار وذلك خلال عام 1997. اما الواردات الزراعية فبلغت 114.9 مليون دولار أي ما نسبته 5.3% من اجمالي الواردات، (المراقب الاقتصادي، العدد 5، ص 20، 1999).

2-4-3 القطاع الصناعي الفلسطيني

ساهم القطاع الصناعي بشقيه الاستخراجي والتحويلي في الناتج المحلي الاجمالي بنسبة 17.6% خلال العام 1997، وبنسبة 16.8% في العام 1998، ويشغل نحو 16% من العمالة الفلسطينية. وتكمن اهمية الصناعات التحويلية فيه من خلال مساهمتها بنحو 42.6% من اجمالي الصادرات السلعية خلال عام 1997، حيث تشكل الصادرات منه حوالي 15.4% من اجمالي الناتج في هذا القطاع (المراقب الاقتصادي، ص 21، 1999). وهناك شيء من التفصيل عن هذا القطاع في فصل لاحق.

3-4-3 قطاع الانشاءات:

كباقي القطاعات الاقتصادية في فلسطين تأثر قطاع الانشاءات من جراء السياسات الاسرائيلية طوال سنوات سيطرة الاحتلال، وتتبع اهمية هذا القطاع من خلال مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي بنسبة 8.9% خلال عام 1997، وبنسبة 10.6% خلال العام 1998، فيما اسهم الانفراج السياسي النسبي جراء عملية السلام الى ارتفاع رخص البناء بنسبة 25.6% خلال عام 1998 عما كانت عليه 1997. ومن حيث التشغيل بلغ عدد العاملين فيه حوالي 53 الف عامل

أي ما نسبته 9.6% من حجم العمالة الفلسطينية، ومن خلال الزيادة الملموسة التي طرأت عليه استطاع تشغيل هذا القطاع 31.5% من مجموع القوى العاملة الجديدة خلال عام 1998 (المراقب الاقتصادي، ص24، 1999).

3-4-4 قطاع الخدمات:

لوحظ من خلال الحسابات القومية ان القيمة المضافة في قطاع الخدمات في الضفة الغربية وقطاع غزة قد بلغت 1282.4 مليون دولار عام 1997 أي ما نسبته 67.1% من اجمالي الناتج المحلي الاجمالي، ويعمل في هذا القطاع حوالي 215 الف عامل أي ما يقارب 58.4% من مجموع العاملين في الاقتصاد، (المراقب الاقتصادي، ص25، 1999) ومن هنا تتضح اهمية هذا القطاع من حيث التشغيل ومساهمته في الناتج المحلي .

3-4-5 القطاع السياحي:

تمتاز فلسطين بمكانتها التاريخية والدينية فهي تحتضن مدناً لها مكانة خاصة كالقدس وبيت لحم ، والعديد من الاماكن التاريخية ، ولقد ساهمت عملية السلام في زيادة انتشار الفنادق في فلسطين والتي قدر عددها بحوالي 92 فندقاً تحتوي على 3682 غرفة، (المراقب الاقتصادي، ص24، 1999). ويشكل هذا القطاع من الناتج المحلي الاجمالي ما نسبته 2% ويوظف 2% من حجم العمالة الكلي، (سلطة النقد، 1998) ويعتبر القطاع السياحي حالياً من القطاعات التي يتوقع لها النمو والازدهار نتيجة الوضع السياسي الحالي والاستقرار السياسي النسبي المتوقع مسقبلاً اضافة الى مشروع بيت لحم 2000.

3-4-6 القطاع المالي الفلسطيني:

تمت دراسة هذا الجانب ضمن فصول خاصة تضمنت البنوك التجارية والسوق المالية وشركات التأمين ومؤسسات الاقراض المتخصصة المختلفة ، وبذلك تم الاشارة الى معظم جوانب الاقتصاد الفلسطيني الحالية .

من المعطيات السابقة لوحظ ان الاقتصاد الفلسطيني يواجه العديد من المعوقات اهمها ارث الاحتلال الاسرائيلي. ويتضح ذلك من خلال العلاقات غير المتكافئة بين السوق الفلسطينية والاسرائيلية اضافة الى تراجع نشاط العديد من الشركات الكبيرة ووجود نقص في توفير السلع العامة من قبل السلطة نظراً لقلّة الضرائب، الامر الذي ادى الى تخلف مستمر في القطاع الزراعي. ويضاف الى ذلك البنى التحتية المحطمة التي تركها الاحتلال كالكهرباء والاتصالات والمياه والصرف الصحي، حيث تشير التقديرات الى ان 25% فقط من البيوت موصولة بشبكة الصرف الصحي (ديوان وشعبان، ص9، 1999).

- ومع استعراض بعض الأنشطة الاقتصادية القطاعية، لا بد من الإشارة الى بعض الجوانب المهمة وتأثيراتها الحالية والمستقبلية على الاقتصاد الفلسطيني :
1. بقيت مساهمة القطاع السياحي في الناتج المحلي الاجمالي منخفضه مقارنة مع القطاعات الأخرى ولا تزال نسبة مساهمته في التوظيف ضعيفه أيضاً.
 2. لا تزال العمالة الفلسطينية معتمدة على السوق الاسرائيلية وهذا ما يؤدي الى التبعية والتأثير على الاقتصاد الفلسطيني بشكل عام، بحيث ترتفع نسبة البطالة وتتجاوز بشكل كبير البطالة الطبيعية، الامر الذي يجعل التنمية عملية صعبة. فالتنمية بالاساس تهدف الى رفع مستويات المعيشة للأفراد وبالتالي توفير فرص العمل الدائمة والمستقرة وغير المرهونة بالسياسات الاسرائيلية.
 3. اموال الدول المانحة لم تذهب بكاملها للتنمية وانما وظفت في رفع المعاناة عن ضحايا السياسات الاسرائيلية، حيث عملت مؤسسات ودوائر السلطة وعلى أثر الاغلاقات على محاولة توفير فرص العمل السريعة، وادى ذلك الى حصول عجز في الموازنة العامة بسبب ارتفاع نسبة الرواتب في الموازنة وانخفاض النفقات التطويرية .
 4. القيود الامنية الاسرائيلية المتواصلة والمحكومة باعتبارات سياسية، واتباع اسرائيل سياسات اقتصادية دون التنسيق مع السلطة الوطنية الفلسطينية سوف يساهم في اضعاف الاقتصاد الفلسطيني في ظل الترابط بين اقتصاد الجانبين وتداول العملة الاسرائيلية ، وفي ظل غياب السيطرة الفلسطينية على المعابر والحدود والميناء الجوي .
 5. لم يصل الاقتصاد الفلسطيني بعد الى مرحلة اشباع تمويلي نتيجة لحدثة المؤسسات المالية وشح الاموال التي تحتاجها التنمية في فلسطين، وهناك فجوة ضخمة بين المعروض من التمويل وحجم الطلب على هذا التمويل وقد قدر حجم الاموال المطلوبة سنوياً ما بين 200-400 مليون دولار، فيما حجم المعروض من قبل المؤسسات المالية بما فيها البنوك بلغ 82 مليون دولار سنوياً (ماس، 1999، ص2).

4- القطاع الصناعي الفلسطيني

تشكل الصناعة الفلسطينية الحالية احد اهم دعائم الاقتصاد الفلسطيني من خلال مساهمتها في حل أزمة البطالة، ومشاركتها في الناتج المحلي الاجمالي وبالتالي فان هذا القطاع ليس منعزلاً عن التطورات التي تشهدها الساحة الاقتصادية الفلسطينية، وللقاء الضوء على الصناعة الفلسطينية لا بد من الخوض بشيء من التفصيل في بعض ملامح هذا القطاع .

4-1 مساهمة القطاع الصناعي في الناتج المحلي الاجمالي 1994-1998

ساهم القطاع الصناعي عام 1994 بما قيمته 417.35 مليون دولار وارتفعت مساهمته عام 1998 الى 753.4 مليون دولار، محققة ارتفاعاً نسبته 80.5% عما كانت عليه عام 1994 . وارتفعت مساهمته في الناتج المحلي لتصل الى 16.8% عام 1998 في حين كانت هذه النسبة عام 1994 (14%) من الناتج المحلي (الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، 1999). ولكن تبقى مساهمة القطاع الصناعي في الناتج المحلي منخفضة مقارنة مع الدول الاخرى، ففي اسرائيل يساهم القطاع الصناعي بنسبة 21.5% من الناتج المحلي الاجمالي، وفي الاردن 27% وسنغافورة 36% وكوريا 43%، (نصر، 1996، ص66). ويعزى انخفاض مساهمة القطاع الصناعي في الناتج المحلي الاجمالي الى السياسات الاسرائيلية الهادفة الى منع منافسة للصناعة الاسرائيلية، وضعف رأس المال المادي في فلسطين وارتباط العديد من الصناعات الرائدة بالسوق الاسرائيلية، وكذلك تراجع قدرته التنافسية امام السلع المستوردة (Asfour, 1990).

4-2 عدد المنشآت الصناعية

بناءً على المسوحات الصناعية التي قام بها الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني خلال الاعوام 1994-1998 لوحظ تطور عدد المؤسسات والمنشآت الصناعية، التي بلغت عام 1994 حوالي (11842) منشأة منها 9660 منشأة للصناعة التحويلية أي ما نسبته 81.5% من عدد المنشآت، (المسح الصناعي، 1997) وواصل عدد المنشآت ارتفاعه خلال السنوات الماضية فوصل عام 1998 الى (14521) منشأة، منها 13528 منشأة للصناعة التحويلية أي ما نسبته 93%، (انظر الجدول رقم1) ويعزى ارتفاع اعداد المنشآت خلال هذه الفترة الى الاستقرار السياسي النسبي، ووضوح بعض القوانين ذات الصلة، وازدياد دور المؤسسات المساندة كالبنوك والوزارات وشركات التسويق وغيرها .

3-4 مساهمة أنشطة القطاع الصناعي في التوظيف

بلغ عدد المشتغلين في القطاع الصناعي خلال عام 1998 حوالي (65099) مشتغلا موزعين على الأنشطة الصناعية المختلفة، التعدين (1445) مشتغلا وامدادات الكهرباء والغاز والمياه (2090) مشتغلا، وبلغ عددهم في الصناعات التحويلية (61564) مشتغلا أي ما نسبته 94.5% من قطاع الصناعة بشكل عام (انظر الجدول رقم 1).

وتصل نسبة التوظيف في صناعة الملابس من مجموع التوظيفات في الصناعات التحويلية 28%، تليها صناعة منتجات المعادن واللافلزية 18.3%. أما التوظيف في الصناعات الغذائية فبلغت نسبته 11.4%، ومنتجات المعادن عدا الماكينات 11%، وما تبقى من النشاطات في الصناعات التحويلية يستحوذ على 31.3% من حجم التوظيف في هذه الصناعات.

4-4 مساهمة أنشطة القطاع الصناعي في الانتاج

يوضح (الجدول رقم 1) ان اجمالي القيمة المضافة في الصناعة ككل بلغ (595,572.7) الف دولار، وتتوزع على الفروع التي يتشكل منها القطاع الصناعي. فانشطة التعدين واستغلال المحاجر تشكل 3.1%، وامدادات الكهرباء والغاز والمياه 2.6% أما الصناعات التحويلية فبلغت 94.2% من مجموع القيمة المضافة في الصناعة. وبلغت القيمة المضافة في الصناعة التحويلية التي وصلت خلال عام 1998 الى (561450.4) الف دولار على النحو التالي: 29.8% في المعادن اللافلزية، و 14.3% في صناعة الملابس، 15% في صناعة المنتجات الغذائية والمشروبات، 7.3% في صنع منتجات المعادن و 33.6% في باقي الأنشطة الانتاجية للصناعة التحويلية .

4-5 متوسط حجم المنشآت

يلاحظ (من الجدول رقم 1) ان متوسط حجم العمالة في منشآت الصناعة بلغ (4.48) عامل للمنشأة الواحدة، أما في الصناعة التحويلية فقد بلغ متوسط حجم العمالة (4.55) عامل للمنشأة الواحدة. وتختلف هذه الاحجام وفقا للنشاط الصناعي التحويلي، فمثلا يبلغ متوسط حجم العمالة في صناعة الملابس (8.1) عامل، وفي صناعة المنتجات الغذائية والمشروبات (4.1) عامل، وفي منتجات المعادن واللافلزية الاخرى (6.26) اما صناعة منتجات المعادن عدا الماكينات فبلغ المتوسط (2.25) عامل.

ويتضح كذلك ان ارتفاع حجم العمالة في صناعة الملابس يرجع بالاساس الى عدم اعتمادها على العمالة العائلية بل على العمالة المأجورة وهذا ناتج عن ارتباط هذه الصناعة

بالسوق الاسرائيلية من خلال التعاقد من الباطن، ويستدل من ذلك ان اكثر من 90% من الانتاج يتم على هذا الاساس (مكحول، 1999، ص5)، وبالتالي ومن اجل مواكبة حجم الطلب على الملابس المصنعة، اتسعت رقعة التوظيف فيها. اما التوظيف في صناعة المنتجات الغذائية فهو اقل من مستوى التوظيف في الصناعات ككل وكذلك المعادن. وهذا الانخفاض ناجم عن ظروف هذه الصناعات والبيئة التي تعمل فيها والمعوقات الصناعية وتحديدًا فيما يتعلق بالتمويل وظروف السوق بالنسبة للسلعة مثل العرض والطلب، والسياسات والاجراءات والعراقيل الاسرائيلية الهادفة الى الحد من تطور هذه الصناعات اضافة الى عدم وجود اسواق مال كفؤه تسمح بتمويل المشاريع الصناعية الكبيرة وعدم وجود تشريعات تنظم عمليات التأسيس للشركات ، (نصر، 1996، ص2) .

ويوضح (الجدول رقم 2) ان ما نسبته 78% من عدد المؤسسات تشغل حتى اربعة عمال، اما المؤسسات التي تشغل من اربعة عمال الى تسعة فتبلغ نسبتها 14.42%. وهنا يتبين ان 92% من المؤسسات الصناعية صغيرة الحجم وذات طابع عائلي اما المؤسسات التي تشغل من عشرة عمال الى تسعة عشر عاملاً فبلغت ما نسبته 5.4%، وهذا ما سوف يعكس نفسه على حجم الانتاج. ويلاحظ انخفاض نسبة المؤسسات التي تشغل من 20 الى 49 عاملاً حيث بلغت 1.8%، اما التي تشغل من 50 الى 99 عاملاً فبلغت 0.28% والتي تشغل اكثر من 100 عامل 0.13% ، ويعود ذلك كما ذكر الى الفترة الزمنية التي تم تأسيس المؤسسات الصناعية فيها.

4-6 الشكل القانوني للمنشآت الصناعية

يوضح الشكل القانوني للمنشآت الصناعية شكل ملكية هذه المنشآت ويعكس ذلك نفسه على رأس المال والعمالة وتتميز الصناعات الفلسطينية بسيطرة الملكية الفردية عليها من خلال المنشآت الفردية التي تشكل 86% من مجموع المنشآت، تلتها من حيث الكيان القانوني شركات المحاصة 7.4% وشركات المساهمة الخصوصية 4.2% اما باقي المنشآت التي يعود كيانها القانوني الى الشركات العادية العامة والعادية المحدودة والمساهمة العامة والمنشآت محدودة الاسهم وشركات الضمان والجمعيات التعاونية والخيرية والشركات الاجنبية فتشكل 2.4%، (انظر الجدول رقم 3).

ويعود ذلك الى الظروف التي مرت بها هذه المنشآت والتي اثرت بشكل مباشر على كينونة الشكل القانوني للمنشآت الصناعية. وقد عمدت سلطات الاحتلال الاسرائيلي الى عدم خلق المنشآت الصناعية التي تستطيع المنافسة، كما ساهمت هذه السلطات في تراجع المنشآت الصناعية الكبيرة التي كانت قد اسست ما قبل عام 1967، وذلك عبر اغلاق المؤسسات المالية

والمصرفية، وهذا ما عكس نفسه على قدرة المنشآت الصناعية على التطور في ظل انعدام مؤسسات التمويل، مما اضطر اغلب هذه المنشآت الى اغلاق ابوابها وتقليص حجم نشاطها، وهذا ما ادى الى الاعتماد على التمويل الذاتي بإنشاء المنشآت الفردية والقائمة على العمالة العائلية وبالتالي اثر ذلك في الشكل القانوني لهذه المنشآت .

4-7 كثافة العمل ورأس المال

بلغت كثافة رأس المال خلال عام 1998 للصناعة ككل (4604.32) دولاراً، ولكن اختلفت هذه الكثافة في التعدين واستغلال المحاجر حيث بلغت (15141.7) دولاراً. اما امدادات الكهرباء والغاز والمياه فبلغت (5676.3) دولاراً وللصناعات التحويلية (4320.60) دولاراً (انظر الجدول رقم 1). وكانت كثافة رأس المال عام 1994 لجميع فروع الصناعة (6090.1) دولار، فيما بلغت في التعدين واستغلال المحاجر (16184.7) دولاراً وفي امدادات الكهرباء والغاز والمياه (6600) دولاراً، وفي الصناعات التحويلية بلغت (5817.5) دولار، (الجهاز المركزي للإحصاء، 1998).

يلاحظ ان كثافة رأس المال الى العمل قد انخفضت في الصناعة خلال عام 1998 عما كانت عليه سنة 1994 بنسبة 24.3%، وفي المحاجر والتعدين انخفضت بنسبة 6.4% وتراجعت كثافة رأس المال الى العمل في الصناعات التحويلية بنسبة 25.7%، وفي امدادات الغاز والكهرباء 14%.

4-8 الانتاجية والأجور

تعرف الانتاجية على أساس مقدار مساهمة العمال في العملية الانتاجية، من خلال القيمة المضافة مقسومة على عدد العمال. وتشير المعطيات الى ان انتاجية العمال على مستوى الصناعة ككل بلغت خلال عام 1998 ما قيمته (9148.7) دولاراً، بينما بلغت في صناعة التعدين واستغلال المحاجر (12944) دولاراً، اما الانتاجية في الصناعة التحويلية فبلغت (9119) دولاراً، و امدادات الكهرباء والغاز والمياه (7377) دولاراً، (انظر الجدول رقم 1). وهنا يلاحظ ان الانتاجية في التعدين واستغلال المحاجر هي الاعلى مقارنة مع الجوانب الاخرى للصناعة .

اما بالنسبة للأجور خلال عام 1998 على مستوى الصناعة ككل فقد كانت (3962.54) دولاراً، بينما بلغت في التعدين واستغلال المحاجر (6209.39) دولاراً، اما في الصناعة التحويلية فبلغت (3862.21) دولاراً و امدادات الغاز والكهرباء والمياه (7411.89) دولاراً،

(انظر الجدول رقم 1) وبناء على ذلك يلاحظ ان الانتاجية والاجور غير متساويين، فالعامل لا يحصل على اجر بمقدار مساهمته. ولكن بلغت نسبة تعويضات العاملين الى القيمة المضافة في الصناعة 28.91% وفي المحاجر والتعدين 30.04% وفي امدادات الغاز 47.58% وفي الصناعات التحويلية 28.56%.

4-9 مساهمة القطاع الصناعي في التجارة الخارجية

ساهم قطاع الصناعة التحويلية في الصادرات خلال عام 1997 بنسبة 42.6% من اجمالي الصادرات السلعية الفلسطينية، فيما بلغت قيمتها 61.8 مليون دولار وتمثل 15.4% من اجمالي الناتج في قطاع الصناعة التحويلية، (المراقب الاقتصادي، 1999، ص23) في حين تتركز هذه الصادرات بصناعة الحجر والرخام، حيث شكلت 33.3% من صادرات الصناعة التحويلية و 41.2% من انتاجه، بينما تسهم صناعة المنسوجات بنسبة 46% من اجمالي مبيعات النسيج للصادرات، وبنسبة 4.5% من الصادرات الصناعية. اما صناعة الجلود والاحذية 47.6% من اجمالي مبيعاتها للصادرات وتشكل 8.8% من صادرات الصناعة، بينما صادرات الاحذية 44% من مبيعاتها و 7.4% من الصادرات الصناعية.

وتشكل الواردات السلعية من اسرائيل 92% من اجمالي الواردات للضفة الغربية وغزة خلال عام 1993. وتشكل الصادرات من نفس المصدر اكثر من 80% الى اجمالي الصادرات لنفس العام، (نصر، 1996، ص16) مما يعني ان اسرائيل لازالت تسيطر على هذا القطاع الصناعي من خلال الاستيراد والتصدير، وبالتالي هذا ليس من مصلحة الصناعة الفلسطينية ولا يسهم في تطويرها وهذا ما يجعل اسرائيل عند تطبيق سياسة اجرائية معينة كالاغلاق وغيره من زيادة الخسائر الفلسطينية، وهناك تقديرات على مثل هذه الخسائر حيث قدرت بحوالي مليار خلال سنة 1996 و 850 مليون سنة 1995، (شعبان وديوان، ص7، 1999).

وعلى ضوء ما تقدم عن الصناعة الفلسطينية يمكن توضيح بعض النقاط المهمة التي

يستدعي اخذها في الاعتبار عند الحديث عن تنمية القطاع الصناعي الفلسطيني:

1. القوى البشرية، هناك توقع وحسب تقديرات الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني ان يصل عدد السكان في الضفة الغربية وقطاع غزة الى 3.1 مليون نسمة حتى نهاية عام 2000 وحوالي 4.7 مليون خلال عام 2012، (نصر، 1996، ص37) مما يعني تنامي قوة العمل الفلسطينية وبالتالي لا بد من توفير فرص العمل لمواكبة التزايد السكاني المستقبلي، الامر الذي يستدعي حشد الجهود والامكانيات لتحقيق هذه الغاية من خلال زج القطاع

الخاص واشراكه في هذه المسؤولية الوطنية وتؤكد الدراسات توافر بعض المواهب التجارية والمهارات المهنية لدى القطاع الخاص الذي يمتلك قدرات عالية وامكانيات مثبتة للعمل في ظل الظروف الاقتصادية والسياسية الصعبة. وبالتالي يستطيع هذا القطاع ان يسهم في حل مشكلة البطالة.

2. تطور ودائع قطاع البنوك، التي وصلت حتى عام 1999 الى ما يقارب 2875.13 مليون دولار، (سلطة النقد ، 2000). وهذا يشير الى توفر التمويل اللازم للصناعة والقطاعات الاخرى، مما يعني تزايد قدرة القطاعين العام والخاص على الاستثمار وتطوير البنى الاقتصادية المختلفة وتحديداً في القطاع الصناعي الذي سوف يترك الترابطات الخلفية والامامية على الاقتصاد ككل، لان الاقتصاد الفلسطيني يحتاج الى الاستثمار المباشر الذي يجعل القيمة المضافة اعلى ما يمكن من خلال الاستثمار الصناعي ولا سيما في الفروع الصناعية القادرة على منافسة الصناعات المشابهة في الاقطار الاخرى .

3. الشبكات الدولية، يوجد بين الفلسطينيين المنتشرين في بلاد العالم وبخاصة اوروبا والولايات المتحدة رجال اعمال ناجحون، وهؤلاء يستطيعون من خلال اتصالاتهم والشبكات الدولية التي يمتلكونها كالاسواق الخارجية، رفق الاقتصاد الفلسطيني بالخبراء او المساعدات الفنية على صعيد رأس المال، حيث قدرت ثروات هؤلاء الفلسطينيين بحوالي 40-80 مليار دولار، (شعبان وديوان ،ص11، 1999). ومن هنا تكمن اهمية دور السلطة التنفيذية الفلسطينية في تهيئة كافة الظروف الاقتصادية وبالتحديد البيئة الاستثمارية من اجل تشجيع الفلسطيني قبل الاجنبي على الاستثمار داخل فلسطين، مما يعني ان تجنيد مثل هذه الطاقات سوف يسهم في رفع طاقة القطاع الصناعي الفلسطيني .

4-10 مشكلات الإنماء الصناعي

يواجه الاقتصاد الفلسطيني كغيره من اقتصادات الدول النامية، صعوبات وتحديات تؤثر على نموه، واطافة الى ذلك فانه يعاني ايضاً من تشوهات مختلفة نابعة من الظروف الخاصة التي يعيشها وفي مقدمتها سياسة الالحاق بالاقتصاد الاسرائيلي التي جعلته يختلف عن باقي اقتصادات العالم. وقد تجلى تأثير هذه التشوهات على القطاع الصناعي الفلسطيني، وادى الى الحد من قدرته التنافسية والى ارتباط معظم المواد الخام التي تستخدم في العملية الانتاجية باسرائيل ، اضافة الى عمله في بيئة تتسم بعدم الاستقرار الأمني والسياسي وما خلفه ذلك من اثار على البيئة الاستثمارية في فلسطين. ولقد ادت هذه العوامل الى ضعف نظام التمويل وعدم

استخدام رأسمال ذاتي في مشاريع كبيرة، مما يحول دون تحقيق وفورات اقتصادية، إضافة الى ضعف دور سوق رأس المال (Asfour, 1990).

ولم تقتصر مشاكل القطاع الصناعي على الظروف العامة المشار إليها، فقد واجه أيضاً صعوبات مباشرة يمكن تلخيصها بما يلي (ابو شكر، 1991):

- أ. العقبات المتعلقة بالعوامل التشريعية، مثل: النقص في تشريعات الاستثمار المحلي والأجنبي والتشريعات التي تستهدف دعم الصادرات .
- ب. نقص المعلومات، كذلك المتعلقة بالواقع الصناعي المحلي والأسواق الخارجية للمنتجات الصناعية التي لا يستطيع الافراد والشركات والمنشآت الصناعية فتحها وحدهم.
- ت. الفقر في خدمات البنية التحتية ، من حيث تهيئة المناطق الصناعية وإيجاد المؤسسات الداعمة مثل المؤسسات المالية ومؤسسات الأبحاث والتصدير .
- ث. العقبات المتعلقة بالتسويق والنتيجة عن صغر حجم السوق المحلية ومحدودية فرص التصدير الى الخارج .
- ج. المعوقات المتعلقة بمصادر التمويل الذاتي والقروض والمساعدات الخارجية ، وارتفاع تكاليف الإنتاج ومدخلاته، وبالتالي فإنه يعاني من ضعف التمويل، فالنشاطات الانتاجية بجميع مراحلها سواء مرحلة توفير عناصر الإنتاج او ما بعد الإنتاج والانشطة المساندة مثل التسويق المحلي او الخارجي والدعاية وغيرها، لا تتم الا بتوافر الامكانيات التمويلية. وتوضح مشكلة التمويل في العديد من الفروع الصناعية، فمثلاً في الصناعات الدوائية تبين ان التمويل فيها يتم بشكل اساسي من المصادر الذاتية للشركات العاملة في هذا الفرع وان شركتين فقط منها اعتمدتا على التمويل من القروض حيث شكلت القروض في الاولى 30% وفي الثانية 13% من حجم التمويل الاجمالي (مكحول، 1999). اما صناعة البلاستيك في قطاع غزة فقد لوحظ ان الفروع المختلفة في هذه الصناعة تعاني من غياب التسهيلات المصرفية ونقص التمويل، (نوفل، 1998) . كما تعاني صناعة الجلود من مشاكل تمويلية، حيث يتم التمويل في جميع المدايع من خلال توفيرات ذاتية لأصحابها واقاربهم (مكحول، 1998) ويمتد هذا الضعف في التمويل ليشمل صناعة الملابس التي تعتبر احدى اهم الصناعات الفلسطينية، اذ يعاني 65% من مصانع الالبسة من نقص التمويل مما أثر سلباً على تحديث خطوط الإنتاج وشراء مدخلات الإنتاج خاصة القماش (مكحول، 1999). كما يعاني فرع المناشير والكسارات والمحاجر من

نقص التمويل، اذ تبين ان 74% من المناشير يتم تمويلها من مصادر ذاتية وان 20% منها تعتمد على تمويل ذاتي ومشارك (قروض وذاتي)، اضافة الى صعوبة تمويل رأسمالها التشغيلي (مكحول وابو الرب، 1999).

ح. وتتفاقم صعوبات التمويل التي تواجه الصناعة الفلسطينية عندما تضاف اليها مشكلة الاهتلاك، فقد ادى ضعف رأس المال في فلسطين الى تخلف القطاع الصناعي بشكل عام ، اذ لم يكن رأس المال كافياً لتغطية الاهتلاك في الآلات والمعدات. ويعني هذا ان ضعف رأس المال ليس ناتجاً عن ضعف الادخار فحسب وانما يعود ايضاً لعدم توفر فرص استثمارية مجدية اقتصادياً، وذلك نتيجة الوضع السياسي العام المتسم بعدم الاستقرار، وعدم توفر نظام مالي متطور يسمح باستقطاب هذه المدخرات وتحويلها الى فرص انتاجية، مما ادى الى توجيه المدخرات نحو الاستثمار في المباني السكنية (نصر، 1996).

5- البنوك التجارية وحجم مساهمتها

في التمويل الصناعي

يجمع المراقبون والاقتصاديون على ان البنوك في فلسطين قد توفرت لها نسبية البيئة المناسبة بالمقارنة مع ما كان عليه الوضع قبل عام 1993 . وهذه البيئة ساعدت في اعادة فتح البنوك والمؤسسات المالية التي كانت قد اغلقت ابان حرب حزيران 1967 بامر عسكري يحمل رقم 7 والذي وضع حداً للنشاط المصرفي في الاراضي المحتلة، وتبعه الامر العسكري رقم 9 الذي تم بموجبه تجميد حسابات البنوك في ذلك الحين (عبدالكريم، ص9 ، 1993) وبعد اعادة فتح هذه البنوك، تقدم عمل القطاع المصرفي خلال الاعوام القليلة الماضية بشكل ملحوظ باتجاه استقطاب اكبر للمدخرات الفلسطينية وهذا ما سوف يتضح في جزء لاحق من هذه الدراسة .

5-1 تطور الفروع البنكية :

تواجد على الساحة الاقتصادية الفلسطينية قبل عام 1993 بنكان هما بنك القاهرة عمان في الضفة الغربية وبنك فلسطين المحدود في قطاع غزة . اما خلال الاعوام من 1995 الى 2000 فقد ازداد عدد البنوك بشكل ملموس ليصل الى 22 بنكاً، منها 13 بنكاً اجنبياً و 9 بنوك فلسطينية. أي ان البنوك الاجنبية شكلت 60% من مجموع البنوك العاملة في فلسطين. وحتى عام 2000 وصل عدد الفروع المصرفية في مدن الضفة والقطاع الى 115 فروع تابعة الى 22 بنكاً. ، (سلطة النقد الفلسطينية، 2000).

5-2 حجم وتطور الودائع :

تعتبر ودائع الافراد والمؤسسات احد اهم مصادر اموال البنوك التي تستطيع من خلالها ان تساهم في تمويل الانشطة الاقتصادية كالصناعة والزراعة وغيرهما، وبالتالي فإن هذه الودائع هي التي تحدد مستوى النشاط الاقتصادي للبنك، من خلال التسهيلات وحجمها وتوزيعها القطاعي. لقد بلغت الودائع في البنوك حتى نهاية 1999 ما قيمته (2875.13) مليون دولار، حيث شهدت ارتفاعاً نسبياً بلغ عام 1999 ما نسبته 19% عما كانت عليه عام 1998، كما شهدت هذه الودائع ارتفاعاً نسبته 68% في عام 1999 قياساً بما كانت عليه عام 1996 (انظر جدول رقم 4). ويلاحظ ان هناك تطوراً دائماً في حجم هذه الودائع ويعني ذلك زيادة تعامل المواطنين مع البنوك التجارية .

وعندما يتم تصنيف الودائع حسب نوع الحساب، يلاحظ ان حسابات الودائع لأجل تشكل النسبة الأكبر من حجم الودائع، فقد بلغت هذه الحسابات عام 1996 ما نسبته 51% وفي عام 1999 بلغت 59.9% بارتفاع نسبي بلغ 95.6% عما كانت عليه عام 1996. وهذا يعني ان ارتفاع عدد الفروع البنكية وزيادة الوعي المصرفي والثقة بالنظام المصرفي، تؤدي الى زيادة الودائع وبخاصة الودائع لأجل بحيث تفوق باقي انواع الودائع في جميع سنوات العمل المصرفي وتتقدم على الودائع تحت الطلب وودائع التوفير. وهذا ما يجب ان يؤثر ايجابا في زيادة القروض البنكية وتحديدًا للقطاع الصناعي الذي هو أحد القطاعات حاجة للتمويل طويل الاجل والذي يمكن ان يستند الى الودائع لأجل، التي تكون عادة على شكل ودائع مربوطة لدى البنوك باسعار فائدة متفق عليها مسبقا بين اطراف العلاقة. وتمنح الحسابات لأجل البنوك قدرة على التصرف بهذه الاموال كونها محددة بفترة زمنية (مدة ربط الوديعة).

اما الحسابات الجارية فقد بلغت خلال عام 1996 ما نسبته 34.5% من حجم الودائع ولكنها بلغت عام 1998 ما نسبته 28% وفي عام 1999 بلغت 27% حيث شكلت نسبة التغير في عام 1999 عما كانت عليه في عام 1996 ما قيمته 31.8% .

