

الفائز التأميني

ورقة مقدمة إلى ملتقى التأمين التعاوني
الهيئة الإسلامية العالمية للاقتصاد والتمويل
في الفترة من ٢٠٠٩/١/٢١ - ٢٠٠٩/١/٢٣
الرياض

حَمَدْ عَلَيْهِ الرَّبُّ رَحْمَةً

جامعة الملك عبدالعزيز - جدة

مكتب الدكتور محمد علي القرني مجلد بحوث الفائز التأميني- ملتقى التأمين التعاوني-
الهيئة الإسلامية العالمية للاقتصاد والتمويل بحث مقدم لملتقى التأمين التعاوني



الثلاثاء ٢٣ محرم ١٤٣٠ هـ الموافق ٢٠٠٩ ينايير ٢٥ - الخميس ٢٥ محرم ١٤٣٠ هـ الموافق ٢٢ ينايير ٢٠٠٩ م
قاعة الملك فيصل للمؤتمرات فندق الانتركونتننتال الرياض



الثلاثاء ٢٣ محرم ١٤٣٠ هـ الموافق ٢٠ يناير ٢٠٠٩ م – الخميس ٢٥ محرم ١٤٣٠ هـ الموافق ٢٢ يناير ٢٠٠٩ م
قاعة الملك فيصل للمؤتمرات فندق انتركونتننتال الرياض

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

الحمد لله وحده والصلوة والسلام على سيدنا محمد وعلیه‌الله وصحبه

وسلم... أما بعد :

- ١- المسألة محل النظر:

تتعلق هذه الورقة بموضوع "الفائض التأميني" تعريفه وطرق توزيعه في التطبيقات المعاصرة وأثر ذلك على مشروعية نظام التأمين التعاوني.

- ٢- المأخذ الأساس على التأمين التجاري:

على التأمين التجاري مأخذ كثيرة من الناحية الشرعية ليس هذا مجال بسطها، لكن المأخذ الأساس هو ان عقد التأمين التجاري عقد معاوضة يدفع المؤمن بموجبه "ثمناً" مقابل التزام شركة التأمين تعويضه عن الضرر في حال وقوع المكروه المؤمن ضده (كالموت والعجز واصطدام السيارات). إلا انه عقد معاوضة يشوبه كثير غرر والإجماع على أن الغرر الكبير مفسد لعقود المعاوضات. استناداً إلى نهيه عليه السلام عن بيع الغرر لا سبيل لنزع الغرر من التأمين أو إلغاءه لأن التأمين بطبيعته يتعلق بأموراً احتمالية تقع في المستقبل الذي هو في علم الغيب. المخرج الذي تبناء المجتهدون للخروج من هذا الحرج هو نقل عقد التأمين من مجال المعاوضات إلى مجال التبرعات. ومعلوم ان الغرر غير مفسد لعقود التبرعات فلم يعد المشترك يدفع ثمناً مع عقد معاوضة ولكنه يدفع مبلغاً على سبيل التبرع لصندوق التكافل.



- ٣ - نظام التأمين التعاوني:

بناء على ذلك يقوم نظام التأمين التعاوني (وقد يسمى نظام التكافل أو التأمين الإسلامي) على وجود مجموعة أشخاص يتلزم كل منهم بدفع اشتراكات دورية تودع على سبيل التبرع في صندوق له ذمة مالية مستقلة، تديره شركة تأمين مرخص لها على أساس الوكالة بأجر ثم يجري من قبل الشركة تعويض كل مشترك (حامل الوثيقة) من ذك الصندوق عن الضرر الواقع عليه بفعل حدث محدد في وثيقة التأمين وبالشروط المتفق عليها بين المشترك والشركة. ويسمى هذا الصندوق "صندوق التكافل".

