

# وظيفة العمر



دليلك للمصول على الوظيفة

م / علاء الدين محمد رجب



# وظيفة العمر

دليلك للحصول على الوظيفة  
في الألفية الثالثة

م/ علاء الدين محمد رجب



2003

E

الطبعة الأولى : 2003

رقم الإيداع

مصر: 124-231-2003

السعودية : 1423 /1558

ردمك - 7 - 388 - 57 - 9980



دار المشاعل للنشر



ت : 00202353215 فاكس : 00202353239  
بريد إلكتروني : mashaelpublish@gmail.com

طبع بمطابع المحروسة

## إهداء

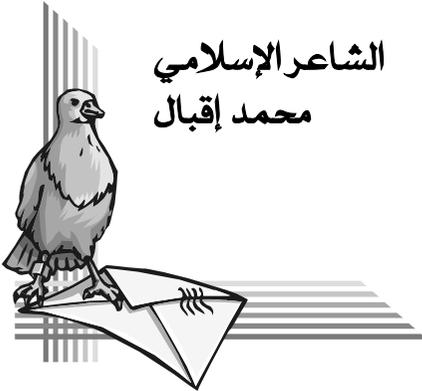
إلى من علمني سيرة رسول الله صلى الله عليه وسلم  
أمي حفظها الله ووالدي رحمه الله  
والمهندس / حسام الدين حميده رحمه الله

علاء الدين محمد رجب



# قم واعمل رسالة إلى شباب اليوم

إن الخضوع والاستكانة  
للأحوال القاصرة والأوضاع القاهرة  
والاعتكاف بالقضاء والقدر من شأن  
الضعفاء والأقزام ، أما المؤمن القوي  
فهو نفسه قضاء الله الغالب وقدره  
الذي لا يرد



الشاعر الإسلامي  
محمد إقبال

## F

لعل أكثر ما يورق أي شاب أو فتاة هو المصول على الوظيفة، أية وظيفة فاصة في ظل هذا العصر الذي ازدادت فيه الأعداد ، وقلت الوظائف نتيجة زيادة الإنتاجية واستفدام الآليات الحديثة التي توفر أعدادا كثيرة من الأيدي العاملة.

ومع فيض المعلومات في عصرنا هذا وزيادة الإنتاجية كان لابد للشركات والمؤسسات من اختيار موظفيها بعناية شديدة لتصارع وتبقى في هذا العصر ميث يعتمد بقاء او افتقاء اي شركة ومدته على مهارة موظفيها ومرونتهم وقدرتهم على التعامل مع السوق التنافسية.

اختلفت أو كادت فطابات وكروت التوصية، وأصبح المعيار الوמיד لتمصل على وظيفة أو لتبقى في وظيفتك هو هل تصلح لها أم لا وأصبح التمدي الأول لموظفي الموارد البشرية هو "اختيار الأكفأ".

وانتشرت في الآونة الأخيرة شركات التوظيف التي تختبر وتمتمن الأفراد وتقدم فدماتها للشركات لتوفير الكفاءات اللازمة.

تمت هذا الضغط الشديد (قلة وندرة الكفاءات ، و زيادة الفريجين ، وندرة الوظائف) أصبح لا بد من وجود قواعد وبروتوكولات لعملية التوظيف بدءاً من كيفية البحث عن وظيفة ومخاطبة الشركات وكتابة السيرة الذاتية و إجراء المقابلات، واخترقت هذه القواعد المدود وأصبحت قواعد ثابتة في جميع البلاد والشركات لتوفير وقت ومهد موظفي الموارد البشرية ومحاولة إعطاء الجميع فرصة متساوية تقريبا.

هذا الكتاب تم تجميع مادته من عدة مصادر منشورة سواءً بالطبع كالكتب أو بالنشر على شبكة الإنترنت أو من المياة العملية للمؤلف لا يقصد مساعدة القارئ للتمايل على مسئولية التوظيف فالله تعالى يقول { إِنَّ اللَّهَ لَا يُصْلِحُ عَمَلَ الْمُفْسِدِينَ } سورة يونس ولكن وضع كتدريب عملي لتفطي ما يمكن أن يجعل مسارهم الوظيفي في طريق مسدود بسبب جهلهم بقواعد عامة مثل كتابة السيرة الذاتية وإغفال ذكر الهام من مهاراتهم ويمضرنى قول سيدنا علي ؑ { الفط المسن يزيد المق وضوماً } ، وقوله {عليكم بمسن الفط فإنه من مفاتيح الرزق } ، أو بسب سؤالهم لسؤال فطاً أو الإجابة على سؤال بطريقة غير سليمة ، كما أمسب أن الكثيرين لم يجدوا في المكتبة العربية ما يروي ظمأهم عن هذا الموضوع .

هذا الكتاب يتبع للقارئ الكريم الفرصة المثلى لعرض مهاراته على صاحب العمل ويجعله يحصل على المردود الأعلى ويعزز موقفه في التفاوض على الراتب الأمثل.

وربما كانت أفضل مزايا هذا الكتاب هو تدريب القارئ الكريم على طرح الأسئلة على صاحب العمل لإكتشاف الشركة ومعرفة ظروف العمل وطبيعته متى لا ينفدع بالأسماء الرنانة وهي في الدافل مثل مصلحة حكومية في بلد نامية أو ورشه في قرية.

تم وضع معظم أمثلة هذا الكتاب ونماذجه باللغة الإنجليزية للأسف الشديد حيث أن اللغة الإنجليزية أصبحت مطلباً أساسياً لمعظم أصحاب العمل وتكون إعلاناتهم بها بقصد تصنيف المرشحين الذين يجيدون هذه اللغة عن غيرهم نظراً لأن الأعمال تتطلب الآن مهارات الإتصال بهذه اللغة وخاصة في الشركات متعددة الجنسيات.

#### قسم هذا الكتاب لعدة أقسام:-

- القسم الأول : الفطبات التمهيدية
- القسم الثاني : السيرة الذاتية
- القسم الثالث : المقابلات التوظيفية

## بالإضافة إلى المرفقات الآتية :-

- نماذج للسيرة الذاتية
- نماذج للخطابات الإفتتامية
- نماذج لخطابات الشكر والمتابعة والقبول والرفض.
- نماذج للأسئلة التي من الممكن أن تسأل لك أو منك.
- قائمة بمواقع التوظيف على شبكة الإنترنت

إبدا بعون الله بقراءة هذا الكتاب وقم بإعداد تمرينات على الوظيفة مستخدما القواعد الموجودة في هذا الكتاب ، قم بأداء عدة مقابلات توظيفية كتجربه مع زملاءك ثم قم في نهاية الكتاب بأداء اختبار مدى استعدادك للفوز بالوظيفة.

لا تجعل هذا الكتاب نهاية المطاف ولكن اجعله بدايته وماول كل فترة أن تقرأ مثل هذا الكتاب فالمكتبات عامرة ولكن للأسف بلغات غير العربية ، وبما أن أفضل السبل للتدريب على شئ هو تعليمه للآخرين فإنا مبدا لو قام القارئ الكريم بعمل دورة تدريبية لزملائه وأصدقائه فسيستفيد ويفيد.

قم كل فترة بالدخول على مواقع الإنترنت على أمد ممركات البحث الشهيرة وليكن [www.google.com](http://www.google.com) أو [www.alltheweb.com](http://www.alltheweb.com)

وماول البحث عن هذه الكلمات "Job Resume Writing", "Effective Cover Letter" "Interview Skills" وفاصة في المواقع التعليمية edu فمعظم الجامعات الأجنبية تجعل هذا العنوان مادة تدرس لطلبة السنوات النهائية فتتعرف على النماذج الجديدة والأسئلة وأساليب المقابلات فأصحاب العمل يفعلون ذلك في كثير من الأحيان.

غني عن البيان أن الأسماء الواردة في هذا الكتاب عند عرض النماذج والعناوين وأرقام الهاتف هي عناوين وأسماء لا علاقة لها بالواقع وان تشابهت وأن النماذج العربية ليست ترجمة لتلك المذكورة باللغة الإنجليزية، كما أن الضمير المستخدم وضع في صيغة المذكر ويتطلب تمويله للمؤنث "وضعت هذه البديهيّة للتذكرة".

وتذكر وانت تبمّث عن وظيفة أن الرزق بيد الله ومدّه فلا تماول أن تطلبه بذل أو تكبر ولا تطلبه في غير طاعة وتذكر القول المأثور : لا يملككم استبطاء الرزق أن تطلبوه في معصية الله

القارئ الكريم : اذا أعجبت هذا الكتاب فادع للمؤلف ولوالده رحمه الله ولكل من ساهم في افراج هذا العمل كما ارجو منك عزيزي القارئ أن لا تجعله يقف عندك فارجو أن تقوم بمساعدة زملائك واقاربك

وميرانك على اعداد انفسهم لسوق العمل فذلك فضل لا يقوم به الا  
الفضلاء من الناس.

كما أحب أن أنهه أن هذا هو الكتاب الأول ويليه بإذن الله تعالى  
الكتب التالية:-

- عمرك دقيقة : كيف تدير وقتك بفعالية
- تصفيق الجماهير: مهارات الإلقاء والخطابة والتقديم
- مستقبلك الآن : كيف تخطط لمياتك
- الإجتماع الناجح : مهارات الأبتتماعات
- ما وراء القناع : كيف تملل الشفصيات

وفي النهاية أسئل الله سبحانه وتعالى أن يجعل هذا العمل فالصا  
لوجهه الكريم وان يتقبله وان يجعل فيه الفائدة المرجوة لقارئه الكريم.

ه/علاء الدين محمد رجب



## مصادر الوظائف

هناك العديد من الطرق لاكتشاف أصحاب العمل وإيجاد فرص العمل، ويعتمد ذلك على مكان وجودك، وإليك بعض الطرق الشائعة:

- الأخبار المنشورة في الصحف والمنشورات الخاصة بالأعمال.
- الإعلانات المبوبة في الصحف.
- الإرشاد المدرسي أو مكاتب التشغيل (في المدارس الثانوية أو المرفية، والكليات ومراكز التدريب المهني).
- مكاتب التشغيل والتوظيف الحكومية.
- مكاتب شؤون الموظفين أو القوى البشرية في الشركات الكبرى.
- المديرون أو أصحاب المؤسسات الصغيرة أو المتاجر.
- لومة الإعلانات الخاصة بفرص التوظيف.
- اتصالات العمال.
- دليل الهاتف أو دليل الأعمال.
- أصحاب العمل والمهنيون أو المجموعات المرفية.
- وكالات التشغيل الخاصة والعامة (بعض الخاصة يتقاضى رسوماً للتشغيل)
- الأصدقاء والأقارب والجيران وغيرها من الاتصالات الشخصية.
- النقابات المهنية

## بناء شبكة علاقاتك الشخصية

من أفضل وسائل البحث عن العمل أن تأتي من فلال الأشخاص الذين تعرفهم ، ولهذا وبهدف بناء شبكة العلاقات الشخصية بك؛ ضع قائمة بالأشخاص الذين يمكن أن تتصل بهم للمساعدة والدعم والنصيحة، كالأصدقاء والأقارب وأصحاب العمل (السابقين والمعلمين ومفتصي التشغيل والباطنين الاجتماعيين ورجال الأعمال وغيرهم) وبهذا تكون هذه قائمتك لشبكة العلاقات الشخصية في البحث عن العمل .

كما يمكن أن تتحدث مع الأشخاص في شبكة علاقاتك حول هدفك الوظيفي ومؤهلاتك، واطلب مساعدتهم في البحث عن فرصة للعمل، واطلب منهم التحدث عنك في إطار شبكة علاقاتهم الشخصية.

واعلم أن الناس تتممس للأشخاص الذين يتصفوا بالصفات الآتية :-

### • الخبرة الوظيفية ومستوى التعليم:

إن عوامل مهاراتك الوظيفية ومؤهلاتك والتدريب الذي حصلت عليه عوامل هامة في وضعك على مستوى فوق مستوى منافسيك. قم بمفظة خبرتك الوظيفية وكن مستعدا لسردها عند سؤالك. لا يوجد بديل عن الخبرة والمؤهلات المناسبة ولذلك أنت

في حاجة لسرد تاريخ مناسب لنجاحك في دور أو وظيفة معينة في مجال عمل ممدد. إن المؤهلات المناسبة مجتمعة مع أمثلة جيدة على طريقة استخدامك لتلك المؤهلات لزيادة الانتاجية ستكون الممدد الرئيسي لصلاميتك لشغل الوظيفة.

### • **المس الوظيفي :-**

يبحث أصحاب العمل عن مرشحين لديهم فهم سليم لكيفية إدارة العمل بصفة عامة وشركتهم بصفة خاصة. إنهم يبحثون عن مرشحين لديهم المس المناسب لزيادة الإنتاجية ووعي قوي بسياسات وإجراءات العمل. وبصرف النظر عن الوظيفة التي تتقدم إليها، فإن أصحاب العمل يبحثون عن مرشحين لديهم القدرة على تمديد المشاكل وتبني وتنفيذ الحلول العملية المثالية.

### • **الmmas والقابلية أو القدرة على التعلم :-**

لن يتبع لك المماس ومدته الموصول على الوظيفة وإنما يقرب المسافات بينك وبين صامد العمل. إن الموظفون الذين يتمتعون بالمماس يظهروا روح المبادرة ويتفانوا في أداء وظيفتهم. وفي أي المراحل الأولى من استلامك أية وظيفة، سيتعين عليك تعلم الكثير، ولذلك يريد أصحاب العمل التأكد

من أن ستبذل الجهد والوقت الضروريين لتعلم أسرار الوظيفة. كما أن صامب العمل يعلم أن المماس ينتشر بسهولة، ولذلك فهم يأملون أن تعيين موظف يمتلئ بالمماس سيشجع الموظفين الآخرين لبذل المزيد من الجهد ويرفع الروح المعنوية في الشركة.

## • أفلاق العمل

إن اتباع نسق وأسلوب عمل ملتزمين والالتزام بأفلاق العمل من الأشياء التي لا يمكن الاستغناء عنها في أي إطار عمل. يجب عليك إظهار التفاني في فدمة الشركة، كما يجب إظهار الصدق والأفلاق وأنه يمكن الاعتماد عليك. تأكد من أن تظهر دائماً في صورة الممتترف وأن تظهر فهمك لكيفية قيام دورك المهني بالتأثير على الشركة.

## • مهارات التعامل مع الآخرين:-

ستلعب مهارتك في التعامل مع زملائك ومدرائك وعملاء الشركة دوراً هاماً في نجاحك وبذلك فهي عوامل ستوضع تمت الافتبار فلان المقابلة. تأكد من إظهار قدرتك على العمل الجماعي، وأنك لا تواجه مشاكل في التعامل مع الآخرين.

• القدرة على العمل في مكانك في التسلسل القيادي  
للشركة :-

يتعين متى على أفضل الموظفين أن يتبعوا أساليب العمل والقوانين المتبعة في الشركة. ويفشى ما يفشاه صامب العمل ومود موظف لا يتبع التعليمات ويسعى للعمل خارج إطار الفريق. تأكد من إبراز قدرتك على العمل الجماعي وامتراه التسلسل القيادي وامتراه التعليمات والإصغاء بصدر رمب للانتقادات البناءة.

# 1

## الباب الأول إعداد الخطاب الافتتاحي



## الخطاب الافتتاحي Cover Letter



أكثر شيء يميز الباحثين  
عن الوظائف بعد كتابة السيرة  
الذاتية هو كتابة الخطاب  
الافتتاحي الذي يرسل معها.  
فالواقع أن السيرة الذاتية تمتاز  
إلى مقدرة جيدة على الكتابة

واهتمام بالتفاصيل، ولكن الخطاب الافتتاحي مكتوب وموجه لشخص  
معين - الموظف المسئول عن عملية التوظيف - ويتطلب من الباحث  
عن وظيفة أن يجيب على أهم سؤال في ذهن ذلك الشخص وهو: "ما  
الذي يجعل هذا المتقدم أفضل شخص يناسب هذه الوظيفة؟"

إن مقدرتك على كتابة خطاب تمهيدى جيد قد يلعب دورا  
كبيرا في فعالية وتأثير سيرتك الذاتية، فالخطاب الافتتاحي الجيد  
سيمصل لك على مقابلة شخصية، أما الخطاب السئ فقد لا يجعل من  
سيرتك الذاتية سوى فكرة مستبعدة. الخطاب الافتتاحي هو فرصتك  
لكى تعرض نفسك على صاحب العمل المرقب كأفضل متقدم لهذه  
الوظيفة بالذات. ولهذا السبب فهو يماثل في أهميته أهمية سيرتك

الذاتية، وفى الواقع لايجب عليك أن ترسل سيرتك الذاتية أبدا بدون خطاب تمهيدى مصائب.

أهم شىء ينبغى عليك تذكره أن خطابك الافتتاحي يقوم بغرض مختلف تماما من سيرتك الذاتية ولايجب أن يكرر التفاصيل الموجودة فى السيرة الذاتية مثل التاريخ الوظيفى أو التعليم أو الأهداف الشخصية، فالسيرة الذاتية تدور حولك ومول فبراتك ومهاراتك، أما الخطاب الافتتاحي فهو يبرز ما يمكنك أن تقوم به لمصائب العمل.

## أهداف الخطاب الافتتاحي :-

إن الخطاب التمهيدي يهدف إلى تحقيق هدفين أساسيين:

### الهدف الاول :-

التعبير عن رغبتك في العمل بالوظيفة المعلن عنها . يجب أن تجذب الفقرة الأولى انتباه المسئول عن التوظيف. اشرح بدقة لماذا أرسلت سيرتك الذاتية: اهتمامك بالشركة ورغبتك فى القيام بعمل يمتاجون إليه. وضع اهتمامك عن طريق الإشارة إلى أية علاقات موجودة بين مصائب العمل وبينك، وضع انك تعمل فى نفس المجال،

أو ان لديكما اهتمامات مهنية مشتركة، أو أنك كنت تتابع انباء الشركة أو المصنع من الأفبار العامة. إذا كان صديق مشترك أو شريك قد وجه أنظارك إلى الشركة فاذكره، وربما شعر مدير التوظيف فى هذه الحالة أن من واجبه أن يرد على فطابك (ولكن لاتحاول أن تومى بأنك تعرف أكثر مما تعرفه فعلا، فإذا أصدرت تصريحات غير دقيقة عن الشركة أو المصنع فسيستطيع مدير التوظيف اكتشاف ذلك). عندما تعرض أن تقوم بعمل يمتاجون إليه فى الشركة حاول أن تكون دقيقا على قدر المستطاع. لاتكتفى بأن تذكر الوظيفة ولكن صف ما تمتاجه الشركة من هذه الوظيفة.

## الهدف الثاني :-

هو إقناع صامب العمل المرتقب انك الشفص الأمثل للوظيفة المعملن عنها. فى الجزء الثانى من الفطاب (وبإيماز) وضع المهارات التى تمتلكها والتى يمتاجها صامب العمل بصفة فاصّة. من غير الضرورى أن تقدم الكثير من التفاصيل. اترك هذا لسيرتك الذاتية. وبدلا من ذلك استخدم هذا الجزء لإبراز كيف ستستخدم مواهبك وفبراتك لتفيد الشركة. لاتستخدمه لتشير إلى كيف ستستفيد أنت من وظيفتك، فمدير التوظيف أمامه عدد كبير من السير الذاتية وعنده وظائف يمتاج لأن يملأها، ولهذا فلن يكون لديه اهتمام فاص

بسعادتك الشخصية أو شعورك بتمقيق ذاتك. استخدم ضمير المتكلم "أنا" في أضييق مدود ممكنة، وماول استخدامہ بالمعنى التالى: "هكذا استطيع أنا أن أساعد". ولما كان الخطاب التمهيدى على قدر كبير من الأهمية سنقدم لك فيما يلي بعض الإرشادات التي تساعد على كتابة هذا الخطاب الهام .

## كيفية كتابة الخطاب الافتتاحي

- توقع أن المرسل إليه تصله مئات الرسائل وبالطبع الوقت المخصص لقراءة كل رسالة قصير، فماول أن يكون خطابك قصيرا ولكن مثيرا للاهتمام.
- تجنب الأخطاء الإملائية واقرأ الخطاب عدة مرات قبل إرساله يفضل أن تجعل أمد أصدقاءك الموثوق بهم يراجعه فقد تكتشف به أي خطأ.
- من الأفضل أن توجه خطابك إلى شخص معين بالاسم ، وماول أن تذكر اسم الشركة الموجه إليها الخطاب على الأقل مرة في سياق الكلام مما يوضع اهتمامك بهذه الشركة بالذات.

- تجنب شرح كيفية معرفتك بالشركة إن كان عن طريق الإنترنت أو عن طريق صديق لك.. فهذا إهدار للوقت لأنه غير هام في السيرة الذاتية.
- وجه رسالتك إلى شخص معين إذا أمكن كان توجهه إلى رئيس شؤون العاملين أو مدير الموارد البشرية فكلما كانت رسالتك موجهة لشخص بعينه كلما لفتت الانتباه .
- ابتعد عن كتابة أية معلومات غير حقيقية .
- يجب أن تكون رسالة متوسطة الحجم كأن تكون 4 فقرات كل فقرة من 4 إلى 5 سطور .
- اتبع أسلوب سهل وبسيط للكتابة
- دقق في الأخطاء اللغوية والنموية
- اذكر عنوانك ورقم هاتفك وبريدك الإلكتروني .
- ابدا بتعريف نفسك والخبرات العلمية و العملية التي تمتلكها
- فى نهاية الخطاب وضع ما تتمنى أن يحدث بعد ذلك. لا تترك الكرة فى ملعب صامب العمل ولكن كن إيجابيا!
- اخبِر صامب العمل المرتقب كيف يمكنه الاتصال بك، سواء عن طريق الهاتف أو البريد الإلكتروني، ولكن لا تنتظر المكالمة.
- اشرح له أنك إذا لم تسمع منه فى فلال أيام فسوف تتابع الموقف بالهاتف لتتأكد أن سيرتك الذاتية وخطابك الافتتاحي قد وصلا إلى الأيدى الصميمة، ولترتيب لمقابلة شخصية.

- كن قاطعا ولكن بأدب (بعض الباحثين عن وظيفة قد يريدون كتابة فقرة لشرح أى جانب يشعرون أنه غامض فى السيرة الذاتية مثل وجود بعض الفراغات فى التاريخ الوظيفى).
- لا يوجد شكل واعد "معتمد" ولكن هناك بعض القواعد الأساسية التى يجب أن تراعيها عند كتابة الخطاب الافتتاحي.

## مكونات الخطاب الإفتتاحي :

### 1- الرأس :

جزء مكون من 3 أسطور فى الجزء العلوى الأيمن أو الأيسر من الصفحة ويمتوى على ما يلى: عنوان منزلك وبه اسم الشارع، والمدينة، والمحافظة والرمز البريدى، والتاريخ (يمكن أن يوضع التاريخ منفصلا عن كل هذا الجزء بسطر واعد).

محمد هانى عبد السلام  
2 ش هارون الرشيد - مصر الجديدة  
ت : 02-3433344 -  
ahmed\_mahmod@gmail.com

3 مارس 2004

**Ahmed Mohamed Mahmoud**  
15 Salah Salem St.  
Cairo , 11231  
(02) 555-1212  
ahmed\_mahmod@gmail.com

3 March 2006

جزء آخر مكون من 3 أسطور على أقصى اليسار، على بعد مسافة واحدة تمت التاريخ، ومسافة واحدة فوق سطر التمية. يمتوى هذا الجزء على الاسم الكامل للمرسل إليه وعنوانه بما فى ذلك المدينة والمحافظة والرمز البريدى.