اما حسابات التوفير خلال عام 1996 فقد بلغت ما نسبته 14% وانخفضت الى 12% عام 1998 وحتى عام 1999 ارتفعت حتى وصلت 13.1%، ولكن بلغ التغير في عام 1999 عما كانت عليه سنة 1996 ما نسبته 55.6% .

من خلال ما تقدم يلاحظ ان الودائع لأجل ازدادت بوتيرة متصاعدة وفي الوقت ذاته شهدت ودائع التوفير والودائع تحت الطلب تراجعاً نسبياً لتتجه نسب التراجع نحو الودائع لأجل وهذا ما أدى الى ارتفاعها. وتؤكد هذه المعطيات ان البنوك استطاعت ان تستقطب ادخارات الافراد من خلال طرح فوائد أعلى على ودائعهم، حيث أنه كلما زادت سنوات ايداع الاموال والمبلغ المودع فان العوائد تكون اعلى، وهذا ما تسعى اليه البنوك في توظيفها لهذه الاموال .

3-5 الائتمان المصرفي :

يتم استخدام جزء من اموال البنوك في القروض، وحتى تبقى في حالة من الامان المالي، فإن البنوك تفضل ان تحافظ على نسبة سيولة لديها لمواجهة احتياجات السحب. وقد بلغت التسهيلات الى حجم الودائع عام 1996 ما نسبته 24.7%، وفي عام 1999 بلغت 35%، وذلك بازيداد نسبي قدره 137% عما كانت عليه عام 1996 (سلطة النقد، 2000). إذن هناك تطور في حجم التسهيلات من قبل البنوك ناتج عن بدء التحسن في بيئة العمل المصرفي، وتراكم تجربة

البنوك على مدار الفترة السابقة، إضافة الى التعميمات المتواصلة التي تصدرها سلطة النقد الفلسطينية والتي كان آخرها " تعميم رقم 120-98 بتاريخ 1998/5/8 ، والذي يطمح بأن تصل نسبة التسهيلات من 30% الى 40% (سلطة النقد، 1998) .

ومن زاوية اخرى، وعند تحليل هيكل هذه التسهيلات يلاحظ ان القروض شكلت الى اجمالي التسهيلات خلال عام 1996 ما نسبته 34.5% ، اما في عام 1999 فقد شكلت 43.3% ، في حين سيطر الجاري مدين على التسهيلات فشكل اعلى مستوياته عام 1996 حيث بلغ 60%، ولكنه شكل في عام 1999 ما نسبته 52.8% أي بتغير بلغ 87.7% عما كان عليه في عام 1996 . اما السحوبات المصرفية فكانت اقل مما هو متوفر في هيكل التسهيلات ولكنها ارتفعت خلال الاعوام التي مضت. ففي عام 1996 شكلت هذه السحوبات ما نسبته 5.2% ووصلت عام 1998 الى اعلى مستوياتها 6.7% وفي عام 1999 بلغت 3.9%، حيث بقي التغير ايجابيا وبنسبة 73% عما كان عليه عام 1996 (سلطة النقد، 2000)، ويعزى ذلك الى الوعي المصرفي الذي بدأ ينمو ، والتعرف على طرق اخرى لتمويل الانشطة المختلفة .

اما فيما يتعلق بالتوزيع القطاعي للتسهيلات الائتمانية المباشرة على الانشطة الاقتصادية فقد لوحظ ان التجارة العامة شكلت اعلى نسب لها تحديدا خلال عام 1996 حيث بلغت 37.20%، ووصلت ادنى مستوى لها خلال عام 1998 ببلوغها 24.7%، وعادت لترتفع خلال عام 1999 الى 26.39%. وبلي التجارة العامة تصنيف اغراض اخرى فبلغت 28% عام 1996 واصبحت 39.5% خلال عام 1998، وفي عام 1999 شكلت 32.01% . ولكن هذا الجانب يستحوذ على اعلى نسبة تسهيلات (انظر الجدول رقم 5) .

وشكلت التسهيلات الصناعية وهي الاهم بالنسبة لمشكلة الدراسة، اعلى نسبة لها عام 1996 حين وصلت الى 19.5% أي ما قيمته (87.7) مليون دولار، اما عام 1997 فقد انخفضت الى 12.90% بمبلغ (79.3) مليون دولار، وتواصل هذا الانخفاض عام 1998 بحيث بلغ 10.90% بقيمة (90.5) مليون دولار. ولكنها انخفضت بنسبة بسيطة في عام 1999 لتصبح 10.53% بمبلغ (105.92) مليون دولار ومع ذلك ظلت منخفضة قياساً بعام 1996 من الناحية النسبية. وهذا الانخفاض ناتج عن زيادة نسبة التسهيلات الموجهة نحو خدمات ومرافق عامة. اما التسهيلات الصناعية فتأتي في المرتبة الرابعة من بين توجهات التسهيلات (انظر الجدول رقم 5) ويدل ذلك على انه في الوقت الذي تصدر سلطة النقد التعميم الخاصة حول التسهيلات يلقي ذلك تأثيراً ايجابياً يتضح من خلال ارتفاع نسب التسهيلات، وفي الوقت ذاته

وعلى الرغم من ان نسب الائتمان الصناعي كانت مرتفعة خلال عام 1996 الا انها انخفضت بسبب عدم الاهتمام بخصوصية القطاع الصناعي وحاجته الى التمويل .

ويلاحظ تركيز البنوك على الجاري مدين ، في الوقت الذي تعمل بعض الدول على تخفيضه من خلال ادوات السياسات الاقتصادية، حيث بلغت نسبة الجاري مدين الى اجمالي التسهيلات في الاردن 48 % سنة 1982 وسنة 1987 بلغت 41% وبلغت سنة 1992 ما نسبته 33 % . وهذا ما ينسجم مع نسبة الائتمان التجاري الممنوح " (الحمارنة، 1994، ص567)، لكون هذا النوع من التسهيلات قصير الاجل وتحدده المعرفة الشخصية والضمانات المطروحة وهي في الغالب تأمينات نقدية، وبالتالي تكون العوائد عليه أعلى والرقابة عليه مستمرة من خلال حركة حسابات المقترض كونها تتم عن قرب في الفرع مانح التسهيلات (مقابلة، مسؤول تسهيلات، البنك العربي). ويعني هذا ان نسبة الضمانات المتوفرة تجعل من الجاري مدين يشكل اعلى نسبة بين التسهيلات الائتمانية، ويرجع ذلك ايضا الى ان البنوك الاجنبية تفضل عادة المعاملة المصرفية وتقديم تسهيلاتهما الى عملائها ذوي المعرفة واصحاب السجل الجيد في التزاماتهم اتجاه البنك " وهذا ما يؤكد الادب الاقتصادي بتقنين الائتمان (credit rationing) بمعنى انه عندما تقل الاموال المعروضة للاقراض يعطي المقرضون الافضلية الى العملاء القدامى على حساب العملاء الجدد الذين لا يملكون تاريخاً ائتمانياً مقنعاً، وينتج عن هذا عادة ازدياد حصة الشركات الكبيرة على حساب الشركات الصغيرة. وفي الضفة الغربية وقطاع غزة يعني هذا تقنين الائتمان المحدود لصالح العملاء القدامى على حساب العملاء الجدد " (حامد، 1996، ص 9،) .

وفيما يتعلق بنسبة التسهيلات الصناعية الى حجم الودائع لدى البنوك ، يلاحظ تراجع مستمر من الناحية النسبية، ففي عام 1996 شكلت هذه التسهيلات ما نسبته الى الودائع 4.8% ولكن هذه النسبة وصلت خلال عام 1997 الى 3.8% بتراجع نسبته نقطة مئوية واحده. وشكلت ادنى مستوى لها خلال عام 1998 حيث بلغت 3.7% اما في عام 1999 فوصلت الى 3.6% ، وتنسجم هذه النسبة من الودائع الموجهة الى الصناعة مع التراجع العام في التسهيلات الصناعية.

4-5 هيكل استثمار الاموال في البنوك:

يجري توزيع الاموال المستثمرة في البنوك وفقا للجهات التي تستثمر فيها، ويتضح ان ما هو مستثمر لدى البنوك في فلسطين وبعض الأرصدة لدى سلطة النقد الفلسطينية شكل ما نسبته 14.6% عام 1996 وارتفعت هذه النسبة عام 1999 الى 18.4% بقيمة 453 مليون دولار (سلطة النقد، 2000). ويعتبر هذا النمو ايجابيا من حيث ابقاء نسبة من هذه الاموال في

فلسطين، لان ذلك سوف يدفع البنوك في نهاية المطاف الى استغلال الاموال في عمليات الاقراض والاستثمار المحلي المباشر من قبلها، لان بقاء الاموال دون استثمار يعني انها ستفقد ما يدفع من فوائد للمودعين، ودون ان تتقاضى البنوك اي عوائد عليها، وحتى تتجاوز البنوك مثل هذا الامر فانها تلجأ الى البحث عن الفرص الافضل لاستغلال مثل هذا الفائض من الاموال.

ويتم استثمار النسبة الأعلى من هذه الاموال خارج فلسطين، ففي عام 1996 شكلت الاموال المستثمرة خارج فلسطين ما نسبته الى حجم الاموال الكلي 85.3% بقيمة (1562.5) مليون دولار، وانخفضت هذه الاستثمارات انخفاضاً طفيفاً عام 1997 واصبحت 81.6% بقيمة (1931.4) مليون دولار وفي عام 1998 بلغت 79% بقيمة (2142.3) مليون دولار. وتشير هذه المعطيات ان الاموال المستثمرة خارج فلسطين انخفضت عام 1997 بنسبة 3.7% قياساً بعام 1996، ثم انخفضت عام 1998 بنسبة 2.6% عما كانت عليه خلال عام 1997. وارتفعت قليلاً عام 1999 لتصل الى 79.5% بما قيمته 1711 مليون دولار. ورغم هذا الارتفاع الطفيف (0.5%) في عام 1999 قياساً بالعام الذي سبقه الا ان النسبة بقيت منخفضة بالمقارنة مع السنوات السابقة. وهذا يعني ان سلطة النقد بدأت تتحرك باتجاه تقليص استثمار الاموال خارجياً من اجل استغلالها في فلسطين، وبهذا الخصوص أصدرت التعميم رقم 20_ 98 الى جميع البنوك يدعواها فيه الى تقليل نسب التوظيفات الخارجية للبنوك من 90% كحد اقصى من حجم ارصدها الى 65% (سلطة النقد، 2000). الا ان الارصدة الخارجية للبنوك لم تحقق حتى عام 1999 هذه النسبة المقررة بل حققت ارتفاعاً بسيطاً نسبته 0.5% عما كان عليه عام 1998. ومع ذلك فإن تعميم سلطة النقد قد اثر ايجاباً في زيادة، نسب التسهيلات الائتمانية التي بلغت 35% حتى عام 1999، "وهذا يعكس عدم قدرة الجهاز المصرفي على استغلال واستثمار هذه الاموال داخل البلاد بسبب المناخ الاقتصادي غير الملائم، في الوقت الذي تشدد فيه حاجة الوطن الى الاموال لتنفيذ مشاريع البنية التحتية والتنمية الاقتصادية، (رجب، ص4، 1998) ومع ذلك استثمرت هذه البنوك 63.9 مليون دولار لغاية آذار 1999 وذلك من خلال المساهمة بشركات محلية وطنية. والنتيجة التي يمكن ملاحظتها هنا انه ليست هناك شركات صناعية باستثناء شركة الشمال الصناعية التي تسعى لإنشاء المناطق الصناعية، وشركة فلسطين للاستثمار الصناعي، وبلغت نسبة مشاركة البنوك في هاتين الشركتين 29.8% الى حقوق الملكية، (ماس، 1999، ص6).

وفي هذا الشأن "يمكن استخدام الاساليب المناسبة لمواجهة احتياجات القطاع الصناعي المتزايدة للتمويل مثل تقديم القروض والضمانات بمختلف صورها من خلال البنوك والمؤسسات

المالية، في ترتيب العمليات التمويلية وتوفير الائتمان للصناعات والحرفيين" (اتحاد المصارف العربية، 1987، ص78) ويعنى هذا التمويل غير المباشر للاستثمار الصناعي بتأسيس الشركات التي تقوم بدورها في اسناد القطاع الصناعي من ناحية التمويل ، وهذا لم يلاحظ في فلسطين.

5-5 معوقات التمويل الصناعي:

هناك العديد من الاسباب التي تحد من رغبة الجهاز المصرفي في التوسع الائتماني وزيادة نسبة التمويل الصناعي ، كون هذا الجهاز احد مصادر منح الائتمان، وهناك عوامل أدت الى تدني التمويل الصناعي، وهذه العوامل تمثل وجهة نظر البنوك :

1. البيئة السياسية والاقتصادية : وتتمثل بعدم وضوح الرؤيا السياسية ازاء المفاوضات الفلسطينية الاسرائيلية وعدم فاعلية التشريعات الخاصة بخلق بيئة استثمارية يسودها الاستقرار والوضوح ، وهذا ما يجعل القدرة على التنبؤ ضعيفة عندما يتعلق الامر بقرارات استثمارية واقتصادية يمتد تأثيرها عبر سنوات قادمة. فالقطاع الصناعي الفلسطيني يحتاج للتمويل طويل الاجل كون المردود المالي الصناعي يحتاج الى مدى زمني بسبب ارتفاع حجم راس المال المطلوب فيه، (مقابلة مسؤول تسهيلات بنك الاردن). ولا تميل البنوك العاملة حاليا الى منح القروض طويلة ومتوسطة الاجل. وتتردد في انتهاج هذا الاسلوب التمويلي مما يعكس نفسه على تمويل الصناعة وهذا ما تتفق معه دراسات سابقة (العبادي، ص26، 1997)، على ان 63% من البنوك تبتعد عن هذا التمويل، الامر الذي اثر على التسهيلات بانخفاض نسبتها الاجمالية مقارنة مع الدول الاخرى، ففي الاردن بلغت 80% من حجم الودائع وفي اسرائيل 95% واقلها مصر 39% (انظر الجدول رقم 6).

2. الضمانات المطلوبة : حفاظاً على اموال المودعين وتقليل مخاطر منح الائتمان، فإنه يطلب من المقترض مجموعة من الضمانات يمكن حصرها بالرهن العقاري والضمانات النقدية او الضمان الشخصي بان يتم احضار كفلاء يقومون بالتسديد عند تقصير طالب القرض . وتولي البنوك اهمية خاصة لموضوع الضمانات، اضافة الى النقص في القوانين مثل قانون البنوك وقانون الشركات وقوة الجهاز القضائي واستقلاليتة تؤثر في الضمانات وحجمها وهذا ما تتفق معه دراسات سابقة اشارت الى ان 74% من البنوك تولي اهمية لهذا الجانب (العبادي، ص26، 1997). ويلاحظ ان 23.4% من القروض في الضفة و35% في قطاع غزة كانت مسنودة بموجودات تستخدم تقليديا كضمان، جرى منح الباقي على اساس حسابات مجمدة او ضمانات شخصية او شيكات مؤجلة وبلغت نسبة اعتماد العقارات

كضمان 20.4% والمركبات 2% من القروض في الضفة والاوراق المالية 1% (حامد،ص25،1996).

3. العوامل الشخصية لطالبي الائتمان : كنقص المعلومات عن طالب التمويل تواجه اقسام التسهيلات في البنوك احيانا بان يكون طالب الائتمان قدم الجدوى الاقتصادية المطلوبة بصورة جيدة، ولكن عند تقييم طالب الائتمان يلاحظ عدم قدرته على ادارة المشروع المنوي اقامة. وفي احيان اخرى يحدث العكس، حيث يلاحظ ان الافراد طالبي التمويل مؤهلون من الناحية الادارية والمهنية ولكن الجدوى التي قدموها غير جيدة، (مقابلة، مسؤول تسهيلات البنك العربي) وتتفق مع ذلك دراسات سابقة، اضافة الى ان هذا العامل يستحوذ على 62% من الاهميه بالنسبة لقرار الائتمان (العبادي،ص 25، 1997).

4. المشاكل المحاسبية وعدم مسك الدفاتر بصورة صحيحة وقانونية، في المشروعات القائمة، يتجنب الافراد عادة اللجوء الى مكاتب المحاسبة القانونية خوفا من الملاحقات القانونية (مقابلة، مسؤول تسهيلات الاسلامي العربي)، اضافة الى ضعف مهنة المحاسبة نفسها وبالتالي يقومون بأحضار الميزانيات للمشروع غير معتمدة من مكاتب التدقيق المحاسبي، وفي اغلب الاحيان تكون غير دقيقة (مقابلة، مسؤول تسهيلات القاهرة عمان). وبالتالي توصلت دراسات سابقة الى نفس النتيجة، وهي ان البنوك تعطي هذا الجانب أهمية بنسبة 49% (العبادي،ص26، 1997)

5. قلة الوعي المصرفي والائتماني : لحدائثة وجود البنوك في فلسطين ما زال المواطنون لا يعرفون بشكل كامل حتى الان الانظمة المصرفية واساسيات التعامل مع البنوك، والتأقلم مع سيطرة العمل الرسمي فيها من حيث اسناد الوثائق في كل المعاملات الامر الذي يسهل مهمة المواطن لدى البنك خلال عملية سداد القروض واقساطها المستحقة والفوائد وطرق احتسابها وانواع القروض وضماناتها وطبيعة الانشطة المصرفية، (مقابلة، مسؤول تسهيلات بنك فلسطين الدولي).

6. عدم وضوح او وجود برامج وخطط للتنمية الاقتصادية والتي على اساسها تبني الخطط الاستراتيجية التمويلية للبنوك سبب من اسباب تدني حجم التمويل للقطاعات الاقتصادية ومنها القطاع الصناعي .

وبعد مناقشة الودائع والتسهيلات والتمويل الصناعي ومعوقاته وبعض المؤشرات المهمة في عمل البنوك يتضح ما يلي :

1. تتحدد السياسات الائتمانية في فلسطين من خلال سلطة النقد، معتمدة على التعاميم التي تصدرها من حين لآخر بهدف رفع نسب الائتمان وتقليل حجم الاموال المستثمرة خارج فلسطين، ولكن في الوقت ذاته لم يلاحظ اصدارها لقرارات تتعلق بزيادة الائتمان في قطاعات اقتصادية محدده بحاجة ماسة للتمويل كالقطاع الصناعي، الذي يعتبر احد القطاعات الرائدة لاي تنمية اقتصادية منتظرة، ومن اسباب انخفاض الائتمان والتمويل الصناعي عدم ترخيص بنوك صناعية على غرار بنك الانماء الصناعي الاردني الذي يعنى بالتمويل الصناعي، وركزت خطة التنمية السادسة لسلطة النقد الفلسطينية للاعوام 98-2003 على حل مشكلة الاسكان في فلسطين وتطوير أنشطة للتمويل طويل الاجل والرهن العقاري وانشاء مؤسسة ضمان القروض ، وضمان الودائع وبنك تنمية زراعية "سلطة النقد ، ص91، 1998)، ولم تتضمن الخطة اية اشارة الى الدعم الصناعي، سوى الاستنتاج فقط انها تساهم في دعم التمويل طويل الأجل وبالتالي ليس هناك اولوية للصناعة في برامجها، وهذا ما اتضح من تقارير سلطة النقد .

2. هناك سيطرة من قبل البنوك الاجنبية على النظام المصرفي الفلسطيني وهذا ما جعل البنوك الوافدة تستحوذ على ما نسبته 81.5% من اجمالي موجودات البنوك لتبقي 18.5% للبنوك الفلسطينية (الحسيني، 2000) وهذا الامر المهم جعل حجم التسهيلات منخفضاً مقارنة مع الدول الاخرى ، لأن البنوك الاجنبية تستثمر الاموال لدى اداراتها وهي التي تقرر طرق الاستثمار وغيره . وكذلك لأن ادارات هذه البنوك موجودة في الخارج الامر الذي يصعب عليها تقييم ظروف السوق الفلسطينية بشكل جيد.

3. ليس هناك اي توجه لدى البنوك تجاه القطاع الصناعي أو معاملة القروض الصناعية معاملة تفضيلية ، او دعم وتسهيل مهمة طالبي التمويل الصناعي ، وهذا ناتج عن عدم وجود سياسة معينة من قبل الهيئات المسنولة عن القطاع الصناعي وعدم وجود السياسة الائتمانية المناسبة التي تتسجم مع حاجة القطاع الصناعي ولكون البنوك القائمة بنوك تجارية هدفها الاول هو الربح وتركيز النشاط حيثما وجدت عوائد اكبر. ولهذا يتحدد منح الائتمان بمدى توافر العناصر الرئيسية التي تتسجم مع سياسة البنك . وبالتالي لا يزال اهتمام البنوك بالتمويل الصناعي اقل من اهتمامها بالقطاعات الاخرى وتحديدًا التجاري، ويتضح ذلك من خلال نسبة التسهيلات الصناعية الى حجم التسهيلات العام ، وحجم الودائع العام، وهذا ناتج عن تردد البنوك في منح الائتمان الأمر الذي يظهره ارتفاع نسبة الجاري مدين ، اضافة الى تركيز البنوك على العوامل الشخصية للمقترض وليس على الجدوى الاقتصادية التي تشكل

- جزءاً من قرار التمويل، وهذا يعني ان البنوك تتبع سياسات متحفظة في منح الائتمان مقارنة مع الدول المجاورة ، وبالتالي لا يزال التمويل موجهاً للاغراض التجارية .
4. البنوك في فلسطين لا تقوم بعمليات التمويل التاجيري، وهذا ما يلاحظ في عملياتها الائتمانية، ويتمثل التمويل التاجيري في مساهمة البنوك بانشاء شركات تأجير المعدات على ان يتحمل المستاجر الاصلاح والضريبة والتأمين. ويعتبر هذا التمويل من أهم وظائف ومهام البنوك المعاصرة وجاء اعتماده لمساعدة البنوك في لعب دور اكثر حيوية في الاقتصاد .
5. الضمانات التي تستوفيه البنوك الفلسطينية ما زالت تقليدية من الناحية المصرفية ، وقد لوحظ انها بالكامل مغطاة اما بضمانات نقدية او عينية او بضمان شخصي، وهذا يعني محدودية الضمانات المتوفرة لدى المقترضين .
6. عند مناقشة توزيعات الودائع لوحظ ان الودائع لأجل شكلت النسبة العظمى في هيكل الودائع وبالتالي فان ارتفاع هذه الودائع يزيد من نسبة السيولة لدى البنوك ويعطيها القدرة على التصرف بهذه الودائع وتحديداً في مجالات الاقراض طويل ومتوسط الأجل .
7. هناك ضعف في دور السلطة في تهيئة الظروف لبيئة استثمارية مناسبة وبخاصة البنية التحتية وسن القوانين الخاصة التي تسهم في ضبط العمل المصرفي، وتحدد توجهات التنمية الصناعية، وتشجيع البنوك على التعاطي مع هذه التوجهات والتشريعات اللازمة لتنشيط الاقتصاد. وجدير بالذكر ان هناك رزمة من القوانين صدرت، واخرى لم تصدر مثل قانون البنوك الذي يحمي اموال البنوك والمودعين ويسترجع حق البنك من المقترضين، وبالتالي فان التمويل الصناعي ولخصوصيته يتاثر سلباً بالعوامل المذكورة اعلاه.

6- مؤسسات الإقراض غير الهادفة الى الربح

ودورها في التمويل الصناعي

تلعب مؤسسات الإقراض غير الربحية دوراً في تنمية الاقتصاد الفلسطيني من خلال مساهمتها في تمويل القطاعات الاقتصادية بشكل عام والصناعة بشكل خاص، وذلك من خلال برامجها الإقراضية المتنوعة. ويتفاوت نشاط هذه المؤسسات عبر فاعليتها الاقتصادية وحجم التمويل الذي تستطيع التصرف به ومصادر هذا التمويل وفترته الزمنية.

هناك العديد من هذه المؤسسات في أرجاء الضفة الغربية وغزة، وبالتالي فإن هذا الجانب من الدراسة لا يشمل جميع هذه المؤسسات وإنما بعضاً منها، وذلك لتشابه الظروف التي تعمل فيها من ناحية المشكلات المختلفة. ومن ناحية أخرى ومع نهاية عام 1996 كان هناك 22 منظمة إقراض غير حكومية في فلسطين، قدمت مشاريع إقراض على المستوى المحلي لعدد كبير من الأنشطة الاقتصادية. وفي العام ذاته قدمت قروضاً لـ 10420 مقترضاً قيمتها 16.4 مليون دولار، وشكلت 3.9% من مجمل الإقراض البنكي، (حامد، وآخرون، 1996، ص26). وخلال السنوات الثلاث السابقة قدمت قروضاً تقدر بـ 115 مليون دولار، أي ما يعادل 38-39 مليون دولار سنوياً (ماس، ص2، 1998). ولكن وحسب تقديرات البنك الدولي (ص38، 1999) فإن الضفة الغربية وقطاع غزة تعانيان من فجوة في التمويل البالغ الصغر (المصمم لتلبية احتياجات الفقراء القادرين على تنظيم المشروعات)، حيث بلغ حجم التمويل الحالي (4.64) مليون دولار والمطلوب (21.8) مليون دولاراً بفجوة تبلغ (17.2) مليون دولاراً، وبالتالي فهي تغطي ما نسبته 21.2% من حجم التمويل المطلوب. وأما عدد المقترضين الحاليين، فبلغ (9795) مقترضاً من أصل 43000 المحتملين وبالتالي فإن هذه المؤسسات تغطي ما نسبته 22.7% من طالبي القروض. وكذلك لا بد من الإشارة هنا إلى أن بعض طالبي التمويل يتقدمون لطلب التمويل من أكثر من مؤسسة، مما يعني أن 43 ألف طلب بعضهم مكرر وبالتالي نسبة 22.7% قد تبدو أقل من الرقم الحقيقي لعدد طالبي التمويل، وفي هذه الدراسة سوف يتم التركيز على أبرز هذه المؤسسات.

٥٤٢٨٨٩

6-1 صندوق التنمية الفلسطيني

بدأ العمل في صندوق التنمية الفلسطيني عام 1996. وتتبع أهمية هذه المؤسسة من كونه وريثاً لثلاث مؤسسات سبقته، وهي مجموعة التنمية الاقتصادية، والشركة العربية للإقراض والتنمية والمؤسسة العربية الفنية للتنمية، وتتجلى هذه الأهمية بعملية الاندماج التي نتج

عنها، والمشاريع التي يتولى الصندوق اقراضها مقارنة بالمؤسسات المتخصصة الاخرى، واحجام القروض وتوزيعها على القطاعات الاقتصادية والمناطق الجغرافية التي يقوم بعملية التمويل فيها (مقابلة ، مدير مشاريع صندوق التنمية).

المشاريع التي مولها الصندوق

بلغت قروض الصندوق خلال عمله (2263) قرصاً متضمنة قروض المؤسسات الثلاث التي تشكل منها منذ بدأت بمزاولة العمل عام 1988 ولنهاية 1999 وتتفاوت نسبة تركيز هذه القروض ما بين الضفة والقطاع والقدس ، ففي الضفة الغربية بلغت 1762 قرصاً بنسبة 78%، بينما بلغت في منطقة القدس 172 قرصاً بنسبة 7.6%، وفي قطاع غزة بلغت 329 قرصاً بنسبة 14.5% من مجموع القروض الاجمالية .

وتتوزع القروض من ناحية العدد والتي بلغت (2263) وتتوزع على الزراعة بنسبته 57.18%، وتليها الصناعة 29.16%، والخدمات 6.27%، والسياحة 6.27% وتمويل رأس المال التشغيلي 1.1% . وهذا ما ينطبق على اجمالي القروض في الضفة وغزة والقدس .

اما فيما يتعلق بالتوزيع على مستوى الضفة فقط والتي بلغت (1762) قرص نجد أن الزراعة تستحوذ على ما نسبته 65% من عدد القروض والصناعة 26% والقروض الخدمائية 3.9% والسياحية 4.6% ورأس المال التشغيلي 0.03%، (انظر الجدول رقم 7) .

وعندما يتم توزيع القروض حسب المبالغ فإنه يلاحظ ان الضفة باستثناء القدس تحصل على ما نسبته 73.3% من حجم التمويل بمبلغ (40,157,001)، وهذه النسبة موزعة على القطاعات الرئيسية للاقتصاد. فالتمويل الصناعي حصل على ما نسبته 48% وتليه الزراعة 27.5%، والخدمات 8.4% والسياحة 15%، وتمويل رأس المال التشغيلي 0.08% . ويستنتج من هذه المعطيات أن صندوق التنمية الفلسطيني يولي أهمية لتمويل الصناعة الفلسطينية (الجدول رقم 8) . كما اتبعت ادارة الصندوق استراتيجية تمويلية حددت فيها حصة الصناعة من

التمويل 30% والزراعة 30% والسياحة 30% والخدمات 10% (PDF: Lending Policies, 1999). وتعتبر هذه النسب عن الاستراتيجية المقررة ولكن الواقع التمويلي لصندوق التنمية فاق المخطط، وبالتالي استحوذت الصناعة على نسبة اعلى من المقرر لها.

اما اذا اخذنا التوزيع الصناعي للقروض جغرافياً، فيلاحظ من خلال الجدول رقم 9 ان مناطق شمال الضفة تحصل على أعلى حصة من التمويل الموجه الى الصناعة أي ما نسبته 31.98% وكذلك الامر من ناحية عدد القروض الصناعية والتي بلغت نسبتها 26.67%. وتليها مناطق جنوب الضفة الذي تشكل 28.89% من اجمالي التمويل وعلى 21.97% من عدد

القروض الصناعية، تليها مناطق الوسط التي حصلت على 20.79% من المبالغ و 21.21% من عدد القروض. ويلاحظ أيضاً ان نسبة القروض الصناعية لقطاع غزة من ناحية المبالغ بلغت 11% ومن عدد القروض 24%، الا ان متوسط القرض في غزة اقل من المتوسط العام للقروض لدى الصندوق. وبالتالي فإن الضفة الغربية تتميز بتوزيع جغرافي متساو تقريباً بين المناطق مما يُمكن صندوق التنمية من التأثير الافضل في القطاعات الاقتصادية المختلفة وتحديدًا الصناعة .

ولا بد من الاشارة هنا الى ان نسبة المشاريع المقبولة بلغت 60% أي ان 40% من المشاريع التي تقدمت بطلبات للتمويل تم رفض طلباتها بسبب عدم توفر الضمانات الكافية أو عدم جدوى المشاريع المقدمة اقتصادياً أو بسبب ضعف مصداقية طالب التمويل (مقابلة مدير مشاريع صندوق التنمية). ويجدر الاشارة هنا الى ان التمويل الصناعي المطلوب الذي تم بموجب طلبات قروض خلال الفتره 1996 وحتى نهاية 1999 بلغ (29,462,299) دولاراً وكان مفترضاً لهذه المشاريع ان تشغل (1791) عاملاً عند التنفيذ، الا ان التمويل الذي منح يشغل ما يقارب (876) عاملاً بمتوسط وصل الى 4.5 عامل للمشروع الواحد (صندوق التنمية، 1999) .

ويتضح كذلك ان طبيعة المشاريع التي تمت الموافقة عليها ونفذت تنحصر في مجالات اهمها الغذائية بنسبة 20% والنسيج 5% والصناعات الدوائية والكيمياوية 6% والصناعات المعدنية الصغيرة 15%، الكسارات ومناشير الحجر 23% والورش الصغيرة 30%، (مقابلة، مدير المشاريع بصندوق التنمية).

ميزات صندوق التنمية الفلسطيني

1. تركيز هذه المؤسسة ينصب على القطاعات التي لا تهتم بها البنوك التجارية، كالصناعة مثلاً التي يشكل اقرض البنوك لها نسبة لا تتعدى 11%، بسبب كون البنوك لا تقرض في القطاعات التي تكون فيها المخاطرة عالية، وبالتالي يستطيع صندوق التنمية ان يقرض كونه يستطيع أن يتابع قروضه ويراقبها ميدانياً، إضافة الى ان القوائد لديه منخفضة مقارنة مع البنوك، (ماس، 1998 ص3). وتبلغ نسبة الفائدة لدى صندوق التنمية 7% اضافة الى 1% عمولة، وتصل مدة هذه القروض حتى 5 سنوات (PDF Lending Policies 1999). وبالتالي فوائد صندوق التنمية اقل من القوائد التي تتقاضاها البنوك والتي تصل في الغالب الى 13%، ويجدر الاشارة هنا الى اموال صندوق التنمية هو من جهات مانحه مما يعطيه ذلك قدرة اكبر على الاقرض بفوائد اقل ولكونه مؤسسة غير هادفة الى الربح.

2. الضمانات المطلوبة غير معقدة بل سهلة التطبيق والتجميع ، وطريقة السداد تتم حسب التدفق النقدي المتوقع وطبيعة المشروع وبالتالي فان نسبة السداد عالية جداً تتراوح ما بين 95%-100%(مقابلة ، مدير المشاريع في صندوق التنمية) .

