

التأمين في الاقتصاد الإسلامي

د. محمد رحيم الله هشتي



التأمين في الاقتصاد الإسلامي

د. محمد رحابة الله هستيري

أستاذ باحث بمركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي

كلية الاقتصاد والإدارة - جامعة الملك عبد العزيز

مراجعة

و. فتحي الهاجري

أستاذ مساعد - مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي

ترجمة

الجاني عبد القادر

مساعد باحث - مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي

كلية الاقتصاد والإدارة - جامعة الملك عبد العزيز

جدة - المملكة العربية السعودية

مركز النشر العالمي

جامعة الملك عبد العزيز

ص ٢٠٤ - جدة ١٤٢٤

المملكة العربية السعودية

تصدير

الحمد لله وحده ، والصلوة والسلام على من لاني بعده سيدنا محمد وعلى آله وصحبه .

أما بعد ، فإن قضايا التأمين تعتبر من بين الموضوعات المهمة في النشاط الاقتصادي المعاصر ، ولذلك كانت محل اهتمام الباحثين في مجال الاقتصاد الإسلامي من فقهاء الشريعة وأساتذة الاقتصاد .

وانطلاقاً من هذا الاهتمام فقد أوصت اللجنة العلمية بالمركز بترجمة كتاب التأمين للأستاذ الدكتور محمد نجاة الله صديقي عضو هيئة التدريس بقسم الاقتصاد بجامعة الملك عبد العزيز ، والباحث عمر كر أبحاث الاقتصاد الإسلامي ، والحاصل على جائزة الملك فيصل للدراسات الإسلامية لعام ١٤٠٢ هـ .

ونرجو أن يجد القراء في هذا البحث شرحاً موجزاً واضحاً لفكرة التأمين ، بما يعين على فهم الرأي الفقهي الذي اختاره الكاتب في خضم الجدل العلمي حول التأمين بأنواعه .

وكما هو مفهوم فإن المركز يرحب بآراء وتعليقات الأساتذة القراء المنفيدة لتطوير البحث العلمي في الموضوع .

قام بالترجمة : الأستاذ التجانى عبد القادر ، وراجعها على الأصل باللغة الإنجليزية الدكتور رفيق يونس المصري .

ونسأل الله العون والتوفيق ، إنه سميع مجيب .

مدير المركز

د . درويش بن صديق جستنيه

تقسيم

التأمين اصطلاح عربي يقابل الاصطلاح الفرنسي assurance والإنجليزي insurance ، ويعني تحقيق الأمان ، والأمان بالفرنسية sécurité وبالإنجليزية security ، ومن هذا اللفظ الأجنبي ، الفرنسي أو الإنجليزي ، دخلت كلمة «سوكرة» أو «سوكراته» إلى بعض اللهجات العامية عندنا . وقد ظهرت أحياناً في عناوين بعض الكتب أو الفتاوى الباحثة في التأمين في هذا العصر .

والتأمين عند رجال القانون عقد تلزم بمقتضاه هيئة التأمين بأن تؤدي إلى المؤمن له ، أو إلى المستفيد الذي تم التأمين لصالحه ، مبلغاً من المال ، أو دفعه دورياً (= إيراداً مرتبياً) ، في حال وقوع الحادث أو تحقق الخطر المبين في عقد التأمين ، وذلك في مقابل دفعه واحدة أو دفعات مُنْجَمَّدة (= مقطسطة) يؤديها المؤمن له إلى هيئة التأمين . وذلك كله على أساس تجميع الأخطار المشابهة والمُعَاقَّة بينها وفق قانون الأعداد الكبيرة (=قانون الكثرة) المعروف في علم الإحصاء .

أما التأمين في الحكم الفقهي فهو على ثلاثة أنواع :

١ - تأمين خيري يرى أنصاره أن نظام الزكاة في الإسلام وسواء من النظم الإسلامية ، كنظام النفقات والعائلة^(١) ، والوصايا والأوقاف والكهارات والندور . . . هذه النظم تُغْيِّر في نظر أنصار التأمين الخيري عن التأمين «الواحد» . ويلاحظ هنا أن التأمين الخيري لا ينطبق عليه تعريف التأمين القانوني الذي أوردناه آنفاً ، لأنه تأمين بلا مقابل ، أي بلا أقساط .