عناية : الأستاذ / محمود عبد الوهاب : مدير الموارد البشرية  
شركة تكنوسايت إيجيبت ميديكال  
11 ش دمشق من شهاب  
المهندسين ، 12311  
الجيزة ، مصر

**Attention: Mr. Ahmed Abdel Wahab**  
Production Supervisor  
Eppy Company  
25 Elaquad Avenue  
Nassr City, Cairo 11211

## 2- التمية :

استخدم النقطتين بعد التمية ولا تستخدم الفصلة، ويجب أن توجه التمية إلى شخص معين بطريقة رسمية. استخدم تمية شفوية (وليس على سبيل المثال "لمن يهمه الأمر") وماول بجدية أن تعرف الشخص الذى سيتلقى الخطاب، وإذا قضت الضرورة قم بالاتصال هاتفيا بالشركة واستفسر عنه. إذا لم تحصل على اسم معين ففاطب فى فطابك "مدير التشغيل" "مدير التعيينات" أو ببساطة "المدير".

### 3- الجسم :

يجب فصل الفقرات من بعضها البعض بمسافة سطر واحد، وليس من الضروري الدخول بالنص قليلا من المافة. يمكنك استخدام التعداد النقطى والمروف السوداء فى جسم الخطاب الافتتامى لتنظيم وإبراز المعلومات متى تكون أكثر سهولة فى القراءة. إذا قررت استخدام هذه الوسائل فلا تغالى فى الاستخدام.

### 4 - النهاية

فى نهاية الخطاب اكتب "مع خالص التقدير" يتبعها التوقيع تمتها، ثم الاسم كاملا ومطبوعا تمت كل ذلك. اترك دائما مكانا كافيا للتوقيع بين الجملة الفتامية واسمك عندما تقوم بطباعة خطابك الافتتامى . طريقة كتابتك وتنسيقك لخطابك الافتتامى على درجة من الأهمية توازى أهمية الرسالة التى تود توصيلها، وخطابك هو مثال على قدراتك للتواصل والاتصال بالآفرين، ولا يوجد صاحب عمل مستعد لأن يوظف شخصا لا يستطيع القيام بذلك بشكل فعال. فيما يلى ستجد بعض الإرشادات التى ستساعدك فى كتابة خطاب يدل شكله وطريقة على قدراتك المهنية:

## 1- اجعل للخطاب صفة شخصية:

حاول في خطابك الافتتاحي أن تخاطب الشخص المسئول عن التوظيف إذا أمكن ذلك، فعندما تكتب تمية عامة غير ممددة يشعر المتلقى أنك لاتعرف الشركة معرفة جيدة، وهو شعور يجعل المتلقى للرسالة يشعر أنك غير متممس للعمل مع هذه الشركة، وبالمثل فإن عبارة "لمن يهمه الأمر" ربما لن تهم أى شخص على الإطلاق، أما "السيد الموقر" أو "السيدة الفاضلة" فلا ننصمك بها - لاتفاطر ياغضاب قارئك أو إثارة مفيظته. إذا لزم الأمر قم بإجراء مكالمة هاتفية أو زيارة المكتبة أو باستخدام الإنترنت لتعرف اسم ولقب الشخص المسئول عن التوظيف، ثم تأكد أنك كتبت الاسم بطريقة صحيمة. تذكر أن المسئول عن التوظيف سيبحث عن أشخاص متميزين، فلا تتعجل في محاولة معرفة الشخص المسئول وربما تصبغ الشخص الذى يقع عليه الاختيار.

## 2- كن طبيعيا:

استخدم لغة وتركيبات لغوية بسيطة وفاقية من التعقيد. لاتحاول أن تبدو كما لوكنت شغفا آفر، فاصة إذا كان هذا يعنى استخدام لغة مغالية الرسمية أو جمل معقدة أو كلمات لم تستخدمها من قبل (فقد تسىء استخدامها فى خطابك)، وربما يكون

قصدي هو فلق انطباع جيد ولكن قد ينتهي بك الأمر فتفلق انطبعا  
مغايرا تماما. اكتب كما تتكلم. كن رسميا ولكن لاتكن متملبا. قل  
ما تريد قوله بشكل بسيط ومباشر ولا تعتمد على قواميس  
المرادفات. وكما فعلت مع سيرتك الذاتية استخدم الأفعال الدالة  
على الحركة لكي تكتب جملا كلها ميوية وقوة.

السيد الأستاذ محمود عبد الدايم ،،،،

تحية طيبة وبعد

أتقدم لشغل وظيفة مهندس صيانة أجهزة والإنضمام لفريق الصيانة الإلكترونية بناء على الإعلان الذي  
تم بجريدة لأهرام 3 أغسطس 2005 وحيث أنني حصلت على بكالوريوس الهندسة جامعة القاهرة  
تخصص اتصالات مع تدريب كاف فإني أشعر أنني مؤهل جيدا لشغل هذه الوظيفة

المهندس / عادل إبراهيم

تحية طيبة وبعد

م / محمود عبد الحق وهو أحد الموظفين الحاليين لديكم والذي قد قابلته مؤخرا في معرض ماك تولوز ،  
أوصاني بأن أخاب سيادتكم لشغل وظيفة رسام ميكانيكي ، وهي الوظيفة الشاغرة حاليا ، وحيث  
أني خريج المعهد العالي الصناعي مع خبرة لمدة 5 سنوات ، فأني أربغ وبشدة في استكمال مشوار  
الوظيفة والعمل لديكم نظرا لتطابق مجال العمل الحالي مع الوظيفة الشاغرة

**Dear Mr. Hassan:**

I am applying for joining the instrumentation maintenance team  
which you posted in the University at HTI Career Center. As a  
junior majoring in Communications, I am well qualified for this  
position.

**Dear Mrs. Rashad:**

*Sameh Mohamed*, one of your current employees who I recently  
met, recommended that I contact you to apply for an editing  
position at translation dept. at Alahram Newspaper. My  
bachelor's degree in English will be awarded in May 2006.

### 3- كن ممددا واذهب إلى النقاط الهامة مباشرة:

يجب أن يكون فطابك الافتتاحي مثيرا للاهتمام بشكل يدفع القارئ أن يراجع سيرتك الذاتية، ولكنه لا يجب أن يكون أكثر من مقدمة للسيرة الذاتية وليس تكرارا لها. تأكد أنك قد أجبت على السؤال: "ما السبب الذى يجعلنى أن أقدم وظيفة لهذا الشفص؟" وتجنب استخدام العبارات المستهلكة مثل: "اسمع لى بتقديم سيرتى الذاتية لسيادتكم" أو "أنا شفص أعرف كيف أتعامل مع الجمهور" فمن الصعب أن تعرض نفسك كشفص له مواصفات فريدة إذا كان فطابك يبدو مماثلا لجميع الفطابات الواردة الأفرى

### 4- كن إيجابيا:

لا تشكو من رئيسك فى العمل أو تصف عملك المالى أو السابق بأنه "ممل"، فمن الصعب توظيف شخص لا يعجبه شىء ويمصعب التعامل معه. وأهم شىء لا تستخدم نبرة متوسلة للمصول على وظيفة. فربما تسأل مدير التوظيف عن سبب استماتك فى طلبك للوظيفة.

### 5- كن واثقا من نفسك ولكن بدون عجرفة:

لا تكن سلبيًا أو متواضعا بشكل زائد عن المد، أذكر أن لديك المؤهلات المطلوبة لهذه الوظيفة ولكن لا تطالب بها، ولا تعلن أنك

تعرف عن الشركة أكثر مما تعرفه بالفعل. اشرح أسباب جاذبية الشركة بالنسبة لك (لابد وأن يكون هناك سبب ما ميث انك تتقدم بطلب وظيفة فيها) واترك الموضوع عند هذا.

لقد كانت خدمتي في اتحاد الطلاب ، كلية الحقوق جامعة القاهرة ، بالإضافة إلى عملي التطوعي في جمعية صناع الحياة بالدقي أكبر الأثر في تعليمي وتدريبي على التعامل والتفاعل مع الأشخاص ذوي الطباع الصعبة ، بالإضافة إلى تأهيلي لمستوى احترافي جيد في خدمة العملاء  
بالإضافة لأنني لا اشعر بغضاضة في التعامل مع اللوائح والقوانين والنظم ، نظرا لقيامي بالعمل كممثل للجمعية في الاجتماعات مع الهيئات الحكومية والقانونية ، فإني تدربت على حل المشكلات بأسلوب علمي بالإضافة لمهارتي التنظيمية واسلوب العرض والحوار والتفاوض مما يخدم وظيفة أخصائي الشئون القانونية الشاغرة

لقد كانت فترة العمل الصيفي و العمل بنصف الوقت في مركز كمبيوتر الأهرام خلال فترة دراستي بكلية التجارة أكبر الأثر في تعليمي و إجادتي لروح الفريق بالإضافة للعمل بصورة مستقلة مع قدرة عالية على العمل تحت الضغوط حيث لم أحصل خلال 4 سنوات عمل على أي اجازة مرضية ، بالإضافة للمهارات القيادية حيث ترقيت إلى وظيفة مشرف قواعد البيانات "الفترة المسائية"  
مع أجادتي العمل على قواعد البيانات "برنامج Access" ومساعدتي في إصلاح أعطال أجهزة وبرامج الحاسب الآلي بالإضافة إلى دأبي الشديد لتحقيق الهدف المطلوب من القسم في المواعيد المطلوب فلدي الحد المطلوب للخبرة لشغل وظيفة مشرف قسم ادخال البيانات بشركتكم

*My student assistant position in the Computer Center at the University of Cairo has afforded me the opportunity to learn many valuable skills. I regularly interact with students and employers which has allowed me to strengthen my communication skills.*

*I assist with data entry into an Access database and have helped create reports. In addition, I help trouble-shoot on-line computer problems regarding on-campus training.*

*As a student highly involved in campus leadership activities, I am used to working individually and as a member of a team. My resident assistant experience has taught me how to interact with difficult students while maintaining a high level of professionalism.*

*I am comfortable enforcing rules and regulations, as well as being a resource regarding on and off campus offices and services. I have excellent interpersonal, organizational, and problem-solving skills.*

## 6- كن مؤدبا ووقورا:

ربما كنت انسانا لاما تمب الفكاهة مع أصدقائك، ولكنك يجب أن تعامل صامب العمل بكل احترام ووقار.

يمكن لسيادتكم الحصول على التفاصيل بالإل لاج على سيرتي الذاتية المهنية المرفقة ، وسوف ترون سيادتكم أن فترة تدريبي السابقة بمكتب الأستاذ محسن القويحي المحامي ، بالإضافة الى الحالات التي ساعدت في حلها قبل التفاضي تيرهن بصورة جدية على مدى جدارتي لشغل هذه الوظيفة

*My qualifications are further detailed in the attached resume. You will see that my research with Professor Salah Elgamal is excellent preparation for the pediatric research which is a primary focus at Ministry of Health Labs.*

## 7- اظهر كفاءتك:

لاتضيع المسامة (ووقت القارئ) فى تفاصيل غير ضرورية. امتره وقت صامب العمل وذلك بأن تتأكد أن كل جملة فى خطابك تساهم فى توضيح اهتمامك بالشركة، وكيف أنك فير من يسد امتياجاتها، وكيف ستقوم بالاتصال بالشركة مرة أخرى فى المستقبل القريب.

## 8- اطبع خطابك:

ولكن ماذر من أفطار الطباعة على برامج معالجة الكلمات. إذا أرسلت نفس الخطاب إلى عدة شركات تأكد أنك عدلت جميع الجمل الفاصة لتناسب كل مالة، اقرأ كل خطاب بعناية قبل أن تقوم بتوقيعه.

## 9- اجعل من السهل الوصول إليك :

تذكر أن تعطى صامب العمل وسيلة الاتصال بك. تأكد أن رقم الهاتف الذى تذكره سيتم الرد عليه بشكل أكيد سواء بواسطة شفص ما أو بآلة الرد الآلى. أذكر عنوان بريدك الإلكتروني إذا أمكن ذلك. لا تترك الكرة فى ملعب صامب العمل. وضع له الاستجابة التى تنتظرها من هذا الخطاب وكيف ستقوم بالمتابعة فيما بعد. على سبيل المثال لا تقم بإنهاء خطابك بـ "وفى انتظار خطاب منكم فى القريب العاجل".

أرجو من سيادتكم الإتصال بي لترتيب موعد لمقابلة سيادتكم في أي ميعاد يناسبكم ، أتمنى أن أراكم بخير في أقرب فرصة لأتعلم المزيد عن شركتكم والوظيفة الشاغرة ، شكرا لاهتمامكم ووقتكم

أرجو من سيادتكم أن تتوقع مني اتصال خلال الأسبوع القادم لطلب مقابلة معكم ، كما أرجو ان أعرف المزيد عن هذه الفرصة الثمينة للعمل معكم ، شكرا لكم

*Please contact me at a time convenient for you to schedule an interview. I hope to hear from you soon so that I may learn more about this opportunity. Thank you for your consideration.*

*Please expect a call from me during the 1st week of April to request an interview. I look forward to learning more about this position. Thank you for your time and consideration.*

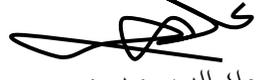
## 10- راجع ودقق :

تأكد أن الخطاب يخلو من الأخطاء النحوية والهجائية ثم راجع مرة أخرى، فالأخطاء تعطى فكرة سيئة عنك. لاتعتمد كلياً على برنامج مراجعة الهجاء الموجودة ، فإذا استفدتم كلمة "علي" بدلا من "عالي" فلن يلاحظ الخطأ الوارد. امتفقا بالمعجم على مقربة منك وراجعه للتأكد من الاستخدام السليم، وراجع أيضا كتاب " English Grammar in Use " لأية استفسارات نحوية.

## 11- وقع الخطاب:

إذا نسيت توقيع الخطاب فربما شعر صامب العمل أنك قد أرسلت نموذج خطاب.

Sincerely Yours,  
  
Alaa Eldin M. Ragab  
alaaragab@yahoo.com  
Attachment (alaa.cv.doc)

مع وافر الشكر  
  
علاء الدين محمد رجب  
alaa.ragab@gmail.com  
مرفقات (alaa.cv.doc)

## 12- قم بإفراجه بشكل جيد:

اطبع سيرتك الذاتية وخطابك الافتتاحي على نفس نوع الورق فمن شأن هذا أن يجعلهما يبدوان عملا مرفيا. لاتستخدم سوى طباعة لبرز تستطيع إفراجه نسخ نظيفة يمكن قراءتها وقالية من العلامات

غير المقصودة أو القذرة. تجنب استخدام الطابعات من نوع الطابعات  
بنظام النقاط أو الآلة الكاتبة.

### **13- اهتمفب بنسفة:**

اعمل نسفة من كل فطاب ترسله واهتمفب به للرجوع إليه  
مستقبلا إذا لزم الأمر.

## النموذج الأول لخطاب تمهيدي

**Ashraf Mahmoud**  
12 Siam St.,  
Elhoria City  
BEHIRA, 22113  
010-234567

May 12, 2004

**Dr. Nazar Kamal, Area Manager**  
**T3A Pharmaceuticals,**  
Plot 33, Elsalam City, Cairo

Dear Dr. Nazar:

I'm applying for a **pharmaceutical sales** position, where experience in sales and account management will add value to your operations. Please consider the following:

You'll benefit from my proven skills in sales, marketing and account management. In my current position as a Territory Manager, I consistently meet or exceed sales quotas through persistent efforts and an aggressive, goal-driven attitude.

My supervisor regularly gives me the toughest sales challenges ... and I produce. I've turned around three stagnant territories in less than two years and am currently working to improve my fourth.

In particular, you'll gain from my ability to restructure and increase pound volumes within sales territories, which has contributed to bottom-line results for my employer.

Now, I'd like to bring these skills to work for you. I look forward to speaking with you soon about the results you can expect from me.

Sincerely

Ashraf Mahmoud  
mhmod.ashraf@yahoo.com

Enclosure (Resume.doc)

## النموذج الثاني لخطاب تمهيدي

Abdalla Omar  
12 Orabi St.,  
Damanhour  
EL-BEHIRA, 22113  
012-333433

May 12, 2004

ATT: Mr. Ahmed Abdel Salam  
Egyptian Cement Co  
Suez, 65111, Egypt

**Dear Mr. Ahmed:**

I am applying for the position of Mechanical Engineer, as advertised in Sunday's *Alahram Newspaper*. My experience and abilities can make an immediate impact for you. Please consider my following abilities:

- Analyze and solve complex problems.
- Maintain tight control over multiple development programs simultaneously.
- Motivate and gain cooperation from staff, for increased productivity.
- Provide clear and concise documentation of workplace activities and innovations.

The enclosed résumé will demonstrate these and other abilities. Now, I would like to put them to work for Egyptian Cement Company. I will call your office next Thursday morning to discuss your needs and arrange a meeting.

Sincerely

Omar Abdalla  
omarabdalla@gmail.com

Enclosure (CV2004.doc)

## النموذج الثالث لخطاب تمهيدي

Omar Ragab  
12 Orabi St.,  
Cairo, 12113  
010-33336633

May 11, 2005

**Mrs. Riham Gomaa**

Oratex,  
Eltahrir St.,  
Dokki, Cairo, 12333

Dear Mrs. Riham:

Your advertised opening for a Network Engineer in the *Akhbar Elyom* is a perfect match to my skills and training. I am eager to discuss the following with you:

My recent graduation from Higher Technical Institute, where I became certified as a Network Support Specialist, has given me the hands-on training to succeed for you. I am very familiar with installing, configuring and supporting both Novell and Windows NT systems.

During my training at Kandil Industries, where I installed and configured a Windows NT network with 125 nodes, I consistently solved complex problems with a minimum of down time.

The enclosed résumé will outline my extensive experience in hardware, software and operating systems, which match those mentioned in your *Akhbar Elyom* ad. I am very excited about this opportunity, and look forward to speaking with you soon about the results you can expect from me.

Sincerely

Omar Ragab  
omarragab@hotmail.com

Enclosure (CVomar.doc)

2

## السيرة الذاتية



## مهارة كتابة السيرة الذاتية

### وظائف السيرة الذاتية



إن الهدف الأساسي للسيرة الذاتية هو مساعدتك في المصطلح على مقابلة شخصية مع متمد قرار التوظيف في الشركة التي ترغب في العمل معها. والسيرة الذاتية تعمل على تمقيق هذا الهدف من فلال مجموعة من الوظائف أهمها:

### تعريف عن نفسك:

تقوم السيرة الذاتية برسح صورة واضحة عنك لرب العمل بطريقة منطقية ومختصرة عن الجوانب الشخصية وأهم المعلومات عن مؤهلاتك ومستوى تعليمك وفبرتك ومتى هويايتك ، تعتبر السيرة الذاتية أمد مفاتيح النجاح للمرشح، لأن تقييم رب العمل سيأتي من سيرة ذاتية مسب عرضها "الجيد" ومسب سرعة تقديمها " جاهزة عند الطلب ."

### دعوة للمقابلة الشخصية:

إن صامب العمل لديه متطلبات ومعايير أداء فاصنة يشترط توافرها في شاعر الوظيفة والسيرة الذاتية من فلال إظهار قدراتك ومؤهلاتك وفبراتك لصامب العمل تعمل على مساعدتك في المصطلح على دعوة لمقابلة صامب العمل أو المسؤولين عن التوظيف في جهة العمل التي تتقدم إليها، فالسيرة الذاتية ما هي إلا ملفص عن بياناتك وفبراتك وإمكانياتك وهي امد أهم الوقفات مع النفس فيجب أن تعبر عما بدافلك وعن ألامك وآمالك ، ولكن لكي تنجح في إعداد

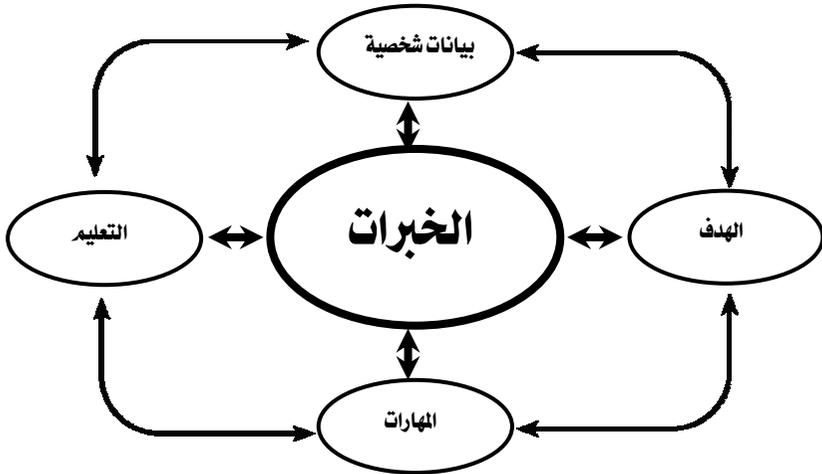
السيرة الذاتية يجب عليك أولاً أن تراجع جيداً ما هي المتطلبات في تلك الوظيفة ومدد المؤهلات التي لديك وذات القيمة وماول أن تبرزها لصاحب العمل .

## أداة تسويقية:

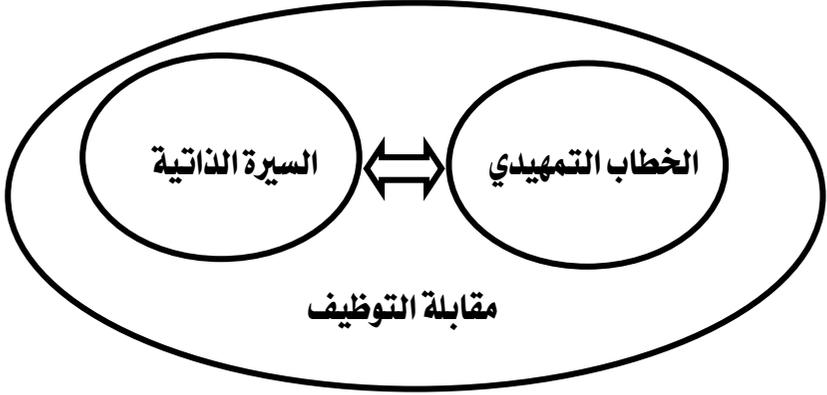
السيرة الذاتية مهما كانت جودتها لن تحصل لك على وظيفة بمفردها. ولكن السيرة الذاتية الجيدة سوف تجذب انتباه مدير التوظيف وتمصل لك بهذه الطريقة على مقابلة شفوية. والهدف من السيرة الذاتية هو أن توضح إنجازاتك ومؤهلاتك لصاحب العمل المرتقب، وإذا أعجب صاحب العمل ما يراه فيها فسوف يطلب مقابلتك وجه لوجه.

اعتبر سيرتك الذاتية بمثابة كتيب للدعاية لك. يتعين عليك أن تظهر لصاحب العمل المرتقب إنجازاتك ومجال خبراتك، واستراتيجيتك يجب أن تكون إبراز الخبرات والمهارات التي ييمت عنها صاحب العمل هذا بالذات.