3. لديه حجم قروض يقدر بحوالي 54 مليون دولار مقارنة مع غيره من المؤسسات الاقراضية المتخصصة مما جعل لديه حجم من الموارد المالية اهله بأن يساهم في تنمية المشاريع التي قام باقراضها اضافة الى انتشارها في المناطق الفلسطينية، وهذا ما دفع فيه الى انشاء المؤسسة المصرفية الفلسطينية للعمل كبنك للأمناء والتي حازت على ترخيص سلطة النقد خلال اذار 2001 اضافة الى قيامها بوظائف البنوك التقليدية وبدأ العمل خلال نفس الفترة.

6-2 أو كسفام كويبك

وهو برنامج اقراضي بتمويل من الحكومة الهولندية كمنحة لمرة واحدة للشعب الفلسطيني بقيمة مليون دولار. بدأ العمل في هذه المؤسسة سنة 1996.

التمويل الصناعي لدى أو كسفام :

يشكل الانتاج الصناعي حسب تصنيف القائمين على هذا البرنامج ما نسبته 25% من حجم التمويل و 28% من اعدادها (أو كسفام، 1999) . ويقصد بالانتاج هنا ما يتعلق بصناعات نسائية خفيفة كصناعة الحلوى والسراريك والخياطة وغيرها، وحصلت على 25% من مجمل الاقراض. اما بقية القروض فكانت للقطاعات الاقتصادية الاخرى (مقابلة، مديرة أو كسفام) .

التوزيع الجغرافي للقروض

حصلت رام الله على 30.69% من حجم التمويل النسبي وتليها جنين 21.83% اما بيت لحم فحصلت على 15.64% ، ونابلس 8.71% والخليل 5.71% وطولكرم 4.62% ، والقدس 12.79%(أو كسفام، 1999) . اما بشأن توزيع التمويل ما بين الضفة والقطاع، فيلاحظ ان الضفة تحصل على 57% بما فيها القدس وقطاع غزة يحصل على 43%، ويبلغ متوسط قروض البرنامج 7459 دولارا (أو كسفام، 1999).

6-3 جمعية الشبان المسيحية

تشرف هذه المؤسسة على برنامج تحسين قدرات المجتمع ، ويتم تمويل هذا البرنامج من قبل الحكومة الامريكية بنسبة 35% والحكومة الهولندية بنسبة 65% ويبلغ هذا التمويل 3 ملايين دولار ويستهدف تمويل الورش الصناعية الصغيرة في فلسطين من خلال التركيز على ذوي المهن،(مقابلة، جمعية الشبان).

عدد القروض الممنوحة من الجمعية ومصادرهما

لقد شكل التمويل الذي مصدره الحكومة الامريكية والذي بدأ العمل فيه عام 1995 وحتى نهاية 1999 ما نسبته 71.4% من اجمالي تمويل البرنامج ويبلغ متوسط القرض 5000 دولار للقرض الواحد. أما القروض من قبل الحكومة الهولندية فتشكل 28.6% من حجم التمويل وبدأ العمل فيها عام 1998 ، وبلغ متوسط القرض 7000 دولار (مقابلة، المدير المالي لجمعية الشبان المسيحية).

التوزيع المهني للتمويل

تشكل القروض الممنوحة للنجارة والحدادة والميكانيك بأنواعها والالمنيوم والخياطة 90% من حجم التمويل، وتشكل القروض الممنوحة للمحاجر وصيانة وتصليح الادوات الصحية والتدفئة المركزية والكهرباء 5%، بينما تشكل مهنة تصفيف الشعر "الصالونات" اضافة الى المختبرات ما نسبته 5% (جمعية الشبان المسيحية، 1999). وتتحدد هذه النسب في هذا البرنامج بموجب سياسة مخطط لها مسبقاً وتشكل استراتيجية وخطة التمويل. ويتبين ذلك من خلال التركيز على المهن والورش الصناعية المختلفة، مما يساهم في تطوير الصناعات الصغيرة عبر تمويلها وخلقها لفرص عمل جديدة .

التوزيع الجغرافي للتمويل

حصل شمال الضفة الغربية على ما نسبته 30% من حجم التمويل الكلي، ومنطقة الوسط على 25% ، يليها الجنوب على 12%، بينما يحصل قطاع غزة على 33%. وهذا التوزيع ناتج عن حجم الطلب بصورة اساسية ووفاء المقترضين بالتزاماتهم اتجاه الجمعية، (مقابلة، المدير المالي لجمعية الشبان).

4-6 الانروا

تعمل الانروا ضمن برنامجين: الاول برنامج مكافحة الفقر (poverty alleviation project) وبدأ العمل فيه عام 1996 ويهدف الى منح القروض المتوسطة والتي تستهدف المشاريع الاستثمارية لشراء المعدات والاجهزة للورش الصناعية، اضافة الى تمويل الخدمات والزراعة والتجارة ويستوفي هذا البرنامج عمولة سنوية نسبتها 3% وفائدة متناقصة نسبتها 7%، وهو يمول المشاريع الجديدة والقائمة. والثاني برنامج اقراض المشاريع الصغيرة (loan program for small and micro enterprises) وبدأ العمل فيه عام 1998 ويهدف الى تمويل المشاريع الصغيرة والصغيرة جداً، وهي قروض سريعة مدتها ستة شهور، ومقر هذا

البرنامج نابلس وتمويله قليل وصغير ويبدأ من 600 دينار، وبعد التسديد يتم تجديد القرض لسقف اعلى قيمته 4800 دينار (مقابلة، مديرة الانروا).

التوزيع القطاعي للتمويل

يتم العمل في هذا البرنامج (برنامج مكافحة الفقر) برأسمال يبلغ حجمه 2.8 مليون دولار، وحصلت الخدمات على أعلى نسبة منه بلغت 56.5%، ومن عدد القروض حصلت على 57.2%. ثم تأتي الصناعة في المرتبة الثانية حيث حصلت على 41.8% من حجم التمويل وعلى 40% من عدد القروض، وتأتي التجارة في اقل مستوياتها ضمن تصنيف القائمين على البرنامج لها، فحصلت على 1.7% من حجم التمويل و 2.8% من عدد القروض (انظر الجدول رقم 10). ويلاحظ ان سيطرة الخدمات على الحصة الكبرى من التمويل تتفق مع حجم مساهمة هذا القطاع في الاقتصاد الفلسطيني، ومستوى تشغيل الايدي العاملة فيه. ولكن من الملاحظ ايضا ان نسبة التمويل الصناعي مرتفعة، فلدى الصناعة متوسط القرض الواحد اعلى منه لدى القطاعات الاخرى حيث بلغ المتوسط (13815) دولار وبلغ المتوسط في التجارة (8183) دولار وفي الخدمات (12972) دولار. وهذا يؤكد ان الصناعة بحاجة الى التمويل، وأن هناك تركيزاً ملموساً من قبل البرنامج على الصناعة كونها تشغل نسبة عالية من الايدي العاملة الفلسطينية، اضافة الى تحقيق هدف البرنامج، (مقابلة، مديرة البرنامج).

التوزيع الجغرافي للتمويل

حصلت رام الله على 42.5% من حجم التمويل وتلتها بيت لحم 15.3% والخليل 15.1%، أما جنين فحصلت على 4%. بينما طولكرم 5.3%، وقلقيلية 1%. وهنا يلاحظ ان الشمال عدا نابلس يشكل مجموعه 10.1% من حجم التمويل ونابلس وحدها 12.5%. (الجدول رقم 10). تجدر الاشارة هنا الى ان التوزيع لا يتم بموجب سياسة محددة مسبقاً، وانما حسب الطلب على مثل هذه القروض، اضافة الى تقديرات البرنامج لحاجة هذا المشروع او ذاك. ويتم تنفيذ خطط التوزيع من خلال دراسة الجدوى الاقتصادية التي يعدها فريق من الانروا (مقابلة، مديرة الانروا).

وبعد مناقشة دور المؤسسات غير الهادفة الى الربح في التمويل الصناعي يتضح الآن ما يلي:

1. تشكل مؤسسات التمويل غير الهادفة الى الربح إحدى أهم مصادر التمويل وتبلغ نسبة حصتها من التمويل الاجمالي العام 3.5%، وقد لوحظ تزايد الطلب على التمويل الصناعي الذي تمنحه هذه المؤسسات، فصندوق التنمية الفلسطيني لديه نسبة عالية من الطلب على

- التمويل الصناعي تفوق نسبة المعروض من قبله فعلياً، كما لوحظ ارتفاع متوسط القروض الصناعية قياساً بالقروض في المجالات الاقتصادية الأخرى.
2. ارتفاع نسب التمويل الصناعي مقارنة مع نسب التمويل الموجه إلى المجالات الأخرى، وكذلك ارتفاع نسبة التمويل الصناعي من هذه المؤسسات قياساً بنسبة التمويل التي تمنحها البنوك التجارية على الرغم من ارتفاع قدرة البنوك التمويلية من حيث توفر الودائع التي تستطيع استثمارها في القروض.
3. ومن خلال حجم التمويل الذي يمتلكه صندوق التنمية وفي ضوء تجربته، استطاع تمويل الوحدات الصناعية الصغيرة والمتوسطة الحجم وبأجال قصيرة ومتوسطة، وذلك حسب ما ورد في استراتيجية الصندوق كونه يتبع سياسة تتمثل في التركيز على الصناعة بشكل خاص وتمويلها بما نسبته 48% من حجم التمويل الإجمالي الذي يتوفر لديه .
4. اندماج المؤسسات الثلاث التي سبقت تشكيل صندوق التنمية الفلسطيني مكنه من النمو والانتعاش، وذلك لأنه استفاد من مقومات وموجودات وخبرات المؤسسات الثلاث التي نتج عن اندماجها، الأمر الذي رفع من شأن الصندوق وأهله للتركيز بشكل أكبر على القطاع الصناعي الذي يعتمد على التمويل الكبير. وهذا ما تحقق من خلال توزيع التمويل بين مناطق الضفة، وإيلاء أهمية أكبر للتمويل الصناعي والتوزيع القطاعي، مما جعل السياسة العامة للصندوق ناجحة الأمر، الذي دفع القائمين عليه للعمل من أجل إنشاء بنك تنمية فلسطيني.
5. على الرغم من انخفاض حجم التمويل الذي تستطيع مؤسسات الإقراض التصرف فيه، إلا أن تخصصها في جوانب محددة يسهم في تنمية الصناعات الصغيرة، وهذا ما تؤكدته تجربة برنامج تحسين قدرات المجتمع الفلسطيني الذي تقوم عليه جمعية الشبان المسيحية والآنروا واوكسفام، وهذه المؤسسات تجمعها الخصائص التالية :
- أ. أنها صغيرة الحجم إذا ما قورنت بحجم الجهاز المصرفي الفلسطيني، وهذا يعني أن حجم التمويل لديها مرتفع صناعياً أكثر من الجهاز المصرفي من الناحية النسبية، وكذلك يلزمها مصادر تمويل إضافية حتى تستطيع الاستمرار ورفع درجة تأثيرها .
- ب. الضمانات التي تستوفيهها هذه المؤسسات مرنة مقارنة مع الضمانات التي تستوفيهها البنوك، وهذا ما يجعل حجم الطلب عليها كمصدر تمويلي مرتفعاً، وكذلك الفوائد على تمويلها منخفضة مقارنة مع البنوك.

ت. متوسط القروض لديها منخفض ولأجال قصيرة، وذلك بهدف جعل اعداد المستفيدين من هذه البرامج اكبر، كونها تعتمد في تمويلها على الدول الاجنبية من خلال المنح والمساعدات .

ث. لم يلاحظ وجود تنسيق بين هذه البرامج من أجل اتجاح سياسة معينة أو للقضاء على مشكلة اقتصادية، وذلك بسبب اعتمادها على البرنامج والخطط التي تحددها الدولة أو المنظمة مانحة التمويل ، ويلاحظ ان هذه البرامج يولي كل منها اهتمام بقطاع دون غيره.

7- مؤسسات التأمين العاملة في فلسطين

ودورها في تمويل الصناعة

تشكل شركات التأمين احد عناصر النظام المالي الفلسطيني الذي يستطيع ان يساهم في تمويل القطاعات الاقتصادية ، وتحمل اهميتها من كون الافراد ونتيجة لقوانين التأمين الالزامية مجبرين على ان يؤمنوا لديها . وهناك تأمينات السيارات والمصانع وغيرها من التأمينات، حيث قدرت قيمة الالزامي منها ما يقرب من 24 مليون دولار، بينما بلغت اقساط باقي انواع التأمين 3 مليون دولار "،(عاشور، ص125، 1995). وقبل التعرف على أنشطة هذه المؤسسات الاقتصادية هناك بعض المؤشرات المهمة التي تعطي هذه المؤسسات القدرة على لعب مثل هذا الدور في التمويل بكافة انواعه ، والذي تعنى به هذه الدراسة هو إلقاء الضوء على التمويل الصناعي من قبل هذه المؤسسات .

7-1 عدد المؤسسات والتكوين الرأسمالي

قبل عام 1993 لم يكن في الضفة الغربية وغزة فروع لشركات تأمين باستثناء "الشركة العربية للتأمين " وشركة التأمين الوطنية. وفي عام 1995 بلغ عدد شركات التأمين 7 شركات وارتفع عام 1996 الى 8 شركات وعام 1997 الى 9 شركات وبقي هذا العدد ثابتاً عام 1998 . وادى ازدياد شركات التأمين الى انتشار الوكلاء في فلسطين، ففي عام 1995 تواجد 115 وكيل تأمين، وارتفع هذا العدد سنة 1996 الى 117 وكيلاً وفي عام 1997 وصل عددهم الى 187 وكيلاً (انظر الجدول رقم 11). ويعني ذلك بالنسبة لشركات التأمين استقطاباً أكبر للاموال.

وبلاحظ ايضا من (الجدول رقم 11) أن التكوين الرأسمالي الثابت الاجمالي لهذه الشركات يرتفع بشكل مستمر ، حيث بلغ هذا الارتفاع عام 1996 ما نسبته 26% عما كان عليه عام 1995، وعام 1997 ارتفعت ما نسبته 6% عما كان عليه عام 1996. ولكن ارتفع التكوين الرأسمالي خلال عام 1998 بنسبة بسيطة بلغت 0.066% عما كانت عليه عام 1997، وبلغ النمو الاجمالي خلال عام 1998 عما كان عليه عام 1995 ما نسبته 41%. ويعني هذا الارتفاع انتشار انواع جديدة من التأمين، كالتأمين على الحياة وازدياد الوعي التأميني لدى المواطنين وانشاء شركات جديدة وتوسيع دائرة نشاطاتها لتشمل الاستثمار في أنشطة اخرى، الامر الذي يشير الى نمو الأنشطة الاقتصادية سواء كانت العمرانية او التجارية، او السياحية، او الصناعية، اضافة الى الاستقرار الامني النسبي ووجود التشريعات وارتفاع المستوى المعيشي للمواطنين (مقابلة ، محاسب غزة الاهلية للتأمين) ولدراسة التمويل الصناعي يجب دراسة أنشطة هذه

الشركات من خلال تناول كل شركة على حدة ولصعوبة دراستها جميعها ونظراً لتشابه الظروف التي تعمل بها هذه الشركات فإنه سيتم التركيز على عدد منها بسبب سيطرتها على سوق التأمين في فلسطين .

2-7 شركة غزة الاهلية للتأمين

تساهم هذه الشركة في الاقتصاد الفلسطيني من خلال استثماراتها المتعددة كالاستثمار في الشركات المحلية وايداع الاموال في البنوك وغيرها من الانشطة الاستثمارية ، وقد لوحظ تطور استثماراتها بشكل ملموس حيث ارتفعت عام 1996 عما كانت عليه عام 1995 بنسبة 110% وارتفعت عام 1997 بنسبة 7%، وزادت حصيلة هذا الارتفاع بنسبة 15% سنة 1998 حيث بلغت 2,643,282 دولار، اما الموجودات لنفس السنة 16,251,807 دولار (شركة غزة الاهلية ، 1996 ، 1998) ويعزى هذا التباطؤ في الارتفاع لقلّة الفرص الاستثمارية المجدية اقتصادياً (مقابلة ، غزة الاهلية للتأمين).

اما فيما يتعلق بنسبة الاستثمار الصناعي الى الاستثمار الاجمالي للشركة ذاتها فإن الشركة تساهم فقط في شركتين للصناعة تشكلان نسبة منخفضة الى اجمالي الاستثمار. ففي عام 1995 بلغت هذه النسبة 4% في حين بلغت سنة 1996 ما نسبته 47.3% أما في عام 1997 فبلغت 41.5% وفي عام 1998 بلغت 271,429 دولار وهذه النسبة وصلت الى 19% . وهذا التراجع في نسبة الاستثمار الصناعي الى اجمالي الاستثمار يعود الى زيادة الاستثمار في المجالات الاخرى.

اما نسبة الاستثمار الى الموجودات فيلاحظ انها عام 1995 بلغت 65.5% ، وفي عام 1996 ما نسبته 64% وانخفضت الى 12% عام 1997 وارتفعت الى 16.2% عام 1998، (شركة غزة الاهلية ، 1997، 1998). ويلاحظ ان هناك انخفاضاً في نسبة الاستثمار الى الموجودات خلال العامين 1997 و1998، ويرجع ذلك الى تغير التصنيف في الحساب والذي لم تدخل عليه الودائع في البنوك وشكلت نسبة هذين العامين الى اجمالي الموجودات 52.8% و 51.1% على التوالي. ويدلل ذلك على وفرة التمويل في هذه المؤسسة بحيث يوظف في الاستثمار، مما يؤدي الى انخفاض حجم الاستثمار الفعلي مقارنة مع اجمالي الموجودات . والذي يحدد الاستثمار هو السوق والعائد من الاستثمار، (مقابلة ، محاسب غزة الاهلية للتأمين).

7-3 شركة ترست العالمية للتأمين

وهي شركة من الشركات الوافدة ، ارتفع مجموع استثماراتها عام 1998 الى (49,608,956) شيكل اسرائيلي أي بنسبة 42% عما كان عليه عام 1997 . وتقسّم الاستثمارات حسب التقسيمات التي اتبعتها الشركة في العام ذاته الى ودائع بنكية وتمثل 46.1% بمبلغ (22,893,060) شيكل والاستثمار في الاراضي 22.6% بمبلغ (11,260,745) شيكل اما المساهمة في الشركات المحلية فكانت نسبتها 31.1% بمبلغ (15,455,151) شيكل ويتوزع الاستثمار في الشركات المحلية الى المساهمة في البنوك المحلية من خلال شراء الاسهم وذلك بنسبة 30% منها، وفي شركة الاتصالات الفلسطينية بنسبة 6% من مجمل استثمارات الشركات المحلية، اما أعلى الاستثمارات فكانت على شكل مساهمة في شركة ترست العقارية وبلغ حجم هذا الاستثمار 57.2% (شركة ترست، التقرير السنوي، 1998). وأهم ما يمكن ملاحظته هو انه لا يوجد هناك استثمار صناعي او تمويل صناعي من قبل هذه الشركة. اما فيما يتعلق بحجم الاستثمار الى الموجودات، فبلغ عام 1997 ما نسبته 58.5% وفي عام 1998 وصل الى 61.4% . وهذا يعني ان شركة ترست العقارية هي التي رفعت هذه النسبة اضافة الى انها شركة تابعة لشركة ترست للتأمين، (مقابلة، محاسب الشركة).

7-4 شركة التأمين الوطنية

تأسست عام 1992 كشركة مساهمة عامة في مدينة رام الله ، ومنذ ذلك العام واصلت هذه الشركة عملها حتى بلغ مجموع موجوداتها 29,771,587 دولاراً عام 1998، فيما بلغ مجموع استثماراتها في العام نفسه 24,951,728 دولاراً بما نسبته من الموجودات 83.8%، وتتوزع استثمارات هذه الشركة على شكل اراض وتشكل من مجمل الاستثمار 8.5% والمساهمة في الشركات المحلية 26.4% ، في حين بلغت نسبة الاستثمار في سندات الاستثمار 9.5% وشكلت الودائع لدى البنوك 19.6% ، وتشكل القروض الممنوحة من مجمل الاستثمار 35.7%، (شركة التأمين الوطنية، 1998). ويعود ارتفاع الاستثمار الى الموجودات الى كون الشركة تبحث باستمرار عن الفرص الاستثمارية المجدية اقتصادياً باعتبار هذه الشركة مساهمة عامة، ويشير ارتفاع ودائع الشركة في البنوك الى ان لديها الاموال التي لا تجد الفرص الاستثمارية المناسبة لان استثمارها المناسب هو في البنوك. (مقابلة، محاسب الشركة).

وابرز اسهامات شركة التأمين الوطنية هو الاسهام في شركة الاستشارات الطبية المخبرية بما نسبته 43.5% من مجمل الاستثمار في الشركات المحلية، و تساهم في شركة سجائر القدس

بنسبة 6.5% من مجمل الاستثمار في الشركات المحلية، وهذا يعني ان شركة سجانر القدس هي الشركة الصناعية الوحيدة التي تساهم بها شركة التأمين الوطنية، وما تبقى 50% تشكل مساهمة في شركات خدماتية وغيرها، (شركة التأمين الوطنية، 1998).

ويقودنا العرض السابق الى الاستنتاجات التالية :

1- شركات التأمين تهتم بعوائد الاستثمار السريعة ، والاستثمار البعيد عن المخاطرة، وإيداع الاموال في البنوك على شكل ودائع مربوطة وشراء الاراضي والعقارات، وشراء اسهم بعض الشركات وتحديداً الاتصالات وباديكو .

2- لا يوجد لدى شركات التأمين استراتيجية استثمارية محددة ، وبالتالي فان ما يحدد الفرصة والقرار الاستثماري هو طبيعة السوق الاستثمارية وقرارات الادارات العامة، وتكون هذه الادارات غالباً خارج فلسطين، ولكون بعض شركات التأمين وافدة فان ذلك يحدد اولوياتها التمويلية.

3- التمويل الصناعي لدى هذه الشركات ضئيل، ويكاد لا يذكر، وتعزو الشركات ذلك الى كون الصناعة والقرار الاستثماري فيها وعملية تمويلها، بحاجة الى قرارات استثمارية دقيقة وقائمة على دراسة السوق والظروف الاقتصادية المختلفة كالأمن والوضع السياسي العام والتشريعات القائمة .

ويستنتج ان مساهمة قطاع التأمين ضعيفة في التمويل الصناعي ولا يأخذ هذا الجانب أي اهتمام على الرغم من وفرة الاموال لدى الشركات العاملة في مجال التأمين بنسبة عالية من اموالها المودعة لدى البنوك.

8- الاعانات الدولية ودورها في تمويل الصناعة

تعتمد الكثير من الحكومات على المصادر الخارجية كالقروض الدولية والمساعدات، في تمويل انشطتها الاقتصادية وتطوير اقتصادياتها وبناء المؤسسات وتأهيل البنية التحتية. وفي حالتنا الفلسطينية، وبعد توقيع اتفاقيتي أوسلو وباريس تعهد الكثير من الدول بإعادة بناء المؤسسات الفلسطينية، كمؤسسات البنية التحتية الخاصة بالتنمية الاقتصادية خلال المرحلة الانتقالية، وبهدف تثبيت دعائم كيان فلسطيني ذاتي قادر على التخطيط وقيادة الشعب. ولقد وصل اجمالي الالتزامات خلال الاعوام 1994 - حزيران 1999 ما قيمته 4144 مليون دولار، في حين بلغ اجمالي الصرف الفعلي خلال الفترة نفسها 2458 مليون دولار، تبلغ نسبة الصرف الفعلي الى الالتزامات 59.3%. وقد تم تقديم هذه المساعدات من خلال وزارة التخطيط بما نسبته 88% وبكدار 12% (وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 1999).

8-1 التوزيع القطاعي للمساعدات الدولية

حصلت البنية التحتية من اجمالي المساعدات التي تم صرفها فعلياً من 1996 وحتى حزيران 1999 ما نسبته 30.96% بما قيمته (475,044,000) دولار منها الطاقة ما نسبته 2.92%، بينما حصلت الاتصالات على 0.17% والمواصلات 3.62% اما المياه والمجاري فحصلت على ما نسبته 17.2%، بينما حصلت تصنيف البنية التحتية على ما نسبته 7.2%، وتستحوذ على 69.04% تصنيف اخرى حسب تصنيف وزارة التخطيط من اجمالي المساعدات الدولية، (انظر الجدول رقم 12)، ويلاحظ مما تقدم ان التوزيع يتم وفق ما تراه الدولة المانحة مناسباً لبرامجها، وبالتالي فهي التي تحدد اوجه الصرف والقطاعات التي تستهدفها المساعدات وهذا ما يتضح من التوزيع القطاعي للمساعدات .

وقد حصلت القطاعات التي تضم الصناعة والقطاع الخاص وتنمية قطاع الانتاج حتى حزيران 1999 على ما نسبته 7% من مجموع حجم المساعدات المنفق فعلياً (انظر الجدول رقم 13)، ويلاحظ ايضاً من الجدول نفسه ان التنمية الصناعية حصلت على ما نسبته 1.3% من مجمل المساعدات الدولية، وخصصت هذه المبالغ لتنمية المناطق الصناعية مثل منطقة كارني ومناطق صناعية اخرى في قطاع غزة، اضافة الى تنمية الصناعات الصغيرة على شكل قروض تجارية وفترات سداد اطول لهذه القروض وبمعاملة تفضيلية من خلال فترات السداد والفائدة . وفي الوقت نفسه حصل القطاع الخاص على ما نسبته 0.38% من اجمالي المساعدات انفقت في تنمية واقرض مشاريع هذا القطاع، مثل اقرض المشروعات والدورات الخاصة بالتأهيل،

ويتم ذلك من خلال منح الاموال الى المؤسسات التي تعنى بأقراض القطاع الخاص كالبنوك التي تقدم القروض بفوائد اقل نسبياً من القروض التي تمنحها من ودائعها. اما قطاع الانتاج فحصل حتى حزيران 1999 على ما نسبته 5.3% من اجمالي المساعدات الدولية وخصصت على الانفاق على الالات والمعدات الخاصة بالصناعة والتسهيلات الانتاجية.

وفيما يتعلق بالتوزيع القطاعي للمساعدات الدولية لوحظ أن الصناعة حصلت على ما نسبته 1.3% أي ما قيمته 21 مليون دولار، بينما حصل التعليم والقطاعات المتعددة على أعلى نسبة (انظر الجدول رقم 14) ومن الجدول ذاته يلاحظ ان هناك قطاعات اخرى اقل نصيباً من القطاع الصناعي، كالبيئة والشؤون القانونية والاتصالات ودعم المرأة الا ان التنمية الصناعية تأتي في المرتبة الخامسة من هذه الناحية .

8-2 مصادر المساعدات الدولية للقطاع الصناعي

شكلت نسبة الصرف الى الالتزام في المساعدات الدولية الخاصة بالتنمية الصناعية حتى حزيران 1999 ما نسبته 31.3% جاءت من عدة جهات دولية مانحة ومنها مؤسسات، بينما سجلت المساعدات التي مصدرها بنك الاستثمار الاوروبي (European Investment Bank)، أعلى نسبة التزام اتجاه الصناعة وبلغت الى مجموع الملتزم به ما نسبته 25.8% وتلية اسرائيل التي شكلت 22% من الالتزام ثم جاء في الدرجة الثالثة البنك الدولي بنسبة 15% والولايات المتحدة الامريكه بنسبة 14.4%. وبلغ اجمالي المبالغ الملتزم بها حوالي (66) مليون دولار (وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 1999) .

ومن ناحية الصرف الفعلي، ساهمت الولايات المتحدة الامريكية من المبالغ المصروفة على الصناعة بما نسبته 42.75% وبالتالي شكلت أعلى نسبة من هذه الاموال الموجهة الى الصناعة وتلتها اسرائيل 34% بينما بنك الاستثمار الاوروبي قدم 5.4% من المصروف الاجمالي وايطاليا 7.7%. اما اجمالي المبالغ المصروفة فعلياً فبلغ 20.7 مليون دولار (وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 1999) .

اما فيما يتعلق بتنمية قطاع الانتاج (شراء الآت والمعدات والصيانة) فشكل 5.3% من اجمالي المساعدات الدولية التي صرفت فعلياً، بينما نسبة الصرف الى الالتزام للمساعدات التي وجهتها قطاع الانتاج 36%، وتركزت مصادر هذه المساعدات في بعض الجهات منها بنك الاستثمار الاوروبي والاتحاد الاوروبي ومؤسسة التمويل الدولية والولايات المتحدة الامريكية. وجدير بالذكر ان الولايات المتحدة صرفت جميع ما التزمت به لتنمية الانتاج، وفي المقابل

لوحظ عدم التزام اسرائيل بحوالي 50 مليون دولار تعهدت بها(وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 1999).

وبعد استعراض الاعانات ومصادرها والمبالغ الملتزم بها والمصرفو ففعلياً منها، وتأثيراتها على القطاع الصناعي يظهر ما يلي :

1. هناك عدة جهات فلسطينية تتلقى هذه المساعدات (مثل بكدار والوزارات)، وبالتالي فهي لا تصب في صندوق مركزي يجري الانفاق منه وفقاً لبرنامج وطني شامل محدد الاولويات.

2. الدولة المانحة هي التي تحدد اسعار معداتها وفقاً لما تراه مناسباً، وهناك العديد من الدول والمؤسسات قدمت للسلطة اجهزة ومعدات وبعثت خبراء جرى احتساب مصاريفهم ضمن المساعدات.

3. العديد من الدول هي التي تحدد اوجه الصرف والمشروعات التي تتطلب التمويل وكيفية الصرف وجدوله الزمني .

4. لوحظ ان نسبة المصرف الى الالتزام فعلياً منخفضة مما شكل أثراً سلبياً على تطور الصناعة الفلسطينية وبالتالي اضعاف قدراتها التنافسية، ولأن الدول المانحة لا تمويل الصناعة الفلسطينية، فانها لا تعنى بامر دعمها عالمياً، اضافة الى انخفاض اهمية الصناعة من حجم المساعدات الاجمالية سواء التي تعهدت بها الدول او التي صرفت.

5. لوحظ تركيز التمويل الصناعي من بعض الدول وتحديد اميركا واسرائيل اللتين شكلتا ثلاثة ارباع المساعدات المصرفية فعلياً في الصناعة، الامر الذي جعل الوضع الصناعي الفلسطيني اكثر تعقيداً، وهذا امر طبيعي لان اسرائيل واميركا تحددان اولوياتهما وتطلعاتهما وفقاً لاعتبارات سياسية مستقبلية والشروط الملزمة لتحقيق هذه الاعتبارات، كما ان الوجة الاساسية للمساعدات الامريكية الاسرائيلية هي المناطق الصناعية مثل كارني والمنطار وبالتالي هي مناطق صناعية مشتركة مما يعني ان كلا من اسرائيل والولايات المتحدة الامريكية تمويل مشاريعها اضافة الى تشغيل الايدي العاملة الفلسطينية بعيداً عن سوق العمل الاسرائيلي ويرجع ذلك الى عدة اعتبارات اهمها:

- أ. الاعتبار الامني وفكرة الفصل بين الفلسطينيين والاسرائيليين، خدمة لمصلحة اسرائيلية .
- ب. تكلفة العامل الفلسطيني في هذه المناطق اقل من تكلفته في السوق الاسرائيلية .
- ت. التلوث البيئي. فبسبب التلوث البيئي الناتج عن المناطق الصناعية فان الاسرائيليين يفضلون ابعاد هذه التأثيرات عن المدن الاسرائيلية .

6. المساعدات التي تم صرفها فعلياً على الصناعة الفلسطينية منخفضة جداً إذا ما قورنت بأحتياجات هذه الصناعة.

7. 7- هناك جزء من المساعدات يتم منحه من خلال البنوك باشراف الدول المانحة حيث تقوم البنوك بتقديم هذه المساعدات على شكل قروض بالشروط البنكية نفسها التي تمنح بموجبها تسهيلات الائتمانية. واهم الجهات المانحة التي تتعامل مع هذا النمط هي "International Finance Corporation" التي تعنى بتنمية القطاع الانتاجي الفلسطيني، وتقيم شراكة مع بعض المشاريع مثل شراكتها مع البنك العربي الفلسطيني للاستثمار والبنك العربي المحدود في منح القروض الصغيرة، حيث تصل نسبة مشاركتها الى 37.5% في هذا البرنامج. وكذلك المنحة الفرنسية التي يتم ايداع جزء منها في بنك القاهرة عمان والبنك العربي وبنك الاردن والبنك العربي الفلسطيني للاستثمار، وتشارك الحكومة الفرنسية بنسبة 35% من قيمة القرض على شكل آلات ومعدات فرنسية الصنع، اما بقية القروض ونسبتها 65% فيتم منحها من قبل البنوك، وتطبق عليها شروط منح القروض المتبعة لديها. ويتم اقرار القرض بموافقة البنوك بالدرجة الاولى والسلطة الوطنية الفلسطينية متمثلة في (بكدار) بالدرجة الثانية والحكومة الفرنسية بالدرجة الثالثة، وذلك بعد استيفاء شروط واهداف البرنامج. ويمنح القرض في النهاية الى الشركات. ومما تقدم يستنتج ان الحكومة الفرنسية تشارك فقط في المعدات والاجهزة التي تتلاءم والقرض المطلوب.