٢ - تأمين تعاوني بلا أرباح يرى أنصاره أن التأمين مقبول إذا ما نظم على أساس تعاوني لتجاري «استغلاطي» . ويختلف هذا التأمين عن سابقه بأن من يستفيد منه عليه أن يدفع قسطاً أو أقساطاً ، للحصول على تعويض الكارثة أو الحادثة إذا وقعت ، أما الخيري فلا يعُوض من الكارثة إلا بالمقدار الذي يدفع الفقر عن المصاب .

٣ - تأمين تجاري ، يرى أنصاره أن التأمين مقبول حتى لو نظم على أساس تجاري استرتيجي . وهو مثل التعاوني ويزيد عليه بأنه يهدف إلى الربح .

والخلاف الفقهي الإسلامي في التأمين ، مبدأ ونظاماً وعقداً ، خلاف حامي الوطيس ، ومعركته من أقوى المعارك الفقهية ، والقاريء غير الخيط بالخلاف إذا اكتفى بقراءة كاتب واحد أو رأي واحد يُخشى عليه من قبول رأي ما كان ليقبله كله أو بعضه ، فيما لو اطلع على الآراء الأخرى وأمعن النظر فيها . ذلك لأن حجج بعض الكاتبين حجج قوية في جملتها ، فلا نتصح أحداً بالاقتصار على رأي واحد . ويمكنه الإحاطة بالإراءة جميعاً ، حتى الآن ، إذا فرأ : *

* لأنصار التأمين الخيري كتاب الدكتور عيسى عبده بعنوان «التأمين بين الحل والتحريم» ، نشر دار الاعتصام ، القاهرة ، ط ١ ، ١٣٩٨ هـ ؛ وكتاب الدكتور شوكت عليان بعنوان «التأمين في الشريعة والقانون» ، نشر دار الرشيد ، الرياض ، ط ٢ ، ١٤٠١ هـ .

* ولأنصار التأمين التعاوني تعليق الأستاذ محمد أبو زهرة على بحث الأستاذ مصطفى أحمد الزرقاء ، المقدم إلى أسوأ الفقه الإسلامي المنعقد في دمشق في الفترة ١٦ - ٢١ شوال ١٣٨٠ هـ ، بعنوان «عقد التأمين و موقف الشريعة الإسلامية منه» ؛ وبحث الدكتور حسين حامد حسان «حكم الشريعة الإسلامية في عقود التأمين» ، في كتاب «الاقتصاد الإسلامي» الذي نشره المركز العالمي لأبحاث الاقتصاد الإسلامي ، جامعة الملك عبد العزيز ، جدة ، ط ١ ، ١٤٠٠ هـ . وكذلك من المفيد قراءة بحث الدكتور محمد بتاجي ، بعنوان «عقود التأمين من وجهة الفقه الإسلامي» في الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية ، نشر الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية ، القاهرة ، ط ١ ، ١٤٠٣ هـ .

* ولأنصار التأمين التجاري كتاب الأستاذ مصطفى أحمد الزرقاء ، بعنوان «نظام التأمين» ، نشر مؤسسة الرسالة ، بيروت ، ١٤٠٤ هـ . وقد يكون غنياً عن البيان هنا أن أنصار كل تأمين يجيرون بلا ريب التأمين الذي قبله ، لأنصار التجاري لا ينتعون التعاوني ولا الخيري ، وأنصار التعاوني لا يرون في الخيري أي شائبة ، بل على العكس يرون واجباً أو مستحبنا . ولكن أنصار كل تأمين يرون فيما يتصررون له من تأمين وظيفة لا يستطيع التأمين الذي دونه أن ينهض بها .

ويبدو أن المقاومة الفقهية في وجه التأمين على الحياة أشد نسبياً من سائر أنواع التأمين ، وقد لوحظ هذا حتى في المجتمعات غير الإسلامية ، إذ تأخر ظهور التأمين على الحياة حتى القرن التاسع عشر ، بسبب ملاقاها لهذا التأمين من هجوم^(٢) .