## المحتويات الرئيسية للسيرة الذاتية



العناصر الأساسية لعملية التوظيف



## مفهوم السيرة الذاتية

السيرة الذاتية ( والتي تعني مرفيا مسار حياة الفرد أو C.V) هو التعبير الأكثر شيوعا للاستفهام في أوروبا، أما في الولايات المتحدة فإن كلمة (resume) هي العنوان المعتاد، والغرض منه هو تزويد أصحاب العمل المرتقبين ( أو وكلائهم ) بالمعلومات الكافية التي تثير الاهتمام عن مقدم السيرة الذاتية وعن إمكاناته فهي بيان أو تقرير شخصي موجز يستعرض بعض المعلومات الشخصية عن تاريخ عمل ومؤهلات شخص يرغب في المصول على عمل أو وظيفة معينة ، وان الغاية من صياغة السيرة الذاتية هو الانتقال إلى المرحلة التالية من عملية التوظيف. وقد تكون هذه المرحلة في شكل اجتماع غير رسمي أو مديث هاتفية أو ربما في شكل استمارة توظيف ترسل لنا أو قد نستدعى لمقابلة شخصية رسمية.

وان الغاية من صياغة السيرة الذاتية هو الانتقال إلى المرحلة التالية من عملية التوظيف. وقد تكون هذه المرحلة في شكل اجتماع غير رسمي أو مديث هاتفية أو ربما في شكل استمارة توظيف ترسل لنا أو قد نستدعى لمقابلة شخصية رسمية.

وسيرتك الذاتية هي أيضا مثال لمهاراتك في التنظيم والتواصل مع الآخرين، فالسيرة الذاتية المكتوبة بإتقان ومرفية تعطى فكرة لصاحب العمل أنك ستصبح موظفا يميز التقدير. وبالمثل فإن السيرة الذاتية المكتوبة بإهمال هي وسيلة سريعة لكي تحرم نفسك من المشاركة في السباق متى قبل أن يبدأ. فالسيرة الذاتية أداة تسويقية تسبقك في معظم الأموال لمقابلة أرباب الأعمال فهي أداة مهمة لتسويقك ، لذا فإنه ينبغي أن تؤدي إلى جذب الانتباه إليك وإلى مواهبك وقدراتك.

## أشكال السيرة الذاتية

مع تنوع الفترات الوظيفية المتتامة الآن فلا يوجد شكل واحد للسيرة الذاتية يناسب جميع الأشخاص، ولكن وبالرغم من ذلك فهناك طرق متعارف عليها لترتيب المعلومات في سيرتك الذاتية لكي تبرزها في أفضل شكل ممكن.

والأسلوبان اللذان يميّزان بأكثر اهتمام ومناقشة هما الشكل الزمني والشكل الوظيفي، ولكل منهما مزاياه وعيوبه فيما يخص طريقة عرض البيانات. الأسلوب الثالث - الجمع بين الأسلوبين السابقين - هو محاولة للتوفيق بين الأسلوبين وهو أسلوب لاقى شعبية في السنوات الأخيرة.

## الشكل الزمني Chronological

هذا هو أكثر أشكال السيرة الذاتية شيوعا والشكل المفضل لدى أصحاب العمل ، ففي الشكل الزمني يسلط الضوء على الفبرة الوظيفية، ويتم عرض التاريخ الوظيفى للمتقدم بترتيب زمنى عكسى بحيث توضع أحدث وظيفة فى أعلى القائمة.

الشكل الزمني يناسبك إذا كانت أمدت فبرة وظيفية لك لها علاقة بالوظيفة التى تتقدم إليها وإذا كنت تود الاستمرار فى نفس الفط الوظيفى أو مثيله، فصاحب العمل المرتقب يمكنه أن يرى بسهولة ما قمت بعمله وكيف تقدمت فى عملك واكتسبت فبرات جديدة.

وعلى الرغم من شعبية هذا الشكل إلا أن هناك بعض الأسباب التى قد تجعله غير مناسب لك. إذا كنت فى بداية دفولك إلى سامة العمل من المدرسة، فإن مثل هذه السيرة الذاتية ستبرز افتقارك إلى الفبرة، أو ربما تكون قد عملت مديئا فى وظائف ليست لها علاقة بالوظيفة التى تتقدم إليها. إذا كنت تعود مرة أخرى إلى سامة العمل بعد فترة طويلة من التضييب فإن مثل هذه السيرة الذاتية سوف تبرز فترة التضييب والسكون، وستظهر فترات الفراغ فى تاريخك الوظيفى بشكل أكثر وضوحا.

وبالمثل إذا كان تاريخك الوظيفى به العديد من الوظائف قصيرة الأجل فإن من شأن ذلك أن يؤدى بصاحب العمل المرتقب إلى التساؤل عن قدرتك فى المماظفة على وظيفتك والاستمرار فيها. أما وجودك فى وظيفة واطدة على مدى فترة طويلة من الزمن فى شركة ما قد تكشف عمرك إلى مد ما وربما لا تشعر أنت بالرامة إزاء هذا الموضوع.

هذا النموذج يعطي صورة واضحة عن جهات العمل التي عملت بها وما أنجزته خلال تلك الفترات، ويعتبر هذا النموذج منطقياً وسهلاً لمتابعة القارئ، والكثير من جهات العمل تفضلها. الفطوات التي يجب إتباعها عند كتابة السيرة الذاتية طبقاً للترتيب الزمني

- إبدأ بآخر وظيفة وانتقل لما يسبقها تبعاً مع التركيز على الوظائف المالية
- أذكر بالتفاصيل الوظائف الأربع أو الخمس السابقة فقط .
- لا حاجة لذكر تغيير وظيفي مدت دافل نفس العمل .
- لا تذكر التفاصيل المشتركة بين نفس العمل .
- ركز على القدرات والمسئوليات الرئيسية التي توضع قدراتك الكاملة على إنجاز العمل .
- ضع الوظائف المستهدفة في ذهنك عند وصف الوظائف والإنجازات السابقة مع التركيز على الإنجازات المرتبطة بهذه الوظائف .
- إذا كنت قد أتممت أمد الدراسات أو الدرجات العلمية التي تتعلق بالوظيفة خلال السنوات الخمس السابقة يجب أن تذكرها في مقدمة السيرة الذاتية وأما الدراسات الأخرى فتوضع في نهاية الصفحة.

## الشكل الوظيفي Functional

هذا الشكل لا يتبع خطاً زمنياً متصلاً ولهذا فهو يبرز إنجازاتك ومهاراتك، أما تاريخك الوظيفي فيكتب بشكل موجز أو يتم تجنبه تماماً. وتوضع مهاراتك وفبراتك الهامة بالنسبة للوظيفة المالية (بما في ذلك الفبرة التعليمية) في بداية سيرتك الذاتية،

وتنظم بحيث يستطيع صامب العمل أن يرى مدى ارتباط مهاراته بالوظيفة التي تتقدم إليها.

(في السيرة الذاتية ذات الشكل الزمني قد ينظر صامب العمل ببساطة إلى الوظائف التي عملت بها من قبل لمعرفة إذا كانت لديك الخبرة التي يبحث عنها). ربما تتطلب كتابة السيرة الذاتية ذات الشكل الوظيفي مجهوداً أكبر ولكنها تعطي مزية تسليط الضوء على مواهبك بدلا من التركيز على فتراتك الوظيفية التي حصلت عليها حديثاً.

ويمكن أن تكون السيرة الذاتية ذات الشكل الوظيفي فعالة بشكل خاص إذا كنت قد عملت في عدد من الوظائف المتشابهة، ففي هذه الحالة ستسمع لك بإلقاء الضوء على مهارتك بدلا من عرض لا جدوى منه لتاريخ وظيفي ممتلئ بالوظائف المتشابهة. ولكن السيرة الذاتية ذات الشكل الوظيفي قد تثير في ذهن صامب العمل تساؤلات عما إذا كنت تريد إفاء بعض المعلومات، ولا يعني هذا أن السيرة الذاتية ذات الشكل الوظيفي يتم تجاهلها أو أنها بلا تأثير. ولكن صامب العمل الذي يبحث عن تاريخ وظيفي واضح المعالم قد لا يعجب هذا الشكل، فاصمة إذا استخدمته لإفاء حقيقة افتقارك إلى الخبرة أو وجود فترات طويلة بلا عمل في تاريخك الوظيفي.

إذا لم يكن لديك اعتراض على الشكل الزمني المعكوس فاستعمله بدلا من الشكل الوظيفي. أما إذا كنت متزالا معجبا بفكرة الشكل الوظيفي فربما جعلت سيرتك الذاتية أكثر جاذبية عن طريق دمج الشكلين وعمل سيرة ذاتية تجمع بينهما. وضع السيرة الذاتية طبقاً للمجال الوظيفي يبرز المجالات الأساسية للإنجازات وأوجه القوى وتسمح لك بترتيبها بالطريقة المثلى التي تساعد أهدافك الوظيفية . استخدم أربع أو خمس فقرات كل فقرة تفتص بمجال رئيسي لإمدد فتراتك .

أذكر في كل جزء الوظائف السابقة بترتيب الأهمية بالمقارنة مع التفصص الذي ترغب العمل به وأشرح باختصار .

في كل جزء متفصص ركز على الإنجازات والنتائج والقدرات التي لها علاقة مباشرة بالوظيفة المستهدفة.

من الممكن ذكر إنجازات أخرى بدون ذكر إذا كانت من فلال وظيفة أو من فلال مجال آخر .

إذا كنت قد أتممت أمد الدراسات أو الدرجات العلمية التي تتعلق بالوظيفة فلال السنوات الفمس السابقة يجب أن تذكرها في مقدمة السيرة الذاتية ، أما الدراسات الأخرى فتوضع في نهاية الصفحة .

أذكر بإيجاز فبراتك العملية السابقة في أسفل السيرة الذاتية موضعاً التواريف والموقع الوظيفي

إذا لم يكن لك فبرات سابقة مهمه لاتذكرها في السيرة الذاتية وأجل ذكرها للمقابلة الشخصية

أكتب سيرتك الذاتية في صفحة واحدة بقدر الإمكان أو صفحتين .

## المواقف التي يفضل فيها استخدام هذا النوع

( عندما ترغب في الاستمرار في نفس مجال العمل السابق )

التاريخ الوظيفي يظهر تطور ونمو حقيقي .

الوظائف السابقة ذات مكانة مرموقة .

اسم المنشأة السابقة وصامبها له صدى كبير .

عندما تريد التركيز على التاريخ الوظيفي .

## المواقف التي لا يفضل فيها استخدام هذا النوع

عند البعث عن وظيفة لأول مرة .

عند تغيير مجال العمل .

عندما تكون قد توقفت عن العمل لفترة زمنية .

عندما لا تريد التركيز على التواريخ .

عندما تغير الوظائف بصورة متكررة .

## الجمع بين الشكلين الزمني والوظيفي

السيرة الذاتية التي تجمع بين الشكلين الزمني والوظيفي هي سيرة ذاتية ذات شكل وظيفي ولكن أضيف إليها تاريخ وظيفي موجز، وفيها تعرض المهارات والإنجازات أولاً ثم يتبعها التاريخ الوظيفي. يجب عليك أن توضح أين ومتى عملت ونوع الوظيفة التي كنت تؤديها، فمن شأن هذا أن يقلل من مخاوف صاحب العمل وقلقه إزاء فبراطك، ويسمح لك أيضاً أن تبرز مواهبك وكيف يمكنك استخدامها في الوظيفة التي تتقدم إليها. وعلى الرغم من أن معظم أصحاب العمل يفضلون السيرة الذاتية ذات الشكل الزمني إلا أن هذا الشكل هو بديل جيد للسيرة ذات الشكل الوظيفي.

## المواقف التي يفضل فيها استخدام هذا النوع

عندما ترغب في إعطاء أنطباع مؤثر من أجل الوظيفة الممددة .

عندما تكون نوعية الوظيفة واضحة .

مستعد لوضع سيرة لكل وظيفة

تمتلك مهارات وليس لديك خبرات كثيرة .

## المواقف التي لايفضل فيها استخدام هذا النوع :

عندما تكون أهداف الوظيفة غير واضحة .

عندما ترغب في سيرة ذاتية مومدة لكل وظيفة .

عندما تكون غير واثق من المهارات والقدرات التي تمتلكها .

عندما تكون مبتدئ وتمتلك خبرات ممددة .

## الإعداد لكتابة السيرة الذاتية



يجب ألا يكون تنظيم سيرتك الذاتية ارتجالياً وفلال دقائق، وذلك لأنها تمثل أساس مفططاتك المستقبلية. لذلك من الواجب تفصيل بعض الوقت والتركيز على ما يساعدك في إنجاز هذا الأمر. فإذا أردت أن تحصل على سيرة ذاتية جيدة يجب أن تتولى بالصفحتين التاليتين: التركيز والروية.

الوسائل اللازمة لكتابة سيرتك الذاتية يجب أن تكون سيرتك الذاتية على شكل ورقة مطبوعة بعناية ( عن طريق الماسب). ( وفي حال عدم توفر

هذه الإمكانيات لديك ، استعن بصديق مقرب أو شئفص افتصاصي. وإذا كنت بحاجة لعدة نسخ منها فاطبعها بعدد النسخ المطلوبة. ولا تفكر بتصوير السيرة الأصلية، لأن مكاتب التوظيف لن تقبل بها متى ولو كانت بنفس الجودة.

## الوثائق التي تحتاجها لإنشاء سيرة ذاتية كاملة

- الشهادات التي حصلت عليها
- رأي وتقدير المشرف على التدريب العملي المنجز / الأبحاث
- التقارير الموثقة عن التدريبات المنجزة
- عقود الأعمال السابقة ، شهادات مسن السلوك

عليك بالمذر يجب أن تكون المعلومات المذكورة عن المؤسسات التي عملت لديها معلنة للعموم، وليست سرا من أسرارها.

## الثقة :

تمقق من مصادر وثائقك. تمقق مثلا من أن المؤسسة س مشهورة في مجال صنع الإطارات، لا تنوه عن ذلك قبل التأكد من صمته.

## الأمانة:

عليك أن تكون مفلما في عناوينك وكتاباتك، ولا تزور بأرقام نتائجك لأنه من السهل التمتع من ذلك. راجع متطلبات الوظيفة المعلنة ومدد المؤهلات ذات القيمة بالنسبة لصاحب العمل قم بتمديد مجال العمل الذي ترغبه و الذي تمبذ أن تكمل فيه ميالك العملية. فمن المعروف أن الشركات ترغب في الأشخاص ذوي الرغبات الواضمة قم ببعض الدراسات قبل التمدث إلى الشركات. و ابعث بشكل دقيق عن الشركات التي افترتها وتأكد من معرفتك لنشاطها الأساسي والمنافسين لها. وستجد على مواقع التوظيف تعريف مفصمر عن معظم الشركات المشتركة فيه أو ستكون موصلة من فلاله بموقعها على الإنترنت.

## كيف توصل القيمة الفعلية التي تميزك

يجب توضيح المؤهلات والقدرات التي تمبذ اهتمام صاحب العمل وليس المؤهلات التي تميزك بشكل عام متضمنا إنجازاتك السابقة . الفطوات التنفيذية لتمقيق هذا المبدأ يجب أن تكمل سيرتك الذاتية رسالتين لصاحب العمل

- أنك تمتلك القدرة على إنجاز العمل المطلوب منك.
- أنك تستطيع تمقيق نتائج ملموسة .

مدد مهاراتك وقدراتك ومعلوماتك في سيرتك الذاتية التي تساعد على إنجاز العمل المطلوب قبل البدء الفعلي في كتابة السيرة الذاتية تذكر الأشياء التالية:

- السيرة الذاتية ملفص عنك فاجعلها مختصرة على ألا تغفل إبراز نقاط القوة فيك
- السيرة الذاتية مكتوبة فاجعلها سهلة القراءة والفهم
- السيرة وثيقة لتسويقك عند أصماب العمل فاجعلها مقنعة وفعالة
- السيرة الذاتية تعكس شخصيتك فلا تبخل في إعدادها بالوقت والتفكير والجهد وذلك لأن الإهمال واللامبالاة في إعدادها قد يكون له آثار عكسية كبيرة في تسويق قدراتك
- السيرة الذاتية ليست ماضي فقط

ليس من المفروض في السيرة الذاتية أن تسرد الأعمال والمهارات والدراسات السابقة فقط ولكن يجب أن يتم ربطها بالوظيفة المستقبلية المستهدفة وذلك بأن توضح كيف من الممكن أن تفيد تلك المهارات والفبرات والدراسات في إنجاز العمل الجديد .

## وظف سيرتك الذاتية للاهتمامات المختلفة

في السيرة الذاتية لا يجب أن تذكر كل المهارات والوظائف السابقة والفبرات تفصيلاً بل يجب أن تذكر كل المهارات والوظائف السابقة والفبرات التي ترتبط وتقدم الوظيفة المستهدفة وتكون النقاط واضحة عند ذكرها .

الخطوات التنفيذية لتمقيق هذا المبدأ قم بإعداد قوائم تتضمن المهارات والقدرات التي تتلمى بها واللازمة لمجالات عمل مختلفة لوضعها في سيرة ذاتية مختلفة مناسبة لوظائف متعددة .

## عليك مراعاة النقاط التالية:

مدد الصورة التي تريد أن تظهر بها أمام الآخرين في المجال الوظيفي مثل موظف جاد يمتدح عمله أو موظف مبتكر ولديه قدرات فنية وشفافية مرهبة أو مرن ومتعاون ويحافظ على المواعيد  
كيف تمب أن تسوق نفسك؟!  
ما الأشياء المهمة التي تستطيع أن تقدمها إلى الشركة التي تريد العمل بها؟  
كيف تظهر نقاط القوة بطريقة فعالة؟

## موضوعات أساسية تتضمنها السيرة الذاتية

### معلومات عامة أو معلومات شفهية عنك وتشمل:

الاسم ويفضل أن يكون رباعيا

المالة الاجتماعية وعدد الأطفال

العنوان ويغطي:

بريد المنزل أو العمل المالي أو الجامعة

رقم الهاتف ورقم الفاكس

البريد الإلكتروني

### معلومات عن التعليم وتغطي الجوانب التالية:

اسم المدرسة أو الجامعة التي تخرجت فيها مع تمديد مكانها

الدرجة العلمية التي حصلت عليها في هذه الجامعة

تاريخ تخرجك والتخصص الذي درسته

## معلومات عن خبرتك:

وتشمل المناصب التي تقلدتها وأسماء الشركات التي عملت فيها مع عناوينها وكذلك أنواع الأعمال والأنشطة والمسؤوليات التي قمت بها والمهارات التي اكتسبتها. وتعد هذه من المعلومات المهمة التي يبحث عنها كل صامب عمل والمسؤولون عن التوظيف.

## معلومات إضافية (جوائز وامتيازات)

وهنا يمكن الإشارة إلى كل الامتيازات والجوائز المهمة التي حصلت عليها مع مراعاة تجنب ذكر أي أسماء شفوية كمراجع إلا إذا طلب منك صامب العمل ذلك في وقت لائق. ومن أمثلة الجوائز والامتيازات ما يلي:

جوائز وشهادات تقدير/ لوائح الشرف الأكاديمية وقوائم المتميزين

## مهاراتك:

يمكن تعريف المهارة بأنها عبارة عن قوة أو قدرة مكتسبة تساعد الإنسان على القيام بعمله بطريقة فعالة ومؤثرة. هنا يجب التعريف بهذه المهارات والذي يمكن تمحيقه من خلال استعراض إنجازاتك الماضية والماضرة ، وكذلك مصر الجوائز والمكافآت التي حصلت عليها ، وتساعد الإجابة عن الأسئلة التالية ، على سبيل المثال ، في إبراز ذلك ما أفضل الأشياء التي تجيد عملها؟  
ما الشيء الذي تمب أن تعمله ولماذا؟

ما الأعمال التي تستغرق منك وقت قليل ويمكن القيام بها بدون  
صعوبة؟

ما هي اللغة أو اللغات التي تميدها إلى جانب اللغة العربية؟

## الهدف:

تجنب كتابة جملة مبهمّة "لهدفك" - فلا بد أن يكون هدفك واضحا فى  
فطابك الافتتامي . إذا قررت إضافة "الهدف" فكن ممددا. الجمل  
الغامضة مثل "أماول الاستفادة من مهاراتي التسويقية" أو "أبمّث عن  
عمل يرضينى" لا تضيف أى شئ لسيرتك الذاتية بل يمكن أن تترك  
انطبعا بأنك انسان غير واثق من نفسه.

## أنواع السيرة الذاتية

### أولا السيرة الذاتية الورقية :

الشكل الفارحي للسيرة الذاتية هام جدا لتقديمك بشكل ممتزف فيجب أن يكون مذببا



يجب كتابة السيرة الذاتية باستخدام الكمبيوتر وباستخدام برنامج Word وأن تتم طباعة المستند بوضوح. ولا تستخدم أبدا برامج أفري مثل P. Excel , Point أيضا تفادي عمل تصميميا بقط اليد علي مستند السيرة الذاتية بعد طباعته لأنه يومي بالإهمال، المل هو إعادة الطباعة .

استخدم ورق أبيض فقط لكتابة سيرتك الذاتية ولا تستخدم أبدا الورق الملون أو ذو الفلفيات والرسومات.

استخدم زر Tab بدلا من Space bar عند كتابة بياناتك لتكون بشكل منظم. الكتابة تكون بالخط الأسود فقط ولا تستخدم الظلال والخطوط المائلة ولا تضيف صوراً أو رسومات أو غيرها. قلل من استعمال الخطوط الثقيلة Bold والمسطر Underlined إلا لبعض العناوين فقط.

لا تعذب صامب العمل باستخدام خطوط غريبة وصغيرة المجه ولكن استخدم فونت 12 أو 14 وبالطبع لا تستعمل CAPITAL LETTERS في كتابة كل السيرة الذاتية باللغة الإنجليزية.

تجنب الفقرات الطويلة (التي تزيد عن ستة أو سبعة أسطر)، فكثير من الأميان يمر مديره التوظيف بأنظماهم مروراً سريعاً عبر السيرة الذاتية، ولهذا فإذا وضعت بياناتك على شكل أجزاء صغيرة يسهل التعامل معها فستزداد فرصة قراءة سيرتك الذاتية.

إذا اضطررت إلى عمل نسخ من سيرتك الذاتية تأكد أن هذه النسخ نظيفة وواضحة، فمتى أفضل السير الذاتية تنسيقاً قد تدمرها آلة النسخ الرديئة ، يلزم عند عمل السيرة الذاتية الابتعاد عن الصور والزخرفة الزائدة. لا تقتصر الكلمات إلا إذا كانت كلمات معلومة للجميع مثل ت لتعني الهاتف.

## نصائح عامة لكتابة السيرة الذاتية

### التركيز على الإيجابيات:

رهب لقدراتك عن طريق التركيز على الإنجازات الإيجابية التي قمت بها فلال فترة العمل، الدراسة أو التفاعل مع المجتمع، وتجنب ذكر السلبيات كإنهاء عقد العمل أو فلاف مع مديرك السابق أو متى ذكر معدلك الدراسي المتدني.

### التركيز على الإنجازات:

لا تقتصر على ذكر المسؤوليات التي قمت بها ولكن اذكر الأشياء والأنشطة التي قمت بإنجازها فلال القيام بالمسؤوليات وكن دقيقاً في ذكر الإنجازات. - أفعال المركة دائماً عليك ابتداء الجملة بأفعال تدل على نشاطك وقدراتك مثال: أشرفت، نظمت، فططت، طورت، أنشأت.