9- السوق المالي الفلسطيني ودوره

في تمويل الصناعة

تكمّن وظيفة سوق الأوراق المالية في توفير رأس المال لتمويل مشروعات التنمية الاقتصادية واجتذاب وتوظيف المدخرات ورؤوس الأموال الأجنبية في العملية التنموية على أسس انتاجية كفؤة وفعالة من خلال تنشيط هذا السوق وفتح المجال أمام الاستثمارات الأجنبية من المشاركة وتطوير الأسواق المالية الناشئة لترفع من قدرتها على هذا الاجتذاب، بهدف التخلص من الاعتماد على الاقتراض الخارجي. والإسهام في تحقيق التوزيع الأمثل للموارد المالية وبالتالي التقليل من تكاليف ومخاطر التمويل من خلال آليات التسعير العادلة الذي يوفرها السوق للاستثمارات المالية المتداولة (الشمري، 1988). ولمزيد من المعلومات راجع الخلفية النظرية في الجزء (2-2-4).

في ظل ظروف الصناعات الفلسطينية التي تم ذكرها فان تجميع الصناعات الحرفية والعائلية في شركات مساهمة عامة صناعية سيدفعها الى الانتاج الكبير القائم على اسس اقتصادية تجعل تكلفة رأس المال المستثمر اقل، وهذا يعكس نفسه على امكانية الاستفادة من وفورات الحجم .

ويتم هذا التجميع عبر تشجيع اندماج المؤسسات الصناعية الصغيرة وطرح الاسهم للاكتتاب في السوق، وبالتالي ولكون هذه السوق تجمع ما بين الطلب والعرض فان من يملك السهم يستطيع ان يبيعه، اضافة الى انه يساهم في تحفيز المدخرات في الفرص الاستثمارية الجديدة . ويرتبط نجاح هذه الاسواق بمدى تعامل المستثمرين معها من خلال البيع والشراء ويتناسب ذلك طردياً مع كفاءة هذه السوق وعدالة الفرص الاستثمارية وفعالية الجهاز الرقابي الذي يراقب سير انشطته السوق، وكما يتيح السوق الفرص الملائمة لإعادة هيكلة قطاع الشركات المساهمة العامة من خلال الاندماجات والانضمامات بينها على اسس تنافسية (عياش، 1993) وهذا بالتأكيد ما ينطبق على الشركات المساهمة العامة سواء المدرجة او التي لم تدرج ، ويكون هذا لمواجهة المنافسة بين الشركات، وقد يتحدد لذلك آلية مناسبة تنسجم وانشطة السوق المالية.

9-1 وظائف وأهداف سوق فلسطين للأوراق المالية

تأسست سوق فلسطين للأوراق المالية بمبادرة من شركة فلسطين للتنمية والاستثمار (باديكو) وحصلت على موافقة السلطة الوطنية الفلسطينية بتاريخ 1995/7/19، وبدأ التداول الفعلي بتاريخ 1997/2/8 . حيث بلغ عدد الشركات المدرجة لغاية شباط/2000 (23) شركة، اضافة الى وجود ست شركات للوساطة المالية (سوق فلسطين للأوراق المالية، 2000). وتتولى

وزارة المالية الفلسطينية الرقابة على اعمال السوق من خلال ممثلها في مجلس الادارة ومندوبها الدائم في السوق.

على الرغم من التطور الملموس الذي شهده النظام المصرفي الفلسطيني والزيادة الكبيرة في حجم امكاناته التمويلية، الا ان نشاطه الحالي ظل مقتصرًا على مجالات التمويل قصير الاجل، وبالتالي فان هذا النظام لا يفي بالاحتياجات التمويلية طويلة الاجل لغاية الان. لذلك فان سوق فلسطين للاوراق المالية جاءت لتلبي الحاجة لاستقطاب التمويل طويل الاجل للمشاريع الانتاجية ومشاريع البنية التحتية في فلسطين، اضافة الى حشد المدخرات في فلسطين ومن خارجها. وتكمن اهمية السوق من خلال تحقيقه لعدة اغراض اهمها اكساب الورقة المالية المتدولة صفة السيولة عن طريق خلق استمرارية التعامل بها، واطافة اعداد كبيرة من المتعاملين الجدد لم تكن موجودة في السوق الاولى، وتحديد اسعار التبادل العادلة للاوراق المالية على ضوء المعلومات المتوفرة عن اداء الجهة المصدرة لها(عبد الكريم، 1995).

9-2 مؤشرات أنشطة سوق الاوراق المالية

تم ادراج اسهم ثلاث وعشرين شركة لغاية شباط 2000، منها خمس شركات صناعية وخمس شركات استثمار وثلاث شركات تأمين واربعة بنوك وست شركات خدمات . وبالنظر الى (الجدول رقم 15) يلاحظ من خلال عدد الاسهم المتداولة لغاية شباط 2000، ان نسبة حصة البنوك تبلغ 23% وشركات الاستثمار 67% والخدمات 9% اما الصناعة فتشكل 1% . وهذه الاخيرة تشكل ما نسبته 4% من القيمة السوقية للاسهم، وما نسبته 2% من قيمة الاسهم المتداولة، ويلاحظ انخفاض قيمة الاسهم الصناعية المتداولة والقيمة السوقية وعدد الاسهم المتداولة لها مقارنة بالشركات الاخرى .

وبالنسبة للشركات الصناعية المدرجة في سوق فلسطين للاوراق المالية، شكلت شركة سجانر القدس أعلى نسبة على صعيد القيمة السوقية بين هذه الشركات، حيث حصلت على 2.4% من القيمة السوقية لجميع الشركات في السوق المالي وتلتها مصانع الزيوت النباتية 1% ثم " القدس للمستحضرات الطبية" 0.6%، وبلغت الشركة العربية لصناعة الدهانات 0.2% . اما بالنسبة لعدد الاسهم المتداولة فان الشركة العربية لصناعة الدهانات تحتل أعلى النسب ما بين الشركات الصناعية ببلوغها نسبة 0.8% من حجم الاسهم المتداولة للسوق، تلتها شركة سجانر القدس 0.7% اما "القدس للمستحضرات الطبية" فحصلت على نسبة 0.1% (سوق فلسطين للاوراق المالية، 2000).

ان ظاهرة انخفاض مستوى الصناعة في جميع أنشطة السوق المالية لا علاقة له بقوة او ضعف هذه السوق، وانما ناتجة عن تركيبة الاقتصاد الفلسطيني، حيث ادى الاحتلال الاسرائيلي الى ايجاد حالة من الخلل في هذا الاقتصاد، اضافة الى اقتصر الصناعة الفلسطينية على صناعات عائلية وحرفية صغيرة معتمدة على التمويل الذاتي لانشطة الانتاج دون اللجوء الى انشاء شركات مساهمة صناعية تدفعها الى السوق المالية. وهنا تكمن وظيفة السوق المالية في ايجاد البيئة الملائمة لانشاء مثل هذه الشركات.

وتتحدد قدرة هذه السوق في تمويلها للصناعات من خلال تهيئة البيئة المناسبة لانشاء الشركات المساهمة العامة الصناعية وادراج اسهمها في التداول، الامر الذي يشكل رديفا تمويليا للصناعات المختلفة. وتظهر اهمية ذلك من خلال الجوانب التي تطرقت اليها الدراسة، حيث لوحظ انخفاض في مساهمة الشركات الصناعية ضمن أنشطة السوق المختلفة .

وبعدما تم تبين أهمية السوق المالية الفلسطينية في توفير التمويل وتشجيع الادخار لدى الافراد، وبالنظر الى حجم نشاط الشركات الصناعية وبعض الجوانب المهمة في السوق لوحظ ما يلي:

- 1) صغر حجم السوق واعتمادها فقط على عدد قليل من الشركات المدرجة حاليا بسبب حداثة السوق المالية وطبيعة ملكية الشركات القائمة في فلسطين من حيث صغرها ونمطها العائلي، وهذا كله ادى الى انخفاض في حجم نشاط السوق المالية.
- 2) غياب المبادرات الداعمة لانشاء الشركات المساهمة العامة التي تؤدي في النهاية الى اتساع أنشطة السوق المالية وزيادة القدرة على توفير التمويل اللازم. وادى غياب هذه المبادرات الداعمة الى ضعف البنية المؤسساتية للوساطة المالية.
- 3) انخفاض الوعي الاستثماري والادخاري لدى المواطنين حيث بقي دون المستوى المطلوب، وهذا يعود الى حداثة العمل في السوق المالي، وبالتالي رفع المستوى الاستثماري عن كيفية التعامل مع السوق وادواته لا تقع على السوق لوحده وانما على العديد من الجهات كالسلطة الفلسطينية متمثلة بوزارة المالية وسلطة النقد والهيئات ذات الصلة.
- 4) احجام بعض الشركات والبنوك في فلسطين عن طرح اسهمها في سوق فلسطين للاوراق المالية بسبب وجود فجوة قانونية ناتجة عن عدم ضمان حقوق المواطنين ("ايام المال"، 1999). ويعود ذلك الى ان السوق لا زالت تعمل دون قانون يحكم عملها. يضاف الى ذلك عدم تحديث وسن قوانين جديدة مثل قانون الشركات، وقانون البنوك والضرائب وعدم وجود هيئة رقابة مستقلة تضمن حسن سير عمل ونشاط السوق المالية (عبدالكريم، 1999).

5) نقص عدد وانواع الادوات الاستثمارية والتمويلية مما يعني الاقتصار على تداول الاسهم فقط حتى الان .

وبالاجمال مستوى تحقيق اهداف انشاء السوق لا يزال متواضعاً، فعلى الرغم من التطور الذي طرأ على ادائها خلال الفترة السابقة، الا انها لم تتجح بعد في حشد المدخرات المحلية والاجنبية وتوظيفها في الاقتصاد المحلي على شكل استثمارات في الاسهم، وعلى اسس تنافسية، اضافة الى عدم نجاحها حتى الآن في تصويب العادات والممارسات الاستثمارية التمويلية للأفراد والمؤسسات على حد سواء.

10- ظروف التمويل في المنشآت الصناعية: الوضع الراهن

تعتمد المنشآت الصناعية في فلسطين على العديد من مصادر التمويل اهمها التمويل الذاتي الناتج عن الادخارات الفردية، وأرباح المنشآت الصناعية نفسها، والاقتراض من مؤسسات التمويل المختلفة. وتختلف مستويات هذا التمويل وفقاً لأهميته لدى ادارة هذه المؤسسات، وفي هذا الفصل سوف يتم القاء الضوء على التمويل بجميع جوانبه من حيث تأسيس المؤسسات القائمة ومدى نشاط هذه المؤسسات والشكل القانوني، ونسبة كل مصدر من مصادر تمويل رأس المال .

10-1 التمويل حسب سنوات التأسيس

يلاحظ من (الجدول رقم 16) بأن المنشآت الصناعية التي تأسست قبل عام 1949 والتي تشكل ما نسبته 1% من عدد المنشآت العاملة، بلغ التمويل الذاتي فيها 94%، والتمويل من القروض 6%، بينما المنشآت التي تأسست خلال السنوات 1950-1967 ونسبتها 4% من عدد المنشآت بلغ تمويلها من القروض 16% والتمويل الذاتي حوالي 84% . ويرجع انخفاض التمويل ما قبل عام 1949 الى عدم توفر النظام البنكي الذي يساهم في تمويل الصناعة وعلى الرغم من وجود بنك الانكلو فلسطين الا انه وبسبب عدم وجود السوق المالية، فان هذا البنك والبنوك الاخرى لجأت الى الاستثمار في سندات الخزينة البريطانية(بسيو، 1990)، وبالتالي لم يسهما في تمويل الصناعة آنذاك. ولكن خلال الاعوام من 1950 - 1967 ، كانت البنوك القائمة تمول النشاطات الاقتصادية بما نسبته 71.4% من مجمل الودائع (العبادي ، 1997).

وبعد اغلاق هذه المؤسسات عام 1967 انخفضت نسبة التمويل من القروض خلال السنوات 1968 وحتى 1977 الى 7.28%. وترتفع هنا اهمية التمويل الذاتي لتصبح 92.72% ، وبلغ التمويل من القروض ادنى مستوياته خلال الاعوام 1978 وحتى 1987 حيث بلغ 6.93% وبلغ التمويل الذاتي خلال الفترة نفسها 93.07%. وبلغت نسبة المنشآت الممولة ذاتياً خلال هذه الفترة 18.6% من اجمالي المنشآت القائمة ، ويلاحظ ارتفاع التمويل من القروض خلال الاعوام 1988 وحتى 1993 الى 9.55% والتمويل الذاتي الى 90.45%. اما المنشآت التي تأسست خلال الاعوام 1994 وحتى 1997 فقد شكلت 48% حيث ترتفع نسبة التمويل من القروض في تأسيس هذه الشركات الى 15% والتمويل الذاتي الى 85%، وهذا ناتج عن اعادة فتح المؤسسات المالية التي كانت قد اغلقت من قبل الاحتلال الاسرائيلي، والى تأسيس عدد اخر وتحديد المؤسسات المساندة وانشاء بعض الدوائر ذات العلاقة بالتنمية، ويتفق 61.4% من

عينة الدراسة على ان مؤسسات التمويل تولي اهمية لسنوات التأسيس وعدد سنوات عمل المؤسسة الصناعية عند منحها التمويل المطلوب، وان 20.5% يعارضون ذلك وفي الوقت نفسه يتحفظ 18.2% من افراد العينة (المسح الميداني الذي اجراه الباحث).

10-2 مؤشرات التمويل حسب المناطق في فلسطين

هناك اختلاف في هيكلية التمويل بين المحافظات. فمن (الجدول رقم 17) وبناء على المسح الصناعي 1997 لوحظ ارتفاع التمويل من القروض في اريحا التي بلغت ما نسبته 54% من رأس المال التأسيسي، علماً ان اريحا لم تحصل سوى على 0.077% من اجمالي التمويل على مستوى المحافظات. وبالتالي نجد اعلى نسبة من التمويل بالقروض في اريحا، بينما بلغت في بيت لحم 18.84%، ونابلس 13%، وتليها طولكرم 11.68% وجنين 11.28%. وبلغت في طوباس 2.6%، وسلفيت 4.47% ورام الله 5.2% والقدس 6.16% وقلقيلية 6.19% والخليل 6.35%. وبموازاة هذا الانخفاض في التمويل من القروض ترتفع اهمية التمويل الذاتي.

ويلاحظ ان حصة المناطق من التمويل تتفاوت بين منطقة واخرى ففي رام الله 14% من اجمالي التمويل الذي يشمل التمويل من القروض والتمويل الذاتي، اما القدس 6.3% وبلغت حصة الخليل 23.4% وقلقيلية 2.4%، اما حصة طولكرم 5.2% و جنين 6% ونابلس 19% وبيت لحم 21.6% واريحا 0.077%. ويعتمد هذا التمويل على طبيعة المنطقة وحجمها ومدى توفر المنشآت فيها.

10-3 التمويل في الفروع الصناعية

يشكل التمويل الذاتي المصدر الوحيد في بعض الفروع الصناعية، (انظر الجدول رقم 18) كصناعة الفلزات القاعدية وصناعة الفحم والمنتجات النفطية المكررة ومعدات النقل، اضافة الى منتجات التبغ، حيث لا يوجد تمويل من مصادر اخرى. اما فروع صناعة الآلات الكهربائية اعتمدت بنسبة 99.84% على التمويل الذاتي.

ولوحظ ان ادنى مستوى للتمويل الذاتي سجل في صناعة الاجهزة الطبية ما نسبته 73% وتلتها صناعة معدات الراديو والتلفزيون بنسبة 81%، وصناعة الآلات والمعدات الاخرى 83.69% والمركبات المقطورة 83.80%.

اما فيما يتعلق بالتمويل من القروض فبلغت نسبته في صناعة الراديو والتلفزيون 19% والاجهزة الطبية 27% والصناعات المتعلقة بالآلات والمعدات 16.3%، تليها من حيث الاهمية صناعة المركبات المقطورة وصناعة المنتجات اللافلزية 16%. وعند ربط العلاقة ما بين نسبة التمويل من القروض وكثافة رأس المال الى العمل فيلاحظ ان هذه الصناعات كثيفة رأس المال فعلى سبيل المثال شكل رأس المال الى العمال بالمنتجات اللافلزية ما قيمته 12856.3 دولار للعامل الواحد، والمركبات المقطورة 1396 دولار، وصناعة الآلات والمعدات 5444.4 دولاراً للعامل الواحد(المسح الصناعي، 1997) وبالتالي هناك علاقة طردية بعض الشيء بين نسبة التمويل من القروض وكثافة رأس المال. وبلغ التمويل من القروض في صناعة الورق 8.8% وكثافة رأس المال 29617.8 دولار للعامل الواحد، اما في تهيئة الجلود وصنع الحفائب فبلغت نسبة التمويل من القروض 6.09% وكثافة رأس المال 3680.2 دولار للعامل.

من الملاحظ ان مؤسسات التمويل تأخذ في اعتباراتها نوع الصناعة التي سوف يتم تمويلها، ويؤيد ذلك 84.1% من الصناعيين ويعارضه 13.7% (المسح الميداني الذي اجراه الباحث). ولا تميل الصناعات التي لديها كثافة منخفضة لرأس المال الى الاقتراض من مؤسسات التمويل، في حين ان الصناعات التي تعتمد بشكل اكبر على كثافة رأس المال تتجه للاقتراض من مؤسسات التمويل. اما اكثر الصناعات اعتماداً على التمويل من القروض فهي صناعة الاجهزة الطبية لكون هذه الصناعة تحتاج الى التمويل الكبير من اجل توفير متطلبات انتاجها مثل الآت وتقنيات الانتاج.

10-4 تأثير الشكل القانوني على التمويل

يلاحظ من (الجدول رقم 19) ان شركات المحاصة شأنها شأن الشركات المحدودة التي لديها تمويل ذاتي بنسبة 96.67% لا تعتمد بشكل كبير على القروض وانما على التمويل الذاتي الذي يشكل لديها 100%. كما ان المنشآت الفردية اعتمدت بنسبة 95% على تمويل ذاتي، اما الشركات العادية العامة فقد بلغ تمويلها الذاتي 94.22%، وشركات محدودة الضمان 93.05%، شركات محدودة الاسهم 96.20%، ويلاحظ هنا ان الشركات ذات الملكية الفردية والتي يقوم بادارتها مالكوها، تعتمد بشكل اساسي على التمويل الذاتي.

ويلاحظ ان التمويل من القروض منخفض بالنسبة الى التمويل الاجمالي لهذه الشركات، فالشركات محدودة الاسهم تحصل على تمويل من القروض بلغت نسبته 3.8% وشركات

محدودة الضمان 7% والشركات العادية العامة 5.78% وشركات المحاصة 3.33% والمنشآت الفردية 5%.

وخلافاً للشركات الفردية، يلاحظ انخفاض نسبة التمويل الذاتي في شركات ومنشآت المساهمة العامة والتعاونيات، فمثلاً بلغت نسبة التمويل الذاتي في الجمعيات التعاونية 20.59%، كما ان هناك شركات غير مصنفة لديها تمويل ذاتي بنسبة 25.15% وهناك تصنيف اخر مثلاً للجمعية التعاونية بنسبة 85.39%. الا ان الشركات المحدودة تحقق تمويلاً ذاتياً بنسبة 90.69%، ذلك ان هذه المؤسسات تعتمد على المساعدات الخارجية الامر الذي يشير الى انخفاض في التمويل الذاتي مقابل ارتفاع في نسبة التمويل من القروض. ويبلغ تمويل الجمعيات التعاونية من القروض 14.61%، فيما تحصل الهيئة او الجمعية التعاونية على 79.41%، وتصنيف اخر بنسبة 74.85% والمساهمة العادية المحدودة 9.31%. انن يلعب الشكل القانوني دوراً في التمويل من قبل مؤسسات التمويل وهذا ما يؤيده 72.2% من الصناعيين ويتحفظ عليه 22.7% ويعارضه 4.5% (المسح الميداني الذي اجراه الباحث) لأن الشكل القانوني في النهاية يعكس حقيقة المركز المالي لهذه المنشآت.

5-10 التمويل وحجم رأس المال

هناك العديد من المؤشرات لقياس حجم المنشأة منها رأس المال وحجم العمالة والقيمة المضافة وحجم الانتاج. فالتمويل الذاتي من جانب رأس المال يشكل ما نسبته 99.30% في المنشآت التي يقل رأسمالها عن 10 الاف دولار، بينما المنشآت التي يكون رأسمالها في حدود 10 الاف حتى 30 الفاً يشكل التمويل الذاتي لديها 97.71%، ويلاحظ كذلك ان المنشآت التي يصل رأسمالها حتى 50 الف دولار تبلغ نسبة تمويلها الذاتي 97%. ويقل التمويل الذاتي مع ارتفاع رأس المال، فمثلاً المنشآت التي رأسمالها من 50 الف الى 500 الف دولار يبلغ التمويل الذاتي لديها 95%، والمنشآت التي رأسمالها من 500 الف حتى مليون دولار يبلغ تمويلها الذاتي 92.39%. اما المنشآت التي يزيد رأسمالها على مليون دولار فإن تمويلها الذاتي يصل الى 80.69% (انظر الجدول رقم 20)، وهذا يقود الى نتيجة مفادها ان التمويل يحدده حجم رأس المال المستثمر في المنشآت الصناعية وعلى الرغم من تقارب نسب التمويل الا انه كلما زاد حجم رأس المال قلت نسبة التمويل الذاتي.

ان ما يمكن استنتاجه بناء على ما ذكر وجود علاقة طردية بين رأس المال والاعتماد على القروض، وكلما ارتفع رأس المال ارتفعت نسبة التمويل من القروض، ويتفق مع هذا

الاستنتاج 77.3% من الصناعيين ويعارضه 9.1% ويتحفظ 13.6%. وهذا ما تتفق معه الابحاث السابقة التي اشارت الى ان المنشآت التي تستطيع توفير ضمانات القروض تحفز مؤسسات التمويل على منحها التمويل. ولهذا فان 37% من المؤسسات القائمة لم تحصل على التمويل من القروض لعدم قدرتها على توفير الضمانات (المسح الميداني الذي اجراه الباحث، كرمول 1996).

10-6 التمويل وحجم العمالة

تبلغ نسبة المنشآت الصناعية التي تشغل من عامل الى اربعة عمال 33% ، وتبلغ نسبة التمويل الذاتي لديها 96.67%، أي ان هذه المنشآت تسجل اعلى مستويات التمويل الذاتي . وتبلغ نسبة التمويل الذاتي 95.58% لدى المنشآت التي تشغل من خمسة الى تسعة عمال وهذه المنشآت تشكل 40% من مجموع المنشآت ، اما تلك التي يعمل فيها من 10 الى 19 عاملاً، فتصل نسبة التمويل الذاتي فيها الى 90% . ويتضح من المعطيات السابقة ان نسبة التمويل الذاتي تتخفف كلما كان حجم العمالة في المنشآت اكبر، أي ان هناك علاقة تناسب عكسي بين نسبة التمويل الذاتي والعمالة، فالمنشآت التي تشغل من 20 - 49 عاملاً تبلغ نسبة التمويل الذاتي فيها اقل من سابقتها، وتشكل 84.69%، والمنشآت التي تشغل 50 - 99 عاملاً تبلغ نسبة التمويل الذاتي فيها 92.50%، ولكن المنشآت التي عمالتها 100 عامل فأكثر بلغ تمويلها الذاتي 76.17%، وهذه اقل نسبة تمويل ذاتي. وتشكل هذه المنشآت في فلسطين ما نسبته 0.8% من عدد المنشآت (انظر الجدول رقم 21) مما يعكس حقيقة ان المؤسسات الصغيرة في فلسطين لم تستطع خلال الفترة السابقة الاقتراض من مؤسسات التمويل بسبب الضمانات وغيرها، وهذا ما تمت دراسته في الفصول السابقة مما جعل هذه المنشآت تعتمد على امكانيات مالكيها في تمويل انشائها، وهي حالة تتسجم مع طابع المنشآت الصناعية الفلسطينية.

وعندما يتم تقييم التمويل من ناحية حجم العمالة فالجدول (رقم 21) يوضح ان المنشآت التي تعتمد جزئياً على التمويل من القروض لا تشكل سوى 7.37% من العدد الاجمالي للمنشآت، مما يعني ضعف التمويل من القروض، فقد بلغت نسبة التمويل من القروض لدى الشركات التي يعمل فيها من عامل الى اربعة عمال 3.3%، وبلغت نسبته لدى المنشآت التي لديها حجم عمالة من 10 الى 19 عاملاً 9.96% ، والتي تشغل 20 الى 49 عاملاً 15.31%. ويزيد هذا النوع من التمويل بشكل اكبر مع المنشآت التي تشغل 100 عامل فأكثر حيث يبلغ 23.83%. وهذه المنشآت نسبتها قليلة الى اجمالي المنشآت القائمة .

7-10 التمويل حسب الترخيص

توجد نسبة مرتفعة من المنشآت غير الحاصلة على ترخيص لمزاولة العمل من قبل الجهات المختصة وبلغت هذه النسبة 33.3% أي ان المنشآت التي تحمل ترخيص نسبتها 66.7%، ويرجع ذلك الى كون العديد منها غير مؤهل لمزاولة العمل، اضافة الى الاجراءات المعقدة التي كان الاحتلال الاسرائيلي يفرضها باستمرار من اجل احباط منافسة المنتجات الاسرائيلية. وارتفاع نسبة اصدار التراخيص بعد تأسيس السلطة من خلال تزايد اعداد المنشآت الصناعية، وهذا ما بينته المسوحات الصناعية .

وبلغت نسبة التمويل الذاتي لدى المنشآت التي تحمل ترخيصاً صناعياً 88.34% في حين وصلت النسبة لدى المنشآت التي لا تحمل مثل هذا الترخيص الى 92.63%، ذلك ان مصادر التمويل تشترط وجود الترخيص بمزاولة العمل وذلك للتأكد من سلامة العمل، وهذا ما يتفق معه حوالي نحو 81.8% من الصناعيين ويتحفظ عليه 15.9% ويعارضه 20.3%، (المسح الميداني الذي اجراه الباحث) ويتضح ذلك من خلال (الجدول رقم 22) بأن القروض في المنشآت التي تحمل ترخيصاً بلغت 11.66% والمنشآت التي لا ترخيص لديها 7.37% تمويل قروض، ويلاحظ ان الفرق ليس كبيراً .

ومن خلال استعراض الجوانب المهمة في التمويل الصناعي والتي اشارت بمجملها الى انخفاض رأس المال المستثمر من التمويل بالقروض وارتفاع التمويل الذاتي يتضح ما يلي:

1. المنشآت الصناعية في فلسطين تعتمد بشكل اساسي وكبير على رأس المال الفردي والملكية الفردية ، وهذا ما اتضح من خلال ارتفاع نسبة هذا التمويل وصغر حجم المنشآت واقتصارها على العماله العائلية، وهذا ما ادى الى عدم التوسع بسبب وفورات الحجم الاقتصادية والتي لا تتحقق الا بانخفاض كلفة الوحدات المنتجة ويؤدي بالمنشأة الى زيادة الانتاج ورفع رأس المال المستثمر وزيادة التشغيل (عبد الكريم، 1998) وهذا ما لم يلاحظ في المنشآت الصناعية في فلسطين .

2. انخفاض نسبة التمويل الصناعي واقتصاره على التمويل قصير الاجل من قبل مؤسسات التمويل وعدم توفر التمويل طويل الاجل والمؤسسات التي تعنى بالصناعة مما نتج عنه ارتفاع نسبة التمويل الذاتي وانخفاض نسبة التمويل من القروض وهذا لوحظ اثناء بحث الجانب الخاص بالبنوك..

3. لوحظ بأن هناك علاقة بين كثافة رأس المال والتمويل من القروض، فكلما زاد رأس المال المستثمر وحجم العمالة في المنشأة ارتفعت نسبة التمويل الصناعي من القروض، وهذا ما وضحه العرض السابق وتحديداً في الفروع الصناعية مثل الطباعة والنشر واستتساخ وسائل الاعلام والمنتجات الغذائية وصنع الآلات والمركبات المقطورة والراديو والمعادن اللافلزية .

4. هناك اختلاف في هيكلية رأس المال بين المناطق الفلسطينية وهذا يعكس حقيقة اختلاف قدرات القائمين على هذه الصناعات ومدى ثقة مؤسسات التمويل بهؤلاء الصناعيين، وكذلك فان تركيز مؤسسات التمويل على بعض المناطق يولد مثل هذا الاختلاف في التوزيع .

5. وجود النظام المالي كالبنوك والسوق المالية ومؤسسات الاقراض المتخصصة، يسهم بشكل واضح في تمويل الصناعة، وهذا ما تبين في الفترات ما قبل 1967 وما بعد عام 1994 حيث ان هاتين الفترتين شهدتا نسبة تمويل مرتفعة من القروض للمنشآت الصناعية.

6. 70% من المنشآت الصناعية الفلسطينية تعد صغيرة الحجم من ناحية عدد العمال وتعتمد بشكل اساسي على التمويل الذاتي وهذا ما يؤكد حقيقة ان الصناعات الصغيرة لا تستطيع توفير الضمانات المطلوبة من قبل مؤسسات التمويل .

7. المنشآت الصناعية التي لديها رأسمال كبير يشكل التمويل من القروض الى التمويل الاجمالي لديها اعلى النسب في الضفة الغربية وغزة، وبالتالي هذا يؤكد بأنه عندما يزداد التمويل من القروض يكبر حجم هذه المنشآت ويتولد لديها وفورات الحجم الاقتصادية، وتتمكن بعد ذلك من الوفاء اكثر بمتطلبات مؤسسات التمويل المختلفة، وعلى العكس من ذلك بقيت المنشآت الصناعية الصغيرة الحجم صغيرة لعدم استطاعتها توفير متطلبات النمو الى حين تحقيق هذه الوفورات، مما يجعل امكانيات النمو لديها صعبة وبالتالي لا توفر الضمان الكافي لمؤسسات التمويل .

11- التوجهات التمويلية لدى المؤسسات

الصناعية

تم التعرف في الفصول السابقة على التوجهات التمويلية لدى المؤسسات التمويلية المختلفة المتمثلة في البنوك ومؤسسات الاقراض المتخصصة والسوق المالية وغيرها، حيث لوحظ ان تدني نسبة التمويل الصناعي من قبلها يرجع الى العديد من الاسباب التي تحد من قدراتها في اداء دورها على اكمل وجه، وفي هذا الخصوص لوحظ ان عدم التوسع بمنح التمويل يرجع أساساً الى مجموعة من العوامل المتعلقة بمؤسسات التمويل نفسها وطالبي التمويل، ويمكن توضيح هذه العوامل على النحو التالي :

1. سياسة مؤسسات التمويل الحذرة في منح التمويل والاجراءات من أجل ضمان عائد مضمون من وراء توظيف الودائع، وهنا لوحظ ان غالبيتها ركزت على منح التمويل القصير الاجل الهادف الى تمويل الاغراض التجارية، وهذا ما وضحه ارتفاع نسبة الجاري مدين مقابل تدني نسبة التمويل الصناعي بالمقارنة مع احتياجات الصناعة .
 2. ما يتعلق بقدرة المؤسسات الصناعية والمستثمرين الصناعيين على توفير متطلبات الضمان، حيث ان هناك العديد من الشروط التي تفرضها مؤسسات التمويل على الصناعيين وغيرهم حتى يتم منح التمويل المطلوب وبالتالي يصبح لزاماً عليهم توفيرها. ومن خلال هذا الفصل سوف يتم التعرف على اهم التوجهات عند هؤلاء الصناعيين ومعوقات هذه التوجهات، اضافة الى تصورات المؤسسات الصناعية التي تكفل تطوير العلاقة بين الصناعيين من جهة والمؤسسات التمويلية من جهة اخرى .
- ومن اجل هذا الغرض تم اختيار عينة من رجال الاعمال الفلسطينيين ذات علاقة بالصناعة اضافة الى مدراء الاتحادات الصناعية، وتم توزيع هذه العينة على المحافظات الفلسطينية وفق تقدير نسبي وبما يخدم الدراسة، وتجدر الاشارة الى ان هذه العينة غير ممثلة لمجتمع الدراسة وانما تم اختيارها كعينة تأشيرية للتعرف على مشكلات الصناعيين (راجع منهجية الدراسة).

1-11 حجم وشكل التمويل المطلوب

تختلف مستويات التمويل لدى المؤسسات الصناعية وفقاً لأهمية التمويل بالنسبة اليها ومدى حاجتها اليه، حيث يبين (الجدول رقم 23) حول التمويل المطلوب نسبة الى رأس المال للمنشآت ان 52.3% من الصناعيين (افراد العينة التي لا تعتبر تمثيلية لمجتمع الدراسة وانما

تأشيرية للتعرف على بعض التوجهات التمويلية ومعوقاته، ولمزيد من المعلومات راجع المنهجية) طلبوا تمويلاً لمشاريعهم يصل إلى 25% من رأس المال، بينما طلب 29.5% من الصناعيين تمويلاً يعادل 26% - 50% من رأس المال، وطلب 4.5% منهم تمويلاً يعادل 50-75%، وطلب 11.3% تمويلاً يعادل 76%-100%.