- ٤ - صندوق التكافل:

ت تكون موارد صندوق التكافل من مبالغ الاشتراكات التي يقدمها حملة الوثائق (أقساط التأمين) على سبيل التبرع واحتياطيات الحساب وعوائد استثمار الأموال في الصندوق والتعويضات والعمولات الواردة من مدير التأمين والاحتياطيات النظامية والتعويضات المسترددة والقرض الحسن من المديران وجد، وت تكون مصروفاته من مبالغ التعويض التي تدفع لحملة الوثائق ورسوم الإدارة التي تتراصاها شركة التأمين (المدير) والرسوم التي



يتقاضاها مدير الاستثمار وأقساط إعادة التأمين والمصروفات المباشرة المتعلقة بالصندوق والفائض الموزع وأقساط رد القرض الحسن ان وجدت ونصيب الوكيل من أرباح الاستثمار (ان وجد).

٥ - معنى الفائض:

قال في لسان العرب: الحوض فائض أي ممتليء وحوض فائض أي تفيس جوانبه لامتلاء، وفي المحيط: فاض الحوض فهو فائض وفي تاج العروس: بحر فائض أي متذفق، وفلان فائض الكفين كنایة عن الكرم.

وفي مصطلح التأمين، الفائض هو الفرق بين الإيرادات والمصروفات في صندوق التكافل عند نهاية العام المالي، فإذا زادت الإيرادات عن المصروفات كان الفائض إيجابياً وإذا كان عكس ذلك كان الفائض سلبياً، بالتعريف المحاسبي.

٦ - فائض صندوق التكافل:

الأصل في صندوق التكافل أن يكون متوازناً يعني ان تساوي إيراداته مصروفاته ويتحقق هذا التساوي نتيجة دقة تحديد مبلغ الاشتراك من قبل القائمين على الشركة بناء على الحسابات الاكتوارية وعمل خبراء

التأمين (Underwriters) بحيث تكفي موارد الصندوق لدفع التعويضات



والمصاريف الإدارية بدون أي شيء يفيض عن ذلك. ولكن هذا لا يحدث إلا

نادراً ويرجع وجود الفائض إلى أسباب لعل أهمها:

١. مهارة عمل خبراء التأمين (Underwriters) وقدرتهم على قياس

المخاطر بشكل دقيق.

٢. النفقات المترتبة على صندوق التكافل وكلما نجح المدير في ضغط

هذه النفقات كان مظنة توليد فائض.

٣. إذا جرى توظيف أموال الصندوق في استثمارات ذات عائد متميز

ضمن مستوى المخاطر المسموح به زاد معدل الفائض.

٤. حجم الصندوق وطريقة تحديد مبالغ الاشتراكات فكلما كان

حجم الصندوق كبيراً كان مظنة توليد فائض وكذلك إذا حددت

الاشتراكات عند الحد الأعلى كان ذلك حرياً بإيجاد فائض في

نهاية الفترة.

فإذا تحقق فائض – وهي الحالة الغالبة فلمن يكون هذا الفائض؟



-٧- من يملك صندوق التكافل:

لا يمكن الإجابة عن السؤال الآنف إلا بعد تحديد الوضع القانوني لصندوق

التكافل، وبخاصة: ملك من هذا الصندوق؟

للوضع القانوني لصندوق التكافل جوانب بعضها مما اتفق عليه خبراء

التأمين التعاوني وبعضها هو محل اختلاف بينهم وتبادر في الرأي.

١- أما المتفق عليه فهو استقلالية الصندوق المذكور عن الشركة المديرة

من حيث تتمتعه بذمة مالية خاصة به يتحمل بموجبها الالتزامات

ويملئ الحقوق، ولا يؤثر على هذا الاستقلال حقيقة أن الصندوق –

في أكثر التطبيقات- لا يتمتع بالشخصية الاعتبارية ولا الكيان

القانوني المستقل عن الشركة، (وإنما يدار على صفة حساب لدى

الشركة المديرة). ويعود هذا الاستقلال المالي أحد المعالم الرئيسية لنظام

التأمين التعاوني إذ إن صندوق (أو حساب) رسوم التأمين (البريميوم)

في شركة التأمين التقليدية (نظام التأمين التجاري) لا يستقل ولا

ينفصل عن أموال ملاك الشركة (حملة الأسهم) فذمة الصندوق

مضمومة إلى ذمة الشركة، والالتزام بالتعويض مضمون برأس مال

الشركة نفسها.