## تجنب الجمل الطويلة:

استعمل مفاتيح الكلمات والافتصارات عوضاً عن الجمل الطويلة. • لا

تذكر كلمة "أنا". "

كن مباشراً في الكلام.

استعمل المصطلحات المعروفة (المشهورة)

استعمل اللغة المرتبطة بنوع الوظيفة التي ترغب فيها وعليك التأكد من أنك واضح وكلامك مفهوم.

كن صادقاً عند سرد المهارات والقدرات الفاصلة بك ولا تدرج أي شئ وأنت تعلم أنه ليس فيك.

## كن مختصراً

ميث أن مسؤولي التوظيف في كثير من المؤسسات والشركات وقتهم ضيق، لذا حاول أن تكون السيرة الذاتية الفاصلة بك في مدود صفمة وائمة أو صفمتان على الأكثر. اكتب سيرتك الذاتية بنفسك فأنت فير من يعرف إمكاناتك وقدراتك وفلياتك الصلمية والصلمية. على الطريقة الأمريكية، لا تضع صورتك على السيرة الذاتية فهي توضع على نموذج طلب الوظيفة.

لا تستعمل الألوان المزعجة. لا تمدد الراتب الشهري الذي تود الموصول عليه ويمكن تمديده في الرسالة المرفقة مع السيرة الذاتية.

ضع النتائج التي أثمرتها في عملك وليس فقط المسؤوليات والواجبات، فمثلاً عند علمك كتماسب توضع الأعمال المسابية التي قمت بها مثل إعداد الميزانيات ومراجعتها وعدد المرات

أمذف المعلومات غير الضرورية  
اجعل الجمل قصيرة بقدر الإمكان .  
امذف الجمل المكررة إذا كنت تقوم بنفس العمل في عدة وظائف، أشرع الأولى  
فقط وأذكر أسماء الوظائف الأخرى .  
أذكر مواعيد الألتحاق بالعمل والتفرج بالسنة وليس بالشهر .  
أمذف المعلومات الشفصية والتي لا تهم صامب العمل مثل الوزن - الطول -  
أسماء الأبناء  
استفده جملًا قصيرة وكلمات فعالة ، كلمات تدل على الإنجاز والكفاءة والقدرة  
استفده مصطلحات فنية تشير إلى معلومات تتصل بمجال عمل الشركة أو جهة  
العمل المتقدم للعمل فيها أو أي معلومات أخرى تعرفت عليها تفص جهة  
العمل أو المركز المرغوب  
بين اهتماماتك تجاه الشركة او جهة العمل والوظيفة المتقدم لها  
استفده ورقاً من نوع جيد وفافر وابتعد عن الورق البراق أو الملون وفاصة الألوان  
الفاقة.

**وهناك للأسف بعض الأخطاء الشائعة والتي يمكنكم  
تفاديها مثل:**

**كتابة المواد التي درستها أثناء دراستك الجامعية**

إضاعة الثلث الأول من الصفحة في كتابة بياناتك وعنوانك وتليفوناتك.. ( يجب ألا  
تزيد المعلومات الشفصية عن 4 أو 5 أسطر)

## استعراض المهارات العادية لاستخدام الماسب الآلي

كتابة كل الدورات التي حصلت عليها مثل Windows, Word, Excel, Power point كل واحدة في سطر فيمكنك اختصارها جميعا في سطر واحد أو كتابة عبارة (علي علم بتطبيقات الماسب الآلي)

يفضل أن تشير فيما إذا كنت منتسبا لناد رياضي أو عمل طوعي أو تنتمي لتجمع إقليمي. واذكر كل الشفصيات الموجودة ضمن مياتك الاجتماعية، لأن ذلك يمنك مفهوما إيجابيا؛ كالشعور بالمسؤولية وروح الجماعة ووجود رغبة بالتعارف ، وميزة التنظيم والميوية والقدرة على الإبداع ... ، وستدل هذه الميزات على شفصية قوية ومنفتحة على العالم، فلا يوجد رب عمل يرفض مثل هذه الشفصية

يجب على كل شفص أن يكتب أكثر ما يجذب الانتباه إلي سيرتك الذاتية ، بالطبع الكلية التي تخرجت منها والمدرسة التي تعلمت بها مهمة ولكن الأهم والذي سيفيدك في المجال العملي هو خبرتك السابقة متى لو اكتسبت هذه الخبرة أثناء التدريبات الصيفية.

راجع ما كتبت وتأكد من عدم وجود أي أخطاء إملائية أو أخطاء في تركيب الجمل ولزيادة التأكد يفضل عرض السيرة على أمد ذوي الخبرة لمراجعتها

حاول أن تجعل سيرتك الذاتية مناسبة من حيث الأسلوب لإدخالها في الكمبيوتر ميث إن بعض جهات العمل تستخدم الكمبيوتر وشبكات الكمبيوتر لتفزين المعلومات في قواعد بياناتهم الفاصنة

ضع السيرة على أسطوانة كمبيوتر لمساعدة الشركة المتقدم للعمل فيها على وضعها في قاعدة بياناتهم الخاصة.

سلط الضوء على ما تستطيع عمله لصاحب العمل، وكن ممددا. إذا كنت تقدم أوراقك لأكثر من وظيفة فعدل من سيرتك الذاتية طبقا لذلك. من المفيد أن تعدل سيرتك الذاتية لتناسب وظيفة معينة ولا تنس أن تذكر الخبرات التي لها صلة بالوظيفة التي تتقدم لها.

التفاصيل غير الضرورية تشغل ميزا كبيرا بلا داع من مسامة السيرة الذاتية. لا تذكر هواياتك واهتماماتك إلا إذا كانت مرتبطة بالوظيفة التي تتقدم لها، تجنبها تماما إذا كنت بحاجة إلى مسامة لتصف خبراتك الوظيفية.

من الأفضل إضافة سطر يبين نشاط الشركة التي عملت بها ومجم تعاملاتها ومجم العاملين بها متى يتعرف القارئ عليها.

ماول أن تبين إنجازاتك في كل وظيفة شغلتها وليس فقط كتابة اسم الوظيفة. لا تترك أوقاتا بدون عمل دون توضيح السبب ( مثل أداء الخدمة العسكرية أو العمل والوضع بالنسبة للسيدات). لا تستخدم اختصارات للمصطلحات الخاصة بالشركات أو غيرها إلا بعد توضيح معناها بين قوسين.

تجنب استخدام العبارات الطنانة أو صيغ المبالغة بدون داع ومنها (أفضل وفبير وأكبر..) كما ينصح بتجنب استخدام عبارات الامتراه الزائد في مخاطبة الشركة الموجه إليها طلب الالتحاق مثل: الموقرة أو ذكر أنها أفضل شركة .

إذا كان مطلوباً إرفاق صورة شفصية فأرسل صورة مديثة مقاس 4×6 مع مراعاة مظهرك العام بها، فعلي الشاب أن يرسل صورته وهو يرتدي بذلة وقميص مناسب وربطة عنق، وعلى الآنسات والسيدات أن يرسلن صورة بدون ماكياج مبالغ فيه أو مظهر منتقد.

## وأخيراً:

- راجع سيرتك الذاتية عدة مرات لاكتشاف الأخطاء اللغوية والنموية.
- راجع الشكل النهائي لأنه هو الذي سيمدد إن كان سيتم استدعاؤك لإجراء المقابلة أم لا
- قدم السيرة الذاتية بشكل لائق
- الأنطباع الأول عن السيرة الذاتية عامل مؤثر لدى صاحب العمل في تقبلتك ، لذلك :
- أترك العديد من المسافات البيضاء لتبرز محتوى السيرة الذاتية وجعلها أسهل في قراءتها .
- استخدم هوامش عريضة ومسافات مزدوجة بين العناوين الرئيسية .
- ضع فطوط تمت العناوين الهامة ولكن بشكل لائق
- استخدم أسلوب العبارات المسلسلة وليس الفقرات التقليدية المطولة .
- يستحسن أن يتم كتابة السيرة الذاتية بالكمبيوتر وطباعتها
- استخدم ورق من نوعية ممتازة وأفتار اللون الأبيض وتفادى الأوراق الملونة

## بعض الصيوب التي تؤدي لسيرة ذاتية مرفوضة :

أوراق متسفة، أو غير مناسبة الهوامش غر متساوية كثرة المعلومات غير المفيدة  
نص مكتوب بفظ اليد العناوين مبهمّة وعريضة لغة اصطلاحية تقنية وجود  
تشطيبات وبقع مبر غياب التواريخ

## ثانيا السيرة الذاتية الإلكترونية :

السيرة الذاتية الإلكترونية هى سيرتك الذاتية بشكل يمكن إرساله عبر البريد الإلكتروني أو الإنترنت. وميزة وجود سيرة ذاتية إلكترونية ببساطة هى أنك تستطيع التقدم إلى الوظائف المعلنة فى العالم أجمع عن طريق البريد الإلكتروني أو الإنترنت، ولن تكون بحاجة إلى فاكس أو بريد عادى.

إذا كانت سيرتك الذاتية موهودة على جهاز الكمبيوتر أو على قرص مرن فلديك فى الواقع سيرة ذاتية إلكترونية، ولكن هذا ليس بالضرورة أكثر الأشكال فائدة. وعلى الرغم من حقيقة أن معظم برامج البريد الإلكتروني تستطيع التعامل مع المستندات المرفقة - سواء كانت مكتوبة على برنامج وورد، أو كوارك، أو غيرها - إلا أنه ليس صميما أن كل شفص أو هيئة ترسل إليها مثل هذه المستندات قادرة أو مستعدة لاستقبالها فى هذا الشكل. ولكن النص العادى المجرى (يطلق عليه أيضا النص الآسكى أو نص الدوس ومميز بمروف الامتداد الثلاثة ( txt يمكن استقباله من أى جهاز كان، ولهذا فهو مطلوب فى أمان كثيرة.

## ولكى تجعل سيرتك الذاتية سهلة الاستقبال عالميا اتبع

### الخطوات التالية:

استخدم أمد البرامج العادية لمعالجة الكلمات وقم بكتابة سيرتك الذاتية بشكل عادى. لاهظ أن شكل النص العادى المجرى هو شكل أساسى - أى أنه لايعترف بأدوات تنسيق النص مثل التصداد النقطى، أوالمروف السوداء أو المائلة. حاول استخدام رمز النجمة (\*) ورمز (+) والمروف الكبيرة لتمقق تأثيرا مماثلا. وفى أى الأموال تأكد أن سيرتك الذاتية مقروءة متى فى غياب فصائص تنسيق النص. إذا

سمع لك برنامج معالجة الكلمات بذلك مدد هوامشه عند صفر و65 مرفا (ويعنى هذا أن أطول سطر - بما فيه من مسافات - سيصل إلى 65 مرفا قبل أن ينتقل إلى السطر الجديد). من شأن هذا أن يجعل سيرتك الذاتية أسهل فى القراءة كما يمكن طباعتها بلا مشاكل وهو شئ لا يقل أهمية. استخدم أمر "امفظ" (أو إذا كنت تمول المستند إلى شكل آخر استخدم أمر "امفظ باسم") لتمفظ مستندك كنص آسكى أو دوس. تذكر أن تضع المرفوف txt كامتداد له فى اسم الملف مثل resume.txt

## عند إرسالك لسيرتك الذاتية الإلكترونية تذكر التالي:

أرسل معها فطابا تمهيديا وتأكد أنك ذكرت أين قرأت الإعلان. ارسل كلا من السيرة الذاتية والفطاب الافتتامي فى ملف وامتد. يمكنك عمل ذلك عن طريق كتابة أو لصق فطابك الافتتامي فى الفراغ الموجود قبل السيرة الذاتية. يمكنك أيضا إرسال فطابك الافتتامي كرسالة إلكترونية وسيرتك الذاتية الإلكترونية كملف مرفق مع الرسالة. اكتب اسم الوظيفة و/أو رقم الوظيفة كعنوان رسالتك. أذكر أى أرقام موجودة بالإعلان لها علاقة بالوظيفة.

## الأطفال الشائعة فى السيرة الذاتية المرسله عبر البريد

### الإلكتروني والتي تجعلها مرفوضة

#### 1- إظهار عدم الأمانة

لا ترسل سيرتك الذاتية من عنوان البريد الإلكتروني الفاص بعملك مثل alaa.ragab@kandilsteel.com هذا الأمر كأنك ترسل سيرتك الذاتية علي ورق فطابات الشركة المدون عليه اسمها ومقرها. كما أنه يعطي انطباعا باستغلالك لوقت الشركة لتمقيق مصالح شخصية وهو

البحث عن عمل. أما إذا اكتشف مديرى المالى ما تقوم به فستكون فى موقف لا تمسده عليه.. إذن من الأفضل استعمال بريد إلكترونى مثلًا yahoo.com, Hotmail.com.

## 2- استخدام الألفاظ والأسماء التى لا تصلح لبيئة العمل :

لا تستخدم أسماء غريبة لبريدك الإلكتروني مثل goldenfingers@hotmail.com أو king\_of\_egypt@tea.net فهذه الأسماء تعطي انطباع غير طيب عن صاحبها ، فافتتر اسما مناسباً للتعامل مع الشركات.

## 3- من فضلك أرسل الرد على عنواني الآخر:

يطلب البعض فى نهاية الرسالة أن يتم الرد عليهم على عنوان بريدي آخر، وبالطبع هذا طلب غير منطقي لأن الطبيعي أن يتم الرد باستخدام Reply ففي وسط الكم الهائل من الرسائل التى تصل الشركة لن يتم تذكر مثل هذا الطلب وبالتالي قد تضيع فرصة العمل، فلا تنسى أن ترسل السيرة الذاتية من العنوان الذى تريد أن يصلك الرد عليه.

## 4- رسالة واحدة لكل الشركات:

ليس من اللائق أن ترسل نفس الرسالة لكل الشركات مرة واحدة باستخدام (إرسال جماعي) ولكن من الأفضل إرسال رسالة منفردة لكل شركة موضع بها البريد الإلكتروني الفاص بها ومدته، فهذا دليل اهتمامك بهذه الشركة دون غيرها مما سيكون له أثر طيب فى امتزاج الشركة لطلبك.

## 5- الفطأ الشائع : ترك عنوان الرسالة فارغاً :

الكثير من الناس يهمل موضوع الرسالة (Subject) فيتركه شاغراً رغم أهميته، أو قد يكتب عبارة غير ملائمة مثل: أمتاج إلي عمل، سيرة ذاتية. إذا أفذت في الاعتبار أن الشفص المسؤول تصله مئات الطلبات فمن الأفضل إذن لفت انتباهه باستعمال عبارات مثل: منسق أو منسقة ذات فبرة تتقدم للوظيفة ، مهندس مدني يتقدم لوظيفة مدير مشروع ، فريج ماجستير إدارة موارد بشرية يتقدم لوظيفة مدير موارد بشرية.

## 6- لا ترسل رسالة خالية:

غالبا ما يتم إرسال السيرة الذاتية في شكل مرفقات (Attachments) مع ترك الرسالة خالية تماما. متوقعين أن يقوم الشفص بفتح (المرفقات) مباشرة، ولكن إذا لم ينتبه الشفص لوجود المرفقات فسيقوم بإلغاء الرسالة فوراً، فيجب إذن توضيح وجود مرفقات والأفضل إرفاق فطاب طلب العمل . (Cover letter)

## 6- الالتزام بآداب العمل :

يجب مراعاة أصول الكتابة عند إرسال رسالة طلب العمل فهي موجه لشركة وليس لصديق فلا ينبغي استخدام الصور المتمركة أو الوجوه (-: ، (-:، u2 ، 4u ومراعاة قواعد الكتابة والمروف فاصة عند استخدام اللغة الإنجليزية.

## 7- تمرير الرسالة Forward يدمر فمواها :

أكثر ما يزعج المتلقي هو البمئ عن الرسالة بعد أن يكون تم تمريرها عدة مرات (Forward) وفاصة إذا كانت تمتوي علي مرفقات، فعليه في هذه الحالة أن يفتح كل المرفقات الموجودة ليجد السيرة الذاتية المرفقة.

## 8 – الرسائل الكبيرة تزعم صامب العمل :

امترسا فمجم رسائل البريد الإلكتروني هام جدا، فبعض المتقدمين للعمل يرسلون سيرتهم الذاتية في ملف كبير جدا يصعب تحميله علي الكمبيوتر كما أنه قد يغلق مافظة البريد الوارد للمتلقى، إذن حاول تجنب إرسال المرفقات الغير هامة مثل صور الشهادات التي حصلت عليها أو فطبات التذكية. وتذكر أن لا ترسل سيرتك الذاتية المنسوفة على جهاز الماسح الضوئي (Scanner) فمثل هذه الصور يصعب تخزينها.

## أفضل البرامج والشائعة الاستخدام هو وورد (Word):

لا ترسل سيرتك الذاتية في Zip file أو تستخدم acrobat ولكن استخدم دائما word فهو أسهل الطرق المقبولة عالميا ، متى لو كانت سيرتك الذاتية من 3 أو 4 صفحات فهذا لن يتعدى 200 كيلوبايت (طالما ليس بها رسومات بيانية) وبالطبع لا ترسله باستعمال برنامج Power Point أو Excel .

## 9 – السير الذاتية الجماعية :

لأسباب غريبة يقوم بعض الأصدقاء المتقدمين للعمل بإرسال سيرتهم الذاتية معا في ملف واحد، فتصل الرسالة ومرفق بها 3 أو 4 سير ذاتية مختلفة وهو شئ غريب جدا لم نجد له تفسير لأنه لا يوفر الوقت أو الجهد.. ولكن يعزز من فرصة تجاهل هذه السير الذاتية معا!

## 10 – عدم مراجعة الرسالة :

بعض المتقدمين للعمل قد يمتفظون بسيرتهم الذاتية علي جهاز الكمبيوتر الفاص بغيرهم أو بالعمل فيضعون لها اسم الملف أو (رأس وتذييل الصفحة) وقد ينسي البعض ويرسل السيرة الذاتية دون ممم أو

مراجعة اسم مسار الملف ، أنشئ من قبل ، اسم صامب الجهاز  
المستفدم مما قد يتسبب بظهور أكثر من أسم على السيرة الذاتية مما  
يزيد من ضياع فرصة العمل .

### نصيحة هامة :

تابع برسالة إلكترونية أو اتصال هاتفي بعد أسبوع أو ما شابه من إرسالك  
لطلبك .

تابع بريدك الإلكتروني بشكل مستمر لتلقى الردود أو للتأكد من أن  
رسالتك لم تفتحُ الجهة المقصودة .

## قواعد عامة لكتابة سيرة ذاتية باللغة الانجليزية

مبدئياً يتم تقسيم السيرة الذاتية إلى 6 أقسام رئيسية :

### المعلومات الشخصية Personal Information :-

الاسم Name - يكتب الاسم ثلاثي ، مع مراعاة بدء الأسماء بمروف كبيرة.  
التليفون Telephone number - يكتب رقم التليفون المنزل و  
الممول مصموبا بالكود الدولي. العنوان Address – يكتب العنوان  
بالتفصيل- المروف الأولى لأسماء الشوارع و المدن و البلاد كبيرة.

### **Ahmed Mohamed Mahmoud**

15 Salah Salem St., Cairo , 11231  
(012) 555-5555 (02) 555-1212  
ahmed\_mahmod@gmail.com

### الهدف Objective :-

تجنب كتابة جملة مبهمه "لهدفك". الجمل الغامضة مثل "أحاول  
الاستفادة من مهاراتي التسويقية" أو "أبحث عن عمل يرضيني" لاتضيف  
أى شئ لسيرتك الذاتية بل يمكن أن تترك انطبعا بأنك انسان غير واثق  
من نفسه.

### **Career Objective**

**Professional position** which will use my finance and  
accounting skills in budgeting, analysis, and reporting  
supported by my valuable communication, information  
technology, and organizational skills to result in a more  
profitable company

## التعليم Education :-

يتم البدء بذكر أحدث الشهادات الماصل عليها المتقدم للوظيفة و ليس العكس ، الدورات تدريبية Professional Training نقوم هنا بذكر الدورات التدريبية التي حصلت عليها ( لغة - كومبيوتر- تنمية مهارات).

### **Education**

**Cairo University**, Faculty of Commerce, Cairo, May 2005  
Bachelor of Science in Business, Majors in Accounting and Marketing. Overall GPA 3.8/4.0

**Study Abroad**, Wells College, Florence, Italy (Spring 2003)  
Studied intensive language and multi-cultural courses

## تاريخ العمل Work history -

تقوم بذكر أماكن العمل السابقة الأثير أولاً وفقاً للتاريخ ولا بد أن تعطي تعريف مبسط عن عملك وانجازاتك.

### **Work Experience**

**First Investors**, Cairo, October 2004 - present  
Human Resources Intern

- Maintain Access database for human resource department and track employee Series 6, 63 and life insurance certification training
- Work to pay for college tuition and living expenses

**Sheraton Hotel and Suites**, Sharm Elshikh, Sinai , Summer 2004  
Conference Team ( Tourism in MENA)

- Provided assistance to customers, guest speakers, and hotel staff to ensure facility specifications and requirement were meet in a professional and timely manner
- Performed supervisory role in absence of supervisor, including scheduling a team of 15, assignment of tasks, and customer service

• **المهارات Skills والمواهب Honors :-**

يتم هنا ذكر جميع المهارات المكتسبة ( اللغات و درجة إتقانها-  
التعامل مع الكمبيوتر- مهارات التنظيم- مهارات الترجمة).

**Activities and Honors**

- Captain, Intramural Softball Team (9/04 -11/04) – Organized daily team practices and provided leadership to 12 players
- Computer Assistance, Faculty of commerce (1/03 – 5/03) – Assisted students enrolled in an introductory computer course with Excel, Word and Access. Selected by faculty for exceptional performance while enrolled in class
- Football Competition National Winner (November 2002) – Evaluated and presented recommendations to all team member during the university competition

**Ahmed Mostafa**

331 Salah Salem St., #Cairo, 11234 Tel: +2012-222-999  
ahmed.mos@excite.com

**OBJECTIVE**

Position in sales, where skills in communication and client service will add value.

**EXPERIENCE**

***Supervisor: El-Magd Channel, KSA(1998-2004).***

Managed daily operations for high-volume retailer of science-oriented educational products. Supervised up to 20 staff.

- Consistently met personal sales quotas, using up-selling and thorough product knowledge. Calculated and set sales goals for staff and store.
- Trained and developed employees, delegating tasks for maximum efficiency.
- Noted for ability to sell highest-priced items (\$600-\$1,000) by educating clients and providing exceptional customer service. Established loyal, profitable clientele.

***Manager: Panasonic, Cairo (1994-1998).***

Oversaw customer service and operations of two ticketing systems promoted twice.

- Working independently, handled and accounted for large sums of money (\$25,000+).
- Trained and supervised sales staff. Worked efficiently with team members.
- Budgeted time and resources work while attending school fulltime.
- Learned and led 55-minute presentation on film animation. Required ability to quickly master technical information and tailor programs to specific audiences.
- Attended weekly business seminars on Disney corporate strategies.