ولكون التمويل الممنوح من قبل المؤسسات المالية منخفضاً بأغلبه بالنسبة إلى رأس المال (لا يتجاوز 25%) . فإنه يلاحظ ان توزيع الصناعيين الذين يطلبون تمويلاً تبلغ نسبته إلى رأس المال حوالي 25% وأقل يجري على النحو التالي: 11.4% قصير الأجل، 18.2% متوسط الأجل و 22.7% طويل الأجل . اما الذين يطلبون تمويلاً يتراوح بين 26-50% من رأس المال فيتوزعون على النحو التالي: 4.5% قصير الأجل، 13.6% متوسط الأجل، 11.4% طويل الأجل بينما يتوزع الذين يطلبون تمويلاً يزيد عن 50% من رأس المال على النحو التالي: 4.5% قصير الأجل، 13.6% متوسط الأجل. وهنا يلاحظ ان الصناعيين الذين يطلبون اكثر من 50% من رأسمالهم لا يتجاوزون 18.1% من الصناعيين ويرجع ذلك إلى انخفاض نسبة الصناعيين الذين يحصلون على تمويل بنسبة عالية على الرغم من ان طلبهم في غالبية متوسط الأجل.

واهم ما يمكن ملاحظته في هذا السياق ارتفاع نسبة الصناعيين الذين يتوجهون لطلب نسبة تمويل تصل إلى 25%، الامر الذي يشير إلى تواضع نسب التمويل المطلوبة إلى رأس المال، وفي الوقت ذاته انخفاض نسبة الصناعيين الذين يطلبون تمويلاً ترتفع نسبته عن 100% فأكثر إلى رأسمال منشأتهم القائمة .

11-2 التوجه إلى مؤسسات التمويل

توجه غالبية المستثمرين الصناعيين إلى البنوك التجارية من اجل طلب التمويل حيث شكل هؤلاء حوالي 79.5%، اما الذين توجهوا إلى مؤسسات الاقراض الاخرى فقد شكلوا حوالي 15.9%، اما اولئك الذين توجهوا إلى الاشخاص والاقارب فشكلوا 4.5% (انظر الجدول رقم 23).

ويشكل الصناعيون الذين طلبوا تمويلاً بنسبة 25% و اقل من رأسمالهم حوالي 52.3%، وتوجه 45.5% منهم إلى البنوك التجارية و 4.5% إلى مؤسسات الاقراض و 2.3% إلى الاشخاص والاقارب. اما الصناعيين الذين يطلبون تمويلاً بين 26-50% فيشكلون 29.6% من الصناعيين، و هؤلاء طلبوا التمويل من جهات مختلفة على النحو التالي : 20.5% من البنوك،

6.8% من مؤسسات الاقراض الاخرى، 2.3% من الاشخاص والاقارب . بينما يتوزع الصناعيين الذين طلبوا تمويلاً تراوح بين 51-75% ويشكلون 4.5% توجهوا جميعاً الى البنوك التجارية. في حين ان الصناعيين الذين يطلبون تمويلاً بين 76-100% ويشكلون 11.3% فإنهم يتوزعون على النحو التالي: 6.8% يتوجهون الى البنوك التجارية، 4.5% الى مؤسسات الاقراض المتخصصة. اما الصناعيون الذين طلبوا تمويلاً يزيد عن 100% ويشكلون 2.3% فانهم توجهوا الى البنوك التجارية .

وهنا يلاحظ ان مؤسسات التمويل الاخرى عدا البنوك تستطيع تمويل النشاطات الصناعية المختلفة ويتضح ذلك من خلال توجه الصناعيين اليها، على الرغم من محدودية دورها التمويلي كما لوحظ من الفصول السابقة، وفي الوقت نفسه يلاحظ ارتفاع نسبة الصناعيين الذين يتوجهون الى البنوك التجارية رغم انخفاض نسبة التمويل الصناعي منها ولكنها تشكل مصدر كبير للتمويل الصناعي ما بين المصادر المختلفة وشكل هذا التمويل 11% من ودائعها ، وهنا ترتفع اهميتها رغم تحفظات الصناعيين عليها ومعوقات التمويل من قبلها.

3-11 اولويات التمويل

ينصب اهتمام المؤسسات الصناعية على الاهداف التي ترمي الى تحقيقها والمرتبطة بطرق واساليب الانتاج المتبعة وبهيكلية التمويل لديها. فغالبية المؤسسات الصناعية تهدف اساساً الى زيادة الانتاج من اجل زيادة ارباحها وتراكم رأس المال لديها، باعتبار ان تراكم رأس المال يتوقف على مدى توفر مصادر التمويل بهدف تغطية التوسع في الانشطة الانتاجية ورفع الطاقة الانتاجية .

ويمكن ملاحظة ان هناك اختلافات نسبية حول اهمية التمويل بالاقراض من مؤسسات التمويل المختلفة، وتختلف هذه الأهمية وفقاً لحاجة هذه المنشآت لتمويل انشطتها، حيث تبين ان 95.5% من الصناعيين يحتاجون التمويل من أجل شراء معدات جديدة، بينما 84.1% منهم يحتاجونه لتحديث المنشآت القائمة، و 68.2% يحتاجونه لتمويل عمليات شراء مدخلات الانتاج المستخدمة في العملية الانتاجية. وفي الوقت نفسه يلاحظ ان 65.9% يحتاجونه لتمويل رأس المال التشغيلي في المنشآت .

ويلاحظ ان المجالات المذكورة هي التي تشكل النشاطات الرئيسية التي تؤهل المنشأة الصناعية لكي تتطور او تتراجع في ضوء وفرة تمويلها، ولكن هناك مجالات لا تعتبر مركزية في نشاطات الكثير من المنشآت، فمثلاً يحتاج 59.1% من الصناعيين الى التمويل من اجل

تأسيس الأبنية الجديدة بدلاً من القديمة التي لم تعد تفي بأعراض النشاط الجديد والتوسع. وفيما يتعلق بنشاطات التصدير، لوحظ ان 27.3% من الصناعيين يطلبون لهذه الغاية، بينما لا يطلب التمويل لحملات الترويج سوى 18.2% من الصناعيين .

4-11 علاقة التمويل المطلوب بأنشطة المنشآت

يوضح هذا الجزء من الدراسة النشاطات التي تجري داخل المنشآت الصناعية وعلاقتها بنسبة التمويل المطلوب، وذلك بهدف التعرف على ما هية الاحتياجات من الناحية الفعلية، ويظهر الجدول رقم 24 ارتفاع نسبة الصناعيين الذين يحتاجون الى تمويل تصل نسبته 50%. وبشكل عام هناك حاجة اقل في طلب التمويل كبير الحجم، ويرتبط هذا التوزيع النسبي للتمويل بمدى تقدير المنشآت الصناعية لحاجتها الفعلية من التمويل ولإظهار توجه التمويل المطلوب فإنه سيتم توضيح ذلك على النحو التالي :

أولاً- النشاطات التي تتعلق بتوفير مدخلات الانتاج، ويتركز 50% من الصناعيين حول تمويل هذا النشاط، فالصناعيون الذين يطلبون تمويلاً نسبته تساوي او تقل عن 25% يشكلون 31.8%، بينما يشكل الصناعيون الذين طلبوا تمويلاً تراوح بين 25-50% من رأس المال 18.2% من الصناعيين.

ثانياً- النشاطات التي تتعلق بتحديث المنشأة، حيث يحتاج 43.2% من الصناعيين لتمويل تصل نسبته الى 25%، كما يحتاج 27.3% منهم لتمويل يتراوح بين 25% و 50%. ويحتاج حوالي 9.1% من الصناعيين لتمويل نسبته ما بين 76% و 100% .

ثالثاً - لتمويل نشاطات الترويج وتمويل الصادرات، حيث طلب 15.9% من الصناعيين تمويلاً بنسبة 25% للترويج ، وطلب 18.2% منهم النسبة نفسها لتمويل التصدير .

رابعاً- لتمويل تأسيس الابنية، حيث يطلب حوالي 50% من الصناعيين التمويل لهذا الغرض علماً بان 29.5% منهم يطلبون نسبة تصل الى 25% من رأس المال، وما نسبته 20.5% من الصناعيين طلبوا تمويلاً يتراوح ما بين 25% و 50% من رأسمالهم لتمويل هذا النشاط.

خامساً- تمويل رأس المال التشغيلي، ولهذا الغرض يطلب نحو 34% من الصناعيين تمويلاً يصل الى 25% ، بينما يطلب 15.9% منهم تمويلاً يتراوح بين 25% و 50% .

وهنا يتضح ان غالبية الصناعيين يطلبون التمويل الذي لا يتجاوز 50% من رأسمالهم القائم، وبالتحديد التمويل الذي لا يتجاوز 25% من رأس المال، مما يعني ضآلة نسب التمويل المطلوب الى رأس المال، اضافة الى ان الأنشطة الرئيسية تشهد ازدياداً في حاجتها الى التمويل المرتفع .

11-5 بيئة التمويل الصناعي

تعمل مؤسسات التمويل في فلسطين في ظل بيئة اقتصادية وسياسية تختلف عن بيئة أي اقتصاد آخر فنقص القوانين والانظمة والاجراءات التي تنظم الحياة الاقتصادية باستخدام السياسات الاقتصادية، مما يعني ان هناك اعتبارات خاصة بالمؤسسات الممولة تجعل عملية ضخ التمويل في الانشطة الاقتصادية امراً ليس سهلاً، لذلك فان شكل التمويل المعروض يبغي المنشآت الصناعية تعمل تبعاً للظروف التمويلية مما قد يحد من تطورها وقدراتها على التوسع والانتشار.

ولخصوصية المشاريع الصناعية فانها بحاجة الى التمويل طويل الأجل، وينبع هذا الاعتبار من كون الاستثمار الصناعي بحاجة الى رأسمال ضخم مقارنة بالاستثمار في الانشطة الاقتصادية الأخرى. ويعتمد ذلك على طبيعة المشروع. ولكن يتفق جميع الصناعيين (افراد العينة) على ان غياب التمويل طويل الأجل يؤثر سلباً على الاستثمار في القطاع الصناعي، وفي الوقت نفسه يؤكد 63.6% ان التمويل الحالي (قصير الأجل) لا يلبي الطموحات الاستثمارية وانما يلبي الاحتياجات التمويلية المتعلقة برأس المال التشغيلي، ويتحفظ على ذلك 25% من الصناعيين ويعارضه 11.4% منهم.

ويرتبط مثل هذا الاستثمار بمدى توفر التمويل الذي يعتمد حالياً وبصورة اساسية على رأس المال الذاتي، ويعتمد جزء منه على التمويل من المؤسسات التمويلية، وفي هذا الصدد يرى 81.8% من الصناعيين ان مؤسسات التمويل لا تنشط في عملية البحث عن الفرص الاستثمارية لتمويلها، اضافة الى كثرة الشروط وتعقيدها عند التقدم بطلبات للتمويل، بينما يعاني 90.9% من الصناعيين من ارتفاع سعر الفائدة الذي يؤدي الى ارتفاع كلفة التمويل في الضفة الغربية وغزة.

ويرى 93.2% من الصناعيين ان الوضع السياسي القائم بما في ذلك عدم وضوح الرؤيا المستقبلية يخلق جواً متشائماً ازاء مستقبل الصناعة في الضفة الغربية وغزة اضافة الى ان ذلك سوف يؤثر على رغبة مؤسسات التمويل في تمويلها النشاطات المختلفة.

11-6 اعتبارات منح التمويل للصناعة:

تختلف اعتبارات مؤسسات التمويل وبرامجها التمويلية، حيث ان لكل مؤسسة تمويل اعتباراتها المنسجمة مع رؤيتها لسبل تحقيق اهدافها، وفي هذا الجزء من الدراسة سوف يتم توضيح بعض المسائل التي تلعب دوراً مهماً في اقرار التمويل ومنحه، اضافة الى ان هذه

الاعتبارات نابعة من تجارب الصناعيين ومعايشتهم لمؤسسات التمويل، وبالنظر الى (الجدول 25) يلاحظ ما يلي:

1. نوع الصناعة يلعب احيانا دورا لدى المؤسسات المالية في الضفة الغربية وغزة، ويؤكد حوالي 68.2% من الصناعيين اللذين توجهوا الى البنوك لطلب التمويل على هذا الاعتبار، فيما يعارض ذلك حوالي 11.4%، وفي الوقت نفسه يؤكد جميع المتعاملين مع مؤسسات التمويل المتخصصة على ذلك وتبلغ نسبتهم 15.9% .
2. الشكل القانوني للمؤسسة طالبة التمويل والذي تستطيع من خلاله اظهار قدرتها على الوفاء بجميع الالتزامات المطلوبة، حيث يؤكد على ذلك 59.1% من الصناعيين اللذين يطلبون التمويل من البنوك وموافقة 11.4% من اللذين تعاملوا مع مؤسسات التمويل المتخصصة .
3. عدد سنوات عمل المؤسسة، حيث يلعب العمر الزمني دورا في قرار التمويل لدى المؤسسات المختلفة ، ويتفق على ذلك 54.5% من افراد العينة اللذين تعاملوا مع البنوك اضافة الى 6.8% تعاملوا مع المؤسسات التمويلية الاخرى .
4. حجم المؤسسة، ويشمل حجم نشاطاتها وحجم رأس المال اضافة الى حجم العمالة التي توظفها، وتلعب هذه المسألة دورا بارزا في إقرار منح التمويل، حيث هذه المؤسسات طالبة التمويل تستطيع توفير متطلبات الجهات المختلفة كمتطلبات منح التمويل. ويؤكد على ذلك 68.1% تعاملوا مع البنوك و 4.1% تعاملوا مع المؤسسات المتخصصة في التمويل.
5. حصول المنشأة طالبة التمويل على ترخيص بمزاولة العمل، ويؤكد على ذلك 65.9% من الصناعيين (افراد العينة) اللذين تعاملوا مع البنوك ، اضافة الى 13.6% تعاملوا مع المؤسسات الاخرى .
6. العلاقات الشخصية مع طالب التمويل، حيث تلعب هذه العلاقات دورا بارزا في إقرار منح التمويل وتحديدأ في الضفة الغربية وغزة ويؤكد على ذلك حوالي 61.3% من افراد العينة اللذين توجهوا الى البنوك وحوالي 11.4% توجهوا الى مؤسسات التمويل الاخرى .
7. حصول المؤسسات الصناعية على شهادة (ISO)، حيث يلاحظ في الضفة الغربية وغزة ان هذه المسألة لا تقف عائقا امام التمويل وان تأثيرها ضعيف على تشجيع القرار التمويلي، ويتفق 20.5% من افراد العينة اللذين توجهوا الى البنوك على الدور المهم لهذه الشهادة، وحوالي 4.5% تعاملوا مع المؤسسات التمويلية الاخرى، ويعارض ذلك حوالي 27.2% تعاملوا مع البنوك ويتحفظ 31.8% من الصناعيين .

ويلاحظ ان اولويات التمويل الصناعي في فلسطين تتبع من مدى توفر او عدم توفر مثل الاعتبارات السابقة، ويمكن ملاحظة انه من الصعب تطبيق هذه الشروط في ظل المعطيات عن الصناعة الفلسطينية، كونها صناعة صغيرة من ناحية رأس المال وحجم العمالة ، اضافة الى كونها تأسست حديثاً حيث تبين في الفصول السابقة بأن المؤسسات الصناعية التي تأسست خلال الفترة الواقعة بين عامي 1994 و 1997 شكلت 48% من المؤسسات القائمة، مما يعني ان ذلك كان نتيجة التفاؤل في بداية المرحلة الانتقالية، اضافة الى ان المؤسسات التي تشغل لغاية تسعة عمال تشكل اكثر من 90%، والمنشآت التي لا تحمل ترخيص حوالي 33.5% من عدد المؤسسات القائمة. وبالتالي فان غالبية المنشآت الصناعية لا تستطيع استيفاء جميع متطلبات الضمانات، الامر الذي يعني صعوبة الحصول على تمويل او الحصول عليه بتكلفة مرتفعة، وتتسجم مع هذه الاعتبارات الراسات السابقة مثل (كرمول، 1996)

11-7 مشكلات التمويل وأجاله (شكل التمويل)

يختلف مستوى المشكلات التي تواجه طالب التمويل، كما يختلف شكل التمويل المطلوب في ظل هذه المشكلات، فالجدول (رقم 26) يوضح ان 79.5% من افراد العينة تواجههم مشكلة الضمانات المطلوبة منهم 18.2% توجهوا لطلب التمويل قصير الأجل واجهوا مشكلة الضمانات التي تطلبها المؤسسات التمويلية ، وتواجه هذه المشكلة 38.6% طلبوا التمويل متوسط الأجل، و 22.7% طلبوا التمويل طويل الأجل.

ويلاحظ ان 38.6% يواجهون اجراءات معقدة منهم 18.2% من الصناعيين الذين طلبوا التمويل متوسط الأجل و 15.9% من عينة الدراسة الذين طلبوا التمويل طويل الأجل. ويلاحظ كذلك ان عدم اهتمام مؤسسات التمويل بالصناعة تواجه 27.3% من افراد العينة منهم 13.6% طلبوا التمويل متوسط الأجل ، و 11.4% توجهوا لطلب التمويل طويل الأجل، و 2.3% لطلب التمويل قصير الأجل . اما مشكلة عدم الوضوح في سياسات مؤسسات التمويل فقد اثرت على 15.9% من افراد العينة منهم 11.4% طالبي التمويل متوسط الأجل و 4.5% طالبي التمويل طويل الأجل.

ويمكن ملاحظة ان تأثير المشكلات السابقة يزداد على طالبي التمويل متوسط الأجل وطويل الأجل، بينما تقل بالنسبة لطالبي التمويل قصير الأجل، وتتفق الدراسات السابقة (الحسيني، 2000، الهندي، 1998) مع كون مؤسسات التمويل تميل بشكل اكبر الى منح التمويل قصير الأجل، مما جعل نسبة الجاري مدين مرتفعة، ونسبة التمويل متوسط وطويل الأجل منخفضة.

8-11 شكل التمويل واعتبارات مؤسسات التمويل

يواجه الصناعيون في فلسطين العديد من المشكلات تؤثر في تعاملهم مع مؤسسات التمويل والتي تؤثر سلباً على حجم التمويل ونوعيته، وتمثل هذه المشكلات تقيماً لطبيعة العلاقة بين المستثمرين الصناعيين ومؤسسات التمويل، ويمكن اجمال هذه المشكلات بما يلي (انظر الجدول رقم 27):

1. تفرض مؤسسات التمويل العديد من المتطلبات لكي تضمن استرداد اموالها، وتتبع هذه الشروط من رؤية هذه المؤسسات لواقع فلسطين الحالي، ويؤكد 90.9% من الصناعيين على صعوبة وتعقيد مثل هذه الشروط وتختلف هذه التعقيدات وفقاً لأجل التمويل المطلوب. ويؤيد ذلك 18.2% طلبوا التمويل قصير الأجل و 43.2% طلبوا التمويل متوسط الأجل، و 29.6% طلبوا التمويل طويل الأجل.
2. ارتفاع كلفة التمويل أي ارتفاع سعر الفائدة، ويتفق مع ذلك 90.9% من الصناعيين (افراد العينة) منهم 15.9% طلبوا تمويلاً قصيراً الأجل و 40.9% طلبوا تمويلاً متوسط الأجل، و 34.1% طلبوا تمويلاً طويلاً الأجل، وهذا يعني ارتفاع كلفة الاستثمار مما قد يساهم في تقليل قدرة المؤسسات الصناعية على التوسع وزيادة طاقتها الانتاجية.
3. مؤسسات التمويل لا تنشط في البحث عن الفرص الاستثمارية لتمويلها، حيث يؤكد ذلك 81.8% من الصناعيين منهم 18.2% طلبوا التمويل قصير الأجل، و 38.6% طلبوا التمويل متوسط الأجل إضافة الى 25% طلبوا التمويل طويل الأجل.
4. عدم وضوح الرؤيا السياسية المستقبلية ارست جواً متشائماً ازاء الصناعة واثراً سلباً على تمويل النشاطات الصناعية، ويؤكد ذلك 93.2% من الصناعيين منهم 18.2% توجهوا لطلب التمويل قصير الأجل و 43.2% لتمويل متوسط الأجل، و 31% طلبوا تمويلاً طويلاً الأجل.

9-11 الضمانات وشكل التمويل

تطلع المؤسسات المالية عملاءها بشكل دائم على اشكال الضمانات التي تفرضها أنظمة العمل في تلك المؤسسات. وفي هذا الجزء من الدراسة سوف يتم تناول امكانيات الضمانات من جانب المستثمرين الصناعيين، ويوضح (الجدول رقم 28) تلك الضمانات وفق الترتيب التالي :

1. الضمانات النقدية، وهذا ما تفضله مؤسسات التمويل حتى تستطيع التصرف في الوقت الذي لا يوفي المقترض بسداد قرضه، وذلك لانعدام المخاطرة في هذا الجانب، ويتبين ان

6.8% من الصناعيين يستطيعون توفير هذا النوع من الضمانات، في حين لا يستطيع الآخرون توفيرها. ويتوزع الصناعيون الذين يستطيعون توفير مثل هذه الضمانة على النحو التالي: 2.3% طلبوا تمويلاً متوسط الأجل و 4.5% طلبوا تمويلاً طويل الأجل .

2. الرهن الحيازي المتمثل برهن الآلات والمعدات، ويؤيده الصناعيون بنسبة مرتفعة تبلغ 79.6% منهم 11.4% طلبوا التمويل قصير الأجل و 38.6% تمويلاً متوسط الأجل وحوالي 29.6% طلبوا تمويلاً طويل الأجل وذلك لسهولة بالنسبة لطالبي التمويل .

3. رهن العقارات ويؤيده 56.8% من افراد العينة منهم 6.8% توجهوا لطلب تمويل قصير الأجل و 25% من طالبي التمويل متوسط الأجل ويتحفظ عليه 13.6% منهم ويعارضه 6.8% ، وتزداد درجة تأييده لدى طالبي التمويل طويل الأجل حيث يشكلون 25% ، ويعارضه 6.8% .

4. الكفالة الشخصية، وتتمثل بأن يقوم اشخاص آخرون بكفالة طالب التمويل، وفي لحظة تخلفه عن السداد يقومون بالتسديد. ويؤيد هذا النوع من الضمان 63.6% منهم طالبي التمويل متوسط الأجل ويبلغون 38.6% ويعارضه 4.6% ووافق عليه 25% طلبوا تمويلاً طويل الأجل ويعارضه 6.8% ويحظى بتأييد كبير من قبل طالبي التمويل قصير الأجل حيث تبلغ نسبتهم 20.4% .

5. كفالة مؤسسات اخرى ، ولا يميل الى هذا النوع من الصناعيين سوى 4.6% طالبي التمويل قصير الأجل و 11.4% طالبي التمويل متوسط الأجل وطويل الأجل ويتحفظ عليه وتعارضه غالبية المستثمرين.

6. الكفالات الحكومية، ويزيد تأييد هذا النوع من الضمانات بشكل ملحوظ في التمويل طويل الأجل، ويشكل هؤلاء 13.6% من المستثمرين ويتحفظ عليه 11.4% ويعارضه 9.1% ويعارضه ويتحفظ عليه طلبوا التمويل متوسط الأجل وقصير الأجل.

يتبين مما سبق ان اغلبية الصناعيين يميلون الى جميع الضمانات باستثناء الضمان النقدي الذي يكون غالباً مبالغ نقدية لدى البنك سواء كانت على شكل ودائع مربوطة او حساب تأمينات نقدية من اموال الكفاء، حيث ان الصناعيين الذين يؤيدون هذا الضمان لا يشكلون سوى 6.8% من مجموع الصناعيين، بينما تؤيد بقية الصناعيين الضمانات الاخرى مثل الرهن والكفالات الاخرى. ولوحظ ايضا ان الصناعيين الذين يطلبون التمويل قصير الأجل، يميلون الى الكفالة الشخصية، بينما يميل الصناعيون الذين يفضلون التمويل متوسط الأجل وطويل الأجل الى الكفالات الحكومية وكفالة المؤسسات الاخرى اضافة الى رهن الآلات والمعدات والعقارات.

10-11 التمويل المطلوب وسلوك مؤسسات التمويل

يتأثر التمويل المطلوب عادة بالبيئة المحيطة به، وسيدرس في هذا الجزء الجوانب التي تخص مؤسسات التمويل وتأثير ذلك على نسب التمويل المطلوب الى رأس المال. وفيما يتعامل الصناعيون بشكل اعتيادي مع مؤسسات التمويل فأنهم يواجهون بالحقائق التالية (انظر الجدول رقم 29):

اولاً- متطلبات منح التمويل من مؤسسات التمويل، ففي حين يتوجه 52.3% من الصناعيين لطلب التمويل الذي يقل عن 25% من رأسمال مؤسساتهم، فان 45.5% يؤكدون على تعقيدات الشروط لمنح التمويل وكثرتها بينما يعارض ذلك 6.8% منهم ويعاني من ذلك من كان طلبهم من التمويل 26%- 75% .

ثانياً- يعاني 52.3% من الصناعيين (افراد العينة) من ارتفاع كلفة التمويل الصناعي الذي تقرضه مؤسسات التمويل، منهم 50% طلبوا التمويل يصل الى 25% ويعارض ذلك 2.3% منهم. ويلاحظ من الجدول رقم 29 أنه كلما ارتفع التمويل المطلوب قلت اهمية التكلفة.

ثالثاً- يؤكد 81.9% من الصناعيين (افراد العينة) على ان مؤسسات التمويل لا تقوم بعملية البحث عن الفرص الاستثمارية لتمويلها، ويتوزعون على النحو التالي: 40.9% منهم كان طلبهم تمويل اقل من 25%، وتأييد 27.3% منهم كان طلبهم تمويل من 26% - 50% الى رأس المال، ويؤيد ذلك نحو 2.3% من الصناعيين كان طلبهم تمويل يتراوح بين 75%- 51% الى رأس المال، اضافة الى 9.1% منهم كان طلبهم من 76-100%.

11-11 شكل التمويل المطلوب في المحافظات

يلاحظ من الجدول رقم 30 ارتفاع اهمية التمويل قصير الأجل ومتوسط الأجل في محافظة رام الله، وسيطرة التمويل طويل الأجل في محافظة الخليل عن اشكال التمويل الاخرى. وفي محافظة نابلس يلاحظ ان التمويل متوسط الأجل يحتل الدرجة الاولى، اما في محافظات القدس وقلقيلية وجنين، تتعدى اهمية التمويل قصير الأجل وترتفع اهمية التمويل متوسط الأجل وطويل الأجل بشكل متساو، ويلاحظ ارتفاع اهمية التمويل قصير الأجل في محافظة طولكرم وهنا تتضح اهمية التمويل متوسط وطويل الأجل في المحافظات المختلفة. ويعود ذلك لتقديرات مالكي المشاريع الصناعية وطبيعة هذه الاحتياجات .

12-11 حجم التمويل المطلوب حسب المحافظات

يلاحظ من الجدول رقم 31 ان التمويل المطلوب الذي لا يتعدى 25% من رأس المال يحظى باهتمام الصناعيين وهؤلاء يشكلون 52.2% من افراد العينة ويتوزعون في المحافظات

المختلفة حسب حجم العينة على النحو التالي : 74% في رام الله وبنفس النسب في الخليل وقلقيلية وجنين . وبنسب اقل في نابلس ويشكلون 14.5% وفي بيت لحم 25% اما القدس 50% يهتمون بهذه النسب من التمويل.

بينما ترتفع اهمية التمويل الذي يتراوح بين 26% - 50% لدى الصناعيين ويشكلون 29.6% من افراد العينة وتتركز غالبيتهم في محافظة نابلس 43% والخليل 25% ورام الله 37%.. وترتفع أهمية التمويل الذي يتراوح بين 76% - 100% لدى 11.4% من الصناعيين افراد العينة منهم ولكنهم في نابلس 28% و في كل من القدس وبيت لحم وطولكرم 25% بنسب متساوية.

11-13 مؤسسات الاقراض والضمانات المطروحة

وهنا سيتم مقارنة التقاطع في موافقة او معارضة المستثمرين بشأن العديد من القضايا والمشكلات التي يواجهونها في تعاملهم مع مؤسسات التمويل المختلفة، ومدى قدرتهم على عرض ضمانات كافية في ظل هذه المشكلات. انظر الى (الجدول رقم 32) الذي تظهر فيه هذه المشكلات على النحو التالي:

اولاً- تركز مؤسسات التمويل في الغالب على التمويل قصير الاجل، الامر الذي يوجب التساؤل، هل التمويل الحالي يلبي احتياجات رأس المال التشغيلي للمؤسسات الصناعية؟ وما هي امكانات الضمانات التي يستطيع الصناعيون تقديمها؟ وفي ظل هذا الأجل من التمويل يوافق عليه حوالي 4.5% من الصناعيين وتغطيته بضمانات نقدية، بينما يوافق 50% على ان تتم الضمانات برهن حيازي، أي رهن الالات والمعدات، ويوافق حوالي 34.1% من المستثمرين على الرهن العقاري كضمان، ويوافق 50% على التمويل بكفالة شخصية، و 18.2% على كفالة مؤسسات اخرى، و 13.6% على كفالة مؤسسات حكومية.

ثانياً- في حالة فرض شروط كثيرة من قبل مؤسسات التمويل عند تقديمها التمويل المطلوب، يستطيع 2.3% من الصناعيين توفير الضمان النقدي، بينما 75% يوافقون على رهن الالات والمعدات، و 52.3% يلجأون الى رهن عقارية اخرى، بينما يستطيع 75% من الصناعيين توفير كفالات شخصية، في حين ان 25% يحتاجون كفالة مؤسسات اخرى و 20.5% كفالات حكومية .

ثالثاً- يواجه العديد من المستثمرين مشكلة ارتفاع كلفة التمويل، أي ارتفاع سعر الفائدة. وهنا يستطيع حوالي 6.8% من المستثمرين توفير الضمانات النقدية و 72.7% يوفران ضماناً برهن حيازي اضافة الى 54.5% يوفران رهوناً عقارية اخرى، اما الكفالات الشخصية فيرى

77.3% انهم قادرون على توفيرها، ويبدى 20.5% من المستثمرين قدرة على توفير كفالة مؤسسات اخرى، ويستطيع توفير الكفالات الحكومية 18.2% من الصناعيين. رابعاً- 'يجمع عدد من المستثمرين الصناعيين على ان مؤسسات التمويل لا تتشط في مجالات البحث عن الفرص الاستثمارية لتمويلها، وفي ظل هذا الوضع يؤكد 4.5% على توفير ضمانات نقدية و 70.5% على رهن الآلات والمعدات، ويفضل 45.5% من المستثمرين على رهونا عقارية اخرى، 22.7% يؤيدون الكفالة الشخصية و 72.7% كفالة مؤسسات اخرى، 13.6% يفضلون كفالات حكومية .

ويلاحظ من خلال هذا التفصيل لطبيعة توجهات المستثمرين الصناعيين وتقديرهم لإمكاناتهم في توفير الضمانات المختلفة لمؤسسات التمويل، ان الغالبية منهم تميل الى توفير الرهون العقارية اضافة الى الرهن الحيازي كرهن الآلات والمعدات التي يمتلكونها او التي تم توفيرها من التمويل الممنوح لهم من هذه المؤسسات. ويلاحظ كذلك انخفاض الميل نحو توفير الضمانات النقدية بسبب محدودية الامكانيات، رغم ان المؤسسات التمويلية تحبذ هذه الضمانات لسهولة التحكم بها عند تقصير صاحب التمويل في تسديد التزاماته.

14-11 حجم التمويل المطلوب

وعلى ضوء تميز الصناعات الفلسطينية بسيطرة التمويل الذاتي الناتج عن الطابع العائلي والملكية الفردية لهذه المنشآت، وانخفاض هذا التمويل من المصادر الاخرى وتحديدأ من المؤسسات التمويلية المختلفة، فان هيكلية التمويل لهذه المنشآت تتأثر بهذه الصفات . يشار هنا الى ان نتائج المسح الصناعي الذي اجرته وزارة الصناعة في عام 1997 قد بين ان نسبة التمويل من الاقتراض للمنشآت الصناعية بلغ 11.07% من رأس المال، وما تبقى من رأس المال تم تمويله من الادخارات الخاصة، اضافة الى ارباح هذه المنشآت الناتجة عن نشاطاتها الانتاجية . وفيما بينت نتائج المسح الميداني الذي اجراه الباحث في بداية العام 2000 ان متوسط التمويل المطلوب الى رأس المال قد بلغ 36.36% الى رأسمال المنشآت القائمة. بعد تقدير التمويل المطلوب، تبين ان الصناعيين يفضلون ما متوسطه 47.61% من التمويل المطلوب على شكل تمويل متوسط الأجل، في حين يشكل التمويل قصير الأجل ما نسبته 35.3%، اما التمويل طويل الأجل فيشكل 24.14% الى رأس المال انظر (الجدول رقم 33).