أما في التأمين التعاوني فالمخاطر يغطيها الصندوق وليس أموال حملة الأسماء للشركة المديرة.

٢- أما الجوانب التي هي محل الاختلاف في الرأي بين خبراء التأمين التعاوني فهي متصلة بعلاقة المشتركين بهذا الصندوق، هل يملكون الصندوق؟ لا ريب ان المصدر الأساس للأموال في هذا الصندوق هو اشتراكات المستأمينين (المؤمن لهم) ولكنها دفعت على سبيل التبرع فهل يترتب على دفع هذه الاشتراكات ملكية مشتركة للمؤمن لهم لهذا الصندوق؟ وإذا لم يكن الأمر كذلك فما هو مستند القول ان الفائض مستحق لحملة الوثائق؟

وقد يختلف بين الباحثين في هذه المسألة على عدة آراء:

الرأي الأول:
ان ما يدفعه المشترك إلى الصندوق هو "تبرع" بمعنى انه ليس "معاوضة" ولا ثمناً في عقد بيع وهذا التصور له أهمية بالغة بل هو القاعدة التي بنى عليها نظام التأمين التعاوني وإلا كيف يمكن القول بأن الغرر غير مفسد للتأمين التعاوني بدون ان يجري نقل العلاقة التعاقدية فيه من المعاوضات إلى الإرفاق



والتبّرّع. ولكن ما هو التبّرّع وما المقصود بقولهم ان المشترك

متبرّع بمبلغ اشتراكه؟

قال في تاج العروس: تبرّع فلان بالعطاء أي تفضل بما لا يجب

عليه، وقيل أعطي من غير سؤال وفي الصحاح: فعله متبرّعاً أي

متطوعاً، وفي المخصوص: تبرّع بالشيء أعطاه من غير ان يسأله،

وفي الاستقامة: النافلة ما تبرّع به الرجل من صلاة. وعرفته

الموسوعة الفقهية الكويتية كما يلي: "التبّرّع: بذل المكلف مالاً

أو منفعة لغيره في الحال أو المال بلا عوض بقصد البر والمعروف

غالباً. والتبّرّع مشروع اتفق الأئمة على جوازه" أ.هـ كلام

الموسوعة.

إذا كان التبرّع هو تفضل من الإنسان بما لا يجب عليه وعطاء

بلا مسألة فهل يصدق هذا الوصف على اشتراكات التأمين

التعاوني؟

كثُرت المأخذ والاعتراضات على هذا التصور حتى صار مثاراً

للسخرية لدى البعض فقالوا: المؤمن له لا يتبرّع بما لا يجب

عليه ولا يعطي من غير مسألة فهو أبعد ما يكون عن ذلك إذ ان



طلبه للتغطية التأمينية يوجب عليه مقابلًا ماليًا هو مبلغ

الاشتراك المذكور ولذلك هو يدفعه وجوباً وان الاستشهاد

بالأشعريين للقول بان ما يدفعه المشترك في التأمين على سبيل

التبرع لا يستقيم لأن العلماء يقولون ان ما فعله الأشعريون

كان على سبيل الإباحة وليس الهبة والتبرع ثم تفرع عن

أصحاب هذا الرأي فئة انتهي بها هذا القول إلى ان لا فرق بين

التأمين التعاوني والتجاري. إذ ان حقيقة ما يدفع هو ثمن

للالتزام يدفعه المستأمن مقابل التزام الشركة بتعويضه عن

الضرر في حال وقوع المكروره.

وفئة أخرى تصورت ان صندوق التكافل لا يقوم على التبرع وإنما

هو شركة بين المستأمينين اتفقوا فيه على دفع مبلغ يجري

استثماره ثم يجري من الأموال فيه تعويض من يقع عليه

المكروره منهم ولذلك قالوا إذا احتاج المشتركون إلى مبلغ يزيد

عما في الصندوق من أموال فالاصل ان يرجع المدير عليهم (أي

على الشركاء في هذا الصندوق) فيطلب من كل واحد ان

يزيد من حصته. فالصندوق ملك لهم على سبيل الشركة



بينهم وان كان ثم تبرع فهو بمبلغ التعويض من وقع عليه المكروره منهم. ولذلك كل فائض في الصندوق حق لهم لا ينزعهم فيه المدير وهذا التصور شبيه بما عليه العمل لدى نوع من شركات التأمين الموجودة بشكل خاص في ألمانيا والولايات المتحدة والتي تسمى (Mutual Insurance).