**EDUCATION**

Bachelor of Arts: Theatre (emphasis in technical/design studies and administration), University of Alexandria, (1997). Excellent

**OTHER FACTS**

- Well-traveled, with knowledge of French.
- Computer knowledge includes Windows, Macintosh, HTML, Word, PowerPoint, Excel, FoxPro, basic CADD and Internet navigation.

النموذج الثاني :-

**Ehab M. Alsaghier**

12 Rayel St., Helwan, Cairo, 11234

012-555-7879

ehab\_alsaghier@yahoo.com

**OBJECTIVE**

Position where management, merchandising and customer service experience will add value.

**HIGHLIGHTS**

- Strong background in management. Experienced supervising and training up to 12 employees to turn product features into customer-oriented benefits.
- Skilled at merchandising products to meet changing market demands.
- Contribute to profitability with attention to detail.
- Helped produce \$2.3 million in department sales in 1997, despite increased competition.

**EXPERIENCE**

**Senior Merchandise Production Specialist - Accessories:** Natural Leather, Burg Alarab (1998-present).

- Ensure smooth flow of merchandise into distribution center.
- Support 755 stores and kiosks by distributing inventory and merchandising data to buyers, vendors and allocation staff.
- Effectively managed five projects, including assignment to change glove linings

**Department Manager:** Kased Kareem, Cairo (1996-1998).

- Supervised 12 employees while providing direction to all department personnel.
- Reduced inventory costs through efficient stock management.
- Worked with vendors to ensure proper inventory levels and receive discounts, as needed
- Frequently cited by supervisors for skills in merchandising and customer service.

As **Assistant Department Manager** (1995-1996), helped train and supervise 10 employees.

- Reduced turnover and lowered training costs by increasing product knowledge among staff.
- Met strict payroll guidelines, consistently coming within 50 cents of daily goals.

As **Manager Trainee** (1995), took on new tasks while increasing supervisory role.

- Promoted after only three months for less than half normal time.
- Trained in administration, cash handling, customer service, finance and taxes.

## **EDUCATION**

**BA: Marketing and Management** (dual majors), Faculty of Commerce, Cairo, (1995).

## **OTHER FACTS**

- Computer skills include Microsoft Outlook 98, Excel and Word.
- Enjoy building projects and outdoor sports, including golf.

**Sayed Hassan Mohamed**

96 College Road, Mansoura, 92020

Tel:+2060-444-6666 sayed760@hotmail.com

**OBJECTIVE**

Position where skills in software engineering/programming will add value.

**TECHNICAL SKILLS**

- Operating Systems: Windows NT/XP, UNIX on Sun SPARC and MS-DOS.
- Programming Languages: C, C++, HTML and JavaScript.
- Software: Microsoft FrontPage, Image Composer and Word; Lotus Notes and mSQL.

**EDUCATION**

- Bachelor of Science: Computer Science, University of Mansura, Mansura, (2004).

**EXPERIENCE**

- Following graduation began extensive online research of information technology job market and leading firms. Also create Web pages; samples available upon request (1999-present).
- Followed up with commercial and individual customers to ensure high levels of satisfaction.
- Proactively sought out new tasks to make best use of available time.
- Earned reputation for impeccable work and attention to detail.
- Maintained good working relationship with managers and colleagues.

**Skills**

- Strong background in computer science field, with degree and extensive training.
- Accomplished team player. Working with database management group at Univ. of Mansura, created online multimedia store to sell books, movies, compact discs, etc. Used CGI scripts written in C++ to track customer transactions and records; also created shopping cart.

- Superior work ethic, with zero sick days during 18 months in last position.
- Highly trainable. Cited for self-directed efforts and excellent results by manager (2004-2006).

#### **OTHER FACTS**

- Interests include hardware/software technology, sports and antique car restoration.
- Member: HTML Writers Guild.

**Khaled Abdel Aziz Madkour**

135 Damascus St., Mohandeseen, Giza,12233  
(202)333-00000 khaled.aziz@gole.com

**OBJECTIVE**

Position in database administration where experience and training will add value.

**TECHNICAL PROFILE**

- Languages: C++, Visual Basic, Perl, PHP, Javascript, COBOL, PL/SQL and Pascal.
- Applications: Oracle, dBase, Excel and Access. Experienced on SG workstations.
- OS: Windows 95/98/NT/2000, UNIX, Linux, Solaris, Irix, VAX/VMS and DCL.

**EXPERIENCE**

**Database Engineer, System Integration (SI)** Division: Entertainment Communications, Dubai (1998-present). Provide Oracle database development and administration for this ISP.

- Create Web-based intranet applications using Oracle, Perl, PHP and JavaScript. Consult with clients during and after system design, set-up and development.
- Developed and administer in-house billing database (Oracle), critical to operations.
- Work well with international team members from Asia, Europe and US.
- Cited for diligent efforts and on-time record. Selected for management training program.
- Also contributed as PC Hardware Technician.
- Prior experience as Second Officer in Egyptian Army (1989-1991).

**EDUCATION**

Computer Information Systems (CIS) major; Economics minor. AUC, Cairo

- Nominated for International Scholarship.
- Team project for System Analysis course chosen as standard material for students.

- Awarded outstanding New Student Scholarship for entrance examination results.

### **OTHER SKILLS**

- Speak Korean and English. Multicultural, with wide international experience.
- Trained to identify and overcome obstacles under pressure during 28 months of military service. A dedicated, flexible team player.
- Diverse business-related training includes marketing, accounting, statistics, international business, micro and macro economics, corporate finance, microcomputer applications, data communication and systems analysis.

# 3

## المقابلات الوظيفية



## المقابلة الشخصية

يعد توافر المهارات المهارية والسلوكية الفعالة في الإنسان من أهم عوامل النجاح الحقيقية التي تؤدي إلى المصول على نتائج إيجابية عند البحث عن وظيفة مرموقة ، أو المصول على عمل جديد ؛ إذ تؤدي هذه المهارات إلى نتائج إيجابية من خلال تقديم انطباع جيد في المقابلات الشخصية. تعتبر المقابلة الشخصية في هذا العصر من أهم الوسائل لتقييم الأفراد عند البحث عن الموظف المناسب أو الطالب الملائم. وللمصول على أفضل النتائج يجب الاستعداد لها من كلا الطرفين. فعليك مثلاً عند التقدم لوظيفة أو برنامج دراسي أن تمدد مسبقاً للنقاط المراد مناقشتها وأن ترتبها بتسلسل معين بما يتلاءم مع أهدافك من المقابلة، وهذا يمدده نوعية العمل الذي تريده ومؤهلاتك العلمية والذاتية. فبهذا الأسلوب تكون المقابلة الشخصية ذات مسار ممدد وتتلافى العشوائية

## أنواع المقابلات

### • المقابلة أمام شخص واحد فقط



وهي الطريقة التقليدية وهي أسهل أنواع المقابلات حيث أنك ليس عليك سوى التكم في مديتك و ردود أفعالك إزاء الأسئلة المختلفة، و لو كان لديك عدة مقابلات في نفس اليوم فحاول الاسترفاء بين كل

مقابلة والأفرى متى لا يصيبك الاجهاد ، فالمدبر المسؤل بالطبع لا يريد الشفص المجهد الفامل الذي يبدو عليه التعب .  
ولكن يجب أن تناول أن تظهر بنفس القدر من الثبات والثقة والصرامة أمام الممتمنين المفتلين لأن بالطبع سيتم تقييمك من قبلهم جميعا فحاول المصول على درجات متقاربة .  
فى هذا النوع من المقابلة الشفصية ( واعد - أمام - واعد ) يكون تم الإقرار بأنك تمتلك من المهارات والتعليم ما هو ضرورى للفوز بالوظيفة، ولكن القائم على المقابلة يريد أن يرى إذا ما كنت ستتوافق مع الشركة، وكيف ستكمل مهاراتك المهارات الموجودة فى بقية الإدارة. هنا يكون هدفك هو إقامة علاقة ودية مع القائم على المقابلة الشفصية وتعريفه أن مؤهلاتك ستفيد الشركة .

## • المقابلة الشفصية بالأسلوب الانتقائي :



المقابلة الشفصية الانتقائية تهدف إلى إفراج جميع المتقدمين للوظيفة غير المؤهلين لها. وهنا يكون عرض المقائق الفاصة بمهاراتك أكثر أهمية من إقامة علاقة ودية. سيكون لدى القائم على المقابلة تخطيط ممدد للنقاط التى يودون تغطيتها وسوف يثبتون عن البيانات المتناقضة فى سيرتك الذاتية ويتمدون مؤهلاتك. أجب على أسئلتهم ولكن لا تتطوع بأية معلومات إضافية، فهذه المعلومات قد تستخدم فى غير صالحك .

## • لجنة فحص المتقدمين:

لجنة المقابلة الشفوية هي وسيلة شائعة، وفيها ستواجه عددا من موظفى الشركة الذين يكون لهم مق اختيارى أو رفضك للوظيفة. عندما تجيب على أسئلة يطرحها عدة أشخاص تكلم مباشرة إلى الشخص الذى يطرح السؤال. ليس من الضرورى أن تجيب وأنت متوجه للمجموعة بأكملها. فى بعض لجان المقابلات الشفوية قد يطلب منك توضيح مهاراتك فى حل المشكلات. ستقوم اللجنة بتمديد موقف ما وتطلب منك عمل فطة لمواجهة هذه المشكلة. لست ملزما فى المالة أن تقدم ملا نهائيا، فالقائمون على المقابلة الشفوية يريدون أن يعرفوا الطريقة التى ستطبق بها معلوماتك ومهاراتك فى موقف حقيقى.



إذا كنت فمولا فبالطبع ستشعر بعدم الاطمئنان عند إجراء هذا النوع من المقابلة، ولكن حاول أن تفكر بإيجابية فهي مجرد مقابلة شفوية عادية وكأنك أمام شخص

وامد فقط، ولكن بالطبع يجب أن تحاول أن توجه مديتك إلى كل أعضاء لجنة التمكيم بنسب متقاربة فلا تتحدث مع وادم فقط وتتجاهل الباقين، وإذا تلامقت الأسئلة فلا تتردد فى أن تطلب إعادة آفر سؤال متى تستطيع تقديم الإجابة المناسبة، فى النهاية يجب اتباع قواعد الاتيحت عند تمية أعضاء لجنة التمكيم فتبدأ بتمية السيدات أولا ثم الرجال الأكبر سنا وهكذا.

## مقابلة مجموعة المتقدمين للوظيفة معا:



المقابلة الشفوية الجماعية تصمم عادة لاكتشاف القدرات القيادية لمديرى وموظفى المستقبل الذين سيتعاملون مع الجمهور، يتم جمع أفضل المتقدمين معا فى مقابلة شفوية غير رسمية ولها طابع

مجموعة نقاش. يتم طرح موضوع ما ويبدأ القائم على المقابلة فى المناقشة. الهدف من المقابلة الشفوية الجماعية هو معرفة كيف تتفاعل مع الآخرين وكيف تستخدم معرفتك وقدراتك المنطقية لكسب الآخرين. إذا أدت دورك بنجاح فى المقابلة الشفوية الجماعية فقد تدعى إلى مقابلة شفوية أفرى أكثر توسعا وجدية.

يعد هذا من أصعب أنواع المقابلات لأنه يجدر بك أن تراقب ما تقوله وما يقوله الآخرون أيضا، عموما ما يكون المتقدمون للوظيفة متساوين من ناحية الفيرة والمؤهلات ولكن طريقة إجراء المقابلة هو الذي يمدد من سيتم اختياره للعمل.

### لهذا فمن الأفضل:

1. اختيار مقعد فى منتصف المكان
2. الإجابة عن الأسئلة بسرعة ووضوح
3. عدم مقاطعة باقى المتقدمين إلا فى حالة أن يقدم أمدهم معلومة فنية فاطئة
4. لا تنتقد باقى المشاركين



5. حاول ألا تكون أول من يبدأ في السؤال عن المرتب  
6. لا تمتكر الحديث ولكن أعط فرصة الحديث للآخرين أيضا

## • المقابلة عن طريق الهاتف:

المقابلات الشفوية عبر الهاتف هي مقابلات شفوية انتقائية للتخلص من المتقدمين ذوي المؤهلات الضعيفة بحيث لا يتبقى سوى عدد صغير للمقابلات الشفوية الفاصلة. قد يتم الاتصال بك بدون سابق إنذار أو قد تتمول مكالمات هاتفية لمراجعة سيرتك الذاتية إلى مقابلة عبر الهاتف. هدفك في هذه الحالة هو أن تحصل على دعوة لمقابلة شفوية وجهها لوجه، وهذه بعض الإرشادات الفاصلة بالمقابلات الشفوية عبر الهاتف:

### 1. توقع الموارد:

اكتب مسودة عامة بها إجابات عن الأسئلة التي قد تطرح عليك. ركز على مهارتك، وفيرتاتك، وإنجازاتك.  
تدرب على الإجابات متى تشعر أنك مرتاح لها، ثم قم باستبدال هذه المسودة ببطاقات ملاحظات عليها النقاط الرئيسية وامتفظ بها بجانب الهاتف.

### 2. امتفظ ببياناتك في مكان قريب:

امتفظ بأية بيانات هامة بما في ذلك سيرتك الذاتية، وملاحظاتك عن الشركة، وبطاقات الملاحظات التي أعددتها بالقرب من الهاتف. ستبدو مستعدا إذا لم تضطر إلى البحث عن المعلومات. تأكد أن لديك أيضا نوتة كتابة وقلم متى تستطيع تدوين ملاحظاتك وأي أسئلة تريد طرحها في نهاية المقابلة.

وهذا هو أسوأ الامتدادات لأنه من الصعب التمكن فيه، فحاول بشتي الطرق أن يكون هناك مقابلة شخصية أما إذا لم تتمكن من إجرائها فعلي الأقل حاول أن:

تكون بشوشاً أثناء المديث (فرغم أن المديث تليفونيا إلا أن الطرف الآخر سيشرح ببشاشتك)

تعرف إذا كان الطرف الآخر أمامه سيرتك الذاتية أثناء مديثكما فهذا دليل علي جدية الموار

لا ترفع صوتك أثناء المديث وإلا ستعطي انطباعاً سيئاً عنك مما يقلل بالطبع من فرص مصولك علي العمل. حاول المصول علي مقابلة وجهها لوجه: اعرض نفسك

## مرحلة ما قبل المقابلة الشخصية

### • ابحث عن المعلومات التالية:

أماكن مكاتب الشركة المنتجات والخدمات العملاء المنافسين فلسفتها تاريخها آخر أخبارها المعلومات المالية بما في ذلك الرواتب والسندات. تعرف علي الجهة التي تتقدم إليها . فهناك العديد من المصادر . الإنترنت أمد المصادر المديثة والسريعة والسهلة التي تتيح لك المصول على كم وافر من المعلومات ، والمكتبات ، كمكتبات الجامعات أو الهيئات العامة والخاصة تعد أيضاً من المصادر المهمة المتامة للباحث عن المعرفة . وفي الغالب فإن الجهة التي تتقدم إليها أيضاً تتيح للمتقدم معلومات تعريفية عن المنظمة ونشاطها وفلسفتها ومرافقها ، الخ . يهكم في هذه المرحلة التعرف على الجهة المتقدم إليها من ميث رسالتها وأهدافها وفططها المستقبلية ،

مجم نشاطاتها (المبيعات مثلا ) ، ميم مواردنا البشرية ، الوضع التنافسي لها ، أهم الإضافات الحديثة إداريا وإنتاجيا ، وأهم عناصر فطتها المستقبلية.

### • استعد للمقابلة الشخصية الفعلية:

تدرب على إجاباتك عن الأسئلة المألوفة. وبالمثل أعد قائمة بالأسئلة التي تريد طرحها على صاحب العمل. معظم المقابلات الشخصية تأخذ الشكل التالي:

أولا: أنت تجيب عن أسئلة خاصة بخبراتك ومؤهلاتك، ثم ثانيا: أنت تسأل أسئلة حول الوظيفة.

تدرب على المقابلة الشخصية مع صديق. يجب عليك توصيل كل المعلومات الهامة عن نفسك خلال 15 دقيقة. سجل هذا الشرع لتراجع الكلمات التي تستخدمها، وسرعتك ومركباتك المسماة.

قم بإعداد مادة المقابلة الشخصية قبل أن تفرج. امض معك العديد من النسخ من سيرتك الذاتية، وقائمة بالأشخاص الذين يمكن الرجوع إليهم، وإذا كان ملائما، نماذج من أعمالك. تأكد أن كلها حديثة.

اذهب في الميعاد الممدد، فالذهاب في الميعاد (أو قبله) عادة ما يفسر من قبل القائم على المقابلة الشخصية كدليل أنك شغص ملتزم وجاد في عمله ويمكن الاعتماد عليه.

كن إيجابيا وماول أن تجعل الآخرين يشعرون بالراحة في وجودك. أظهر تفتحك عن طريق تقديم التمية بمصافمة قوية بالأيدى وبالابتسام. تجنب قول أى تعليق سلبي على صاحب عمل مالى أو سابق.

لاتكن عصبيا، فكر فى المقابلة الشخصية كموار أو مديث وليس كاستجواب، وتذكر أن القائم على المقابلة يشعر بنفس العصبية التى تشعر وهو يحاول ترك انطباع جيد لديك.

### • فلال المقابلة الشخصية

اعمل على اختيار الملابس المناسبة، وامرص على الأناقة عموما ميث يتوجب عليك أن ترتدي ثيابا أفضل قليلا من تلك التي تستخدمها يوميا، وليس من الضروري أن تكون ملابسك جديدة أو مسب الموضة لكن نظيفة ومرتبة. اجمع أكبر قدر من المعلومات عن العمل وصاحب العمل. تأكد من مكان إجراء المقابلة وكيفية الوصول للمكان، وتعرف على اسم الشفص أو الأشخاص الذين يقومون بإدارة المقابلة. اجمع نسفا نظيفة من وثائقك عن العمل، واممل معك قلما. كن مستعدا لتقديم الشرح عن مؤهلاتك للعمل، والأجوبة على الأسئلة التقليدية، واعمل على تطبيق ذلك مسبقا من فلال تمثيل الأدوار مع صديق لك.

### • مدد الأسئلة التي تريد طرهما أثناء المقابلة.

إذا لم تكن مستعدا لإجراء المقابلة فاتصل بصاحب العمل بالسرعة الممكنة، ومدد موعدا آفر.

### • النوم لرامة الذهن:

عليك أن تنام في الليلة السابقة لموعد المقابلة؛ فذلك سينعكس إيجابيا على مظهرك وميويك.

### • يوم المقابلة الشخصية

## • يوم المقابلة: احرص على الوصول قبل المقابلة بعشر

### دقائق.

فقط للوصول مبكرا إلى مكان إجراء المقابلة، فلا يمكن قبول أي عذر للتأخير ، وإذا حدث أمر ما أدى إلى تأخيرك فيجب الاتصال فورا للاعتذار.

## • التزم المظهر الوقور والمهني فى ملبسك ولكن كن مرتاما

### فيه.

سيتم الحكم عليك فى بعض الجوانب من مظهرك. إذا كنت غير واثق مما تلبس، فالبس ما يبدو ملبسا مافظا. من الأفضل ارتداء بدلة إلا إذا علمت أن الموظفين يرتدون الملابس الغير رسمية. ويفضل بدلة غامقة ذات قطعتين من لون واحد ، كما يجب أن تتجنبّ البدل السوداء تماما، فهي مناسبة لمفلات العرس ووجبات العشاء الرسمية، فان ارتديتها فستعطي انطباعا سيئا؛ إما أنك غير معتاد على ارتداء البدل أو أن هذه هي البدلة الوميدة التي تمتلكها، ولا حظ أنه يمتنع عن إقفال الرزّ السفلي للسترة ، وأن تفك أزرار البدلة عند الجلوس .

- تنظيف الأسنان متى تكون رائحة النفس طيبة أثناء الكلام
- عدم مضغ الملوى أو اللبان و التدخين مراراً بالطبع في كل الأحوال

- ارتد قميصاً كلاسيكياً ذو أكمام طويلة  
وأن يكون لونه مناسباً للون البدلة، لذا فإن اللون الأبيض أو الأزرق الفاتح أو اللبني سيكون اختياراً آمناً.

- اختر ربطة عنق تقليدية مناسبة للون القميص والبدلة  
وأن يفضل أن تكون ذات نقوش صغيرة أو خطوط مائلة وتجنب الألوان الزاهية مثل الأصفر والوردي. ويجب أن تربطها بشكل صحيح أي تصل متي المزاج فلا تكون قصيرة فيكون شكلها كوميدياً أو طويلة تتعدي منطقة الوسط.

وفيما يلي شرح لطريقة ربط ربطات العنق الكلاسيكية

- عقدة قصر ويندسور
- المزدوجة
- اليسرى
- المقلوبة

## ربطة قصر ويندسور



ضع الطرف العريض فوق الرفيع بحيث  
يكون أطول منه بموالي 30 سم



ممر الطرف العريض من فلف الرفيع



قم بعمل دورة كاملة من ناحية

اليمين

ثم اسحب الطرف العريض من ناحية

اليسار



قم بامرار الطرف العريض فوق العقدة

قم بمرار الطرف العريض من اسفل  
إلى داخل العقدة



قم بامرار الطرف العريض داخل  
العقدة



قم بضبط شكل العقدة لتناسب  
المظهر العام



### الربطة المزدوجة

ضع الطرف العريض فوق الرفيع بميث  
يكون أطول منه بموالي 20 سم





قم بعمل نصف دورة بالطرف العريض  
فلف الرفيع



قم بعمل نصف دورة بالطرف العريض  
أمام الرفيع



أدفل الطرف العريض داخل الربطة



أدفل الطرف العريض داخل العقدة



قم بضبط شكل العقدة لتناسب  
المظهر العام

## الربطة اليسرى



ضع الطرف العريض فوق الرفيع بحيث  
يكون أطول منه بموالي 20 سم



قم بعمل نصف دورة بالطرف العريض  
فلف الرفيع



قم بسمب الطرف العريض لأعلى



قم بعمل نصف دورة بالطرف العريض  
فلف الرفيع بالجانب الأيسر



قم بعمل نصف دورة بالطرف العريض  
أمام الرفيع

قم بإمرار الطرف العريض داخل ربطة

الرقبة



قم بإمرار الطرف العريض داخل

العقدة



قم بضبط شكل العقدة لتناسب

المظهر العام



## الربطة المقلوبة

قم بضبط الطرفين بحيث يكونا

مقلوبين

مع مراعاة أن يكون الطرف العريض

فلف الرفيع وأطول منه بموالي 25

سم





قم بعمل دورة كاملة بالطرف  
العريض من قلف الطرف الرفيع من  
ربطة الرقبة



قم بشد الربطة جيدا



قم بامرار الطرف العريض من أمام  
الطرف الرفيع بحيث يكون وجهه  
للأمام



أدفل الطرف العريض داخل ربطة  
الرقبة وقم بشده جيدا



أدفل الطرف العريض داخل العقدة



قم ب ضبط شكل العقدة جيدا ليناسب

المظهر العام

- أن يكون المذء لونه غامق ويتم تلميعه جيدا  
يجب أن يكون لون المورب غامقا ( تفادى اللون الأبيض) وأن يكون المورب طويلا حتى لا يظهر لون الجلد اذا ما وضعت ساقا فوق الأخرى. ارتد مزاج جلدي يتناسب مع لون المذء.
- أما بالنسبة لمكان يطلب فيه الذهاب بالملابس غير الرسمية  
افتح قميصا بلون هادئ ، ويفضل أن يكون ذو لون وامد أو به نقوشا ففيفة، أما المذء فليس بالضرورة أن يكون كلاسيكيا، ولكن لا تذهب أبدا إلى مقابلة عمل وأنت ترتدي بنطلون جينز أو تي شيرت أو مذء رياضي أو صندل.