12- اختبارات الدراسة ونتائجها

في هذا الجزء من الدراسة نقوم بعملية فحص اذا كان هناك احتمالية وجود علاقات احصائية بين متغيرات مختلفة ذات علاقة بالتمويل .

1-12 اختبار العلاقة بين شكل التمويل المطلوب وحجم التمويل:

يلجأ الصناعيون عادة الى تحديد اجل التمويل الذي يرغبون فيه وفقاً لتقدير احتياجاتهم، فيلاحظ من تحليل البيانات ان متوسط التمويل قصير الاجل بلغت نسبته 38.11% الى رأس المال المنشآت التي طلبته، بينما بلغت نسبة التمويل متوسط الاجل 45.10% اما التمويل طويل فبلغ متوسطه 23.66%، (جدول 34) وهنا يلاحظ ان التمويل متوسط الاجل يتفوق على باقي آجال التمويل .

وهذا يقودنا الى محور الفرضية متمثلاً بالسؤال التالي هل هناك علاقة بين نسبة التمويل وشكل التمويل؟

ومن تحليل البيانات تبين انه توجد فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى معنوية 5% بين التمويل متوسط الاجل والتمويل طويل الاجل.

2-12 اختبار العلاقة بين نسبة التمويل والمؤسسة المانحة له:

بلغ متوسط التمويل الى رأس المال من البنوك 34% ، اما من مؤسسات الاقراض المتخصصة 52.8% الى رأس المال بينما متوسطه من الاشخاص والاقارب 37.5%.

اذا هل هناك علاقة بين متوسط التمويل المطلوب والمؤسسات التمويلية؟

ومن تحليل النتائج تبين انه لا توجد فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى معنوية 5% بنسب التمويل المطلوب من المؤسسات التمويلية، وبالتالي الصناعيون لا يميزون بين هذه المؤسسات .

3-12 اختبار العلاقة بين اشكال الانشطة الصناعية والتمويل المطلوب :

وهنا سنبين بعض الانشطة الصناعية وقياس مدى حاجة الصناعيين لنسب التمويل لتغطية الانشطة التالية :

اولاً: تبين ان هناك حاجة كبيرة وكبيرة جداً الى التمويل لتغطية الانفاق على أنشطة شراء مدخلات الانتاج وتحديث المنشآت القائمة وشراء معدات جديدة وتأسيس ابنية بدلاً من القديمة اضافة الى تمويل رأس المال التشغيلي .

ثانياً: هناك حاجة منخفضة ومنخفضة جداً لتمويل عمليات التصدير وحملات الترويج والدعاية (جدول 35) .

وبالتالي هل هناك علاقة بين نسب التمويل وشكل الأنشطة كما ورد في البندين السابقين؟ تبين انه لا توجد فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى معنوية 5% بين نسب التمويل وشكل النشاط الصناعي، ويعزى ذلك الى الحاجة لنسب التمويل المطلوب وبالتالي يبدو ان التمويل باغلبيته يتوجه للعمليات الضرورية.

12-4 اختبار قرار منح التمويل من قبل المؤسسات التمويلية مع اعتباراتها في منحها:

تبين ان البنوك التجارية ومؤسسات الاقراض المتخصصة تولي أهمية كبيرة وكبيرة جداً عند اقرارها التمويل للمنشآت الصناعية للأعتبارات التالية، نوع الصناعة والشكل القانوني للمؤسسة طالبة التمويل وعدد سنوات عملها وحجمها من ناحية رأس المال والعمالة ووجود ترخيص، اضافة الى اعتبارات المعرفة والعلاقات الشخصية . بينما لا تولي هذه البنوك أهمية كبيرة لوجود شهادات ISO ، وهذا يعود الى كون هذه المسألة لا تؤثر على القرار التمويلي لعدم اهميتها بشكل كبير بالنسبة للمؤسسات التمويلية .

اما الاشخاص والأقارب فانهم يولون أهمية كبيرة جداً للعلاقة الشخصية عند منح تمويل معين وهذا ما ينسجم مع طبيعة هذا المصدر. ويختلفون مع البنوك باعتبارات تتعلق بحجم المنشآت الصناعية (جدول 36) .

هل هناك اختلاف بين المؤسسات التمويلية في مدى تعاملها مع الشكل القانوني ونوع الصناعة وحجم رأس المال والعمالة ووجود تراخيص والمعرفة الشخصية وشهادة ISO ؟ مما يعني انه لا يوجد فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى معنوية 5% بأعتبار قرارات التمويل السابقة بين مصادر هذا التمويل .

12-5 اختبار آجال التمويل مع بعض معوقات التمويل :

تتأثر آجال التمويل المطلوب ببعض المعوقات التي تعترض طريق منح التمويل من قبل مؤسسات التمويل، يلاحظها الصناعيون اثناء تعاملهم مع المؤسسات التمويلية، منها ان هذه المؤسسات تفرض شروطاً معقدة وكثيرة لتقديم التمويل اضافة الى ان سعر الفائدة التي تتقاضاها المؤسسات التمويلية مرتفع، وان هذه المؤسسات لا تنشط في مجال البحث عن الفرص التمويلية، وعدم وضوح الرؤيا السياسية المستقبلية خلقت جواً متشامماً بخصوص مستقبل الصناعة مما

يؤثر سلباً في رغبة مؤسسات التمويل في تمويلها للصناعة وبالتالي فإن حجم التأثير الناتج عن هذه المعوقات على آجال التمويل كبير جداً .

هل تختلف آجال التمويل (شكل التمويل) في ظل تعدد الشروط في منح التمويل وارتفاع كلفة التمويل وعدم وضوح الرؤيا السياسية وعدم فاعلية مؤسسات التمويل في البحث عن الفرص الاستثمارية لتمويلها؟
وهنا تبين انه لا توجد فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى معنوية 5% بين شكل التمويل وآجاله والمعوقات .

6-12 اختبار آجال التمويل المطلوب واشكال الضمانات:

تبين ان الصناعيين لا يميلون الى توفير الضمانات النقدية في جميع آجال التمويل، ولكن هناك ميول اكبر لدى الصناعيين الى الرهن الحيازي ورهن العقارات والكفالة الشخصية في جميع الأجال ، وتقل الاهمية لديهم الى كفالة مؤسسات اخرى والكفالات الحكومية (جدول 39) .
هل تختلف آجال التمويل المطلوب في ظل الضمانات المعروضة من قبل الصناعيين؟
والنتيجة التي يمكن تأكيدها انه لا يوجد فروق ذات دلالة احصائية عند مستوى معنوية 5% بالضمانات المعروضة من قبل الصناعيين.

7-12 اختبار العلاقة بين نسبة التمويل المطلوب وبعض المعوقات :

تقوم مؤسسات التمويل بتقديم تمويل قصير الأجل للصناعات وتفرض شروطاً كثيرة عند منحها التمويل اضافة الى ارتفاع سعر الفائدة وان هذه المؤسسات لا تقوم بالبحث عن فرص استثمارية لتمويلها .

وفي هذا الجانب حاولت الدراسة قياس بعض معوقات التمويل وتأثيرها على الصناعيين في طلبهم لنسب التمويل التي يقدرونها وفقاً لأحتياجاتهم، حيث تبين ان هناك حاجة مرتفعة بل وكبيرة جداً لجميع نسب التمويل (جدول 38) .

هل هناك اختلاف بين نسب التمويل المطلوب في ظل الشروط المعقدة وارتفاع كلفة

التمويل وعدم البحث عن الفرص التمويلية من قبل مؤسسات التمويل ؟

والنتيجة انه لا يوجد دلالة ذات فروق احصائية عند مستوى معنوية 5% في ظل هذه

المعوقات ونسب التمويل المطلوب ، وبالتالي الصناعيون يحتاجون التمويل رغم هذه الظروف .

8-12 اختبار العلاقة بين متوسط التمويل ومكان وجود المؤسسة:

تبين ان اعلى متوسط نسبة تمويل مطلوب هي 60% وجدت في نابلس، وهناك تساوي في نسبة التمويل بين منطقتي جنين وقلقيلية حيث بلغت 22.5% بينما بلغت في الخليل 25.6% وفي طولكرم 55% وبيت لحم 48.75% ورام الله 24.4% ويعود ذلك الى حاجة كل منطقة من التمويل ومدى توفر المصادر التمويلية (جدول 40).

هل هناك اختلاف بين نسب التمويل والمناطق المختلفة؟

وهنا يوجد فروق ذات دلالة احصائية بين المناطق عند مستوى معنوية 5% وذلك لاختلاف هذه الاحتياجات، ولوحظ ايضا من نتائج التحليل ان هناك فروقات ذات دلالة احصائية ما بين المناطق ذاتها، فمثلاً هناك فروق ما بين نابلس والمناطق التالية رام الله والخليل وقلقيلية وجنين، وكذلك فروق ذات دلالة احصائية ما بين الخليل وطولكرم، وفارق ما بين طولكرم وكل من رام الله والخليل، ومن النتائج انه لا يوجد فروق ذات دلالة احصائية ما بين القدس والمناطق الأخرى.

9-12 معامل الارتباط ما بين المعوقات والضمانات:

في هذا الجزء من النتائج سيتم معرفة قوة علاقة المعوقات الآتية مع بعض اشكال الضمانات التي ذكرت في الدراسة وفق الترتيب الآتي (جدول 37):

اولاً: هل التمويل قصير الأجل يلبي احتياجات الصناعيين المتعلقة برأس المال التشغيلي، وعند معرفة قوة العلاقة والارتباط مع الضمانات لوحظ ان هناك علاقة سلبية ضعيفة مع الضمانات النقدية بنسبة 0.37% وعلاقة سلبية اقوى مع الكفالات الحكومية للتمويل بنسبة 20%.

ثانياً: تفرض مؤسسات التمويل شروطاً كثيرة معقدة عند منحها التمويل، في ظل هذا الوضع العلاقة مع الضمانات سلبية، ونجد علاقة سلبية قوية بنسبة 30% مع الضمانات النقدية وعلاقة ضعيفة سالبة مع الكفالات الحكومية للتمويل.

ثالثاً: من المعوقات أيضاً ان تكلفة التمويل عالية ومرتفعة (ارتفاع سعر الفائدة) ونجد علاقات سلبية قوية مع الكفالات الحكومية كضمان بنسبة 35% وعلاقة سلبية اقوى مع كفالة مؤسسات اخرى بنسبة 43% وعلاقة موجبة مع الضمانات النقدية بنسبة 20%.

رابعاً: المؤسسات التمويلية لا تتشط في مجالات البحث عن فرص استثمارية لتمويلها، وهنا توجد علاقة قوية موجبة مع ضمان الكفالة الشخصية بنسبة 30% وكذلك علاقة ايجابية اقوى مع الرهن الحيازي بنسبة 37% وعلاقة سلبية مع الكفالات الحكومية بنسبة 26%.

والملاحظ ان طبيعة العلاقة ما بين بعض المعوقات والعديد من الضمانات التي يستطيع
الصناعيون تقديمها ضعيفة بطبيعتها سواء اكانت العلاقة سلبية ام ايجابية .

13- التوصيات

الدور المطلوب من الجهات ذات العلاقة

لقد أصبحت مشكلة التمويل الصناعي احدى اهم مشكلات الصناعة الحالية، وبالتالي فان هذا القطاع يتسم بازدياد الحاجة الماسة الى توفير وتعزيز مصادر التمويل المختلفة، باعتبار ان معالم المرحلة المقبلة بدأت تتضح من خلال سياسات الانفتاح الاقتصادي والعولمة والتي تقتضي ضرورة مواكبة نهج المنافسة العالمي. ويمكن القول هنا ان الصناعة الفلسطينية بشكل عام ليست بمعزل عن التغيرات التي اجتاحت العالم، رغم ان اغليبتها صناعات حديثة النشأة وصغيرة الحجم، وبالتالي ومن اجل مواكبة التطور الاقتصادي الحالي ينبغي الاهتمام بحل مشكلة التمويل الحالية .

وبالتالي فان حل مشكلة التمويل يكمن في توفير التمويل المطلوب الذي يسهم في بناء قطاع صناعي قادر على الصمود امام المنافسة العالمية . ومن هنا فان مشكلة التمويل الصناعي تتفاقم في القطاع الصناعي الفلسطيني، وحلها يستدعي تضافر الجهود من قبل اطراف العلاقة من الصناعيين ومؤسسات التمويل والحكومة من خلال مؤسسات القطاع العام .

وفيما يلي بعض الاجراءات والتوصيات المقترحة التي يمكن ان تسهم في سد فجوة التمويل القائمة بين ما هو مطلوب وما هو معروض فعليا للنهوض بالصناعة الفلسطينية وحملها الى افاق التوسع والمنافسة، وقد تم تقسيم هذه الاجراءات الى ثلاث مجموعات حسب الجهة المقترحة للقيام بها.

1-13 الصناعيون

يمثل الصناعيون الفلسطينيون اهم جانبي سوق التمويل، وبالتالي يقع على عاتقهم جزء من متطلبات انجاح هذا السوق والمساهمة في سد فجوة التمويل الحالية، ويمكن تقسيم هذه المتطلبات من خلال ما يلي :

1. تفعيل دور الاتحادات الصناعية للعمل على حصر امكانيات الضمانات الحالية والتنسيق مع المؤسسات المالية لايجاد البدائل.
2. ضرورة اشراك كل من وزارة الصناعة الفلسطينية والغرف الصناعية في متابعة حل مشكلات التمويل الحالية وعدم ترك عبء هذه المشكلة على المستثمرين الصناعيين، على ان يتولى هذا الدور الاتحادات الصناعية .
3. التركيز على التمويل التضامني، على ان يقوم كل من الصناعيين بتوفير الضمان حسب امكانياته .

4. العمل على تجنيد كافة طاقات الصناعيين من أجل حشد التمويل الداخلي والخارجي، إضافة الى ايجاد شركات صناعية مساندة تقوم بتقديم المشورة للصناعيين على مختلف مشكلاتهم وتحديدًا التمويلية .

5. التنسيق مع الجهات المعنية من اجل الاسراع في انشاء مؤسسة لضمان التمويل للصناعات المختلفة وأي تمويل اخر.

13-2 دور مؤسسات التمويل

يتمحور دورها في صياغة فلسفة تمويلية جديدة، وادخال آليات وادوات جديدة لتقليل القيود المفروضة حالياً على التمويل وينبع هذا الدور من المسؤولية الاجتماعية التي يجب ان تؤخذ بالاعتبار من خلال ربطها بالربح، وبالإمكان تحديد دور المؤسسات المالية التمويلية من خلال ما يلي :

1. ضمانات التمويل المطلوبة: وتتمثل في تخفيف متطلبات هذه الضمانات وتحديدًا تلك التي يصعب على الصناعيين توفيرها مثل الطابو وادوات الرهن الاخرى. والاعتماد على ما يلي:
 - أ. البحث عن طرق اخرى مثل التكافل والتضامن بين الصناعيين من اجل تمويل منشآتهم واسناد ذلك باستخدام المعلومات المتوفرة عن الصناعات التي تحتاج الى التمويل اللازم، وبالتالي يصبح كل طالب للتمويل مقترض وكفيل بأن واحد.
 - ب. اعتماد دراسات الجدوى الاقتصادية على ان يكون المشروع المقرض مجدي اقتصادياً، بحيث يتم الارتقاء بالعملية الاقراضية واجهزتها الى مستوى تكون قادرة معه التعرف على المشروع السليم وانجاز هذه المهمة واحدة من التحديات الاساسية التي تواجه البنوك في الضفة الغربية وغزة . لانها وسيلتها الى تخفيض اعتمادها على الضمانات العقارية والنقدية و تطوير عملية الاقراض بكاملها.
 - ت. تطوير اجهزتها الداخلية و استحداث صيغ تمويل جديدة مثل عمليات التمويل التاجيري وتمويل التصدير و قروض التجمع البنكي التي تساعد على توزيع مخاطر التمويل .
2. المساهمة في ايجاد فرص استثمار جديدة و الترويج لها من خلال اعداد دراسات الجدوى الاقتصادية للمشاريع الصناعية الجيدة، والمساهمة مع القطاع الخاص في تمويل تلك المشاريع .
3. تقديم البيانات عن التمويل الصناعي المطلوب لمواجهة احتياجات القطاع الصناعي المتزايدة للتمويل من خلال تقديمها لاجهزة التخطيط، مما قد يساعد ذلك في تقليص فجوة التمويل من خلال معرفة الحجم الطبيعي للتمويل المطلوب.

4. تطوير دورها من خلال تقديم المشورة للصناعيين .
5. تاسيس شركات استثمارية تقوم باقراض المشروعات الصناعية وتشكل بديلاً لتدخل البنوك بشكل مباشر في التمويل الاستثماري للمشروعات اذا كانت ترغب بعدم التدخل، وبالتالي فإن البنوك غير ملزمة بهذا الانشاء ولكن تحويلها الى البنوك الشاملة يدفع بها الى لعب مثل هذا الدور اضافة الى ان مقتضيات المرحلة الحالية تتطلب تكثيف كل الجهود بما فيها جهود وامكانات البنوك .

13-3 دور الحكومة

وتكمن اهمية دور الحكومة في قيامها برعاية التطور الاقتصادي بشكل عام والصناعي بشكل خاص، مما يعني ان التمويل الصناعي ليس مفصلاً عن هذه السياسات المتمثلة بالسياسة الصناعية، ونظراً لأهمية فجوة التمويل الصناعي الحالية فإن الدور الحكومي ضروري في هذه الفترة التي تشكل البداية في طريق بناء ما دمره الاحتلال الاسرائيلي، ولبناء اقتصاد قوي قادر على المنافسة والانتعاش، ويمكن تلخيص هذا الدور في تشجيع القطاع المصرفي والمؤسسات المالية الاخرى على توفير التمويل اللازم للاغراض الاستثمارية، وتهيئة البيئة والمناخ الاستثماريين من خلال التشريعات، وايجاد مؤسسة للضمان الجزئي للتمويل المطلوب اضافة الى دعم انشاء بنك انماء صناعي.

13-3-1 البيئة الاستثمارية المطلوبة

1. التشريعات القانونية: ويكمن هذا الدور في ضرورة تشريع قوانين تختص بالمؤسسات المالية مثل قانون الشركات وقانون الاوراق المالية، وقوانين تحمي حقوق هذه المؤسسات ، التي تحدد توجهات هذه المؤسسات في اطار السياسة الصناعية المطلوبة، بحيث تكون هذه المؤسسات والمنشآت الصناعية في أن واحد تابعة الى السياسة الصناعية.
2. انشاء صناديق مالية لدعم مشروعات التصدير على ان تقوم بجمع المعلومات عن الأسواق والتسويق والترويج والدعاية، اضافة الى الاشراف على المشروعات الصناعية ومتابعة تنفيذ البرامج ومعالجة المشكلات بسرعة وكفاءة من خلال هيئة حكومية تقوم بجمع المعلومات والدراسات عن القطاعات الاقتصادية وتحديداً الصناعية.

13-3-2 الدور المباشر للحكومة

1. انشاء هيئة لضمان القروض، على ان تقدم كفالتها للقروض الممنوحة من مؤسسات مالية او تجارية، على ان يتم تأسيسها كشركة مساهمة عامة تطرح اسهمها للاكتتاب العام في السوق المالية، وان تقوم بضمان القروض بكافة انواعها والأجال المطلوبة.
2. الاقراض المباشر للشركات او ضمان قروضها لدى المؤسسات التمويلية.
3. انشاء شركة لتنمية القطاع الخاص مثل مؤسسة التمويل الدولية على ان تساهم فيها الشركات المالية والبنوك وشركات الاستثمار، مع حشد الدعم الاقليمي والدولي لهذه الشركة، وان تطرح اسهمها للاكتتاب، وتولي أهمية للمشاريع الصناعية وتنميتها.
4. رفع مستوى اداء سلطة النقد الفلسطينية من اجل تشجيع مؤسسات التمويل على زيادة توظيف الموارد المالية للقطاع الصناعي، ويمكن لها ذلك من خلال تخفيض نسب الاحتياطي الاجباري على الودائع، وتطوير المؤسسات المتخصصة بالتمويل وزيادة رؤوس اموالها وتوسيع خدماتها في رفد الصناعة بالتمويل. والى تقديمها المعلومات عن المتعاملين مع البنوك والمؤسسات المالية من خلال تفعيل مركزية المخاطر ورفع مستوى الرقابة لديها من اجل الرقي الى دور فاعل ومؤثر في تنمية الاقتصاد الفلسطيني. والاهتمام بمراكز الابحاث والدراسات من اجل اعادة صياغة منهجية التمويل الحالية، حتى يتم ضمان قيام هذا التمويل بتنمية الصناعات، اضافة الى اسعار فوائد تفضيلية لمشاريع التنمية الصناعية . ووضع آلية لمراقبة الفائض التشغيلي لدى البنوك، وذلك بأن يطلب منهم تقارير تتضمن الفائض من الاموال لمتابعة التغيرات في هذا الفائض ورسم السياسات النقدية الحكيمة.
5. تنظيم ورعاية مشاركة رأس المال الاجنبي في ملكية المشروعات الصناعية، وتطوير هذا الدور على اسس الشراكة الدولية في مشاريع كبيرة تحتاج الى رأسمال كبير.

13-3-3 دور الحكومة اتجاه السوق المالي

ويتلخص هذا الدور من خلال الاجراءات التالية:

1. تطوير سوق فلسطين للأوراق المالية من خلال زيادة طاقاته الاستيعابية بتطوير الوعي الادخاري ونشر ذلك من خلال الشركات المساهمة والسوق وسلطة النقد والوزارات ذات الصلة مما قد يحفز المناخ الاستثماري.
2. توفير بيئة العمل من اجل تشجيع الصناعات الصغيرة والحرفية على الاندماج من خلال انشاء شركات مساهمة عامة من خلال تبيان العوائد الاقتصادية

13-3-4 بنك للإيماء الصناعي

وتستطيع الحكومة انشاء بنك للإيماء الصناعي الفلسطيني للمشاركة في تطوير قدرات الصناعات القائمة، على ان يتم تأسيس هذا البنك وفق ما يلي :

1. قانون لبنك الانماء الصناعي الفلسطيني على غرار البنوك الصناعية في الدول الاخرى كالاردن والعراق وغيرهما، ويحدد في هذا القانون غايات البنك واختصاصاته وحجم رأس المال وادارته وتنظيم اجتماعات الهيئة العامة للمساهمين اضافة الى تقارير البنك المالية .
2. النظام الداخلي، ويحدد كيفية ادارة رأس المال وشهادات الاسهم للمساهمين وصلاحيات المستويات الادارية فيه وكيفية تنظيم تحويل الاسهم وانتقالها .
3. حشد الامكانيات المحلية والدولية من اجل انشائه كشركة مساهمة عامة .
4. يساهم في تأسيسه والرقابة عليه كل من وزارة الصناعة الفلسطينية ووزارة المالية وممثلو البنوك التجارية ورجال الاعمال والاتحادات الصناعية والمساهمون .
5. لقد بدأت مؤسسات التمويل الصناعي على شكل هيئات حكومية للتنمية الصناعية ثم تحولت الى بنوك متخصصة للتمويل الصناعي من خلال :
 - أ. فوائد قليلة على قروض المشاريع الصناعية.
 - ب. المشاركة في ملكية مشاريع جديدة فضلاً عن منحها التمويل لأجال متوسطة وطويلة، والتخلص من المساهمة بشكل تدريجي وكذلك اقراض مشاريع صناعية التي في طور التأسيس وتمويل الصناعات التي تحتاج الى تحديث.
 - ت. المشاركة في اعداد الدراسات الاقتصادية لحساب المشاريع الصناعية .
 - ث. تقديم المشورة الفنية والادارية للمستثمرين الصناعيين .
 - ج. تكييفه لأدوات السياسة الائتمانية ووضعه لخطط ائتمانية تستجيب لمتطلبات التطور الصناعي في المناطق الفلسطينية الاقل تطوراً، في ضوء الخطط السنوية للإستثمار الصناعي .
 - ح. المساهمة في تطوير استراتيجية طويلة المدى للتنمية الصناعية في الضفة الغربية وغزة وتحديد مجالات النشاط الصناعي التي تتلاءم والظروف المحلية لهذه التنمية .

قائمة المراجع

المراجع العربية:

- الحمارنة، مصطفى . الاقتصاد الاردني : المشكلات والأفاق . مركز الدراسات الاستراتيجية ، الجامعة الاردنية ، عمان 1994.
- ابو شكر ، عبد الفتاح، صالح، سمير ، علاونه، عاطف. التصنيع في الضفة الغربية: منشورات مركز التوثيق والمخطوطات والنشر - نابلس، جامعة النجاح الوطنية. نابلس، تشرين أول 1991.
- ابو ظريفه، سامي، دور البنوك في دعم التنمية الصناعية في فلسطين- ورقة عمل. المؤتمر المصرفي الاول. غزة 1998.
- اتحاد المصارف العربية. التنمية الصناعية ودور المؤسسات المالية العربية، 1987.
- اسماعيل، محروس . اقتصاديات الصناعة والتصنيع : جامعة الاسكندرية، مؤسسة شباب الجامعة، 1997.
- افضيمة، سامي. القطاع الصناعي في الضفة الغربية وقطاع غزة: دراسة تحليلية 1968-1989 رسالة ماجستير. جامعة اليرموك 1992.
- الامانة العامة لاتحاد الغرف التجارية العربية . الصناعة العربية في مواجهة تحديات المنافسة العالمية، 1995.
- البرغوثي، عروبة. السياسات النقدية ودورها في تحقيق اهداف السياسات الاقتصادية في فلسطين : مؤتمر العمل المصرفي الاول، غزة 1998.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، مسح التأمين 1995، 1996، نتائج اساسية ، فبراير/ 1998.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني ، مسح التأمين ، 1997، نتائج اساسية 1998.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، مسح التأمين، 1998، نتائج اساسية 1999.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، المسح الصناعي 1995، نتائج اساسية 1996.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، المسح الصناعي 1996، نتائج اساسية 1997.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، المسح الصناعي 1997، نتائج اساسية 1998.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، المسح الصناعي 1998، نتائج اساسية 1999.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، الحسابات القومية 1998 بالاسعار الجارية، 1999.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، مسح القوى العاملة آذار 2000، نيسان 2000.
- الحسيني، هبه. تجربة اقرض البنوك خلال عام 1994-2000: ورقة عمل مقدمة الى ورشة اقرض البنوك، رام الله ، نيسان 2000 .

- الخطيب، فوزي، الساعد، رشاد. التمويل الصناعي في الاردن: دراسة قياسية. مؤتمر الاقتصاد الثالث، القطاع الصناعي الاردني: واقعه وتطوره ومشكلاته المستقبلية . جامعة اليرموك اربد-الاردن 1994.
- الشريف، محمد ، التمويل المصرفي المجمع . الاقتصاد الاسلامي: جامعة الكويت، يوليو 1996.
- الشمري، ناظم . النقود والمصارف: مديرية دار الكتب للطباعة والنشر 1998.
- الصفي، سمية . مؤسسات الاقراض في منطقة شمال الضفة الغربية: مركز شؤون المرأة، نابلس 1996.
- الصندوق العربي للإئماء الاقتصادي والاجتماعي. قضايا التمويل الانماني في قطاعي الزراعة والصناعة في الوطن العربي: ابو ظبي 1984.
- المؤسسة العربية لضمان الاستثمار. ترويج المشروعات وتشجيع الاستثمار : العدد الاول، ديسمبر الكويت 1985.
- المؤسسة العربية لضمان الاستثمار. مناخ الاستثمار في الدول العربية 1998.
- المالكي، عبدالله. البنوك الاردنية ودورها التنموي: مركز الدراسات الاستراتيجية، الجامعة الاردنية 1994.
- المركز الاردني للدراسات والمعلومات . ملف الرقابة المصرفية ورقابة الاسواق المالية: وقائع حلقة نقاش، الاردن 1996.
- المركز الوطني للدراسات الاقتصادية. التقرير الاقتصادي الفلسطيني لعام 1996، حزيران 1997.
- المستقبل العربي. التنمية الصناعية العربية وسياسات الدول الصناعية حتى العام 2000 : مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت 1991.
- الملتقى الفكري العربي. الصناعة في فلسطين : شؤون تنموية ، القدس ، تشرين اول /اكتوبر 1992.
- الهندي، عدنان، دور القطاع المصرفي في إعادة اعمار وتنمية فلسطين، ورقة عمل، المؤتمر المصرفي، غزة 1998.
- بسيسو، فؤاد . الاقتصاد العربي في فلسطين في عهد الانتداب البريطاني : الموسوعة الفلسطينية، المجلد الاول الطبعة الاولى – بيروت 1990.

- بنك الإنماء الصناعي الأردني ، قانون رقم(5) لسنة 1972، المنشور في عدد الجريدة الرسمية رقم 2351، الصادر بتاريخ 16/3/1972.
- بنك الإنماء الصناعي الأردني، النظام الداخلي ، 1994.
- بنك الكويت الصناعي، بنك الكويت الصناعي والقطاعات الصناعية والمالي ، 1984.
- جامعة بير زيت، تمويل التنمية في فلسطين، برنامج دراسات التنمية، العدد الثاني، أيلول 1998.
- جمعية الشبان المسيحية ، برنامج تحسين قدرات المجتمع ، إحصائية القروض، رام الله ، نهاية سنة 1999.
- جوديث براندسما، ورفيقة شوالي. إنجاح التمويل البالغ الصغر في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: مجموعة تنمية القطاع الخاص والقطاع المالي، البنك الدولي، 1999.
- حامد ، اسامه. البطمة، ساميه . التمويل غير الرسمي ومؤسسات الاقراض غير الربحية في الضفة الغربية وقطاع غزة، ماس، القدس 1998 .
- حامد، اسامة. النظام المصرفي الفلسطيني: الواقع والامكانات، معهد ابحاث السياسات الاقتصادية "ماس"، القدس ، كانون اول 1996.
- حديد، جواد . التجربة المصرفية الاستثمارية في الاردن: بنك الاستثمار العربي الاردني تشرين 1984.
- حسين، علي. تمويل المشروعات الخاصة : منشورات الجامعة الليبية .دار المعارف مصر 1964.
- دومالي راحول، سابكانين أميلا، تطبيق مبادئ النظام المصرفي الاسلامي على التمويل البالغ الصغر - مذكرة فنية، برنامج الامم المتحدة الانمائي، 1999.
- دومالي راحول، أميلا سابكانين، جوديث براندسما. فصل عمليات التمويل البالغ الصغر تحقيقاً لإستمراريتها- دراسة حالة، البنك الدولي، برنامج الامم المتحدة الانمائي، 1999.
- رجب، معين. تأثير السياسات الاسرائيلية على السياسات النقدية الفلسطينية: مؤتمر العمل المصرفي، غزة 1998.
- زهران، حمدية. مشكلات تمويل التنمية الاقتصادية في البلاد المتخلفة : مع دراسة تطبيقية للجمهورية العربية المتحدة ، دار النهضة العربية ، 1971.
- سلطة النقد الفلسطينية، التقرير السنوي الاول ، 1995.
- سلطة النقد الفلسطينية، التقرير السنوي الثاني، 1996.

- سلطة النقد الفلسطينية، التقرير السنوي الثالث، 1997.
- سلطة النقد الفلسطينية، التقرير السنوي الرابع ، 1998.
- سلطة النقد الفلسطينية، النشرة الاحصائية ، العدد السابع، شباط 1999.
- سلطة النقد الفلسطينية، النشرة الاحصائية ، العدد الثاني عشر تموز 1999.
- سلطة النقد الفلسطينية، النشرة الاحصائية ، العدد الخامس عشر ، تشرين اول، 1999.
- سلطة النقد الفلسطينية، النشرة الاحصائية ، العدد التاسع عشر ، شباط 2000
- سوق فلسطين للأوراق المالية، م.خ.م ، إحصائيات التداول ، شباط 2000.
- شركة التأمين الوطنية ، المساهمة المحدودة ، التقرير السنوي السادس، 1998.
- شركة ترست العالمية للتأمين(م.ع.م)، التقرير السنوي 1998.
- شركة غزة الاهلية للتأمين (م.ع.م)، التقرير السنوي ، 1996.
- شركة غزة الاهلية للتأمين (م.ع.م)، التقرير السنوي ، 1998.
- شعبان، رضوان، ديوان، اسحق. تنمية رغم الصعاب: البنك الدولي ، 1999.
- عازر ، واصف. بيئة التصدير تحديات وفرص ، ندوة تنمية الصادرات الاردنية "طموحات وفرص، غرفة صناعة عمان، اذار، 1989.
- عاشور، يوسف. آفاق الجهاز المصرفي الفلسطيني، غزة 1995.
- عبادي، سليمان. خدمات التسليف في البنوك التجارية العاملة في فلسطين، مركز البحوث والدراسات الفلسطينية ، نابلس- فلسطين شباط 1997.
- عبد الرحمن، عبدالله . التنمية الصناعية في العالم الثالث-دراسة ميدانية عن منطقة الرسيل الصناعية بلسطنة عمان ، مجلة العلوم الاجتماعية ، جامعة الكويت ، المجلد الثاني والعشرون العدد الثالث والرابع ، خريف 1994 .
- عبد الكريم، نصر، الكخن رشيد، الظاهر، مفيد. مصادر تمويل الشركات المساهمة العامة الفلسطينية غير المالية، قبل اتفاق اوسلو 93 وبعده: دراسة مقارنة، منتدى ابحاث السياسات الاجتماعية الاقتصادية في فلسطين، القدس، كانون ثاني 1998.
- عبد الكريم، نصر . سوق فلسطين للأوراق المالية(بورصة) سياسات وبدائل :الملتقى الفكري العربي القدس، العدد الخامس، نيسان 1995.
- عقل، مفلح . سياسات الجهاز المصرفي الاردني في الاستثمار، أداء الماضي وآفاق المستقبل، ورقة عمل مقدمة في مؤتمر الاقتصاد الاردني -المشكلات والأفاق ، الجامعة الاردنية ، حزيران 1993.