وكتاب الدكتور محمد نجاة الله صديقي في التأمين كتبه أولاً بالأردية عام ١٣٩٣ هـ (= ١٩٧٣ م) ، ثم تُرجم إلى الإنكليزية عام ١٤٠٤ هـ (= ١٩٨٤ م) بدون تعديل . وهذه هي الترجمة العربية عن الطبعة الإنكليزية ، ولكن الترجمة روجعت من المؤلف نفسه على الأصل الأردي ، وأدخلت عليها تعديلات طفيفة لاتسخ جوهر العمل .

والتأمين المقصود في كتاب الدكتور صديقي ليس هو التأمين «الخيري» الذي يحصل بموجبه من يقع في كارثة ، يسقط بها إلى هاوية الفقر ، على مايساعده على انتشاله من الفقر وال الحاجة ، إنما المقصود هو التأمين الذي يشترك فيه جماعة باحتياط مسبق ، بحيث يدفع كل منهم قسطاً أو اشتراكاً ، حتى إذا ما حصلت له كارثة ، نال مبلغاً من المال ، لاليدفع عنه الفقر فحسب ، بل ليزيده إلى مستوى سابق من الغنى ومن الكفاءة الإنتاجية .

ولو أراد كل واحد من هؤلاء الجماعة أن يفرد بتأمين نفسه (تأميناً ذاتياً self-insurance) بتجنّب مبلغ يساوي القسط أو الاشتراك ، وافتراضنا أن احتمال وقوع الحادث مرة كل عشرين سنة ، وأن عدد المشتركين عشرون مشتركاً أيضاً ، فإن ذلك المنفرد يحتاج إلى عشرين سنة حتى يجمع المبلغ الذي يمكن جمعه من عشرين مشتركاً في سنة واحدة . أضف إلى ذلك أن احتمال وقوع الحادث بالنسبة للفرد الواحد معروفة نسبته ، ولكن غير معروفة تاريخ وقوعه ، فقد يقع في السنة الأولى أو الثانية . . . فلا يكون لديه من المبالغ المجتمعة ما يكفيه لسداد الخسارة الناجمة من الكارثة . وزيادة مبلغ القسط قد لا يقدر عليها ؛ وحتى لو افترضنا أنه قادر عليها ، إلا أن استبدال «عدد المشتركين» به «عدد السنوات» أفضل من جهتين :

- من جهة تخفيف مبلغ القسط ؟

- ومن جهة إمكان مواجهة الكارثة ، حتى لو وقعت في السنة الأولى .
وبسبب ذلك أن عدد المشتركين حول الاحتمال من احتمال غير محسوب إلى احتمال محسوب وفق قواعد الاحتمالات وقانون الأعداد الكبيرة .

فمبداً التأمين يقوم إذن على إحلال «عدد المشتركين» محل «عدد السنوات» ، وبذلك يحل التأكيد محل عدم التأكيد ، وإن كان التأكيد تقريباً إلا أن درجته تعتبرة بالنسبة للحالة الأولى : حالة عدم التأكيد . والذي نقلنا من عدم التأكيد إلى التأكيد هو الانتقال من مستوى الفرد الواحد إلى مستوى الجماعة التي عمل فيها قانون الكثرة . فالتأمين إذن تعامل بين مجموعة على التخفيف (تحفيض القسط وتخفيف آثار الكارثة) وعلى التنبؤ (تحويل عدم التأكيد إلى تأكيد) وكلها يرجعان إلى التخفيف عن كل واحد

بفضل التجمع ، أليس في الاتحاد قوة ؟ التأمين اتحاد وفيه مظاهر التقوي على مواجهة الأخطار وإدارتها والتحكم بها بوسائل العلم الحديث التي تمكنت من إخضاع بعض أنواع الأخطار للقياس ، وإدخالها تحت قوانين العلم وأدواته الحسابية والإحصائية . ويتمثل مبدأ التأمين في الصورة التالية :

مجموعة من الناس ، كل منهم عنده سفينة يعمل عليها ، ويخرج ميلغاً متساوياً ، بحيث يُدفع الجميع من تغرق سفينته ، ويدير العملية فيما بينهم شخص ، يأخذ منهم مصاريفه وأجره ، وإذا اختلفت قيمة سفينتهم وجب أن تختلف معها قيمة أقساطهم بصورة تناسبية ، فمن كانت سفينته أكبر قيمة كان قسطه أكبر .