## وأخيرا فمظهرك لا يقتصر على ما ترتديه ولكنه يتضمن أيضا

### كيفية تصرفك:

كيف تمشي، تجلس، تتكلم، تصافح. فكل هذا يعطي انطباعا عن مدى ثققت بنفسك لذلك فعندما تقف قف مستقيما واجلس مستقيما وتذكر دائما أن تبدأ بمصافحة قوية فهي تعطي أول انطباع ايجابي عنك. من الضروري أن يكون القميص نظيفا مكويا، ورباط العنق محافظا. الشعر مصفف بعناية ويفضل تصفيفه قبل المقابلة بأسبوع والأظافر مقلمة. استخدام رائحة الكولونيا ميث أنك قد تفاجأ بأن الشخص الذي عليك مقابلتة مريض بالمساسية مثلا أو مابعد الملاقة بدون إسراف.

إن النصيحة العامة هي: الظهور بمظهر نظيف ولائق بمكان العمل الذي تتقدم إليه. فعلي سبيل المثال إذا كنت تتقدم لوظيفة في شركة تعمل في مجال الانشاءات ميث يلبس الموظفون الملابس الغير رسمية ستعتبر مبالغا في أناقتك إذا ما ذهبت هناك مرتديا بدلة، وعلي العكس من ذلك إذا كان عليك إجراء مقابلة عمل في مؤسسة مصرفية فستترك انطباعا سيئا إن ذهبت مرتديا ملابس غير رسمية بدلا من البدلة التقليدية.

وإذا عمزت عن معرفة ما إذا كان عليك ارتداء الملابس الرسمية أم لا بكل بساطة يمكنك أن تسأل أهد معارفك من العاملين بالشركة أو الذهاب الي الشركة متعللا بأي عذر لرؤية الجو العام بالشركة وهذا ما سيعكسه لك ملابس الموظفين هناك. ومظهرك العام لا يتمدد فقط بناء علي ما ترتديه ولكن يؤثر فيه أيضا طريقة تصفيف الشعر (وملاقة الذقن بالنسبة للرجال) بالإضافة إلى رائحة الجسم، فان رائحة العرق أو رائحة العطر المبالغ فيه كل منهما يعطي انطباعا سيئا.

## • أثناء المقابلة الشخصية :

لا تسهب كثيراً في الإجابة بإعطائك معلومات إضافية لم تطلب منك .  
كن مباشراً في إجابتك دون مقدمات .  
تفاعل واذكر فقط ماسن فبراتك العملية السابقة وابتعد عن مساوئها  
تصريماً أو تلميها  
استفهم عن ما غاب عنك من معلومات عن الجهة التي تتقدم إليها .  
اهتمامك بالتعرف على الجهة من خلال أسئلتك الموضوعية تدل على  
اهتمامك وإخلاصك في طلب العمل في الجهة التي تتقدم إليها . كما أن  
الأسئلة تقود إلى موارد مفتوح من شأنه أن يضيف جوا استرخائياً على المقابلة  
لجميع الأطراف.  
اطلب التوضيح إذا لم تستفهم عن شئ ميوي وضروري ولا تطلب إعادة شرح  
الموضوع كاملاً مرة أخرى.  
انظر في عين ممدتك متى تشعره بثقتك بنفسك.  
لا تدفن ، و لو عرض عليك المسئول عن المقابلة سيطرة فارفضها بأدب .  
لا ترفض من صوتك فلا يسمعك ممدتك ولكن كن واثقاً من نفسك، ولكن  
أمذر من الثقة الزائدة فقد يتم فهمها على أنها عدوانية .  
عندما يأتي دورك، اسأل الأسئلة التي قمت بإعدادها من قبل، وهذه الأسئلة  
يجب أن تشمل أي معلومات عن الشركة أو عن الوظيفة لم تستطع الحصول  
عليها من بمتك.  
لاتسأل أسئلة قد تثير علامات استفهام. إذا سألت : "هل الانتقال إلى مكان آخر  
ضرورة؟" فسيفهم القائم على المقابلة أنك لاترغب في الانتقال إلى مكان آخر  
على الإطلاق. إذا طرمت العديد من الأسئلة حول الإجازات فربما فكر القائم على  
المقابلة أنك مهتم بالمصول على إجازة أكثر من اهتمامك بالعمل بالشركة

والإسهام بها. تأكد أن القائم على المقابلة يفهم السبب وراء طرمتك هذه  
الأسئلة

### • تجنب المركات الجسمانية السلبية.

- القائم على المقابلة يريد أن يرى سلوكك واستجابتك تمت الضغوط. تجنب  
علامات العصبية والتوتر النفسى التالية:
- لمس الفم بطريقة متكررة أو عض الشفة.
  - إلقاء وجود سعال للمصول على مهلة.
  - الابتسامات المقتضية أو المفتعلة.
  - هز الساق أو القدم أو المركات العصبية بالأصابع.
  - ثنى الذراعين أو وضعهما متشابكتين.
  - الجلوس فى ترهل واسترخاء.
  - تجنب التقاء الأعين. ولكن انظر إلى ممدتك وراع عند النظر أن تنظر إلى  
الجبهة (كما فى المقابلات الرسمية) وليس إلى الأنف (كما فى المقابلات  
الشفصية" انظر الشكل التالي:-



منطقة النظر فى المقابلات الرسمية

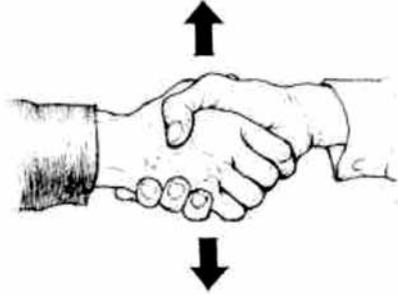


منطقة النظر فى المقابلات الشفصية

## لابد أيضا أن تراعي النقاط الآتية:-

- لا تلق بالنتائج أثناء إجراء المقابلة.
- امض معك نسخ إضافية من سيرتك الذاتية فقد تحتاج إليها.
- لا تظهر بمظهر اليائس الذي يقبل أية وظيفة ستعرض عليه.
- لا تكذب أبدا مهما كانت النتائج ولكن أجب عن الأسئلة بوضوح ولا داعي للتفاصيل الغير لازمة.
- وضع أنك تريد هذه الوظيفة، وأظهر قدراتك على أخذ زمام الأمور وذلك بالمديث عن الوظائف التي تستطيع القيام بها من أجل فائدة هذه الهيئة وإعطاء تفاصيل دقيقة عن مساعداتك لأصحاب العمل السابقين.
- ابرز إنجازاتك السابقة ولا تعص أي انطباع سلبي عنك.
- لا تجب عن الأسئلة بنعم ولا فقط ولكن حاول أن توضح مواهبك وقدراتك مع إعطاء بعض الأمثلة للدلالة عليها.
- إستخدام المالات النظرية فإنها تعكس قدرات الشفص لمل المشاكل بدون أن تسبب إمرأجاً إذا ما إستفدمت أمثلة واقعية.
- لا تتعرض لأي مشكلة شفصية تفصك.
- حاول ان تصغي لكل كلمة صغيرة أو كبيرة يقولها المدير ولا تشغل عنه بالتطلع إلى التابلوه الموجود خلفه أو غير ذلك .
- الثقة في النفس والابتعاد عن الضرور والتصنع .
- عدم المديث عن الراتب قبل ان يذكره المدير ويفضل عدم تمديد راتب معين لأنه سلاع ذو مدين.
- حاول أن تؤكد انك مريض على العمل في هذا المجال والتعاون مع الشركة حتى لو كانت شركة مديثة

- كن مريضا جدا عندما تهتم بالانصراف وتجنب الاصطدام بالكراسي أو أي شيء موهود بالمكتب لأنه يعطى انطباعاً سلبياً
- اغلق هاتفك المممول ولا ترد علي أية مكالمات مهما كانت.
- وضع ما يمكن أن تقدمه بدلا من السؤال عما يمكن أن تأفذه.
- اسأل أسئلة ذكية عن الوظيفة ، مثل أن تسأل عن بعض التفاصيل الدقيقة للوظيفة مثل المهام ، المسؤوليات ، الأشخاص الذين سيعملون معك ، والشخص المسئول عن أدائك الوظيفي ويشرف عليه ، ونظام الشركة ، ستجد في هذا الكتاب نماذج لها .
- تذكر أن المقابلة الشخصية هي فرصة لك أنت أيضا لتقييم الشركة والعاملين بها.
- تأكد أن المقابلة الشخصية تمتاج الي الممارسة أكثر من القراءة .
- لا تبادر بمصافحة صاحب العمل عندما تهتم بالانصراف إلا إذا رغب هو في ذلك متى لا تتسبب في إمراج نفسك وفي حالة حدوث ذلك صافح بقبضة يدك وليس بالأصابع والضغط برفق مع هز اليدين من المرافق وليس من الرسغين أنظر الشكل التالي :

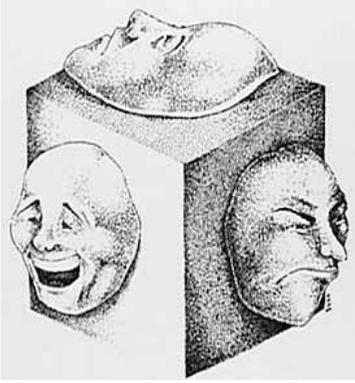


## ولا تنس المهارات التالية

- **الإنصات:** وهذا مهم جداً حيث أن من لا يستمع جيداً غالباً ما تكون إجابته بعيدة عن موضوع السؤال مما قد يؤثر على نتائج مقابله الشفوية سلبياً.
- **الإستطراء:** وهذا مهم أيضاً للإيضاح المعلومات أو لتوجيه الحديث مسب ما يكون مناسباً.
- **تدوين الملاحظات:** يجب أن تكون بشكل مختصر جداً متى لا تبعد نظرك كثيراً عن المتحدث أثناء المقابلة، كما يجب المرحص على أن لا تكتب أى ملاحظة فى مال ذكر المتحدث لأمر سلبية فإن هذا قد يجعله يمجع عن إعطاء المعلومات.

## مهارات الإتصال ولغة الجسم :

يقول بعض الخبراء في هذا المجال بأن 7% من الإتصال يكون بالكلمات والباقي يتمثل في نبرة الصوت 38% وحركة الجسم 55% وقد انتشرت فب الأونة الأخيرة كتب لغة الجسم والفراسة لعل أشهرها في الغرب "Body Language" مؤلفه ألان بيز وقد أخذنا منه بتصرف كبير في التحليل لإختلاف الثقافات الأشكال التوضيحية الآتية مع ملاحظة أنها ليست ثابتة فقد تختلف من مكان لآخر:-



التفكير في قرار "بتفائل"



أحلام اليقظة





التفكير في كلام المتحدث " محايد



السخرية



المدافع المستعد للهجوم



الإحساس بالآنا " الغرور "



المدافع عن نفسه بثقة متهرزة



التفكير في فكرة أو قرار داخلي



التفكير في قرار "على وشك التنفيذ"



خائب الأمل



الثقة بالنفس وحلم اليقظة السعيد



إدعاء بطولات غير صحيحة



التفحص



التفكير العميق



الخوف والرعب



كلام عادي



التعرض للضغط



الحياد



الزهو



عدم تصديق السامع



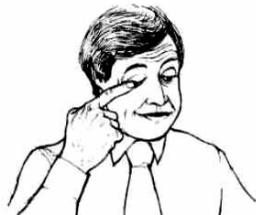
الوصول لفكرة تبدو صائبة



الحزن والندم



التفحص الشديد مع التشكك



الإعتراف



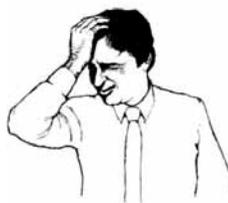
ربما



أحلام اليقظة البعيدة



"الثقة الشديدة بدون غرور"



"أه هل تكرر هذا مرة ثانية"

## الأسئلة

لماذا تسعى للعمل في هذه الشركة أو المؤسسة ؟ ما سبب اهتمامك أو رغبتك في العمل بهذه الشركة أو المؤسسة ؟

ثمة أسئلة أخرى أهم من هذه الأسئلة ، لذا من المهم أن تميز عليها بوضوح ومماس . بيّن اهتمامك ورغبتك لمن يجري المقابلة معك في العمل بالشركة . تمدث له عن معرفتك بالوظيفة والشركة والسوق من خلال تمريراتك الفاصلة . تمدث عن كيفية إفادة الشركة من مهاراتك وفيراتك في العمل . تجنب المديث قطعيا عن " المردود المالي " بتلك البساطة إلا إذا كان عملك يفتص بالمبيعات . فالقائم بالمقابلة سيتساءل عن اهتمامك ومرصك على الوظيفة .

لماذا تركت آخر وظيفة أو شركة عملت بها ؟

قد يريد القائم بالمقابلة معرفة ما إذا واجهت بعض المشاكل في آخر وظيفة أو شركة عملت بها . في حالة عدم مواجهتك لأي مشاكل ، اشرع الأسباب ببساطة كنقلك بعيدا عن مقر عملك أو تصفية أعمال الشركة أو انتهاءها ، أو إيقاف عدد من موظفيها مؤقتا عن العمل ، أو انعدام فرص التقدم في الوظيفة ، أو بمثك عن وظيفة تناسب فيراتك بشكل افضل . واذا واجهت بعض المشاكل ، تمدث عنها بصدق . بيّن أن بمقدورك تملك المسؤولية والتعلم من أفضائك . عليك أن توضع أي مشاكل واجهتها (أو لا تزال تواجهها) مع صامب العمل ، ولكن تجنب المديث بصورة سلبية عن صامب العمل . وضع أن الأمر كان تجربة وقد تعلمت من فلالها ولن يؤثر ذلك على عملك مستقبلا .

## "ما هي مهاراتك؟"

إذا قمت بالبحث والتمرينات المناسبة عن الشركة، يجب أن تكون قادرا على تصور المهارات التي تُقدِّرها الشركة. ضع قائمة بها وأعط أمثلة عن الجوانب والمجالات التي أظهرت مهاراتك فيها.

## هل تفضل العمل منفردا أم مع آفرين؟

يهدف هذا السؤال إلى معرفة ما إذا كنت شغفا تنسجم مع العمل الجماعي، وعليك أن تتأكد قبل الإجابة إذا كان العمل يتطلب منك العمل منفردا أم أنه عمل يمكن أن يكون جماعيا، ثم أجب الإجابة المناسبة، مثل (عادة ما أكون سعيدا بالعمل منفردا إذا كان العمل يتطلب ذلك، لكنني أفضل أن أعمل ضمن فريق فذلك سيساعد على إنجاز الكثير) يتوقف نجاح المشروعات العملية والتعليمية والرياضية وغيرها على التعاون والعمل الجماعي والشخص يتعلم أفضل إذا طلب أداء المهمة أمام الآفرين .

## "ما هي أهدافك المهنية؟" أو : ما هي فطرتك المستقبلية؟

القائم بمقابلتك يريد معرفة مدى التوافق بين فطرتك وأهداف الشركة. دعه يدرك أن طموحاتك ترقى للتخطيط للمستقبل. تمدث عن رغبتك في التعلم أكثر واكثر وتطوير أدائك ، وكن دقيقا قدر الممكن في التمدث عن الطريقة التي ستمقق بها الأهداف التي رسمتها لنفسك .

تمدث- على سبيل المثال-بالأدلة الملموسة عن بعض إنجازاتك أو أسلوبك في العمل كتصرفك عندما تقود فريقا أو مجموعة في العمل

## ما هو الراتب الذي تتوقعه؟

قد لا يتعيّن عليك الإجابة على هذا السؤال مباشرة، على عكس ذلك ، أعد السؤال إلى القائم بالمقابلة بإجابتك عليه على سبيل المثال على النمو التالي " لا اعرف. ما هو الراتب الذي تعتزمون عرضه على افضل مرشح للوظيفة؟ " دع

صاحب العمل هو الذي يتقدم بعرضه أولاً. غير انه من المهم معرفة مستوى المرتب المالي المعروض للوظيفة. تعرف على معدلات الرواتب من خلال المكتبات أو الإنترنت ، قم بإلقاء نظرة على الإعلانات المناسبة لتعرف مرتبات الوظائف المماثلة في ممل أو منطقة عملك. فمثل هذه المعلومات قد تفيدك في التفاوض على المكافأة عند معرفة ما يعرضه صاحب العمل.

### "ما هي الأمور الأخرى التي أغفلت الاستفسار عنها؟"

استفد من هذا السؤال كفرصة لتفصيل مميزاتك و فصائلك الإيجابية وكيفية استفادة الشركة منها. أقمع القائم بالمقابلة بفهمك متطلبات الوظيفة وقدرتك على النجاح.

### ما هي هواياتك؟" و"هل تمارس أى رياضة؟"

ربما كان القائم على المقابلة يبحث عن دليل لمهاراتك الوظيفية خارج نطاق فبرتك فى العمل. على سبيل المثال: بعض الهوايات مثل لعبة الشطرنج أو البريدج يشيران إلى وجود مهارات تميلية، أما القراءة والموسيقى والرسم فهى هوايات إبداعية. الرياضات الفردية توضع العزم والتصميم، بينما قد تشير الرياضيات الجماعية إلى أنك تسعد بالعمل كجزء من فريق.

وربما يكون القائم على المقابلة ببساطة لديه فضول لمعرفة إذا كانت لديك أنشطة خارج العمل، فالموظفون الذين يجدون متنفسا إبداعيا أو رياضيا للضغوط النفسية لديهم يكونون فى معظم الأحيان أكثر صمة وسعادة وإنتاجا.

### ما ذا تعلمت من الوظائف السابقة؟ ما هى أضخم مسئوليات تحملتها؟ ما

هى المهارات المعينة التى اكتسبتها أو استخدمتها فى الوظائف السابقة

المرتبطة بهذه الوظيفة؟ من هم الأشخاص الذين يمكننا الرجوع إليهم

لمعرفة المزيد عنك؟

## ماذا تعرف عن أعمالنا أو عن شركتنا ؟

ماول أن تكون إجابتك بسيطة ومفتصرة ولا تقتصر على المدح. ليس من الضروري أن تكون كل هذه الأسئلة هي نفسها في كل مقابلة ، ولكننا نماول أن نفكر معاً ونفيدك ببعض الفبرات السابقة .

- بماذا يمكنك أن تصف نفسك؟
- ما هي الأهداف التي تبغى تحقيقها في حياتك المهنية ؟ وما الأهداف التي نجمت في تحقيقها؟
- لماذا افترت العمل في هذا المجال تمديداً؟
- هل تفضل التعامل مع الأشخاص أم مع البيانات؟
- ما هو المافز الذي يدفعك لكي تبذل أقصى جهدك؟
- لماذا تريد العمل في هذه الشركة ؟
- اعطني دافعا لكي أعطيك الوظيفة دوننا عن باقي المتقدمين؟
- كيف تستطيع التعامل مع مشاكل العمل؟
- ماذا تتوقع لنفسك في سوق العمل بعد فمس سنوات؟
- ما الذي تستطيع القيام به ولا يستطيع ذلك أى شخص آخر؟
- ما هي مؤهلاتك المرتبطة بهذه الوظيفة؟
- ما هي المهارات أو القدرات الجديدة التي اكتسبتها حديثاً؟
- اعطني مثالا من وظيفة سابقة لقدراتك على أفذ المبادرة.
- ما هي أفضل إنجازاتك حديثاً؟
- ما هو أهم شئ في الوظيفة بالنسبة لك؟
- ما الذي يميزك في عملك؟
- ماذا كنت تفعل منذ وظيفتك الأخيرة؟

- ما هي الصفات التي تعتبرها هامة في شريكك في العمل؟
- ما العمل الذي تتمنى أن تؤديه بعد خمس سنوات من الآن؟
- كيف تمكك على نفسك بأنك قد وصلت إلى النجاح؟
- كيف تمقق النجاح؟
- أي نوع من الوظائف تريد؟
- كيف ستتوافق هذه الوظيفة مع فطرتك المهنية؟
- ما الذي تتوقعه من هذه الوظيفة؟
- هل تفضل مكانا معيننا للعمل؟
- هل يمكنك السفر؟
- ما عدد ساعات العمل التي تستطيع القيام بها؟
- متى تستطيع أن تبدأ؟
- ما هي خبراتك في العمل؟
- في رأيك كيف أعدك تعليمك لهذه الوظيفة؟
- ما هي المواد أو الأنشطة التي كانت مفضلة بالنسبة لك في المدرسة؟
- لماذا اخترت هذا التخصص؟
- هل تنوى مواصلة تعليمك
- ما الذي تحب أن تصل إليه بعد 5 سنوات من الآن؟

يجب أن تعكس إجابتك مدى خبرتك وامتراك المهني، وبناء على المعلومات التي جمعتها عن الشركة قد تكون ملما بالفرص المتاحة لك بها، وبالتالي عليك التمدد عن طموحاتك في الانضمام إلى الأقسام الواعدة في الشركة.

## ما أصعب موقف واجهته في مياتك العملية؟

ترتكز الإجابة على جزأين: أولا تعريفك للمصاعب، وثانيا كيفية تصرفك في مثل هذه المواقف؛ لذا يجب أن تقص على المقابل موقف صعبا مررت به وأظهرت مسن تصرف في له، كما أن عليك أن تتجنب المواقف المرتبطة بزملاء العمل.

## هل تفضل العمل منفردا أم مع آخرين؟

يهدف هذا السؤال إلى معرفة ما إذا كنت شغفا تنسجم مع العمل الجماعي، وعليك أن تتأكد قبل الإجابة إذا كان العمل يتطلب منك العمل منفردا أم أنه عمل يمكن أن يكون جماعيا، ثم أجب الإجابة المناسبة، مثل (عادة ما أكون سعيدا بالعمل منفردا إذا كان العمل يتطلب ذلك، لكنني أفضل أن أعمل ضمن فريق فذلك سيساعد على إنجاز الكثير).

إذا كنت صغيرا فعليك أن توضع فبراتك التي اكتسبتها طوال الفترة الماضية متضمنة التدريبات التي مارستها ومهاراتك المختلفة. أما إذا كان عمرك كبيرا فأوضع للمقابل المزايا مثل أنك تمتاھ لساعات تدريب أقل لإتقان العمل، وإمكانية اتفاذك القرار بسرعة نتيجة فبرتك الطويلة.