- عياش، غسان، ابحاث في الاصلاح المصرفي وتطوير الاسواق المالية ، اتحاد المصارف العربية، 1993.
- غرفة صناعة عمان، مسيرة وأفاق التنمية الاقتصادية العربية ودور القطاع الخاص ومسؤوليته، ورقة عمل لندوة "دور القطاع الخاص في تنمية الاقتصاديات العربية" التحديات والفرص ، عمان -الاردن أيار 1996.
- قديح، وائل . النظام المصرفي في فلسطين وتطوراته : السلطة الوطنية الفلسطينية ، مكتب الرئيس، غزة يوليو 1997.
- قديح ، وائل. دور مؤسسات الاقراض في التنمية: السلطة الوطنية الفلسطينية ، مكتب الرئيس ، غزة نوفمبر 1998.
- كاظم، غفار . السياسات الصناعية في الوطن العربي : الأمانة العامة مكتب الدراسات والسياسات العامة ، عمان، المملكة الاردنية الهاشمية، نيسان 1986.
- كرمول ، اكرم . تنمية قطاع الصناعات الصغيرة والمتوسطة في الاردن: ورقة عمل 1996.
- كونت، اصلي ، وماكسيموفتش، فوجيسلاف. تطوير اسواق الاوراق المالية -قرارات تمويل الشركات ، البنك الدولي وصندوق النقد الدولي ، 1996.
- ماضي، محمد. تمويل المشروعات : منشورات دار الفكر العربي، القاهرة ، مكتبة الثورة الادارية .
- مختار، ابراهيم. التمويل المصرفي منهاج لاتخاذ القرارات ، مكتبة الانجلو المصرية.
- مركز الدراسات الاستراتيجية . الاقتصاد الاردني ، استقرار الماضي والانطلاق نحو المستقبل، ندوة الاقتصاد الاردني ، الجامعة الاردنية، من 1/10-1996/2/5.
- مركز المشاريع الاقتصادية النسوية "اوكسفام"، تقرير القروض لسنة 1999.
- مصطفى، أحمد. تجربة السياسة النقدية في الاردن في ظل عملية التصحيح الاقتصادي: ورقة عمل مقدمة الى مؤتمر العمل المصرفي الاول، غزة 1998.
- معهد ابحاث السياسات الاقتصادية "ماس"، المراقب الاقتصادي، العدد رقم 1 ، القدس، 1997.
- معهد ابحاث السياسات الاقتصادية (ماس) ، المراقب الاقتصادي، العدد رقم 2 ، القدس، 1997.
- معهد ابحاث السياسات الاقتصادية (ماس)، المراقب الاقتصادي ، العدد رقم 5 ، القدس، حزيران 1999.

- معهد ابحاث السياسات الاقتصادية (ماس). المصارف الشاملة ودورها في التنمية ، مداخلات في السياسة الاقتصادية ، ماس، الاصدار 23، تموز 1998.
- معهد ابحاث السياسات الاقتصادية (ماس). واقع الاقراض الفلسطيني ، تجربة صندوق التنمية الفلسطيني ، مداخلات في السياسة الاقتصادية، ماس، الاصدار 18، القدس، اذار 1998.
- معهد ابحاث السياسات الاقتصادية (ماس). القطاع المصرفي الفلسطيني، دراسة احصائية ، القدس ، حزيران 1995.
- مكتب الرئيس، مركز التخطيط ، سياسة التسهيلات البنكية في قطاع غزة ، الدائرة الاقتصادية، ديسمبر 1998.
- مكحول ، باسم ، ابو الرب، محمود . صناعة المحاجر والكسارات والمناشير في الضفة الغربية وغزة: معهد ابحاث السياسات الاقتصادية "ماس"، نيسان 1999.
- مكحول، باسم . صناعة الدباغة القائمة على استغلال الجلود الصبغية في الضفة الغربية وقطاع غزة: الظروف الحالية والآفاق ، معهد ابحاث السياسات الاقتصادية "ماس"، نيسان 1998.
- مكحول، باسم . إعادة هيكلية صناعة الملابس في فلسطين للتكيف مع المتغيرات المحلية والاقليمية والدولية ، معهد ابحاث السياسات الاقتصادية "ماس" ومنتدى ابحاث السياسيه الاجتماعية والاقتصادية في فلسطين، القدس ، آذار 2000.
- نصر، محمد. فرص وإمكانات التصنيع في فلسطين ، معهد ابحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني "ماس" القدس ايلول 1997.
- نوفل، أسامه . واقع صناعة البلاستيك في قطاع غزة، دراسة ميدانية ، منظمة التحرير الفلسطينية، السلطة الوطنية الفلسطينية، مكتب الرئيس ، مركز التخطيط، سلسلة تقارير العدد 50، 1998.
- هيفا، سعيد. دور البنوك التجارية في التنمية الاقتصادية: ورقة عمل، مقدمة الى مؤتمر العمل المصرفي الاول، غزة 1998.
- وزارة التخطيط والتعاون الدولي، التقرير الفصلي الثاني حول المساعدات الدولية، 1999/6/30
- وكالة الغوث الدولية، الانروا . نتائج أعمال الاقراض لمشروع مكافحة الفقر ، واقراض المشاريع ، القدس 1999.

- Word Bank . Private Sector Development in Low Income Countries; Washington D.C first printing , Desember 1995.
- Buhbe. M and Zreigat.s “The Industrialization of Jordan”. Achievements and Obstacles . Amman- Jordan 1989.
- Cody. J. Hughes. Helen , Wall.D “Policies for Industrial Progress in Developing Countries” Oxford University Press 1980.
- Cameron R . Haight “Financing Palestine”draft submitted June 11,1995.
- Edmond , Y . Asfour . “Industrial Development Finance Company and Industrial Development Fund for the Occupied Territories in Palestine” Economic Consultant for the Welfare Association . Geneva, Switzerland . November 10, 1990.
- Hazboun Y. Samir and others “Possibilities of Industrial and Entrepreneurial Development in the West Bank and Gaza strip” Jerusalem. 1995.
- Jabr M. Hisham. The Financial and Banking Policies in the occupied West Bank: An- Najah National University , Nablus 1993.
- Micheal S . Borish , Michel noel “ Private Sector Development During Transition the Visegrad Countries” the Word bank Discussion Papers Washinton , D.C First printing .1996.
- Maan Development Center , “ The Role of Credit Institutions in the Local Development” series of Development . July 1991.
- The Palestinian Development Fund-PDF , Profile 1999.
- Tamara . J Duggletay, Ernest Axyeetey and Williame Steel “ Formal and Informal Finance for small Enterprises in Ghana” . Word Bank Industry and Energy Department. August 1992.

- Yves Amsler, Alain Busson, Jean Chapon. "Private Financing of Public Infrastructure" the French Experience Bureau de I Edition, des Impressions, Diffusion et des Archives (LOG 3) 1995

Conclusion - Abstract

This study has discussed funding issue in Industry factor since it is the basic core to develop old industries and build new ones. In conclusion this leads to enlarge production base, to help in having the needs of local market and also in creating industry base, which is capable to produce huge production and exports.

This study has limited the obstacles that face funding in the Palestinian industry factor in the practical application. This could be achieved by limiting the relationship between industrial institution and funding institution especially the percentages of industrial funding, the guarantees that are needed, the capacity of such industries to have them. In addition, it discusses the difficulty of lending from commercial banks and other lending institutions.

This study showed the shortage in industry funding percentages from commercial banks, (the most important source) which provides % from the whole facilities given the industry. It also showed the little participants of the specialized lending institutions that don't aim for profits comparing to financial institutions like banks.

This share is only 3.5 from the whole recent lending average and so the role of these institutions in meeting the needs is very little.

The evaluations of international bank in 1999 showed that west bank and Gaza strip suffer from funding gab. And so these institutions cover 21.2% from the needed funding seekers and especially concerning the little funding. And it has also been noticed that 1.35% from the whole expenditures from the international fund goes to industry's development and 5.33% goes to production in the industrial factor.

In contrast the shares of the insurance projects through shares and sharing in some related projects. And it has also been noticed the little role of money-market in industrial funding, such fact comes from the pre cautions of the funding institution to give funds for the following reasons: the political conditions especially in stability of the future, the difficulty of having guarantees because of the back of the needed scraps, lack of financial awareness which refers to little experience in this fields the lack of specialized institutions to fund industry. In addition most Palestinian Deposits are invested abroad.

For all the above-mentioned reasons self-funding has controlled capital of the industrial institutions. It resulted shortage in the finding comparing to industry's need, which has been evaluated according the needed capitals about 36% till 2000, the funding of the loans about 11% of the Palestinian establishing capitals according to the industrial search in 1997.

In order to achieve such facts, the researcher has done reach work on arbitrary sample from 44 businessmen working in industry as indicative sample. He made a questionnaire aimed to knee their problems in funding and their finding tend and their capacities to give the needed guarantees and the alternatives to the industrial funding. to be sure of the obstacles he depended on studies and Publications and also surveys of the central system of Palestinian static and the ministry of industry and the results of this study.

Using ANOVA analysis there were no difference of statically indications in the level of 5% between middle term and long-term funds. And when testing the relationship between the percentages of donor institutions, there are no differences at statically indications in the needed funding percentages and the funding institutions, as a result the owners of manufactories don't distinguish those institutions.

Concerning the relation between the kinds of industrial activities and the needed funded it has been noticed after analyzing the results that there are also no differences in the level 5% between finding's percentages and industrial activity and that refers to the need of needed funding percentages. As a result most fund goes to the important operations (activities).

To solve funding issue we should determine the role of all related parties, which are owners of industry, financial institutions, and governmental institutions. The role of industry owners should be concentrated on establishing research and consultation industrial institution in order to limit the inability to give guarantees, incorporation between some industrial institutions. It should also establish public limited company for similar industries in order to reduce costs and increase profits.

The role of funding institution needs to work in social responsibility because gain is not the only goal. It should also increase the recent funding percentage, reduction of guarantees and focusing on the economical benefit of each project. Establishing industrial institutions and announce for individuals to share in them, to polarize foreign

capitals. And no doubts than banks have more capacity than individuals to achieve these goals through their communications, and lastly establishing comprehensive banks that give financial and economical consultations.

The importance of government's role is to plan and decide developmental economical plans, by establishing large industrial institutions that need huge capital and announce subscription. Then by gradual withdrawal from these projects after they have achieved success, we could solve the issue of needed guarantee, through establishing public limited company to guarantee loans, and establishing industrial growth bank which gives long and middle term funding, and also participates in preparing plans related to industry.

جدول رقم (1): عدد المنشآت والمشتغلين والإنتاج وكثافة رأس المال والإنتاجية والتعويضات لعام 1998

النشاط	عدد المنشآت	النسبة	عدد المشتغلين	النسبة	للقيمة فمضافة	النسبة	K/L	الإنتاجية	متوسط	تحويل %
					\$		\$	\$	العامل باجر \$	الى قيمة فضافة
التعدين والمخار	248	1.71%	1445	2.22%	18704.1	3.14%	15141.7	12944	6209.39	30.04%
أمدادات الغاز	745	5.13%	2090	3.21%	15418.3	2.59%	5676.3	7377	7411.98	47.58%
المجموع	993	6.84%	3535	5.43%	34122.4	5.73%	20818	20321	13621.37	0.7762
الملابس	2128	15.73%	17276	28.06%	80641.6	12.16%	1751.63	4667.8	3054.85	53.70%
المنتجات الغذائية والمشروبات	1694	12.52%	7058	11.46%	84688.8	12.77%	4840.16	11998	4471	23.67%
منتجات المعادن اللافلزية	1803	13.33%	1129400%	18.35%	167301.8	25.24%	6371.56	14813	4702.41	24.15%
المعادن عدا الماكينات	3008	22.24%	6782	11.02%	41318	6.23%	4033.13	6092	3692.31	19.90%
اخرى	4895	36.18%	19154	31.11%	288976	43.59%				
مجموع الصناعة التحويلية	13528	100.00%	61564	100.00%	662926.2	100.00%				
المجموع الكلي للصناعة	14521		65099		595572.7		4604.32	9148.7	3962.54	28.91%

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني ، المصحح الصناعي 1998
K/L تمثل نسبة رأس المال إلى العمل

القيمة = \$1000

جدول (7): عدد المؤسسات العاملة في القطاع الخاص والشركات الحكومية في الصناعة وفئات حجم العمالة في فلسطين

النسبة	عدد المؤسسات	فئات حجم العمالة
77.81%	13008	0-4
14.46%	2418	5-9
5.46%	912	10-19
1.85%	310	20-49
0.28%	47	50-99
0.13%	22	أكثر من 100
100.00%	16717	المجموع

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني ، التعداد العام للمنشآت 1997

وتحديثاته لغاية 31/12/1999 رام الله فلسطين .
يشمل الجدول المؤسسات الصناعية وهذه تشمل المنشآت الصناعية المفردة والمراكز الرئيسية .

جدول رقم (3) : الكيبن التقني للمؤسسات الصناعية في فلسطين 1998

العدد	مساحة عامة	مساحة صناعية	مساحة صناعية	عالية القدرة	عالية عامة	مساحة	أجنبية	الدليل	النشاط الاقتصادي
		6			10	22	210	14	التصنيع والمساكن
3	1	32		1	43	239	1365	15	المنتجات الغذائية والمشروبات
	2	1				1	4	16	منتجات التبغ
		12			17	21	361	17	صناعات النسيج
9		40		3	60	148	1869	18	صناعات الخشب
	1	10		3	2	66	701	19	صناعات المطبوعات والمنتجات المطبوعة
		3			3	42	769	20	صناعات الكيمياء
		13			1	4	31	21	صناعات الورق والمنتجات الورقية
		13		1	14	13	143	22	الطاقة والكهرباء
	3	28		2	1	12	147	24	صناعات الحديد والمنتجات المعدنية
		36		8	6	12	77	25	صناعات المعادن اللافلزية الأخرى
	1	184		19	45	211	1343	26	صناعات المعادن الأساسية
		1			2	2	22	27	الزراعة
	1	151		2	11	81	2760	28	صناعات التعدين
		12			3	12	231	29	صناعات الأغذية والمشروبات الأخرى
1		8			2	3	82	31=32	الزراعة الكورباتية والرعي والصيد والصيد
2		2			3		54	33	صناعات الألبان
						3	11	34	صناعات النسيج والملابس
1		8		5	5	87	1743	36	صناعات الخشب والمنتجات الخشبية
						2	3	35	صناعات الحديد والمنتجات المعدنية
30	1	61		5	2	93	560	40=41	صناعات الكيمياء والمنتجات الكيماوية
46	10	621		49	230	1075	12493	14478	الصناعات المعدنية
0.32%	0.07%	4.29%		0.34%	1.59%	7.43%	86.29%		المجموع

المصدر : الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، تعداد العام للمؤسسات وتحتياته لعام 1999

جدول رقم (4) : توزيع الودائع على المحافظات حتى نهاية عام 1999 (مليون \$)

الحسابات	1999		1996	
	النسبة	المجموع	النسبة	المجموع
حسابات جارية	27.02%	776.93	34.43%	589.18
حسابات توفير	13.14%	377.81	14.19%	242.75
ودائع لاجل	59.84%	1720.39	51.39%	879.38
اجمالي الودائع	100.00%	2875.13	100.00%	1711.31

نسبة التغير في اجمالي الودائع للفترة 1996-1999 = 68.01%
المصدر: سلطة النقد الفلسطينية ، 2000

جدول رقم (5) : توزيع التسهيلات الائتمانية المباشرة على الانشطة الاقتصادية
مليون دولار (1996-1999)

القطاع الاقتصادي	1999		1998		1997		1996	
	النسبة المئوية	القيمة	النسبة المئوية	القيمة	النسبة المئوية	القيمة	النسبة المئوية	القيمة
الزراعة	1.58%	15.87	1.50%	12.4	3.70%	22.6	0.70%	3
الصناعة والتعدين	10.53%	105.92	10.90%	90.5	12.90%	79.3	19.50%	82.6
الانشاءات	12.34%	124.03	12.50%	104.6	12.30%	75.3	11.00%	46.6
التجارة العامة	26.39%	265.33	24.70%	205.8	37.20%	227.7	35.50%	150.5
خدمات النقل	3.78%	38.01	2.80%	23.8	1.00%	6.2	1.70%	7.2
السياحة والفنادق والمطاعم	3.48%	35	2.60%	22	1.40%	8.5	1.50%	6.4
خدمات ومرافق عامة	6.14%	61.75	3.50%	29	2.50%	15.4	0.70%	3
خدمات مالية	2.94%	29.61	0.70%	5.4	0.80%	5.2	1.40%	5.9
شراء اسهم	0.80%	8.09	1.30%	10.7	0.70%	4.4		
اغراض اخرى	32.01%	321.86	39.50%	328.9	27.50%	168.3	28.00%	118.7
المجموع	100.00%	1,005	100.00%	833	100.00%	613	100.00%	424

المصدر: سلطة النقد الفلسطينية 2000

٥٤٢٨٨٩

جدول رقم (6) : نسبة الأقرض إلى الودائع لبعض الدول

الدولة	النسبة
مصر	0.39
الهند	0.67
اسرائيل	0.95
الاردن	0.8
ماليزيا	1.01
عمان	1.06
الضفة الغربية وغزة	0.35

المصدر : نصر 1997

جدول رقم (7) : عدد قروض المشاريع التي مولها صندوق التنمية حسب القطاعات والمناطق لغاية نهاية 1999

القطاع	الضفة الغربية	النسبة	غزة	النسبة	القدس	النسبة	المجموع العام للقطاع	النسبة
الزراعة	1142	65%	86	26.14%	66	38%	1294	57.18%
الصناعة	461	26%	160	48.63%	39	23%	660	29.16%
الخدمات	70	3.90%	51	15.50%	21	12%	142	6.27%
السياحة	82	4.60%	16	4.86%	44	26%	142	6.27%
راسمال تشغيلي	7	0.03%	16	4.86%	2	1%	25	1.10%
المجموع	1762	100%	329	100.00%	172	100%	2263	100.00%

المصدر: صندوق التنمية الفلسطيني 1999

جدول رقم (8) : مبالغ القروض لصندوق التنمية الفلسطيني موزعة حسب المناطق والقطاعات لغاية نهاية 1999
المبالغ (بالدولار)

المجموع لكل قطاع	الجنوب		الشمال		القدس		غزة		الوسط		القطاع
	نسبة حصة القطاع	مبلغ القروض	نسبة حصة القطاع	مبلغ القروض	نسبة حصة القطاع	مبلغ القروض	نسبة حصة القطاع	مبلغ القروض	نسبة حصة القطاع	مبلغ القروض	
13130815	17.55%	1969474	34.37%	5876625.81	6.46%	435700	21.02%	1643956.9	27.07%	3205058.27	الزراعة
23650474.4	60.90%	6833575.57	44.23%	7561630.52	25.40%	1712577.6	33.58%	2626187.9	41.53%	4916502.88	الصناعة
5651818	6.44%	722227.68	8.70%	1487727.14	20.22%	1363216.3	11.26%	880187.9	10.12%	1198458.69	الخدمات
10083083	13.15%	1476000	12.46%	2130720.43	46.74%	3151362.3	11.14%	871000	20.73%	2454000	السياحة
2204000	1.96%	220000	0.23%	40000	1.19%	80000	23.00%	1799000	0.55%	65000	رسمال تشغلي
54720190.4	100.00%	11221277.3	100.00%	17096703.9	100.00%	6742856	100.00%	7820333	100.00%	11839019.8	المجموع

المصدر : صندوق التنمية الفلسطيني 1999

جدول رقم (9): توزيع القروض الصناعية لصندوق التنمية حسب المنطقة لغاية نهاية 1999
(بالدولار)

المنطقة	اجمالي المبلغ	النسبة	عدد القروض	النسبة	متوسط مبلغ القرض
الوسط	4916502.88	20.79%	140	21.21%	35117.88
غزة	2626187.9	11.10%	160	24.24%	16413.67
القدس	1712577.57	7.24%	39	5.91%	43912.25
الشمال	7561630.52	31.97%	176	26.67%	42963.81
الجنوب	6833575.57	28.89%	145	21.97%	47128.11
المجموع	23650474.44	100.00%	660	100.00%	35834.05

المصدر: صندوق التنمية الفلسطيني 1999
الإرقام شملت المؤسسات الثلاث التي سبقت تشكيل صندوق التنمية الفلسطيني وهي مجموعة التنمية الاقتصادية ، الشركة العربية للأقراض والتنمية ، والمؤسسة العربية للتنمية .

جدول رقم 10: توزيعات الأنشطة القطاعية للأقراض لغاية نهاية 1999
(المبالغ بالدولار)

القطاع	عدد القروض	النسبة %	مبلغ التمويل	النسبة %
التجارة	6	2.80%	48500	1.70%
الصناعة	85	40%	1174350	41.80%
الخدمات	122	57.20%	1582633	56.50%
المجاميع	213	100.00%	2805483	100.00%

توزيع التمويل من الأقرض حسب المنطقة الجغرافية (المبلغ بالدولار)				
المنطقة	عدد القروض	المبلغ	النسبة	
بيت لحم	33	431483	15.38%	
الخليل	28	424000	15.11%	
جنين	10	112000	3.99%	
أريحا	10	103500	3.69%	
القدس	1	10000	0.36%	
نابلس	24	352700	12.57%	
تفيلية	4	29000	1.03%	
رام الله	90	1192300	42.50%	
طولكرم	13	150500	5.36%	
المجموع	213	2805483	100.00%	

المصدر الأقرض 1999

جدول رقم (11): عدد مؤسسات التأمين والتكوين الرأسمالي خلال السنوات 1995 ولغاية 1998\$1000.

السنة	النشاط الاقتصادي	عدد المؤسسات	التكوين الرأسمالي
1995	شركات التأمين	7	1241.3
	وكلاء التأمين	115	60.4
	المجموع	122	1301.7
1996	شركات التأمين	8	1404.8
	وكلاء التأمين	117	235.6
	المجموع	125	1640.4
1997	شركات التأمين	9	1739.7
1998	شركات التأمين	9	1751.2

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني ، مسح التأمين لسنوات 95 و 96 و 1997 و 1998

جدول رقم (12): مساعدات الدول المانحة خلال الاعوام 1996 ولغاية حزيران 1999

المبالغ موزعة (الف دولار)

القطاع	1996	النسبة	1997	النسبة	1998	النسبة	حزيران 99	النسبة	المجموع	النسبة
الطاقة	10,437	1.94%	14,976	3.08%	14,118	4.28%	5175	3.00%	44.706	2.92%
الاتصالات	946	0.18%	178	0.04%	1,577	0.48%	0	0.00%	2.701	0.02%
المياه والجاري	61,316	11.42%	84,223	17.34%	49,705	15.06%	68567	39.40%	263.811	17.20%
المواصلات	24,951	4.65%	9,492	1.95%	8,516	2.58%	12420	7.10%	55.379	3.62%
بنية تحتية واخرى	34,258	6.38%	29,758	6.13%	36,861	11.17%	7570	403.00%	108.447	7.20%
اجمالي البنية التحتية	131,908	24.57%	138,627	28.54%	110,777	33.56%	93732	53.90%	475.044	30.96%
اخرى	404,914	75.43%	347,164	71.46%	219,293	66.44%	80308	46.10%	1051.679	69.04%
اجمالي المساعدات الدولية	536,822	100%	485,791	100%	330,070	100%	174040	100%	1526.723	100%

المصدر : وزارة التخطيط والتعاون الدولي .

حزيران 1999

جدول رقم (13): يبين المبالغ المصروفة فعلياً إضافة الى المبالغ الملتزم بها للإنتاج والصناعة والقطاع الخاص من الدول والمؤسسات المانحة 1999 (\$1000)

القطاع	المبلغ الملتزم به	المبلغ الذي صرف	نسبة المصروف الى الالتزام
الصناعة	66016	20727	31%
القطاع الخاص	6895	5920	86%
الإنتاج	226047	81406	36%
المجموع	298958	108053	36.10%
اجمالي المساعدات الدولية		1526.732	

نسبة المصروف فعلياً الى الصناعة والقطاع الخاص والإنتاج من اجمالي المساعدات 7%
المصدر: وزارة التخطيط والتعاون الدولي 1999

جدول رقم (14): يبين التوزيع القطاعي للمساعدات الدولية لغاية حزيران 1999

القطاع	قيمة الصرف	النسبة
الزراعة	45	1.90%
تعمية الديمقراطية	88	3.50%
استيعاب المعتقلين والمعتدين	25	1%
التعليم	315	12.80%
الطاقة	55	0.22%
البيئة	9	0.34%
الصحة	204	8.25%
الإسكان	93	3.90%
حقوق الانسان	48	1.98%
مساعدات انسانية	61	5.60%
البنية التحتية	129	5.50%
التعمية الصناعية	21	0.90%
البناء المؤسسي	289	11.70%
الشؤون القانونية	2	0.08%
قطاعات متعددة	377	15.2%
الشرطة	91	3.80%
تنمية القطاع الخاص	19	0.70%
نفايات صلبة	8.65	0.35%
الاتصالات	4	0.16%
السياحة والآثار	34	1.50%
النقل والمواصلات	68	2.60%
مياه ومياه عادمة	336	12.00%
قطاع الإنتاج	55	2.22%
دعم المرأة	13	0.53%
تنمية قطاع الإنتاج	81	3.27%

المصدر: وزارة التخطيط والتعاون الدولي حول المساعدات الدولية حزيران 1999

جدول رقم (15): بيانات عن أنشطة السوق المالي في القطاعات المختلفة خلال شهر شباط 2000

النسبة	عدد الاسهم المتداولة	النسبة	قيمة الاسهم المتداولة (دينار)	نسبة عدد الصفقات	عدد الصفقات	نسبة القيمة السوقية	القيمة السوقية (دينار)	الشركات المتداولة	القطاع
23%	3603430	15%	4445105	19%	500	8%	81199833	4	البنوك
0%	73745	1%	159861	2%	45	2%	22669687	3	التأمين
67%	10291395	49%	14649592	45%	1188	30%	293646499	5	الاستثمار
1%	121807	2%	497966	4%	116	4%	42422535	5	الصناعة
9%	1464250	33%	9699918	30%	803	56%	529616088	6	الخدمات
100%	15554627	100%	29452442	100%	2652	100%	969554642	23	المجموع

المصدر: سوق فلسطين للأوراق المالية م.خ.م إحصائيات التداول 2000

جدول رقم (16): توزيع مصادر التمويل حسب سنوات التأسيس

نسبة القروض	نسبة الذاتي	التمويل من القروض	التمويل الذاتي	اجمالي التمويل	نسبة عدد المنشآت	عدد المنشآت	سنوات التأسيس
6.01%	93.99%	998,189	15,603,707	16,601,896	1.09%	33	قبل 1949
15.93%	84.07%	9,580,640	50,577,929	60,158,569	4.08%	124	1950-1967
7.28%	92.72%	5,182,186	65,964,965	71,147,151	8.32%	253	1968-1977
6.93%	93.07%	8,355,321	112,169,540	120,524,861	18.62%	566	1978-1987
9.55%	90.45%	14,939,635	141,418,114	156,357,749	19.97%	607	1988-1993
14.79%	85.21%	31,774,091	183,052,581	214,826,672	47.93%	1,457	1994-1997
11.07%	88.93%	70,830,062	568,786,836	639,616,898	100.00%	3,040	المجموع

المصدر: وزارة الصناعة الفلسطينية ، المسح الصناعي 1997

جدول رقم (17): التوزيع الجغرافي للتحويل للمؤسسات المتواجدة في فلسطين

نسبة القروض	نسبة التحويل الذاتي	إجمالي التحويل	القروض	التحويل الذاتي	النسبة	جدول رقم (17): التوزيع الجغرافي للتحويل للمؤسسات المتواجدة في فلسطين
% 13.01	% 86.99	121,592,002	15,818,272	105,773,730	19%	بائس
% 6.35	% 93.65	150,093,830	9,523,464	140,570,366	24.00%	الغائل
% 54.01	% 45.99	4,981,441	2,690,600	2,290,841	0.08%	أريحا
% 18.84	% 81.16	138,567,794	26,110,168	112,457,626	22.60%	بيت لحم
% 11.28	% 88.72	38,395,887	4,332,188	34,063,699	6%	جنين
% 5.23	% 94.77	90,120,442	4,711,506	85,408,936	14%	رام الله
% 4.74	% 95.26	5,984,211	283,924	5,700,287	0.09%	سلفيت
% 2.60	% 97.40	615,797	15,997	599,800	0.01%	طوباس
% 11.68	% 88.32	33,640,787	3,929,501	29,711,286	5.20%	طوكرام
% 6.19	% 93.81	15,314,930	947,476	14,367,454	2.30%	نابلسية
% 6.16	% 93.84	40,309,777	2,482,963	37,826,814	6.30%	نابلس
% 11.08	% 88.92	639,616,898	70,846,059	568,770,839	100%	المجموع

المصدر : وزارة الصناعة الفلسطينية ، المسح الصناعي 1997

جدول رقم (18): مصادر التمويل حسب الفروع الصناعية لثيقة 1997

نسبة القروض	نسبة الذاتي	الاجملي	القروض	تمويل الذاتي	KfL(\$)	الفروع الصناعي
% 14.45	% 85.55	10,196,689	1,473,589	8,723,100	9929.2	الطباعة والنشر وخدمات وسائل الاعلام
% 4.38	% 95.62	55,819,712	2,446,473	53,373,239	20515.7	انشطة اخرى التصنيع واستغلال المعادن
% 6.09	% 93.91	30,044,452	1,829,028	28,215,424	3680.2	نسيج وثيابة الجلود ومصنع حجاب و احذية
% 12.51	% 87.49	109,425,513	13,687,775	95,737,738	8501.1	صناعة المنتجات الغذائية والمشروبات
% 2.72	% 97.28	23,269,088	631,903	22,637,185	4511.2	مصنع الآلات ، ومصنع منتجات اخرى
% 27.01	% 72.99	162,550	43,900	118,650	1967.3	مصنع الاجهزة لاطبية
% 0.16	% 99.84	1,578,556	2,477	1,576,079	3794.29	مصنع الآلات الكهربائية الاخرى
% 16.31	% 83.69	9,713,098	1,584,502	8,128,596	5444.43	مصنع الآلات والعمدات الاخرى
% 3.17	% 96.83	3,430,366	108,900	3,321,466	4706.3	مصنع الاطباق ومنتجاتها وخدمات من القش
% 0.00	% 100.00	577,360	0	577,360	2136.36	مصنع الآلات الصناعية
% 16.20	% 83.80	748,809	121,309	627,500	1396	مصنع لسرعات لمقطورة
% 7.27	% 92.73	36,447,341	2,649,426	33,797,915	2004.7	مصنع الملابس ، ثيابة وصناعة الفراء
% 1.58	% 98.42	19,434,727	307,537	19,127,190	5211.1	مصنع المنسوجات
% 5.33	% 94.67	21,068,598	1,122,015	19,946,583	10616.4	مصنع المواد و المنتجات الكيميائية
% 8.88	% 91.12	19,624,773	1,743,493	17,881,230	29617.8	مصنع الورق و منتجات الورق
% 0.00	% 100.00	1,237,406	0	1,237,406		مصنع لقم الكوك و المنتجات الانظمة المكررة
% 19.03	% 80.97	160,676	30,580	130,096		مصنع معدات الراتنج و التانزيتون
% 0.00	% 100.00	43,588	0	43,588		مصنع معدات النقل الاخرى
% 0.00	% 100.00	1,260,000	0	1,260,000	850	مصنع منتجات التبغ
% 6.62	% 93.38	28,882,212	1,913,038	26,969,174	13673.1	مصنع منتجات المطاط واللدن (البلاستيك)
% 16.01	% 83.99	236,363,064	37,849,549	198,513,515	12856.3	مصنع منتجات المعادن اللافلزية الاخرى
% 10.90	% 89.10	30,128,370	3,284,568	26,843,802	4111.75	مصنع منتجات المعادن عدا الساكنيات
% 11.07	% 88.93	639,616,898	70,830,062	568,786,836		المجموع