الرأي الثاني:

أما الرأي الثاني فهو ان مبلغ الاشتراك هو هبة من المشترك إلى الصندوق كما قال أصحاب الرأي الأول ولكنه من جنس "هبة الشواب"، لا التبرع المحس، ولا المعاوضة المحضة، فالمؤمن له يهب للصندوق هبة مقابل ان يقوم الصندوق بتعويضه عن الضرر في حال وقوع المكروره على المؤمن عليه. وليس هذا الرأي جديداً ولكنه كان يرد بالقول ان هبة الشواب بيع تجري عليها أحكامه فلا ثمرة للقول ان ما يدفعه المشترك ليس بيعا وإنما هو هبته ثواب.



وقد اختلف الفقهاء في هبة الثواب فعدها بعضهم عقد معاوضة

وأجرى عليها أحكام البيع^(١)، وجعل بعضهم هبة الثواب في

مرحلة متوسطة بين الهبة لغير الثواب (لوجه الله) والبيع

ولذلك جعلوا لها أحكاماً خاصة بها. قال ابن رشد في بداية

المجتهد: وأما هبة الثواب فاختلفوا فيها فأجازها مالك

وأبوحنيفة ومنها الشافعي وبه قال داؤود وأبو ثور وسبب

الخلاف هل هي بيع مجهول الثمن أو ليس بيعاً مجهول الثمن

فمن رأه بيعاً مجهول الثمن قال هو من بيع الغرر التي لا تجوز

ومن لم ير أنها بيع مجهول الثمن قال تجوز^(٢).

وأكثر المالكية على أن هبة الثواب مختلفة عن البيع، وإليكم بعض

أقوالهم في المسألة:

قال في الشرح الكبير للدردير^(٣) : "فهبة الثواب كالبيع في غالب

الأحوال وتخالفه في الأقل لأنها تجوز مع جهل عوضها وجهالة أجله ولا

تضييقها حواله الأسواق ولا يلزم عاقدها بالإيجاب والقبول".

١ - ومن عدها بيعاً قال بعدم جوازها للجهالة الفاحشة كالشافعي رحمه الله.

٢ - بداية المجتهد لابن رشد، ج ٢ ص ٢٦٩.

٣ - الشرح الكبير للدردير ج ٤ ص ١١٦.



رابطة العالم الإسلامي
الجمعية العالمية الاقتصادية والتمويلية
INTERNATIONAL ISLAMIC BUREAU FOR ECONOMICS & FINANCE

وقال ابن العربي في أحكام القرآن^(١) : "... وكذلك يجوز الربا في هبة الثواب".

وقال في الفواكه الدواني^(٢) : "هبة الثواب .. تجوز من غير تسمية الثواب مع أنها كالبيع".

وقال القرافي في الذخيرة^(٣) : "... هبة الثواب وان دخلها العوض فمقصودها المكارمة والوداد فلم تتمحض للمعاوضة والمكايضة والعرف يشهد لذلك فلذلك جاز فيها مثل هذه الجهة والغرر".

ونقلت الموسوعة الفقهية الكويتية^(٤) ، بشأن هبة الثواب ما نصه: "وروى عن أحمد ما يقتضي ان يغلب فيها حكم الهبة فلا تثبت فيها أحكام البيع".