إذا أخذت هذه الوظيفة ، فكيف ستقضي أول اسبوعين لك بها ؟  
هذا السؤال يفترض قدرة الشخص على التأقلم في مجتمع جديد ، فالمنافس  
الجديد يشعر معظم الناس بالأضطراب ولكن يجب ألا يتمول هذا الإضطراب  
إلى رعب فهذه علامة على عدم قدرة الشخص على التكيف. أحرص على ألا تبالي  
في التعبير عن توقعاتك بالنسبة للعمل

ما هي المهارات الشفصية التي تعتقد أنك تمتلكها ولا توجد في المتقدمين  
الآخرين والتي تناسب مع هذه الوظيفة؟

هذا السؤال من الأسئلة الهامة للغاية ، فقدراتك الملموسة مثل إلمامك  
باللغات أو معرفتك بالكمبيوتر.. الخ ، ليست اساس تميزك كما أنه من  
يسهل قياسها ، غير أن هذا السؤال يساعد على تمديد كيفية رؤية الشخص  
لمواهبه ومواطن قوته الشفصية . ومن المدير بالذكر أن المرشح للوظيفة  
يكون غالباً مستعداً لأن يذكر قدراته المتعلقة بوظيفة معينة ولكنه نادراً ما  
يركز على ما يميزه عن الآخرين .

متى ستكون جاهزاً للعمل؟

لتكن إجابتك " في أسرع وقت ممكن" ، ولا تضع أي عقبات في الطريق.

ألا ترى أن مؤهلاتك أعلى من المطلوب للوظيفة؟

إذا كانت الوظيفة فعلاً أقل من إمكانياتك لكنك في حاجة إليها؛ فأجب بأنك  
تتطلع لشئ جديد مختلف وميوي، وإن بإمكانك تلقي التعليمات بنفس  
الإمكانيات لإصدارها.

أذكر مجالاً معيناً استمتعت وأنت تتحمل مسؤوليته ؟

تعطي طريقة الإجابة على هذا السؤال فكرة عن خبرة المتقدم للوظيفة . أعلم  
أن المقياس في هذا السؤال هو مقارنة المجال الذي استمتعت به بالوظيفة

المعروفة، فإذا كان المجالين متقاربين فسيكون ذلك في صالحك والعكس صحيح .

### صف أكثر الرؤساء مثالية وأقلهم مثالية من وجهة نظرك ؟

هذا السؤال يقيس قدرتك على التصرف مع مدير وأعلم أن المقياس هنا هو مدى التشابه بين مدير الوظيفة المطروحة وأكثر المديرين مثالية من وجهة نظرك .

### في أي وقت من حياتك العملية كنت عضواً أو قائد لفريق ؟

هذا السؤال يقيس مهارات التعامل مع الآخرين وهل المتقدم شخصية تهوى التنافس أو التعاون يحرص الممتحن على أن يعلم ما هو مفهومك عن الفريق بالإضافة إلى مدى تأثيرك فيه وكم من الوقت قضيته فيه .

### أذكر أمد إنجازاتك التي تفخر بها .

أعلم أن ففرك الزائد بإنجازاتك قد يؤخذ ضدك ، فالغرض من السؤال هو الكشف عن ملامح معينة في شخصيتك مثل التمدي أو عدم الإستسلام .

### ماذا سيفعل رئيسك المالي لاستفلاص أفضل ما عندك ؟

هذا هو السؤال يقيس درجة النضج المهني ، فالأساس أن يكون إتقان العمل نابعاً من أهميته بالنسبة لك وليس نتيجة لتشجيع رئيسك لك .

### أذكر ثلاث صفات تعتقد أن الآخرين يصفوك بها .

تأكد أن ذكرك لعيوبك يدل على أمانتك ولكن هذا لا يعني ألا تذكر سوى العيوب وأن مبالغتك في تقدير ذاتك ربما يكون دليلاً على غرورك .

### ما الذي أميبتته أو لم تمبه في عملك السابق؟

دائماً ييمث المقابل عن أي صفات سيئة أو نواهي نقص لدى المتقدم للوظيفة؛ فعليك توفي المذر من التذمر من عملك السابق بل عليك أن تمدح شركتك السابقة.

## هل قمت بهذه النوعيات السابقة من الأعمال من قبل؟

إذا كانت إجابتك نعم، فأفبرهم بالمهارات التي لديك وكيف يمكنك الاستفادة منها. أما إذا كانت إجابتك لا، فصف خبراتك في أعمال أخرى تمكنت من تعلم هذا العمل بسرعة، وأكد على اهتمامك ومماسك للتعلم.

## ما هو مفهومك عن العمل الناجح؟

هذا السؤال يقيس رغبة المتقدم في الاستقرار واستمراره في العمل .

## ما الذي كنت تقوم به في عملك السابق؟

للإجابة على هذا السؤال يجب أن تتضمن إجابتك المهارات والمهام ذات العلاقة بالعمل الجديد، والآلات والمعدات التي استخدمتها في عملك السابق.

## مدتني عن نفسك

ليس هذا السؤال دعوة للتمدث بإسهاب عن نفسك؛ فحاول معرفة مغزى السؤال الحقيقي، وذلك بطرح سؤال عن إمكانية تمديد شيء من مؤهلاتك أو عنك للتمدث عنه، وذلك سيساعد المقابل على توجيه المديث إلى المسار المناسب وتجنب الأماديث غير المهمة.

## أعط مثالا لمشكلة كبرى واجهتك واستطعت أن تملها بنجاح

ما أهم بالنسبة لك: نوعية الوظيفة أم المرتب؟

أعط مثالا عن موقف اضطررت أن تتخذ فيه قرارا سريعا ، وما كانت نتائجه؟  
ما هو أكثر موقف صعب تعرضت له في عملك من خلال تعاملك مع

## العملاء؟

كيف يمكنك أن تتصرف إزاء مسؤوليات متعددة ملقاة علي عاتقك؟

## ما هو التمدي الذي واجهته في عملك من قبل وكيف تعاملت معه؟

أمثلة من الأسئلة الشائعة من قبل أصحاب العمل ذات الطابع التفصصية مول الشفصصية والتفصص والفبرات العملية والرغبات والميول المهنية:

### **الأسئلة الشفصصية ذات ميول مهنية:**

- أفبرني عن نفسك . . ما هواياتك ؟
- لماذا افترت المقابلة مع منظمنا ؟
- صف عملك المثالي .
- ماذا تستطيع أن تعرضه ؟
- ماذا أنت يعتبر للكون أعظم قوتك ؟
- هل يمكن أن تذكر بعض الصيوب ؟
- عرف النجاج . الفشل .
- هل كان لديك في أي وقت أي مالات فشل ؟ ماذا تعلمته منهم ؟
- من قدوتك ؟ لماذا ؟
- كيف يتعلّق تعليم كليتك أو الفبرة بهذا العمل ؟
- ما يميزك بدرجة كبيرة في عمل ؟
- قد كان لديك صعوبة تصل مع أستاذ / مشرف / زميل سابق و كيف توليته ؟
- هل تكلمت في أي وقت قبل مجموعة من الناس ؟ كيف كبير ؟
- لماذا يجب علينا أن نستأمرك بدلاً من مرشح آخر ؟
- ماذا تعرفه عن منظمنا ( منتجات أو فدمات ) ؟
- أين تريد أن تكون في فمسة سنوات ؟ عشرة سنوات ؟
- هل تخطط للعودة إلى المدرسة للتعليم المفتوح ؟

### **أسئلة تتعلق بالتعليم أو بالتفصص :-**

- لماذا افترت تفصصك ؟

- لماذا اخترت مضور كليتك أو الجامعة ؟
- هل تعتقد أنك تلقيت تعليماً جيداً ؟
- في أيّ أنشطة المرم الجامعي شاركتها ؟
- أيّ الطبقات في تخصصك أميبت الأفضل ؟ أقلّ ؟ لماذا ؟
- أيّ الفصول الافتياريّة أميبت الأفضل ؟ أقلّ ؟ لماذا ؟
- لو عادت بك الأيام ما الذي ستغيّره عن تعليمك ؟
- هل درجاتك بدقّة تعكس قدرتك ؟ لماذا أو لم لا ؟
- هل كنت مسئول مالياً عن أيّ جزء من تعليم كليتك ؟

### أسئلة تتعرض للغيرة :-

- أيّ مهارات متعلّقة بالعمل تطوّرها ؟
- هل تعمل أثناء الدّهاب إلى المدرسة ؟ فيما يضع ؟
- ماذا تعلّمته من هذه الغبرات ؟
- ماذا تمّتعت به بدرية كبيرة عن تشغيلك الآفر ؟ أقلّ ؟
- هل تترك في أيّ وقت عملاً ؟ لماذا ؟
- أعط مثلاً وضع ميث زوّدت ملأ لصاحب العمل .
- أعط مثلاً وقت عندما عملت تمت ضغط المهلة .
- هل عملت في أيّ وقت أيّ عمل متطوّع ؟ ماذا / نوع ؟
- كيف تعتقد أنّ مشرف سابق سيصف عملك ؟ الأهداف الممترفة
- هل تفضّل العمل تمت الإشراف أو على مدة ؟
- أيّ نوع الرّئيس تفضّله ؟
- هل أنت ناجع تعمل مع فريق ؟
- هل تفضّل المنظّمات الكبيرة أو الصّغيرة ؟ لماذا ؟

- أيّ أنواع الأوضاع الأخرى أنت تعتبر ؟
- كيف تشعر عن العمل في بيئة منظّمة ؟
- هل أنت قادر أن تعمل على عدّة واجبات مألّاً ؟
- كيف تشعر عن العمل وقت إضافيّ ؟
- كيف تشعر عن السفر ؟
- كيف تشعر عن اتمثال الانتقال ؟
- هل أنت راغب أن تعمل عمل بنظام السّاعات ؟

## شخصيتك من مديتك .. فاعرف أساليبه

يجب على المتحدث أن ينظر الى وجه الشفص الذى يتمدث اليه ، لأن عادة النظر الى اتجاه آفر إن دلت على شئ فإنما تدل على البعد عن الذوق كما يجب التمدث بصوت معتدل فلا داعى للمديث بصوت جهورى وكأن الطرف الآفر شفصا أصم .

عدم الاقتراب كثيرا من الشفص المتلقى لمديتك .

يجب عدم الكلام بسرعة كبيرة تزعج المستمع ولا تتمدث ببطيء مما يجعل الملل يتسرب إلى المتلقى .

أن يقتصر استخدام اللسان فقط فى المديث ولا داعى مطلقا استخدام الأيدى أو الرأس أو العين كأدوات مساعدة .

لا تجعل من مديتك استعراضا لمعلوماتك العريضة ولا تكثر من الاستشهاد بالمؤلفين والشعراء فاصة فى مجتمعات أنصاف المتعلمين ، فالشفص الذى يتصف باللباقة وسعة الاطلاع لا يقول اننى أعرف معلومات كثيرة ولكن يجب أن تدع الجالسين معك يستنتجون ذلك.

## الإصغاء لعية .. وهذه هي قواعدها

- توقف عن الكلام وانظر إلى وجه ممدتك .
- اجعل لمتمدث يشعر بالارتياح
- اجعل المتحدث يمس انك تريد الإصغاء واطهر بمظهر المهتم بعمق ما يقوله.
- تفلس مما يشتت الانتباه .

- تعاطف مع المتمدث ولامظ الميل الذى يتملكك تجاه المتمدث الممتع ونفورك من صامب المديث الممل .
- كن صبورا
- حافظ على مزاجك وتجاوب مع المتمدث وساعده
- لا تتوقف عند النقاط التى تتعلق بالجدل او الانتقاد ولا تقاطعه أثناء المديث بل اطلب منه أن يمكى أكثر .
- المهم في المقابلة أن تستمع جيدا، وتترك لنفسك وقتا للتفكير قبل الإجابة، ولتكن إجاباتك مباشرة وصادقة، تكلم بصوت واضح يمكن أن يسمعه الآخرون ، لا تصدر إشارات أو إيماءات مربكة أو مثيرة للانتباه .

## طرح للأسئلة

فى معظم المقابلات الشفوية ستدعى لطرح أسئلة على القائم على المقابلة. وهذه فرصة هامة بالنسبة لك لتعرف المزيد عن صاحب العمل وبالنسبة للقائم على المقابلة لتقييم أداءك كمتقدم لوظيفة. ويتطلب هذا بعض الإعداد المسبق من جانبك.

### هذه بعض الإرشادات لاتباعها عند طرح الأسئلة:

قم بإعداد فمسة أسئلة جيدة. لابد أن تدرك أنه ربما لن تتاح لك الفرصة لأن تطرح الأسئلة كلها. اسأل أسئلة حول الوظيفة والشركة والصناعة أو المجال. لابد أن توضع أسئلتك اهتمامك بهذه الموضوعات، وأنت قرأت وفكرت فيها. على سبيل المثال يمكنك أن تبدأ هكذا: "قرأت فى مجلة بيزنس ويك أن ... كنت أتساءل إذا كان هذا العامل قد يكون له تأثير على شركتكم."

### اطلب التوضيح :

ليس عيباً أن تطلب توضيح شيء قاله القائم على المقابلة، فقط تأكد أنك تصغى باهتمام. فمن المعقول أن تسأل شخصاً ما ليوضح نقطة معينة قالها، أما أن تطلب من شخص أن يعيد شرح موضوع كامل فقد يعطى هذا انطباعاً بأن عندك مشكلة فى الإصغاء إلى الآخرين أو فهمهم.

### لاتطرح أسئلة تثير القلق أو المخاوف :

كما ذكرنا من قبل على سبيل المثال: السؤال "هل سأضطر فعلاً إلى العمل فلال عطلة نهاية الأسبوع؟" سيشير إلى أنك لن تكون متواجداً لأى أعمال إضافية فلال نهاية الأسبوع. إذا كنت متواجداً فمن الأفضل أن تعيد صياغة السؤال.

## تجنب البدء فى طرح أسئلة حول المسائل المالية

(الراتب، الإجازات الخ) أو مق استرجاع المبالغ التى أنفقتها كمصاريف تدريب أو بدلات الإنتقال ، فربما يبدو كأنك أكثر اهتماما براتبك وإجازاتك من الوظيفة الفعلية.

## لاتسأل أسئلة حول موضوع واحد

فالأشخاص الذين يسألون عن موضوع واحد غالبا ما ينظر إليهم بوضعهم ذوى بعد واحد وغير مؤهلين لهذا السبب للوظيفة.

## نماذج للأسئلة :

- هل تقومون بإعداد برنامج تربيى للموظفين الجدد؟
- ما المدة التى يستغرقها هذا البرنامج ؟
- ما المهام الوظيفية التى سيقوم بها من يحصل على هذه الوظيفة ؟
- ما فرص الترقى الموجودة لديكم؟
- ماذا يمكن أن أكون بعد مرور فمس سنوات على فى العمل ؟

## نهاية المقابلة الشفوية

قم بإنهاء المقابلة بالمصافحة باليد، واشكر الشفص المسئول على وقته. كرر اهتمامك بالوظيفة ومؤهلاتك لها، واسأل إذا كنت تستطيع الاتصال هاتفيا بعد عدة أيام لتصرف وضع طلبك للوظيفة. إذا عرضوا عليك أن يقوموا هم بالاتصال بك اسألهم بأدب عن الميعاد المتوقع لهذا الاتصال.

المقابلة فرصة للطرفين . فهي فرصة لك لعرض مهاراتك ، وورغباتك ، وقدراتك ، لجهة ترغب في العمل لديها . و في الوقت ذاته هي أيضا فرصة لجهة العمل لإقناعك بمزايا العمل لديها إذا توافر لديها القناعة بصلاميتك لذلك. إذا أعجبتك ما رأيت من مزايا العمل في هذه الجهة وانشرمت أسارىرك لها ، كن صريحا في التعبير عن مشاعرك لأعضاء اللجنة وأنك ترغب في تلقي عرض من هذه الجهة.

## **. بعد المقابلة .**

ابعث برسالة قصيرة بها "شكرا على المقابلة الشفصية" أنظر النماذج القادمة . بعد انتهاء المقابلة قم بإرسال رسالة شكر قصيرة. حاول إرسالها بميث تصل قبل أن يكون الافتيار قد تم، وهذه الرسالة ستذكر القائم على المقابلة بمدى صلاميتك لهذه الوظيفة، ولا تتمرج من ذكر أى من الموضوعات التي أثيرت فلال المقابلة. إذا كانت وسيلة الاتصال بالنسبة لهذه الوظيفة هي الإنترنت أو البريد الإلكتروني فارسل رسالة شكر بالبريد الإلكتروني بعد المقابلة مباشرة ثم ارسل فطابا ثانيا بالبريد العادى. حاول أن ترسله بميث يصل قبل أسبوع من قرار التوظيف.

تابع بمكالمة هاتفية إذا لم يتصلو بك فلال أسبوع كما وعدوا.

## النموذج الأول لخطاب شكر ومتابعة بعد المقابلة

Thank you letter (After an Interview)

Omar Ragab  
12 Orabi St.,  
Cairo, 12113  
010-333333

May 31, 2005

### **Mrs. Riham Gomaa**

Oratex,  
Eltahrir St.,  
Dokki,  
Cairo, 12333

Dear Mrs. Riham:

I want you to know that I am extremely interested in the position of Network Engineer we discussed today. Based on the needs for configuring and supporting both Novell and Windows NT systems you outlined in our talk, I am sure that my skills in Windows NT and Novell can help you in this area.

In any event, I want to thank you for your time and consideration. It was indeed a pleasure to meet you and Mr. Ibrahim, Mr. Alaa, Miss Sara.

Thank you very much for your time and consideration. Please let me know if you require any additional information to make your decision. I look forward to hearing from you soon.

Sincerely

Omar Ragab  
omarragab@hotmail.com

## النموذج الثاني لخطاب شكر ومتابعة بعد المقابلة

Abdalla Omar  
12 Orabi St.,  
Damanhour  
BEHIRA, 22113  
012-3333333

May 12, 2004

Mr. Ahmed Abdel Salam  
Egyptian Cement Co  
Suez, 65111  
Cairo

Dear Mr. Ahmed:

Thank you again for the opportunity to interview for the marketing position. I appreciated your hospitality and enjoyed meeting you and members of your staff.

The interview convinced me of how compatible my background, interests, and skills are with the goals of Egyptian Cement Co. My prior maintenance experience with Kandil Industries has prepared me to take a major role in developing both Preventive and Corrective Maintenance strategies. I am confident my work for you will result in considerably expanding the productivity within the next two months.

I look forward to hearing from you again.

Sincerely,

Omar Abdalla  
omarabdalla@gmail.com

## "أفعل" و "لا تفعل" في المقابلات الشخصية

أورد كليف فلتشر في كتابه " كيف تواجه المقابلة " نقاطاً رئيسية تساعد المتقدم للوظيفة على إجراء المقابلة بنجاح ويمكن تلخيصها في لائمتين :

### "افعل" في المقابلات الشخصية

- تجاوب مع طلب التوقف عن متابعة الجواب إذا كان المقابل يبدو غير متممس ، أو أنه يشعر بالملل .
- ابتسم للمقابلين وانظر إلى أعينهم عندما تلاقهم وعندما تودعهم .
- امتفظ بمتابعة الاتصال بالنظر في المقابلين وتفهم مديتهم .
- اجلس منتصب القامة ، وانمن قليلاً إلى الأمام .
- فذ وقتك في الإجابة على الأسئلة .
- ليكن مظهرك وموقفك مماسياً وساراً .
- تكلم بصوت مسموع .
- بلغ المعلومات التي ترى أنها تساعدك .
- أجب بكفاية وعناية على الأسئلة الافتراضية .
- إذا أفضأ المقابل في سؤال حاول أن تساعد في الفرج من ورطته .

### "لا تفعل" في المقابلات الشخصية

- لا تتهدل على الكرسي و لا تتململ .
- لا تشعر بالذعر في فترة الصمت .
- لا تتكلم من أجل الكلام و لا تكن مراوغاً في إجابتك .

- لا تدفن ولا تمضغ أي شئ .
- لا تتبجح أو تمدح نفسك مباشرة إلا إذا دعيت إلى ذلك .
- لا تثر جدلاً مع المقابل بأية طريقة مامية .
- لا تتكلم بسرعة زائدة .
- لا تتطوع لإعطاء معلومات عن عيوبك ونقائصك

## نصائح عامة للمقبلين على المقابلة الشخصية

ابحث عن الوظيفة المناسبة وكذلك المؤسسة.  
أعد نفسك بأن تموز على الأقل فبرة إجراء مقابلة وامدة تساعدك على توقع  
مفتلف الأسئلة.

كن مريماً على جعل من يقابلك يشعر بالارتياح.  
أعطا أجوبة على الأسئلة تثبت أن خبرتك تتلاءم مع الوظيفة.  
لا تأخذ وقتاً عند إجاباتك على الأسئلة يزيد عن 2-3 دقائق.  
استفد من المقابلة في أمرين، أولهما : المصول على معلومات أكثر ،  
وثانيهما : تقرير ما إذا كنت لا تزال تريد هذه الوظيفة أم لا ؟  
أثناء المقابلة إياك أن تتفاوض على الأجر أو شروط العمل، أرجى ذلك فيما  
بعد مینما تكون قد مصلت فعلاً على الوظيفة.  
يجب أن تثبت أثناء المقابلة أنك مصمم على نيل الوظيفة، كن متمسكاً  
لذلك.

اكتب لأصحاب العمل فطاب شكر بعد المقابلة متى إذا لم تمصل على  
الوظيفة.

وإذا لم تستطع العثور على عمل بالسرعة التي تريدها، يمكنك أن تعمل  
على تغيير فططك أو تعيد تقييم هدفك الوظيفي. وعندما تنجح في المصول  
على عمل، فالتعلم لم ينته بعد، فالامتفاظ بالعمل ما هو إلا إطار آفر  
للمهارة ، بل وقد يكون أصعب من المصول على الوظيفة نفسها .

قوة الإقناع سمة ضرورية وقدرة أساسية للنجاح في كثير من المهن فلا بد من  
أن تتعامل بثقة مع المواقف التي ستصادفك أثناء المقابلة الوظيفية

إذا لم تعجبك الوظيفة فلا بد أن نرسل خطاب رفض فقد يمكن أن يتم  
تمويلك على وظيفة أخرى أو ظروف عمل أفضل أو ربما تتغير الظروف في  
المستقبل

## خطاب رفض (نموذج 1)

January 1, 2004

Mr. Tamer M. Eltanahy, Director  
Kandil Steel Inc,  
Plot 1, 3<sup>rd</sup> Industrial zone,  
6<sup>th</sup> Of October City, 25421  
Egypt

Dear Mr. Tamer:

I have deeply appreciated the past time you have given me in our interview process and the information about your firm that you have shared with me. I also would like to thank you for choosing me for the position of Mechanical engineer. Unfortunately, at this time, I am unable to accept.

Under normal circumstances, it would be a pleasure to accept your offer to work for Kandil Steel Inc. Recent family circumstances, however, have forced me to choose another path.

I would like to extend my sincere thanks for your consideration. If I can be of any further assistance to you, please do not hesitate to contact me again in the future.

Sincerely,

Alaa Ragab  
alaa\_ragab@gawab.com

## خطاب رفض (نموذج 2)

January 1, 2004

Mr. Jamal Fayed  
Drilling Petrochemicals  
Industrial Zone,  
El-Suez, 55212

Dear Mr. Fayed:

I appreciated the time we have spent together and the opportunity I had to learn about your company's goals and objectives. It is always rewarding to learn of new and creative ways to approach challenges in the workforce. I wanted you to know that I have chosen to pursue another path and will be removing my name from consideration for this position.

After working for twelve years in the Petroleum field, I feel I am ready for greater challenges and opportunities. PETROBEL has extended a job offer that fulfills my requirements and I have accepted their offer.

I enjoyed meeting with you and getting to know more about your company and your staff. You have created an outstanding team.