وفائدة التأمين للصغرى أكبر من فائدة للكبار . وقد يتغير للصغرى ، ولا يتغير للكبير ، لأن الكبار قادر على التأمين الذاتي ، أي تأمين نفسه بنفسه ، نتيجة اتساع نشاطه ، بحيث ينطبق قانون الأعداد الكبيرة ، ونتيجة قدرته المالية الكبيرة ، بحيث يمكنه اقطاع أقساط ملائمة . فالذى يملك عدداً كبيراً من السفن هو أقوى على تحمل أخطار الغرق ، أما الذي يملك سفينة واحدة فربما يُحتم عن العمل في الملاحة البحرية إذا لم يكن أمامه حيلة تدفع عنه خطر الغرق ، كالتأمين . وبهذا تبدو أهمية أخرى للتأمين ، وهو أنه يدرأ عن الناس بعض الأخطار ، ليجعلهم أقوى على مواجهة الأخطار التي لا يمكن قياسها ولا تأمينها . فأخطر غرق السفينة هنا خلصناها بالتأمين من أخطار الخسارة في العمل التجاري ، وهو الملاحة البحرية هنا ، وهذا أدعى إلى ترغيب الناس وتشجيعهم في مجال الأعمال ، بحيث إن الذين يطبقون التأمين يستطيعون الولوج إلى أعمال مخاطرها عالية ومفيدة للمجتمع ، فيسبقون بذلك الذين لا يطبقون التأمين .

والتأمين لا بد له من جهة تنظمه ، فرد أو شركة أو جمعية أو مؤسسة حكومية . وهذه الجهة التي تجمع الأقساط من المؤمن لهم ، وتدفع منها إلى أصحاب الحوادث منهم ، يمكنها أن تقاضى أجراً على هذه الخدمة ، أو تقوم بها على سبيل التبرع ، ولكن احتمال التبرع قليل ، والأجر أدعى إلى الترغيب في التنظيم ورفع كفاءته . ويعود أن يكون مثل هذا التنظيم حراماً . ويجعل أن ينظر فقهياً للموضوع بنظرة اجتهادية مستقلة ، دون أي محاولة لخرج عقد التأمين أو نظامه على عقود قدمة أو نظم سابقة . فهو واقع في دائرة المباحثات ، بل المصالح المرسلة ، ولم يكن قانون الأعداد الكبيرة ، الذي هو روح عقد التأمين ، معروفاً ، حتى يكون داخلاً في أي عقد مشابه .

إن كتاب الدكتور صديقي في التأمين يعد إسهاماً مقدماً من أحد رواد الاقتصاد الإسلامي في موضوع فقهى اقتصادى . فإذا استثنينا ما كتبه الدكتور عيسى عبد ، وهو اقتصادى ، والدكتور غريب الجمال ، وهو قانوني⁽³⁾ ، فإن أكثر الكتابات المتبقية هي من إعداد الفقهاء . ولما كان الدكتور عيسى عبد قد اختار عدم جواز التأمين التجارى والتعاونى ، واختار الدكتور صديقي جواز التأمين التجارى ، فإن رأى هذين الاقتصاديين يقعان على طرقى نقىض .

ويتمتع كتاب الدكتور صديقي ببعض الخصائص ، نذكر منها ما يلى :

١ - نقل الدكتور صديقي في كتابه ، لفائدة غير المخضى ، فكرة ميسرة عن أنواع الخطير . وبين أن التأمين يتناول أحد أنواعه وهو الخطير المخض ، أي الخطير الذى ليس فيه الا احتمال الخسارة فقط دون الربح . كما نقل فكرة أخرى عن قانون الأعداد الكبيرة ، وفكرة ثالثة عن التأمين في النظام الاشتراكي .