وقد أورد البعض على هذا القول ان هبة الثواب إذا كانت دراهم أو دنانير بدنانير ففي الزيادة فيها شبهة الربا قال في الفواكه الدواني: "ولا يجوز ان يثاب عن الذهب فضة ولا عكسه لما يلزم عليه من الصرف المؤخر .. لأن هبة الثواب

-
- 1 - أحكام القرآن لابن العربي ج ١ ص ٤٩٠
 - 2 - الفواكه الدواني ج ٥ ص ١٤١
 - 3 - الذخيرة القرافي ج ٦ ص ٢٥٨
 - 4 - الموسوعة الفقهية الكويتية ج ١٦ ص ٦٢



بيع^(١)، ويرد على ذلك ان هذا قول من ذهب إلى ان هبة الثواب تأخذ أحكام البيع من كل وجه، ويرد عليه أيضاً بأن هبة الثواب في نظام التكافل لا يتصور أنها دراهم بدراهم لأن من يحصل على دراهم على سبيل التعويض عن الضرر لا يزيد على واحد من ألف والحال ان الجميع يثاب فلا بد أن يكون الثواب الذي من أجله حصلت الهبة (مبلغ الاشتراك) هو "راحة البال" والطمأنينة وهذه جنس مختلف عن النقود التي هي مبلغ الاشتراك.

والذي نميل إليه ونرجح صوابه هو الرأي الثاني، فما يدفعه المشترك ليس هبة محضة، ولكنها هبة ثواب، وهي تبقى من جنس التبرعات وليس المعاوضات.

ولهذا التحرير للعلاقة بين المشتركين والصندوق أهمية بالغة في تحقيق مشروعية نظام التأمين التعاوني لأن الاعتراض الأساس على نظام التأمين التجاري انه يقوم على "المعاوضة" إلا انه عقد معاوضة فيه غرر فاحش مفسد له.

والغرر مصاحب للتتأمين بشتى صوره لأنه يتعلق بأمر محتمل الوقوع لكن المشروعية تتحقق لنظام التأمين إذا نقلنا العلاقة بين المشترك والصندوق من مجال المعاوضات إلى مجال التبرعات. والإجماع على ان الغرر غير مفسد لعقود التبرعات، قال ابن العربي في أحكام القرآن: "واما الثاني وهو العقد المطلق المجرد

١ - الفواكه لدواني ج ٦ ص ٣٨٧.

رابطة العالم الإسلامي

الجنة الإسلامية العالمية للاقتصاد والتمويل
INTERNATIONAL ISLAMIC BUREAU FOR ECONOMICS & FINANCE



من العوض كالوصية والهبة والنذور فانه يرد على الحمل لأن الغر فيه غير

منتفي إذ هو تبرع مجرد فإن اتفق فيها ونعمت وان تعذر لم يستضر أحد^(١).

-٨ طرق التصرف بالفائض في التطبيقات المعاصرة:

اختلفت طرق التصرف بالفائض في صندوق التكافل في التطبيقات بناء على

سياسة شركة التكافل أحياناً، وبناء على نصوص القوانين المنظمة لعمل التكافل

في أحياناً أخرى. ونورد أدناه نماذج على ذلك:

١. توزيع الفائض كله إلى حملة الوثائق: وهذا الأصل وهو مطبق لدى

العديد من شركات التكافل ولا نعلم بوجود قانون يلزم هذه الشركات به.

٢. رصد الفائض محاسبياً لصالح حملة الوثائق مع قصر الاستفادة منه على

الجسم من مبلغ الاشتراك في الفترة التالية، وفي حال عدم تجديد الاشتراك

يدفع إليه نصيبيه من الفائض.

٣. استخدام الفائض لتسديد القرض الحسن المقدم من الشركة المديرة إلى

صندوق التكافل، وهذا في الحالات التي يوجد فيها مثل ذلك القرض.

٤. توزيع جزء من الفائض إلى حملة الوثائق، أما الجزء الآخر فيجري

التصرف فيه كما يلي:

١ - أحكام القرآن لابن العربي، ج ٢ ص ٥٨.

رابطة العالم الإسلامي

الجمعية الإسلامية العالمية للقضاء والتمويل
INTERNATIONAL ISLAMIC BUREAU FOR ECONOMICS & FINANCE



أ- رفعه على صفة احتياطيات لتنمية المركز المالي لصدق التكافل

تتراكم إلى حد معين ثم يبدأ توزيع الفائض كله لحملة الوثائق.