Sincerely,

Ahmed Mostafa  
ahmedmostafa@isamonline.net

أما إذا أعجبتك الوظيفة فلا بد أن نرسل خطاب قبول  
خطاب قبول (نموذج 1)

January 1, 2004

Mr. Mohamed El-Chewy. HR Manager  
OCTO Medical Co.  
125 Salaam St.,  
Cairo, 11425  
Egypt

Dear Mr. Mohamed:

I am delighted to accept the offer of employment with OCTO Medical Co. effective Feb 1, 2004.

I eagerly anticipate starting my new position and working with the Maintenance team. I am confident that I can bring my skills and experience to work on behalf of OCTO Medical Co. in a positive and constructive manner.

Thank you for your confidence and support.

Sincerely,

Alaa Eldin Ragab

alaaragab@gawab.com

## خطاب قبول (نموذج 2)

January 1, 2004

Mr. Mohamed El Ropey  
Egyptian Educate.  
57 Third Street  
6<sup>th</sup> Of October City.  
Giza,12444

Dear Mr. Ropey:

I received your letter offering me a position at Egyptian Educate, I was delighted to receive the proposal and happily accept the position. I look forward to becoming a member of your team of dedicated professionals.

I eagerly anticipate starting my new position and working with the graphics team. I am confident that I can bring my skills and experience to work on behalf of Egyptian Educate in a positive and constructive manner.

I look forward to working with you and getting to know your company and its teams.

Sincerely,

Emad Eldin Mohamed  
emadmohamed@maktoob.com

## اختبر نفسك

إذا أردت ان تحصل على الوظيفة التي تقدمت إليها فيجب عليك أن تعد نفسك ميذا ، من بداية المقابلة متى نهايتها، قبل المقابلة وبعدها. افتبر امكانياتك ومهاراتك لتعرف هل أنت مستعد ميذا للمقابلة أم أنت بحاجة إلى زيادة نوعية مهاراتك.

أفتر ما يناسبك أمام كل سؤال قم بتجميع الدرجات التي حصلت عليها وقارنها بالدليل في نهاية الإمتبار:-

5	4	3	2	1	لا أتفق بشدة	لا أتفق
					2	موافق بشدة
					1	موافق
					3	
					ربما / لا أعرف	
5	4	3	2	1	السؤال	ع
					أعرف ميذا الغرض من المقابلة لي و للقائم عليها	1
					أنا ميذ في أداء مديث قصير	2
					آفذ زماه المبادرة في طرح الأسئلة	3
					أعرف ميذا التمدث عن القصص فاصة عني وعن عملي	4
					عندي أمثلة ميذة عن انجازاتي العملية الرئيسية	5
					أعرف ميذا الأسئلة التي يمب القائم على المقابلة طرحها	6
					عندما أسئل "مدثني عن نفسك" فأنا أعرف ميذا ما أقول	7
					أعرف ميذا أن أعرض ما أفعلة بكفاءة وما أستمتع بعمله	8
					أعرف فلال 90 ثانية لماذا يمكن أن أقبل بالوظيفة	9
					أعرف أن أطلع معلومات عن العمل ونصائح لتمسينه	10
					أماول فلال المقابلة أن أعرض كلا مهاراتي الشفصية والعملية	11
					أعرف الأسئلة الهامة التي تمدد هل سأقبل أم لا و أجابتها	12
					عندما أسئل عن نقاط ضعفي، أعرف ميذا كيف أجييب	13
					اعرف ميذا كيف استعد وادرب للمقابلات المصعبة	15
					أعرف كيف أعرض بوضوع إيجابياتي	16

					17	أعرف جيدا كيف أجيّب عن الأسئلة المرمجة/ الغير مقبولة
					18	أعرف كيف أقوم بعمل مقابلة توظيفية عن طريق التليفون
					19	أعرف كيف ومتى وأفاض على أفضل راتب
					20	أنا مستعد لإجتياز الفحوصات الطبية
					21	أستخدم الإيماءات والإشارات مع الكلام لإظهار مماسي وودي
					22	أعرف الصيغ المناسبة والأمثلة عند ردي على الأسئلة
					23	أعرف جيدا أن أُلصق نقاط قوتي وقيمي الفاصلة في نهاية المقابلة
					24	أعرف ما سوف أكتبه في فطاب الشكر
					25	أعرف جيدا متى وكيف أتبع المقابلة
					26	أعرف جيدا ان أوضع لماذا افترت مساري التعليمي والتدريبي
					27	أعرف جيدا أن أوضع ما يعجبني أو لا يعجبني في وظيفة ما
					28	أعرف جيدا ماذا أُرغب في عمله خلال السنوات العشرة القادمة
					29	أعرف المطلوب في وظيفة ما وما الفترات الذي سأُفصل عليها
					30	أتكلم بإيجابية عن عملي السابق متى ولو كنت لا أمبه
					31	أعرف كيف انصت بفعالية
					32	مستعد جيدا لأن أجيّب عن الأسئلة الفاصلة بالراتب
					33	أُلصق انجازاتي في أعمالي السابقة وأربطها بالعمل المالي
					34	مستعد لأداء المقابلات غير العادية / الصعبة / تمت الضغوط
					35	عندما أُسئل "هل لديك أسئلة؟" أعرف فمسة أسئلة عن الوظيفة
						<b>المجموع</b>

### الدليل

أنت في طريقك للفوز بالوظيفة ، لا أمد يمكن أن يسبقك	> 150
أنت لست مستعد للمقابلة لابد من زيادة استعدادك	< 100

## دليل شركات التوظيف في الوطن العربي

قد تتوقف بعض هذه المواقع لبعض الوقت ، لذلك يرجى الدخول عليها من أن لآخر

Website	Name
<a href="http://www.rp.com.eg/index.jsp">www.rp.com.eg/index.jsp</a>	Rp
<a href="http://www.premieregypt.com/">www.premieregypt.com/</a>	Premieregypt
<a href="http://www.careermideast.com">www.careermideast.com</a>	Careeregypt
<a href="http://www.tawzeef.gov.eg">www.tawzeef.gov.eg</a>	Tawzeef
<a href="http://www.medpharmacareers.com/">www.medpharmacareers.com/</a>	Medpharmacareers
<a href="http://www.e-jobway.com/">www.e-jobway.com/</a>	E-Jobway
<a href="http://www.egyptrecruitment.com/">www.egyptrecruitment.com/</a>	Egyptrecruitment
<a href="http://www.egyptmaster.com/">www.egyptmaster.com/</a>	Egyptmaster
<a href="http://www.wazefty.com/">www.wazefty.com/</a>	Wazefty
<a href="http://www.egyrec.com/">www.egyrec.com/</a>	Egyrec
<a href="http://www.ehrma.org/">www.ehrma.org/</a>	Al-Ehram
<a href="http://www.thejobmasters.com/">www.thejobmasters.com/</a>	Jobmasters
<a href="http://www.ewazifa.com/">www.ewazifa.com/</a>	Ewazifa
<a href="http://www.hr-first.com/">www.hr-first.com/</a>	Hr-First
<a href="http://www.lacugina.com.eg/">www.lacugina.com.eg/</a>	La Cugina
<a href="http://www.ojour.com">www.ojour.com</a>	Ojour
<a href="http://www.eaijobs.com">www.eaijobs.com</a>	Eaijobs
<a href="http://www.ashrafsharaf.com/">www.ashrafsharaf.com/</a>	Ashrafsharaf
<a href="http://www.azizcairo.com">www.azizcairo.com</a>	Azizcairo
<a href="http://www.alanwar-co.com/">www.alanwar-co.com/</a>	Alanwar
<a href="http://www.ohodemployment.com/">www.ohodemployment.com/</a>	Ohod Employment
<a href="http://www.egyptnile.com/jobs/">www.egyptnile.com/jobs/</a>	Egyptnile
<a href="http://www.alredawanor.com/">www.alredawanor.com/</a>	Alredawanor
<a href="http://www.promarkltd.com">www.promarkltd.com</a>	Promarkltd
<a href="http://www.recruitegypt.com/">www.recruitegypt.com/</a>	Recruitegypt
<a href="http://www.renardegypt.com/">www.renardegypt.com/</a>	Renard Egypt
<a href="http://www.rootsegyp.com/">www.rootsegyp.com/</a>	Roots Egypt

<a href="http://www.skill-link.com.eg/">www.skill-link.com.eg/</a>	Skil-Link
<a href="mailto:projobs@link.net">projobs@link.net</a>	Projobs
<a href="mailto:cv@paulinedarcy.com">cv@paulinedarcy.com</a>	Pauline D'archy
<a href="http://www.eg.pwc.com">www.eg.pwc.com</a>	Price Waterhouse
<a href="http://www.clarendonparker.com">www.clarendonparker.com</a>	Clarendonparker
<a href="http://www.mobinil.com">www.mobinil.com</a>	Mobinil
<a href="http://www.gsk.com">www.gsk.com</a>	Glaxo
<a href="http://www.t3apharma.com">www.t3apharma.com</a>	T3a
<a href="mailto:recruit@egyptianlng.com">recruit@egyptianlng.com</a>	Egyptian Lng
<a href="http://www.abbott.com">www.abbott.com</a>	Abbott
<a href="http://www.masterhr.com">www.masterhr.com</a>	Masterhr
<a href="http://www.amcham-egypt.org/">www.amcham-egypt.org/</a>	Amcham
<a href="http://www.americana-group.com">www.americana-group.com</a>	Americana
<a href="http://www.bg-group.com">www.bg-group.com</a>	Bg Egypt
<a href="mailto:emeit@emeit.com">emeit@emeit.com</a>	Emeit
<a href="http://www.kpmg.com.eg">www.kpmg.com.eg</a>	Hazem Hassan Kpmg
<a href="http://www.skillrate.com/">www.skillrate.com/</a>	Skillrate
<a href="http://www.megahedgroup.com/">www.megahedgroup.com/</a>	Meghedgroup
<a href="http://www.topbusiness.com.eg/">www.topbusiness.com.eg/</a>	Top Business
<a href="http://www.wadyelnile.com/">www.wadyelnile.com/</a>	Wady El Nil
<a href="http://www.wazayef.com/">www.wazayef.com/</a>	Wazayef
<a href="http://www.egyptfreelance.com/">www.egyptfreelance.com/</a>	Egypt Free Lance
<a href="http://www.careerfinders.com.eg">www.careerfinders.com.eg</a>	Career Finders
<a href="http://www.bayt.com">www.bayt.com</a>	Bayt
<a href="http://www.sosrecruitment.net">www.sosrecruitment.net</a>	Sos Recruitment
<a href="http://www.synergyps.org">www.synergyps.org</a>	Synergy
<a href="http://www.logic-consulting.com">www.logic-consulting.com</a>	Logic
<a href="http://www.quest.com.eg">www.quest.com.eg</a>	Quest
<a href="http://www.talentdubai.com">www.talentdubai.com</a>	Talent Dubai
<a href="http://www.rowanrecruitment.com.au">www.rowanrecruitment.com.au</a>	Rowan Recruitment
<a href="http://www.headhunt-me.com">www.headhunt-me.com</a>	Head Hunt

<a href="http://www.it-webforum.com">www.it-webforum.com</a>	It Web Forum
<a href="http://www.jeddawi.com">www.jeddawi.com</a>	Jeddawi
<a href="http://www.jobscan.com">www.jobscan.com</a>	Job Scan
<a href="http://www.jobsabroad.com">www.jobsabroad.com</a>	Jobs Abroad
<a href="http://www.jobsindubai.com">www.jobsindubai.com</a>	Jobs In Dubai
<a href="http://www.egyptjobs.blogspot.com">www.egyptjobs.blogspot.com</a>	Egypt Jobs
<a href="http://www.jobs-me.com">www.jobs-me.com</a>	Jobs- Me
<a href="http://www.finance.groups.yahoo.com">www.finance.groups.yahoo.com</a>	Finance Yahoo Group
<a href="http://www.jobtrackme.com">www.jobtrackme.com</a>	Job Track Me
<a href="http://www.jobsuae.com">www.jobsuae.com</a>	Jobs Uae
<a href="http://www.kershawleonard.net">www.kershawleonard.net</a>	Kershaw Leonard
<a href="http://www.maktoob.com">www.maktoob.com</a>	Maktoob
<a href="http://www.krafteurope.com">www.krafteurope.com</a>	Kraft
<a href="http://www.marcorec.com">www.marcorec.com</a>	Marco Rec
<a href="http://www.mosaic-careers.com">www.mosaic-careers.com</a>	Mosaic Careers
<a href="http://www.nadia-me.com">www.nadia-me.com</a>	Nadia Me
<a href="http://www.overseasjob.com">www.overseasjob.com</a>	Overseas Job
<a href="http://www.abcxesearch.ae">www.abcxesearch.ae</a>	Abc Exe Search
<a href="http://www.al-araj.com">www.al-araj.com</a>	Al Araj
<a href="http://www.arabrec.com">www.arabrec.com</a>	Arab Rec
<a href="http://www.bacme.com">www.bacme.com</a>	Bac Me
<a href="http://www.bbtworldwide.com">www.bbtworldwide.com</a>	Bereford Blake Thomas
<a href="http://www.careermideast.com">www.careermideast.com</a>	Career Emirates
<a href="http://www.charterhouse.ae">www.charterhouse.ae</a>	Charter House
<a href="http://www.emasco.com">www.emasco.com</a>	Emasco
<a href="http://www.e-mycareer.com">www.e-mycareer.com</a>	E- My Career
<a href="http://www.jobs.escapeartist.com">www.jobs.escapeartist.com</a>	Esape Artist
<a href="http://www.gulfjobsites.com">www.gulfjobsites.com</a>	Gulf Job Sites
<a href="http://www.vodafone.com.eg">www.vodafone.com.eg</a>	Vodafone
<a href="http://www.ferrometalco.com">www.ferrometalco.com</a>	Dsd Ferrometalco
<a href="http://www.rayaholding.com">www.rayaholding.com</a>	Raya

<a href="http://www.nestle.com">www.nestle.com</a>	Nestle' Egypt
<a href="http://www.dr-weber-partner.de">www.dr-weber-partner.de</a>	Dr. Weber
<a href="http://www.orascomci.com">www.orascomci.com</a>	Orascom
<a href="http://www.plenaegypt.com">www.plenaegypt.com</a>	Plena Egypt
<a href="http://www.leoburnett.com">www.leoburnett.com</a>	Ama Leo Burnett
<a href="http://www.carrefour.com">www.carrefour.com</a>	Carrefour
<a href="http://www.cemex.com.eg">www.cemex.com.eg</a>	Cemex
<a href="http://www.elrashidi.com">www.elrashidi.com</a>	Elrashidi El Mezan
<a href="http://www.gi-de.com">www.gi-de.com</a>	Giesecke&Devrient Egypt
<a href="http://www.ectra.com.eg">www.ectra.com.eg</a>	Ectra
<a href="http://www.ms.com.eg">www.ms.com.eg</a>	Magic Solution
<a href="http://www.dms1.com">www.dms1.com</a>	Dms
<a href="http://www.xceedcc.com">www.xceedcc.com</a>	Xceed
<a href="http://www.olympic-group.com">www.olympic-group.com</a>	Sony
<a href="http://www.bp.com">www.bp.com</a>	Bp
<a href="http://www.emiratesgroupcareers.com">www.emiratesgroupcareers.com</a>	Emirates Airlines
<a href="http://www.pepsiarabia.com">www.pepsiarabia.com</a>	Pepsi
<a href="http://www.zte.com.cn">www.zte.com.cn</a>	Zte
<a href="http://www.schlumberger.com">www.schlumberger.com</a>	Schlumberger
<a href="http://www.hrarab.com">www.hrarab.com</a>	Hr Arab
<a href="http://www.tawzeef.gov.eg/">www.tawzeef.gov.eg/</a>	و هو خاص ببرامج التشغيل الحكومي
<a href="http://www.premieregypt.com/">www.premieregypt.com/</a>	Premier Recruitment.
<a href="http://www.medpharmacareers.com/">www.medpharmacareers.com/</a>	Pharmaceutical Industries
<a href="http://www.e-jobway.com/">www.e-jobway.com/</a>	E-Jobway !
<a href="http://www.egyptrecruitment.com/">www.egyptrecruitment.com/</a>	شركات سفريات و توظيف لها مواقع
<a href="http://www.egyptmaster.com/">www.egyptmaster.com/</a>	Egypt Master
<a href="http://www.wazefty.com/">www.wazefty.com/</a>	Egypt Online Recruitment
<a href="http://www.egyrec.com/">www.egyrec.com/</a>	Egypt Recruitment
<a href="http://www.ehrma.org/">www.ehrma.org/</a>	Egyptian Human Resources
<a href="http://www.thejobmasters.com/">www.thejobmasters.com/</a>	Egyptian Online Recruitment
<a href="http://www.ewazifa.com/">www.ewazifa.com/</a>	Ewazifa

<a href="http://www.hr-first.com/">www.hr-first.com/</a>	Hr First International - Services
<a href="http://www.lacugina.com.eg/">www.lacugina.com.eg/</a>	La Cugina Company
<a href="http://www.ojour.com/">www.ojour.com/</a>	شركة أjour
<a href="http://www.ashrafsharaf.com/">www.ashrafsharaf.com/</a>	شركات سفريات و توظيف
<a href="http://www.azizcairo.com">www.azizcairo.com</a>	Aziz Cairo
<a href="http://www.alanwar-co.com/">www.alanwar-co.com/</a>	شركة الأنوار
<a href="http://www.ohodemployment.com/">www.ohodemployment.com/</a>	شركات سفريات و توظيف
<a href="http://www.egyptnile.com/jobs/">www.egyptnile.com/jobs/</a>	It Jobs In Egypt.
<a href="http://www.alredawanor.com/">www.alredawanor.com/</a>	شركة الرضا والنور لتوظيف العمالة المصرية
<a href="http://www.promarkltd.com">www.promarkltd.com</a>	Promark
<a href="http://www.recruitegypt.com/">www.recruitegypt.com/</a>	Recruit Egypt
<a href="http://www.renardegypt.com/">www.renardegypt.com/</a>	Renarde Egypt
<a href="http://www.rp.com.eg/">www.rp.com.eg/</a>	Resource Professionals
<a href="http://www.rootsegyp.com/">www.rootsegyp.com/</a>	Roots Management Consultants
<a href="http://www.skillrate.com/">www.skillrate.com/</a>	Skillrate Advisors
<a href="http://www.megahedgroup.com/">www.megahedgroup.com/</a>	The Gulf Recruitment
<a href="http://www.wadyelnile.com/">www.wadyelnile.com/</a>	Wady El Nile Co.
<a href="http://www.wazayef.com/">www.wazayef.com/</a>	Wazayef



- 10 Minute Guide To Conducting A Job Interview
- McGraw-Hill, Fearless Interviewing How To Win
- McGraw-Hill - 201 Best Questions To Ask On Your Interview
- Amacom - Winning The Interview Game - Everything You Need To Know To Land The Job – 2005
- Resume Writing and Interviews McGraw-Hill - How To Prepare Your Curriculum Vitae
- Next-Day Job Interview – 2005
- Your First Interview
- Best-Answers-To-101-Tough-Interview-Questions
- 101 Dynamite Answers To Interview Questions
- Jst Works - 2005 - Interview Magic- Job Interview Secrets
- Job Search - Expert Resumes For Career
- Cover Letter Magic, Trade Secrets Of Professional Resume
- The Resume Writer's Workbook 2Nd Edition
- McGraw-Hill - Resumes For The 50 Job Hunter, Good – 2003
- AMACOM The AMA Handbook of Business Letters 3<sup>rd</sup>
- Wiley - 175 High-Impact Cover Letters, 3rd Edition
- 1001 Essential Business Letters
- Top 500 Essential Business Letters
- <http://jobs-trial.moheet.com/how-choose.asp>
- <http://www.kenanaonline.com/>
- <http://www.jobs-gate.com/content/view/24/1/>
- <http://www.3ellm.com>
- <http://www.tkne.net>

## E

لا يصلح الإنسان إلى الكمال، ولكن يقترب بسعيه وهداية الله منه،  
ففيه دائما - مهما حاول - نقص... ولا تكون له العصمة - حاشي  
الأنبياء - فعنده دائما - مهما حاول - خطأ... ولا بد أن يظهر أثر نقصه  
وخطئه فيما يقول أو يعمل.

انظروا إلى أقوالنا وأعمالنا بعين واعية ناقدة، فتداركوا النقص، وصدحوا  
أخطأ، فذلك حق لله وللناس، وضرورة للسلامة والتقدم، وهو أفضل  
هدية وأكرم يد تُسدونها إلينا في الحياة وبعد الممات.

من كلمات المفكر الإسلامي (عصام العطار)



الصفحة	الموضوع
2	الإهداء
3	رسالة إلى شباب اليوم
4	مقدمة
8	إعداد الفطاب الافتتاحي
21	نماذج لفطاب الافتتاحي
24	السيرة الذاتية
27	المحتويات الرئيسية للسيرة الذاتية
28	مفهوم السيرة الذاتية
29	أشكال السيرة الذاتية
29	الشكل الزمني
31	الشكل الوظيفي
34	الجمع بين الشكلين الزمني والوظيفي
35	الإعداد لكتابة السيرة الذاتية
41	أنواع السيرة الذاتية
41	السيرة الذاتية الورقية
47	بعض الصيغ التي تؤدي لسيرة ذاتية مرفوضة :
48	السيرة الذاتية الإلكترونية
50	بعض الصيغ التي تؤدي لسيرة ذاتية مرفوضة
55	قواعد عامة لكتابة سيرة ذاتية باللغة الانجليزية
58	نماذج للسيرة الذاتية



الصفحة	الموضوع
66	المقابلات الوظيفية
67	أنواع المقابلات
69	مرحلة ما قبل المقابلة الشخصية
72	أثناء المقابلة الشخصية :
80	مهارات الإتصال ولغة الجسم:
88	الأسئلة
100	شخصيتك من مديتك .. فاعرف أساليبه
101	طرح للأسئلة
103	نهاية المقابلة الشخصية
104	"أفعل" و "لا تفعل" في المقابلات الشخصية
107	النموذج
112	افتبر نفسك
115	دليل شركات التوظيف في الوطن العربي
117	المراجع
119	الفتاح

دليل شركات التوظيف في الوطن العربي  
كيف تراسل الشركات بحثًا عن وظيفة  
كيف تعرف نفسك وتشرح امكانياتك  
محاذير عند كتابك خطابات التوظيف  
كيف تجعل خطابك لا ينسى  
خطابات الرقص والقبول والمتابعة



أنواع السير الذاتية  
أخطاء قاتلة في السير الذاتية  
السير الذاتية الإلكترونية والمطبوعة  
مكونات السيرة الذاتية  
كيف تكتب سيرتك الذاتية باحتراف



أنواع المقابلات الوظيفية  
كيف تستعد للمقابلة  
أنواع الأسئلة والمغزى منها  
ماذا ترتدي وكيف تجلس وتتكلم  
ما الذي تسأل عنه وما الذي لا تسأل عنه  
كيف تفاوض وكيف تحصل على ما تريد



إبدا بعون الله بقراءة هذا الكتاب وقم بإعداد تمرينات على  
الوظيفة مستخدما القواعد الموجودة في هذا الكتاب ، قم بأداء عدة  
مقابلات توظيفية كتجربه مع زملاءك ثم قم في نهاية الكتاب  
بأداء اختبار مدى استعدادك للفوز بالوظيفة