المصدر: وزارة الصناعة الفلسطينية لثيقة 1997

جدول رقم 19 - توزيع مصادر التمويل حسب الشكل القانوني للمؤسسات الصناعية في فلسطين لغاية 1997

نسبة الغروض	نسبة الذاتي	الإجمالي	فروض	تمويل ذاتي	الوصف
% 14.61	% 85.39	5,238,702	765,303	4,473,399	جمعية تعاونية
% 5.78	% 94.22	12,779,878	738,731	12,041,147	شركة عادية عامة
% 9.31	% 90.69	53,666,680	4,995,154	48,671,526	شركة عادية محدودة
% 0.00	% 100.00	112,939	0	112,939	شركة غير محدودة
% 3.80	% 96.20	3,785,149	143,750	3,641,399	شركة محدودة الاسهم
% 6.95	% 93.05	31,313,033	2,177,414	29,135,619	شركة محدودة الضمان
% 10.98	% 89.02	40,266,776	4,421,843	35,844,933	مساهمة عامة محدودة
% 3.33	% 96.67	29,462,851	980,127	28,482,724	شركة واقع - محاصة
% 14.49	% 85.51	309,211,399	44,803,174	264,408,225	مساهمة خصوصية
% 5.00	% 95.00	148,097,701	7,397,510	140,700,191	منشأة فردية
% 79.41	% 20.59	3,385,000	2,688,000	697,000	هيئة او جمعية تعاونية
% 74.85	% 25.15	2,296,790	1,719,056	577,734	غير ذلك
% 11.07	% 88.93	639,616,898	70,830,062	568,786,836	المجموع

المصدر : وزارة الصناعة الفلسطينية ، المسح الصناعي 1997

جدول رقم 20: توزيع مصادر التمويل حسب رأس المال للمؤسسات الصناعية في فلسطين

نسبة الغروض	نسبة الذاتي	متوسط التمويل	اجمالي التمويل	الفروض	التمويل الذاتي	عدد المنشآت	رأس المال
0.70%	99.30%	8728.130841	2,801,730	19,627	2,782,103	321	أقل من 10
2.29%	97.71%	23643.11093	14,280,439	326,545	13,953,894	604	10_30
2.04%	97.96%	44624.32374	18,608,343	380,449	18,227,894	417	30_50
4.26%	95.74%	96575.8492	90,298,419	3,851,197	86,447,222	935	50_150
4.05%	95.95%	228604.4961	88,927,149	3,605,871	85,321,278	389	150_300
4.79%	95.21%	391695.5106	55,229,067	2,642,749	52,586,318	141	300_500
7.62%	92.38%	765748.4646	97,250,055	7,406,035	89,844,020	127	500_1000
19.32%	80.68%	2568129.208	272,221,696	52,597,589	219,624,107	106	أكثر من 1000
11.07%	88.93%	210400.2954	639,616,898	70,830,062	568,786,836	3,040	

المصدر : وزارة الصناعة الفلسطينية، المسح الصناعي 1997

جدول رقم 21: التمويل حسب حجم الصالة في المؤسسات الصناعية في فلسطين

عدد العاملين	اجمالي التمويل	التمويل الذاتي	عدد منشآت تضم تمويل ذاتي	نسبة التمويل الذاتي	نسبة المنشآت التي تعتمد التمويل الذاتي	القروض	منشآت تضم التمويل من القروض	نسبة	نسبة المنشآت التي تعتمد القروض
1-4	66,274,116	64,065,047	1,067	96.67%	95.31%	2209069	50	3.33%	4.69%
5-9	138,819,943	132,682,122	1,270	95.58%	94.02%	6137821	76	4.42%	5.98%
10-19	154,939,865	139,502,669	562	90.04%	90.21%	15437196	55	9.96%	9.79%
20-49	165,031,639	139,774,069	255	84.70%	83.92%	25257570	41	15.30%	16.08%
50-99	33,978,863	31,429,141	36	92.50%	83.33%	2549722	6	7.50%	16.67%
أكثر من 100	80,572,472	61,369,818	27	76.17%	66.67%	19202654	9	23.83%	33.33%
	639,616,898	568,822,866	3,217	88.93%	92.63%	70794032	237	11.07%	7.37%

المصدر: وزارة الصناعة الفلسطينية، المسح الصناعي 1997

جدول رقم 22: بيبين التمويل حسب الترخيص في المؤسسات الصناعية في فلسطين

العدد	تمويل ذاتي	قروض	الاجمالي	نسبة التمويل الذاتي	نسبة القروض	
2027	487,969,551	64,400,429	552,369,980	% 88.34	% 11.66	مع ترخيص
1013	80,817,285	6,429,633	87,246,918	% 92.63	% 7.37	بدون ترخيص
3040	568,786,836	70,830,062	639,616,898	% 88.93	% 11.07	المجموع

المصدر: وزارة الصناعة الفلسطينية، المسح الصناعي 1997

جدول رقم 23 : نسبة التمويل المطلوب والآجال المطلوبة ونوع المؤسسة التمويلية

نوع المؤسسة التمويلية			آجال التمويل المطلوب			نسبة الصناعيين	نسبة التمويل المطلوب
أقارب وأشخاص	مؤسسات متخصصة	بنك	طويل الأجل	متوسط الأجل	قصير الأجل		
2.30%	4.50%	45.50%	22.70%	18.20%	11.40%	52.30%	0-25
2.30%	6.80%	20.50%	11.40%	13.60%	4.50%	29.50%	26-50
		4.50%		4.50%		4.50%	51-75
	4.50%	6.80%		6.80%	4.50%	11.30%	76-100
		2.30%		2.30%		2.30%	فاكثر 101
4.60%	15.80%	79.60%					المجموع

المصدر: المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

جدول رقم 24 : يبين نسبة التمويل المطلوب وبعض الأنشطة التي تحتاج الى التمويل

نسبة التمويل المطلوب					النشاط
فاكثر 101	76-100	51-75	26-50	0-25	
2.3	11.4	4.5	18.2	31.8	موافق
			4.5	4.5	متحفظ
			6.8	15.9	اعارض
2.3	9.1	2.3	27.3	43.2	موافق
	2.3	2.3			متحفظ
			2.3	9.1	اعارض
	2.3	2.3	4.5	18.2	موافق
2.3	4.5		15.9	15.9	متحفظ
	4.5	2.3	9.1	18.2	اعارض
2.3				15.9	موافق
	4.5	2.3	15.9	13.6	متحفظ
	6.8	2.3	13.6	22.7	اعارض
2.3	11.4	2.3	29.5	50	موافق
		2.3			متحفظ
				2.3	اعارض
2.3	4.5	2.3	20.5	29.5	موافق
	6.8	2.3	9.1	22.7	اعارض
2.3	9.1	4.5	15.9	34.1	موافق
			2.3	15.9	متحفظ
	2.3		11.4	2.3	اعارض
	4.5		13.6	9.1	موافق
2.3	6.8	4.5	13.6	43.2	متحفظ
			2.3		اعارض

المصدر: المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

جدول رقم 25: الاعتبارات المتعلقة بقرارات التمويل ونوع المؤسسة التي يتوجه اليها المانعون

اعتبارات قرار التمويل

		عدد سنوات عملها		النسبة المئوية		نوع الصناعة				
		اعراض	منحطة	اعراض	منحطة	اعراض	منحطة	نوع المؤسسة		
		11.40%	13.60%	54.50%	2.30%	18.20%	59.10%	11.40%	68.20%	بنك
		4.50%	4.50%	6.80%	2.30%	2.30%	2.30%	11.40%	15.90%	مؤسسات اراض غير البنوك
		2.30%		2.30%			4.50%	2.30%	2.30%	القراب
وجود شهادة ISO		علاقات شخصية		وجود ترخيص		حجم المؤسسة				
اعراض	منحطة	موافق	اعراض	موافق	اعراض	منحطة	موافق	نوع المؤسسة		
27.30%	31.80%	20.50%	18.20%	61.40%	2.30%	11.40%	65.90%	4.50%	68.20%	بنك
4.50%	6.80%	4.50%	4.50%	11.40%		2.30%	13.60%	2.30%	4.50%	مؤسسات اراض غير البنوك
2.30%		2.30%		4.50%			4.50%	2.30%	2.30%	القراب

المصدر: المسح الميداني الذي اجراه الباحث، 2000

جدول رقم : 26 مشاكل الحصول على التمويل وشكل التمويل المطلوب

المشكلات							
أخرى	عدم وضوح سياسة مؤسسات التمويل	عدم اهتمام مؤسسات التمويل	عدم توفر المعاملات المطلوبة	ارتفاع المبلغ المطلوب	الاجراءات المعقدة	الضمانات المطلوبة	أجال التمويل
		2.30%	4.50%		4.50%	18.20%	تصير الاجل
2.30%	11.40%	13.60%	6.80%	9.10%	18.20%	38.60%	متوسط الاجل
4.50%	4.50%	11.40%		2.30%	15.90%	22.70%	طويل الاجل

المصدر: المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

جدول رقم: 27 معوقات التمويل الصناعي وشكل التمويل المطلوب في هذه الظروف

شكل التمويل				المعوقات	
طويل الاجل	متوسط الاجل	قصير الاجل			
29.50%	43.20%	18.20%	موافق	مؤسسات الاقراض تفرض شروط كثيرة ومعقدة	
		2.30%	متحفظ		
4.50%	2.30%		اعارض		
34.10%	40.90%	15.90%	موافق	تكلفة التمويل مرتفعة (سعر الفائدة)	
	4.50%	4.50%	متحفظ		
25%	38.60%	18.20%	موافق	مؤسسات الاقراض لا تتشغل في البحث عن فرص استثمارية	
9.10%	4.50%	2.30%	متحفظ		
	2.30%		اعارض		
31.80%	43.20%	18.20%	موافق	عدم وضوح الرؤيا السياسية المستقبلية خلقت جوا متشائم بخصوص الصناعة مما يؤثر سلبا على رغبة مؤسسات على التمويل	
2.30%	2.30%	2.30%	متحفظ		

المصدر: المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

الجدول رقم 28 : بين الضمانات التي يستطيع الصناعيين تقديمها وشكل التمويل المطلوب

شكل التمويل			الضمانات	
طويل الاجل	متوسط الاجل	قصير الاجل		
4.50%	2.30%		موافق	ضمانات نقدية 100%
2.30%	9.10%	2.30%	متحفظ	
27.30%	34.10%	18.20%	اعارض	
29.30%	38.60%	11.40%	موافق	رهن حيازي (رهن الآلات والمعدات نفسها)
4.50%	4.50%	4.50%	متحفظ	
	2.30%	4.50%	اعارض	
25%	25%	6.80%	موافق	رهون عقارية اخرى
2.30%	13.60%	4.50%	متحفظ	
6.80%	6.80%	9.10%	اعارض	
25%	38.60%	20.50%	موافق	الكفالة الشخصية
2.30%	2.30%		متحفظ	
6.80%	4.50%		اعارض	
11.40%	11.40%	4.50%	موافق	كفالة مؤسسات اخرى
13.60%	22.70%	6.80%	متحفظ	
9.10%	11.40%	9.10%	اعارض	
13.60%	6.80%	2.30%	موافق	كفالات حكومية
11.40%	13.60%	6.80%	متحفظ	
9.10%	25%	11.40%	اعارض	

المصدر : المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

جدول رقم : 29 بين المعوقات الخاصة بمؤسسات التمويل ونسبة هذا التمويل

نسبة التمويل المطلوب					المعوقات	
فاكثر 101	76-100	51-75	26-50	0-25		
	6.80%	2.30%	18.20%	36.40%	موافق	التمويل الحالي قصير الاجل يلبي احتياجاتكم
	2.30%	2.30%	6.80%	13.60%	متحفظ	
2.30%	2.30%		4.50%	2.30%	اعارض	
2.30%	9.10%	4.50%	29.50%	45.50%	موافق	مؤسسات الاقراض تفرض شروط كثيرة ومعقدة
	2.30%				متحفظ	
				6.80%	اعارض	
2.30%	9.10%	2.30%	27.30%	50%	موافق	تكلفة التمويل مرتفعة (سعر الفائدة)
	2.30%	2.30%	2.30%	2.30%	متحفظ	
					اعارض	
2.30%	9.10%	2.30%	27.30%	40.90%	موافق	مؤسسات الاقراض لا تنشط في البحث عن فرص استثمارية لتمويلها
	2.30%	2.30%		11.40%	متحفظ	
			2.30%		اعارض	

المصدر : المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

جدول رقم: 30 يبين توجه الصناعيين الى التمويل حسب المؤسسة واجل التمويل المطلوب في كل منطقة

أجل التمويل			الجهات التمويلية			النسبة من العينة	حصتها	المنطقة
طول الأجل	متوسط الأجل	تصير الأجل	اشخاص واقارب	مؤسسة متخصصة	بنك			
4.50%	11.40%	4.50%		2.30%	15.90%	18.20%	8	رام الله
4.50%	4.50%			2.30%	6.80%	9.10%	4	القدس
11.40%	4.50%	2.30%		2.30%	15.90%	18.20%	8	الخليل
2.30%	9.10%	4.50%		4.50%	11.40%	15.90%	7	نابلس
	4.50%	4.50%		2.30%	6.80%	9.10%	4	بيت لحم
4.50%	4.50%		2.30%	2.30%	6.80%	11.40%	5	تقليلية
2.30%	2.30%	4.50%	2.30%		6.80%	9.10%	4	طولكرم
4.50%	4.50%				9.10%	9.10%	4	جنين

المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

جدول رقم: 31 يبين نسب التمويل حسب المناطق

نسبة التمويل المطلوب					النسبة من العينة	المنطقة
فاكثر 101	76-100	51-75	26-50	0-25		
			25.30%	74.70%	18.20%	رام الله
	25.00%		25.00%	50.00%	9.10%	القدس
			25.30%	74.70%	18.20%	الخليل
14.50%	28.30%		42.70%	14.50%	15.90%	نابلس
	25.00%	25.00%	25.00%	25.00%	9.10%	بيت لحم
			25.30%	74.70%	9.10%	تقليلية
	25.00%	25.00%	25.00%	25.00%	9.10%	طولكرم
			25.30%	74.70%	9.10%	جنين

المصدر: المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

الجدول رقم 32 بين العلاقة بين الضمانات التي يستطيع تقديمها الصناعيين ومواعيد التمويل

مؤسسات الإقراض التي لا تبتلع في البحث عن الترمس الاستثمارية تمويلها	مؤسسات الإقراض عالية (بسر القارة)	مؤسسات الإقراض تفرص شروط كثيرة ومعددة لتقديم التمويل		التمويل الحالي قصير الأجل يلي احتياجاتكم المتنامية برأس المال		الضمانات	
		مواقع	مواقع	مواقع	مواقع		
2.30%	4.50%	6.80%	4.50%	2.30%	2.30%	4.50%	مؤسسات تقديم 100%
2.30%	13.60%	13.60%		13.60%		4.50%	
2.30%	63.60%	9.10%	2.30%	75%	2.30%	18.20%	مواقع
9.10%	70.50%	72.70%	4.50%	75%		54.50%	
2.30%	9.10%	6.80%	2.30%	9.10%	2.30%	50%	مواقع
4.50%	70.50%	11.40%	2.30%	11.40%		9.10%	
2.30%	9.10%	2.30%	2.30%	4.50%	2.30%	4.50%	مواقع
4.50%	9.10%	6.80%	2.30%	11.40%		9.10%	
2.30%	2.30%	6.80%	2.30%	4.50%	2.30%	4.50%	مواقع
4.50%	45.50%	54.50%	4.50%	52.30%		18.20%	
2.30%	15.90%	15.90%	2.30%	18.20%	2.30%	11.40%	مواقع
2.30%	20.50%	20.50%	2.30%	20.50%		18.20%	
11.40%	72.70%	77.30%	6.80%	75%	2.30%	50%	مواقع
2.30%	2.30%	2.30%	2.30%	4.50%		2.30%	
2.30%	6.80%	11.40%	2.30%	11.40%		11.40%	مواقع
4.50%	22.70%	20.50%	2.30%	25%		18.2	
2.30%	36.40%	40.90%	4.50%	38.60%		22.70%	مواقع
4.50%	22.70%	29.50%	2.30%	27.30%		22.70%	
2.30%	4.50%	18.20%	2.30%	20.50%		13.60%	مواقع
9.10%	13.60%	27.30%	2.30%	29.50%		13.60%	
2.30%	4.50%	45.50%	2.30%	40.90%	2.30%	36.40%	مواقع
2.30%	2.30%	40.90%	2.30%	40.90%	4.50%	36.40%	مواقع

المصدر: المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

الجدول رقم : 33 متوسط التمويل المطلوب الى رأس المال حسب الأجل والمنطقة

متوسط رأس المال حسب الأجل (%)				
طول الأجل	متوسط الأجل	قصير الأجل	المتوسط	المنطقة
30.00	23.40	21.50	24.96	رام الله
20.00	60.00		40.00	القدس
24.00	37.50	10.00	23.83	الخليل
35.00	70.00	52.50	52.50	نابلس
	70.00	27.50	48.75	بيت لحم
12.50	32.50		22.50	قلقيايه
20.00	70.00	65.00	51.66	طولكرم
27.50	17.50		22.50	جنين

متوسط نسبة التمويل المطلوب الى رأس المال = 36.36 %
المصدر: المسح الميداني الذي قام به الباحث 2000

جدول رقم 34 اختبار العلاقة بين شكل التمويل المطلوب وحجم التمويل عند مستوى معنوية 5%

طول الاجل	متوسط الاجل	قصير الاجل	آجال التمويل
14.444	6.9889	-	قصير الاجل
*21.4333-	-	6.9889	متوسط الاجل
-	-	14.444-	طول الاجل

جدول رقم 35 اختبار العلاقة بين أشكال الأنشطة الصناعية والتمويل المطلوب عند مستوى معنوية 5%

		N	Mean	Std. Deviation	STD. Error
حاجة التمويل لشراء مدخلات الانتاج	0-25	23	2.6522	.9821	.2048
	26-50	13	2.5385	.9674	.2683
	51-75	2	1.5000	.7071	.5000
	76-100	6	1.6667	.5164	.2108
	total	44	2.4318	.9740	.1468
حاجة التمويل لتحديث المنشأة	0-25	23	2.3043	.8221	.1714
	26-50	13	1.7692	.8321	.2308
	51-75	2	2.5000	.7071	.5000
	76-100	6	1.8333	.7528	.3073
	total	44	2.0909	.8302	.1252
حاجة التمويل لتمويل للتصدير	0-25	23	.30870	.9960	.2077
	26-50	13	3.1538	.6887	.1910
	51-75	2	3.0000	1.4142	1.0000
	76-100	6	3.1667	.7528	.3073
	Total	44	3.1136	.8685	.1309
حاجة التمويل لتمويل حملات للترويج	0-25	23	3.1739	1.0725	.2236
	26-50	13	3.5385	.6602	.1831
	51-75	2	4.0000	1.4142	1.0000
	76-100	6	3.3333	.8165	.3333
	Total	44	3.3409	.9387	.1415
حاجة التمويل لشراء معدات	0-25	23	1.8696	.6255	.1304
	26-50	13	1.4615	.5189	.1439
	51-75	2	2.0000	1.4142	1.0000
	76-100	6	1.5000	.5477	.2236
	Total	44	1.7045	.6317	9.523E-02
حاجة التمويل تأسيس ابنه	0-25	23	2.6522	1.1524	.2403
	26-50	13	2.1538	.8987	.2493
	51-75	2	2.0000	1.4142	1.0000
	76-100	6	2.8333	.9832	.4014
	Total	44	2.5000	1.0675	.1609
حاجة التمويل لرأس مال تشغيلي	0-25	23	2.3043	.7029	.1466
	26-50	13	2.6923	1.1821	.3279
	51-75	2	1.0000	.0000	.0000
	76-100	6	2.0000	1.0954	.4472
	Total	44	2.3182	.9590	.1446
حاجة التمويل لأجهز	0-25	23	2.8261	.3876	8.081E-02
	26-50	13	2.4615	.8771	.2433
	51-75	2	3.0000	.0000	.0000
	76-100	6	2.3333	1.0328	.4216
	total	44	2.6591	.6801	.1025

ملاحظة : معايير تحديد الحاجة يكون على النحو التالي :

المتوسط - 1.8 - فأقل حاجة كبيرة جداً

المتوسط 1.81 - 2.6 حاجة كبيرة

المتوسط 2.61-3.4 حاجة متوسطة

المتوسط 3.41-4.2 حاجة منخفضة

المتوسط 4.21-فأعلى حاجة منخفضة جداً

جدول رقم 36 اختبار قرار منح التمويل من قبل مؤسسات تمويلية مع اعتباراتها في منحه

		N	Mean	Std. Deviation	Std. Error
قرار التمويل البنكي نوع	بنك	35	2.0571	.9056	.1531
	مؤسسات اقرض غير البنوك	6	1.8333	.4082	.1667
	اشخاص واقارب	2	3.0000	2.8284	2.0000
	total	43	2.0698	.9610	.1466
قرار التمويل البنكي	بنك	35	2.0286	.7854	.1328
	مؤسسات اقرض غير البنوك	6	2.5000	.8367	.3416
	اشخاص واقارب	2	1.0000	.0000	.0000
	total	43	2.0465	.8151	.1243
قرار التمويل البنكي عمر	بنك	35	2.1714	1.0142	.1714
	مؤسسات اقرض عمر البنوك	6	2.8333	1.1690	.4773
	اشخاص واقارب	2	3.5000	2.1213	.15000
	total	43	2.3256	1.1067	.1688
قرار التمويل البنكي حجم	بنك	35	1.8286	.8220	.1389
	مؤسسات اقرض غير البنوك	6	2.3333	1.0328	.4216
	اشخاص واقارب	2	4.0000	1.4142	1.0000
	total	43	2.0000	.9759	.1488
قرار التمويل البنكي وجود	بنك	35	1.8571	.7724	.1306
	مؤسسات اقرض غير البنوك	6	2.1667	.4082	.1667
	اشخاص واقارب	2	2.0000	.0000	.0000
	total	43	1.9070	.7176	.1094
قرار التمويل البنكي	بنك	35	2.0000	1.0290	.1739
	مؤسسات اقرض غير البنوك	6	2.5000	.8367	.3416
	اشخاص واقارب	2	1.5000	.7071	.5000
	total	43	2.0465	.9989	.1523
قرار التمويل البنكي	بنك	35	3.1143	.9322	.1576
	مؤسسات اقرض غير البنوك	6	3.1667	.7528	.3073
	اشخاص واقارب	2	3.5000	2.1213	1.5000
	total	43	3.1395	.9407	.1434

جدول رقم 37 بين العلاقة والارتباط بين الضمانات التي يستطيع الصناعيون تقديمها وبعض معوقات التمويل

	معوقات التمويل الصناعي مؤسسات الاقراض لا تنشط في مجال البحث عن رهن استثماره	الضمانات نقدية %100	الضمانات التي تقدمها رهن حيازي رهن الات ومعدات	معوقات التمويل الصناعي التمويل المحال فصر الاجل باهي احتياجاتكم برس المال	معوقات التمويل الصناعي مؤسسات الاقراض تفرض شروطا كثيرة ومعقدة	معوقات التمويل الصناعي تكلفة التمويل من خلال مؤسسات الاقراض عالية السعر
الضمانات التي تقدمها نقدية %100	Pearson Correlation Sig. (2-tailed) N	1.000 .446 44	-0.068 .663 44	-0.037 .814 44	-0.306 .043 44	.192 .212 44
رهن حيازي رهن الآلات والمعدات	Pearson Correlation Sig. (2-tailed) N	.374 .012 44	1.000 .663 44	-0.160 .301 44	.303 .045 44	.031 .842 44
رهن عقارية اخرى	Pearson Correlation Sig. (2-tailed) N	-.141 .362 44	.005 .976 44	-.057 .714 44	-.132 .392 44	.024 .879 44
الكفالة الشخصية	Pearson Correlation Sig. (2-tailed) N	.294 .053 44	-.046 .766 44	-.073 .636 44	-.021 .894 44	-.006 967 44
كفالة مؤسسات اخرى	Pearson Correlation Sig. (2-tailed) N	-.050 .748 44	.048 .755 44	-.107 .487 44	-.051 .743 44	-.437 .003 44
كفالات حكومية	Pearson Correlation Sig. (2-tailed) N	-.262 .086 44	.014 .926 44	.160 .301 44	-.203 .185 44	-.353 .019 44

جدول رقم 38 اختبار العلاقة بين نسبة التمويل المطلوبة وبعض المعوقات

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error
معوقات التمويل الصناعي تمويل قصير الاجل	9	1.6667	.7071	.2357
مؤسسات الاقراض تعرض تمويل متوسط الاجل	20	1.4500	.7592	.1698
شروطا كثيرة ومعقدة تمويل طويل الاجل	15	2.0000	.9258	.2390
total	44	1.6818	.8289	.1250
معوقات التمويل الصناعي تمويل قصير الاجل	9	1.5556	.8819	.2940
تكنة التمويل من خلال تمويل متوسط الاجل	20	1.4500	.6863	.1535
مؤسسات الاقراض عالية الاسعار تمويل طويل الاجل	15	1.6667	.4880	.1260
total	44	1.5455	.6631	9.997E-02
معوقات التمويل الصناعي تمويل قصير الاجل	9	1.4444	.7265	.2422
مؤسسات الاقراض لا تنشط تمويل متوسط الاجل	20	1.5500	.8870	.1983
في مجال البحث عن فرص استثماره تمويل طويل الاجل	15	1.9333	.7988	.2063
total	44	1.6591	.8337	.1257
معوقات التمويل الصناعي تمويل قصير الاجل	9	1.4444	.7265	.2422
عدم وضوح الرضا السياسية تمويل متوسط الاجل	20	1.6000	.5982	.1338
المستغنية حلت مو تمويل طويل الاجل	15	1.7333	.5936	.1533
مؤسسات بخصوص الصناعة تتميز سلا على المؤسسات total	44	1.6136	.6182	9.319E-02

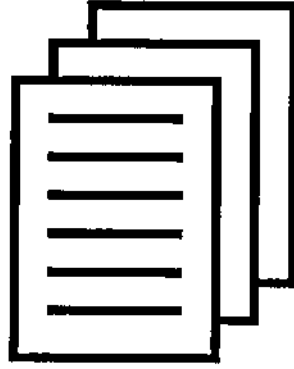
جدول رقم 39 اختبار اجمال التمويل المطلوب واشكال الضمانات

		N	Mean	Std. Deviation	Std. Error
الضمانات التي تقدمها بنده %100	تمويل قصير الاجل	9	4.5556	.7265	.2422
	تمويل متوسط الاجل	20	4.1500	.9333	.2087
	تمويل طويل الاجل	15	4.0667	1.0328	.2667
	total	44	4.2045	.9296	.1401
رهن سحاري رهن الاالات والعقارات	تمويل قصير الاجل	9	2.6667	1.2247	.4082
	تمويل متوسط الاجل	20	2.1000	.6407	.1433
	تمويل طويل الاجل	15	1.8667	.6399	.1652
	total	44	2.1364	.8238	.1242
رهود عقاره اخرى	تمويل قصير الاجل	9	3.2222	1.3944	.4648
	تمويل متوسط الاجل	20	2.5500	.8256	.1846
	تمويل طويل الاجل	15	2.4000	1.1212	.2895
	total	44	2.6364	1.0803	.1629
الكفاله الشخصيه	تمويل قصير الاجل	9	1.6667	.5000	.1667
	تمويل متوسط الاجل	20	1.9500	1.0501	.2348
	تمويل طويل الاجل	15	2.5333	.9904	.2557
	total	44	2.0909	.9840	.1483
كفاله مؤسسات اخرى	تمويل قصير الاجل	9	3.1111	1.0541	.3514
	تمويل متوسط الاجل	20	3.0000	.9177	.2052
	تمويل طويل الاجل	15	3.0000	.9258	.2390
	total	44	3.0227	.9273	.1398
كفالات حكوميه	تمويل قصير الاجل	9	3.4444	1.1304	.3768
	تمويل متوسط الاجل	20	3.5000	.8885	.1987
	تمويل طويل الاجل	15	2.8667	.8338	.2153
	total	44	3.2727	.9490	.1431

جدول رقم 40 اختبار العلاقة بين متوسط التمويل ومكان وجود المؤسسة

جنين	طولكرم	قلقيبه	بيت لحم	نابلس	الخليل	القدس	رام الله	
	-30.55*			-35.55*				رام الله
								القدس
	-29.37*			-34.37*				الخليل
37.50*		37.50*		-34.37*			-35.55*	نابلس
								بيت لحم
				-37.50*				قلقيبه
					24.37*		30.55*	طولكرم
				-37.50*				جنين

ملاحق الدراسة



استبيان

تحية طيبة وبعد ،

نعلمكم ان الطالب (زياد أحمد علي عطا طره) يقوم باجراء دراسة اقتصادية تحليلية حول (التمويل ودوره في تنمية القطاع الصناعي) كجزء من متطلبات درجة الماجستير في ادارة السياسات الاقتصادية ، بهدف التعرف على ظروف تمويل النشاط الصناعي في فلسطين والبدائل والسياسات اللازمة لتحسين مساهمة مؤسسات التمويل في تنمية الصناعة الفلسطينية وذلك لمساعدة صانع القرار الفلسطيني على اتخاذ الاجراءات اللازمة لتحقيق هذه الاهداف .

لاكمال هذه الدراسة نرجو من حضرتكم التكرم بالاجابه على الاسئلة المرفقة وستعامل كافة المعلومات التي تزودونا بها بكامل السرية والكتمان وستستخدم فقط لاغراض الدراسة ولن تمرر لاية جهة اخرى .

واننا اذ نتمن عالياً مساعدتكم بتزويدنا المعلومات اللازمة والتي تعتبر عنصر اساسي في تحقيق اهداف الدراسة .

مشرف الرسالة

د. باسم مكحول

إدارة السياسات الاقتصادية

ضع اشارته بجانب الاجابه التي ترونها مناسبة

غير موافق بشدة	غير موافق	متحفظ	مؤا	موافق جدا	الجزء الاول : المعوقات العامة للتمويل	
					غياب الاستقرار الاقتصادي والسياسي يؤثر سلباً في حصولكم على التمويل الصناعي	
					الاطر السانده في فلسطين تؤثر سلباً على رغبتكم في التوجه الى مؤسسات التمويل للحصول على تمويل	
					وجود بنك ائماء صناعي سيساهم بشكل ايجابي في تمويل النشاطات الصناعية	
					تداول فكرة ان مؤسسات التمويل تستردد في تمويل الصناعه سيؤثر سلباً في رغبتك التوجه على طلب التمويل منها	
					وجود سوق فلسطين للاوراق الماليه يساهم ايجابياً في توفير التمويل طويل الأجل	
					الجزء الثاني : المعوقات الخاصة بالتمويل الصناعي	
					غياب التمويل طويل الأجل يؤثر سلباً على الاستثمار	
					التمويل الحالي (قصر الاجل) يلبي احتياجاتكم المتعلقة برأس المال التشغيل	
					وجود منافسه شديده في السوق المحلي يضعف من رغبتكم التوجه الى مؤسسات التمويل ، وذلك لارتفاع المخاطرة التي تنتج عن المنافسه	
					مؤسسات الاقراض تفرض شروط كثيره ومعقده لتقديم التسهيلات	
					تكلفة التمويل من خلال مؤسسات الاقراض عاليه (سعر الفائدة)	
					مؤسسات الاقراض لا تنشط في مجال البحث عن فرص استثماريه لتمويلها	
					عدم وضوح الرؤيا السياسيه المستقبليه خلقت جواً متشائم بخصوص مستقبل الصناعه مما يؤثر سلباً على رغبة مؤسسات التمويل في تمويل النشاطات الصناعيه	

All Rights Reserved - Library of University of Jordan - Center of Thesis Deposit

غير موافق بشدة	غير موافق	متحفظ	موافق	موافق جدا	
					الامور التالية لها علاقة مباشرة بقرار التمويل البنكي
					1- نوع الصناعة
					2- الشكل القانوني للمؤسسة
					3- عمر المؤسسة (عدد سنوات عملها)
					4- حجم المؤسسة
					5- وجود ترخيص
					6- علاقات شخصيه مع طالب التمويل
					7- اخرى
					(لماذا تحتاجون التمويل)
					1- لشراء مدخلات الانتاج
					2- لتحديث المنشأه
					3- تمويل للتصدير
					4- تمويل حملات للترويج
					5- شراء معدات
					6- تأسيس ابنيه
					7- رأس مال تشغيلي
					8- اخرى
					الضمانات التي باستطاعتك تقديمها
					1- ضمانات نقديه 100%
					2- رهن حيازي (رهن الآلات والمعدات نفسها)
					3- رهون عقاريه اخرى
					4- الكفاله الشخصيه
					5- كفاله مؤسسات اخرى
					6- كفالات حكوميه
					7- اخرى