ب- يحصل عليه المدير على سبيل المكافأة الإضافية وفي هذه الحالة

وجدنا الشركات تتبنى نسب توزيع متباعدة، وكلما زاد ما تقطّعه

الشركة من مبلغ الاشتراك على سبيل الأجرة انخفض ما تقطّعه

من الفائض على سبيل الحافز. فنجد من الشركات من يقطع ١٪

من مبلغ الاشتراك على سبيل الأجرة على الإدارة، و ٧٥٪ من الفائض

على سبيل المكافأة ومنها من يقطع ٣٠٪ من مبلغ الاشتراك و ٣٠٪ من

الفائض وبينهما نسب مختلفة.

٩- التصرف بالفائض في لائحة تنظيم شركات التأمين التعاوني في المملكة:

نصت اللائحة التنفيذية لنظام مراقبة شركات التأمين التعاوني الصادر

بالمرسوم الملكي رقم م/٣٢ في ٢٤/٦/٢٠١٤ هـ في مادتها السبعين بشأن توزيع الفائض

على ما يلي:

"... ويتم توزيع ١٠٪ للمؤمن لهم مباشرة أو بتحفيض

أقساطهم للسنة التالية وترحيل ما نسبته ٩٠٪ إلى قائمة

دخل المساهمين".



فإذا افترضنا سلامة العلاقات التعاقدية الأخرى، يعني إن الشركة مدير يدير صندوق التكافل على أساس الوكالة وإن هذا الصندوق "تابع" للمشترين، فإن النص المذكور أعلاه يتربّ عليه أن أجرة الوكيل هي هذه الـ ٩٠٪ من الفائض إذ ليس له ان يقطع من مبلغ الاشتراك شيئاً والإشكال في هذا ان الفائض لا يعرف إلا في نهاية المدة فتصبح الأجرة مجهولة بل ربما تحصل وربما لا تحصل. وعلاقة الشركة بالصندوق أنها مدير مأجور فأضحى عقد العوض فيه مجهول والأصل أن ما يحصل عليه المدير من الفائض إنما يكون على سبيل الحافز والمكافأة أما أجرته على الوكالة وإدارة صندوق التكافل فيجب أن تكون معروفة ومحددة عند الدخول في العقد. ولذلك وقع الاعتراض على الطريقة المقترحة في اللائحة المذكورة ولعلها في سبيل التعديل والمراجعة.

- ١٠ -

رد الفائض إلى المشتركين عنصر مهم في نظام التأمين التعاوني:

رأينا فيما سبق أن الفيصل بين ما يكون نظام تأمين تجاري وما يكون نظام تأمين تعاوني هو طبيعة العلاقة بين المشترك وصندوق التكافل. فإن كان هذا الصندوق ملك للمديرين والعلاقة التعاقدية هي بين المستأمين وذلك المدير على سبيل الضمان، لم يكن لتوزيع الفائض على مجموع المشتركين أي مستند تعاقدي.



أما إذا قيل أن مهمة شركة التأمين هي الإدارة وان صندوق التكافل هو "تابع" للمشتركين على سبيل الملك أو غيره كان توزيع الفائض عليهم نتيجة طبيعية، وقد انه يؤدي إلى اهتزاز هذه التبعية حتى يقترب النظام إلى أن يكون تجاريًا.

مع ملاحظة ان توزيع فائض أمر لا يقتصر على شركات التكافل وإنما تقوم به بعض شركات التأمين التجاري في الدول الغربية وبخاصة في مجال التأمين الصحي، ولكنها تفعل ذلك من غير إلزام عليها إذ ان طبيعة المعاملات مختلفة ولذلك فإن مسألة توزيع الفائض بحد ذاته إنما تستمد أهميتها من كونها قرينة على طبيعة العلاقات التعاقدية بين أطراف العملية التأمينية. فإن كانت حقاً مقرراً لحملة الوثائق وما يأخذ المدير منها هو الأقل لا الأكثر على سبيل الحافز دل ذلك على ان طبيعة العلاقة التعاقدية بين المستأمين وشركة التكافل هي بالفعل كما يجب ان تكون: مساهمة كل واحد منهم في صندوق للتكافل يدار من قبل الشركة المدير مقابل أجرا مقطوعة متفق عليها.

والله سبحانه وتعالى أعلم وأحكم...»