٢ - بين الأهمية الاقتصادية للدرء الأخطر أو تخفيفها . ويعتبر تحليل الدكتور صديقي لأهمية التأمين ووظائفه في النشاط الاقتصادي أفضل من تحليل غيره الذين اكتفوا بكلام عام بأن وظيفته الأمان والائتمان والادخار ، دون تحليل واضح ودقيق . وقد وفق الكاتب إلى اختيار أمثلة توضح الأهمية الاقتصادية للتأمين ، بتحليل الخطير المخض من الأخطار التجارية ، لتخفيف المخاطر عن الناس ودفعهم إلى الإقدام على المشاريع .

٣ - حاول تمييز التأمين من القمار ، ونفي القمار عن التأمين ، سالكاً في ذلك مسلك الأستاذ مصطفى أحمد الزرقاء والدكتور الصديق الضريير⁽⁴⁾ .

٤ - فسر مبلغ التأمين المحدد في عقد التأمين على الحياة (التأمين على الأشخاص) بأنه خسارة يقدرها الفرد بنفسه شخصياً ، إذ لا يمكن تقديرها تقديرأً موضوعياً كما في التأمينات العامة (التأمين على الأموال) ، وهي سائر التأمينات الأخرى بخلاف التأمين على الحياة (انظر عند الكاتب فقرة التأمين والربا) .

٥ - بين أن الربا ليس من لوازم التأمين النظرية . ويصلح هذا ردأً «مبيناً زمنياً» على ما كتبه الدكتور جلال الصياد⁽⁵⁾ في هذا الباب .

٦ - ومع أن الكاتب يرى جواز التأمين التجارى ، إلا أنه يميل إلى حصر معظم عملياته بأيدي الحكومة . وقد ذكر لدى كلامه عن «التأمين في النظام الرأسمالى» لماذا عهد بصورة أساسية بالتأمين إلى الحكومة ، لا إلى القطاع الخاص والتعاونى . وبهذا تتحقق الحكومة رقابة مباشرة على أعمال هيئات التأمين .

ولكن خلافاً للكاتب ، قد لا تتصحّح البلدان الناشئة بالبدء مباشرة بالحكومي قبل تكوين الخبرات التأمينية على أساس كفاءة القطاع الخاص ونشاطه وحوافره والتنافس بين وحداته . فالحكومي ستكون تكاليفه عالية وإنفاقيته قليلة ، ولاسيما إذا قامت معايير انتقاء العاملين فيه على غير أساس الكفاءة والأمانة . كما أن التأمين التعاوني دوره محدود ، وكفاءاته محدودة ، سواء في البلدان المتقدمة أو في المتخلفة . ومع ذلك ربما يحسن أن تكون هناك تجربة تعاونية في كل بلد ، لإشباع بعض الرغبات النفسية والاجتماعية والتربوية والفكرية .

٧ - لم يذهب ، مثل الكثير من أنصار التأمين التجاري ، إلى قياس عقد التأمين المستحدث على العقود الفقهية القديمة ، كالضمان والمجعالة والعقل وولاء المعاقدة (أنت ولحي ترثني إذا مُتْ - ولا وارث لي - وتفقد عنِّي إذا جنِيتْ) . . . الخ . فهذه الأقيسة لم تسلم من النقد ، وإن كان مراد أصحابها ليس هو المقايسة التامة من جميع الوجوه بين التأمين وأي عقد من هذه العقود ، إنما مراؤهم محاولة الدفاع عن هذا العقد الجديد بالتماس بمبررات شرعية ، ولو من عدة عقود مختلفة ، على أساس المشابهات الجزئية بينه وبين كل عقد .

وبهذا فإن الدكتور صديقي يتفق ، في عدم قياس التأمين على العقود السابقة ، مع الدكتور عبد الرزاق السنورى^(٦) .

★ ★ ★

هذا هو ملخص كتاب الدكتور صديقي في التأمين ، وهذه هي خصائصه باختصار ، بالنسبة للكتب الإسلامية في التأمين عموماً ، وفي التأمين التجاري خصوصاً . ولكن هذا الملخص لا يعني عن قراءة الكتاب .